

ProfileA de ONVIF

Nuevo estándar de compatibilidad



ONVIF, la iniciativa de estandarización para productos de seguridad física basados en IP, anunció el lanzamiento del *ProfileA*, un proyecto de especificación que establece una interfaz para clientes de control de acceso y amplía las opciones de configuración para los sistemas compatibles.

El *ProfileA* abarca las tareas comunes y rutinarias de los agentes de seguridad, recepcionistas o profesionales de recursos humanos que otorgan y revocan credenciales de empleados, crean y actualizan horarios y hacen cambios a los privilegios de control de acceso dentro del sistema.

"*ProfileA* es el siguiente paso en el compromiso de ONVIF para permitir la interoperabilidad en el mercado de control de acceso mediante el aumento de las funciones de la operatividad y gestión del sistema al nivel del cliente", aseguró Suresh Raman de Siemens Technology and Services Private Limited y presidente del grupo de trabajo del *ProfileA* de ONVIF. "Este nuevo perfil abarca mucho más que la gestión básica de eventos y control de acceso de la puerta y permite una mayor integración entre los sistemas de control de acceso y de gestión de video IP cuando se combina con el *ProfileC* y *ProfileS*", concluyó.

ONVIF presenta este nuevo perfil en versión de prueba durante seis meses, permitiendo a las empresas miembro y otras interesadas hacer una revisión final de la implementación. Al completar este proceso se publicará el perfil final y los proveedores de tecnología podrán, entonces, probar la compatibilidad de sus sistemas con la versión final. Este proceso tiene como objetivo permitir a los miembros introducir más rápidamente productos compatibles cuando se presente la versión final del *ProfileA*, estimada para principios de 2016.

Fundada en 2008, ONVIF cuenta con más de 500 empresas miembro en seis continentes y más de 5.000 productos compatibles con sus perfiles. Con la versión de prueba del *ProfileA*, *ProfileS* para la transmisión de video, *ProfileG* para grabación y almacenamiento, *ProfileC* para control de acceso físico y la versión de prueba (en proceso) del *ProfileQ* para la fácil instalación y desarrollo de características de seguridad avanzadas, ONVIF continúa trabajando con sus miembros para ampliar el número de soluciones de interoperabilidad IP a través de la compatibilidad entre los productos del mercado. ■

Cursos en Selnet

Productos, novedades y capacitaciones



Selnet continúa con su ciclo anual de presentaciones técnico-comerciales, esta vez con cuatro jornadas en las que alrededor de 100 personas pudieron capacitarse en las diversas tecnologías que ofrece la empresa.

En el segmento conectividad y redes, Marcelo Fada, Gerente de ventas de Micronet, presentó el porfolio de la marca y Diego Pitrelli expuso las novedades de Ubiquiti con la línea Uni-Fi, plataforma unificada de WiFi que se encuentra a la venta en Selnet.

En otra jornada, Aries Cezaretti, consultor para Digifort, presentó la versión 7.1 del software de gestión de cámaras de la empresa. Se trata de una versión que incluye mejoras y actualizaciones importantes respecto de la versión anterior y que fue recientemente presentada por la compañía.

Tras presentación de Digifort fue el turno de Jesús Álvarez, Technical Sales Trainer de Tyco Security Products, quien brindó una capacitación sobre la nueva línea de productos PowerNeo de DSC.

Para culminar, se llevó a cabo la Feria Open Purple de Western Digital con Vivotek, en la cual los asistentes pudieron disfrutar de una capacitación exclusiva en tecnología para videoseguridad IP que incluyó algunos de los aspectos más prácticos en materia de vigilancia IP.

A lo largo de todo el evento, Western Digital estuvo presente mostrando las características de sus productos y entregando regalos a todos los que concurren a la charla. Al finalizar se realizó el sorteo de cuatro cámaras IP Vivotek.

Como siempre, cada una de las jornadas incluyó un descanso, durante el cual los asistentes pudieron visitar el shoroom de la compañía, ver los productos disponibles e interactuar con los técnicos y ejecutivos de cuenta, consultando acerca de la solución más adecuada según el tipo de proyecto.

Los encuentros se realizaron en las oficinas de la empresa con a la presencia de oradores de cada una de las marcas; el auditorio de Selnet estuvo completo en su capacidad.

