



fmartin@tempel.es

Tempel Group

Con presencia global y casi una década de trabajo en el mercado nacional, **Tempel Group** brinda su experiencia en diferentes áreas vinculadas a la electrónica: la ingeniería en automatización, control industrial y redes y comunicaciones. La historia de la empresa, su actualidad y las expectativas de crecimiento.

Con más de 30 años de actividad, **Tempel Group** desarrolla soluciones vanguardistas adaptadas a las necesidades del cliente, ofreciendo al mercado productos de última tecnología. Las líneas de negocio se enmarcan, dentro de la electrónica, en dos amplios sectores: el industrial y el sector de consumo.

En el sector industrial se abren dos áreas básicas: el área de ingeniería especializada en automatización basada en PC, el control industrial, las redes y comunicaciones industriales. Se trabaja con primeras marcas con las que se ejerce una labor de distribución además de prescripción, know how y apoyo técnico.

Dentro de este sector mantiene una posición privilegiada como partners tecnológicos de las más importantes ingenierías del país, ofreciendo soluciones técnicas y valor añadido a distintos mercados.

- ¿Cuándo se inició la empresa?

- La empresa inició su actividad hace más de 30 años con la línea de instrumentación, todo tipo de productos basados en la medición y control. Con el tiempo se ha ido adaptando a las necesidades de los mercados, desarrollando soluciones vanguardistas enfocadas a las necesidades del cliente y ofreciendo al mercado producto de última tecnología.

- ¿Cuándo se establecieron en el país?

- Comenzamos a trabajar en el mercado argentino en el año 2000, siempre ofreciendo al mercado nuestros más novedosas tecnologías y líneas de productos.

- ¿Cuáles son sus principales unidades de negocios?

- Dentro del mercado de la electrónica, las líneas de negocio se enmarcan en dos amplios sectores: el sector de las grandes ingenierías y el sector industrial.

El área de ingeniería está especializada en la automatización de PCs industriales, el control industrial, las redes y comunicaciones industriales. Se trabaja con primeras marcas con las que se ejerce una labor de distribución además de prescripción, know how y apoyo técnico. En el ámbito de las *baterías industriales*, **Tempel Group** es el líder del mercado por unidades vendidas, gama de baterías y tecnologías ofertadas. Su labor comercial viene potenciada por un asesoramiento y respaldo en campos como los *UPS/SALS*, *Seguridad*, *arranque/tracción*, *energía*...

"El carácter internacional de la empresa es una ventaja competitiva, ya que podemos anticipar las tendencias del mercado para luego liderar un determinado segmento"

- ¿Cuál es su relación con el segmento de la seguridad?

- Nuestra relación está fundamentada en brindarle al sector toda nuestra experiencia y desarrollo en nuestra amplia líneas de productos que representamos, ya sea en unidades de energía como tecnología.

- ¿Qué posición ocupa la empresa en el mercado global y cuál es su posición en el mercado nacional?

- La presencia internacional se materializa en una amplia red de oficinas y empresas filiales dentro del área de influencia hispana. El entorno internacional en el que nos movemos nos permite tener una ventaja competitiva, anticipándonos a las tendencias del mercado Nacional y permitiendo que seamos líderes en innovación tecnológica.

- ¿Cuáles son sus canales de distribución? ¿Trabajan con el consumidor final?

- El canal de distribución está basado en una red de distribuidores, fabrican-

tes, ingenierías y mayoristas que nos brindan la llegada al consumidor final en todo el país.

- Tecnológicamente, ¿en qué grado de desarrollo se encuentra la empresa y cuáles son las posibilidades de nuevas tecnologías aplicadas a la seguridad?

- Dentro de este sector podemos señalar nuestra posición privilegiada como Partners tecnológicos de las más importantes ingenierías del país, ofreciendo soluciones técnicas y valor añadido a mercados que no solo alcanza a Seguridad sino también como Transporte, Infraestructura, Domótica, Publicidad Electrónica, Energías convencionales o renovables, etc.

- ¿Tienen proyectado el lanzamiento de algún nuevo producto en el año?

- Tenemos para presentar una línea de comunicaciones que nos ayudará a complementar la línea de seguridad que venimos desarrollando en Europa hace un tiempo. Y ahora vemos que es el momento indicado para desembarcar en Argentina con toda nuestra experiencia.

- ¿Cuáles son las proyecciones de crecimiento de productos y servicios en el segmento de la seguridad?

- Nuestros indicadores son muy optimistas en este año en el rubro de Seguridad, llegando a tener unas expectativas de crecimiento de un 80% respecto al 2008.

- ¿Cuáles son las expectativas de crecimiento en el ámbito global?

- Si bien es cierto que nos movemos en un entorno de crisis a nivel mundial, la experiencia que tiene **Tempel** en el mercado nos hará sobreponernos a las dificultades del mercado y aprovechar los nichos de mercado que dejarán nuestros competidores. Eso hace que nuestras previsiones para este año 2009 sean de crecimiento. ■