



Segurplus

Entrevista a Víctor Bravo

Segurplus opera desde hace 20 años brindando instalación y monitoreo a abonados directos y servicios de monitoreo mayorista, con una atención profesional de primer nivel que asegura la máxima protección.

Segurplus, empresa asociada a CEMARA cuya central operativa funciona en la casa matriz ubicada en Tandil, provincia de Buenos Aires, está homologada bajo la norma IRAM 4174, lo cual respalda su transparencia, seguridad y la calidad del servicio.

Víctor Bravo, presidente de la compañía, amplía en esta nota la actualidad de la empresa, la relación con sus abonados y su proyección en el mercado.

- ¿Cuáles son sus principales mercados geográficos?

- Nuestro crecimiento nos posiciona entre las empresas líderes en la provincia de Buenos Aires, ya que atendemos a abonados directos en varios partidos de la región; y con el servicio de monitoreo mayorista abarcamos varias provincias, alcanzando todo el ámbito de la República Argentina.

- ¿Qué relación tienen con sus clientes de monitoreo mayorista?

- Tenemos una relación de total respeto y confianza, relación que concretamos desde el inicio. Se basa en una estricta atención personalizada que definimos con cada



cliente mayorista, determinando las metas y estrategias para ofrecer en cada caso la atención más adecuada y acompañar el crecimiento comercial que comprende una visión conjunta de largo plazo y la definición de objetivos comunes. Los pilares de esta relación son el trabajo en equipo, intercambio y complementación; atención en su nombre, con su identidad, por parte de nuestros operadores; adaptación de nuestro personal en su vínculo con cada

abonado, según la modalidad de cada mayorista; asesoramiento comercial, técnico, jurídico, administrativo y respaldo permanentes y comunicación las 24 horas con todas las áreas de Segurplus.

- ¿Qué perspectivas tiene en la actualidad el negocio del monitoreo?

- Ante la creciente inseguridad, las perspectivas son muy favorables. A esto se suma la incorporación de las nuevas tecnologías de comunicación inalámbricas, videoverificación y, como nuevo mercado, la demanda de seguridad urbana en calles y paseos por parte del estado municipal y provincial. De modo que, con buenos pronósticos y costos crecientes, implica un desafío competir con éxito.

- ¿Qué perspectivas, en este contexto, imagina para su empresa?

- Durante los últimos años, Segurplus creció a una tasa del 12 al 15%, ritmo que estamos convencidos de que mantendremos en el futuro. Esperamos seguir consolidando estos resultados positivos y aumentar nuestra penetración tanto en el mercado mayorista como en el privado. ■

NUESTROS CLIENTES SABEN QUE SOMOS CONFIABLES

SERVICIO DE MONITOREO MAYORISTA DE ALARMAS

Tarifa plana - Cobertura Nacional - Norma IRAM 4174
Asesoramiento Comercial Técnico y Administrativo
Seguro de Responsabilidad Civil

CONTACTO:

VICTOR BRAVO (0249) 154501622

Chacabuco 889 - Tel (0249) 4440310

Tandil - Pcia. Bs. As.

E-mail: contacto@segurpluseguridad.com.ar

www.segurpluseguridad.com.ar

SEGURPLUS
red de seguridad