

.respuesta directa

Las posibilidades del GPRS, Orígenes, usos y futuro



.informe especial

Videoalarma, Paneles con capacidad visual



.perfil de empresa

Un recorrido por la historia y el presente de CEM s.r.l.



.perfil profesional

Formación y trayectoria de Modesto Miguez



Negocios de Seguridad

Número 57
Nov/Dic '10

www.rnds.com.ar Revista líder sobre Empresas, Productos y Servicios de Seguridad

.empresas

- .ADT, Marcelo Plodery L. Dorfman
- .Aviatel, Alejandro Zangari
- .Bigson, Adrián Choy Paola Chang
- .Telefónica, Rubén Longobuoco
- .Telestop, Carlos Veliz

.protagonistas

- .C. Silva y R. Recinos, Bioscrypt
- .Cristián Morgali, Ingersoll Rands
- .Dani Wang, HikVision
- .Pedro Duarte, Samsung Techwin
- .Shay Segal, Electronics Line
- .Víctor Alarcón, ALAS

.instalando

Conexión e instalación de la Central SP4000 de Paradox

.tecnología

Video en Red. Tecnología inalámbrica (Capítulo X)

.data técnica

Control de Accesos. Ejemplos de aplicación (Capítulo Final)

.net report

¿Que es el Cloud computing?

.recursos humanos

Capacitación empresarial. El rol del Coach

.marketing

Ideas prácticas para ganar clientes, por Augusto D. Berard

12 años de aprendizaje

Trato Honesto, Stock permanente
 Soporte Técnico Efectivo y la mejor calidad
 de productos al precio más competitivo

www.fiesa.com.ar

Boletín informativo
 Año 2
 Número 12

4433-6500
ventas@starx.com.ar

Ultracell es líder mundial en baterías V.R.L.A. Usos en Seguridad, Sistemas UPS, Telecomunicaciones, etc.

Ultracell®

Representante exclusivo para Argentina

Noticias Bosch

DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA

Año 6 - Nº 36 - Noviembre / Diciembre 2010

Imágenes en alta resolución desde un domo compacto PTZ.

AutoDome Easy II IP H.264 es una cámara compacta ideal para la vigilancia discreta. Su diseño robusto garantiza un funcionamiento confiable incluso en los entornos más críticos. A su vez, la tecnología de compresión H.264 logra reducir hasta un 50% los costos de almacenamiento.

La serie AutoDome Easy está compuesta por una cámara PTZ IP extremadamente resistente para uso interior y exterior. La cámara AutoDome Easy II IP H.264 es ideal para aplicaciones de vigilancia discreta en grandes supermercados, bancos, colegios y edificios de oficinas dado que su tamaño es la mitad de las cámaras domo PTZ tradicionales. Además, permite a los usuarios controlar un área mayor con menor cantidad de cámaras, reduciendo los costos de instalación y mantenimiento.

El uso conservador del ancho de banda de la red y el costo de almacenamiento, reducido en base a la compresión H.264, brinda alta calidad de video DVD y menor tasa de bits. AutoDome Easy II IP puede generar dos flujos independientes H.264 con resolución de hasta 4CIF, y un flujo JPEG simultáneo, los cuales permiten a la cámara reproducir imágenes de alta calidad para video en directo y enviar imágenes en JPEG a un servidor remoto o a otro equipo. A su vez, el soporte iSCSI integrado permite a la

cámara grabar video directamente en un array de iSCSI RAID conectado en red.

Este potente AutoDome Easy II IP posee giro continuo con velocidad variable. Su zoom autofocus de 120x (10x óptico/12x digital) proporciona al usuario un rango de control ampliado. Con una excelente sensibilidad de 0.043 lux (con carcasa oscura), el AutoDome Easy II IP reproduce imágenes en color de alta calidad incluso en condiciones de baja iluminación.

La función opcional del Análisis Inteligente de Video (IVA) permite al AutoDome Easy II IP procesar señales de video, avisar y generar alarmas ante un posible riesgo de seguridad. Con esta función, la cámara AutoDome Easy II IP puede detectar comportamientos sospechosos, objetos sustraídos o abandonados y el cruce de líneas. Los usuarios transmiten a su dispositivo en red solamente el video de las alarmas del IVA reduciendo la necesidad de ancho de banda y optimizando los tiempos de res-



puesta de los operadores.

El AutoDome Easy II IP es sencillo de instalar y manejar. El zoom proporcional y foco automático integrado garantizan un control óptimo de la cámara y una visualización a cualquier nivel del zoom. Además, el cumplimiento con las especificaciones de ONVIF (Open Network Video Interface Forum) garantiza su compatibilidad con otros productos de video en red, independientemente del fabricante.

Detectores de intrusión Bosch

Con la última tecnología en detección de intrusión, Bosch presenta sus tres principales familias de detectores



Serie A - PIR para instalaciones domiciliarias y comerciales.

Cuentan con un procesador de señales basado en un microcontrolador integrado e incorporan el procesamiento First Step (FSP) patentado por Bosch. De esta manera, es posible asegurar una respuesta casi instantánea ante la presencia de personas, evitando la emisión de falsas alarmas provocadas por otras fuentes.



Serie B - PIR + microondas. Diseño modular para usos múltiples, comerciales, industriales y residenciales de alta gama.

Detectores innovadores, modulares, de fácil montaje y con un diseño de dos piezas. Permiten agregarle valor a sus instalaciones a través de los módulos de cámaras, luz y sirena. Además, cuentan con un diseño exclusivo de óptica y electrónica totalmente aisladas.



Serie C - Profesional, múltiples sensores y fusión de datos para instalaciones que requieren máxima seguridad.

Su revolucionaria tecnología de fusión de datos permite mejorar la toma de decisiones de alarmas inteligentes. El detector toma distintos datos como microondas, iluminación, temperatura, infrarrojo y antiemascaramiento adaptándose a las aplicaciones más exigentes y complejas.

Sistema digital de sonido para voceo y evacuación

El sistema de sonido para emergencias y megafonía Praesideo es la mejor solución para aplicaciones que requieren máxima disponibilidad y eficiencia.

Praesideo es el sistema digital de sonido para megafonía y emergencias número uno en el mundo. La exclusiva red de fibra óptica del sistema provee total libertad en cuanto al diseño del sistema, un sonido sin interferencias y un alto nivel de redundancia que los sistemas tradicionales no pueden ofrecer. Es totalmente configurable en función de las necesidades del usuario y permite interconectarse con los otros sistemas de seguridad.

Configuración sencilla

El sistema se configura fácilmente en forma local o remota y admite modificaciones de la topología durante su utilización. A su vez, posee un inicio de sesión exclusivo que rastrea la información de los varios sistemas interconectados. Permite acceder desde cualquier lugar, lo que permite un control y diagnóstico remoto.

Posibilidades ilimitadas

El hecho de que Praesideo de Bosch se encuentre diseñado en base a una interfaz abierta facilita la ampliación de su funcionalidad. Es posible añadir una PC para obtener un control avanzado mediante una interfaz gráfica o integrar una pantalla táctil para conseguir un control más intuitivo del sistema, así como ampliar el número de usuarios. La interfaz abierta elimina las restricciones de modo que las posibilidades de integración son prácticamente ilimitadas.

Solución personalizada

Praesideo de Bosch es un sistema realmente innovador con un alto nivel de integración digital. Las características adicionales proveen máxima funcionalidad durante la personalización del sistema. Es posible, por ejemplo, integrar teclados numéricos para introducir códigos de acceso o interfaces controla-

das por software (como estaciones de llamada de PC) para la gestión remota de avisos y otros eventos.

El sistema de evacuación por voz y megafonía Praesideo de Bosch es utilizado en una amplia variedad de proyectos de mediano y gran tamaño tales como túneles, aeropuertos, trenes, cruceros, edificios de oficinas, centros comerciales, universidades, hoteles, restaurantes, instituciones religiosas, grandes estadios y centros de exposiciones. Además, Praesideo es parte de una solución de seguridad integrada permitiendo la comunicación con otros sistemas de Bosch (sistemas de gestión de edificios y de alarma de incendios) y con soluciones de otros fabricantes como, por ejemplo, sistemas de información de pasajeros.

Características

- Calidad de audio digital gracias a su exclusiva red óptica.
- 28 canales de audio digital de asignación dinámica para 240 zonas.
- Amplificadores digitales y analógicos de alta confiabilidad.
- Gestión de mensajes digitales y direccionamiento de música ambiental.
- Supervisión y monitoreo continuo y completo de amplificadores, micrófonos y altavoces.
- Arquitectura modular y flexibilidad de programación.
- Funcionamiento sin interrupciones gracias a su configuración "anillo redundante".
- Configuración diagnóstico local y remoto.

El sistema Praesideo de Bosch ha fijado los estándares para el sector de la evacuación, siendo sus características compatibles con prácticamente todos los requisitos de las nuevas normas más exigentes del mercado, las EN54 16 e ISO 7240-16.



Centre su atención y pase a la acción

Nueva versión IVA 4.0 de Bosch



El Análisis Inteligente de Vídeo (IVA) de Bosch ayuda a los operadores a trabajar en forma más eficiente dado que posee un nuevo nivel de automatización en el control de CCTV que permite reaccionar ante cualquier evento en una escena.

La tecnología IVA de Bosch utiliza algoritmos avanzados para proveer una solución de vigilancia más confiable. Además de ser muy fácil de implementar, configurar y controlar, el sistema residente en las cámaras dispone de múltiples ventajas como la ausencia de un servidor central, eliminando así el riesgo de punto de falla.

La nueva versión IVA 4.0 está preparada para aplicaciones en las cámaras móviles AutoDome G4 (con hasta 10 configuraciones de detección), permitiendo la combinación de posiciones predeterminadas con configuraciones de IVA. Asimismo, cuenta con un análisis de flujo de personas independientemente de la forma, dimensión o fondo de la escena.

Para más información visite www.boschsecurity.com.ar o comuníquese al teléfono (011) 4778-5200



BOSCH

Innovación para tu vida

Identifique hasta el más mínimo detalle con la **nueva tecnología 2X**



Visualice imágenes con más detalles en condiciones adversas de luz con las nuevas cámaras Dinion y FlexiDome 2X de Bosch. Un sistema de alta precisión que provee el máximo nivel de detalle e imágenes más nítidas tanto de día como de noche. Con un procesamiento de imágenes de 20 bits, las cámaras permiten la visualización de imágenes en situaciones con condiciones cambiantes de luz, las cuales pueden dificultar la tarea de reconocimiento de la escena. A su vez, es un producto ideal para aplicaciones en entradas vidriadas, perímetros exteriores con bajo nivel de luz o iluminación por infrarrojos, control del tráfico en autopistas y en situaciones de emergencia, túneles, estacionamientos de vehículos en exteriores, lugares de acceso restringido como: prisiones, puertos, terminales de transporte, instalaciones militares, casinos, bancos y entidades financieras.



BOSCH

Innovación para tu vida

Para más información, visite www.boschsecurity.com.ar o comuníquese al teléfono (011) 5295-4400.



Asesoramiento al gremio para el armado de proyectos con sistemas Panasonic, tanto analógicos como IP

- Línea completa Panasonic de CCTV.
- Domos exteriores e interiores.
- Cámaras color y blanco y negro.
- Cámaras especiales para uso exterior.
- Cámaras y domos IP.
- Matrices hasta 8000 cámaras.
- Controladores para domos.
- Lentes.
- Housing.
- Monitores a color y blanco y negro.
- multiplexores.
- Grabadoras Digitales.
- Todo Panasonic.

NETWORK CAMERAS



GRABACION DIGITAL



tecnología en seguridad
la evolución natural

nuevo sitio web  
basado en tecnologías interactivas

www.nuzzar.com

Bulnes 439 - C1176ABG

Capital Federal - Argentina

Tel/Fax: (00 54) 11 5238-5553 /54 /58 /59

info@tecnologiaenseguridad.com

www.tecnologiaenseguridad.com



NZ Linux RT

Servidor de video en tiempo real

El servidor NZLinux RT ofrece prestaciones superiores a cualquier otro servidor de grabación digital.

El avanzado sistema de configuración asegura cubrir todas sus necesidades de seguridad, con capacidad de integración e interacción con otros sistemas, siendo el corazón de su sistema de seguridad electrónica

Una Solución a la medida de las necesidades de su empresa



- Monitoreo de hasta 16 cámaras analógicas y/o IP en un mismo sistema.
- Integración con centrales de alarmas, incendio, control de accesos, arcos detectores, control inteligente de edificios, etc.
- Modelos de 400 fps y 100 fps
- Dos años de garantía.

nuevo sitio web

basado en tecnologías interactivas



MiniDVR Estado Sólido

Grabación en SD, PenDrive y Disco USB

El nuevo Nuzzar MiniDVR es un completo sistema de grabación digital en un espacio reducido. Utiliza lo último en tecnología de estado sólido y ofrece funcionalidades como grabación en continuo y por movimiento, áreas de interés y sensibilidad configurables por cámara, etc. Su conectividad cableada o wireless lo convierten en ideal para todo tipo de emprendimiento, incluso en el ámbito vehicular.



- Aplicación en grabación vehicular, apertura remota, hogares, empresas, etc.
- Versiones de 1 y 1 a 4 cámaras.
- Apto para red cableada o inalámbrica.
- Alimentación redundante: permite alimentarse via red eléctrica o batería.
- Tiempo real



tecnología en seguridad

la evolución natural

el futuro está de nuestro lado

CCTV

DVR



SK 2000 S / S3

Soporta de 1 a 16 Canales de video por placa
100 Cuadros por segundo por placa
1 Canal de Audio por PC
Expandible hasta 16 canales 200 CPS
Soporta y controla Damos (PTZ RS485)
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN
y conexiones Internet
Resolución 768*576 (PAL) y 640*480 (NTSC)
SOLO SK 2000 S3:
Placa 8 canales de video 200 CPS (Tiempo Real)
Expandible a 16 Canales 400 CPS



SK 2000 FB

Soporta de 1 a 4 Canales de video por placa
50 Cuadros por segundo por placa
Expandible hasta 16 canales 200 CPS
Soporta y controla Damos (PTZ RS485)
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN
y conexiones Internet
Resolución 320X240 / 352X288 / 640X480

SK 2000 F

Soporta de 1 a 4 Canales de video por placa
25 Cuadros por segundo por placa
1 Canal de audio por PC
Expandible hasta 16 canales 100 CPS
Soporta y controla Damos (PTZ RS485)
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN
y conexiones Internet
Resolución 768*576 (PAL) y 640*480 (NTSC)



CAMARAS



TXN-C218

Cámara estanco Exterior
Función Night vision automática
24 iluminadores infrarrojos
CCD Color 1/3 / 420 TVL
0.1 Lux (0 lux con leds) / 12 VCC



TXN-G131

Cámara domo Interior
Captor digital Día/Noche
CCD Color 1/3
420 TVL / 01. Lux / 12 VCC
Soporte para techo o pared



TXN-G151

Cámara Pinhole interior
Lente 1mm de diámetro
CCD Color 1/4
420 TVL / 0.4 Lux / 12 VCC



NUEVA LINEA DE CAMARAS Y DOMOS

NUEVA LINEA DE DVR STAND ALONE



CAMARAS INALAMBRICAS



JK 808

Cámara CMOS Color - B/N
Resolución 350 TVL
Iluminación Mínima 1 lux
Iluminación Infrarroja Hasta 5 mts (Solo B/N)



WF 007 SK / WF 1500 SK

Transmisor / Receptor de 150 y 1500 mW
Color / B/N - NTSC / PAL
Max. 200 mts (WF 007 SK)
Max. 1000 mts (WF 1500 SK)

CAMARAS PROFESIONALES



TXN-926

Transmisor / Receptor
de 150 y 1500 mW
Color / B/N - NTSC / PAL
Max. 200 mts (WF 007 SK)
Max. 1000 mts (WF 1500 SK)



TXN-P926

Conexión autotiris DC/Video
Lentes intercambiables CS
BLC y AutoShutter seleccionables
CCD Color 1/4
420 TVL / 0.1 Lux / 12 VCC

Sistemas de Seguridad



OCTOPUS

Central 8 zonas micropr. / Automatización
Llamador telefónico / Zonas Inalámbricas



PALATINO

Central 2 zonas microprocesada
Activac. Parcial / Memoria Disp.



FALLEBA

Central microprocesada de 4 zonas
Activac. Parcial o Total / Aviso de
Activac-Desactivac. sonoro progr.
2 zonas temporizadas programables.



MEDIATO

Comunicador Digital para
Monitoreo CID / UP&DOWNLOAD /
Para cualquier Central

Sonorización



DETECTORES INFRARROJOS

Cableados e inalámbricos
Doble Tecnología



BARRERAS INFRARROJAS

Doble haz / Exterior
25 - 50 - 75 - 100 - 150 mts.



RX 2

Receptor Autocódigo Microproc.
2 Canales / Salida Relay



RX 4

Receptor Autocódigo Microproc.
4 Canales / Salida Relay



TX 4

Transmisor 4 canales Microproc.
Código programable
desde las teclas



COLUMNAS INFRARROJAS

Múltiples haces / Exterior
Columnas de 4, 8 y 12 haces
en 20 y 60 mtrs.

Telefonía



BK 6

Respaldo Celular



VM + 820

Central Telefónica opta
para pequeñas empresas



VM + 206 AA

Central Telefónica
de uso domiciliario



gfm

www.gfm.com.ar

San Buenaventura 101 (B1833AQC)

Turdera - Buenos Aires - Argentina

011 . 4298 . 4076 / 011 . 4298 . 7653

Tecnología 1.3 Megapixel - H.264

Cámara IP



GV - BX110D

- 1.3 Megapixel escaneo progresivo CMOS.
- Doble códec de video H.264, MJPEG y MPEG4.
- Hasta 15 cuadros por segundo en resolución de megapíxeles (1280 x 1024).
- Micrófono incorporado.
- Entrada para tarjeta de memoria Micro SD.
- 2 vías de comunicación de audio.
- Entrada y salida de alarma.
- Salida de video analógico.
- Alarma de antimanipulación activa.
- Grabación por detección de movimientos.
- Máscara de privacidad.
- Filtro de direcciones IP. • 3gpp/ISMA.
- PoE (Power over Ethernet).
- 12 VDC • Función Día / Noche.
- Focalización fija o varifocal, lente de megapíxel.

Mini Domo Color IP



GV - MFD110

- 1.3 megapíxeles escaneo progresivo CMOS.
- Servidor web incorporado para monitorear a través del navegador IE.
- Doble códec de video H.264 MJPEG y MPEG4.
- Hasta 15 cuadros por segundo en resolución de megapíxeles (1280 x 1024).
- Micrófono integrado.
- Alarma antimanipulación.
- Grabación por detección de movimientos.
- Máscara de privacidad.
- Filtro de dirección IP.
- 3GPP/ISMA.
- Sólo PoE (Power over Ethernet).
- Megapíxel y lente infrarrojo integrado.

Alarma por sabotaje

Ocultamiento



Distorsión de imagen



Cambio de escena



La calidad es casi tan increíble como su precio!!



Libertad inalámbrica con la seguridad de un sistema cableado

La central WisDom™ es sencilla, rápida y fiable, y eso es lo que cuenta al elegir un sistema de seguridad inalámbrico. Con una amplia gama de accesorios, WisDom™ es ideal para cualquier hogar o pequeña empresa. La fiabilidad de WisDom ofrece años de servicio sin problemas y le libera para trabajar en sus siguientes instalaciones.

- 32 zonas inalámbricas + 1 zona cableada
- 3 particiones, con opciones de armado parcial y total
- Sirenas para interior y exterior totalmente inalámbricas
- Hasta 32 Mandos de Pánico de 2 botones
- Hasta 8 mandos "rolling-code" de 4 botones
- Módulos GSM/GPRS avanzados (para más información, consulte la página 29)





LG

LG SECURITY SYSTEM

Presentación nuevas soluciones IP

Domo

LVW700

Comunicación RS485

LVW900

Antivandálico - Ip66



Cámara

LSW900P



Cámara

LSW2010F



Mini Domo

LDW2010F

(Blanco o Negro)



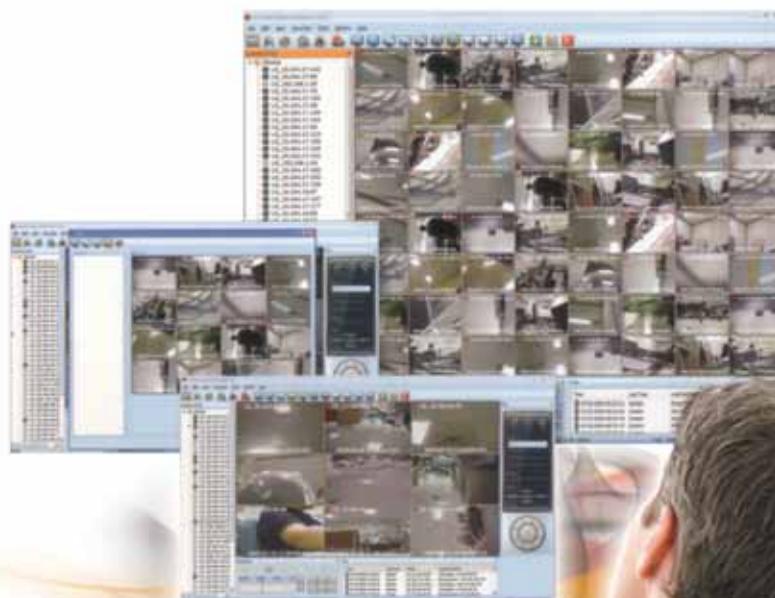
Video Server H.264

LVS301



Video Server H.264

LVS201



Av. Corrientes 4969 (CI4I4AJC) Bs. As., Argentina
telefax: (54-II) 4857-0861 (líneas rotativas)
e-mail: ventas@simicro.com • www.simicro.com

Análisis inteligente de video:

- Detección de objetos perdidos
- Cruce de cerca perimetral
- Conteo de personas y objetos
- Detección de intrusos
- Detección de sabotaje (roturas, bloqueo de cámara y movimiento, vandalismo, etc.)

La mejor combinación de la tecnología analógica e IP

Nuevas Video grabadoras
Híbridas de 16 canales



DVRs LE-5016D y LE-4016D

“Excelente calidad de imagen con compresión H.264”



2 canales de entrada IP



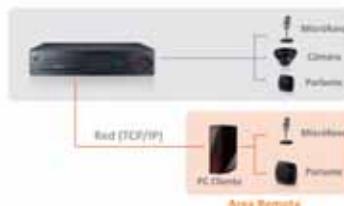
H.264 codec



Tiempo real de grabación



Doble vía de audio



Entrada de datos POS y ATM



LE-5008D y LE-4008D



LX - 402 / 802N

Detector pasivo para exterior volumétrico



CARACTERÍSTICAS:

- Diseñados para activar un sistema de luces, puertas.
- Doble Malla Conductiva
- Patrón de detección seleccionable (Pet Alley o multi-nivel)
- Selector de sensibilidad
- Selector de pulsos
- Modo de Día & Noche
- IP54
- Salida de alarma Forma C
- Resistente a 50° y -20°C
- Tamper N.C
- Salida de alarma N.C / N.O
- Consumo de corriente de 12 VDC

COBERTURAS:

LX402	12 x 15m
LX802N	2 x 24m

VX-402

Detector infrarrojo pasivo para exterior doble pir



CARACTERÍSTICAS:

- Doble Malla Conductiva Patentada
- Selector de sensibilidad
- Selector de cobertura de detección
- Salida de alarma N/O ó N/C
- Resistencia a 50° y -20°C
- Inmunidad a mascotas
- Rango variable de detección (12m)
- IP-54
- Bajo consumo de corriente 12VDC

BX80N / BX80NR

Detector pasivo para exterior 180° grados



CARACTERÍSTICAS:

- Ideal para sistemas de monitoreo de alarma
- Rango variable de detección (24m)
- Alarma Audible para detectar intrusos
- Inmunidad a mascotas
- Resistente a 50° y -20°C
- Doble malla conductiva
- IP54
- 4 Zonas de cobertura
- Tamper N.C
- Salida de alarma N.C y N.O

AX-350 / 650 TFR

Barreras Fotoeléctricas Digitales de largo alcance



CARACTERÍSTICAS:

- Comunicación 100% digital
- Control Automático de Poder de Transmisión
- Control de Ajuste Automático de Sensibilidad
- Indicador Dual de Nivel de Alineamiento por Led
- Excelente protección contra agua, polvo e insectos (clasificación IP65)
- Diseño anticongelamiento
- Resistente a 55° y -35°C de temperatura
- Protección contra rayos eléctricos de hasta 14,000 vatios
- Entrada de corriente de 10.5-30VDC
- Consumo de Corriente de 105mA - 110mA max.
- 5 años de garantía

COBERTURAS:

	INTERIORES	EXTERIORES
AX-350 TFR	210m	105m
AX-650 TFR	400m	200m

FTN-ST

Sensor de movimiento exterior



CARACTERÍSTICAS:

- Compacto
- Cobertura 5x1 ó 5x2 Mtrs.
- Doble Pir
- Flexibilidad horizontal 190°
- Inmunidad a mascotas
- Ideal para balcones, patios, garage, ingresos.

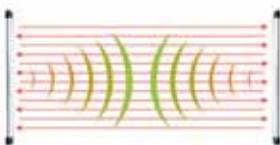
ABX Series

Barreras Infrarrojas Multi-Haz Líneas SLIM



CARACTERÍSTICAS:

- 20, 40 y 60 Mtrs. de alcance
- 4, 6, 8, 12 haces
- 70, 110, 140, 205 Cm.
- Aluminio anodizado apto intemperie
- Alimentación 9 a 13 Volts.



ABX Series

Barreras exterior para coberturas de perímetro.



Luz programable

Transmisor

Transmisor

Transmisor

Alimentación 220V



Receptor

Receptor

Receptor



Transformador y cargador de batería incluidas.

Batería de respaldo

1, 2 ó 3 zonas independientes

DSC®



Ganale a las Vacaciones de tus Clientes



WS4904
Pasivo infrarrojo antimascotas 23kgs.



WS4945
Magnético inalámbrico
+ bornera para
magnético cableado.



WS4975
Magnético inalámbrico
extra chato.



WS4939
Pulsador de 4 canales programables.



WS4916
Detector de humo fotoeléctrico
combinado con térmico.



WLS4912
Detector de rotura de vidrio
inalámbrico.



WT4989
Llavero inalámbrico
4 teclas.



WT4911
Sirena EXTERIOR
inalámbrica de 85DB
con FLASH.



WT4901
Sirena interior
inalámbrica de 85DB.



WT5500
Teclado LCD
completamente
inalámbrico.



Teclado de LCD iconos fijos
con receptor inalámbrico
de 32 zonas
+ 16 pulsadores

Convertí tus paneles instalados
PC585, PC1832 y PC1863 a soluciones
híbridas agregando teclado con receptor
incorporado RFK5501-433SP.

Para mayor información comunicarse al 011-4852-1300 o a info@tellexpress.com.ar

BUENOS AIRES
Av. Santa Fe 5130
C1425BUN
Tel: (54 11) 4852-1333
info@tellexpress.com.ar

CORDOBA
Av. Las Cordillera 4815
Contacto: Julián Milezi
ZONA MEDITERRÁNEA (Córdoba - La Rioja - Catamarca
Tucumán - Santiago del Estero - Salta - Jujuy)
Celular: (0351) 15-3942-749
julian.milezi@tellexpress.com.ar

ROSARIO - SANTA FE
Av. Santa Fe 5130 - Cap. Fed. Bs. As.
ZONA LITORAL (Santa Fe - San Francisco
Córdoba - Entre Ríos - Corrientes
Misiones - Chaco - Formosa)
Celular: (0341) 15-6743-579
emiliano.franco@tellexpress.com.ar

ZONA CUYO (Mendoza
San Luis - San Juan
Santa Rosa - Gral. Pico)
Celular: (0351) 15-3942-749
julian.milezi@tellexpress.com.ar

URUGUAY
Gadoban S.A.
Río Negro 1086 (Montevideo)
Tel: (5982) 902-4984
info@tellex.com.uy

Comunicadores de Alta Seguridad

	A	B	C	D	E	F	G	H
1	Comunicadores							
2		Paneles	9045	ALEXOR	MAXSYS	PC1832/64	PC585	
3	Teléfono		Tel.	Tel.	Tel.	Tel.	Tel.	1 Vía de Comunicación
4	TL150					Tel.+IP	Tel.+IP	2 Vías de Comunicación
5	TL250				¹ Tel.+IP	¹ Tel.+IP		2 Vías de Comunicación
6	TL300		³ Tel.+IP	2 Vías de Comunicación				
7	TL260GS					¹⁻² Tel.+IP+GPRS		3 Vías de Comunicación
8	TL260					¹ Tel.+IP		2 Vías de Comunicación
9	GS3055		Tel.+GPRS ³ o GSM	2 Vías de Comunicación				
10	GS2060					² Tel.+GPRS		2 Vías de Comunicación
11	GS2065			Tel.+GPRS ²				2 Vías de Comunicación
12	TL265GS			Tel.+GPRS ¹⁻² +IP				3 Vías de Comunicación
13	TL265			¹ TEL+IP				2 Vías de Comunicación

Notas:
 1- Permite programación remota via internet / intranet.
 2- Permite programación remota via GPRS.
 3- Es compatible con cualquier panel que transmita en CID.

DSC y SURGARD le ofrecen una línea de comunicadores pensada en aumentar dos puntos claves en una estación de monitoreo: los medios de comunicación redundante y un aumento en la velocidad de transmisión de eventos.

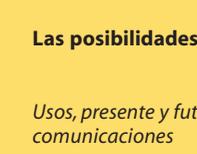
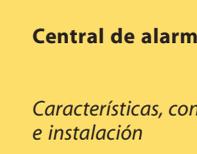
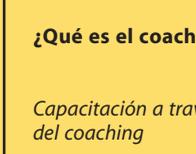
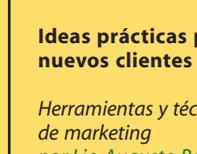
Ésta línea de comunicadores cumple ampliamente con los dos objetivos. Compatible con Receptoras Surgard I, II y III.