Esta serie de capacitaciones fueron constantes a lo largo de este año y Selnet ya se encuentra trabajando en el calendario 2016, que incluirá nuevas fechas de presentación de productos y nuevas tecnologías. ■

Premio de Notifier

True Digital Systems



True Digital Systems
www.tdsintl.com



True Digital Systems fue galardonada por Notifier, uno de los líderes mundiales en la fabricación de sistemas de alarmas contra incendios, con el Millon Dollar Award 2015, premio que reconoce al integrador como uno de los socios de negocios nacionales más activos de nuestro mercado. “Esta distinción nos indica que vamos por buen camino; en TDS continuamos creciendo, tal como lo proyectamos cuando comenzamos la gestión en la empresa. Hoy estamos enfocados en seguir consolidando la marca en nuestro mercado, proponiéndonos nuevas metas y desafíos”, señaló Pablo Alcaraz, Presidente de TDS. ■

Cybermapa + GTE

Nuevas funciones



Cybermapa
www.cybermapa.com

Cybermapa Street, plataforma para seguimiento vehicular y logística, anuncia la homologación del accesorio de cámara de fotos para el equipo TRAX S15, desarrollado y fabricado por la empresa GTE. Mediante la cámara de fotos conectada al GPS, los usuarios podrán obtener imágenes que se almacenan en una memoria microSD, que pueden ser luego consultadas y transmitidas al servidor de Cybermapa Street en cualquier momento. Este nuevo accesorio también puede configurarse para que, ante un evento (como el encendido de motor, apertura de una puerta, ralenti de 5 minutos, etc.), el GPS tome una fotografía y la envíe automáticamente al servidor.

Cybermapa Street es el resultado de más de 10 años de desarrollo en sistemas de seguimiento satelital: una plataforma simple de usar, accesible mediante un navegador web, que abarca las necesidades de la seguridad como de la logística. ■

Presentación de Nanomesh

Nuevo evento de Nanocomm en Mar del Plata



Nanocomm
www.nanocomm.com



Nanocomm presentó en Mar del Plata su solución Nanomesh, la red radial mesh multivínculo diseñada por la compañía como una alternativa para las comunicaciones de eventos para paneles de alarmas. El evento se llevó a cabo el 22 de octubre en la Sala Tejedor del Hotel Sheraton de la ciudad balnearia, como sucediera en anteriores ocasiones, ante un numeroso auditorio.

“Continuamos presentando a nuestros clientes y a aquellas empresas prestadoras del servicio de monitoreo las posibilidades que ofrece nuestro comunicador y especialmente la red mesh como opción a la hora de potenciar y brindar seguridad al negocio”, expresó Emiliano Navarro, Presidente de Nanocomm.

Cada una de las charlas, llevadas a cabo en distintos puntos del país, consistieron en una breve presentación de la compañía, sus líneas de productos y cómo está posicionada en el mercado. Luego, se les ofreció a los asistentes una descripción detallada de Nanomesh y, para culminar, una presentación de la aplicación que permite la gestión integral de la red y los eventos que ésta transmite.

“La solución Nanomesh es la síntesis de las mejores tecnologías de comunicación para asegurar la transmisión de los eventos de alarma. Lo más destacable de la solución es que, instalando los primeros radiomesh, el usuario ya está armando una red radial/IP sin inversión inicial y con múltiples vínculos de comunicación”, explicó por su parte Daniel Anzalone, Director general de la compañía.

Las presentaciones de Nanocomm continuarán en los próximos días, con fechas confirmadas en provincias del norte del país, entre ellas Tucumán, con la finalidad de dar a conocer a los profesionales las oportunidades de negocios que esta plataforma brinda a la hora de ofrecer valor agregado al servicio del monitoreo de alarmas.

La plataforma Nanomesh de Nanocomm cuenta con absoluta compatibilidad con todos los software de monitoreo del mercado, lo cual posibilita recibir los eventos en el SW y los servicios de valor agregado de la compañía a través de la plataforma Nanomir, generando un sistema radial mesh con múltiples beneficios y comunicación de eventos segura. ■

Nace AmericaSEC

Enfocada en el instalador



AmericaSEC
www.asec.com.ar

Apoyado en el liderazgo de Honeywell y System Sensor, AmericaSEC es la nueva unidad de negocios de Acros, enfocada en la atención al instalador de sistemas de seguridad fundamentalmente en el rubro incendios y que, según se informó días pasados, incorporará a su porfolio oferta en productos de CCTV, logrando la representación para Argentina de la marca Siera.



Según expresó Eduardo Bomchel, Socio gerente de la empresa, AmericaSEC “es una empresa dedicada a la venta de productos de seguridad electrónica al gremio. Quienes conformamos la empresa tenemos un promedio de 20 años de experiencia en el rubro, lo que asegura un firme respaldo a nuestros clientes. Además, contamos con un departamento técnico para canalizar cualquier duda que pueda surgir”.

