

## Lanzamiento del software 7.1 de GeoVision

*GeoVision* lanzó al mercado un nuevo software. La presentación fue simultánea en las principales capitales del mundo y en nuestro país, dos representantes de la firma junto al titular de Simicro -Master Dealer en Argentina-, Ing. Gregorio Aspís y el Gerente de Marketing, Julián Araujo, brindaron una conferencia acerca de las bondades del nuevo producto.

Con una conferencia llevada a cabo el 7 octubre en el Sheraton Libertador Hotel, la empresa **GeoVision** presentó su más reciente versión del software 7.1. Al evento, organizado por **Simicro** y auspiciada por la revista *Negocios de Seguridad*<sup>®</sup>, asistieron más de 130 profesionales y estuvo a cargo de la representante comercial de GeoVision para América Latina, *Irma Yeh*, y el encargado del departamento técnico, *Alex Lin*.

### - ¿De qué se trató el seminario llevado a cabo el 7 de octubre?

(*Gregorio Aspís*) - Se trata del lanzamiento del soft 7.1 de *GeoVision*, mucho más potente que las versiones anteriores. Por este motivo, *Simicro* como *Master Dealer* de esa firma, organizó un seminario para explicar las bondades de esta nueva herramienta en la cual tanto *GeoVision* como nosotros tenemos amplias expectativas de éxito comercial.

### - ¿Qué posibilidades ven el mercado argentino?

(*Irma Yeh*) - Notamos un amplio crecimiento en los últimos tiempos. Tenemos intenciones de seguir profundizando nuestro conocimiento del mercado argentino y este tipo de eventos es una buena manera de lograrlo.

### - ¿Cuáles son las ventajas técnicas de este producto?

(*Alex Lin*) - Desde el punto de vista técnico, la versión 7.1 tuvo un crecimiento importante en prestaciones comparado con las versiones anteriores. Es un producto que puede ser utilizado para el control de cámaras vía



De izq. a Der: **Alex Lin** (Departamento Técnico - GV) **Gregorio Aspís** (Titular - Simicro) **Irma Yeh** (Representante Comercial - GV)

IP, además de agregar funciones como máscaras y una importante herramienta para comprimir imágenes, lo que posibilita un mayor poder de almacenamiento. Por dar un ejemplo: en versiones anteriores cinco minutos de grabación ocupaban 16kb mientras que con la versión 7.1 se logra entre un 20 y un 30% de espacio manteniendo la misma calidad de imagen.

### - ¿Qué expectativas tienen acerca de la aceptación comercial de este software?

(*Irma Yeh*) - Tenemos las grandes expectativas con este producto así como de toda la línea *GeoVision*. Tenemos que aprovechar cada oportunidad que tengamos de venir a Argentina para establecer nuevos negocios y ampliar un mercado al que consideramos como de los más importantes de América latina. Estamos trabajando en mejorar nuestra mercadotecnia para poder ofrecerle a nuestros distribuidores una herramien-

ta más para sus canales de ventas.

(*Julián Araujo*) - Durante la conferencia distribuimos entre los asistentes una encuesta de satisfacción y los resultados nos hacen pensar con mucho optimismo acerca de las posibilidades técnicas y comerciales que brinda el nuevo software.

(*Alex Lin*) - Quienes asistieron a la conferencia conocen los productos de *GeoVision* pero creo que el lanzamiento de este nuevo software fue muy bien recibido y todos se fueron satisfecho con el producto y sus posibilidades.

### - ¿Es una herramienta compleja?

(*Alex Lin*) - En cualquier lugar del mundo este producto necesita ser presentado y explicado, por sus complejidades, para ser una herramienta eficaz. Una vez que se entienden sus fundamentos, resulta muy sencillo de operar y ofrece un gran número de prestaciones. La filosofía de la empresa es ofrecer cada vez mayores soluciones a sus clientes, tanto desde la parte técnica como desde la comercial. Un buen método es dar clases o seminarios en distintas partes del mundo.

### - ¿Tienen proyectados nuevos cursos para dar a conocer el 7.1?

(*Julián Araujo*) - Ya teníamos preparado un curso previo a la visita de los representantes de *GeoVisión*, como parte de los cursos que brindamos de manera permanente a nuestros clientes. Nos faltaba el material adicional que ya nos acercaron directamente desde la empresa y con eso vamos a conformar un curso de capacitación más completo.