

Fiesa, de cara al futuro

Apuesta a la calidad de sus productos y el compromiso con sus clientes

Fiesa, importadora y distribuidora de tecnología de las más importantes marcas de seguridad electrónica, luego de 19 años de trayectoria en el sector aún se sigue planteando grandes desafíos. En esta nota, sus integrantes cuentan los proyectos para el 2017.

Como planteo inicial acerca de la empresa y su presencia en el mercado, la empresa declara: "la tapa de un importante medio del sector como Revista Negocios de Seguridad es una valiosa oportunidad de comunicación que es necesario aprovechar. Por lo tanto, es normal que una empresa se pregunte qué quiere realmente comunicar a los lectores y a los integrantes de la industria: ¿somos la empresa de mayor trayectoria? ¿Tenemos los mejores productos? ¿Y los mejores precios? ¿El mejor servicio posventa?". Esas y otras preguntas proponen desde el Departamento de Marketing de Fiesa S.R.L.

"En una industria dinámica como la de la seguridad, en un mercado cada vez más competitivo con proyectos y productos de alta complejidad, creemos que todavía la real diferencia la hace el capital humano de un empresa y sus valores éticos. Es por eso que la imagen se centra en las personas de sus directores, Rodolfo Müller y Leonardo Piccioni. Fiesa es una empresa que da la cara", explican.

"Gracias a nuestros valores, hemos generado relaciones estables y duraderas con las importantes empresas que distribuimos y con todos nuestros clientes. Relaciones de negocios y de amistad que nos han visto crecer juntos. De allí surge nuestro eslogan:

Fiesa, tu socio ideal", concluyen como presentación formal de la compañía y sus valores.

LA APUESTA PARA 2017

Fiesa es una empresa importadora y distribuidora oficial de marcas de primer nivel como Hikvision, Paradox, ZKTeco, Cofem y Takex, entre otras, con un am-



plio catálogo y stock permanente de productos. La compañía se distingue por la calidad del servicio técnico, su laboratorio de reparaciones y el asesoramiento pre y posventa.

Desde mediados de 2016, Fiesa ha potenciado la oferta de equipos de alta

gama Hikvision como el Blazer Pro, cámaras térmicas, people counting, heat map y aplicaciones móviles, entre otras tecnologías. Y para aprovechar al máximo las nuevas oportunidades, en 2016 el directorio Fiesa definió la creación de la División de Proyectos, un grupo de





INTRUSION



INCENDIO



CCTV



ALARMA



MONITOREO



CONTROL DE ACCESO



RASTREO DE DIRECCIONES SATELITALES



CONECTIVIDAD

expertos altamente capacitados para ofrecer la solución más efectiva en aplicaciones de alta complejidad.

La empresa ha brindado asesoramiento técnico y comercial en proyectos para entidades bancarias, entre las que se encuentran los bancos Galicia, Provincia y Ciudad; supermercados como Carrefour, Día%, Jumbo, Walmart y Makro; estructuras gubernamentales como la propia Casa de Gobierno o las municipalidades de Rivadavia, Pergamino y La Matanza; estadios como los de Independiente y Boca Juniors; puertos (terminal de Buquebus y de Cruceros Quinquela Martín), estaciones de monitoreo, complejos comerciales y hotelería, entre otras aplicaciones. La empresa cree firmemente en una estricta división de roles para respetar los negocios de sus clientes y partners.

Al respecto, el Ingeniero Rodolfo Müller, no deja lugar a dudas: "somos una empresa distribuidora y nunca competimos ni competiremos con nuestros clientes directos. Nosotros no hacemos instalaciones".

Dos de los trabajos más recientes implementados por los integradores de la compañía fueron las torres de vigilancia Operativo Sol con equipos Hikvision, adquiridas por el Gobierno de la provincia de Buenos Aires, y el "Edificio Seguro" Paradox.

LAS TORRES DE MONITOREO MÓVILES EN EL OPERATIVO SOL

Las torres de monitoreo móviles fueron desarrolladas con tecnología Hikvision en el marco del Operativo Sol, que año a año se lleva a cabo en distintas ciudades de la Costa Atlántica bonaerense y en los municipios costeros del área metropolitana.

La función principal de las torres es monitorear y registrar el paso de las

personas en puntos estratégicos de localidades como Pinamar, Cariló, Villa Gesell y Mar de las Pampas, "para advertir si se produce algún arrebato, pelea o gente tomando alcohol", según expresó el jefe del Operativo Sol, Fabián Perroni.

"Las torres poseen dos domos DS-2DE7230IW-AE con cobertura de 360°, ubicados en los laterales y cuentan con un sistema de balizas, sirenas y reflectores externos con fotocélula. Los domos son controlados a través de la consola joystick DS-1100KI y poseen un zoom óptico de 30x. Internamente se instalaron cámaras "Cubo" 2CD2420F-I.

El proyecto ha sido desarrollado por las empresas Interservit y Plan 5 de Rodrigo Royo y el asesoramiento técnico-comercial de Fiesa Seguridad Electrónica, el importador y distribuidor Oficial de Hikvision en Argentina.

PARADOX, EDIFICIO SEGURO

En este caso, Fiesa escuchó las exigencias de sus clientes para proteger propiedades horizontales, definiendo un set de productos que resuelven todas las necesidades de seguridad para cada área de un edificio, como el acceso principal y por garaje, circulación interna, terrazas, etc., agilizando procesos de planeamiento e implementación. Los beneficios para los usuarios finales son muchos, entre ellos, un importante ahorro en los gastos de vigilancia, la integración del sistema de alarma con CCTV, control a través de celulares y otros dispositivos móviles y automatización de funciones para emergencias.

OFERTA HIKVISION

Fiesa cuenta con toda la gama de productos Hikvision, que incluye las soluciones Turbo HD 3.0 analógica, EASY IP para cámaras IP de fácil instalación, Smart IP 2.0, cámaras térmicas,

anticorrosión, PanoVu, "All in One Server" (Blazer Pro y Express) y una amplia gama de analítica de video como "people counting", "heat map", LPR, POS, etc. Los campos de aplicación para estas tecnologías son muy amplios: seguridad urbana, entidades bancarias, instituciones, resorts e industrias, soluciones móviles y lugares de alto tránsito como aeropuertos, entre otras posibilidades.

Desde 2016 la empresa certifica a sus clientes con programas de alianzas DPP (Dealer Partner Program) y VASP (Value Added Solution Partner).

Servicio técnico de excelencia, soporte pre y posventa y garantía oficial en todos los productos completan la oferta de Fiesa.

OFERTA PARADOX

También en el caso de Paradox, Fiesa ofrece todas las plataformas: Evo, Spectra, Magellan, todos los teclados y sensores. Periódicamente la empresa ofrece capacitaciones totalmente gratuitas para sus clientes, presenciales y vía webinar con exámen final y certificación.

MÁS SOBRE FIESA

Establecidos formalmente en 1998 y con más de 40 empleados activos, sus estructuras están ubicadas en el barrio de Villa Urquiza, en un edificio que cuenta con oficinas de ventas y administración, laboratorio técnico, marketing, expedición y cinco depósitos de mercadería y ensablado.

La empresa brinda periódicamente cursos gratuitos y capacitaciones presenciales u on-line, publicando toda la información en su portal y en todas sus redes sociales. ■



FIESA S.R.L.

+54 11 4551-5100

www.fiesa.com.ar

www.fiesatv.com.ar

/FIESA.com.ar

@FiesaSRL

/FIESAtv