Seguinos en Facebook



.sumario #57

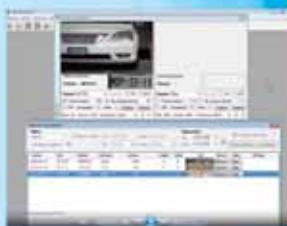
 <p>24</p>	 <p>28</p>	 <p>40</p>	 <p>68</p>
<p>.nota de tapa</p> <p>12 años brindando confianza</p> <p><i>Fiesta Seguridad Electrónica</i></p>	<p>.actualidad</p> <ul style="list-style-type: none"> • Día de la Seguridad Electrónica (CASEL) • Nuevo sitio web (Tecnología en Seguridad) 	<p>.empresas</p> <p>40. Aviatel <i>Entrevista a Alejandro Zangari, CEO</i></p> <p>44. Bigson <i>Entrevista a Adrián Cho, Socio Gte. y Paola Chang, Gte. De Ventas</i></p>	<p>.protagonistas</p> <p>68. Roberto Recinos y C. Silva <i>Entrevista a Technical Support de Bioscrypt & Bussiness</i></p> <p>72. Cristián Morgali <i>Entrevista al Consultor de Ventas de Ingersoll Rands</i></p>
 <p>32</p>	 <p>60</p>	<p>48. Telestop <i>Entrevista a Carlos Veliz, Socio Gerente</i></p> <p>52. ADT <i>Entrevista a Marcelo Ploder y Leandro Dorfman, directivos</i></p> <p>56. Telefónica <i>Entrevista a Rubén Longobuco, Presidente</i></p>	<p>76. Dani Wang <i>Entrevista al Gerente Regional de Ventas de HikVision</i></p> <p>80. Pedro Duarte <i>Entrevista al VP ales&Business de Samsung Techwin</i></p> <p>84. Shay Segal <i>Entrevista al Gerente Regional Latinoamérica de Electronics Line</i></p> <p>88. Víctor Alarcón <i>Entrevista al Director Ejecutivo de ALAS</i></p>
 <p>92</p>	 <p>100</p>	 <p>104</p>	 <p>124</p>
<p>.perfil profesional</p> <p>Modesto Miguez</p> <p><i>Formación profesional y trayectoria</i></p>	<p>.perfil corporativo</p> <p>AVTech Corp.</p> <p><i>Desarrollo de productos para CCTV</i></p>	<p>.productos</p> <ul style="list-style-type: none"> • Lectoras para Control de accesos Proxibit (SEI) • Detector de vibraciones por cable microfónico (Kelcom) • Nueva tarjeta de proximidad Farpointe Data (Drams) 	<p>.CEMARA</p> <p>Boletín Informativo Año 2 - Número 12 <i>Publicación Oficial de las actividades de la Cámara de Empresas de Monitoreo de Alarmas de la Rep. Argentina</i></p>
 <p>128</p>	 <p>150</p>	 <p>156</p>	 <p>164</p>
<p>.respuesta directa</p> <p>Las posibilidades del GPRS</p> <p><i>Usos, presente y futuro de las comunicaciones</i></p>	<p>.info especial</p> <p>Videoalarma</p> <p><i>Paneles con capacidad visual</i></p>	<p>.tecnología</p> <p>Tecnología inalámbrica</p> <p><i>Video en Red Capítulo X por Sergio Fukushima</i></p>	<p>.data técnica</p> <p>Ejemplos de Aplicación, requisitos y solución propuesta</p> <p><i>Control de Accesos última entrega por Ing. Luis Cosentino</i></p>
 <p>172</p>	 <p>184</p>	 <p>192</p>	 <p>200</p>
<p>.instalando</p> <p>Central de alarmas SP4000</p> <p><i>Características, conexionado e instalación</i></p>	<p>.net report</p> <p>Cloud computing</p> <p><i>Servicios en red</i></p>	<p>.rr.hh.</p> <p>¿Qué es el coach?</p> <p><i>Capacitación a través del coaching</i></p>	<p>.marketing</p> <p>Ideas prácticas para ganar nuevos clientes</p> <p><i>Herramientas y técnicas de marketing por Lic. Augusto Berard</i></p>

Netcamara. Administración inteligente de control por imágenes.



Netcamara. El sistema más moderno, confiable y efectivo para mantener a toda hora el control sobre su empresa. Es el software de última generación que le permite estar desde cualquier lugar en todos los puntos importantes de su negocio.

- Plataforma de visualización y grabación
- Analíticas. Control de personas y Zonas calientes
- Patentes
- Clientes móvil.





TRENDNET

Videovigilancia inalámbrica



Monitor SecurView de 7" para cámara inalámbrica TV-M7



Cámara de Internet inalámbrica SecurView TV-IP110W



TEW-652BRP



Kit de monitor SecurView de 7" para cámara inalámbrica (wi-fi) TV-M7110WK

Supervisión de seguridad en video en tiempo real

El primer monitor para fotografía y cámara de Internet que transmite en forma inalámbrica sin necesidad de un ordenador. El kit incluye el marco TV-M7 y la cámara TV-IP110W de TRENDnet. Visualice hasta 4 cámaras TRENDnet en una misma pantalla o cambie de una cámara a otra.

El poder wireless

Coloque el TV-M7 y la TV-IP110W en cualquier parte de su red inalámbrica, como su cocina, sala, u oficina en casa.

Funcionalidad completa como marco para fotografías

Reproduce presentaciones de fotos, música y videos desde la memoria integrada de 512MB, una tarjeta de memoria de cámara, o desde su cuenta de Flickr.



TV-IP110W



TV-IP121W



TV-IP252P



TV-IP422W

Distribuidor oficial de toda la Línea TRENDNET



DIVISION SEGURIDAD DE
GETTERSON ARGENTINA
DESDE 1963

Getterson Argentina S.A.I.C.

Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / Buenos Aires / Argentina
tel. (54-11) 6777-6000 / fax: (54-11) 6777-6077
hlperseg@getterson.com.ar / www.getterson.com.ar

cámaras con tecnología MEGAPIXEL



CAMARA IP - AV 5100 AI

Color Auto Iris

- 5 megapíxeles CMOS sensor de imagen
- Velocidad de datos hasta 55 bps
- Velocidad de video 30 cps, 1280 x 1024
- Motion JPEG con 21 niveles de calidad
- Ethernet (PoE): PoE 802.3af

CAMARA IP - AV 5105 DN

Día / Noche

- 5 megapíxeles CMOS sensor de imagen
- Día / Noche: 0 Lux, sensibilidad IR
- Velocidad de datos hasta 55 bps
- Velocidad de video 30 cps 1280 x 1024
- Compresión H.264 (MPEG4, Part 10)
- Motion JPEG con 21 niveles de calidad
- Ethernet (PoE): PoE 802.3af



CAMARA DOMO IP 360° AV 8365

- 4 x 2 megapíxeles CMOS sensor de imagen
- Visualiza 360° totales (sin zonas ocultas)
- Visión de: 1600 (H) x 1200 (V) x 4
- 8 megapíxeles totales
- Velocidad de datos hasta 55 bps
- Compresión H.264 (MPEG4, Part 10)
- Motion JPEG con 21 niveles de calidad
- Ethernet (PoE): PoE 802.3af

Venta, Soporte y Distribución de toda la línea Arecont Vision

Distribuidor Oficial



DIVISION SEGURIDAD de
GETTERSON ARGENTINA
DESDE 1963

Getterson Argentina S.A.I.C.

Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / Buenos Aires / Argentina

tel. (54-11) 6777-6000 / fax: (54-11) 6777-6006

hiperse@getterson.com.ar / www.getterson.com.ar

Desde 1998, cuando se estableció formalmente, **Fiesa** basa su trabajo en el respeto al cliente, la reinversión constante en nuevas tecnologías, la capacitación y el soporte técnico. En esta nota, recorreremos brevemente la historia y les contamos el futuro que proyectan los directivos de la empresa.

12 años brindando confianza

Primeras marcas, excelencia en el servicio de posventa, atención permanente al cliente y búsqueda permanente de nuevas opciones para satisfacer la creciente demanda de un sector dinámico y en expansión como el de la seguridad electrónica son las características distintivas de **Fiesa SRL**, que cumple 12 años de presencia ininterrumpida en el mercado nacional.

"Estamos convencidos que cada eslabón de la cadena debe cumplir el rol en el que es eficiente. Nosotros creemos que nuestro mejor aporte lo podemos hacer eligiendo y difundiendo los productos más apropiados para nuestro mercado y en asistir a quienes los instalarán y brindarán servicio técnico". Con esas palabras **Rodolfo Müller, Gerente Técnico** y Socio en la empresa, define el rol de Fiesa en el mercado. "Preferimos concentrar nuestros esfuerzos en mantener líneas de productos de empresas serias y reconocidas, disponer de stock permanente de la mayoría de esas líneas, capacitarnos y luego transferir nuestros conocimientos a los clientes, estableciendo con ellos lazos sólidos y duraderos", amplió **Leonardo Piccioni, Gerente Comercial** y también Socio en **Fiesa**.

Con el firme propósito de seguir ampliando sus horizontes comerciales y brindar a sus clientes más y mejores opciones, a sus ya tradicionales líneas de productos la empresa incorporó la más avanzada tecnología para

CCTV de la marca **HikVision**. "Desde nuestros inicios elegimos la capacitación propia para luego capacitar a nuestros clientes y con **HikVision** hicimos lo mismo: nos capacitamos en una tecnología capaz de brindar soluciones eficientes en segmentos high-end, sectores para los que hasta el momento no teníamos una solución específica", explica **Müller**.

"Los conocimientos hasta hoy adquiridos -agrega **Piccioni**- nos permitirá ofrecer a nuestros clientes una gama de productos profesionales, de prestaciones superiores a la media del mercado y con un buen margen de competitividad".

El portfolio de productos de **Fiesa** fue cambiando, proporcionalmente, según la evolución del mercado. "Hace unos años el foco estaba puesto en los productos contra intrusión, que conformaban el 80% de nuestro stock de productos. Hoy, la demanda del mercado es otra, lo cual no significa que dejemos de darle importancia a un rubro en particular, sino que se modifican las proporciones", señala **Rodolfo Müller**.

"Actualmente el CCTV, específicamente para aplicaciones profesionales, es el rubro de mayor crecimiento lo cual implica que gran parte de nuestro esfuerzo está puesto en capacitarnos y posicionar la marca representada como una de las referentes en nuestro país. Por otra parte, esa fue siempre nuestra filosofía, pensamos la empresa sobre pasos seguros, pri-

mero conociendo profundamente nosotros la tecnología para luego darla a conocer", amplía **Leonardo Piccioni**.

No solo con la incorporación de marcas y productos para los distintos sectores de la seguridad **Fiesa** brinda servicios a sus clientes. "Hay otra manera de dar servicios, como por ejemplo el permanente soporte pos venta y stock permanente de productos. Son dos cuestiones que el cliente, principalmente el que está en el interior, valoran muchísimo", dicen los directivos de la empresa. Como parte de la capacitación que ofrece, **Fiesa** pone a disposición de sus clientes una página web completamente renovada, con la posibilidad de descarga de manuales y consulta on-line. "Es otra manera de ofrecer nuestro permanente apoyo a los clientes, que son el pilar fundamental de toda empresa exitosa", explican. El cambio de imagen corporativa y la remodelación y adecuación de sus instalaciones también forman parte del compromiso con sus clientes. "Queremos brindar el servicio que nuestros clientes merecen. A ellos les estamos profundamente agradecidos por estos años de fidelidad a la empresa, por su lealtad. Pensamos nuestra empresa desde valores éticos y profesionales basados en el respeto y luego de 12 años, creemos necesario primero agradecer y luego, comprometernos a continuar por el mismo camino", concluyen los principales directivos de **Fiesa**. ■

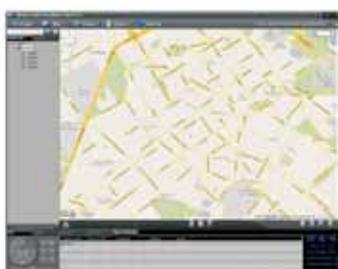




Ojos en el Camino

Nueva! DVR Movil | Para todo tipo de transporte

La mejor solución para el control total de cargas, vehículos y pasajeros



- ✓ Fácil instalación en cualquier vehículo
- ✓ Seguimiento vehicular en tiempo real
- ✓ Transmisión de datos pro GPRS 3G y WiFi
- ✓ Visualización de Posición en Google Maps
- ✓ Información de posición, velocidad y estado
- ✓ Visualización de video y audio en tiempo real

DVRs

DVR's Híbridas: Serie 9000

DVR's Stand Alone:

Serie 9100

Serie 8000: 8000 | 8100

Serie 7000: 7000 | 7200 | 7300

Servidores NAS (almacenamiento RED)

DVR's Especiales: Con LCD incluido | Para Vehículos

Placas DVR's base PC

DVS's Servidores de Video Digital



CAMARAS

Domos Analógicos

Domos IP

Cámaras Profesionales

Cámaras IP - WIFI

Microcámaras

Cámaras y Domos con IR



Visítenos en **intersec**
BUENOS AIRES

1 - 3 de Septiembre, 2010 | Buenos Aires, Argentina
La Rural Predio Ferial | Horarios: 14 a 21.00 hs.

Stand 1i - 10

www.fiesa.com.ar | www.soporte.fiesa.com.ar

cofem®

TECNOLOGIA EN DETECCION DE INCENDIO



Centrales Convencionales



Centrales Analógicas

Productos para sistemas basados en centrales de detección de incendios por zonas, cuyo estado de alarma es procesado por los propios detectores ópticos o iónicos de humo, detectores térmicos o detectores termovelocimétricos.

También disponible CLVR 02EXT central con detección y extinción de incendios.

Productos para sistemas basados en centrales de detección de incendios por bucles que procesan el estado de alarma a través de las medidas de los sensores ópticos de humo, térmicos o de monóxido de carbono (CO) situados en los detectores.

www.cofem.com

Línea completa de accesorios, detectores, sirenas, avisadores, etc...



FiESA
SEGURIDAD ELECTRONICA

Distribuidor Oficial **cofem®**

Av. de los Incas 4154/6 (1427) | Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Tel/Fax: +54 11 4551.5100
www.fiesa.com.ar | repcion@fiesa.com.ar



Una solución simple para un trabajo complejo

Distribuidor Oficial

EVAX
SYSTEMS

Sistema de Detección de Incendio de 2 a 8 lazos ampliables con Audio Evacuación y Telefonía de Bomberos

Centrales de Incendio de protocolo abierto compatibles con distintas marcas de detectores del mercado.



BARRERA PERIMETRAL EXTERNA DE MICROONDA DIGITAL PARA PROTECCIONES DE LARGO ALCANCE

intrusión



ANTIEXPLOSIVA A PRUEBA DE BALAS

Primera Barrera Microonda producida en Argentina con tecnología Italiana

ESTANCA A PRUEBA DE BALAS



GABINETE ANTIEXPLOSIVO Y A PRUEBA DE BALAS APTO PARA APLICACIONES DE CCTV E INSTRUMENTACIÓN

cctv

GABINETE ANTIEXPLOSIVO ANTIDEFLAGRANTE

GABINETE A PRUEBA DE BALAS



FABRICADO en ARGENTINA y comercializado en forma exclusiva por



Av. Corrientes 5652 Piso 1° C - C1414AJW - Ciudad de Buenos Aires, Argentina
(54-11) 4857-5172 - www.gybcontrols.com.ar - ventas@gybcontrols.com.ar

19 de Octubre

Día de la Seguridad Electrónica

Quedó instaurado en el calendario de la industria el Día de la Seguridad Electrónica, coincidente con el Aniversario de la Cámara Argentina de Seguridad Electrónica. El doble festejo tuvo lugar en el Golf de Palermo.

Doble festejo lleva a cabo la industria todos los 19 de octubre desde hace 9 años: la celebración del Día de la Seguridad Electrónica y el Aniversario de la fundación de la Cámara Argentina de Seguridad Electrónica, CASEL. El evento se conmemoró en el Campo de Golf de la Ciudad.

La presencia del filósofo y escritor Alejandro Rozitchner, disertando acerca Política y Creatividad fue una de las actividades de la velada, que contó con amplia participación del sector. Posteriormente, los autoridades de CASEL compartieron un cocktail con sus asociados, autoridades de Cámaras empresarias colegas y funcionarios gubernamentales, entre los que se encontraba el Ministro de Justicia y Seguridad

de la Ciudad de Buenos Aires Dr. Guillermo Montenegro.

Para finalizar el acto, Marcelo Colanero, Presidente de la institución, hizo entrega de distinciones a los Ing. Enrique Greenberg y Eduardo Capelo, por los aportes realizados durante sus gestiones en la Presidencia de CASEL. A continuación recibieron menciones por su trabajo durante el año 2010, las empresas integrantes del Grupo de Monitoreo y se entregó un reconocimiento especial para el Lic. Daniel Banda, quien lideró este grupo en la obtención de importantes logros.

A través de distintos medios, CASEL desea expresar su agradecimiento a todos por haber compartido junto a ellos tan importante día. ■

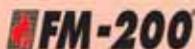
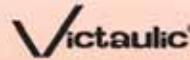
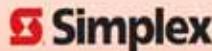
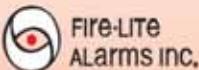
Tecnología en Seguridad**Nuevo Sitio www.nuzzar.com**

Tecnología en Seguridad S.R.L. presenta su nuevo sitio Web, www.nuzzar.com, basado en una plataforma de gestión y en el cual se incluyen de forma constante artículos y noticias.

Tecnología en Seguridad ya puso a disposición de clientes e integrantes del sector un nuevo sitio web, www.nuzzar.com, sitio basado en una plataforma de gestión de contenidos (CMS) que presenta variadas herramientas de interactividad sobre artículos técnicos, noticias de obras, novedades tecnológicas, dando la posibilidad de generar comentarios y discusiones a los participantes.

Los productos Nuzzar Security Solutions® son de desarrollo constante, política que implica un proceso de mejoras y lanzamiento de nuevas herramientas. Las soluciones de la marca son fabricadas especialmente pensando tanto en el mercado nacional como el Sudamericano, siendo las mismas de fabricación íntegramente argentina. El equipo de desarrollo de las soluciones se encuentra en constante desarrollo, tanto de nuevas funcionalidades para las soluciones existentes como nuevas soluciones requeridas por el mercado.

Las diferentes implementaciones de soluciones de seguridad electrónica, basadas en productos Nuzzar® generan desafíos y muchas veces modificaciones específicas para cada cliente, las cuales se ven plasmadas en nuevas herramientas para todos los clientes. En www.nuzzar.com, se podrá encontrar documentación técnica de los productos de la línea Nuzzar Security Solutions® así como también videos y casos de éxito donde éstos han sido implementados. ■

**SISTEMAS DE PROTECCIÓN CONTRA INCENDIO****TECNI TOTAL S.A.**

- Ingeniería, Proyectos y Obras
- Sistemas de Detección y Alarmas
- Sistemas Automáticos de Extinción
- FM-200, CO2, INERGEN, FE-227
- Salas de Bombeos, Sprinklers Red de Hidrantes
- Servicio Técnico



Cecilia Grierson 1833 (B1708AUI) Morón - Pcia. de Buenos Aires - República Argentina
Tel./Fax: (5411) 4697-7900 / tecnitotal@ciudad.com.ar / www.tecnitotal.com.ar

Serie AVerDigi EH5216CH

AVerMedia®

Una revolución en Sistemas
híbridos Linux embebidos



AVerDiGi EH5216 introduce el concepto de videograbador híbrido con interfaz gráfica no basado en PC que aprovecha lo mejor del vídeo analógico y del vídeo IP, permitiendo instalaciones flexibles y escalables ajustadas al presupuesto.

Características Clave

Linux Integrado

Cada canal puede grabar en IP a 2.3 Megapíxeles (1920x1200) y el canal 16 puede grabar a 5 Megapíxeles

Soporta protocolos IP

Soporta grabación de 240/200 fps (IP & Analógico) en D1

Video en vivo y grabado desde la interfaz local

Soporte para múltiples usuarios con distintos perfiles

E-Map para posicionar cámaras, sensores y relés

Soporta 4 HDD SATA y 1 HDD eSATA de forma simultánea

Interfaz de red Gigabit

Software remoto: CM3000/CM3000 Gold, Remote Console, WebViewer, PDAViewer, JavaViewer (móviles), iPhoneViewer, iBlackBerryViewer

16 entradas de audio / 1 salida de audio / 1 entrada de micrófono

2 salidas spot-monitor y 16 canales en loop (analógicas)

16 entradas de sensor / 4 salidas de relé

Actualización de Firmware en línea



Video

16 entradas de video compuesto (BNC)
y/o 16 cámaras IP (modelos compatibles).

Máx. 16 entradas de video por sistema

Streaming de video IP: MJPEG/ MPEG4/ H.264

Compresión video analógico: MPEG4

Soporta 1CH salida VGA

Filtro de desentrelazado con 2 modos

AVerMedia



www.dvr-store.com.ar

info@dvr-store.com.ar / ventas@dvr-store.com.ar

011.4632.5625 / 011.15.5577.CCTV (2288)

DVR STORE

Amplia variedad de productos y asesoramiento personalizado

accesorios



DVRs

cámaras IP



www.dvr-store.com.ar
011.15.5577.CCTV (2288)

Nuevo Teléfono
54 11.4632.5625

No sólo ofrecemos productos,
brindamos soluciones adecuadas
a cada tipo de cliente

placas



cámaras



HT HYUNDAI TELECOM

TOPICA

DYNACOLOR
always watching

OPTICAL

info@dvr-store.com.ar
Nuevo: 011.4632.5625
011.15.5577.CCTV (2288)

ventas@dvr-store.com.ar
Nuevo: 011.4632.5625
011.15.5577.CCTV (2288)

El año próximo comenzará a dictarse en la sede de Capital Federal de la Tecnológica esta carrera sin antecedentes en todo Latinoamérica. La Licenciatura propone una nueva especialización, incorporando elementos de la seguridad electrónica, hoy estrechamente ligados a la seguridad tanto pública como privada.

Licenciatura en Seguridad y Tecnología Aplicada

En 2004, la Facultad Regional Buenos Aires comenzó el dictado de Cursos de Capacitación en Seguridad, en respuesta a la necesidad planteada a través de los requerimientos legales vigentes (Ley N°118 de la Ciudad de Buenos Aires, hoy reformulada por la Ley N°1913 CABA).

Estos cursos se enfocaron desde una orientación tecnológica y sistémica. Fue así que se capacitó en distintas ramas de la seguridad, donde se brindaron cursos de seguridad hotelera, seguridad hospitalaria, seguridad en centros comerciales, seguridad en subterráneos y recientemente cursos para instaladores de seguridad electrónica.

Este nuevo tipo de capacitación fue ganando prestigio, tanto que la Secretaría de Seguridad de la Ciudad de Buenos Aires aprobó una especialidad propuesta por la Facultad Regional Buenos Aires (FRBA), para capacitar vigiladores. A esta nueva especialidad se la denominó "Vigilancia en áreas con tecnología y/o informatizada".

Desde su inicio, por los cursos de seguridad privada han transitado por las aulas un promedio de 10.000 alumnos por año, los cuales siguen perfeccionándose mediante la realización de cursos de actualización. Según estadísticas de la Dirección General de Servicios de Seguridad Privada de la Ciudad Autóno-



ma de Buenos Aires (CABA), la UTN FRBA se encuentra capacitando al 33% del personal que integra el mercado de la Seguridad Privada de la Ciudad.

A partir de 2005 las exigencias sociales y legales fueron aumentando los requerimientos de capacitación en seguridad. Según la Ley 1913 de CABA y otras legislaciones nacionales y provinciales, se determinó una mayor exigencia curricular para estar al frente de empresas de seguridad. Es así que las distintas fuerzas de seguridad requieren para el progreso de sus miembros, capacitación terciaria y/o universitaria en seguridad.

En ese contexto, la Universidad Tecnológica Nacional propone nuevas carreras y posibilidades de capacitación que, en algunos casos, son únicas en Latinoamérica, como sucede con la novel Licenciatura en Seguridad y Tecnología Aplicada.

Antecedentes

Hasta estos días, las ofertas más destacadas en Licenciatura en Seguridad se encuentran en la Universidad Nacional de Lanús con una orientación sociológica, en el Instituto Universitario de la Policía Federal, con un enfoque netamente legislativo, y en la Universidad de Morón, con un contenido sociológico y político.

En estas carreras se puede observar la carencia de un enfoque tecnológico, lo cual se presenta como una necesidad real y concreta considerando que en la Argentina no hay carrera de grado en seguridad con orientación tecnológica. Además hay que tener presente que la tecnología actualmente es uno de los puntales de la seguridad. Esto se puede apreciar en las distintas actividades que se desarrollan en la UTN brindando el apoyo tecnológico a la seguridad, como tareas realizadas de este tipo se pueden mencionar la instalación de cámaras de seguridad (CCTV) en jurisdicciones de la Policía Federal Argentina y en distintos lugares de la Ciudad de Buenos Aires, el desarrollo de un sistema de control de acceso a las canchas contratado por la AFA, pericias realizadas sobre los accidentes de micros de doble piso y otras actividades afines.

Continúa en página 36

Organización de la carrera

La formación específica de la carrera Licenciatura en Seguridad y Tecnología Aplicada está organizada en tres áreas: Tecnología para la Seguridad, Ciencias Jurídicas y Normativas y Gestión en Seguridad. Estas áreas se hallan integradas por nueve unidades de formación que contemplan trabajos áulicos, trabajos en laboratorios más la práctica final supervisada.

- **Área de Tecnología para la Seguridad:** Definiendo tecnología como el conjunto de técnicas, conocimientos y procesos que sirven para el logro de objetivos requeridos por las necesidades humanas, usar la misma en búsqueda de la seguridad es una tarea prioritaria. Por lo expuesto, desde este área se abordarán la creación de políticas, procedimientos, normas y usos de recursos tecnológicos, basados en un enfoque integrador y sistémico, con el objetivo de disminuir los riesgos en búsqueda de la seguridad.

- **Área de Ciencias Jurídicas y Normativas:** Por definición, Justicia es el hecho de darle a cada uno lo que le corresponde. Si en la búsqueda de la seguridad las Ciencias Jurídicas se dejan de lado, muy difícilmente puede decirse que la seguridad se vaya a lograr. Este es el motivo por el cual debe capacitarse al personal en estas disciplinas científicas y en las distintas legislaciones al respecto, circunstancias que harán que desempeñe su tarea dentro del marco legal y justo, resguardando los derechos humanos.

- **Área de Gestión en Seguridad:** En esta área se desarrollarán las competencias requeridas para el gerenciamiento de cargos de conducción en áreas de seguridad, en la función pública y/o privada, agencias de seguridad y empresas de seguridad electrónica. El logro de estos objetivos estará basado en temas como economía de la actividad, normativa vinculada a la actividad y la gestión integrada de las organizaciones de seguridad.

digiset
com.ar

**Importador Directo
de la Línea más
avanzada en seguridad
electrónica.**



TI-003B
1/3" Sony, 480 TVL,
IR 100mts, Lente
25mm



TI-006S
1/3" Sony, 420 TVL,
IR 30 mts, Lente 6mm,
SD STORAGE



W3-CW312HT
1/3" Sharp, 420 TVL,
IR 15 mts, Lente 6mm



W3-CW343HQ
1/3" Sony Super HAD CCD,
520 TVL, IR 50 mts,
Lente Varifocal 9-22mm



TD-001
1/3" Sony, 420 TVL,
Lente 3,6mm



W3-CW310HQ
1/3" Sony Super HAD
Color CCD, 520 TVL



TI-008
1/4" Sharp, 420 TVL,
IR 20mts, Lente 3,6mm



W3-CW302ST
1/3" Sony, 420 TVL,
IR 60 mts, Lente 3,6mm



W3-CD323ST
1/3" Sony, 420 TVL, IR,
Lente 3,6mm, con audio



TB-001
1/3" Sony,
420 TVL



TD-012A
1/3" Sony / 1/4" Sharp,
420 TVL, IR 30 mts,
Lente 3,6mm



TD-012B
1/4" Sharp, 420 TVL,
IR 30 mts, Lente 3,6mm,
Antivandálico



W3-CW317ST
1/3" Sony, 420 TVL,
IR 30 mts, Lente 3,6mm



W3-CD317ST
1/3" Sony, 420 TVL,
Lente 6mm



W3-CV302ST
1/3" Sony, 420 TVL,
Varifocal 3,5-8 mm,
100% Antivandálico



W3-CV304ST
1/3" Sony, 420 TVL, IR 20 mts.
Lente varifocal 3,5-8mm



W3-SD3900
1/4" Sony, 480 TVL,
PTZ, 360°, Zoom 27X

- Cámaras IR, Antivandálicas, Domos PTZ, Mini Domos, camufladas, etc
- DVR Stand Alone • Placas Capturadoras • Cámaras IP
- Housing Interior/Exterior • Lentes de todo tipo • Cables / Conectores

Y mucho más en: www.digiset.com.ar

ENVÍOS A TODO EL PAÍS

DIGISET S.R.L. • Tel: (011) 4857-3130/ 9613 • J. R. Velasco 405 • C1414AQI • CABA, Argentina
info@digiset.com.ar / venta@digiset.com.ar • www.digiset.com.ar

INTRUSIÓN

MONITOREO

VIDEO

VIDEO DIGITAL

ACCESO

INCENDIO



DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

Distribuidor Oficial

Protegé el exterior sin falsas alarmas y

**Liberá a
tus Clientes de
las Rejas.**



TAKEX

Calidad en Seguridad Exterior

INTRUSIÓN

MONITOREO

VIDEO

VIDEO DIGITAL

ACCESO

INCENDIO



DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

Distribuidor Oficial

SAMSUNG



Una alianza perfecta.

La marca que conoces ahora en



DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

Viene de página 32

Síntesis del programa educativo

A continuación, ofrecemos un resumen de las materias o asignaturas que conforman la carrera, con una descripción de sus objetivos.

- **Inglés técnico:** Adquirir y emplear técnicas de traducción para conocer las pautas fundamentales de la sintaxis, morfología y gramática del idioma Inglés. Desarrollar hábitos de análisis, asociación y raciocinio para utilizar adecuadamente el diccionario bilingüe.

- **Riesgos y Prevenciones en la Seguridad electrónica:** Reconocer y entender los distintos riesgos eléctricos producidos por fallas en instalaciones y equipamientos.

Integrar los conceptos y normativas para realizar suministros eléctricos adecuados a cada instalación disminuyendo todo tipo de riesgo.

- **Metodologías de Análisis de riesgo y uso de la tecnología:** Capacitar sobre la detección de riesgos, utilizando distintas metodologías, cuantitativas, cualitativas y mixtas.

Valorizar los bienes a proteger en la búsqueda de soluciones para la disminución de riesgos a través de políticas, normas y herramientas tecnológicas.

- **Instalaciones – Canalizaciones – Aspectos constructivos:** Brindar los conocimientos necesarios para el desarrollo e instalación de estructuras de seguridad electrónica, respetando normativas y códigos en la edificación e interactuando con otros profesionales en la tarea multi-

Contenidos

Las propuestas que a continuación se detallan deben relacionarse con los ítems que componen los módulos de la carrera, en una relación interdisciplinaria.

- Alineación de metodología de investigación científica.
- Detección de amenazas sobre el campo estudiado y los riesgos que estas conllevan.
- Aplicación de metodologías de análisis de riesgos cualitativos, cuantitativos y mixtos.
- Establecer medidas de disminución del riesgo, con la implementación de normas dentro de un marco legal, considerando la seguridad electrónica y la factibilidad de su implementación en base a la relación valor del bien/beneficio y bajo gestión eficiente.
- El campo donde se desarrollara las actividades será real y se seleccionara acorde a la problemática de seguridad existente en el momento y lugar geográfico de la cursada.

disciplinaria de lograr seguridad.

