

Itego GPS

Equipos GPS para rastreo satelital

Iniciada como desarrolladora de sistemas informáticos, Itego es importadora y representante exclusivo para Argentina de las soluciones Queclink, enfocadas en el rastreo y seguimiento de activos, personas y vehículos.



+54 11 2053-8882
 www.itegogps.com
 ventas@itegogps.com

Fundada en 2010, la empresa nació como desarrolladora de sistemas informáticos, actividad con la que continúa y a la que agrega tecnologías para seguimiento vehicular. “Contamos con más de 15 años de experiencia en sistemas de seguimiento satelital y tecnologías relacionadas con el GPS. En el año 2015, luego de haber realizado distintos viajes a las oficinas de Queclink, cerramos un acuerdo de distribución y exclusividad de sus productos y soluciones para Argentina”, refirió Sebastián Casón, Director de Itego.

Queclink es uno de los referentes mundiales en tecnología inalámbrica de dispositivos y soluciones M2M. Gracias a la experiencia de su equipo, tanto en la industria de módulos inalámbricos como operador de servicios, ofrece productos fabricados para telemática automotriz, manejo de flotas, seguimiento y localización de personas y vehículos, seguridad del trabajador, cuidado de la salud por teleasistencia, seguimiento y control a distancia y alarmas inalámbricas.

La compañía también ofrece servicio ODM, para lo que cuenta con un equipo de ingenieros de amplia experiencia en tecnologías 2G, 3G, GPS, Bluetooth, WiFi, RFID y NFC, entre otras conexiones inalámbricas, que junto a un equipo internacional de soporte y atención al cliente, asegura la integración de cada uno de



Sebastián Casón

Augusto Berard

sus productos con el proyecto del cliente.

“Todos los productos Queclink son importados directamente por nuestra empresa, siendo el único canal autorizado para ello en el país”, explicó el Director de Itego.

La empresa, además, cuenta con las certificaciones correspondientes: “hemos realizado la homologación de todos los productos en el Ente Nacional de Comunicaciones (ENACOM). Esta homologación y autorización del ENACOM es muy importante, dado que permite acceder legalmente a los SIM de datos que se colocan en los equipos y permiten la comunicación con las diferentes plataformas para AVL”, explicó Casón al respecto.

- ¿Trabajan también con alguna otra marca?

- No, estamos enfocados en ofrecer y posicionar en el mercado los equipos de Queclink, una de las mayores empresas fabricantes de equipos

GPS del mundo, con una producción masiva de equipos y presencia mundial. La calidad y prestaciones de los productos nos permiten brindar a nuestros clientes seis meses de garantía en Argentina. Debemos destacar, además, que la tasa de fallas de los productos es cercana a cero.

- ¿Se dedican solo a la distribución o también participan de instalaciones a través de otra unidad de negocios?

- En la actualidad estamos enfocados en la importación y comercialización mayorista, exclusivamente, de los productos de Queclink. En esta tarea atendemos a cientos de empresas de monitoreo y seguridad privada en Argentina a través de nuestro departamento de asesoramiento y ventas. Adicionalmente, en Itego, contamos con un departamento de ingeniería que brinda soporte de manera permanente a nuestros clientes. En cuanto a los equipos, están abiertos a cualquier

plataforma de AVL, por lo cual pueden integrarse con facilidad a toda central.

SOLUCIONES

Queclink, a través de Itego GPS, ofrece un abanico de soluciones que incluye rastreo de activos, monitoreo, manejo de flotas y teleasistencia, entre otros segmentos.

- Seguimiento y localización de activos: es ahora posible con la serie GL de rastreadores de activos con batería de larga duración.
- Salud y teleasistencia: la teleasistencia y atención de la salud móvil es un servicio que combina tecnología, productos y equipos para ayudar especialmente a personas mayores o con alguna discapacidad a seguir siendo independientes.
- Mantenimiento y producción: mejorar la eficiencia, optimizar los recursos, minimizar el tiempo de inactividad, reducir los costos de mantenimiento e incrementar la tasa de producción, es de vital importancia, conocer las condiciones de los equipos que trabajan a distancia en diversos campos de la industria.
- Gestión de flotas: la localización y el estado de su flota de vehículos es información de vital importancia. Conocer el estatus de sus activos móviles también afecta la eficiencia y los costos de operación.

“Tomamos como desafío ofrecer productos confiables, tecnologías de avanzada y soluciones integrales para nuestros clientes y así satisfacer

las necesidades de las diferentes aplicaciones para nuestros productos: rastreo de personas, vehículos y activos”, explicó Sebastián Casón acerca del segmento de la industria en el que Itego desarrolla sus negocios.

- ¿Cuál es su principal mercado?

- Nuestro mercado, exclusivamente, son las empresas de monitoreo satelital y trabajamos para tener cada vez una mayor llegada a ellas, sin intermediarios. Estamos preparando, además, un calendario de eventos y roadshows, independiente de las ferias en las que estaremos presentes este año. Ya nos presentamos en Ecuador y Chile conjuntamente con Bykom, una de las empresas desarrolladoras de módulos para AVL y con la que tenemos una firme alianza estratégica, lo mismo que con SoftGuard. Además de las citadas, también contamos con alianzas con empresas de prestigio, como Cybermapa, America Gis, Rastreo Mobile, REDGPS, 54 Digital, Gurtam y Position Logic, por citar solo algunas.

- ¿Cómo trasladan la capacitación a sus clientes?

- Con la compra de cada equipo se

entrega al comprador un manual de uso y programación, con el cual pueden poner en marcha la solución. De todas maneras y en caso de ser necesario, el cliente puede llamar o escribir a nuestro departamento de soporte para realizar consultas y recibir asesoramiento técnico de manera personalizada. Otra opción que ofrecemos a las empresas es la capacitación específica de su personal, que puede ser de manera presencial o a distancia, en modalidad de webinar.

- ¿Cuáles cree que son las principales demandas del mercado?

- En la actualidad el mercado demanda productos confiables, de amplia vida útil y con una tasa de falla cero y en Itego nuestros clientes acceden a esos tres diferenciales de manera permanente. Al importar grandes volúmenes directos de fábrica, también podemos ofrecer excelentes precios y condiciones comerciales.

- ¿Qué perspectiva ven para la industria de la seguridad electrónica?

- Como empresa, estimamos para 2018 un crecimiento de alrededor de un 30% de unidades importadas y vendidas en Argentina. Estimamos un crecimiento similar para las ventas realizadas desde nuestra sucursal de Miami, Estados Unidos. Además, con el fin de continuar desarrollando nuevos mercados, participaremos de las distintas ferias de seguridad de América Latina, entre las que se encuentran las de México, Colombia, Ecuador, Perú y Chile, además de estar presentes con un gran stand en Intersec Buenos Aires, que se llevará a cabo este año.

- ¿Tienen pensado sumar nuevas representaciones y rubros?

- Es probable que seleccionemos nuevas oportunidades comerciales, que sean complementarias a nuestra actividad principal como representantes exclusivos de Queclink. Estamos analizando algunas opciones, aunque de momento estamos enfocados en hacer crecer la marca en la región. ■

