



Con presencia en todo Latinoamérica y pionera en el diseño y fabricación de sistemas de protección perimetral, Aliara consolida su liderazgo en el mercado a través de nuevos productos y más servicios. Sus nuevas instalaciones ofrecen mayores posibilidades de producción y garantizan una mejor atención a sus clientes.

Empresa en constante crecimiento

“Estamos en una etapa de constante crecimiento, adecuando nuestros productos a lo que el mercado requiere. Trabajamos mucho con nuestros clientes y con lo que el gremio de la seguridad electrónica internacional requiere porque nuestra historia está ligada a eso. No solo en lo referente a la tecnología del producto en sí sino en lo referente al servicio que ofrecemos”, dice Eric Natusch, Gerente Comercial de la firma.

Este crecimiento se tradujo recientemente en la ampliación de sus instalaciones: un edificio de dos plantas con amplias comodidades para el diseño, fabricación y despacho de sus sistemas de seguridad electrónica. Ubicada en la localidad de Florida en el partido de Vicente López, Aliara ofrece al mercado una amplia gama de soluciones en seguridad perimetral la cual además amplía con el desarrollo de su nuevo software de inte-

gración general.

Las **nuevas instalaciones, ubicadas en calle España 774, Florida** (provincia de Buenos Aires), cuentan con un amplio espacio destinado al montaje de sus equipos, un laboratorio de investigación y desarrollo, un área de testeo, donde se prueba cada uno de los sistemas armados, y un sector destinado al embalaje y posterior stock. El piso superior, en tanto, está destinado a las oficinas comerciales y administrativas.

Aliara es una empresa pionera en seguridad perimetral. En la actualidad los fabricantes de sistemas de seguridad perimetral están abocados a la provisión de sistemas para grandes perímetros, olvidando quizá otro tipo de mercado en el la empresa siempre estuvo presente. “Creemos que debemos brindar soluciones prácticas con una buena relación costo beneficio. Por ejemplo si nuestro cliente - el instalador- tiene a su vez un cliente que quiere



proteger un gran predio, seguramente este cliente también tendrá la necesidad de proteger sus bienes particulares. Nosotros brindamos soluciones para los dos segmentos de mercado: tanto para la protección perimetral de grandes espacios como los predios más reducidos”, explica Eric Natusch.

“Hoy estamos desarrollando productos más avanzados tecnológicamente que brinden soluciones más puntuales, siempre con el concepto de lograr un producto con bajo índice de alarmas no deseadas y bajo costo de mantenimiento, y este último es un factor importantísimo, ya que si el mantenimiento es muy costoso para el cliente, el sistema pierde eficacia y cae en desuso”, explica Natusch, acerca de las metas de Aliara.



Productos

Los sistemas PMS2, PMS3, PMS4 y PowerShock son marcas registradas ya instaladas en el mercado y la base del crecimiento internacional de la empresa.

“Aliara nació como fabricante de cable sensor microfónico y hoy desarrollamos y brindamos al mercado soluciones integrales de seguridad electrónica perimetral y cercos eléctricos que exportamos a todo el mundo, siendo líderes en el rubro en muchos de los mercados latinoamericanos. Nuestro compromiso sigue siendo con los clientes: el instalador o integrador de tecnologías destinadas a la protección electrónica. Desde hace más de una década desarrollamos soluciones para pequeños y grandes perímetros, lo cual nos llevó a posicionarnos como líderes en la provisión de estas soluciones en Latinoamérica, gracias al permanente apoyo que recibimos de quienes instalan y utilizan nuestros productos”, finaliza Eric Natusch.



(54 11) 4795-0115

ventas@aliara.com

www.aliara.com