- **Análisis de costos en áreas y/o empresas de seguridad:** Brindar las herramientas necesarias para realizar un correcto análisis de los costos y un seguimiento eficaz de la actividad en seguridad, desde el sector privado para mantener la rentabilidad y desde el sector público para el aprovechamiento de los recursos.

- **Sistema de gestión integral en áreas y/o empresas de seguridad:** Brindar el conocimiento y las herramientas para la conducción y el gerenciamiento de las áreas de seguridad en la empresa.

- **Seguridad tecnológica y electrónica:** Capacitar en el entendimiento de una selección adecuada de los componentes y equipos de seguridad, acorde a las resultantes de análisis de riesgos.

Brindar los conocimientos necesarios para una eficaz adaptación a los avances tecnológicos.

- **Nociones legales y actualización jurídica:** Brindar conocimiento de los derechos y obligaciones en la actividad profesional respetando las leyes vigentes y los derechos humanos.

- **Proyecto final:** Detectar, analizar los riesgos que se presentan en distintos espectros de la seguridad y en base al trabajo descripto realizar una estructura basada en la integración de las áreas de tecnológicas para la seguridad, jurídicas y administrativas para la seguridad.

El objetivo de lo expuesto es la evaluación y nivelación de los conocimientos adquiridos durante el transcurso de la carrera y una práctica adecuada para el futuro desarrollo de la profesión. ■

Lic. Juan Carlos Tirante, Director de Tecnicatura y Cursos de Seguridad de la UTN
“Esta es una carrera única en Latinoamérica”



ctirante@gmail.com

“No hay en Latinoamérica un título de grado en seguridad electrónica. Los técnicos en sistemas o electrónicos no tienen seguridad electrónica en sus currículas de estudio, por lo que esta carrera viene a completar la Tecnicatura con una Licenciatura orientada a la seguridad electrónica porque le queremos abrir la puerta a los ingenieros para que pueden trabajar en esta área”. Así define el Director de Tecnicatura y Cursos de Seguridad de la Universidad Tecnológica Nacional (UTN), Licenciado Juan Carlos Tirante, la motivación de esa casa de estudios para incluir entre sus carreras la Licenciatura en Seguridad y Tecnología Aplicada.

- ¿Cuáles son los fundamentos de esta Licenciatura?

En toda carrera lo que le damos al alumno son las generalidades. Como docente de Seguridad Informática, por ejemplo, en esa carrera ofrecemos los fundamentos de la disciplina, ya que cuando se reciben seguramente algunas cosas cambiaron, lo cual los obliga a actualizarse permanentemente. Lo mismo sucede en este caso: en la UTN les damos las bases de la tecnología y sus usos, que seguramente al momento que reciben sus títulos habrá evolucionado. Hoy las carreras de grado exigen una capacitación continua, por lo que un profesional no se puede quedar estático en sus conocimientos”

- ¿Cuáles son las salidas laborales para el egresado?

- Aquellos que tengan una Tecnicatura pueden ser Directores Técnicos de seguridad física mientras que la Licenciatura podrán desempeñarse como responsables tecnológicos de seguridad electrónica, con la capacidad como para armar una estructura de seguridad electrónica o actualizar las existentes. Por eso es una licenciatura en “Seguridad aplicada”, ya que no dejamos de lado la seguridad física sino que, dependiendo del título que obtengan, podrán desempeñarse en ambas áreas.



www.ppa.com.ar

Pertenecer...

- Controladores N-1000 III y N-1000 IV



TECHNOLOGY

Honeywell

Security products dealer

Ofrecemos nuevos productos que se suman a nuestra línea de Control de Accesos

Además de la reconocida gama de productos de Honeywell, se incorporan controladores, lectores y teclados de la firma Rosslare



- Software Nstar y controlador NS2

- Cerraduras y Pestillos



- Lectores de proximidad Iclass/ Biométricos



ROSSLARE SECURITY PRODUCTS

Gran variedad en sistemas abrepuertas y controladores

- Teclados con lector de proximidad integrado
Uso en interior / exterior



- Lector biométrico Stand Alone o Wiegand26



- Controlador para 2 lectores. Puede trabajar en red con hasta 8 equipos



- Gran variedad en lectores de proximidad

- Teclados convencionales
Uso interior / exterior
Hasta 500 usuarios





• **VISTA 48 LA**
*Un panel...
infinitas posibilidades*



- **6164SP**
Teclado LCD
alfanumérico (Español)
Exp. de 4 zonas y 1 relé

Honeywell, líder mundial con mas de 70 años en el mercado, ofrece una amplia gama de tecnologías, con paneles de alarmas que van de 4 a 250 zonas y toda su gama de accesorios de la más alta prestaciones.



- **Vista ICM**
Módulo de conexión
a Internet
Permite controlar
el panel vía web



- **6271CS**
Pantalla táctil
gráfica color
alfanumérico (Español)



- **6270**
Pantalla táctil
gráfica (B/N)
Seguridad,
centro de mensajes



- **6148SP**
Teclado LCD
con palabras
fijas (Español)

- **6150RF**
Receptor
inalámbrico
Teclado LCD





alz@aviatel.com.ar

Aviatel



Más de 20 años desarrollando y produciendo tecnología para la automatización de accesos y pioneros en la fabricación en nuestro país, la empresa centra sus proyectos en nuevos productos y la instalación de Aviatel como marca. Alejandro Zangari, CEO de la firma, nos da un panorama actual y adelanta los proyectos para el mediano plazo.

La idea de hacer algo en el país surgió en 1987, un momento que parecía poco propicio. Hablando con un colega radicado en el Italia, donde trabajaba para una empresa líder del sector de automatización de accesos, le pregunté si podíamos hacer algo así en el país. Ese fue el inicio. Fueron años movidos y de incertidumbre, en los que me recibí de Ingeniero en Electrónica y formamos Aviatel con la idea de fabricar controles remotos, receptores para alarmas y centrales de comando para la automatización de portones, todo un desafío por aquellos años", explica Alejandro Zangari acerca de los inicios de la empresa, que ya lleva 23 años desarrollando y fabricando en el país.

Acerca de a qué se dedicaba la empresa específicamente, Zangari explica: "Al principio comercializábamos transmisores y receptores para sistemas de alarma y luego extendimos las ventas a empresas del sector de la automatización de portones. Con el tiempo nos enfocamos en esta última. Creíamos que había mucho por hacer y contábamos como referente a empresas italianas del sector que eran y aún son el modelo a seguir"

- ¿Fabrican íntegramente sus productos?

- Básicamente sí, ya que el componente importado depende como siempre del contexto macro del país. La fabricación fue nuestra diferenciación inicial: cuando todos importaban motorreductores con sus electrónicas de control, nosotros las fabricábamos. Contamos con un departamento de I+D propio de donde salen todas las ideas, sumadas a la generadas por el feedback con nuestros clientes. Además, contamos con producción propia gracias a inversiones que venimos haciendo desde 2007, por un total de más de medio millón de dólares con una capacidad instalada de fabricación equivalente a 10.000 controles remotos mes.

- ¿Cómo se posiciona la empresa y cuáles son sus perspectivas?

- Hoy somos líderes en el más amplio

sentido de la palabra y nuestras perspectivas son muy buenas, somos pocos los referentes del mercado, lo que conlleva un riesgo implícito, ya que las barreras de ingreso son bajas. Hay muchas oportunidades para crecer. La marca cada vez se hace más necesaria en nuestra industria y muchos de los nuevos clientes directos se acercan solo por la reputación de nuestra marca. El 2011 será para nosotros un año de branding y profundización de las estrategias de pull para los consumidores. Una estrategia de negocios correcta nos guiará al futuro deseado. Actuar con prospectiva nos hace corregir el pasado: me paro en el futuro, veo mi pasado y si no es consistente con ese futuro deseado, lo cambio para alcanzarlo.

"La idea es que Aviatel se transforme en una marca reconocida por el público, más allá de la confianza que brinda a quienes ya usan nuestros productos.

Estamos enfocados en ese sentido, sumando también nuevos productos y tecnologías"

- ¿Cuál es la actualidad del mercado de la automatización de accesos?

- En los consumidores hay poca profundidad y reconocimiento de marca. Por suerte hoy eso está cambiando. Existe un gran desafío: el que logre un buen posicionamiento en la mente del consumidor se llevará los premios. Nuestra propuesta de valor es automatización de alto desempeño al alcance de todos y para ello trabajamos en tres pilares básicos: liderazgo de producto, proximidad con el cliente y excelencia operativa. Creemos que el crecimiento del sector en los próximos años será importante aunque en Argentina es difícil cuantificarlo, ya que en nuestra industria no hay estadísticas ni in-

vestigación de mercado alguna. Una proyección actual nos daría que los hogares argentinos con portones automatizados no llegan al 10%.

- ¿Qué proyección y crecimiento ve para Aviatel dentro de ese mercado?

- Prevemos crecer de un 8% en 2011. Para ello ya estamos trabajando en el presupuesto del próximo año que viene. Nuestro desafío es contar con los recursos necesarios para financiar ese crecimiento, recursos que deben costar lo menos posible para no destruir valor para los accionistas, clientes y clientes internos. Es decir, buscamos un crecimiento acotado pero sustentable. El secreto está en saltar la valla, rentabilidad de los activos netos versus costo del capital.

- ¿Cuáles son los proyectos de la empresa?

- Muchos, estamos en pleno cambio; la estrategia de Aviatel es liderazgo de producto, lo cual implica innovación permanente, tanto en productos o servicios, año tras año. Este año fue el lanzamiento del concepto DUE con la tecnología BIDIX, una nueva categoría en automatización de portones. El año que viene vendrán otros en base a esta tecnología, para la que no hay límites. En comunicación estamos trabajando en la nueva web, que estará lista a inicios del año próximo, una web 2.0, y para fin de año cerramos con un meeting para clientes denominado "Transitando los desafíos hacia el 2011", un encuentro distinto con mucho valor y muy motivante.

- ¿Cuál cree que fue el factor clave del éxito de Aviatel?

- Nuestra cultura y, por supuesto, la pasión, que es lo difícil de copiar. Nuestra cultura nos llevó a ser hoy una empresa de alta confianza, centrada en el cliente y guiada por la innovación. Estamos orientados en conseguir el máximo valor agregado y beneficio para nuestra gente, proponiendo metas y conocimientos compartidos con compliance. ■



Aviatel: un nuevo CONCEPTO en automatización de portones

EN EL CAMINO DE LA INNOVACIÓN

CUMPLE NORMAS EUROPEAS
ETS 300220 y ETS 300683
Verdadero 433 Mhz

El único control remoto que sabe lo que **realmente está haciendo** el portón

OPEN DUE®

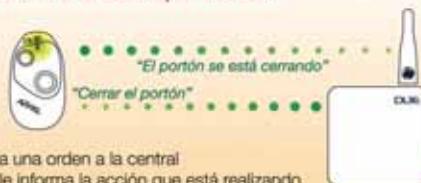


TRIDUE®
3 CANALES

BIDUE®
2 CANALES

Gracias a la aplicación del concepto **Aviatel DUE®**, los usuarios podrán conocer el estado de su portón con sólo mirar el LED de su control remoto. Así, podrán saber si quedó abierto, cerrado o, incluso, si se encuentra realizando alguno de estos procesos.

¿Cómo funciona el concepto DUE®?



La **tecnología BiDix®**, especialmente desarrollada por **Aviatel**, permite que los dispositivos **DUE®** conformen una red inalámbrica de intercambio de datos, pudiendo conectar entre sí centrales de comando, receptores universales, semáforos, fotocélulas, luces de cortesía o cualquier otro dispositivo **DUE®**.

Más info: www.aviatel.com.ar/emails/opendue



DRIVE DUE
Central de comando de portones con tecnología BiDix®



RADIO DUE
Receptor universal de 4 canales

Nuestra Propuesta de Valor: Automatización de alto desempeño al alcance de todos.

4105-6000

ventas@aviatel.com.ar • www.aviatel.com.ar

AVIA TEL
GATE AUTOMATION



SAFEZONE

logística y seguridad satelital



división
monitoreo
de alarmas



Giga-Sat S.A. es una empresa de gran trayectoria y experiencia en constante renovación, nuestra nueva imagen simboliza la actual etapa de desarrollo.



Nuestros equipos de última generación nos permiten brindarle la seguridad que usted y su empresa buscan.



Contamos con avanzados sistemas para el **MONITOREO MAYORISTA DE ALARMAS** un servicio único y exclusivo para el Gremio.

Los mejores costos para su empresa de monitoreo y para todo el país.

Llámenos y obtenga el mejor Servicio de Seguridad del mercado.



Belgrano 3840 - San Martín (B1650CDD)
Buenos Aires - Argentina - Tel.: (5411) 4713-3456
info@safefzone.com.ar - www.safefzone.com.ar



Software para centros operativos

Respaldo asegurado

Innovación permanente

Excelencia en Servicio post venta

Servicio y soporte técnico las 24 hs los 365 días del año

Cientos de sistemas funcionando en el país y Latinoamérica

PARTNERS



Una solución completa de gestión y desarrollo para su negocio de monitoreo

Av. Colón 3073 7° - Mar del Plata - 7600 - Tel. (54 223) 495-8700

www.bykom.com.ar - info@bykom.com.ar



choadrian@bigson.com

Bigson Security Systems **BIGSON**

Fabricante de productos para CCTV desde hace una década, 2010 fue el momento considerado por Asung, a través de Bigson SRL, como ideal para establecer bases en nuestro país con proyección a todo Latinoamérica.

Foto: Adrián Cho, Socio Gerente y Paola Chang, Gerente De Ventas

Asung Electronics Ind. Co. Ltd. es una empresa con sede en Corea dedicada al circuito cerrado de televisión desde febrero de 1998. En el año 2000 diseñó y fabricó sus primeros productos: una placa digitalizadora de imágenes de 4 canales y una cámara blanco y negro. Desde entonces comenzó a fabricar nuevos productos, de mayor y mejor tecnología para diferentes marcas y empresas. Su gran crecimiento permitió presentar al mercado productos para videovigilancia con su propia marca, estableciéndose en distintos puntos del mundo, entre ellos Argentina, desde donde distribuyen para todo Latinoamérica a través de Bigson SRL, que desde 1997 estaba presente como marca.

Adrián Cho, Socio Gerente, y Paola Chang, Gerente de Ventas para Latinoamérica, cuentan acerca de la actualidad y proyectos de la empresa.

- ¿Cuándo llegó la empresa a nuestro país?

(Adrián Cho) - Bigson se estableció como empresa en Argentina en 1997 pero como una firma dedicada al rubro electrónica, representando a LG para todas las líneas de monitores. De la misma manera éramos service oficial para monitores de la marca y otras empresas en ese rubro, como IBM. Hace un año y medio analizamos la posibilidad de ingresar al mercado del CCTV, y al mismo tiempo Asung encontró la oportunidad de abrir una unidad de negocios dedicada exclusivamente a la seguridad electrónica en la Argentina, de manera que arreglamos en ser socios para esta oportunidad.

- ¿Cuáles son sus principales líneas de productos?

(Paola Chang) - Asung se especializa en cámaras analógicas, aunque está comenzando a desarrollar otros productos, como los DVRs y cámaras IP, productos que están actualmente en etapa de testeo y pronto esperamos poder presentar en el mercado. Las cámaras que ofrecemos están armadas con componentes de primera línea, como chipset de Samsung de 600 líneas de

resolución, producto que hasta hace poco no se conocía en el país. Trabajamos con marcas reconocidas mundialmente.

- ¿En qué segmento de mercado apuntan a posicionarse?

(Adrián Cho) - El segmento al que apuntamos es un mercado intermedio entre aquellos que quieren productos de calidad sin tener que pagar el peso de una marca de renombre. Lo que decimos con esto es que, en todos los mercados, existen productos reconocidos tan solo por su nombre y por los cuales hay que pagar y otros de un rango más económico, pero desconocidos. Como no queremos trasladar al cliente el costo de una marca, la idea es ofrecer productos de calidad similar a los de renombre, con sus mismas prestaciones, pero en

“La brecha entre el producto de marca y el llamado genérico es en Latinoamérica muy grande, por eso es que con productos de calidad y buenas prestaciones apuntamos a posicionarnos en el mercado”

un rango de costo más bajo y con la experiencia y tecnología de una empresa coreana ya establecida.

(Paola Chang) - Antes de establecernos en Argentina hicimos un estudio de mercado en la región, a través del cual no solo determinamos cual sería la sede ideal sino también las necesidades de los potenciales clientes. Vimos entonces que había una brecha importante entre las primeras marcas y el producto genérico que podíamos cubrir.

- Argentina es la base para Latinoamérica, ¿en qué otros mercados están presentes?

- Desde que establecimos la distribución en el país, entablamos relaciones con otros puntos del continente, como México, Vene-

zuela, Panamá, Guatemala, y Bolivia. Hoy en día tenemos compromisos firmes con algunos distribuidores de Chile, donde estaremos viajando próximamente para mostrar toda nuestra línea de productos. Actualmente tenemos presencia en algunos países de Europa, como España, donde nuestros productos ya forman parte de proyectos importantes. Sin embargo Rusia es nuestra mejor plaza, donde tenemos gran participación en el segmento industrial y militar y no tanta en el mercado domiciliario.

- ¿Qué relación establecen con sus clientes?

(Adrián Cho) - Nosotros somos representantes y como tales solo trabajamos con el instalador o integrador y salvo excepciones no tenemos contacto con el cliente final. Si nuestro cliente lo requiere, sí podemos establecer una reunión con él para explicarle más de cuestiones técnicas, posibilidades de uso o aplicación. Como no nos decidamos a la instalación, nuestro rol es el de dar a conocer el producto a través del integrador, generando confianza mediante el excelente funcionamiento del mismo. El paso a seguir está en ampliar nuestra cadena mediante los mayoristas para reforzar la distribución.

- ¿Tienen ya alguna proyección de crecimiento, tanto a nivel local como continental?

(Paola Chang) - Si bien no tenemos una proyección trasladada a los números aún, sí sabemos de la expectativa de crecimiento del sector y esperamos acompañar ese ritmo. Recién comenzamos nuestro trabajo. Nos queda comenzar a intensificar la llegada a los posibles clientes y trabajar con ellos para posicionar la marca.

(Adrián Cho) - Realmente encontramos una buena recepción a nuestros productos, básicamente porque ofrecen prestaciones que muy pocos tienen en la actualidad. Es muy pronto, sin embargo, aventurar una línea de crecimiento. Si estamos convencidos de la seriedad con la que trabajamos y la calidad del producto que ofrecemos. ■

BIGSON



CCTV PROFESIONAL

Distribuidor Oficial de Asung Electronics



Mahatma Gandhi 370 (C1414EFD)
C.A.B.A. - Argentina - Tel: (5411) 4857-3300
4857-3311 - Fax: (5411) 4857-0036
Info@bigson.com - www.bigson.com

ASUNG
ASUNG ELECTRONICS

SISTEMA DE ILUMINACION CON TECNOLOGIA LEDS

AHORRO DE DINERO Y ENERGIA



SISTEMA MODULAR INDEPENDIENTE



LEDS DE POTENCIA

REVOLUCION EN LA ILUMINACION

Iluminación para apoyo de cámaras y de perímetros de seguridad. Ahorra hasta un 90% de energía. Por su larga vida útil reduce el costo de mantenimiento y los riesgos en el proceso de recambio. Gracias a su bajo consumo permite constituir la iluminación perimetral en iluminación de emergencia. Permite una visión excelente a las cámaras de seguridad y a los vigiladores. Genera una real disuasión a las intrusiones.

REEMPLAZO MERCURIO 400W

COLUMNA LIVIANA PORTATIL

- *Rápido armado.
- *5,5 kg de peso total
- *Cierre rápido de montaje.
- *Conexión rápida de alimentación.
- *12VC directo.
- *Lámpara modular.

LUZ DE EMERGENCIA SINIESTROS EN RUTA TRABAJOS NOCTURNOS MANTENIMIENTO INDUSTRIAL



AMPLIA GAMA DE PRODUCTOS



FAROLA SOLAR AUTONOMA



Controles remotos y pantallas portátiles touchscreen Philips, compatibles con HAI permiten el control total de la vivienda y oficina por WiFi.



Mini pantallas touchscreen embutidas con imágenes editables.



Software de control a distancia en tiempo real parametrizable compatible con Geovisión



Micromódulos de control para embutir detrás de teclas standart



Transceptores inalámbricos. Admiten hasta 256 puntos de control



Sistemas híbridos domóticos de alarma HAI con pantallas LCD. Admiten visualización de cámaras desde los teclados



CASAS Y OFICINAS INTELIGENTES

XTEND CASAS INTELIGENTES
AV. PUEYRRREDÓN 2501 NIVEL -1
(BUENOS AIRES DESIGN)

TEL. (54 11) 5777-6087
NEXTEL: 242*1303
INFO@PLCBUS.COM.AR
WWW.XTEND.COM.AR
WWW.PLCBUS.COM.AR

CONTROLE NUESTRO
SHOWROOM POR INTERNET
SOLICITANDO UNA CLAVE DE
ACCESO A INFO@PLCBUS.COM.AR

CONSULTE POR CURSOS
DE CAPACITACIÓN



Buenos Aires
Design:



cveliz@telestop.com.ar

AVG Electrónica

Hace más de treinta años que AVG Electrónica SRL desarrolla con una permanente actualización tecnológica, fabrica y comercializa dispositivos electrónicos relacionados con las telecomunicaciones, con Telestop como marca reconocida en el mercado nacional.

- ¿Siempre desarrollaron productos relacionados con el área de las telecomunicaciones?

- Sí, los profundos cambios que se inician con el advenimiento del teledisco nacional y la telefonía digital, generaron un universo de oportunidades ya que la sofisticada tecnología que brindaban contrastaba con las precarias, expuestas y vetustas líneas aéreas existentes en nuestro país, lo que trajo como consecuencia la imperiosa necesidad de proteger estos delicados equipos con adecuadas protecciones acordes a cada equipamiento.

En nuestro laboratorio se han desarrollado productos tales como el selector de número llamado y filtros de RF de altísima

atenuación para *Telecom State France* como así también inhibidores de teledisco, centrales telefónicas, llaves automáticas, tymers, protectores contra descargas atmosféricas en líneas de diversa capacidad y protectores de sobretensiones de líneas telefónicas para pc conectadas al sistema de ADSL, los cuales se comercializan a través de centenares de distribuidores que nos acompañan desde nuestro inicio, como así también a las más prestigiosas empresas de monitoreo que nos han distinguido con su elección.

- ¿Cómo ve la actualidad de este mercado?

- Si bien como región desde mi óptica somos un mercado emergente debemos acep-

tar que los niveles socioeconómicos crecen en los niveles más bajos con lo cual se potencia la marginalidad y el delito, este fenómeno está tan enraizado en nosotros que hemos perdido nuestra capacidad de asombro frente a la magnitud de este flagelo; aunque si cambiáramos la óptica podríamos afirmar que el problema en sí genera nuevas oportunidades por lo que ya no nos asombra el crecimiento de importantes empresas dedicadas a la seguridad y/o monitoreo.

- ¿Cuál es el aporte de la Empresa al mercado?

- A.V.G. Electrónica S.R.L. atenta a las diferentes modalidades de delito trabaja in-

Continúa en página 50

ventas@telestop.com.ar

011 4641.8113

FILTROS PARA TELEFONIA DE MAXIMA ATENUACION



Compre todos los productos en un solo lugar,
ahorrando tiempo y dinero

ARCONTROL

SISTEMAS DE SEGURIDAD

www.arcontrol.com.ar



- Amplio stock disponible
 - La mayor variedad y el mejor precio
 - Asesoramiento técnico profesional
 - Garantía y laboratorio de reparaciones
 - Envíos express a todo el país
 - Estacionamiento sin cargo para clientes
- Av. Triunvirato 3815

Desde 1993 Brindamos el mejor servicio y la mejor atención al instalador y a las estaciones de monitoreo

Equipamiento para: Sistemas contra Intrusión, CCTV, Control de Accesos, Sistemas contra incendio, Accesorios y mucho más.



Av. de los Incas 4376 (C1427DNV) Ciudad Autónoma de Buenos Aires
e.mail: ventas@arcontrol.com.ar Fax: (011) 4523-2471

(011) 4523-8451

cansablemente en el desarrollo de productos afines al sector brindando equipos especiales, como así también encriptadores telefónicos, estos dispositivos emplean como denominador común la deformación de los sonidos de la voz humana lo cual hace inviable la escucha de terceros dado que estos sonidos son irreconocibles e ininteligibles, estas señales así procesadas son las que se envían por la línea telefónica de forma tal que si un tercero sin autorización interviene la línea para grabar o escuchar la comunicación solo obtendrá señales inentendibles.

- ¿Qué servicios ofrece A.V.G. Electrónica S.R.L. a potenciales clientes?

- Brindamos soluciones integrales que comprenden desde el desarrollo del producto, diseño de la matriz, pruebas de suficiencia y fabricación del producto terminado y envasado para su distribución y comercialización.

- ¿Cuáles son sus principales mercados?

- Tenemos una importante presencia en el mercado de la telefonía y en los últimos años hemos avanzado en el mercado de la

“La presencia de A.V.G.

Electrónica S.R.L. en los últimos treinta años fue posible gracias a la búsqueda constante de productos relacionados con la intercomunicación en sus comienzos y la protección, control y seguridad en líneas telefónicas posteriormente.”

seguridad, nuestros productos son una marca registrada y eso nos da un plus por sobre otras empresas, básicamente debido a nuestra trayectoria y a la confiabilidad de nuestros productos.

- ¿Cuáles son sus expectativas en el corto plazo?

- Nuestras expectativas en el corto plazo es profundizar nuestra presencia en el mercado de la Seguridad, desarrollando equipos a fines a esta actividad.

- ¿Cuál es el secreto de permanecer 35 años en la actividad?

- Considero que esta circunstancia está firmemente emparentada con la prudencia, el tesón y fundamentalmente con la convicción con que nos hemos movido.

En estos 7 lustros hemos competido sanamente con Empresas como *Kemdit sacifia*, *Politronics sacifia* y otras tantas que nos superaban en capacidad económica y empresarial pese a lo cual con ingenio, tenacidad y una visión acertada en el camino a seguir hemos podido afianzar la marca TELESTOP en el mercado telefónico Argentino.

- ¿Una consideración final?

- Mi deseo es dejar esta empresa en buenas manos, en pocos meses más cumpliré 67 años y considero que es tiempo de retirarme, ya es hora de disfrutar de mis hijas, de mis nietos y una esposa maravillosa que me acompaña incansablemente en esta aventura.

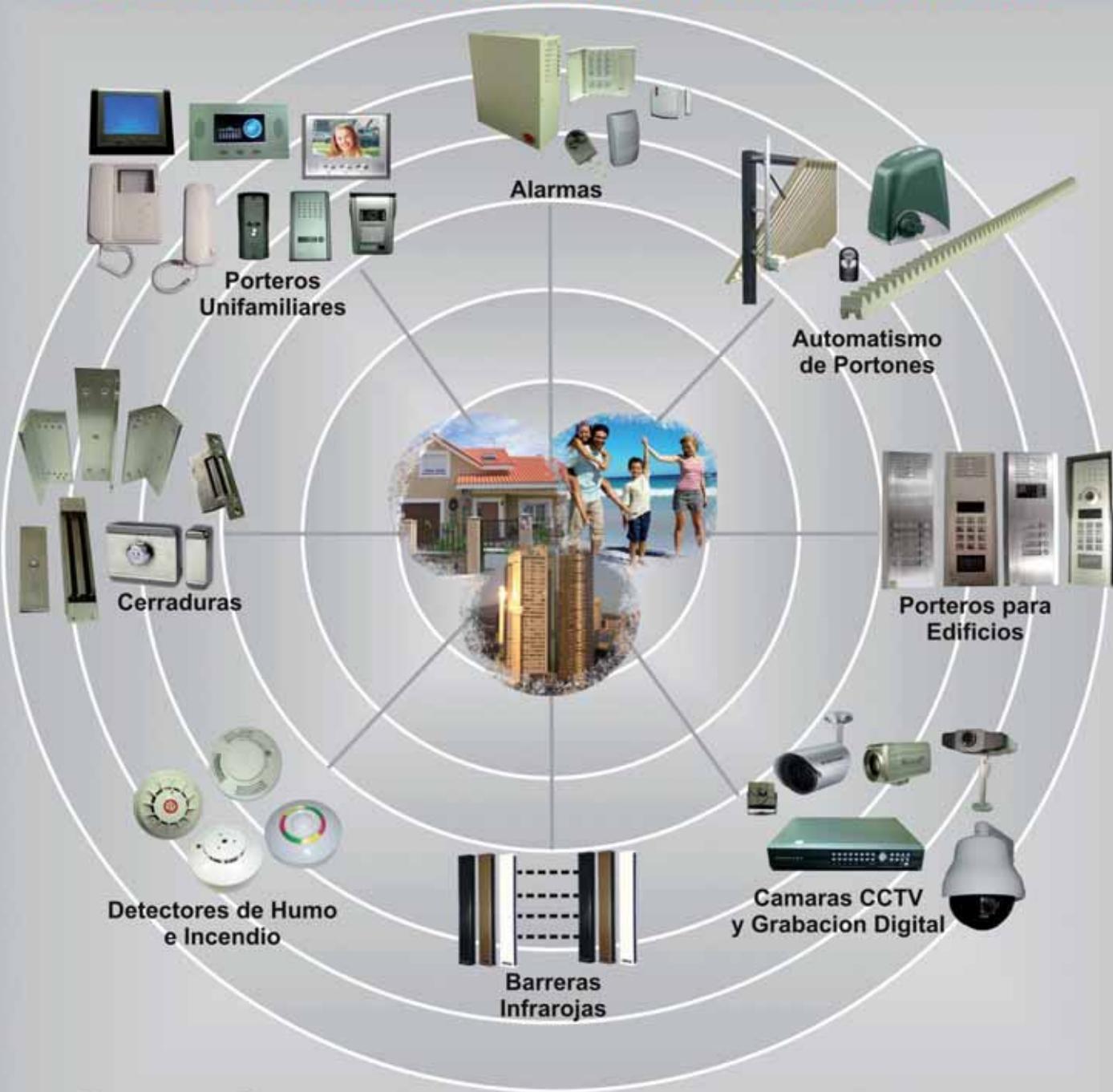
- Como cierre a esta nota no queríamos dejar de agradecer a este excepcional grupo humano que componen los técnicos y personal administrativo de *A.V.G. Electrónica S.R.L.*, como así también Clientes y Proveedores que nos acompañaron en estos 35 años de crecimiento ininterrumpido. ■

PROTECTORES DE SOBRETENSIONES PARA CABLEADO ESTRUCTURADO UTP CAT5

TELESTOP

ventas@telestop.com.ar 011 4641.8113

Todas las Soluciones en seguridad...
 Desde hace 15 Años brindando Atencion de excelencia...



