

"Hoy se imponen las soluciones híbridas"

- ¿Qué es NVT y cuál es su principal actividad?

- **NVT (Network Video Technologies)** es líder mundial en la transmisión de CCTV por UTP, es decir la transmisión de video por cable de par trenzado sin blindar, a través de redes de cableado estructurado. La meta de la empresa es ofrecer a sus clientes la conexión de cámaras y equipos de grabación o control mediante métodos de transmisión que ofrecen la más alta calidad de video y confianza en el sistema, incluso en condiciones adversas. A través de nuestras soluciones permitimos a los clientes maximizar el rendimiento de sus equipos analógicos o migrar a IP según sus necesidades a través de redes de cableado estructurado sólidas y adaptables a cualquier eventualidad en la aplicación.

- ¿Tienen presencia en todo el mundo?

- **NVT** está presente en casi todo el mundo. Con sede en Estados Unidos, tiene oficinas en México para Latinoamérica y distribución en Europa. Latinoamérica, en especial el mercado del Sur, es el más complicado, por una cuestión de costos. Sucede en todo el continente: los altos costos aduaneros de países como Colombia, Brasil y Argentina los convierten en mercados un complicados.

- ¿Qué están presentando en Buenos Aires?

- Vinimos como parte del *Road Show* organizado por *Crockett Int.*, que incluye a todas sus empresas representadas, entre las que se encuentra **NVT**. Presentamos nuestras últimas soluciones en transmisión por UTP, tecnología que



Durante su visita a Buenos Aires, Antonio Pérez, Gerente de Ventas para Latinoamérica de Network Video Technologies (NVT) y disertante en el Road Show organizado por Crockett Int. el pasado mes de abril, habló con RNDs® y contó acerca de la actualidad de la empresa, sus productos y sus expectativas en el mercado global.

lleva muchos años en el mercado y frente a otras como el cable coaxial, presenta muchas ventajas. Entre ellas, la minimización de interferencias y la transmisión a grandes distancias. Todos nuestros equipos ofrecen soluciones desde el punto de vista económico mucho más rentables.

- ¿Cuál es la oferta de la empresa para sus clientes?

- La meta de **NVT** es ofrecer distintas opciones, ya sea el uso de UTP, la elección de cámaras analógicas de alta calidad por sobre una solución IP de más baja performance, optimizando la performance de la instalación por sobre el costo de los equipos. Todos nuestros productos permiten a los usuarios la posibilidad de elegir cómo migrar hacia el cableado estructurado e IP.

- ¿Cómo ve la actualidad del mercado?

- Vemos que las soluciones de cableado estructurado están creciendo mucho, y como la transmisión por UTP permite aprovechar ese cableado para instalar el sistema de seguridad, el crecimiento va paralelo. También el mercado de soluciones IP está creciendo, por lo que ofrecemos una solución híbrida para migrar a esa tecnología, sin necesidad de una gran inversión inicial. Es una solución puramente analógica con transmisión por UTP que a través de una grabadora

digital ofrece los mismos resultados, reduciendo costos y posibilitando la migración a IP puro en el futuro.

- ¿Creen que falta aún desarrollo?

- Todavía tiene aún mucho potencial para desarrollarse aunque respecto de otras soluciones, como las de cable coaxial, el UTP tiene un sostenido crecimiento. En la actualidad las transmisiones por IP están tomando gran auge, pero creemos que todavía faltan muchos años para que se posicionen como la solución líder. Hoy las soluciones híbridas siguen dominando el mercado, aunque que creemos que se trata de una transición. Aprovechar el cable estructurado significa que la solución híbrida permitirá que a futuro esté todo listo para migrar a IP, solo cambiando las cámaras del sistema.

- ¿La migración a IP puro es solo una cuestión de costos o existen factores tecnológicos?

- Hoy la transmisión IP es una solución costosa y a la que le falta madurez tecnológica. Existen cuestiones a resolver como el ancho de banda, hoy insuficiente para ingresar directamente en la red y que afecta su funcionamiento en sistemas de gran envergadura. La ventaja que ofrecen los sistemas híbridos es la afectan, lo cual le confiere hoy una gran ventaja.

- ¿Esos inconvenientes se ven en todos los países?

- En todos los países hay dificultades para lograr soluciones puramente IP, aunque se manifiesta de diferentes mane-

ras. En algunos casos es una cuestión netamente tecnológica mientras que en otros el principal impedimento son los costos. Estados Unidos, por ejemplo, es un país avanzado tecnológicamente pero sigue teniendo dificultades a la hora de implementar soluciones IP puras.

- ¿Cuál es la principal competencia de la empresa?

- **NVT** es sin dudas líder del mercado de transmisión por UTP. Técnicamente sus productos son superiores a equipos similares y tienen garantía de por vida. Hay otras compañías similares, que compiten en un mercado de precios más que en un mercado de calidad. **NVT** se enfoca siempre en soluciones de calidad.

- ¿Cuáles son las expectativas de NVT en el mercado global?

- **NVT** está experimentando un crecimiento sustancial de manera global, no sólo en los mercados ya desarrollados como América del Norte sino también en la Unión Europea y Latinoamérica. Las soluciones UTP que ofrecemos la posicionaron como una elección confiable a la hora de transmisión de CCTV y permanentemente desarrollamos productos de calidad, capaces de brindar una solución tecnológicamente avanzada y a costos razonables. ☒