

Dexa Seguridad

Un completo portafolio de productos. "Todo en un mismo lugar"

Ubicada en Munro, Vicente López, la empresa fundada en 2011 amplió sus instalaciones y se prepara para los desafíos que le depara el mercado. Servicio personalizado, primeras marcas y productos en stock permanente son algunas de las características distintivas de Dexa, que repasamos en esta nota.

Dexa Seguridad Electrónica S.R.L. distribuye las marcas más reconocidas en el rubro desde 2011 y ofrece a sus clientes un soporte de posventa personalizado. Cuenta, además, con una amplia gama de productos enmarcados en los rubros de intrusión, video vigilancia, control de acceso, incendio, conectividad, cables y accesorios.

La empresa es dirigida por Gustavo Favaro y Daniel Valenti, profesionales con una trayectoria de más de 25 años de trabajo con las más prestigiosas empresas del sector.

"El deseo de emprender, crecer y obtener una posición consolidada en el mercado de la seguridad, sumado a la experiencia y el arduo trabajo cotidiano, fueron sin dudas los pilares fundamentales para obtener los resultados que estamos viendo hoy, entre ellos una consolidada sucursal en Tucumán y la apertura de una nueva en la ciudad de La Plata", explicó Daniel Valenti acerca del crecimiento que viene experimentando la empresa en los últimos años.

En referencia a los dos nuevos puntos de distribución, Gustavo Favaro explicó que en ambos "se mantienen las mismas políticas de comercialización que en nuestra casa central, ofreciéndole a nuestros clientes el mismo soporte y atención personalizada, además de la permanente disposición de productos".

Una de las propuestas de Dexa es la atención exclusiva al gremio, brindando soporte y apoyo técnico y comercial con la finalidad de que sus clientes logren encarar proyectos propios en todos los rubros valiéndose de su experiencia y conocimiento.

"Hoy estamos ingresando en una nueva etapa de nuestra empresa y está relacionada con los servicios que ofrecemos. Nuestra trayectoria y conocimiento del segmento, sumados a los puntos de ventas, nos permiten ofrecer



LOS MEJORES EQUIPOS
LAS MEJORES CONDICIONES

dexa.com.ar

PLATAFORMA ON LINE
DE COTIZACIÓN

dexa.net.ar

todo en un
mismo lugar!

Distribuidor de Sistemas de Seguridad



Mariano Pelliza 4112 - Munro - CP 1605 - Buenos Aires Tel: (011) 4756 - 0709

Santiago del Estero 1054 PB - Of. 504 - San Miguel de Tucumán Tel: (011) 5717 - 4793

Calle 119 N° 260 Depto A (e 529 y 530) - La Plata Tel: (0221) 422 - 0953

a nuestros clientes el acompañamiento en proyectos más grandes e integrales, como el de barrios cerrados, plantas industriales, depósitos fiscales y seguridad ciudadana, abarcando así los negocios verticales que le demandan al sector", explicó Valenti.

"Nuestros clientes confían en nuestra empresa como proveedores de productos. Esa confianza es la que nos permite, hoy, acompañarlos también en la proyección de otros negocios, ofreciéndoles la tecnología necesaria para concretarlo y el acompañamiento técnico que ellos requieren", amplió Favaro.

LÍDER EN DISTRIBUCIÓN DE PRODUCTOS ALONSO

Como representante de primeras marcas, nacionales e internacionales, del mercado, Dexa Seguridad Electrónica S.R.L. lleva dos años consecutivos liderando en el país la distribución de productos Alonso. "Es un orgullo para nosotros representarlos y nos brindan todo su apoyo para que podamos cumplir con los objetivos trazados. Es un trabajo conjunto, que tiene continuidad y da sus resultados", explicaron los directivos de la empresa acerca de su relación con el fabricante nacional de alarmas.

También en marcas de renombre mundial, como Dahua y Hikvision, se encuentran entre los cinco primeros distribuidores en el país. "Tenemos un convenio firmado con ambas compañías, lo cual nos avala como subdistribuidores en el mercado. Año a año vamos fijando metas comerciales, que se cumplen y hasta se sobrepasan, lo cual es otro motivo de orgullo para nuestra empresa", explicaron.

NUEVA REPRESENTACIÓN

En cuanto a las novedades, Dexa Seguridad está presentando una nueva marca, Alean, especialista en seguridad perimetral. "Es una nueva representación que estamos sumando. En esta etapa incluiremos a nuestro catálogo productos para detección perimetral, como barreras infrarrojas para múltiples aplicaciones", explicó Gustavo Favaro.

PLATAFORMA WEB RENOVADA

Dexa Seguridad ofrece, una web renovada en la que ofrece la Plataforma online de cotización, a través de la cual propone al cliente un sistema sumamente sencillo de cotización y solicitud de pedidos, para agilizar tiempos de trabajo.

El primer paso es acceder al sitio www.dexa.net.ar, en el cual el usuario deberá registrarse completando una serie de datos. Una vez registrado y verificados los datos, podrá ingresar al sitio eligiendo y marcando los productos de interés, que están discriminados por rubros, subrubros y marcas. Cada uno de esos productos tiene su precio y disponibilidad en stock. También, para el cálculo final de la cotización, puede verse el tipo de cambio vigente al momento de la solicitud.