Asesoramiento
Tecnico



Atencion
Personalizada



Estacionamiento
Sin Cargo



Seguinos en
Facebook



Consultas
On line



Entregas en
Cap Fed / GBA



Envios al
Interior

Casullo 229 - B1708 IPE - Moron
 Prov Buenos Aires
011-4627-5600



www.alastor.com.ar
 info@alastor.com.ar
 MSN soportealastor@hotmail.com

VENTA MAYORISTA DE SISTEMAS DE SEGURIDAD
 ALARMAS - CCTV - TELEFONIA - CONTROL DE ACCESO - AUTOMATISMO DE PORTON - INCENDIO



www.adtempresas.com.ar

ADT Vertical Markets



Tradicionalmente asociada al monitoreo de alarmas, la empresa da a conocer una creciente unidad de negocios enfocada en los grandes proyectos de seguridad electrónica. Dos directivos de la empresa explican los alcances de la división Vertical Markets; su historia, actualidad y proyección en nuestro mercado.

ADT en su división *Vertical Markets & Global Accounts* ofrece soluciones llave en mano a grandes empresas. Estas contemplan desde la ingeniería de sistemas hasta la provisión, instalación, puesta en marcha, capacitación y servicio post venta; para lo que cuenta con laboratorio propio y técnicos certificados.

Verticals Markets brinda servicios de consultoría al mercado con ejecutivos comerciales especializados en cada segmento, altamente calificados, abocados y conocedores de las exigencias, características y necesidades de su segmento.

"Como compañía de monitoreo hace 10 años que ADT está presente en el mercado argentino. La empresa tiene también el negocio del retail bajo la marca Sensormatic. Lo que se hizo fue el desarrollo de *ADT Mercados Verticales*, orientado a grandes empresas", explica Marcelo Ploder, Gerente General ADT Security Services.

"Hoy ADT es una marca instalada en mercados domiciliarios y de retail. Nuestro desafío es lograr posicionarla como un genérico en proyectos de seguridad electrónica, cualquiera sea el mercado en el que participe"

Marcelo Ploder

Gerente General ADT Security Services

"Contamos con una unidad de negocios dedicada exclusivamente al desarrollo de proyectos para grandes empresas e industria en los rubros CCTV, control de accesos y sistemas contra incendio. Si bien este negocio está desde que Tyco se estableció en el país, detectamos una necesidad muy fuerte en el mercado de este tipo de soluciones y esto originó que VM se desarrolle como una tercera unidad de negocios dentro de la empresa", amplía Leandro Dorfman, Gerente Vertical Markets & Global Accounts.

- ¿Esto quiere decir que trabajarán con el usuario final?

(Marcelo Ploder) – Sin dudas, a través de *Verticals Markets* canalizaremos el pedido de todas aquellas compañías que requieran de una solución compleja; a la que además de los productos de Tyco, reconocidos a nivel mundial, le agregaremos como valor la ingeniería del proyecto y el servicio postventa.

- ¿Cuál es el significado de contar con el respaldo de Tyco?

(Leandro Dorfman) – Es sumamente importante, ya que se trata de una marca establecida en los negocios industriales. También ADT nos apuntala y significa una espalda financiera muy fuerte, lo cual nos permitirá acceder a proyectos y negocios de mayor envergadura.

(Marcelo Ploder) – El respaldo también es tecnológico, ya que todas las soluciones que instalamos están desarrolladas por una misma compañía, lo cual nos posibilita ofrecer una garantía mucho más amplia.

- Con ADT instalada como marca líder en monitoreo, ¿cuál es la estrategia para posicionarse en otros mercados?

(Marcelo Ploder) – Sin dudas la marca está instalada de manera masiva en ciertos segmentos. Lo que buscamos es que ADT sea un genérico en seguridad, tanto en pequeños negocios como en grandes empresas y cuentas globales.

La decisión de Tyco de usar el paraguas de la marca ADT como estrategia comercial, nos da una presencia y un nombre importante para desarrollarnos en diversos segmentos.

(Leandro Dorfman) – También tenemos la responsabilidad comunicacional de posicionar esta marca sumando nuevos servicios. Tyco nos da el training necesario para que nuestros clientes conozcan todos los productos y servicios que ofrece a través de sus distintas marcas asociadas.

- ¿Cómo se llegó a nombrar ADT como la marca distintiva de la compañía?

(Marcelo Ploder) – Se decidió el año pasado, luego de un intenso relevamiento. Esta es una estrategia global tendiente a lograr que ADT sea considerado un genérico en todos los rubros. La masividad la dará ADT y el desafío pasa porque las empresas la asocien con los otros tipo de sistemas y servicios de seguridad, posicionando a la compañía en otros mercados por fuera del monitoreo de alarmas.

"Tener el respaldo, tanto tecnológico como financiero, de una marca como Tyco nos permite desarrollar nuevos canales de negocios, con proyectos de gran importancia enfocados en las grandes empresas"

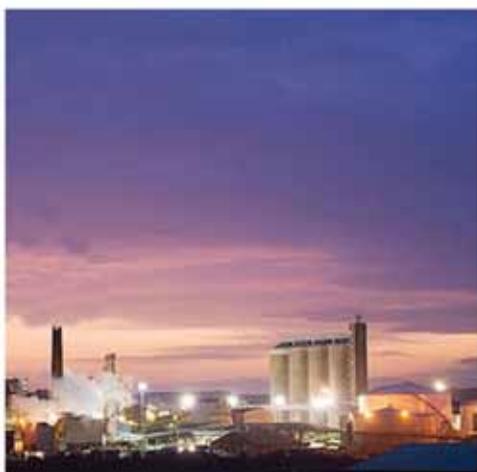
Leandro Dorfman

Gerente Vertical Markets & Global Accounts

- ¿Cuáles son los principales atributos de ADT?

(Marcelo Ploder) – Cuando se llevó a cabo ese relevamiento se realizó a la par uno de tipo cualitativo, que también pesó en la decisión final. Ese último ítem determinó que las fortalezas de ADT están en el servicio que brinda a sus clientes y el valor agregado en la ingeniería de los proyectos. Esto nos da la certeza de poder ingresar con éxito en mercados exigentes y de amplias especificaciones técnicas y de calidad.

(Leandro Dorfman) – El ingreso a nuevos mercados no significa que dejaremos de lado el monitoreo. Lo que hará la empresa es aprovechar toda la estructura para apoyar a sus distintos canales, capitalizando todas las experiencias y poniéndolas al servicio de un objetivo común, que es lograr de ADT un referente en la provisión e instalación de sistemas de seguridad. ■



Tyco International Company,
Empresa número uno en Seguridad Electrónica a nivel mundial.



Soluciones Integrales en Seguridad Electrónica para Empresas

CCTV y Videovigilancia | Control de Accesos | Detección y Extinción de incendio | Intrusión perimetral

ADT en su división **Vertical Markets** ofrece Soluciones Llave en Mano que contemplan desde la Ingeniería de Sistemas hasta la provisión, Instalación, Puesta en Marcha, Capacitación y Servicio Post Venta

Nuestra estructura de **Global Accounts** ofrece propuestas centralizadas y modulares que respondan a las necesidades de clientes con presencia mundial.

Sensormatic® tyco / Fire & Security S Simplex SCOTT ANSUL KANTECH SOFTWARE HOUSE DSC Security Products American Dynamics A Tyco International Company

ADT Security Services
Vertical Markets & Global Accounts

Thames 139, Boulogne (B1609JUC)
Buenos Aires, Argentina.

Tel.: 54 11 4006-4900
Fax.: 54 11 4513-8161

ar.adtvm@tycoint.com
www.adtvm.com.ar



Comunicadores de Alarma de DSC

SIN LINEA TELEFONICA?

DSC tiene su Solución Ideal!

TL260GS – Comunicador de Alarma de doble vínculo via Internet y GSM/GPRS
Soporta carga y descarga de información remota desde/hacia el panel via Internet/ Intranet.

GS2060 – Comunicador de Alarma inalámbrico GSM/GPRS
Comunicación GSM/GPRS de alarma primaria de respaldo.

GS3055-IG/IGW – Comunicador Universal de alarmas inalámbrico GSM/GPRS
Compatible con la mayoría de los paneles de control que usan formato Contact ID para comunicarse.



DSC

Una compañía de Tyco Internacional

Para mayor información acerca de éstos o cualquier otro producto de DSC contacte al Representante de Ventas local de DSC o visítenos en www.dsc.com

© 2006 Tyco International Ltd y sus filiales. Todos los derechos reservados. Este documento es una publicación de Tyco International Ltd y sus filiales. No se permite la reproducción, distribución o uso no autorizado de este documento sin el consentimiento escrito de Tyco International Ltd. Este documento es una publicación de Tyco International Ltd y sus filiales. No se permite la reproducción, distribución o uso no autorizado de este documento sin el consentimiento escrito de Tyco International Ltd. Este documento es una publicación de Tyco International Ltd y sus filiales. No se permite la reproducción, distribución o uso no autorizado de este documento sin el consentimiento escrito de Tyco International Ltd.



Alarmatic

Línea completa de productos

DSC



PANELES, TECLADOS & MODULOS

PowerSeries

Integración

Verificación de Audio

MAXSYS

Cableado Estructurado

SENSORES & ACCESORIOS

Inalámbricos

Direccionables

Sensores de Movimiento

Series LC

Detectores de Ruptura de vidrio

Detectores de Humo

COMUNICACIONES

Transmisores

Sur-Gard

MICELANEOS

Software de Programación Remota

Servicios y Soporte

www.dsc.com

ALARMATIC. José Bonifacio 262. C1424CHF. Ciudad de Buenos Aires
Tel/Fax: 011.4922.8266 - 011.4924.1527 e.mail: alarmatic@fibertel.com.ar



Telefónica Ingeniería de Seguridad

Desde hace una década opera en nuestro país una división del Grupo Telefónica que tiene como fundamento la provisión de soluciones en seguridad, tanto para clientes domiciliarios como para grandes proyectos. Sobre los fundamentos, actualidad y proyectos, hablamos con el Presidente de esa división.

Telefónica Ingeniería de Seguridad (TIS) es la empresa del Grupo Telefónica que define todos los proyectos en materia de seguridad que se implantan en el grupo y homologa los productos por instalar. Se especializa en el suministro de soluciones personalizadas y proyectos «llave en mano» para lograr el máximo provecho de las telecomunicaciones y aportarles un valor agregado a través de sus sistemas.

La actividad de esta compañía comprende cuatro áreas de negocio: consultoría y auditoría, diseño e ingeniería, suministro e instalación y mantenimiento.

TIS ofrece como principal servicio «Vital», un sistema de gestión y control que cubre las necesidades planteadas por las empresas y que se diferencia por la facilidad y flexibilidad de implantación de diversas tecnologías, haciéndolo compatible con subsistemas y equipos de distintos fabricantes. Este producto, personalizado para el Grupo Telefónica -su cliente por excelencia- con el nombre «CRAT», funciona como plataforma única de gestión de seguridad de cada una de sus empresas.

Actualmente, TIS opera un sistema de monitoreo de alarmas para los clientes residenciales denominado «Telemergencia», sistema que funciona mediante una alarma electrónica conectada con una central inteligente, que en caso de emergencia activa la alarma y envía una señal por la línea de teléfono a su Central de Monitoreo.

La empresa está presente en España, Perú, Chile, Brasil, Argentina -donde opera desde mayo de 2000-, y México. Desde estos puntos, TIS atiende cualquier necesidad que surja en las filiales de otros países de la región.

- ¿Cuáles fueron los primeros pasos de esta división del grupo?

- Telefónica Ingeniería de Seguridad inició sus actividades brindando soluciones para segmentos específicos y muy sensibles en el tema de la segu-

ridad, como el sector bancario, al que comenzamos proveyendo de soluciones y sistemas para control de accesos e incendios. Luego fuimos ampliando el espectro hasta llegar a abarcar soluciones para todos los segmentos del mercado, ofreciendo soluciones a medida y el equipamiento necesario de acuerdo a la necesidad del cliente.

“La tendencia es un mercado donde predomine la seguridad integral, donde a los sistemas estrictamente de seguridad como cámaras o paneles de alarma se le sumen unidades para automatismo de hogares o domótica, todo controlado a través de una red Ethernet”

- ¿Cuál es la metodología de trabajo?

- Inicialmente debemos aclarar que no representamos ni distribuimos ninguna marca sino que operamos a través de procesos licitatorios. Esto significa que nos presentamos como oferentes en los distintos proyectos y una vez adjudicado el mismo, nos hacemos cargo de su implementación de acuerdo a las características aceptadas para esa obra. Para implementar esa solución, lo primero que hacemos es un estudio de las necesidades del potencial cliente y de acuerdo a los resultados, proponemos alternativas, que se implementarán aplicando distintas tecnologías existentes en el mercado.

- ¿Cuál es el segmento más importante, hoy, en sus proyectos?

- Sin dudas uno de los nichos que mayor actividad registra y que seguramente se irá incrementando en los próximos años es la videovigilancia, sector al que no solo le podemos aportar todo nues-

tro conocimiento en el área sino también sumarle la experiencia en el trabajo de las telecomunicaciones, ofreciendo así una solución completa, de múltiples variables y eficaz ciento por ciento.

- En ese segmento, ¿cuáles son los proyectos más relevantes?

- Desde que iniciamos la provisión e instalación de tecnología para videovigilancia los proyectos de la empresa crecieron tanto en número como en complejidad. Muchos municipios confían en nuestras soluciones para el monitoreo de la seguridad en sus espacios públicos, como Almirante Brown, Zárate, Berisso o Avellaneda, donde -por ejemplo- llevamos colocadas 120 cámaras. Un logro significativo también para nuestra empresa fue la puesta en marcha del sistema de videovigilancia de Berazategui, municipio que ya tenía un proyecto en marcha pero que nunca terminó de ponerse en marcha. Nosotros lo que hicimos fue retomar ese proyecto, ampliarlo y ponerlo en función respetando lo hecho hasta ese entonces y agregando tecnología para conseguir un óptimo desempeño.

- Según su perspectiva, ¿por dónde pasará el futuro del mercado de la seguridad?

- No tengo dudas que el futuro -que está ya comenzando a vislumbrarse- es la integración de las distintas plataformas de seguridad y control a través de una única red de comunicación como Ethernet. La tendencia es un mercado donde predomine la seguridad integral, donde a los sistemas estrictamente de seguridad como cámaras o paneles de alarma se le sumen unidades para automatismo de hogares o domótica, todo controlado a través de una red. Esta red de banda ancha es cada vez más confiable, lo cual redundará en la masificación y confiabilidad a la hora de pensar un proyecto que requiera de algún tipo de comunicación. ■



DATCO

División Seguridad y Control

Sistemas de Control de Alta Integración



Sistemas de Control

- Accesos y Seguridad.
- Control de Areas Críticas.
- Detección de Incendio.
- CCTV Analógica y Digital.
- CCTV Seguridad Ciudadana.
- Visitas, Pertenencias y Control de Contratistas.
- Tiempo y Asistencia de Personal.



Consultoría de Seguridad

- Operadores Certificados.
- Monitoreo.
- Mantenimiento.
- Soporte 24 Horas.
- Capacitación.

San Martín 640
Tel.: +54 (11) 4103. 1300
Fax: +54 (11) 4103. 1333

www.datco.net
scai@datco.net

Socios Estratégicos

Security Products by GE are now part of the UTC Fire & Security family



UTC Fire & Security

A United Technologies Company



IndigoVision
Complete IP Video Security Solutions



SEGURIDAD ELECTRONICA S.R.L.

Av. Boedo 1975 (C1239AAJ) - Capital Federal

Tel/Fax.: 011-4925-4102 (Líneas rotativas)

E-mail: info@elcasrl.com.ar

Website: www.elcasrl.com.ar

Porteros Eléctricos con y sin Video ●

Alarmas ●

Circuito Cerrado de Televisión ●

Detección de Incendio ●

Control de Accesos ●

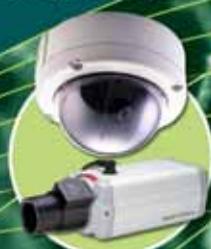
Fabricación de Dispositivos ●

Grabación y Transmisión de Imágenes ●

NETFOCUS
CCTV



VITECH
CCTV



HORING
FIRE - ALARM



NOTIFIER®

Honeywell

Sistemas digitales
de cuatro cables
hasta 255 edificios
interiores con
1000 departamentos
en cada uno de ellos



Portero con visor
manos libres
TFT COLOR



NOVEDAD

Instalación 2 cables.
Manos libres de 7" TFT, color,
monitor plano de 237 mm x 125 mm x 27 mm.
Panel de puerta de aluminio con visera
integrada, no requiere caja de empotrar
Puede adicionarse un segundo frente con cámara
Incluye fuente



Soluciones en sistemas digitales de comunicación para edificios



- Integración de Sistemas
- Servicio Técnico de equipos
- Repuestos



- Av. Boedo 1975 (C1239AAJ) - Capital Federal
- Tel/Fax.: 011-4925-4102 (Líneas rotativas)
- E-mail: info@elcasrl.com.ar
- Website: www.elcasrl.com.ar

ELICA
SEGURIDAD ELECTRONICA S.R.L.

CEM S.R.L.

Un cuarto de siglo fabricando calidad y novedad en tecnología aplicada a la seguridad electrónica avalan la trayectoria y presente de CEM como uno de los referentes nacionales de la industria. La incorporación de productos para CCTV confirma su expansión y apertura hacia nuevos mercados y ofrece a sus clientes más posibilidades de crecimiento



Staff

Socios Gerentes
Jorge Jaurena
Ing. Silvio Belotti

Gerente Comercial
Damián Rubiolo

Encargado de depósito/ logística
Alejandro Ahumada

Ejecutivas de venta y atención telefónica
Daniela Arch
Belén Vera

Atención al cliente y administración
Vanesa Bustos

Encargado Area SMD
Sergio García

Encargado Inserción manual
Sebastián Carnero

Encargado Area técnica
Carlos Reyes

Técnicos
Ruben Porta
Sergio Molina
Néstor Brower de Koning
Gerardo Haro
Elvira Ruiz

Continúa en página 62



Area comercial

Los ejecutivos de venta son el primer eslabón en la cadena de comercialización

CEM S.R.L. nació en 1985 con el objetivo de crear productos para el área de la seguridad electrónica, desarrollados con la máxima calidad, utilizando la tecnología empleada en los países más desarrollados del mundo. Todos sus productos son pensados y desarrollados desde su inicio por un grupo de profesionales especializados en ingeniería y diseño, esquema en el cual cada pieza está pensada para contribuir y perfeccionar el funcionamiento general de cada producto que la empresa ofrece al mercado.

Los vaivenes de la economía argentina sumada a la oferta de importados hacia las que tendió la industria en la década de los '90, la empresa debió buscar otros rumbos aunque con la firme intención de volver a fabricar. "En los '90 quedamos con un producto tecnológicamente rezagado, explica Jorge Jaurena, uno de los Socios fundadores de CEM. No teníamos por entonces medios de acceder a la tecnología y no nos quedó otra que viajar a Estados Unidos y

Timeline

1985

Nace *Caution Alarmas*, sociedad creada por el Ing. Silvio Belotti y Jorge Jaurena con la intención de desarrollar productos de seguridad y metalúrgica para abastecer en un primer momento al mercado de las terminales automotrices y ferroviarias.

1987

Se fabrican las primeras centrales de alarmas CEM 1.8 y CEM Professional.

1991 Nace la primer Central microprocesada del país (C4000), siendo pioneros en el área.

1996

La firma CyK System nombra a CEM "Distribuidor oficial" de sus productos para todo el territorio nacional.

2000 La empresa evoluciona con sus proyectos, adaptándose a las nuevas exigencias de mercado con la utilización, a través de terceros, de tecnología SMD.

2001

Aparece en el mercado la Central *Suri 400*, totalmente monitoreable.

2002 Luego de varios ajustes y mejoras se presenta la *Suri 500*, actualmente una de las centrales más vendidas del país, revolucionando el mercado por su sencillo manejo e instalación.

XANAES 610



Panel de Alarma Monitoreable / Modular

- 6 Zonas, Expandible a 10
- 3 Salidas PGM, Expandible a 5
- 6 Usuarios + Coacción + Invitado
- Zonas con RFL
- Partición de Zonas
- Comunicador Digital / Llamador TE
- Armado por Teclado, RF o Key Switch
- Programación Remota (Soft de Up Downloading)

PUCARA III

Panel de Alarma

- 3 Zonas
- 1 Zona 24 hs
- 3 Modos de Armado
- Activación por RF, teclado o Key Switch
- 3 Modelos de Transmisores de RF



SURI 500



Panel de Alarma Monitoreable / Modular

- 5 Zonas Programables
- 2 Salidas Independientes
- 1 Salida PGM
- 3 Modos de Armado
- Comunicador Digital / Llamador TE
- Armado por Teclado y RF

Viene de página 60



Administración

Area de facturación para clientes



Departamento técnico

Personal del departamento técnico de la empresa



Montaje

Línea de montaje superficial totalmente automática

buscar una firma para representar en Argentina. En 1994 nos hicimos representantes de C&K y trabajamos con ellos hasta que fue vendida a un gran grupo económico internacional, que la compró para cerrarla.

“Nos quedamos así sin el producto que vendíamos y entonces nos propusimos fabricarlo. Comenzamos en el 2000 con el proceso de reingeniería de nuestra empresa y de las centrales de alarma. Nació así *Suri 400*, nuestra primera experiencia en paneles con comunicación digital”, concluye *Jaurena*.

La fabricación, entonces, tenía mucho de artesanal y la tecnología para las comunicaciones, entonces en pleno recambio, no ayudaba demasiado. El producto, entonces, tuvo algunos inconvenientes durante la primera partida, ya que la *Suri 400* era probada y chequeada en la empresa, con líneas telefónicas nuevas. El sistema fue instalado en Mar del Plata, con una central telefónica viejísima y como consecuencia, *Suri 400* parecía muda. “Viajábamos a cambiar los comunicadores, hicimos todo lo necesario para que todas queden comunicando. Y fijate que los clientes lejos de enojarse, más nos compraban, porque decían que jamás habían visto un compromiso con el producto fabricado como el nuestro, recuerda uno de los fundadores de *CEM*.”

Así, el producto evolucionó y nació el *Suri 500*, panel del cual se vendieron 25 mil unidades en dos años y en la medida que ese productos se iba popularizando, *CEM* comenzaba a redondear el proyecto original, llamado *Xanaes 610*, una central de 6 zonas expandibles a 10, con 3 PGM expandibles a 5, un comunicador digital con todos los formatos de comunicación de mercado y software de programación y manejo remoto, configurable como discador telefónico y con una etapa de RF increíble con cuatro modelos de transmisores y nueve funciones distintas asignables a cada uno de los diez códigos grabables. Se trató de un sistema modular, de hasta 4 módulos más placa base, que lo convirtieron en un nuevo concepto en paneles de alarmas.

Más productos e inversión

La línea de productos de *CEM* abarca hoy la fabricación propia en la planta ubicada en Córdoba, Argentina e incluyen Centrales de Alarma, Detectores y Accesorios, así como productos especiales para Control Telefónico, *GSM* o Inalámbrico. La empresa es además importadora y representante de varias firmas extranjeras y nacionales, con lo que logra ofrecer una solución completa a al gremio de la seguridad electrónica. Sumó recientemente una completa línea de CCTV, con lo cual amplía su oferta de productos, generando nuevas posibilidades de negocios, tanto propias como para sus clientes.

¿Cuáles son las ventajas de fabricar hoy en el país? Lo responde *Damián Rubiolo*, Gerente Comercial de la empre-

Los orígenes



Jorge Jaurena,
Gerente de *CEM*

“Fundamos esta empresa en 1985 junto al ingeniero *Silvio Belotti*, con la idea de fabricar alarmas para autos. Nacimos como una pequeña empresa de dos, sin empleados, que tenían como herramientas un osciloscopio salido de una película de ciencia ficción de los años '50, unas pinzas, unos destornilladores y un soldador. En los '90 quedamos con un producto tecnológicamente rezagado, no teníamos por entonces medios de acceder a la tecnología y no nos quedó otra que viajar a Estados Unidos y buscar una firma para representar en Argentina. En 1994 nos hicimos representantes de C&K y trabajamos con ellos hasta que fue vendida a un gran grupo económico internacional, que la compró para cerrarla. Nos quedamos así sin el producto que vendíamos y entonces nos propusimos fabricarlo. Comenzamos en el 2000 con el proceso de reingeniería de nuestra empresa y de las centrales de alarma. Nació así *Suri 400*, nuestra primera experiencia en paneles con comunicación digital.”

Continúa en página 64

■ Timeline

2004

Se adquiere la primera máquina de montaje superficial *SMD*, lo que permite mejorar la tecnología de armado y aumentar la disponibilidad de productos.

2006

Luego de varios años de proyecto, se concreta la Central *Xanaes*, aplicándose en todo su concepto las ventajas de la modularidad, equiparando en prestaciones a centrales importadas, con las ventajas de su costo diferenciado.

2009

Con la adquisición de maquinaria pic&place, se crea la primer línea de armado de montaje superficial totalmente automática. Se triplica la producción de productos, todos con estándares internacionales.

2010

Presentación de nuevos módulos propios de comunicación SMS/GSM/GPRS, que permiten a la central -y a la empresa- estar en la vanguardia del mercado, por calidad de productos, atención y servicios.



Siera®



DSC



ALONSO Hnos

OPTEX

CABLECENTER

aliara

miembro de



Wenceslao Tejerina 2293
X5002BHM - Alto Alberdi - Cordoba
Tel: 0351 489-3748 / 489-0430
ventas@alarmasdelcentro.com

www.alarmasdelcentro.com

ADC

alarmas del centro

Viene de página 62

Principales marcas y productos

CEM SRL es fabricante de productos para seguridad electrónica que incluyen centrales de alarma, detectores y accesorios así como productos especiales para control telefónico, GSM o inalámbrico.

La empresa, además, es distribuidora de varias firmas extranjeras y nacionales, con lo que logra ofrecer una solución completa al sector de la seguridad electrónica.

Entre sus marcas internacionales se encuentran *Crow*, *DSC*, *Optex* y *South Power*, mientras que en el orden nacional, comercializan a marcas como *Hidden Lines*.

Entre sus marcas propias se encuentran *Suri*, *Xanaes*, *Pucará*, *Azor*, *Kaptor* y *Neptuno* (software)

sa: "Tienen que ver con el servicio que se le brinda al cliente: al comprar productos nacionales se reducen costos de service, logística y aprovisionamiento. El respaldo que uno puede dar a un producto nacional respecto de uno importado es ampliamente superior, ya que al tener su base de operaciones y fabricación en el país, las respuestas se hacen en forma más ágil y eficiente y el contacto entre fabricantes y clientes, al ser fluidos, contribuyen a mejorar y perfeccionar las prestaciones de los mismos".

En cuanto a la inversión en tecnología para el desarrollo y fabricación de nuevos productos, Jorge Jaurena expresó que en febrero de 2004 llegó a la empresa "la primera máquina de inserción automática, una máquina norteamericana de última generación, un horno de curado que también suelda por reflow y una pequeña máquina para hacer serigrafía de pasta de estaño. Esta inversión siempre será inútil si no se cuenta con el recurso humano adecuado, que de la seguridad de un excelente control de producción, calidad, venta y pos venta. Nuestra empresa se siente orgullosa de poseer un grupo humano increíble, sin el cual el crecimiento hubiera sido imposible".

¿Cuáles son los distintivos de la empresa? Creer que una idea es posible de plasmar con la dedicación y aplicación necesaria al proyecto.

Así, por ejemplo, cada uno de los productos fabricados por CEM nace con una identidad de calidad únicas, gracias a que definidas las características de cada uno de ello, un departamento de ingeniería diseña los planos de cada circuito impreso, que se completa luego con el diseño de la matricería, que será ejecutada en la metalúrgica propia. A esto se le suma el software, desarrollado por especialistas

de la empresa quienes, además, elaboraron aplicaciones para ser utilizadas en máquinas especiales o para programación remota.

Importación directa de insumos para garantizar la calidad de cada producto, procesos automatizados completados con inserción manual y soldadura por ola, tests permanentes y controles de calidad exhaustivos para garantizar el funcionamiento; stock permanente y una red de distribuidores en el país y el Mercosur hacen de CEM una empresa confiable, con tecnología de estándar internacional y calidad garantizada.

Nuevo unidad de negocios



Damián Rubiolo,
Gerente Comercial de CEM

"Con la finalidad de brindar mayores servicios y soluciones a nuestros clientes, hace un par de meses hemos incorporado una nueva unidad de negocios dedicada a la provisión de equipos de CCTV. Este rubro en los últimos años ha tenido un gran crecimiento, tanto por la baja en el costo de los productos como las nuevas tendencias en seguridad. Esto posibilita que una empresa como la nuestra pueda brindarle a sus clientes productos altamente competitivos en precio, calidad y servicio, conformando un paquete integrador a la hora de ofrecer todas las soluciones disponibles para un mercado muy exigente. Consideramos que con nuestra experiencia, solidez y apoyo, están dadas las condiciones para ser convertidos en otro referente del mercado del CCTV"



Control de calidad

Todos los productos de la empresa pasan por el control del personal para garantizar su correcto funcionamiento.

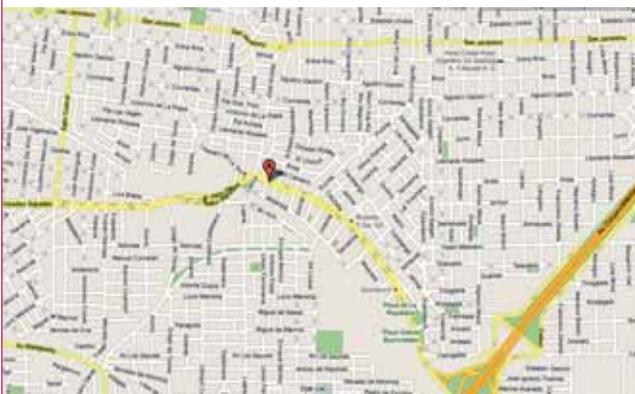


Lógica

El área de depósito y logística, desde la cual se abastece a distribuidores y usuarios.

Ubicación

La empresa se encuentra ubicada en el Barrio Mitre - Córdoba Capital-, sobre Ruta 9 (Av. Sabattini 3760), lugar de muy fácil acceso. Su ingreso se encuentra sobre Pasaje Picaflor 72, a metros de la avenida.



