



**SIMICRO** nació hace más de 20 años como una compañía dedicada exclusivamente al área de telefonía y CCTV. A través de estos años, en los que fue ganando experiencia, la empresa comenzó a ampliar sus horizontes, incorporando distintas áreas de negocios en las cuales ha ido posicionándose como una de las principales firmas del mercado en el área de seguridad.

## "20 años de trayectoria"

**Simicro** cumple 20 años, aunque la empresa inicial se formó aplicada exclusivamente al área de las telecomunicaciones, tanto Radiocomunicaciones como Telefonía.

En una etapa de su historia fue una empresa fabricante de centrales telefónicas con diseño de tecnologías tanto hardware como software propios en una época en que estas eran tecnologías novedosas y por lo tanto que no eran masivas a nivel mundial. Luego, las diferentes políticas económicas provocaron la apertura del mercado a los productos importados que originaron una competencia insostenible de precios con los fabricantes nacionales.

*"En ese momento -explica el Presidente de Simicro, Ing. Gregorio Aspis- la dirección de la empresa tomó la decisión de discontinuar la fabricación y comenzó a seguir políticas comerciales de acuerdo a las perspectivas del momento y viendo a futuro la imposibilidad de competir contra la importación de productos extranjeros a tasa 0, por lo que se inicia la importación de productos de seguridad".*

El inicio de la nueva etapa fue realizado con la comercialización de los productos de consumo masivo en el área de seguridad electrónica dirigidos al público en general y no profesional.

*"Hasta ese momento los productos de seguridad en el área de CCTV, eran de carácter profesional y con valores prohibitivos para el público en general y solo aplicable a las grandes empresas. Es aquí que Simicro anunció el desafío de introducir al mercado una línea de productos de CCTV, semiprofesional, para brindar soluciones de bajo costo -en comparación con los productos profesionales- a las Pymes a bajo costo, en comparación con los productos profesionales. Ello se realizó en conjunto con una nueva marca identificatoria, **Videoman**<sup>®</sup>, con la premisa fundamental de ofrecer la mejor tecnología posible adaptada a la necesidad de un servicio de consumo masivo".*

### - ¿Cuándo nació Videoman como marca?

- Comenzamos en el año '93 con los kit de observación de cámaras y monitores y a partir de ahí armamos toda una línea de productos: porteros-video, cámaras semiprofesionales, profesional y monitores de mayor tamaño y mejor resolución. Hoy importamos de Oriente, Japón, Israel, USA, etc, productos que nosotros hemos desarrollado y diseñado como fabricante en OEM, tanto Hardware como Software. En resumen, hemos transformado la tecnología original del fabricante adaptándola a las necesidades del mercado Argentino y siempre teniendo como premisa la máxima calidad. Es

por ello que somos la única empresa del área que otorga a sus productos **Videoman**<sup>®</sup> 2 años de garantía.

### - ¿Cuál es la actualidad de Simicro?

- En el área de CCTV profesional, fuimos honrados con el nombramiento de representantes de **LG** en Argentina; en Control de Accesos trabajamos con productos en OEM, o sea productos de licencia propia fabricados en el exterior. Hoy nuestra empresa se encuentra estructurada en divisiones que brindan soluciones específicas para cada una de las ramas de la seguridad electrónica: CCTV, Alarmas de intrusión, Alarmas de detección de incendios, Control de accesos, Sistemas de parking, Transmisión y grabación digital, etc. Nuestros esfuerzos están dedicados en el desarrollo y mejoramiento de nuevos productos de la línea **Videoman**<sup>®</sup>. Así mismo representamos en las diferentes líneas empresas líderes en su rubro en el ámbito internacional. Entre ellos **Rokonet**, en alarmas de intrusión, **Hochiki** en detección de incendios, la única empresa del mundo que el cien por ciento de sus productos son probados uno por uno, y en el área de CCTV profesional a **LG**.

Además nos encontramos abocados al lanzamiento de nuevos productos profesionales **Hi-Tech**, cuyo lanzamiento formal se realizará en nuestros stands de **SeguriExpo 2006 (1E28 y 1F20)**.

En cuanto a los sistemas de parking, los mismos son fabricados íntegramente por nosotros, tanto los tótem de ingreso y egreso así como las barreras, en nuestra empresa subsidiaria de Brasil, donde nos constituimos en los proveedores oficiales de todas las estaciones de peaje, habiéndolas ya abastecido con mas de 1000 barreras. Al respecto cabe destacar que en el año 2002 se inició la patriada de abrir una empresa en Brasil, que se estableció bajo la administración de la marca, firma que sobrevivió a los avatares de la radicación de una empresa Argentina en un mercado tan difícil como el de Brasil. Hoy podemos decir con orgullo que esta empresa subsiste y prospera, a pesar de todas las dificultades encontradas en el camino.

### - ¿Cuál es el mayor capital de la empresa?

- **Simicro** llegó al lugar en que se encuentra gracias al esfuerzo y capacidad de innovación del personal que la integra, algunos con más de 10 años en ella. Desde el personal más joven como los cadetes hasta el más antiguo, se caracterizan por brindar todo lo mejor de sí para el buen desempeño de su trabajo y la empresa es el reflejo de lo mejor que puede tener: su gente. Esto debe ser recalcado: Simicro nunca hubiera llegado a ser lo que es si no fuera por el apoyo, el mérito y el esfuerzo constante de cada uno de sus integrantes. A través de ustedes felicito al personal de Simicro, el único merecedor de este festejo. ☒



Ing. Gregorio Aspis,  
Presidente de Simicro S.A.