

De sólida trayectoria en el ámbito de las telecomunicaciones, **Intepla** incorpora productos y servicios especialmente pensados para el mercado de la seguridad. Dos responsables de la empresa hablan sobre los orígenes de la misma, su presente y sus expectativas en el nuevo segmento comercial.

## "Nos avalan casi tres décadas de trayectoria"

### - ¿Cuáles fueron los orígenes de la empresa?

- **Intepla** fue fundada en 1980 como una compañía de ingeniería en telecomunicaciones para el desarrollo de sistemas de radiocomunicaciones móviles junto con la provisión de equipos y sistemas en condición llave en mano y a la medida de las necesidades de los clientes. Desarrolló su actividad en el campo de las radiocomunicaciones y la implementación de redes de cableado estructurado, fibra óptica, UTP, etc., llevando adelante diferentes obras para organismos oficiales y privados en el ámbito nacional e internacional. **Intepla** fue la primera empresa en instalar el servicio de *trunking* -sistema de radiocomunicaciones móviles para aplicaciones privadas- en Argentina para el área de La Plata, Buenos Aires y el conurbano bonaerense. Este sistema se encuentra en funcionamiento ininterrumpido desde comienzos de 1993, con tres mil abonados aproximadamente. También fue la empresa proveedora del primer y único sistema en el país para el servicio de Emergencias públicas del Ministerio de Salud de la Provincia.

### - ¿Cuáles son los pilares de Intepla?

- Uno de sus puntos fuertes es el Departamento de Ingeniería y Sistemas, compuesto por profesionales capaces de resolver los problemas planteados por las aplicaciones de las diversas áreas: *sistemas trunking, transmisión de datos, telemetría, sistemas convencionales, etc.* Dentro de este departamento, Ingeniería es el soporte necesario para que las distintas aplicaciones, tanto en sistemas como en laboratorio, o las diferentes soluciones en nuestras prestaciones de servicio, resulten exitosas. Desde un punto de vista operativo, el departamento realiza una evaluación de los distintos aspectos y requerimientos del usuario final, considerando además las nuevas tecnologías, cuyas apariciones continuamente modifican las distintas aplicaciones.

### - ¿Tienen algún otro diferencial como empresa?

- Otro aspecto importante es la venta y provisión de equipamiento, que para diferenciar a **Intepla** de la gran competencia existente en el mercado, mantiene un alto estándar de calidad, a lo largo del proceso que culmina con la entrega al cliente del equipamiento solicitado. Esto se logró optimizando el proceso de compra a los distintos fabricantes en forma directa. Asimismo posee especialistas en el área importaciones, aspecto fundamental dentro de la cadena de procesos de este rubro.

### - ¿Cuál es la actualidad de la empresa?

- Como dijimos, **Intepla** fue uno de los pioneros en la comercialización, instalación y puesta en servicio de *Sistemas Trunking*, públicos y privados de radiocomunicaciones móviles. Esto se hizo con tecnología denominada analógica. Desde hace más de dos años estamos trabajando con la provisión e instalación de Sistemas digitales *TETRA* y *APCO 25*.

### - ¿Cómo toman la decisión de incursionar en el mercado de la seguridad?

- Nos faltaba un eslabón en la cadena de productos tales como el denominado "*Radio de dos Vías*". Incorporamos entonces a nuestro portafolio la representación de *HYT*, una marca de reconocida calidad e importancia en el ámbito mundial que precisamente posee productos que apuntan al segmento de la seguridad.

### - ¿Qué expectativas de crecimiento tienen en este nuevo segmento comercial?

- Attendemos actualmente empresas importantes de seguridad, lo cual también nos da una buena referencia a la hora de competir. Creemos que así como hemos crecido y mantenido el prestigio de **Intepla**, también lo haremos en el rubro de la seguridad. Entendemos que podemos crecer en el mercado no sólo por la distribución del producto en sí, sino por la solución integral que podemos brindar como empresa a través de él. Estamos en pleno lanzamiento de un nuevo producto, teniendo la certeza que va a tener buena recepción en el mercado, ya que se trata de un equipo poco común, muy versátil y que ofrece diferentes opciones de aplicación, con la esperanza de que la gente de seguridad lo tome positivamente.

### - ¿De qué producto se trata?

- El sistema *Patrol* integra el antiguo registro de ronda con el radio convencional. Como se ejemplifica en el gráfico (abajo) a través del

gerenciamiento del sistema se permite en tiempo real monitorear la ronda de todo el personal de seguridad afectado a la operatoria. Se trata de un sistema de control de patrulla muy conveniente y flexible. Consiste en uno o varios puntos de radio-registro "*Patrol Point*" (uno por objetivo), los cuales generan una señal de radio recepcionada por el transceptor portátil en poder del guardia. El mencionado transceptor retransmite a la base los datos recolectados automáticamente. Mediante el software de gerenciamiento, una PC conectada a la base recibe los datos enviados (Hora de paso, punto relevado, guardia afectado, etc). Estos registros del "*Control de Ronda*" puede exportarse a formatos Excel, Word, Access, etc. ☒



Stand de Intepla en Expo Comm Argentina 2007