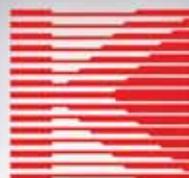
Cómo llegar

- **En micro:** Línea Coniferal, Corredor N, N4, N6, N11, N8
- **En auto:** Desde el centro, por Bv. Arturo Illia hasta comunicarse con Av. Sabattini. Desde Buenos Aires, por Ruta 19 se ingresa por la colectora a Ruta 9, que desemboca en Av. Sabattini

+ Datos de Contacto

- **Teléfono:** (0351) 456-8000
- **Mail:** ventas@cemsrl.com.ar
- **Web:** www.cemsrl.com.ar

- | Existen muchas estaciones de monitoreo, pero pocas brindan un real servicio mayorista.
- | Desde la concepción del soft operativo, el movimiento de técnicos, informe de novedades, la diversidad tecnológica, todo es diferente en una central mayorista.
- | En **Alarmas Keeper** sabemos de qué estamos hablando.



Keeper

Central de monitoreo con
VERDADERO
concepto mayorista

0351 4683200 | www.alarماسkeeper.com.ar



ALGUNAS CARACTERISTICAS DEL SERVICIO

| SOFT MAYORISTA

- Acceso remoto para minoristas
- Acceso remoto para usuarios finales con el logotipo de la empresa minorista.
- Doble informe diario de novedades de cuenta vía e-mail.
- Controles de apertura y cierre con informes personalizados y automáticos via SMS.

| HARD MAYORISTA

- Monitoreo vía telefónico
- Monitoreo vía IP ▸ Todas las marcas importantes de módulos de GPRS
- Monitoreo vía radio
- Monitoreo vía SMS/PDU

| SERVICIO MAYORISTA

- Atención en nombre de la empresa minorista las 24hs.
- Convenio con proveedores para precios y financiamientos especiales.
- Planes de apoyo técnico, financiero y jurídico para migración de cuentas.



Keeper

0351 4683200 | info@alarماسkeeper.com | www.alarماسkeeper.com.ar

Únase a nuestro equipo de trabajo



Tenemos el agrado de presentarles nuestro nuevo departamento SEG Video, que nace con la finalidad de prestarle la mejor atención y servicio al gremio, mediante la oferta de modernas tecnologías y el soporte necesario en Capacitación, Asesoría y Conducción en equipos tanto analógicos como IP.

Le aseguramos la solución a sus problemas acompañándolos en su desarrollo y es por ello que queremos ofrecerle una atención permanente para asegurar un asesoramiento continuo y eficaz garantizando un resultado positivo.

Nuestra Misión es estar en permanente interrelación con nuestros clientes, por ello se ha previsto el brindar un servicio **PREFERENCIAL** atendiendo en horario corrido de 8:00am a 18:00pm, con un stock permanente y envíos a todo el país.



Cámaras Box Profesional
CCD Sony 1/3" y 1/4" de 420
tvl, 540tvl y zoom con 0.2, 1.0
o 0.001 lux.



CÁMARAS IR
CCD Sony 1/3" de 420 tvl
con alcances de 20, 30,
40 y 50mts.



Cámaras IP
CCD CMOS 1/2.5 inch
5 Mega Pixel, resolución
960x720, 25 fps con 0.1 lux.



Domos
CCD Sony 1/3" de 420 tvl,
infrarrojos, antivándalicos y
zoom con 0.8 lux.

SEG VIDEO



DVR Stand Alone
Para 4, 8 y 16 cámaras con velocidades de 100, 200 hasta 400 fps basados en sistema Linux.



DVR Stand Alone IP
Para 4 cámaras, POE y 100 fps basados en sistema linux.



Switch POE
1 entrada y 4 salidas con interfaz rj45 prolonga 100mts.



Placas DVR
Para 4, 8 y 16 cámaras con velocidades de 25, 100, 200 hasta 400 fps.
Soft incluido compatible con sistemas Windows.



Cámaras Tipo Espía
lente Pinhole en detectores de humo y movimiento falsos, CCD Sony o Sharp de 1/3" y 1/4" de 420 tvl con 0.8, 1,0 lux.

SEG VIDEO

Av. Mitre 1390 - Florida
(B1604AKS) Pcia. de Buenos Aires
e.mail info@seg.com.ar
web www.seg.com.ar
Tel: (011) 4730-4731

SOLUCIONES INTEGRALES
EN SISTEMAS DE MONITOREO



rrecinos@L1id.com - csilva@L1id.com

Roberto Recinos y Ceres Silva

Considerada como una de las empresas líderes en el desarrollo y provisión de tecnología biométrica, **Bioscrypt** pertenece hoy a L-1 Identity Solutions, compañía formada en 2006 que aglutina a empresas especializadas en identificación. Dos de sus directivos hablaron con RNDs® sobre el futuro de esta tecnología en nuestra región.

Formada en el año 2006, L-1 Identity Solutions es una compañía que ya cuenta con más de dos mil empleados distribuidos entre su sede, ubicada en Stanford, Estados Unidos, y sus más de 25 sedes en distintos puntos del mundo. L-1 se ocupa principalmente de cuatro áreas: soluciones de control de accesos biométrico para empresas; soluciones de credenciales seguras; servicios de enrolamiento y consultoría gubernamental.

Con presencia en mercados tan disímiles como el militar, el civil y las fuerzas de seguridad, L-1 Identity es en la actualidad la marca bajo la cual se cobija Bioscrypt, una de las más reconocidas desarrolladoras y fabricantes de tecnología para identificación de personas a través de biometría.

"Toda equipo biométrico, sea cual fuere la tecnología que utilice, es perfectamente integrable con cualquier sistema de control de accesos preexistentes.

En Bioscrypt además de huella digital, manejamos también reconocimiento vascular y reconocimiento facial 3D"

**Roberto Recinos,
Technical Support**

A nivel mundial, Bioscrypt es una de las cinco primeras empresas en el mercado biométrico. Y si bien la biometría tiene dos grandes ramas de aplicación, Control de accesos y Tiempo y asistencia por un lado y el mercado policíaco, por el otro, la empresa está enfocada principalmente en el primero, rubro en el que es una de las empresas líderes del mercado gracias al tipo de algoritmo que utiliza, calidad de sus productos y servicios que ofrece.

"Hoy, Bioscrypt pertenece a L-1 Identity Solutions, lo mismo que otras empresas tam-

bién dedicadas al desarrollo de tecnologías biométricas para el registro e identificación de personas, cada una aplicada a un mercado diferente, aunque muchas veces complementario", explica Ceres Silva, Customer Support de Bioscrypt para Sudamérica.

"L-1 provee soluciones de identificación por huella, iris, lectura facial y, recientemente, de patrón de venas para distintos mercados: identificación de personas, gerenciamiento de programas y procedimientos, etc., cada uno de ellos atendido por una empresa específica del grupo. En el caso de Bioscrypt, es el segmento de Control de accesos y Tiempo y asistencia", aclara Roberto Recinos, Technical Support de la compañía.

"Bioscrypt está en constante desarrollo de nuevos productos y tecnologías para el mercado, productos que cuentan con rápida aceptación en el mercado. Es el caso de la unidad que recientemente lanzó al mercado, con lectura de patrón de venas", explica Silva.

- ¿Cuál es la aplicación que se le da a esta tecnología?

(R. Recinos) - El sistema opera con parámetros de lectura biométrico de patrón de venas de dedos, dispositivo que puede integrarse a diferentes sistemas según sea la necesidad de identificación. Hoy todavía la lectura de venas tiene algunos reparos por parte del usuario y no está muy difundida en Latinoamérica, aunque sí es de uso común en otras partes del mundo como Japón, donde se utiliza -por ejemplo- para la identificación de personas en máquinas de dinero (cajeros automáticos). Tampoco está demasiado extendido el uso de equipos de lectura facial, otra novedad de nuestra empresa. Sin embargo es una cuestión de tiempo hasta que ambas tecnologías vayan ganando mercados.

(C. Silva) - La mayoría de las consultas de nuestros clientes no están todavía orientadas a patrón de venas, ya que la huella sigue siendo la tecnología más difundida. Sin embargo, en general, el uso de la biometría está aumentando.

- ¿Qué factores creen que contribuyen al incremento en el uso de biometría?

(R. Recinos) - Sin dudas crece porque mu-

chas empresas ya buscan evitar un control de su personal a través de una tarjeta, básicamente por los costos y tiempos adicionales que conlleva, como el desgaste en la tarjeta misma, su posterior reemplazo y reempadronamiento del usuario. Todo eso puede evitarse a través de un equipo biométrico: una vez que la huella fue cargada al sistema, no hay manera de que se pierda.

"América Latina hoy no está usando en gran medida la tecnología de patrón de venas, ya que es relativamente nueva aquí. En Japón, por ejemplo, sí está ampliamente difundida, principalmente en los cajeros automáticos"

Ceres Silva, Business

(C. Silva) - En la actualidad el mercado de Tiempo y Asistencia es el que más requiere de este tipo de soluciones, que pueden instalarse de manera básica para luego ir escalándose y creciendo en la medida de las necesidades de la empresa. Éste, junto con control de acceso, es el principal segmento de consumo de biometría en Latinoamérica.

- ¿Cuáles son las expectativas de crecimiento en el mercado argentino?

(C. Silva) - Esperamos crecer de manera sostenida, ya que es un mercado en el que la biometría es bastante conocida. Hay muchas oportunidades de negocios tanto en Argentina como en el resto del continente. En el caso concreto de Argentina, tenemos un único distribuidor, DRAMS Technology S.A., empresa que nos representa desde 2006. Nuestra presencia en el stand de DRAMS reafirma nuestro compromiso de apoyo constante al excelente trabajo que esta empresa viene llevando a cabo en la promoción, posicionamiento y comercialización de nuestros productos. ■



Solución de control de acceso IP

Lectores autónomos y en red

Biometría, Tarjetas, PIN

Aptos para intemperie

PoE

Software en español de control de accesos y presentismo



Xpass



BioEntry Plus



BioLite



Software BioStar

TCP/IP



BioStation



Av. Angel Gallardo 115
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4856-7141
info@dramstechnology.com.ar

Distribuidor Oficial



Agregando valor a sus productos



DRAMS TECHNOLOGY SA.



Lectores de huella digital autónomos



Farpointe Data, Inc.

Lectores y tarjetas de proximidad



Lectores de huella digital



100.000 huellas 1:1 y 10.000 huellas 1:N



Xceeding The Ordinary

Lectores multitecnología



Cerraduras, pulsadores y accesorios



Control de accesos



Conozca todos nuestros productos en nuestra web

Agregando valor a sus productos



SAMSUNG TECHWIN

Soluciones de CCTV
y Video IP



Video IP



avigilon

Toda la evidencia en 16 megapixels



DISPONIBLE

CCTV

VIDEO IP

CONTROL DE ACCESOS

BIOMETRÍA

LECTORES Y TARJETAS

CERRADURAS



Av. Angel Gallardo 115
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4856-7141
info@dramstechnology.com.ar



www.dramstechnology.com.ar



cristian.morgali@trane.com

Cristián Morgali



Aglutinadora de marcas y empresas para diferentes aplicaciones, Ingersoll cuenta entre sus productos con cerraduras mecánicas y electromecánicas para satisfacer las necesidades de los más diversos mercados. Contamos aquí sobre la actualidad y los proyectos de la empresa en nuestra región.

Ingersoll Rand es un conglomerado industrial de unos 60 mil empleados que ofrece soluciones a través de sus diversas divisiones de productos y tecnologías. Desde hace unos años, la empresa se reinventó a sí misma convirtiéndose en una multimarca de productos y servicios para usuarios de todo el mundo. Una de las divisiones de la firma está dedicada a la tecnología de seguridad, enfocada específicamente en cerraduras y barreras físicas para el control de accesos.

Parte de la empresa, por ejemplo, es la marca Schlage, reconocida en todo el mundo como la pionera en el desarrollo de nuevas cerraduras como la de cinco puntas.

Enfocada inicialmente en soluciones mecánicas, la compañía comenzó a desarrollar tecnología electromecánica, como lo describe *Cristián Morgali*, su Consultor de Ventas para el Cono Sur: "En la medida que evolucionó en el mercado, la empresa fue adquiriendo otras marcas y no solo en la parte mecánica sino también electromecánica. El área mecánica era muy fuerte por un lado, en el desarrollo de llaves, cerradura o barras antipánico. Por otro lado, agregando el componente electrónico, se dotaba al producto de inteligencia agregada, con lo cual combinamos ambos mundos".

El verdadero impedimento para el ingreso o egreso no autorizado a un lugar es, sin dudas, la traba física. "Lo mecánico es en definitiva lo que impide el paso o acceso a un lugar y también lo que permite salir a las personas en caso de un incidente –explica *Morgali*-. Así por ejemplo, a la barra de pánico tradicional le agregamos la conexión con parte electrónica, con lo cual logramos integrarla a los sistemas de incendio, por ejemplo. Hoy contamos con cerraduras mecánicas con funciones electrónicas incorporadas, tanto para el sector residencial como

el industrial. Hay una interacción entre los sistemas mecánicos y electrónicos".

"Un ejemplo claro es el CCTV: a través de un sistema de estas características uno puede ver lo que está pasando pero no puede impedirlo, como un acceso o egreso no autorizado. La única manera de lograrlo es a través de una barrera física. Si a esa barrera le agregamos inteligencia, entonces sí tendremos una auténtica solución de seguridad", concluye.

"Hoy la necesidad de seguridad hace que un solo sistema no sea suficiente. Por eso, si integramos una solución mecánica, como una cerradura, con una electrónica, como el control de accesos, tendremos una solución ideal para todo tipo de aplicaciones"

- ¿Qué grado de integración puede lograrse con este tipo de soluciones?

- Hay cerraduras que, dependiendo del nivel de seguridad requerido, pueden ser integradas a soluciones preexistentes. Nuestra empresa ofrece cerraduras stand alone, por ejemplo, que pueden funcionar perfectamente en un pequeño comercio o en una casa, ya que no dependen de un sistema asociado para cumplir con su función. Pero también existen modelos que pueden actuar a través de un cableado o a través de IP, sea por cable o por comunicación inalámbrica para integrarse a un sistema preexistente. Son soluciones muy flexibles.

- ¿En cuánto influyen tecnologías como el IP, por ejemplo?

- Cuando se trata de tecnología inalámbrica no se usa la frecuencia de WiFi sino la banda de 900Mhz. Buscamos con

esa frecuencia un menor consumo de energía, aunque eso limite el envío de información. Esa información, en el caso de la cerradura, no es tan importante en volumen, por lo que funciona perfectamente. Es sin dudas un avance importante, que permite lograr soluciones estéticas que antes estaban vedadas.

- ¿Cómo ven nuestro mercado como consumidor de estas soluciones?

- El mercado argentino es comparable con el chileno. Acá hay todavía una sensación de CCTV muy fuerte pero no tanto foco en lo que es accesos. Recién ahora se está comenzando a tener conciencia de lo que significa la barrera física y están comenzando a establecerse procedimientos que incluyen este tipo de herramientas. Hay un crecimiento sostenido, en general, aunque falta mucho camino por recorrer y tecnología asociadas a soluciones por desarrollar.

- ¿Cuáles son las perspectivas de crecimiento?

- Realmente las mejores. Todo el Cono sur del continente ofrece perspectivas interesantes, como el mercado peruano, por ejemplo, que está creciendo mucho en lo que es control de accesos e implementando soluciones tanto mecánicas como electromecánicas. También Chile y Argentina crecen de manera sostenida. El gran salto todavía está por darse y eso se logrará cuando las partes involucradas en el diseño y construcción de un nuevo edificio –sea cual fuere su destino- comiencen a dialogar de manera fluida con quienes luego deben proveer la seguridad. Ya se está viendo una interacción cada vez más fluida, donde el arquitecto directamente delega en el integrador el diseño del sistema de seguridad que luego será implementado. En la medida en que ese diálogo se acentúe, entonces las posibilidades de crecimiento se verán potenciadas. ■



Intelliscan es un sistema de adquisición y análisis inteligente de video capaz de reconocer e identificar caracteres alfanuméricos en matrículas de vehículos.

A partir del reconocimiento de esos códigos de identificación de vehículos, estos datos son aislados y almacenados para su posterior proceso y para ser utilizados por una innumerable cantidad de aplicaciones de control.

La información de fecha y hora, número de puesto de control, número de matrícula del vehículo, imagen del conductor y otros valores que se deseen obtener, son analizados en línea por un puesto de control, siguiendo parámetros predefinidos y/o almacenados junto a la evidencia fotográfica y de video para su posterior consulta.

Intelliscan



- Alta velocidad de proceso. 50-100 ms de análisis por fotograma.
- Alto nivel de reconocimiento (superior al 95%).
- Posibilidad de integración a sistemas existentes o desarrollo local a medida.
- El sistema acepta cámaras CCD Standard, lo que reduce su costo de implementación.
- Comercialización a medida de sus necesidades. Licencias de uso, sistemas llave en mano, desarrollos a medida.
- Capacidad de almacenamiento de datos y video configurable.

Villford

Villford S.A.
Bauness 2784 / (C1431DOH) C.A.B.A.
54-11 4523-8800
info@villford.com.ar / www.villford.com.ar


Villford

HIKVISION

Primer fabricante y desarrollador mundial
de productos H.264
Extrema calidad a precio accesible.



Cámara de domo para red de 1,3 megapíxeles DS-2DF1-671

1.3 MEGAPIXELES

CÁMARA DE DOMO PARA RED

Códec de video H.264 • CCD de barrido progresivo Sony de 1/3" • Soporte de resolución a 1280x720 para previsualización y reproducción
• Iris/enfoque automático y rotación continua en 360° • Soporte de conmutación automática de color a B/N • Precisión predeterminada hasta de $\pm 0,1\%$, velocidad preseleccionada de 757/seg. en paneo y 507/seg. en inclinación.

UL CE FC RoHS ISO9001:2000 ISO14001



Serie DS-8000

DVR STAND ALONE



Serie DS-6000

VIDEO SERVIDORES IP



CÁMARAS ANALÓGICAS e IP



CÁMARAS IP MEGAPIXEL



360°
Inspector

DOMOS Interiores Analog. e IP



DOMOS Exteriores Analog. e IP



NVR DS-7604NI-S



NVR-R16

NVR STAND ALONE

SECURITYONE

HIKVISION PREMIER DISTRIBUTOR

Nuevas Oficinas
Roseti 1964 - C.A.B.A.
(C1427BWN) - Argentina

Visítenos en
WWW.SECURITYONE.COM.AR
WWW.HIKVISION.COM

Teléfono
(54-11) 4555-1594
Teléfono / Fax
(54-11) 4555-6528

Email
info@securityone.com.ar



at-design.com.ar



Olimpiadas 2008, Beijing.



SECURITY ONE

HIKVISION PREMIER DISTRIBUTOR

Productos HIGH END



Soporta Cámaras IP de:



DVR STAND ALONE HYBRIDO Serie DS-9000 **HD ready**

H.264 DSP Compresión por Hardware • Sistema Operativo en Tiempo Real - LINUX • Visualización Real Time en 4 CIF • Grabación Real Time en 4 CIF • Grabación Real Time en 4CIF 480 cps NTSC / 400 cps PAL • Soporta Grabación hasta HD720P • Soporta Cámaras IP Megapixel HD • Alta definición • Dual Stream • Control Remoto • Mouse • Panel • 16 Canales de Video Análogo • 16 Canales de Audio • 8 Canales de Video IP • 1 Canal VOIP • 16 Entradas Digitales y 4 Salidas Relay • 1 Salida VGA • 2 Salidas Análogas de Video, 2 x USB • LAN 10/100/1000 • PTZ (RS485) • 8 x HDD SATA 16 TB Máx. • RS232 • Sistema de Autorecuperación y alerta de fallas • Sistema Monitoreable por CMS, DynDNS • Ideal para Monitoreo por Video • Software de Gestión Remota hasta 64 Canales.

DVR STAND ALONE Serie DS-7300

H.264 DSP Compresión por Hardware • Sistema Operativo en Tiempo Real - LINUX Visualización en Tiempo Real en 4CIF • Grabación en Tiempo Real hasta 4CIF y CIF Tiempo Real • Dual Stream • Control Remoto • Mouse • Panel Frontal • Rueda JOG • hasta 16 canales de video y 4 canales de Audio • 1 canal de voz Bidireccional • 16 Entradas Digitales y 4 Salidas de Relay • 3 Salidas de Monitor • 3 USB 2.0 • LAN 10/100/1000 • PTZ RS 485 multiprotocolo • 4 x Disco Rígidos SATA de 2TB : 8 TB max. • Sistema de Autorecuperación y alerta de fallas • Sistema Monitoreable por CMS • DynDNS • Ideal para Monitoreo por Video • Software de Gestión Remota hasta 64 Canales incluido.



DVR STAND ALONE Serie DS-9100

H.264 DSP Compresión por Hardware • Sistema Operativo en Tiempo Real - LINUX Visualización en Tiempo Real en 4CIF • Grabación en Tiempo Real en 4CIF 480 NTSC y 400 cps PAL • Dual Stream • Control Remoto • Mouse • Panel Frontal • Rueda JOG • hasta 16 canales de video y 16 canales de Audio • 2 canales de voz Bidireccionales • 16 Entradas Digitales y 4 Salidas de Relay • 3 Salidas de Monitor independientes • 4 USB 2.0 • LAN 10/100/1000 • PTZ RS 485 multiprotocolo • 8 x Disco Rígidos SATA de 2TB : 16TB max. • Sistema de Autorecuperación y alerta de fallas • Sistema Monitoreable por CMS • DynDNS • Ideal para Monitoreo por Video • Software de Gestión Remota hasta 64 Canales incluido.

Mobile DVR: Video y Localización en Tiempo Real por 3G

● Instalación en cualquier unidad móvil

● Transmisión por: GPRS - 3G - WIFI

● Visualización de recorridos en Google Map



MOBILE DVR

H.264 DSP Compresión por Hardware • Modulo GPS Incorporado • Información de GPS y Velocidad embebida en video e Integración con Google Maps • Trackeo de Rutas sobre planos de Google Maps • Tecnología Antivibración Patentada • 3G, CDMA, WCDMA, EVDO, TD-SCDMA, Wireless • Software de Centro de Monitoreo • Software de Servidor de Streaming para tecnología 3G • Audio y Video en Tiempo Real • Comunicación Bidireccional sobre IP • Entradas y Salidas de Alarmas • Alarmas por Exceso de Velocidad



dani.wang@hikvision.com

Dani Wang

HIKVISION

Originaria de China, **HikVision** acumula más de 30 años de experiencia en el desarrollo de tecnología. Dani Wang, junto a dos de sus partners en nuestro país, ofrecen un panorama de la actualidad de la compañía y cuales son sus estrategias para posicionarse como un referente indiscutido como proveedor de tecnología.

Foto: Luciano Morales (Fiesa), Dani Wang (HikVision) y Federico Rodríguez (Security One)

HikVision nació a comienzos de esta década como iniciativa de un grupo de ingenieros con experiencia adquirida trabajando para un instituto nacional de desarrollo tecnológico, especializado en la investigación de video, lo cual terminó siendo una ventaja competitiva. Siendo la tecnología el negocio principal de la empresa, cuenta con la capacidad de ofrecer soluciones realmente novedosas para el mercado del CCTV.

"HikVision es un marca con experiencia en el mercado, con 30 años de experiencia tecnológica. Inicialmente perteneciente a una dependencia del gobierno chino para la investigación de alta tecnología, se decidió luego que podía ofrecerse toda esta tecnología al público y usuario final, dando origen a la marca hace 9 años. Desde entonces, la empresa crece alrededor del 100% anual, pasando de 100 personas a casi 3000, con unos 600 ingenieros encargados de la investigación y desarrollo de nuevos productos y tecnologías", cuenta Dani Wang, Gerente Regional, acerca de los orígenes de la empresa

"El crecimiento de la fábrica es tal que ya está pensando en ampliar sus instalaciones. Como para dar una idea de su tecnología, HikVision puede poner en la calle un promedio de mil DVR's diarios, lo cual habla a las claras de su capacidad de manufactura", dice acerca de la actualidad de la marca.

Acerca del futuro, cuenta: "Este año llegamos a la bolsa de valores, lo cual atrajo más inversionistas, lo cual hará crecer nuestra capacidad de investigación, desarrollo y producción de productos. Nuestra meta es ser la empresa china líder mundial en la provisión de tecnología para CCTV, que todo el mundo nos reconozca como marca, como sucede con IBM o Microsoft, por ejemplo"

HikVision tiene en nuestro país dos socios locales, que llevan adelante la provisión de equipos para los proyectos y la concreción de los mismos: *Fiesa* y *Security One*.

- ¿Cuáles son los proyectos para la marca?

(L. Morales) - La idea es posicionar la marca en un segmento de mercado que requiera de altas prestaciones, como lo es el caso del sector bancario. Hay proyectos bastante importantes en muchos distritos de la Provincia con las fuerzas policiales, que están requiriendo de soluciones móviles. En ese segmento, las soluciones de *HikVision* fueron probadamente más eficaces que las de otras compañías.

"HikVision viene sosteniendo casi un 100% de crecimiento anual desde su salida al mercado. Es una cifra poco usual para una compañía tan joven pero que ya captó el interés del mercado gracias a su capacidad de desarrollo y producción de nuevos productos"

Dani Wang

(F. Rodríguez) - Nuestra mayor presencia con la marca está, sin dudas, en las líneas de gama alta, enfocado en sistemas híbridos y los proyectos con DVR móviles. La demanda principal está en ese segmento del mercado, donde no hay en la actualidad muchos productos capaces de satisfacer eficazmente las necesidades de los clientes.

(D. Wang) - Actualmente la empresa tiene líneas de productos para todas las gamas y mercados. En el plano internacional tenemos proyectos en bancos y casinos, pero lo más interesante es nuestro proyecto para los próximos juegos olímpicos y el pasado mundial, donde instalamos unas 1000 cámaras y 500 DVR. Debemos poner énfasis en que nuestra empresa, como marca, no implementamos ni diseñamos una solución sino que somos proveedores de tecnología. Los proyectos los canalizamos siempre a través de nuestros partners, en este caso *Fiesa* y *Security One*.

- ¿Qué futuro proyectan para HikVision en nuestro mercado?

(D. Wang) - Nuestro meta es ofrecer al mercado soluciones de alto desempeño. El 89%

de los productos de seguridad son fabricados en Asia, productos que son altamente confiables. El mensaje que queremos dar es que cuando compran *HikVision* no están comprando productos chinos sino tecnología *HikVision*, una empresa localizada en China. Esta imagen la reforzamos también con el permanente servicio a nuestros clientes, preocupándonos por ofrecerles siempre la mejor tecnología acorde a sus necesidades. Escuchamos sus sugerencias y somos los suficientemente flexibles como para lograr un diseño a medida. Esas características, creo, seguirán posicionando a la marca como un referente en el mundo.

Mails de contacto

Dani Wang, Regional Sales Manager de HikVision

dani.wang@hikvision.com

Luciano Morales, Soporte técnico de Fiesa

soporte@fiesa.com.ar

Federico Rodríguez, Dto. Comercial de Security One

federorodriguez@securityone.com.ar



Fergus Security

LA ELECCIÓN PROFESIONAL

No atendemos al público,
LO ATENDEMOS A USTED.
calidad, solidez y precios que suenan bien

Cámaras digitales | Cámaras IP



DVR Stand-Alone

H.264



**DISTRIBUCIÓN MAYORISTA
IMPORTADORES**



REPRESENTANTE Y
DISTRIBUIDOR EXCLUSIVO

1STOP

Rainbow EVETAR

Fergus Security

Hipólito Yrigoyen 1530, 2º piso - C1089AAQ
Cap. Fed. Ciudad de Buenos Aires, Argentina.
info@fergussecurty.com.ar www.fergussecurty.com.ar

(54 -11)
5235-9748

CAMARAS BOX



LANL-963
1/3" color CCD SONY
0,001 LUX . 630 TVL



BSP-5200
1/3" color CCD SONY
0,1 LUX . 520 TVL con audio



BSP-4800
Día/Noche . 1/3" color
CCD SONY . 0,1 LUX
480 TVL con audio



BSP-4200
1/3" color CCD SONY
0,1 LUX . 420 TVL
con audio



CMSP-36L-4 A 9
1/3" Color CCD SONY
420 TVL . Varifocal
IR 30 MTS. Apto Exterior

CAMARAS IR



DPSP-36
1/3" Color CCD SONY
420 TVL . 3.6mm
IR 20 MTS.



DMSP-36 (3,6 MM)
DMSP-60 (6 MM)
1/3" Color CCD SONY
420 TVL . 3.6mm o 6mm
IR 20 MTS. Apto Exterior



DMSP-4A9
1/3" Color CCD SONY
420 TVL . Varifocal
IR 30 MTS. Apto Exterior



CMSP-24L-36
1/3" Color CCD SONY
420 TVL . 3.6mm
IR 20 MTS. Apto Exterior



CMAR-30L-36
1/3" Color CCD SONY
540 TVL . 3.6mm
IR 25 MTS. Apto Exterior

FUENTES Y ACCESORIOS DE ALIMENTACION

12V500
500 ma



12V800
800 ma

12V1A
Switching 1A - 2A - 5A



12V2A / 12V5A

12V20A
Switching - 20A



CON-001 / CON-002-M
CON-104J / CON-003-H
Plugs Varios



CMSP-72L-4 A 9
1/3" Color CCD SONY
480 TVL . Varifocal
IR 50 MTS. Apto Exterior

CCTV ACCESORIOS



BALUN
Balun Pasivo
Pasivo 300 mts.



BALUN-1200
Balun Pasivo
Activo 1200 mts.



BALUN-1800
Balun Activo
Activo 1800 mts.



BALUN-RX ACT
Receptor Activo
4 señales de video



V-104 / V-204
V-816
Distribuidores de Video
1 x 4 salidas
2 x 4 salidas
8 x 16 salidas



MIC
Micrófono Alta Sensibilidad

CERRADURAS Y ACCESORIOS



300S
Cerradura
Electromagnética
300LBS 12/24 VCC



E600-LED
Cerradura
Electromagnética
600LBS 12 VCC c/LED



URE-3000
URE 6000



ZL-300
ZL-600
Herrajes Varios



DEB-33SS
Botón Rex de salida alto
tránsito. Frente metálico.
cuadrado



DEB-31SS
Botón Rex de salida Alto
tránsito, rectangular
Alargado, Ideal para
montaje en marco de
acero. Frente metálico



DEB-33ABS
Botón Rex de salida.
Alto tránsito
ABS plástico

E-108



Pulsador NC/NO para apertura
de puerta. Para Emergencias.
De gran terminación y calidad.
Totalmente en plástico inyectado
y accionamiento inmediato.
Dimensiones 86*86*55 mm.



