

Aliara

Especialistas en seguridad perimetral

Nacida como fabricante de cables sensores microfónicos, hoy la empresa proporciona sus propias soluciones integrales de seguridad especialmente diseñadas para el mercado latinoamericano. Desde sus nuevas instalaciones, ofrece más posibilidades de producción y garantiza una excelente atención a sus clientes.



Aliara desarrolla y brinda soluciones integrales de seguridad electrónica perimetral y cercos eléctricos con un compromiso que se ha transformado en filosofía: ofrecer a sus distribuidores y clientes tecnología de excelencia destinada a la protección electrónica. La empresa nació como fabricante de cables sensores microfónicos y hace casi veinte años que diseña soluciones para pequeños y grandes perímetros. Se ha posicionado como un nombre reconocido en la provisión de estas soluciones en Latinoamérica gracias al permanente apoyo de quienes instalan y utilizan sus productos.

En 1998, Aliara inició el desarrollo de sistemas de seguridad perimetrales

basados en cables sensores microfónicos, productos que comenzó a exportar en 2001, principalmente a Chile y Brasil. Ese año coincidió con la primera reestructuración de la empresa: incluyó en su organigrama la Gerencia comercial con el fin de potenciar las ventas y ampliar la cartera de clientes: "Luego de casi 15 años posicionando la empresa, y a la vista de los logros obtenidos, creímos conveniente enfocar nuestros esfuerzos en renovar y ampliar nuestra fuerza de ventas, poniendo énfasis en la especificidad del producto según el cliente final, colaborando y respaldando a nuestros distribuidores e integradores en el área comercial", explicó Darío Zyskyndowicz, Director

de Aliara. "Para ello, nos enfocamos en dos segmentos puntuales del mercado: las plantas industriales y los barrios privados. Este foco en dos mercados específicos motivó que generáramos nuevas estrategias de ventas. La propuesta es que el gerente o encargado de seguridad de un country o empresa conozcan nuestros sistemas y generen demanda", concluyó el directivo.

"Nuestros productos son adaptables a otros sistemas; la compañía desarrolló una solución de software y hardware que permite integrar todo el sistema con otras tecnologías. Esto nos permite ofrecer a nuestros clientes todo el control de seguridad que el predio requiere en un solo software de gestión. La idea



aliara
ESPECIALISTAS EN SEGURIDAD PERIMETRAL



es brindar soluciones cada vez más prácticas e innovadoras, sencillas de implementar, con la premisa de que se integren a todos elementos actuales de la seguridad electrónica, como por ejemplo un CCTV o un sistema de alarmas”, explicó Santiago Gómez Gingele, a cargo del departamento comercial de la empresa.

“Creemos que debemos brindar soluciones prácticas con una buena relación costo-beneficio. Por ejemplo, si nuestro cliente -el instalador- tiene a su vez un cliente que quiere proteger un gran predio, seguramente este cliente también tendrá la necesidad de proteger sus bienes particulares. Nosotros brindamos soluciones para los dos segmentos de mercado: para la protección perimetral de grandes espacios y para los predios más reducidos”, comentaron desde el departamento comercial de Aliara acerca de la manera de trabajo de la compañía.

PRODUCTOS

La serie PMS de cables sensores, el PMS2, sistema integral de seguridad, y el PowerShock son los principales productos de la compañía.

En el caso de este último, según directivos de la empresa, tuvo su origen “en el 2009. Siguiendo la demanda del mercado, comenzamos a fabricar energizadores de perímetros (cercos eléctricos); de los que actualmente somos uno de los referentes del área en ventas al gremio”.

El PowerShock es un energizador de perímetros microprocesado que disuade y repele el intento de intrusión mediante una descarga eléctrica no letal. Es in-

mune a falsas alarmas y apto para cualquier condición climática. El sistema está homologado en cumplimiento con las normas IEC 60335-2-76, que definen al producto como “No Letal”, apto para ser instalado en residencias.

PowerShock es compatible con el sistema PMS2 con un software de control de interfaz gráfica sencilla y de fácil operación que ofrece un mapa del sitio digitalizado, niveles de acceso por categoría de usuario, alarmas audibles y visuales, control de rondas online y autodiagnóstico para controlar el estado del cable sensor microfónico y del microprocesador.

“Si bien tenemos una serie de productos ya conocidos y posicionados en el mercado, estamos trabajando en el desarrollo de productos más avanzados tecnológicamente, que brinden soluciones más puntuales, siempre con el concepto de lograr un producto con bajo índice de alarmas no deseadas y bajo costo de mantenimiento. Este último es un factor importantísimo, ya que si el mantenimiento es muy costoso, el sistema pierde eficacia y cae en desuso”, señalaron desde la empresa.

NUEVOS DISTRIBUIDORES

Hoy, todos los integradores oficiales de los sistemas Aliara se encuentran certificados, lo que le brinda al usuario la seguridad y tranquilidad de contar con respaldo y garantía de fábrica. “Lo que buscamos como marca es capacitar y certificar a todos instaladores e integradores que quieran trabajar con nuestros productos. Para esto dictamos cursos en nuestras instalaciones, tanto en forma directa como a través de

otros distribuidores oficiales ya certificados”, explicó Zyskyndowicz.

“Otra de las acciones que estamos llevando a cabo desde el aspecto comercial es el desarrollo y la ampliación de la red de distribuidores en el interior del país, para lo cual estamos realizando charlas de capacitación al gremio en cada una de las provincias que no cuentan con un distribuidor oficial de la marca”, amplió Gómez Gingele. “Asimismo, estamos trabajando fuertemente con nuestros distribuidores del interior del país, brindando soporte técnico y presencia, y buscando mejorar las condiciones comerciales para fomentar el aumento de las ventas”, concluyó.

INSTALACIONES

Las instalaciones de Aliara, ubicadas en calle España 774, Florida (provincia de Buenos Aires), cuentan con un amplio espacio destinado al montaje de sus equipos, un laboratorio de investigación y desarrollo, un área de testeo donde se prueba cada uno de los sistemas armados y un sector destinado al embalaje y almacenamiento. El piso superior, en tanto, está destinado a las oficinas comerciales y administrativas.

Se trata de un edificio de dos plantas de más de quinientos metros cuadrados cubiertos que cuenta además con amplias comodidades para la carga y descarga de mercadería, lo cual hace que toda la operatoria sea fácil para el cliente. Desde allí, Aliara proyecta su crecimiento apostando a las nuevas tecnologías y, más importante aún, a la integración de todos sus productos y sistemas. ■