



info@continea.com.ar

Continea S.R.L.

*Integrante del grupo Cika Electrónica y especializada en electrónica modular, **Continea** tiene como misión facilitar tecnología electrónica de avanzada de sencilla implementación y múltiples funcionalidades. Consolidarse en el mercado para luego explorar nuevos canales son dos de sus metas para este año.*

Continea forma parte del grupo *Cika Electrónica* y se especializa en Electrónica Modular, facilitando tecnología electrónica de avanzada sin las complicaciones tradicionales que esto conlleva.

La Electrónica Modular brinda soluciones efectivas, innovación y facilidad de aplicación a través de módulos de microprocesamiento compuestos por procesadores y otros componentes ya montados en placas PCB, que facilitan el rápido desarrollo e implementación de sistemas embebidos

- ¿Cuál fue la idea original de Continea?

- **Continea** forma parte del grupo *Cika Electrónica*, que tiene varias empresas a nivel nacional e internacional. Son grupos de pequeñas y medianas empresas y es parte de la filosofía de la central: mantener estructuras chicas para poder funcionar de manera más ágil. Continea nació para trabajar con algunas líneas de productos específicas, que requieren de un trato especial tanto en su venta como soporte técnico. La idea original era solo distribuir productos *Digi, Rabbit, Dallas* y *KC Wirefree*, pero el crecimiento y las necesidades de ese mercado nos llevó a ocuparnos tanto del área comercial, la importación, distribución y soporte de cada una de esas marcas.

- ¿Cuál es el concepto de empresa?

- En **Continea** ayudamos a nuestros clientes a resolver sus necesidades electrónicas, ahorrándoles tiempo y esfuerzo con productos que brindan practicidad y alta performance, y otorgándoles posibilidades de innovación a través de módulos con conectividad Ethernet. Somos representantes oficiales de marcas norteamericanas y asiáticas, pioneras en este tipo de tecnología, muy consolidadas en el mercado y con un alto prestigio y reputación. Ofrecemos una amplia gama de productos y contamos con un staff de ingenieros de diversas

áreas. Es decir, ofrecemos el conocimiento necesario para el éxito de los proyectos que involucran nuestros productos. Los principales soportes de la empresa es la experiencia y comprensión del mercado de la electrónica argentina y el aval de pertenecer al *Grupo Cika Electrónica*. Entendemos las dificultades, necesidades y desafíos del mercado, por eso nos propusimos brindar soluciones integrales.

"Nuestro equipo está compuesto por ingenieros de aplicación y developers competentes en electrónica, informática y comunicaciones, altamente calificados para asesorar y capacitar a nuestros clientes"

- ¿Cuál es el segmento del mercado al que apuntan?

- Apuntamos al desarrollador y al fabricante en control de accesos, automatización industrial y juegos. El volumen y tipo de productos distribuidos puede ser menor que en otras áreas de la seguridad, pero necesitan de una dedicación permanente. Nuestros productos, además, por su valor agregado ofrecen siempre una posibilidad más a la hora de implementar una solución.

- ¿Cuáles son sus principales marcas?

- *Rabbit* es nuestra principal marca, ahora adquirida por *Digi*. Gracias a nuestra labor con *Digi*, representantes de la firma *Dallas* conocieron nuestra empresa, la dedicación y proyección que tiene en el mercado y nos otorgó la representación de la marca en i-buttons. También distribuimos productos *KC Wirefree*, que permiten a cualquier procesador con UART acceder al mundo Bluetooth, ya sea mediante SPP (Serial Port Profile), es decir, simulando una conexión serie, o DUN (Dial Up Networking), es decir, simulando un

módem, liberando de esta forma la gran cantidad de recursos que la comunicación Bluetooth requiere

- ¿Entregan productos terminados o solo los módulos?

- Es muy importante aclarar que solo vendemos módulos, no producto terminado. Por eso es necesaria una capacitación. Sin embargo, tenemos clientes que tienen un poco más de conocimientos en lo que son los sistemas dedicados pero no están tan fuertes en el área de conectividad. A ellos los apuntamos brindándole un soporte constante. Todos nuestros productos están soportados directamente por la empresa. Son altamente confiables, damos garantía a cada uno de ellos y, en caso de ser necesario, recurrimos a fábrica para algún desarrollo o necesidad específica.

- ¿Cuáles son las estrategias futuras de la empresa?

- Intentamos buscar nuevos canales y clientes, llegar a gente que no está tan acostumbrada al uso de este tipo de tecnología. A largo plazo, queremos ampliar el mercado. Nuestros productos no solo son capaces de cubrir necesidades actuales sino que también tienen una interesante proyección a futuro, sobre todo en el área de la conectividad. También para este año nos propusimos armar un equipo comercial altamente especializado. Así, quienes hoy nos ocupamos de esa tarea podremos abocarnos a otro tipo de funciones, más relacionadas con el desarrollo nuevos clientes y fidelización de los ya existentes.

- ¿Qué posición ocupan hoy y cuáles son expectativas en el mercado?

- Somos una empresa muy específica, con un número quizá reducido de integrantes pero altamente eficaz. Nuestra meta no es competir con los grandes distribuidores como *Cika* sino que apuntamos a ser una empresa dedicada, ágil y capaz de resolver cualquier desafío del mercado de manera rápida y eficiente. ■