PIR REX DS
Sensor Rex de salida de puerta color gris
Temporizadores incorporados;
Monitoreo de estado de puerta
con aviso sonoro, cobertura ajustable

MINI CAMARAS



LTC-CPIN
1/3" Color CCD SONY
420 TVL . 3.6mm



LTC-COPIR
1/3" Color CCD SONY
420 TVL . 3.6mm



LTC-COSMK
1/3" Color CCD SONY
420 TVL . 3.6mm

DVRS STAND ALONE



8804AV / 8808AV / 8816AV
4 Canales H264 100 FPS
8 Canales H264 100 FPS
16 Canales H264 400 FPS

CAMARAS PTZ



LANL-8027H
CCD SONY . Zoom 27x
óptico . 540 TVL



LANL-209
1/3" CCD Sony 480TVL . Zoom 3x óptico
Velocidad de paneo 30°/seg. Giro 360°
Apto montaje en exterior . IP65



LANL-5907
1/3" CCD Sony 480TVL . Zoom 27x óptico
Velocidad de paneo 30°/seg. Giro 360°
Apto montaje en exterior . IP65



LANL-2100
1/3" CCD Sony 540TVL . Zoom 30x
optico 300°/seg. Giro 360°
Apto montaje en exterior . IP65

DVR BASADO EN PC (PLACAS Y ACCESORIOS)



GV250 v8.2
GV800 v8.3
4 Canales 12 FPS
16 Canales 100 FPS



GV800 V4 8.3
PCI + PCI E
32 Canales 200 FPS



GV1480 V8.2
16 Canales 400 FPS



DVRUSB
4 Canales 25 FPS

CONTROLADORAS POR PROXIMIDAD



LANHM2002
EM MARIN
MIFARE o HID
Controlador Autónomo para
1000 usuarios. Lector EM
MARIN RF 125Khz. Incorp.



LANHM1000
EM MARIN
Controlador Autónomo para 1000
usuarios. Lector EM MARIN
RF 125Khz Incorporado. Apto Exterior



SC403
EM MARIN
Equipo Abrepuertas y Reloj de Personal
Cap. de 30000 usuarios. Posee puerto
de comunicación RS485, 232 y TCP/IP



AR721 + 10
CARDPROX EM MARIN
Equipo Abrepuertas . Cap. de 1000
usuarios. Posee puerto de
Comunicación RS485

LECTORES DE PROXIMIDAD



LANHM6003
EM W26
Lector EM MARIN 125 KHZ
salida Wiegand 26 Bits



LANHM6002
MIFARE W26
Lector MIFARE compatible
salida Wiegand 26 Bits



LANHM6005
HID W26
Lector compatible HID
salida Wiegand 26 Bits



LANHM-JLR100
EM W26
Lector de proximidad EM MARIN
125 KHZ. Largo alcance

TARJETAS DE PROXIMIDAD



CARDPROX ISO
EM MARIN
Tarjetas de Proximidad



LLAVPROX
EM MARIN
Llaveros de Proximidad

BIOMETRICOS



F8
Biométrico
Huella
Conexión IP



IFACE302
MultiBiométrico Huella y
Reconocimiento Facial . Conexión IP



duarte.pedro@samsung.com

Pedro Duarte



Techwin es en la actualidad la división de Samsung dedicada exclusivamente al desarrollo y fabricación de productos profesionales para CCTV, luego de un complejo proceso de fusión. Contamos en esta nota, a través de las palabras de uno de los referentes de la empresa, cómo se llevó a cabo este proceso y adelantamos lo que propondrá la marca.

Creada en 1977 como una división de Samsung, **Samsung Techwin** se dedicó desde sus inicios al desarrollo de tecnología para seguridad aplicada a las áreas profesionales e industriales. Con bases en distintos puntos del globo, se ocupa desde entonces de ofrecer al mercado productos de avanzada para el segmento del CCTV. Originalmente asociada a *Samsung Electronics*, hoy la división Techwin responde a un gerenciamiento común pero mantiene su autonomía como compañía, ideando y proponiendo constantemente soluciones, especialmente para la videovigilancia.

Pedro Duarte, VP Sales&Business Development para nuestro continente, explica de esta manera los orígenes y fundamentos de *Samsung Techwin*: "Siempre existieron dos fracciones de Samsung, desde los años '70. Hubo una división que fabricaba ya grabadoras para el área de seguridad, que evolucionaron luego en las time lapse, uno de los productos más populares y que fue luego fabricado por otras empresas. Se creó entonces, dentro de la división Electronics un área dirigida al CCTV. Coexistía también con Techwin, que se dedicaba a productos aplicados a otras esferas como el área industrial militar. ¿Estos qué significó? Que bajo una misma marca y un mismo logo, dos divisiones se dedicaban a lo mismo"

Samsung Electronics, si bien tenía su área destinada al CCTV desarrollaba y producía productos para el consumo masivo, a la inversa de lo que sucedía con su "hermana" *Techwin*.

"Hace tres años el consejo administrativo de la empresa –explica Duarte– decidió una acción que unificó las divisiones, aunque suene contradictorio: mientras *Techwin* había desarrollado, por ejemplo, la cámara digital para aplicaciones militares y luego se tornó de consumo masivo, *Electronics* hacía productos también para CCTV. Entonces, teníamos una división con

artículos de consumo más algo de CCTV (*Electronics*) y otra de CCTV profesional con algunos artículos de consumo masivo (*Techwin*)".

Al contrario del modelo de fusiones de otros continentes, la gerencia de Samsung transformó sus divisiones en unidades de negocios únicas: fusionó el área de CCTV de *Electronics* con la de *Techwin* y la de productos de consumo de la segunda pasó al área de *Electronics*.

"Con esto lo que se logró fue tener dos empresas perfectamente diferenciadas, bajo una misma marca y, lo más importante, sin afectar al personal ya que cada uno pasó a depender de su área correspondiente", relata Duarte acerca de lo compleja que resultó esa diferenciación.

"No tenía mucho sentido tener bajo un mismo logo dos empresas que hicieran los mismo, por eso se decidió que Techwin fuera la división de Samsung dedicada al desarrollo de productos para el segmento profesional del CCTV mientras que Electronics se ocupara de todas aquellas tecnologías relacionadas con el consumo masivo"

- ¿Es frecuente que un desarrollo específico se transforme luego en algo de consumo masivo?

- Normalmente lo que sucede es que cuando un desarrollo específico muestra muchas mejoras por sobre lo existente, después se adapta para el consumo masivo. Sucede en toda industria, no solo cuando se trata de seguridad. Motores y tecnologías que se prueban, por ejemplo,

en autos de fórmula 1 luego son llevados a los coches que salen a la venta y no es raro que eso suceda. Lo mismo pasará, por ejemplo, con los productos de CCTV de nuestra empresa: ya está diseñada una línea para uso residencial de este sistema que seguramente comenzará a ser comercializada el año próximo. Es un kit de cámaras que se conecta a una PC y ya está funcionando. No tendrá las prestaciones o definición de una cámara profesional, pero sí será suficiente para poder controlar una residencia o pequeño comercio.

- ¿Cómo manejan sus representaciones?

- *Samsung Techwin* es una empresa coreana, con base en Seúl y que tiene centrales en distintas partes del mundo, dedicadas a cuidar de mercados específicos. La de Norte América, por ejemplo, que se ocupa de todo el continente, con dos subdivisiones, una para Estados Unidos y Canadá y otra para que abarca desde México hacia el sur del continente; otra base está instalada en Europa, que cuida de esos mercados más el norte de África; su cuartel general de Seúl se ocupa de Corea, Asia y Oriente Medio mientras que hay una específicamente en China.

- ¿Cómo ven la actualidad tecnológica del CCTV?

- En realidad el área de la seguridad está en plena transición entre lo analógico y lo digital. A todos les gustaría tener equipos IP pero ya tienen sistemas analógicos y ese paso puede llegar a tornarse complicado, principalmente por los costos. Su implementación tampoco es tan sencilla, ya que no solo se necesita el equipo adecuado sino el personal idóneo para poner en marcha esa solución. Lo analógico hoy sigue siendo dominante en el mercado, pero el IP para nuevas instalaciones es la salida. Eso demanda una inversión creativa del fabricante, que debe mirar siempre en perspectiva la evolución del mercado. ■

es el momento

para las **Cámaras IP** Samsung



iPOLiS

Las cámaras IP Samsung entregan la mejor resolución de la industria – hasta 600 TVL y 700 TVL en blanco y negro. Combinan el alto rendimiento y valor excepcional en cualquier configuración que necesite. Nuestra línea es extensa y ofrece domos anti-vandálicos IP66, domos fijos, PTZ de alto rendimiento en baja luz y con seguimiento de personas automático, cámaras fijas de día/noche. Este incorpora la última tecnología A1 con excelente sensibilidad en baja luz y escaneo progresivo para capturar claramente objetos en movimiento. Nuestras nuevas cámaras A1 también ofrecen análisis de video inteligente tales como línea virtual, detección de objetos, pérdida y aparición de objetos, análisis de áreas predeterminadas y dirección de detección en los bordes. Las cámaras también soportan Multi-stream en compresión H.264, MPEG4 y MJPEG con imágenes de resoluciones variables en diferente tipo de cuadros. Todo indica que es la era para las cámaras IP de Samsung.

SAMSUNG





ARGSEGURIDAD.COM

SOLUCIONES 360°

SISTEMAS DE SEGURIDAD
GRABADORES DIGITALES
CIRCUITO CERRADO DE TV
CÁMARAS INALÁMBRICAS / IP
ALARMAS DE INTRUSIÓN



GRABADOR DIGITAL DVR

- SOFTWARE EMBEBIDO EN EL HARDWARE LINUX.
- COMPRESION H-264. LO MEJOR DEL MERCADO
- ACCESO DESDE CELULARES 3G
- LENGUAJE EN ESPAÑOL
- 16 CANALES DE VIDEO
- SALIDA PARA MONITOR VGA.
- SOPORTA HASTA 4 DISCOS SATA DE HASTA 1TB CADA UNO
- 16 CANALES DE AUDIO
- MULTIPLAYBACK, PERMITE VER EN VIVO Y REPRODUCCIÓN AL MISMO TIEMPO EN LA MISMA PANTALLA

DISPONIBLE EN 4 VIDEOS – 4 AUDIOS 100/120 IPS

DISPONIBLE EN 8 VIDEOS – 8 AUDIOS 200/240 IPS

DISPONIBLE EN 16 VIDEOS – 16 AUDIOS 200/240 IPS

DISPONIBLE EN 16 VIDEOS – 16 AUDIOS 400/480 IPS

DOMO IP CCD SONY 420TVL y 0,3Lux

- ZOOM CONTINUO 22X
- 25/30IPS A D1 FULL RESOLUTION
- MPEG4, 10/100MBPS
- AUDIO INCLUIDO



PANEL DE ALARMA

- 44 ZONAS INALAMBRICAS
- + 7 ZONAS CABLEADAS
- DISPLAY LCD Y MENSAJES DE VOZ EN CASTELLANO
- MEMORIA CON HASTA 88 EVENTOS
- MONITOREABLE (ADEMCO 4+2, CONTACT ID)



CAMARA IP CCD SONY

- MPEG4, RESOLUCIÓN D1
- CCD SONY 1/3" DIA NOCHE 420 TVL 0.001 LUX
- AUDIO, ENTRADA DE ALARMA
- 36 IR 8MM 50M DE VISIÓN NOCTURNA
- COMPATIBLE CON TODA LA LÍNEA CCD DE NIXZEN
- DIMENSIONES 31CM X 15.5 CM



PLACA TUNGSON

- 16 ENTRADAS DE VIDEO
- 4 ENTRADAS DE AUDIO.
- PUERTO PCI-E
- VELOCIDAD DE MONITOREO 400/480 IPS
- VELOCIDAD DE GRABACION: 400/480 IPS
- 1 TV OUT (SALIDA DE VIDEO ANALOGICO)
- 2 PLACAS EN UNA PC HACEN UN SISTEMA DE 32 CAMARAS 800/880 IPS





shay.segal@electronics-line.com

Shay Segal



*El Grupo Risco adquirió recientemente **Electronics Line**, fusión que potencia las soluciones de ambas compañías, tanto desde el punto de vista tecnológico como desde el aspecto estrictamente comercial. Hablamos con uno de los directivos de la empresa israelí, quien no contó sobre los proyectos y expectativas tras esa fusión.*

Foto: Patricio Ramallo y Shay Segal, de Electronics Line

El Grupo RISCO es un desarrollador de soluciones de seguridad integradas para el mercado mundial, cuyos productos abarcan desde las más innovadoras aplicaciones software hasta los sistemas cableados e inalámbricos de alta gama, con productos de la compañía superan los estándares de la industria en general. Sus soluciones integran gestión de edificios, sofisticadas tecnologías de detección y los sistemas con base IP, incluyendo vigilancia por CCTV, alarmas de intrusión e incendio y aplicaciones de control de acceso.

Sin dudas *Rokonet* es la marca más reconocida del grupo, cuyos productos son vendidos en más de 60 mercado alrededor del mundo incluyendo América del norte y del sur, Europa, Australia, África del sur y Oriente a través de una red global de subsidiarias, distribuidores, grandes empresas de instalación y asociados.

Electronics Line es uno de los proveedores líderes en seguridad inalámbrica con manejo remoto de soluciones para el mercado residencial y comercial, una compañía con más de veinte años de experiencia en la industria de la seguridad electrónica reconocida por la constante innovación y la alta calidad de sus productos. Esta empresa, precisamente, se unió al grupo Risco potenciando las posibilidades y tecnologías de ambas en el mercado.

"Actualmente estamos en plena etapa de cambios -explica *Shay Segal*-, ya que la empresa, tras ser adquirida por el Grupo Risco, está adaptándose a una nueva realidad empresarial, sin dudas potenciada por la experiencia e inversión del grupo adquirente". Esta fusión, sin embargo, no le quita autonomía a *Electronics Line*. "estamos trabajando en conjunto para el desarrollo de nuevos canales y mercados, además de conjugar ambas tecnologías para brindar una solución creati-

va e integral", aclara Segal acerca del rol de cada una de las marcas.

- ¿Esto significa que mantienen su identidad?

- Sin dudas, *Electronics Lines* es una marca reconocida a nivel global y mantendrá su autonomía dentro del grupo. Lo que se logrará con esta fusión es que nuestra marca tenga mayor presencia en mercados que hasta la actualidad no eran nuestro fuerte. Enfocados en el mercado residencial y comercial, hoy con *Risco* tenemos la posibilidad de llegar al sector industrial, por ejemplo, con soluciones combinadas.

"El aporte tras la fusión es mutuo:

Risco incorpora una marca de prestigio, con tecnología de avanzada y nuestra empresa suma posibilidades en nuevos mercados e inversión en soluciones más abarcativas y creativas"

- ¿Qué le aporta Risco a Electronics Line?

- Sin dudas la idea es lograr a través del grupo *Risco* una mayor presencia en el mercado, además de lograr una mayor inversión y nuevas posibilidades de desarrollo en tecnología. Es un paso muy positivo para nosotros en ambos aspectos y también para *Risco*, ya que suma una marca de prestigio y, además, trabaja para lograr soluciones integrales y creativas. Por ejemplo, estamos trabajando en una línea de pir cámaras que se integrará a nuestras plataformas de conectividad y control, línea que ya está siendo presentada en algunas partes del mundo. Con esto lograremos posicionarnos aún más en el mercado residencial conjugando domótica, alarmas y videalarmas en una única plataforma.

- Continúan avanzando en la integración, entonces

- Sin dudas, hoy el usuario busca además de seguridad la posibilidad de combinar confort con seguridad. Es una necesidad creciente en todo el mundo y con nuestros productos apuntamos a satisfacer esa demanda. Cuando la gente se contacta con nosotros busca valor agregado y entiende que la posibilidad de tener seguridad y control en un mismo producto es atractiva.

- ¿Cuáles son los mercados en los que proyectan mayor crecimiento?

- Actualmente tenemos buena presencia en el mercado residencial. Uno de los objetivos es comenzar a ofrecer nuestras soluciones a mercados como el de la construcción, por ejemplo. Aunque todavía en Argentina se da poco, en otros países de Latinoamérica, como Chile y Colombia, muchas constructoras ofrecen en sus diseños finales una plataforma de alarmas y control del hogar. Ese un segmento en el que hasta el momento no teníamos presencia y hoy, a través de *Risco*, podremos tener acceso. Solo es cuestión de instrumentar los canales adecuados para lograrlo, algo en lo que ya estamos trabajando.

- ¿Cuáles son las estrategias para lograrlo?

- Siempre intentamos darle valor agregado a nuestras soluciones, más allá de la integración o control de un periférico. La idea es pensar más allá, brindar soluciones integrales para comunidades de usuarios. Algo de esto ya estamos implementando, en condominios o barrios cerrados en los que demostramos como a través de una comunidad integrada por nuestras plataformas, puede lograrse una seguridad integral, interconectada y a través de un solo proveedor. ■

Nuevo EASY TALK



Diseño
 Ultracompacto
 50 subtonos
 107 CDCSS
 Scrambler - TOT
 100 Canales / Liberado
 de 430/470Mhz
 Ahorro de batería
 Automático
 Aviso de batería baja



Cámara color Día/Noche CCD
 Sony Super HAD 570TLV
 0,00003 Lux color - 0,000003
 B/N - Sense Up - OSD
 Cámara color Día/Noche CCD
 Sony Super HAD 570TLV
 0,1Lux color - 0,000003 B/N
 Wide Dynamic Range (WDR)
 Sense Up - OSD

LO MEJOR EN CCTV

- Cámaras IR, Minidomos, Minicámaras, Ocultas, etc.
- Placas de Grabación Digital.
- Lentes Auto Iris e Iris Fijo.
- Gabinetes y Soportes.
- Línea completa en Dispositivos de UTP.
- Línea completa en Comunicaciones - Handies Baterías - Conectores Accesorios para Antenas, etc.



Domo Color
 antivandálico
 Día/Noche
 CCD SONY
 Super HAD 560 TVL
 0,00001Lux Wide
 Dynamic Range (WDR)
 Sense Up
 High Spot BLC - OSD.



Sony Super HAD
 480TVL 0,05Lux
 Día/Noche
 OSD.



Speed Dome
 Exterior - Interior.
 Cámara Sony HAD
 480TVL - 0.6 Lux
 18X - 26X - 36X



Controladores
 de 2 - 3 Axis



LASER Electronics

Líder en Seguridad Electrónica



Laser Electronics S.R.L.
 Thames 540 - Villa Adelina
 (B1607CAF) Pcia. de Buenos Aires
 Tel: (5411) 4763-9600 / 2294
 Fax: (5411) 4763-3688
 ventas@laserelectronics.com.ar
 www.laserelectronics.com.ar



Stand - Alones 4 - 8 - 16.
 Compresión de vídeo H264
 Display Tiempo real
 gradación en 100-200 Frs.
 Software para armar su propia
 central de Monitoreo,
 y poder visualizar desde su
 propio Celular

Tecnología en Seguridad



MFC 4007
Cámara miniatura
Color CCD, lente
3.7mm Flat pinhole,
1/4 sharp 420 tvl
c/audio. Inc. Soporte.

GRAN VARIEDAD
EN LENTES
2,8mm, 4mm,
Varifocales.



microfast



MFOA 200
Control acceso
2000 huellas,
50000 registros,
Tarjeta, Huella o
password, soft
en español.
Inc. Soporte.



MFC 1980
Domo, con
infrarrojo 20mts,
1/3 Sony, lente
3,6mm.



MFC 2038
Mini domo
antivandálico,
lente 3,6mm,
1/3 Sony.



ACCESORIOS
CABLE UTP



MF 220z
Zoom 27x, Sony super had,
RS485. 480 TVL.
Inc. Soporte.



**Domo PTZ
LH200**
1/4 Sony super had,
RS485.



MFC 5007
BOX 1/3 Sony CCD, 420TVL.
Inc. Soporte.

CÁMARAS BOX



MFC 5002
Cámara profesional, Pal 420TVL CCD color con audio.
1/3 Sony super had. Inc. Soporte.

- Cámaras de última tecnología (infrarrojas, ocultas, domos, profesionales)
- Línea de cámaras infrarrojas MFC con norma IP66 1/3 SONY.
- Todas las líneas de Placas DVR • Balunes • Fuentes.

**IMPORTADOR
MAYORISTA**

SELECCIONAMOS DISTRIBUIDORES EN EL INTERIOR DEL PAÍS - GRANDES BENEFICIOS
CONTACTO: distribucion@microfast.com.ar



MFC 3009
Waterproof ip66, 1/3 Sony.
CCD, 420 TVL, 48 pcs 5 mm IR.
Led. 50m, Lente fijo 6mm.
Inc. Soporte.

MFC 1978
Cámara, 1/3
Sony, 420 TVL,
20mts, infrarroja,
lente 3,6mm.
Inc. Soporte.



MFC 3014
Waterproof IP66,
1/3 Sony Color
CCD 420TVL
Lente 8mm, 28 PCS
5mm + 26 pcs, 3mm
IR LEDs 50 mts distancia.
Inc. Soporte.

CÁMARAS IR WATERPROOF



MFC 6024
Waterproof ip66,
1/3 Sony. CCD, 420 TVL,
36 pcs 5 mm IR.Led. 30m,
Lente Varifocal 4-9mm.
Inc. Soporte.



MFC 1002
1/3 Sony Color CCD, 420TVL,
Waterprof, Infrared,
36 PCS 5mm IR, LEDs/30 mts,
lente 3,6mm, IP66.
Inc. Soporte.

MFC 4003
Cámara Pinhole bullet,
lente 3,7mm, 1/3 Sony
CCD, 420 TVL
Inc. Soporte.



PLACAS DVR



25FPS, 100FPS, 200FPS y 400FPS.

Tester
CCTV,
múltiples
aplicaciones



**FUENTES
SWITCHING 12V
(1A, 2A y 5A.)**



**ARMAMOS
PC DVR
A MEDIDA.
VENTA DE
HARDWARE**



BALUNES ACTIVOS Y PASIVOS



MFB 400MT
Balun Pasivo
400 mts.



Balun activo
Transmisor y
receptor activo
1400mts.



MF 16SW
Balun pasivo
16 canales.

- Micrófonos ambientales • Stock permanente • Atención personalizada.
- Los mejores precios del gremio • Asesoramiento y soporte postventa
- Garantía en todos los productos • RMA inmediato.



microfast



victor.alarcon@alas-la.org

Víctor Alarcón



Con diez años de labor ininterrumpida en el ámbito de la seguridad, Alarcón plantea el complejo escenario de América Latina en el uso de los sistemas electrónicos y habla acerca del futuro de ALAS, entidad que proyecta mayor espacio para la capacitación de los profesionales del área.

La **Asociación Latinoamericana de Seguridad (ALAS)** fue fundada en 1997 con el objetivo de concentrar la voz de la Industria Latinoamericana de Seguridad Electrónica y alcanzar metas comunes de educación, estandarización y adecuación tecnológica que permitan fortalecer la postura de las empresas latinoamericanas ante los fabricantes extranjeros y ante los gobiernos de sus respectivos países.

Con la firme intención de lograr esos objetivos, la Asociación cuenta entre sus filas a destacado profesionales del sector, que día a día trabajan para dotar a la industria de mayores y mejores herramientas de perfeccionamiento y profesionalización. Uno de ellos es **Víctor Alarcón**, Director Ejecutivo de ALAS, con seis años de trabajo constante en la entidad.

"Desde hace diez años trabajo en el ámbito de la seguridad electrónica. Inicialmente estuve vinculado a Ventas de Seguridad., medio que se ocupa del mercado latinoamericano de la seguridad. Esa labor me llevó a viajar por todo el continente y conocer las problemáticas y soluciones de los distintos mercados. Después de cinco años de trabajar allí y ya con relaciones establecidas con la Asociación se presentó la oportunidad, en 2004, de ingresar a ALAS como Director Operativo. Esa oportunidad me permitió profundizar mis conocimientos. Hace poco tiempo fui promovido a Director Ejecutivo y desde entonces reafirmé mi compromiso de trabajar por la profesionalización del sector", dice Alarcón acerca de sus inicios en la entidad y en el sector de la seguridad.

En cuanto a la actualidad y futuro de ALAS, **Víctor Alarcón** explica que actualmente se está haciendo un replanteo de la Asociación, "donde se están definiendo nuevos departamentos que promuevan una relación constante con los socios y la renovación de sus membresías, un recurso importante para seguir trabajando"

En cuanto al área educativa de ALAS, detalla: "Cuando llegué a ALAS solo existía un curso de alarmas mientras que hoy ya tenemos 10, que cubren todos los espectros de la industria. También logramos implementar tres cursos en línea, uno para operadores de monitoreo; otro sobre cableado estructurado -básico para técnicos- y uno de tarjetas inteligentes para las distintas aplicaciones. En el área educativa, también, este año hicimos un evento para gerentes de empresas que contó con 70 participantes, lo cual nos alienta a seguir con este tipo de cursos, cada vez más amplios en cuanto a convocatoria"

"En general, los fabricantes norteamericanos y europeos toman a Latinoamérica como un único mercado cuando en realidad, cada uno de los países que conforman el continente tienen sus diferencias, más allá de que los una el mismo idioma"

- ¿Cuál son los proyectos a futuro de ALAS?

- Queremos tener más cursos para nuestros socios pero lamentablemente carecemos hoy de instructores profesionales. Es muy complejo conseguir una persona idónea, que conozca la tecnología, que le guste la docencia, que sea didáctico... Esa es nuestra apuesta a futuro: trabajar con más docentes para poder llevar los cursos de ALAS a todo Latinoamérica. Tenemos programado uno en Chile y estamos proyectando uno en Argentina. Queremos alentar más contenido para Gerencia lo mismo que trabajar mucho en las normativas.

- ¿Qué panorama tiene la Asociación de la industria en Latinoamérica?

- América Latina es siempre una tierra

prometida y lo venimos diciendo casi desde hace 20 años. Y no solo para la industria de la seguridad sino en general. Como continente no terminamos nunca de despegar: si no hay crisis en México el que no crece es Brasil y cuando empieza a despegar Chile en Argentina el mercado se retrae... Es casi una cuestión casi histórica ya. Pero definitivamente sigue siendo un mercado con mucho potencial, donde hay inversión, donde la industria de la construcción hoy florece y trae aparejadas inversiones; hay economías florecientes que gracias al progreso de su industria hacen progresar a la industria de la seguridad electrónica.

- ¿Cuáles son hoy los mercados más importantes?

- En general cada uno tiene su importancia. Brasil, por su actualidad y habitantes es un país interesante pero México sigue siendo el mayor mercado de habla hispana, hoy potenciado por su actualidad, donde la delincuencia lamentablemente. Por proyección, Argentina y Colombia, con un número de habitantes cercano a los 50 millones de personas, también son plazas importantes. Chile es un mercado un poco más chico pero muy profesional, donde hasta la seguridad pública está involucrada con los elementos de la seguridad electrónica.

- Desde su visión, ¿qué segmento tiene hoy mayor crecimiento?