Entre sus productos destacados se encuentra la línea Fire-Lite de centrales convencionales de dos, cuatro, cinco y diez zonas y detectores inteligentes direccionables. Es una línea completa, fácil de instalar y fácil de programar. En cuanto a la marca Honeywell se destaca la línea XLS, una central reconocida en el mercado y de amplias prestaciones, instalada, por ejemplo, en Aeropuertos Argentina 2000.

“Incorporamos también el ProtectoWire, un cable sensor que, a una temperatura determinada, genera una alarma, mallado y envainado. Una vaina interna se derrite, se tocan los cables y da un cortocircuito, lo que indica que hay un problema de temperatura. Eso se utiliza por ejemplo en lugares muy sucios, como túneles de cables, protección de subtes, protección de estacionamientos, etc., donde el sensor no funciona y los sistemas de aspiración tampoco”, explicó Bomchel. La última incorporación de la compañía fue la línea de productos Macurco, que abarca desde detectores especiales de gas de cocina hasta los detectores más complejos.

“En cuanto a la línea de productos para videovigilancia, ya estamos en condiciones de poner a disposición de nuestros clientes toda la línea Siera, de la que seremos representantes en el país”, informó Bomchel.

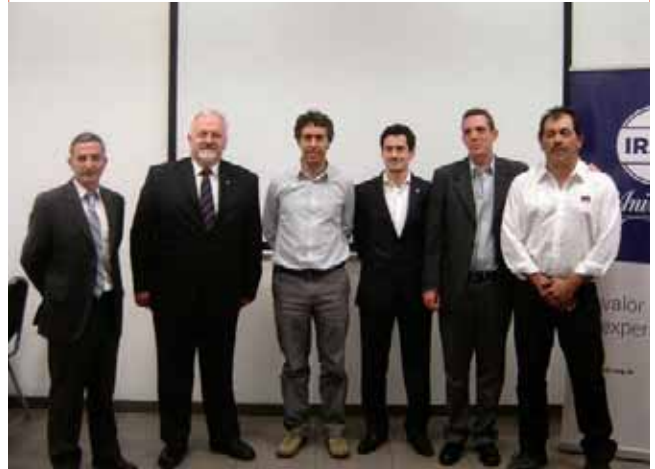
“Nuestros clientes del gremio reciben apoyo en sus proyectos e incluso les ofrecemos el desarrollo de la ingeniería a un costo muy accesible. De hecho, muchos clientes nos piden que les armemos el pliego de condiciones”, detalló el directivo acerca de las políticas de la empresa. “Manejamos listas de precios exclusivas para el instalador y no vamos a trabajar con cliente final. Puede pasar un cliente final nos contacte para pedirnos precio, pero nunca recibirá el mismo precio que el gremio. Nosotros entendemos que un cliente final nos compra una sola vez y el instalador es quien sustenta nuestro negocio, por lo que es a quien debemos cuidar”, concluyó. ■

Certificados IRAM 3501

Normas en diseño e instalación



Securitas
www.securitasargentina.com



Fuego Red, empresa del Grupo Securitas, ha obtenido la certificación IRAM 3501-3 gracias a contar con personal calificado para el diseño de instalaciones fijas contra incendio y la certificación IRAM 3501-4 como empresa instaladora. De esta manera, la empresa se convirtió en una de las cinco compañías en Argentina en certificar esta norma.

El Ing. Daniel Aiello, Gerente de protección contra incendios de Securitas, junto con los ingenieros Nazareno Areal y Daniel Di Pace, fueron certificados como diseñadores mientras que Marcelo Magnone fue certificado como instalador. Durante el acto llevado a cabo en el Instituto Securitas, ubicado en calle Catamarca 960, recibieron las constancias correspondientes.

“Estamos convencidos de que el único camino hacia la excelencia debe transitarse siempre hacia adelante, hacia la profesionalización, con la certificación de obras como meta”, expresó Aiello acerca de los motivos que impulsaron a la empresa a certificar IRAM 3501. “En este camino iniciado, vamos a trabajar para que todas las instalaciones que llevemos a cabo sean certificadas, fijando de esta manera un alto estándar de protección contra incendios”, concluyó.

La certificación IRAM 3501 proporciona confianza a los propietarios y usuarios de la instalación sobre el grado de protección que ésta ofrece en el momento de su certificación. “Una empresa con objetivos de certificación significa que adquiere un compromiso de responsabilidad y que se compromete con esos objetivos. Es por eso que para el Instituto es un orgullo acompañar a Securitas en ese proceso y ver los resultados obtenidos”, expresó, por su parte, Pablo Franco, de Gestión de certificación del IRAM.

Para coronar la jornada, desde Fuego Red anunciaron que fueron nuevamente galardonados por Notifier con el Million Dollar Award, premio que refleja el compromiso de la compañía con la marca. ■