

Nueva unidad de negocios SEG

Más oferta en protección perimetral

El incremento de los delitos urbanos conlleva la necesidad primaria, por medio de la tecnología, de proteger los hogares. Detectar una intrusión de la manera más temprana posible incrementó el uso de sistemas de protección perimetral, cada vez más confiables y de mejor tecnología.



SEG ARGENTINA

-  +54 11 4761-7661
-  info@seg.com.ar
-  www.seg.com.ar
-  /seginternationalarg



Iniciada hace más de 35 años como una empresa instaladora de seguridad electrónica en Rio de Janeiro, SEG International cuenta hoy con sucursales en Brasil, Argentina, Uruguay, México, Estados Unidos y Angola.

SEG, marca que compone la fábrica de automatizadores de portones Garen, comenzó como SEG Argentina, en 2004, con sede en la localidad de Florida, provincia de Buenos Aires, y cuenta con sucursales propias en Córdoba capital, la ciudad bonaerense de Temperley y Rosario, Santa Fe.

Según destacaron sus directivos, "2018 fue un año promisorio para el mercado de seguridad en la Argentina, debido, principalmente, al incremento de los índices de violencia y la inminente necesidad de defensa de la población", complementada con el avance tecnológico que trajo aparejado un gran número de novedades para el sector. Y para atender las necesidades del usuario en ese sentido, las empresas expandieron sus tecnologías y servicios. SEG International, por ejemplo, sumó a su catálogo productos esenciales para esta transformación.

Cambiar la cultura de "safety" del país es un desafío tentador y el concepto de "lujo" abre el camino a la agenda de seguridad como pauta indispensable en la rutina de un hogar o empresa.

Según los últimos relevamientos, el 30% de los hogares localizados en los 40 centros urbanos más importantes

del país han sufrido algún tipo de delito a lo largo de 2018. Los vecinos se reúnen para instalar alarmas vecinales y crear grupos informativos, mientras sus hogares son vigilados por sistemas integrados de monitoreo.

Esos factores han traído a Buenos Aires en 2018 a Intersec, el mayor centro de negocios de seguridad integral de Sudamérica. Junto a la feria, muchos negocios y oportunidades fueron consolidados para que 2019 pudiera convertirse en un año positivo para las empresas capaces de ofrecer al mercado las mejores soluciones. Entre ellas, la protección perimetral.

OBJETIVOS

Con el objetivo de persuadir y evitar que la situación culmine en un delito, muchas personas han optado por la seguridad perimetral como este método de detección y previsión de delitos.

Cuando se habla de protección perimetral se habla de sensores cada vez más sofisticados, análisis estratégico y un arduo trabajo de instalación para reducir los intentos de intrusión.

Para ofrecer en Argentina lo más avanzado en sistemas de seguridad física, SEG llevó a cabo un trabajo minucioso de estudio de mercado y certificaciones. Además, seleccionó las mejores marcas de centrales y desarrolló

una línea exclusiva de accesorios para cercos eléctricos.

A través de la importación directa, introdujo al país a la marca JFL, empresa líder en el mercado brasileño de seguridad electrónica, con productos de alta tecnología y calidad. Para complementar la oferta, su catálogo ofrece la marca Certrec, de origen y desarrollo nacional, además de trabajar en la finalización de su propio electrificador de cercos.

La inversión de SEG International en el rubro de protección perimetral se enfoca en potenciar su marca y preparar a los mejores profesionales, realizando capacitaciones en la que además de aprender y optimizar sus conocimientos, el instalador tiene la oportunidad de estar en contacto directo con otros productos de las líneas trabajadas por la empresa y realizar una evaluación para probar su certificación en la materia, bajo los mejores estándares de seguridad y demanda del mercado.

Estos son apenas algunos de los trabajos realizados por SEG en los días transcurridos desde el inicio de 2019. Para el futuro, los proyectos de la empresa buscarán consolidar los diferentes nichos de actuación de SEG en un único conglomerado de soluciones, donde el cliente tenga acceso a toda la información del producto, capacitación estratégica y garantía. ■