- Sin dudas el CCTV, por dos factores importantes: uno es su versatilidad del CCTV, que permite a bajo costo instalar sistemas redundantes a bajo costo, con cámaras cada vez más inteligente y tecnologías de comunicación más eficaces. También gracias al efecto disuasivo de una cámara: cualquier persona que ve una cámara intuye que lo pueden estar vigilando y eso supone un freno a la actitud delictiva. Otros usos del CCTV también están creciendo, como en el control de activos, de patrones de consumo en grandes tiendas, para lo cual también es una buena herramienta. ■



Software Profesional de VideoVigilancia



Para cámaras IP 64 canales NVR

Licencias de 1, 4, 8, 12, 16, 25,
32, 36 y 64 canales
Compresión MJPEG, MPEG4 y H.264
Totalmente escalable hasta
64 cámaras IP



Para cámaras analógicas 32 canales DVR

Placas digitalizadoras de
4, 8 y 16 canales
Compresión por software
(MJPEG y MPEG4) o por
Hardware (H.264)
Apilable hasta
32 cámaras analógicas



Nueva aplicación para iPhone



Para Cámaras IP y Analógicas 64 Canales Híbrido NDVR



100% flexible
Puede combinar todas las
placas digitalizadoras con
las licencias de software
hasta 64 canales híbridos

Una sola plataforma, más de 40 marcas, más de 800 modelos de cámaras IP
 Soporta cámaras megapíxel, H.264, iPhone y Watermark digital
 Búsqueda inteligente de grabaciones
 Detección inteligente de eventos predeterminados
 PTZ digital con visualización múltiple de la misma cámara para acercamientos
 Admite hasta tres monitores, para monitoreo en vivo y búsqueda de grabaciones
 Nuevas aplicaciones de conteo, E-Map y POS
 Visualización remota de hasta 128 cámaras de múltiples servidores
 Usuarios ilimitados
 Soporta Sistema Central de Monitoreo (CMS)



**CP-9320H****Cámara Box CCD 1/4" SHARP**

- Sensor 1/4" CCD SHARP Super Color
- Resolución 420 TVL
- Función Día Noche
- White balance ATW/AWB ajustable
- Pixels (H x V) 752 x 582
- Señal de sincronismo : Interna
- Iluminación mínima : 0.01 lux (F1.2)
- Relación S/N : 50 dB (AGC off)
- Control de iris : DC iris / A.E.S.
- BLC On/Off ajustable
- E.Shutter Auto 1/50 a 1/100000 seg.
- Montaje de lente : C/CS
- Alimentación : DC 12V - 300 mA

CP-9320SX**Cámara Box CCD 1/3" SONY**

- Sensor de video 1/3" CCD SONY
- Resolución 470 TVL
- Función Día Noche
- White balance ATW/AWB ajustable
- Pixels (H x V) 786 x 624
- Señal de sincronismo : Interna
- Iluminación mínima 0.1 lux (F1.6)
- Relación S/N : 50 dB (AGC off)
- Control de iris : DC iris / A.E.S.
- BLC On/Off ajustable
- E.Shutter Auto 1/50 a 1/100000 seg.
- Montaje de lente : C/CS
- Alimentación : DC 12V - 300 mA

CP-9320S**Cámara Box CCD 1/3" SONY**

- Sensor 1/3" CCD Super HAD SONY
- Resolución 480 TVL - óptima nitidez
- Función Día Noche
- White balance ATW/AWB ajustable
- Pixels (H x V) 792 x 680
- Señal de sincronismo : Interna
- Iluminación mínima : 0.01 lux (F1.2)
- Relación S/N : 50 dB (AGC off)
- Control de iris : DC iris / A.E.S.
- BLC On/Off ajustable
- E.Shutter Auto 1/50 a 1/100000 seg.
- Montaje de lente : C/CS
- Alimentación : DC 12V - 300 mA

VTP-9520S**Cámara CCD 1/3" SONY 540TVL**

- Sensor 1/3" CCD Super HAD SONY
- Resolución 540 TVL - óptima nitidez
- Función Día Noche
- White balance ATW/AWB ajustable
- Wide Dynamic Star Light
- Señal de sincronismo : Interna
- Iluminación mínima : 0.001 lux (F1.2)
- Relación S/N : 50 dB (AGC off)
- Control de iris : Video-DC iris / A.E.S.
- BLC On/Off ajustable amplio rango
- E.Shutter Auto 1/50 a 1/100000 seg.
- Montaje de lente : C/CS
- Alimentación : DC 12V - 300 mA

CP-6420HS**Cámara IR - CCD 1/4" SHARP**

- Sensor de video 1/4" CCD SHARP
- Resolución 420 TVL
- Función Día Noche
- Cantidad del IR LED : 12 x Ø 5mm
- Distancia de iluminación IR : 10 metros
- Vida útil del iluminador IR : 5000 horas
- Señal de sincronismo : Interna
- Relación S/N : 50 dB (AGC off)
- BLC automático
- E.Shutter Auto 1/50 a 1/100000 seg.
- Lente de 3.6mm - visión horizontal 75°
- Alimentación : DC 12V - 500 mA
- Grado de protección IP65 (apto exterior)

CP-6220S / CP-6250S**Cámara IR - CCD 1/3" SONY**

- Sensor 1/4" CCD SONY (CP-6220S)
- Sensor 1/3" CCD SONY (CP-6250S)
- Resolución 420 TVL
- Función Día Noche
- Cantidad del IR LED : 24 x Ø 5mm
- Distancia de iluminación IR : 20 metros
- Vida útil del iluminador IR : 5000 horas
- Señal de sincronismo : Interna
- Relación S/N : 50 dB (AGC off)
- Lente 3.6mm - visión 75° (CP-6220S)
- Lente 3.6mm - visión 92° (CP-6250S)
- Alimentación : DC 12V - 500 mA
- Grado de protección IP65 (apto exterior)

CP-6320S**Cámara IR - CCD 1/3" 480TVL**

- Sensor 1/3" CCD Super HAD SONY
- Resolución 480 TVL - óptima nitidez
- Función Día Noche
- Cantidad del IR LED : 36 x Ø 5mm
- Distancia de iluminación IR : 30 metros
- Vida útil del iluminador IR : 6000 horas
- Señal de sincronismo : Interna
- Relación S/N : 50 dB (AGC off)
- BLC automático
- E.Shutter Auto 1/50 a 1/100000 seg.
- Lente 4mm - visión horizontal 85°
- Alimentación : DC 12V - 500 mA
- Grado de protección IP65 (apto exterior)

CP-7320S**Cámara IR - CCD 1/3" 480TVL**

- Sensor 1/3" CCD Super HAD SONY
- Resolución 480 TVL - óptima nitidez
- Función Día Noche
- IR LED : 20 x Ø 8mm + 4 x Ø 20mm
- Distancia de iluminación IR : 80 metros
- Vida útil del iluminador IR : 6000 horas
- Señal de sincronismo : Interna
- Relación S/N : 50 dB (AGC off)
- E.Shutter Auto 1/50 a 1/100000 seg.
- Lente 16mm tipo CS - visión 20°
- Opcional lente 8mm - visión 45°
- Alimentación : DC 12V - 500 mA
- Grado de protección IP65 (apto exterior)

CP-8420H**Cámara mini domo con CCD 1/4" Sharp**

- Sensor de video 1/4" CCD SHARP
- Resolución 420 TVL
- Función Día Noche
- Señal de sincronismo : Interna
- Relación S/N : 50 dB (AGC off)
- BLC automático
- E.Shutter Auto 1/50 a 1/100000 seg.
- Lente de 3.6mm - visión horizontal 75°
- Alimentación : DC 12V - 300 mA

CP-8420HF**Cámara mini domo IR con CCD**

- Sensor de video 1/3" CCD SHARP
- Resolución 420 TVL
- Función Día Noche
- Cantidad del IR LED : 20 x Ø 5mm
- Distancia de iluminación IR : 15 metros
- Vida útil del iluminador IR : 5000 horas
- Señal de sincronismo : Interna
- Relación S/N : 50 dB (AGC off)
- BLC automático
- E.Shutter Auto 1/50 a 1/100000 seg.
- Lente de 3.6mm - visión horizontal 92°
- Opcional lente de 2.8mm - visión 110°
- Alimentación : DC 12V - 500 mA

CP-8320S**Mini domo antivandálico CCD 1/3" SONY**

- Sensor 1/3" CCD Super HAD SONY
- Resolución 480 TVL
- Función Día Noche
- Señal de sincronismo : Interna
- Relación S/N : 50 dB (AGC off)
- BLC automático
- E.Shutter Auto 1/50 a 1/100000 seg.
- Lente varifocal de 4mm a 9mm
- Ángulo de visión horizontal 35° a 82°
- Alimentación : DC 12V - 300 mA
- Grado de protección IP65 (apto exterior)
- Protección antideseño
- Montaje en cielorraso

CP-8350S**Mini domo antivandálico CCD 1/3" SONY**

- Sensor 1/3" CCD Super HAD SONY
- Resolución 480 TVL
- Función Día Noche
- Señal de sincronismo : Interna
- Relación S/N : 50 dB (AGC off)
- BLC automático
- E.Shutter Auto 1/50 a 1/100000 seg.
- Lente varifocal de 4mm a 9mm
- Ángulo de visión horizontal 35° a 82°
- Alimentación : DC 12V - 300 mA
- Grado de protección IP65 (apto exterior)
- Protección antideseño
- Montaje en pared o cielorraso

NVC-101A**Cámara IP WIFI con CCD 1/3" SONY**

- Sensor de video 1/3" CCD SONY
- Resolución 420 TVL
- Frame rate : 25cps a resolución D1
- PAL : D1 (720x576), CIF (352x288)
- 32Bit RSiC Embedded Processor
- Compresión H.264 / MPEG-4
- TCP/IP, HTTP, DHCP, FTP, PPPoE, DDNS
- WiFi 802.11b/g
- Delay time : menor a 500 mseg. en LAN
- Soporta 3G, Symbian, Windows mobile
- Usuarios simultáneos : 15
- CMS software de 64 canales en pantalla
- Alimentación : DC 12V - 1000 mA

NVC-900G**Cámara IP con Super CMOS 1/3"**

- Sensor 1/3" CMOS VGA 300.000 pixels
- Resolución VGA 640x480, CIF 320x240
- DSP + MCU, Built-in Linux System
- Frame rate : 25cps
- Compresión Motion JPEG-N / MPEG-4
- Mínima iluminación 0.1 lux
- TCP/IP, HTTP, DHCP, FTP, PPPoE, DDNS
- Delay time : menor a 500 mseg. en LAN
- Usuarios simultáneos : 5
- E.Shutter Auto 1/50 a 1/100000 seg.
- Alimentación : DC 5V - 1000 mA
- CMS software de 64 canales en pantalla

NVC-900A**Cámara IP WIFI con Super CMOS 1/3"**

- Sensor 1/3" CMOS VGA 300.000 pixels
- Resolución VGA 640x480, CIF 320x240
- DSP + MCU, Built-in Linux System
- Frame rate : 25cps
- Compresión Motion JPEG-N / MPEG-4
- Mínima iluminación 0.1 lux
- TCP/IP, HTTP, DHCP, FTP, PPPoE, DDNS
- WiFi 802.11b/g
- Delay time : menor a 500 mseg. en LAN
- Usuarios simultáneos : 5
- E.Shutter Auto 1/50 a 1/100000 seg.
- Alimentación : DC 5V - 1000 mA
- CMS software de 64 canales en pantalla

NVC-980A**Cámara IP WIFI móvil 1/3" Super CMOS**

- Sensor 1/3" CMOS VGA 300.000 pixels
- Resolución VGA 640x480, CIF 320x240
- DSP + MCU, Built-in Linux System
- Frame rate : 25cps
- Compresión Motion JPEG-N / MPEG-4
- Rotación : Paneo 270° - Cabeceo 90°
- TCP/IP, HTTP, DHCP, FTP, PPPoE, DDNS
- WiFi 802.11b/g
- Audio doble vía, micrófono incorporado
- Usuarios simultáneos : 5
- Infrarrojo de 10 metros
- Alimentación : DC 5V - 1000 mA
- CMS software de 64 canales en pantalla



JK-2100-G

**Domo de alta velocidad 370x 600TVL**

- Cámara zoom Samsung SDZ-370
- Resolución 550 TVL color, 600 TVL B/N
- Zoom : Óptico 37x, Digital 10x
- Sensibilidad : 0.001 lux
- Función Día Noche
- Velocidad de paneo : 300°/seg.
- Velocidad de cabeceo : 60°/seg.
- Protocolo PELCO P, PELCO D
- Posiciones programables : 64
- Entradas de alarma : 4
- Brazo soporte de pared o pendular
- Uso apto exterior (IP65)
- Alimentación : DC 12V - AC 24V

JK-5907-S

**Domo de baja velocidad 22x 480TVL**

- Cámara CHB-220 (Super HAD SONY)
- Resolución : 480 TVL
- Zoom : Óptico 22x
- Sensibilidad : 0.01 lux
- Función Día Noche
- Velocidad de paneo : 30°/seg.
- Velocidad de cabeceo : 10°/seg.
- Protocolo PELCO P, PELCO D
- Posiciones programables : 64
- Brazo soporte de pared o pendular
- Uso apto exterior (IP65)
- Alimentación : AC 24V

PTD-209

**Domo de baja velocidad 3x 480TVL**

- Cámara zoom CCD Super HAD SONY
- Resolución : 480 TVL
- Zoom Óptico 3x (5mm a 15mm)
- Sensibilidad : 0.05 lux
- Función Día Noche
- Velocidad de paneo : 30°/seg.
- Velocidad de cabeceo : 10°/seg.
- Protocolo PELCO P, PELCO D
- Posiciones programables : 16
- Incluye brazo soporte pared y pendular
- Uso apto exterior (IP65)
- Alimentación : DC 12V

JK-2002

**Teclado de control PTZ**

- Salida RS-485 : controla 255 domos
- Alcance 800 metros
- Entrada RS-485 para conexión de DVR
- Cascada de hasta 8 teclados en serie
- Joystick 2D
- Display alfanumérico LCD
- Funciones en 19 botones de comando
- Protocolo PELCO P, PELCO D
- Alimentación : DC 12V

SK-8804 / 8808 / 8816

**DVR Stand Alone H.264 D1**

- Compresión de video H.264
- Entradas de video: 4 / 8 / 16 canales
- Entradas de audio: 4 canales
- Salidas de video: 1 BNC + 1 VGA
- Codec de audio: 8KHz 16bit ADPCM
- Resolución: Full D1, Half D1, CIF, QCIF
- 25cps por canal (Tempo real)
- Interface HDD: 1 disco SATA (max.2TB)
- Protocolo: TCP/IP, DHCP, DDNS, PPPoE
- USB 2.0: USB mouse, USB disk
- Control PTZ: RS-485 (PELCO D/P)
- Soporta 3G, Symbian, Windows Mobile
- Alimentación externa: 12VDC 5A

BT-350

**Multímetro CCTV y fibra óptica**

- Pantalla TFT LCD de 3.5"
- Resolución 960x240
- Brillo, contraste y color ajustable
- Auto ajuste a norma NTSC o PAL
- Generador de video (barras de colores)
- Múltiples protocolos PTZ, PELCO D/P
- Soporta RS232 y RS485 a 19200bps
- Multímetro (Volt + Amp + Ohm)
- Probador de cables LAN
- Control de PTZ, iris, foco y presets
- Medidor de potencia de fibra óptica
- Baterías de Litium (3.7V DC2000mAh)
- Autonomía de 11 horas

DS-7204 / 7208 / 7216

**DVR Stand Alone H.264**

- Compresión de video H.264
- Entradas de video: 4 / 8 / 16 canales
- Monitoreo 704*576 (PAL)
- Grabación 4CIF (6 fps) CIF (25cps)
- Salida VGA, soporta 1024x768 (60Hz)
- Soporta doble streaming
- Interface HDD: 1 SATA, max. 2TB
- Puerto Ethernet 10M/100M
- Puerto RS-485 (T+, T-, R+, R-)
- Interface USB
- Entradas de alarma: 4
- Alimentación externa: 12VDC 5A
- Software CMS de 64 canales

DS-6101HF

**Servidor IP H.264 de un canal**

- Compresión de video H.264
- Entrada de video : 1 canal BNC
- Entrada de audio : 1 canal mini plug
- Resolución PAL : 4CIF, DCIF, 2CIF, CIF
- Frame Rate PAL : 1/16 a 25 cps
- Simple encoding o Doble Streaming
- Interface de red: RJ45 10M/100M
- Un puerto RS-232 para consola
- Un puerto RS-485 para control de PTZ
- Alimentación 12VDC, 3A
- Software CMS de 64 canales

K-8016 / 4400 / 8800

**Placa capturadora de video**

- Compresión de video Engine-K
- Entradas 1-16 canales (8016/4400)
- Entrada de video: 8 canales (8800)
- Frame Rate: 25cps (K-8016)
- Frame Rate: 100cps (K-4400)
- Frame Rate: 200cps (K-8800)
- Entrada(s) de audio: 1 canal de dos vías
- Monitor externo salida de TV - 1 canal
- Soporta Internet Explorer
- Interfaz: Tipo PCI
- Sistema operativo Win 98 / 2000 / XP
- Transmisión de red: PSTN / ISDN / LAN
- Software CMS de hasta 36 cámaras

V-8016 / 8032

**Placa capturadora de video**

- Compresión de video MPEG-4 / H.264
- Entradas de video: 16 canales (V-8016)
- Entradas de video: 32 canales (V-8032)
- Frame Rate: 100cps (V-8016)
- Frame Rate: 200cps (V-8032)
- Entrada(s) de audio: 4 / 8 canales
- Monitor externo: Salida TV 1 canal
- Soporta Internet Explorer
- Interfaz: Tipo PCI
- Sistema operativo Win 2000 / XP / Vista
- Permite dos placas (32ch 400cps)
- Software CMS de hasta 64 cámaras
- Idioma: Inglés y Castellano

G-600 / 800 / 900

**Placa capturadora de video**

- Compresión de video MPEG-4 / Wavelet
- Entrada de video: 1-16 canales
- Frame Rate: 25cps (G-600)
- Frame Rate: 100cps (G-800)
- Frame Rate: 200cps (G-900)
- Soporta Internet Explorer
- Interfaz: Tipo PCI
- Sistema operativo Win 2000 / XP
- G-800E : 2 placas (32ch 200cps)
- Software CMS y acceso por celular
- Idioma: Inglés y Castellano

DS-4108HC / 4108HF

**Placa de captura H.264 D1**

- Formato de video PAL (625Line, 50c/s)
- Entradas de video: 8 canales BNC
- Entradas de audio: 8 canales BNC
- Monitoreo: 704*576(PAL) 25cps/canal
- Bit Rate 32Kbps a 4Mbps doble stream
- Compresión: Hardware H.264
- Grabación tiempo real a 4CIF, 2CIF, CIF
- Grabación a 6cps en 4CIF (DS-4108HC)
- Velocidad de muestreo: 8bit/8KHz
- Audio: 64Kbps PCM/G.711
- Software CMS de 64 canales

UTP-101P / 102P

**Transceptor BALUN pasivo de 1 canal**

- Diseño con mini-coaxil (UTP-102P)
- 300m con otros transceptores pasivos
- 600m con receptores activos
- Transmisión de video por UTP Cat5/5e
- Transmisión en tiempo real
- No requiere alimentación externa
- Soporta las normas PAL, NTSC, SECAM
- Alta inmunidad a interferencias

UTP-804 / 808

**Transceptor BALUN pasivo de 4/8**

- Diseño compacto en gabinete metálico
- 300m con otros transceptores pasivos
- 600m con receptores activos
- Transmisión de video por UTP Cat5/5e
- Transmisión en tiempo real
- No requiere alimentación externa
- Soporta las normas PAL, NTSC, SECAM
- Alta inmunidad a interferencias
- Salidas de video con pigtail mini coaxil
- Uso práctico con DVR Stand Alone

UTP-101AT / 101AR

**Transmisor /Receptor BALUN activo**

- Soporta 1 canal de video
- 600m con transceptores pasivos
- 1200m entre activos
- Transmisión de video por UTP Cat5/5e
- Transmisión en tiempo real
- Requiere alimentación 12V AC/DC
- Soporta las normas PAL, NTSC, SECAM
- Excelente inmunidad a interferencias
- UTP-101AR con doble salida BNC
- Ajuste de distancia con DIP switches
- Protección contra sobretensiones

UTP-104P / 116P

**Transceptor BALUN pasivo de 4/16**

- Diseño compacto en gabinete metálico
- 300m con otros transceptores pasivos
- 600m con receptores activos
- Transmisión de video por UTP Cat5/5e
- Transmisión en tiempo real
- No requiere alimentación externa
- Soporta las normas PAL, NTSC, SECAM
- Alta inmunidad a interferencias
- Montaje en rack de 19" (UTP-116P)



Modesto Miguez

Actualmente Director de capacitación para monitoreo.com, Modesto Miguez pasó por distintas etapas profesionales hasta llegar a la que él mismo define como la más placentera: ser docente. Autor de tres libros y de un gran número de artículos relacionados a la seguridad, nos cuenta de sus inicios y su presente.

Sin dudas, el referente a la hora de hablar de monitoreo, *Modesto Miguez* comenzó con la actividad a finales de la década del '70 cuando, a punto de terminar la secundaria y preparándose para ingresar a la Universidad Tecnológica Nacional (UTN) comenzó a instalar los primeros sistemas. "Mientras estudiaba en la escuela industrial para técnico electricista ya hacía algunos trabajos (changas) como instalador independiente. Comencé a trabajar a los 15 años, cuando cursaba la secundaria. Entre los años 1976 y '78-

ya instalaba sistemas de alarmas en distintas empresas trabajando para Byltec, firma ya desaparecida. Eran principalmente sistemas contra incendios industriales y de alarmas domiciliarias, aunque en esa época no eran accesibles a todo el mundo. En general, solo los gerentes de bancos o financieras tenían en sus casas un sistema de este tipo", explica *Miguez*. "A principios de los '80, mientras seguía con la instalación de sistemas, comencé a estudiar Ingeniería eléctrica en la UTN y cuando terminé de estudiar me

di cuenta que trabajaba de algo que no era lo que yo había estudiado. Para completarla, el tema alarmas era algo poco difundido y muy costoso para el público masivo por lo que tuve que decidir qué iba a hacer: si continuar con ese rubro o dedicarme a otra cosa", recuerda.

En 1986 tuvo la oportunidad de viajar a Estados Unidos con la idea de perfeccionarse y trabajar allí, "Hoy considero un acierto no haberme quedado pese a que no fue por razones personales sino porque no me da-

Continúa en página 94



■ Trayectoria

1976

Comienza a instalar sistemas de alarmas, principalmente sistemas contra incendios y para particulares de alto poder adquisitivo.

1986 Viaja a perfeccionarse en Estados Unidos.

1988

A su vuelta al país, da de alta su primer abonado de monitoreo y comienza a desarrollar su primera empresa de monitoreo de alarmas.

1995

Participa de la fundación de CEMARA (*Cámara Argentina de Empresas de Monitoreo de Alarmas de la República Argentina*) integrando su Comisión Directiva.

1996

Forma parte de la fundación de *Central de Monitoreo S.A.*, empresa pionera en el monitoreo mayorista de alarmas y que durante 10 años fue marca registrada en el mercado.

CARDAN

La inversión más segura.

PIONEROS Y ÚNICOS EN BRINDAR SERVICIO DE MONITOREO
MAYORISTA EN POSADAS MISIONES

**MARCAR LA DIFERENCIA
ES NUESTRO COMPROMISO
CON USTEDES**

DEJE DE SER EMPLEADO... Y PASE A SER DUEÑO DE SU NEGOCIO SIN INVERSION INICIAL,
GARANTIZAMOS POR CONTRATO QUE SUS ABONADOS SON SUS ABONADOS
MUCHO MAS DE LO QUE UD ESPERA DE UN SERVICIO DE MONITOREO MAYORISTA

Comience con su **propia central de monitoreo sin inversión inicial**. Full control de horarios, control general, por área, por usuario, feriados y vacaciones. Monitoreo telefónico con llamadas locales sin cargo, por gprs, conectividad ip, Video verificación y acceso web (**verdaderamente**) on line tanto para ud. como para sus abonados. Plataforma de capacitación constante técnica y empresarial

DESDE POSADAS MISIONES PARA TODO EL PAIS
LA MEJOR OPCION EN MONITOREO MAYORISTA



Contacto: César Almeida
San Luis 2183 - Posadas Misiones



03752-420588 info@cardanmisiones.com.ar

Viene de página 92

Planté muchos árboles. Tengo tres hijos: uno de 15, dos de 9 y escribí tres libros. Además soy piloto e instructor de vuelo. Hace 27 años que tengo mi licencia habilitante y mi propia aeronave. Me dedico a practicar el vuelo solo por deporte y placer, aprovecho para ver las cosas desde otra dimensión.



ban la residencia y haber vuelto a nuestro país, ya que puede empezar a pensar en desarrollar acá lo que había aprendido allá", dice.

"Mi estadía en Estados Unidos -explica Miguez- me sirvió para visualizar lo que sería la siguiente generación de equipos, servicios y sistemas de alarmas, que luego llegarían al país con la apertura de las importaciones. Con ese conocimiento y la convicción de que, por decantación, el monitoreo de alarma tendría que convertirse en una actividad importante, comencé a trabajar en la primera central de monitoreo, algo que no existía con excepción de aquellas dedicadas a la seguridad bancaria".

En 1988 comenzó a experimentar y a pensar en que el monitoreo masivo podía ser una realidad. "En esa época -recuerda- estaba trabajando muy bien, ganaba buen dinero lo cual me permitía reinvertir en mi propia empresa de instalación de alarmas, ahorrar y hacerla crecer. al punto que comenzamos a instalar equipos por cuenta de empresas de seguridad más grandes, que estaban empezando a incorporar, de manera muy incipiente, la seguridad electrónica a sus negocios".

Nace la idea de una central de monitoreo.

Su trabajo con distintas

empresas lo llevó a un canje bastante particular: "Lo que logré con esas empresas fue un canje: yo ponía la tecnología y ellos aportaban vigiladores. Entonces, yo me ocupaba de la parte técnica y ellos de poner la gente, con lo cual superaba una barrera económica muy importante, ya que el costo de tener operadores 24 horas es muy alto. Así fue que entre seis empresas manteníamos una única central de monitoreo. Cada uno decía que tenía su propia central cuando en realidad funcionábamos con los costos distribuidos".

"En ese momento lo que hicimos fue compartir los gastos para hacer monitoreo propio, pero empezó a evolucionar la idea de hacer monitoreo para otros. Aunque eso fue en 1994, mucho tiempo después de nuestro primer abonado", recuerda. "Creamos el monitoreo mayorista".

Ese año (1994) esas seis empresas llegaron a convertirse en más de 50 que compartían los recursos de la central. "Ahí nace el monitoreo mayorista -explica Modesto Miguez-, aunque Central de Monitoreo como tal surgió en 1996 y como marca registrada. O sea, los que participamos de la primitiva central con seis empresas asociadas, inventamos el concepto de central de monitoreo, que durante 10 años se mantuvo como marca y cuando no pudo ser renovada como tal entonces nosotros mismos nos encargamos de 'matarla', para, en 2006, evolucionar hacia monitoreo.com".

Camino a la docencia

"Cuando hablamos de mi vida y desarrollo profesional está totalmente ligada a la evolución del monitoreo, especialidad que comencé a estudiar desde mi primer vuelta de Estados Unidos y sigo investigando", dice Miguez. Desde que se desprendió de su empresa de instalación de alarmas -en 1995- y tras presidir AASPRI llegó uno de los grandes cambios.

"Me di cuenta que la gente no me compraba alarmas sino seguridad. Entonces me puse a estudiar seguridad. Mi paso por AAPRI me permitió compartir experiencias con colegas y ex funcionarios de fuerzas de seguridad y aprender ciertos fundamentos. Ahí me di cuenta que para que la seguridad funcione la gente la tiene que comprar y para eso tuve que aprender a vender".

Tas su paso por AASPRI, Miguez regresó a Estados Unidos para hacer un curso en ASIS, y así luego obtuvo la certificación CPP. "Ahí descubrí que el recurso más escaso de las empresas es el conocimiento, esto también motivó a que mi vocación sea la docencia".

Tras perfeccionarse en prestigiosas instituciones y universidades de renombre mundial, realizando diversos cursos y seminarios en Europa y Estados Unidos, entre ellos los cursos de monitoreo de Eric Von Eifel en Alicante, España, y perfeccionamiento de monitoreo y falsas alarmas, Westinghouse, Estados

Continúa en página 96



Trayectoria

1997

Lanza al mercado el desarrollo DCL (detección de corte de línea telefónica).

Este consiste en un procedimiento que permite detectar el corte de la línea telefónica de sus abonados.

2001

Forma parte de la comisión fundadora de CASEL (Cámara argentina de Seguridad Electrónica), integrando su Comisión Directiva.

Da inicio a las tareas de construcción de monitoreo.com una RED de monitoreo.

2002

Realiza la puesta en marcha segundo servidor 100% Linux para monitoreo.com el que permite hacer monitoreo IP con redundancia.

Publica su primer Libro *ALARMAS por MONITOREO*

2003

Primera re-certificación CPP de ASIS. Como tal dicta cursos para contribuir a la formación de otros CPP.

2004 Preside AASPRI. (Asociación argentina de Seguridad Privada). Lanza el primer receptor remoto de alarmas por IP.

Brickcom

www.brickcom.com

**Tecnología Megapixel
Compresión H.264
30 FPS en Tiempo Real**

VISIONxIP

www.visionxip.com

Distribuidor Exclusivo

Cámaras IP Alta Definición



Atención personalizada para Distribuidores e Integradores

info@visionxip.com | www.visionxip.com

Tel.: (011) 3221-0309 | Fax: (011) 3221-2100 (#0309)

Viene de página 94

“Lo fundamental es entender los conceptos del funcionamiento de la tecnología, en este caso aplicada a la seguridad. Ese entendimiento es más valioso que conocer al detalle un gran número de dispositivos ya que, en el corto plazo, éstos evolucionarán haciendo que el tiempo invertido en aprender sus características haya sido tiempo desperdiciado. El concepto, sin dudas, es lo que queda y sirve en todos los órdenes de una profesión”



Unidos; comenzó a dar sus propios cursos y conferencias y acumula más de 3000 conferencias en las diferentes exposiciones para organizaciones como *Expotrade, In-dexport Messe Frankfurt, Security Business, Security Awards, ALAS, AVES* y en varios países en representación de varias cámaras y asociaciones.

“Mi vocación está en ayudar a que a los otros les vaya bien. Todo lo que aprendí, si no lo transmito, lo consideraría una falta de respeto hacia mi mismo.

Creo en la ley de la cosecha, todo lo que se da vuelve. Durante muchos años ayudé con conocimientos a mucha gente que hoy está muy agradecida”, dice Miguez

“Desde el momento en que escribí mi primer libro sentí un gran alivio, había empezado a compartir lo que había investigado y sabía en beneficio de los demás, lo cual es muy gratificante. Es mucho mejor dar que recibir. Mi camino en la seguridad siguió la secuencia inversa: mientras muchos aspiran a ser dueño de una empresa cerrada, yo lo fui y dejé de serlo para pasar a formar parte de una red abierta a la que contribuyo con conocimientos. Soy un nodo de esa red, tan importante como cualquiera de los asociados, a la que cada

uno contribuye de distintas maneras. Mi contribución es organizar el conocimiento de la seguridad con el monitoreo, ayudar al desarrollo profesional de las personas y de la industria, participo desde hace 15 años en las reuniones para la creación de las normas IRAM”.

“En la actualidad, sigo siendo dueño de mi tiempo y estoy escribiendo mi cuar-

to libro, viajo permanentemente, trabajo en Internet y no en un lugar determinado, - este es otro beneficio de monitoreo.com -” acota.

“Logré querer lo que hago y hacer lo que quiero”. Con esa frase termina Modesto Miguez una charla que se prolongó a lo largo de dos horas. Horas en las que desanduvo su trayectoria para tratar de explicar su presente.

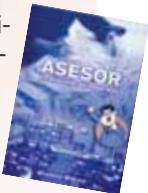
Su obra

Modesto Miguez lleva publicados tres libros, en los que comparte con el lector y el profesional de la seguridad a quienes básicamente está dirigida su obra los conocimientos adquiridos a lo largo de sus años de profesionalización. Estos son sus títulos

• **Alarmas por Monitoreo**, una obra que trata sobre todas las cuestiones técnicas para la instalación de alarmas complementadas con el monitoreo y aporta conocimientos para lograr que el servicio de seguridad alcance alta seguridad y al mismo tiempo baja tasa de falsas alarmas alcanzando niveles acordes a las exigencias del mercado.

• **Asesor en Sistemas de Seguridad**, libro escrito de modo didáctico y ágil, pensado como un manual de capacitación para el asesor, que aborda temas como la creatividad, la comunicación, el marketing, la entrevista, la negociación y el proceso de venta propiamente dicho.

• **Operador en Sistemas de Monitoreo**, su más reciente obra, acerca al lector una visión de como será el operador de monitoreo del futuro perteneciendo a la red monitoreo.com®, una red conformada por empresas con operadores que ya no necesitan un lugar físico para realizar la operación: basta con una notebook con acceso a Internet.



Trayectoria

2005

Crea ACE monitoreo.com (*Asociación de Colaboración Empresaria*), entidad civil sin fines de lucro.

La Agrupación tiene por objeto establecer una organización común con la finalidad de desarrollar la actividad empresarial de sus miembros.

2006

Lanzamiento al mercado de *monitoreo.com*, (luego de casi seis años de ensayos) primera RED de empresas de monitoreo, como una evolución natural de Central de Monitoreo. Segunda re-certificación CPP de ASIS. Realiza el curso de perfeccionamiento en Alta Dirección de Seguridad dictado por la Universidad Pontificia Comillas de Madrid-España.

Publica su segundo libro **ASESOR** en sistemas de seguridad.

2007

Dicta cursos en Caracas Venezuela y es nombrado miembro honorífico de AVES (*Asociación Venezolana de Seguridad*).

2008 Participa de la creación de www.educaciónytrabajo.com.ar, en la actualidad cuenta con 520 participantes y se desempeña como director de capacitación.

2009 Tercera re-certificación CPP de ASIS, ampliación de la RED a México, Bolivia y España.

Publica su tercer Libro **OPERADOR** en sistemas de monitoreo

2010

Finaliza la provisión de monitoreo mayorista de Central de monitoreo S.A. y participa de su proceso de extinción y cierre.

En la actualidad acumula más de 3000 presentaciones como disertante y docente dictando cursos, conferencias y seminarios “In company” para empresas de monitoreo y para reconocidas agrupaciones internacionales de EEUU, España, México, Brasil, Venezuela y Argentina.