Una vez obtenida la cotización, el cliente podrá enviar a un vendedor la solicitud de compra. "Llevamos trabajando con esta web varios meses, perfeccionándola y agregando herramientas que creemos le harán al cliente mucho más fácil su compra. El sitio ya está a disposición de los instaladores e integradores, aunque seguimos trabajando para sumar nuevas opciones interactivas que faciliten aún más su uso", explicó Gustavo Favaro.

UBICACIÓN ESTRATÉGICA

"Nuestra ubicación, a tan solo cien metros de la Panamericana, fue un factor importante para el desarrollo de la empresa. Estamos a pocos metros de uno de los corredores más importantes de la provincia, lo cual permite a nuestros clientes llegar con comodidad hasta nuestras instalaciones. Asimismo, nuestra



Gustavo Favaro

Daniel Valenti



proximidad a la avenida Bartolomé Mitre (Munro, Vicente López) facilita el acceso desde zona norte", explicó Daniel Valenti acerca de la elección de la sede de la empresa, que continúa optimizando y mejorando sus espacios.

"Hoy tenemos una gran cantidad de productos en stock y por una cuestión de espacio no podíamos ofrecerlos to-

dos a la vista del cliente. Por ese motivo estamos refaccionando un nuevo espacio, en la planta baja del edificio, en el que estará el nuevo showroom y la división de ventas de Dexa", explicó Favaro acerca de las obras que llevarán a cabo en la sede de Mariano Pelliza.

"En cuanto al actual showroom será destinado a una sala de cursos y capa-

STAFF

Ventas

Pablo Lanza
Sergio Favaro
Daniel Valenti
Juan Manuel Valenti

Departamento técnico

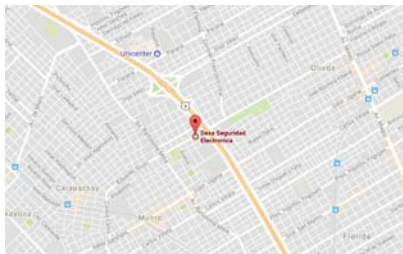
Nicolás Florindo
Leandro Aiello
Gustavo Favaro

Administración

Lucrecia Hernández

Expedición

Milton Godetti
Antonhy Cruz



Casa Central: Mariano Pelliza 4112
Munro, CP 1605, Buenos Aires



Sucursal Tucumán: Santiago del Estero 1054 PB,
Oficina 504, San Miguel de Tucumán

citación, en el que trabajaremos con las marcas enfocándonos en la presentación de nuevos productos y tecnologías a nuestros clientes”, amplió el directivo.

“Como empresa crecimos a un ritmo que sostenido. Esto nos lleva a tener que adecuarnos a una nueva realidad y a optimizar nuestros recursos para poder brindar a nuestros clientes el servicio que consideramos que merecen. Esto hace que encaremos los desafíos de este año con una mejor estructura de nuestra sede central”, completó Valenti.

DESAFÍOS

“Si bien a través de la representación de productos de marcas internacionales nos brindan la posibilidad de seguir creciendo, ya que somos importadores, no quitamos el foco de las representaciones locales. Esto nos

ha otorgado el lugar de privilegio en ventas de uno de los principales proveedores de sistemas de alarmas, como Alonso Hnos.”, detalló Daniel Valenti acerca de los desafíos que se vienen para la empresa.

“El principal objetivo de quienes conformamos DEXA es lograr un crecimiento constante de la mano de nuestros clientes, convirtiéndonos en el sostén de sus proyectos, tanto en lo técnico como en lo comercial”, concluyó Favaro. ■



DEXA SEGURIDAD

+ 54 11 4756-0709

ventas@dexa.com.ar

www.dexa.com.ar

ALGUNAS DE NUESTRAS MARCAS



Uno de los referentes en el desarrollo de tecnologías y fabricación de productos para seguridad electrónica, presenta un crecimiento sostenido del 60% anual gracias a la constante introducción de nuevas opciones en el mercado. HikVision tiene presencia, a través de sus distribuidores e integradores, en los mercados más importantes del mundo con obras de gran envergadura y está presente en Latinoamérica, donde buscan posicionarse a través de una estrategia de cercanía permanente con sus distribuidores.



Tanto el hardware como el software de Dahua son diseñados en forma modular, con flexibilidad para diferentes configuraciones, múltiples escalas de aplicación y futuras expansiones. En 2016, la compañía presentó el teclado IP, los domos de alta velocidad, placas decodificadoras y servidores IP, que completan la estructura de seguridad y videovigilancia de Dahua. Sus productos son utilizados en diversos campos de aplicación: bancos, seguridad pública, usinas de energía, edificios inteligentes y transporte, entre otros.



Con más de 25 años de historia, Alonso Hnos. ofrece al mercado de la seguridad electrónica con productos de alta calidad y robustez, sin dejar de lado la innovación y la utilización de la última tecnología en la fabricación. Investigación & Desarrollo es una de las claves con las que la empresa trabaja diariamente junto a los ingenieros en su planta industrial de más de 1.500 m2. Sus productos son un referente de la industria nacional y tienen presencia en un amplio mercado, que incluye países de Latinoamérica.