

## “Una persona con un proyecto continental”

### -¿Cómo llega al rubro seguridad?

Quizás por mi formación técnica y por el destino, el tema de las telecomunicaciones y de la seguridad electrónica siempre me resultó atractivo. Terminando mi carrera universitaria –me gradué en 1992 como Licenciado en Informática- trabajé en el desarrollo de sistemas de transmisión de señales de alarma para usos específicos y clientes particulares, que en ese caso eran mayormente bancos, a los que yo les daba un servicio de programación y diseño de sistemas de telecomunicaciones y que al poco tiempo se los empezó a adaptar para su uso en seguridad sobre esos mismos enlaces.

### -Esto mientras estudiaba...

Sí; luego, a partir del '92 me incorporo en una empresa de servicios de seguridad electrónica de nombre Concepto 2000 S.A., cuyo *main business* era el monitoreo de alarmas inalámbricas. Allí ingreso como Gerente de Sistemas y trabajo en la informatización de la empresa a nivel general y específicamente, en el desarrollo de nuevos sistemas para el monitoreo de alarmas, proyecto que del '92 al '93 se vio concluido y se comenzó a ofrecer al mercado. El hecho de participar en este tipo de actividades me llevó a recorrer durante los años '94 al '96, ferias y exposiciones internacionales en donde comencé a relacionarme con proveedores extranjeros, con quienes al poco tiempo firmamos los acuerdos de

res y prestadores, compitiendo al mismo tiempo. En ese momento adoptamos una posición estratégica con los titulares de la empresa y planteamos la escisión de la compañía para generar una empresa de importación, exportación y distribución de productos de seguridad electrónica basada específicamente en tecnología de punta. Así nace PROTEK SEG S.A. y yo di el gran paso a la titularidad del emprendimiento, conformando un *team* de gente que en parte venía desde dentro y en parte desde afuera.

### -Eso es en el año...

1998, año del nacimiento de PROTEK Seguridad Electrónica Global S.A.; ¿por qué seguridad electrónica global? Porque el enfoque está llevado a la globalidad de las cinco ramas de la seguridad electrónica que son: Intrusión, Incendio, Accesos, CCTV y Monitoreo. Nuestra primera sede fue en la zona de Flores y nuestro primer objetivo fue el gremio instalador y también, en cuanto a la representación de líneas, nos volcamos a la concientización sobre los sistemas más novedosos en seguridad electrónica. Eso demandó muchos seminarios, creo que entre el '98 y '99 hemos brindado más de treinta; recorrimos el país, regeneramos nuestra cadena de distribución y empezamos a formar parte de ese circuito de veinte grandes distribuidores que ha tenido el país. En el 2000 llegamos a contar con 300



*Desde el '96 participa activamente de CEMARA, de la cual fue socio fundador y a fines de 2001 fundó junto a otros empresarios del gremio: CASEL, con la cual desarrolla el segmento de comercio exterior y la organización de las exposiciones. Pero, ¿quién es y qué piensa Daniel Banda?*

distribución y representación que le significaron a la firma transformarse, para el año '96, en uno de los distribuidores más importantes del mercado local. Para ese entonces yo ya conducía el área de distribución de la compañía.

### -¿Ahí es donde empieza a tener contacto directo con la comercialización?

Sí, llamémoslo contacto social con el mercado. Desde el '96 al 2001 participé activamente de CEMARA, de la cual fui socio fundador y miembro de su Comisión Directiva desde el '98; allí desarrollamos varias actividades, entre ellas, la colaboración en la elaboración de la norma IRAM 4174 que permite certificar la estación central de monitoreo y a fines de 2001 y a lo largo de la depresión de 2002, participé como fundador de CASEL, para la cual desarrollé junto a mis colegas el segmento de comercio exterior, a la vez que la organización de las exposiciones que la cámara ha llevado a cabo y que dicho sea de paso, ya estamos trabajando para la 3ª edición en el año 2004. En mi opinión, la participación en cámaras siempre es positiva, porque genera la posibilidad de desarrollar actividades sociales dentro del mercado que uno no podría realizar en forma independiente y porque nos potencia y nos permite mejorar como empresarios, con una base más sólida para el crecimiento.

Pero retomando el tema, en el '96 la empresa estaba ya consolidada como *master distribuidor* de varias marcas prestigiosas y el crecimiento en cantidad de clientes fue paralelo al crecimiento de abonados, así que allá por el '97 esta situación chocó con la realidad de que fuéramos proveedo-

clientes y 75 líneas de artículos extranjeros. Pero el corte vino con la caída del poder adquisitivo del mercado pre-devaluación, es decir, la crisis económica argentina de 2001 y la aparición de compañías de monitoreo gigantes con fuerte flujo de capital extranjero. Gran parte de esos 300 clientes fueron desapareciendo o vendiendo sus intereses a estas firmas, con lo cual hubo una reconversión de mercado. Allí fue que apuntamos a otro tipo de cliente como lo es el corporativo, la banca, las compañías multinacionales, la industria -que está resurgiendo en Argentina-. Ya en el contexto 2002-2003, nos mudamos a nuestras nuevas oficinas en Puerto Madero que nos ubica más cerca de estos clientes y que nos permite contar con su presencia en las permanentes presentaciones y cursos que ofrecemos sobre todo lo que se refiere a tecnología de punta. Además, hemos traspasado fronteras y ya trabajamos a través de nuestro holding en Miami, para clientes de toda América.

### -¿Cuál es el futuro del Lic. Banda?

Continuar trabajando fuerte en esto que es lo que me gusta: brindar seguridad para personas y bienes utilizando todos los avances tecnológicos que estén a mi alcance y eso es posible gracias al equipo de gente que me acompaña ya que están altamente capacitados. Definiría a PROTEK como una empresa destinada a insertar sistemas de muy alta tecnología en el mercado de la seguridad electrónica del continente.

### -¿Y usted cómo se definiría?

Como una persona con un proyecto continental. En pocas palabras: si digo Daniel Banda, digo PROTEK.