

# Blocker Security Store

Representantes de Dahua en Mendoza

*Blocker Security Store estableció su base en Mendoza, un punto estratégico para la comercialización de equipamientos de vanguardia en seguridad electrónica al público instalador de la región de Cuyo. Con una oferta integral, son los representantes exclusivos de Dahua para la región.*



**B**locker Security Store abrió sus puertas en Mendoza con la finalidad de ofrecer al profesional de seguridad, a través de una propuesta integral de productos de calidad, destacados por su tecnología de vanguardia y garantía internacional, soluciones eficientes para su labor cotidiana. Una amplia trayectoria en el mercado conjuntamente con el respaldo de empresas líderes en materia de seguridad en Mendoza les permitió a Carlos y Marcos Quiroga, impulsores del proyecto, conseguir de manera exclusiva la representación oficial de Dahua Technology para la región de Cuyo.

El evento inaugural fue organizado para presentar las flamantes instalaciones del *showroom* de la empresa, ubicado en el Carril Rodríguez Peña 2144 de la localidad de Maipú. El local cuenta con ambientes luminosos y sofisticados diseños de mobiliario para la exhibición de los productos que sorprendieron a los concurrentes. El evento contó con la presencia de numerosos

integrantes del círculo instalador local, a quienes el Gerente de la empresa expresó la filosofía del emprendimiento y el plan de expansión proyectado.

Los socios gerentes de Blocker aseguraron que la creciente demanda de productos y soluciones eficientes en el sector instalador los llevó "a darle forma a una propuesta integral de productos" que abarque la provisión de cámaras de videovigilancia en resolución analógica, HD-CVI, Full HD y 4K, cámaras térmicas de alta resolución, grabadores profesionales de hasta 256 canales, almacenamiento en distintas opciones (NAS, iSCSI, SAS, eSATA, etc.), sensores comunes y especiales (para interior y exterior), sistemas de seguridad ideados para hogares, empresas y grandes áreas, sistemas de detección de incendios, sistemas de detección de humo, controles de acceso, porteros visores para edificios y equipos de vigilancia para transporte vehicular. "Para lograr esta oferta integral, el departamento comercial de nuestra empresa

se orienta desde una visión estratégica de negocio, abordando los requerimientos actuales de cada organización y diseñando un proyecto acorde a las demandas de seguridad de sus usuarios", expresó Carlos Quiroga acerca de cómo la empresa enfocará el negocio.

Asimismo, Blocker Security Store estructura su propuesta "en torno al beneficio que los clientes pueden encontrar en sus servicios. Sobre esta premisa es que formulamos cinco ejes estructurales de trabajo: precios competitivos, stock permanente, asesoramiento técnico, servicio posventa y envíos a toda la región", detalló, por su parte, Marcos Quiroga.

Blocker Security Store proyecta un crecimiento sostenido solventado en la incorporación de nuevos productos, apostando, como cada día, a la excelencia en innovación tecnológica. "Porque al invertir en dispositivos de calidad invertimos en estabilidad y crecimiento económico para nuestros clientes", concluyó Carlos Quiroga. ■