VISIONxIP

monitoreo en tiempo real

Cámaras IP Profesionales
Servidores NVR
Seguridad Digital

SU SEGURIDAD,
NUESTRO
OBJETIVO



NUEVOS PRODUCTOS Y TECNOLOGÍAS APLICADAS A LA SEGURIDAD DIGITAL



Atención personalizada para Distribuidores e Integradores

Tel.: +5411 3221-0309 | Fax: +5411 3221-2100 (#0309)

info@visionxip.com | www.visionxip.com

Importadora ITP, la magia de la tecnología.



Importadora ITP, es una empresa joven creada en 2007 que tiene como objetivo satisfacer al cliente, desde el usuario Hogareño, hasta las Grandes Empresas.

Al ser importadores podemos asegurarnos de ofrecerles productos de calidad a un buen precio, con un excelente servicio de post-venta.

Poseemos personal cualificado para atender cualquier incidencia técnica.

Somos los únicos que ofrecemos soluciones que van desde lo económico y funcional hasta sistemas completísimos de hasta 32 cámaras con funciones para manejar remotamente por internet el movimiento (pan/tilt) y el zoom en las cámaras de Circuito Cerrado de Televisión.

- Accesorios para celulares.
- Accesorios para vehículos.
- Cámaras CCTV.
- Cámaras IP.
- Lentes y cables para cámaras.
- Networking, routers y switching.
- Placas capturadoras DVR.
- Protectores, soportes y fuentes.



Cámara IP, color
c/visión nocturna
resistente al agua.
Sensor: 1/3" Sony
Super Had. Sistema IP y CCTV en la
misma cámara.



Domo alta veloc.
Samsung 1/4" CCD 570 TVL
día/noche, zoom óp. 10x, zoom digital 10x



Domo color ccd con audio Sensor:
CCD Sharp 1/4" PAL.
Lente de 3.6mm incorporado.



Joystick
para domo.



Domo motorizado con control remoto y
visión nocturna de hasta 25 mts. 24 leds.
con control remoto. Sensor 1/3" Sony CCD.



Gabinete exterior.

Sarmiento 831 - Morón
Buenos Aires - Argentina
(B1708EKQ)
Tel: (5411) 4628-6290
15-5185-7217
Fax: (5411) 4628-6290
consultas@itponline.com.ar
www.itponline.com.ar



Cámara IP inalámbrica, color profesional, lente de 8mm incluido.



Cámara ITP 209. De exteriores con 50 m de infrarrojo con 42 leds. Sensor CCD Sharp 1/4.



Mini Domo



CCD color Sharp 1/4", 420 TVL con 12 leds infrarrojos.



CCD Sharp 1/4", 420 TVL, o Lux (IR ON) con 36 y 28 leds infrarrojos.



Cámara IP antiv. 70m visión noc. 1/3 Sony, 420 TVL, 30 leds piranha. Led, 60 m, 4-9 mm, varif. lens, cable anti-cut design.



Nueva tecnología, 3 AXIS, 1/3" CCD Sony Super HAD High Res lente varif. 4-9mm, 0,5 lux.



Connect to conduit pipe



Mini Domo color infrarrojo, antivandál, 20 leds, visión nocturna hasta 20m. Sensor: 1/3" Sony CCD. Pal. Sensibilidad 0Lux c/ leds encend.



Lentes fijos, varifocales e IR.



Placa digitalizadora tiempo real 16 can. 480 cuadros x seg. tecnología de alta calidad d1.



Balun pasivo utp cat 5. hasta 600mts. b/n y 400 mts color.



Balun ACTV Video + audio + power utp cat5 hasta 600mts. Blanco y negro 400 mts color.



Balun ACTV Video + power utp cat5 hasta 600mts. Blanco y negro 400 mts color.

Importadora



www.itponline.com.ar

AVTech Corp.

Desde hace 15 años **AVTech** pone su esfuerzo en la innovación de tecnología y productos y en la implementación de nuevas soluciones. A lo largo de estos años, esa filosofía la posicionó como una de las mayores fabricantes del mundo en videograbadoras digitales (DVR) autónomas. Sus cámaras a color y procesadores quad son también productos reconocidos y ampliamente adoptados por los usuarios. La empresa posee canales de distribución bien definidos en todo el mundo y continuamente presenta nuevos productos con tecnología de punta, marcando tendencias en la industria de CCTV.

Durante muchos años **AVTech** ha lanzado al mercado productos de seguridad con el mejor precio y desempeño, sumado a un funcionamiento sencillo y fácil de comprender por el usuario. Estos esfuerzos no solo aumentan la participación de la empresa en el mercado sino que además amplían el mercado de vigilancia en su totalidad.

AVTech está dedicada a acrecentar la popularidad de los productos de CCTV y a permitir que los estos sistemas sean habituales en la vida cotidiana, negocio o área industrial así como en el entorno público. Entre sus metas, la empresa busca implementar nuevas tecnologías buscas incesantemente la transformación de la visión del mundo de la videovigilancia.

Ofrecer los productos más competitivos es el mayor logro alcanzado por **AVTech** en estos años, lo cual le permi-



El modelo de negocios de AVTech implica la generación constante de nuevas oportunidades para sus clientes a través de la innovación constante en sus productos, gracias a lo cual obtiene prestigio y reconocimiento por parte de los usuarios

tió ser los uno de los líderes indiscutidos del mercado. En el futuro, **AVTech** seguirá combinando la experiencia de distribución de componentes de semiconductores y las ventajas de suministro destacado de vigilancia. Con estas ventajas, la compañía persiste en el desarrollo de tecnología y sigue fomentando su digitalización e integración y la conexión en red de los productos. **AVTech** ofrece a sus clientes de todo el mundo el mejor precio, el mejor funcionamiento y el mejor servicio.

Calidad y servicio

Ubicada en Sanchung, Taipei (Taiwán), todos los productos para CCTV de **AVTech**, incluyendo web servers, DVR, Procesadores quad y cámaras son totalmente desarrollados y fabricados en su planta y todos pasan por exhaustivos test y controles de calidad.

AVTech optimizó sus sistemas de gestión de calidad, lo que le permite ofrecer al mercado productos de alta calidad, soportado por un permanente servicio de posventa y una cadena de comercialización que pone el foco en fortalecer su relación con los clientes.

Algunas de las ventajas competitivas de la empresa:

- Experiencia en servicios OEM / OMD para proporcionar rápida respuesta a la demanda.
- Flexibilidad para adaptarse a los cambios y eficiencia en la fabricación.
- Supervisión en la cadena de suministros.
- Certificación ISO 9001 y productos bajo normativas internacionales.
- Cadena de distribución optimizada para cubrir rápidamente las necesidades del mercado de CCTV.
- Equipo R&D que desarrolla productos de valor agregado, anticipando las tendencias del mercado.

Futuro

Proporcionar los productos más competitivos al mercado de CCTV es la mayor satisfacción que tiene **AVTech**, lo cual le permitió también convertirse en uno de los líderes del mercado. Para el futuro, la empresa planea continuar combinando su experiencia en la distribución de semiconductores y equipos para videovigilancia, combinación que seguramente le posibilitará continuar incrementando su participación en el mercado brindando soluciones de excelencia técnica, al mejor precio y con los mejores servicios hacia sus clientes. ■

Años relevantes

- 1996.** Se funda **AVTech** con un capital inicial de 150 mil de dólares, como una empresa dedicada al diseño y fabricación de productos para CCTV.
- 1997.** Lanzamiento de la cámara color (digital) y la cámara CCD blanco y negro.
- 1998.** Relanzamiento del procesador quad blanco y negro y color.
- 1999.** La compañía incrementa su capital en 2 millones de dólares. Se establecen las primeras distribuciones en todo el mundo, entre ellas en Reino Unido, a través de la empresa *Akess Ltd.*
- 2000.** Se establece la división de electrocomponentes y comienza la distribución de semiconductores, fabricados bajo norma ISO 9001.
- 2001.** Lanzamiento de procesador quad con diseño ASIC.
- 2002.** Sale al mercado la primera línea completa de DVR's.
- 2005.** Presentación del primer DVR stand alone de 16 canales y compresión MPEG-4, único hasta ese momento en el mercado mundial.
- 2006.** Adopción de las normativas RoHS para todos sus productos
- 2007.** Desde mayo de ese año se convierte en distribuidor de microsistemas en Austria. También obtiene la licencia para distribuir productos de Linear Tech.
- 2008.** La División de Componentes Electrónicos pasa a denominarse *Chieftron International Inc.* y se establece como subsidiaria de **AVTech**.

INTRUSIÓN

MONITOREO

VIDEO

VIDEO DIGITAL

ACCESO

INCENDIO



DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

Distribuidor Oficial

**MASTER
DEALER**

Juntos somos más.

AVTECH

Stock Permanente | Mejor Precio | Línea Completa de Productos



Cámaras / Domos / Grabadores Digitales



tecnosportes.com.ar
ALTA SEGURIDAD

INDUSTRIA ARGENTINA



Tel/Fax: 4635-6995 / 4683-0836
ventas@tecnosportes.com.ar



La Solución en **Control de Acceso y Control Horario de Personal.**



Control horario
para personal
Proxibit ® RP4000
con caja de conexión y fuente.

Proxibit®



Controlador Proxibit ®
Expert L, apto dos lectores,
con lector esclavo.

Control de acceso Proxibit ®
Optima con convertor
RS485-TCP/IP
y fuente y cargador
de batería.



Fabrica, Garantiza y Distribuye:

Sistemas Electrónicos Integrados S A
Av. García del Río 3709 - (C1430ACD)
Buenos Aires - Argentina
Tel. (54 11) 4545-8716/8717/8816
Fax. (54 11) 4545-8510
sei@rcc.com.ar - www.sei-sa.com.ar

Sistemas
Electrónicos
Integrados S. A.



Línea Optima Proxibit

Lectoras para Control de accesos

Sistemas Electrónicos integrados ofrece una completa línea de lectoras para control de accesos con tecnología de huella o proximidad. Describimos uno de los modelos que ofrece la empresa.

La línea PROXIBIT® de SEI está destinada al control de accesos y control de personal por tecnología de proximidad y/o huella dactilar. De diseño creado para la realidad del MERCOSUR, todos los productos son sencillos de usar con software nacional y adaptable a las necesidades de cada cliente. De fabricación nacional, tienen garantía extendida a 2 (dos) años.

La Línea Optima de Proxibit es un moderno sistema automatizado por RFID (Radio Frequency Identification), que permite obtener

en forma rápida y eficiente los horarios de ingreso y egreso de su personal, agilizando el sistema de fichado de empleados y facilitando las liquidaciones de una empresa. Esta serie es un control de acceso que trabaja con un software central para varios accesos, con ciertas particularidades:

- En el mismo lector se encuentra el controlador haciendo que su costo y practicidad de instalación sea óptimo
- Tiene capacidad de conectarse en red para controlar varios accesos

- Se puede instalar en diferentes edificios y/o en diferentes ciudades en forma centralizada a través de Internet
- Visualización en varias computadoras simultáneamente
- A través de la misma red se pueden controlar otros dispositivos controlados por el mismo software

Entre sus aplicaciones se cuentan empresas que deseen controlar el acceso, asistencia de personal y otros sistemas en una forma centralizada.

Sistemas
E lectrónicos
I ntegrados S. A.



(54 11) 4545-8716
sei@rcc.com.ar
www.sei-sa.com.ar

LA102 de Kelcom

Detector de vibraciones por cable microfónico

Novedosa y eficaz solución para el control de intrusiones. De muy alta sensibilidad y estabilidad temporal, suministra un entorno seguro por detección de vibraciones sobre cercos perimetrales, alambrados y vallas contra intrusión.

Adaptable a los contornos más variables, el LA102 suministra una excelente cobertura en aquellas áreas donde las barreras infrarrojas y otros sistemas fallan.

Posee muy bajo consumo y suministra un contacto seco o una impedancia de lazo, según sea la necesidad del usuario. Puede conectarse directamente a una zona del panel de alarma y además puede recibir alimentación desde el panel.

El LA102 incluye filtros digitales por microcontrolador que minimizan

los falsos disparos. Además es programable por el usuario, adaptándose a la mayoría de los entornos ya sean de alta sensibilidad o de intenso ruido exterior.

Características

- Detector de vibraciones por cable Microfónico.
- Bajo Costo.
- Muy alta sensibilidad y disparo seguro.
- Muy fácil de Instalar.
- Amplio margen de alimentación

y bajo consumo.

- Resistente al agua
- Inmune a interferencias
- Sensibilidad y Niveles ajustables por preset
- Disparo por pulsador, almacenamiento en memoria Flash interna
- Led indicador de modo de disparo
- Gabinete ABS alto impacto con capuchón cubre bornera
- Resistente a salpicaduras
- Cable microfónico con doble protección ultravioleta

Kelcom
Dispositivos de Seguridad



(54 11) 6009-6006
info@kelcom.gs
www.kelcom.gs

Tarjeta de PVC PSI-4H de Farpointe Data

Nueva tarjeta de proximidad HID compatible

DRAMS Technology S.A., distribuidor oficial de Farpointe Data, lanzó al mercado argentino la nueva tarjeta de PVC, modelo PSI-4H compatible con los lectores de proximidad HID y a un precio similar a las tarjetas tipo clamshell.

Esta tarjeta de PVC presenta un espesor de 1,17 mm lo que le brinda una mayor robustez y durabilidad cuando se la compara con una tarjeta ISO standard. Igualmente, la PSI-4H puede ser impresa por impresoras de *dye sublimation* a los efectos de personalizarlas.

"Muchas de las instalaciones de control de accesos utilizan la tarjeta tipo clamshell por una cuestión básicamente de costo ya que la tarjeta tipo ISO tiene un precio de

aproximadamente el doble. Sin embargo, la tarjeta tipo ISO brinda la posibilidad de ser impresa en forma directa, sin necesidad de stickers autoadhesivos, obteniendo una tarjeta de mejor calidad, presentación y durabilidad", comentó el Ing. Daniel Schapira, presidente de DRAMS Technology S.A.. "La PSI-4H permite acceder a esto a un precio similar al que hoy se paga por una tarjeta tipo clamshell y con garantía de por vida", agregó.

Características

- Tecnología RFID
- Soporta imágenes, textos y código de barras
- No necesita de contacto físico para la lectura
- No utiliza baterías
- Compatible con todos los sistemas de accesos
- Rango de lectura: desde 76 hasta 254 mm
- Frecuencia 125KHz
- Dimensiones: 85.9x53.8x1.17mm

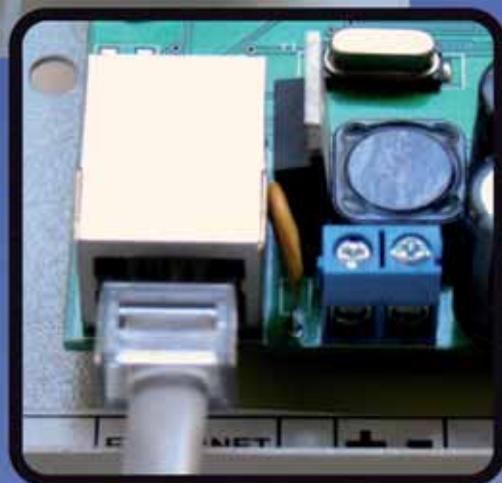
Farpointe Data, Inc.



(54 11) 4856-7141
info@dramstechnology.com.ar
www.dramstechnology.com.ar

COMUNICADOR IP + GPRS S02

- Doble canal de comunicación GPRS + IP
- Sin necesidad de ninguna placa de expansión y sin costo adicional
- Bajo costo operativo utilizando la conexión web existente
- Conmutación automática entre canales de comunicación
- Incluye 2 entradas y 2 salidas adicionales que pueden etiquetarse según protocolo Contact ID
- La mejor relación costo - prestación del mercado



CONTROL PERIMETRAL DE GRANDES SUPERFICIES

- Control de perímetro por Cable microfónico, Barrera Infrarroja o por Microondas según sea la necesidad en cada sección del perímetro



- Cada celda de supervisión cuenta con alimentación propia mediante un panel solar y la transmisión de eventos y alarmas se efectúa via RF, permitiendo un bajo costo de instalación y mantenimiento



Kelcom

Dispositivos de Seguridad

Santa Magdalena 586, C.A.B.A.

CP: C1277ACF

Tel: 6009-6006 / 4542-9664

www.kelcom.gs

info@kelcom.gs

CAMARAS

AVI201 - Cámara de red

Salidas analógicas y digital
Detección de movimiento
Compresión MPEG-4 / MPEG
Control remoto de video
Cuadros por seg:
30 (NTSC) / 25 (PAL)



AVC427 - Cámara High Resolution

Sensor CCD 1/3" HR color
520TVL
Alta sensibilidad en
entornos oscuros: 0.1Lux/F.4, =Lux (IR on)
56 leds
Distancia IR: 40 mts.
Alimentación: DC12V / 1A

Más que un sistema,
un nuevo concepto en
CCTV

DVR



VS-5604SN/F

DVR Stand alone
Compresión H.264
Visualización en tiempo real a
través de Internet Explorer
Transmisión de audio por red
Software de gestión centralizado
Multilinguaje

VS-1135

Sensor Sony CCD Color
520 TVL
Balance de blancos automático
30 leds infrarrojos 8mm.
Distancia IR: 40-50mts.



VS-1160

600 TVL
Sensor 1/3" Sony Color CCD /
Super HAD CCD
42 Leds infrarrojos
Distancia IR: 30-35 mts.



VS-1139

Sesor CCD Color
420 TVL
23 Leds infrarrojos
Distancia IR: 20 mts.
Para exterior (IP 66)



VS-1125

Sensor CCD Sony Color
600 TVL
3-DNR avanzado
Digital Wide Dinamyc Range
Para exterior (IP 66)
Función OSD con multifunción seleccionable



VS-IR120

Iluminador IR a prueba de agua
Alcance: 120mts
Leds de alto poder de 8mm



VS-202T

Balún
Balanceador pasivo de video
Juego Transmisor-Receptor
Formato recto



VS-202A

Video pasivo de 1 canal



VS-T216

Amplificador
de imagen
de 16 canales



VS-202R

Balún
Balanceador pasivo de video
Juego Transmisor-Receptor
Formato 90°



Juego de balanceadores Activos

Alimentación 12 Volt



ProSYS™

Integrated Security Systems

ProSYS es un Sistema de Seguridad Integrado fácil de instalar, pero posee una flexibilidad y un amplio conjunto de características y accesorios que le permiten adaptarse a cualquier aplicación. ProSYS dispone de una inigualable solución de transmisión de señales de doble vía, con comunicación IP y GSM/GPRS totalmente integradas dentro de la caja principal. Tiene también un avanzado control remoto (configuración de parámetros) y capacidades de diagnóstico a través de todos los métodos de comunicación.



Teclado táctil:

Diseño de bajo perfil con pantalla táctil de 7"

Incluye lector de proximidad

Contraste y luz de fondo ajustables

Volumen de tecla y zumbador ajustables

Funciona con cualquier versión de ProSYS

Detectores iWISE en BUS con una entrada de zona de relé adicional

Expansores de Zonas Bus, para poder instalar hasta 128 detectores en Bus (aproximadamente)

Módulo RTC rápido para bidireccional (Upload/Download)

Terminación con triple RFL para Grado 3: alarmas, tamper y enmascaramiento en una sola zona.

Módulo IP ACM, ahora disponible en todos los modelos ProSYS

SELNET te presenta la nueva línea de cámaras IP Mega-Pixel GEOVISION en sus tres versiones

GV-BX120D

Cámara 1.3 Mega-Pixel - H.264
Día/Noche - Baja iluminación
30 fps en 1280x1024

GV-BX220D

Cámara 2 Mega-Pixel - H.264
Día/Noche - 30 fps en 1920x1080

GV-BX320D

Cámara 3 Mega-Pixel - H.264
Día/Noche - 20 fps en 2048x1536
30 fps en 1280x1024



Doble codec H.264, MJPEG y MPEG-4
Micrófono incorporado
Entrada y salida de alarma
Salida de video analógica
Detección de movimiento
Alarma por tampoer
Zonas de enmascaramiento
Filtro de dirección IP
3GPP/ISMA
12v DC / PoE
Función día/noche
Lente vari-focal
Menú en español

Todas las cámaras IP GEOVISION
incluyen software de hasta 32
cámaras GRATIS



SAMSUNG

Distribuidor Oficial

Cámaras Infrarrojas

Cámaras fijas

SCC-B2331P

Cámara color día/noche
Resolución 600tvl
CCD Sony



SCC-B2335P

Cámara color día/noche
WDR Rango Dinámico extendido
Resolución



SCC-B9374P

Domo fijo día/noche
Lente vari-focal de 3.8 a 9.5mm
Gabinete anti-vandálico IP66

SCO-2080P

Cámara color día/noche
Resolución 600tvl
Lente vari-focal 2.8 a 10mm
Gabinete exterior IP66



Domos PTZ



SCC-C7413P

Domo color día/noche
Zoom óptico 25X y Zoom Digital 16X
Resolución 600tvl
Alojamiento y soporte de exterior



SCC-C7455P

Domo color día/noche
Zoom óptico 43x y Zoom Digital 16X
Resolución 600tvl
Alojamiento y soporte de exterior

AVTECH

DVRs Stand-Alone

Grabadoras de DVD

AVC793 4 CH



AVC798 16 CH



Tiempo real . H-264 . Salida VGA

MDR751 4 CH



MDR757 8 CH

MDR759 16 CH



SELNET

Patagones 2613 (C1437JEA) C.A.B.A. - Tel. (011) 4943-9600 / Fax: (011) 4943-9601

**IP8151**

Supreme Night Visibility
1.3 Mega-Pixel
Sensor CMOS EXMOR SONY
30 fps en 1280x1024
Función Día/Noche con filtro mecánico
Compresión H.264

IP8332

Compresión H.264/MPEG-4/MJPEG
(Triple Codec)
Resolución 1280x800
Función día/noche
Iluminador IF alcance 10mts
Multi-Streams
PoE . ONVIF

**IP8330**

Supreme Night Visibility
60 imagenes x seg
Función día/noche con filtro IF
Iluminador IF alcance 10mts
Multi-Streams
PoE . ONVIF

**SD8121**

Domo Zoom 12X
Función día/noche con filtro IF
CCD SONY Exview HAD
Compresión H.264/MPEG-4/MJPEG
(Triple Codec)
Multi-Streams
3D Reducción de ruido
para imagenes nocturnas más claras
ONVIF

**SD7323**

Domo exterior Zoom 35X
Función Día/Noche con filtro IF
CCD SONY Exview HAD
Rango dinámico extendido
Resolución D1
Dual Codec
Dual Streams
Estabilizador de imagen

**VAST****Central Management Software**

Grabación y visualización simultánea para 64 cámaras y reproducción de grabación para 16 cámaras

Multi-Streams de video

Flujos de video adaptados a la actividad para la reducción en ancho de banda y capacidad de almacenamiento

Facil acceso remoto a través de la Arquitectura Cliente/Servidor

Manejo remoto de PTZ / ePTZ

Administración de eventos

Automatización en Hogares y Edificios

Seguridad, confort y ahorro energético en hogares significan mejor CALIDAD DE VIDA.

Sistema de alarmas técnicas Zelio Hogar GSM.



Schneider
Electric



Sistemas de CCTV, cámaras, domos, DVR's y el mejor respaldo técnico pre y post venta.



Pensando en integrar el sistema de seguridad de un edificio y controlar el consumo energético del mismo?

Sistema TAC Continuum.

t.a.c.
TourAndoverControls



Llámenos y lo ayudaremos a encontrar la mejor solución para su cliente.



b | c | g

Building Consulting Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223
4115-1729 / 1731
Fax: (54 11) 4308-1775
info@bcgroup.com.ar
www.bcgroup.com.ar

Intrusión - Incendio y CCTV

Distribuidor Autorizado



BOSCH

Sistemas de Seguridad



Barrera de detección de humo

Detector de intrusión



Avisadores manuales FMM

Central de alarma de incendio convencional



Central de alarmas 862 y 880



Sirena con estrobo multicandela



Domos

La Línea de CCTV más completa y profesional del mercado.

Videograbadoras



Panel de control de intrusión EASY SERIES



Cámaras y Lentes



Building Consulting Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223
4115-1729 / 1731
Fax: (54 11) 4308-1775
info@bcgroup.com.ar
www.bcgroup.com.ar



Control de Acceso

Las Cerraduras BCG mantienen la línea más completa de cerraduras magnéticas y accesorios y es la única que realiza control de calidad y mediciones de laboratorio locales.



ESPECIFICACIONES TECNICAS

Modelo	C-300	C-500	C-1200
Fuerza de retención	300 Lbs	600 Lbs	1200 Lbs
Alimentación	12-24 VDC	12-24 VDC	12-24 VDC
Consumo 12V	400 mA	400 mA	600 mA
Consumo 24V	200 mA	200 mA	300 mA
Dimensiones	180 x 28 x 50mm	250 x 28 x 50mm	250 x 35 x 70mm
Peso	1900 gr	2300 gr	2850 gr
Tratamiento	Anodizado	Anodizado	Anodizado
Pieza polar	Cromada	Cromada	Cromada



INDALA, la marca de confianza sigue agregando ventajas a sus productos, con la tecnología FLEXSECUR detecta las tarjetas no autorizadas antes que el sistema. INDALA es distribuida por BUILDING CONSULTING GROUP - BCG



Tarjetas +
Flexkey



Lectora
Curve



Lectora
Wave
Slim



INDALA es sinónimo de diseño, calidad, servicio y permanencia en el mercado. PROXIMIDAD ES INDALA
Tarjetas y Lectoras 125KHz y Mifare 13,56Mhz

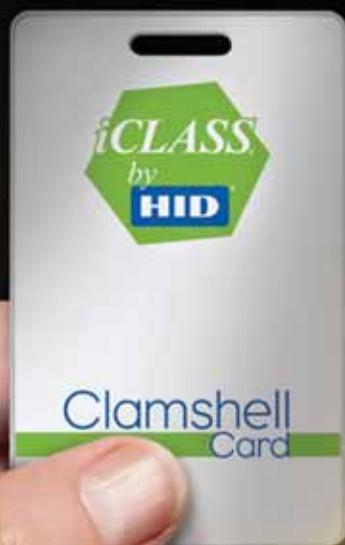


Building Consulting
Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223
4115-1729 / 1731
Fax: (54 11) 4308-1775
info@bcgroup.com.ar
www.bcgroup.com.ar



Long
Range
Parking

BCG Distribuidor Oficial INDALA



¿Necesita una tecnología de Lectura/Escritura para gestionar múltiples aplicaciones en su negocio?

¿Necesita una tarjeta de proximidad que además de permitirle leer la información de forma segura y rápida, escribe datos en la tarjeta con igual garantía de seguridad y puede utilizarse en variadas aplicaciones?

Ud. Está pensando en ICLASS de HID !



Una Tarjeta, miles de aplicaciones



Acceda a su oficina, hogar y estacionamiento.



EDGE
Solución de Control de Acceso para una sola puerta basado en IP.
ESCALABLE - SIMPLE - FLEXIBLE

**AHORA,
DISTRIBUIDOR
OFICIAL DE**



Building Consulting
Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223
4115-1729 / 1731
Fax: (54 11) 4308-1775
info@bcgroup.com.ar
www.bcgroup.com.ar



Yo produzco...

mis propias tarjetas de identificación de calidad superior, en el momento que las necesito.

Impresoras HID Fargo le ofrece...

flexibilidad para producir tarjetas atractivas de identificación en su misma empresa.

Ahorre tiempo y costos realizando la producción en su oficina de sus propias tarjetas seguras de identificación con impresoras de tarjetas Fargo y el software Asure ID. Simples y convenientes en su uso, las soluciones de HID producen tarjetas de calidad superior y con varias opciones de tecnologías de impresión para satisfacer sus necesidades.



Produzca sus propias credenciales. Descargue Asure ID en hidglobal.com/icreateES – ¡SIN COSTO!

Necesito...

soluciones de acceso
convenientes y rentables.

HID on the Desktop™ le ofrece...

con el uso de la misma tarjeta una solución sencilla para abrir
puertas y obtener acceso a computadoras.

HID Global revolucionó el control de acceso físico proporcionando métodos seguros y convenientes para abrir puertas. Reflejando la misma experiencia de usuario, HID ahora está revolucionando el acceso lógico. HID on the Desktop proporciona de manera conveniente y fácil de usar, mejorando la administración de riesgo, acceso a Windows y redes de computadoras utilizando la misma tarjeta con la que abre sus puertas hoy día.



Contacta HID Global para un periodo de prueba por 90 días: hidglobal.com/90DayTrialES



Reloj de personal BIOMETRICO



La solución definitiva para los problemas de pérdida u olvido de tarjetas y fichas falsas.

Punto Control S.A. es **Business Partner Oficial RSI** para la República Argentina.



Control de ACCESO IP

SERVIDOR WEB INTERNO

Monitoreo en tiempo real - Antipassback
Integración con video - Alarma vía e-mail



PCT-100

IP65 apto intemperie
Tarjeta y pin
20000 usuarios
60000 registros
Lector interno E
Lector adicional S

PCT-300

Hasta 8 puertas
60000 usuarios
120000 registros
Puerta exclusiva



CONTROL VÍA WEB

Administración y monitoreo desde cualquier explorador sin necesidad de software adicional y desde cualquier lugar vía internet.



Impresión de CREDENCIALES

FARGO



HDP 5000

Los sistemas para impresión de credenciales FARGO brindan identificación segura, alta calidad y definición, laminación de tarjetas, impresión de hologramas de seguridad y codificación de tarjetas de múltiples tecnologías tales como RFID, ICLASS, Código de Barras, Banda Magnética y Microchip, haciendo a su empresa más Segura, Eficiente y Productiva.



DTC 1000



DTC 4500



- 10 años de experiencia ofreciendo productos HID.
- Mejor servicio y atención.

Línea completa de productos



- Garantía local.
- Stock disponible.
- El mejor precio.



- RFID 125 Khz.
- Tarjetas y lectores
- Línea completa HID

- 13.56 Mhz.-
- Lectura y escritura-
- Tarjetas y lectores Inteligentes-



DISTRIBUIDOR OFICIAL
Tel. (011) 4361-6006





Dahua Technology

Dahua Technology Co. LTD es un fabricante profesional en el rubro de seguridad y video vigilancia.

Durante los últimos 16 años de desarrollo, Dahua Technology se ha especializado en la investigación y diseño de equipamientos de vigilancia de la más alta tecnología.

Tanto el hardware como el software son diseñados en forma modular, con flexibilidad para diferentes configuraciones, múltiples escalas de aplicación y futuras expansiones.

Dahua tomó la delantera en lanzar al mercado un grabador digital de cámaras de 8 entradas en tiempo real en 2002 y luego en 2003- un modelo de 16 entradas en tiempo real.

Actualmente, Dahua está liderando la tendencia en desarrollo de grabadores digitales de video y se está convirtiendo en la marca número 1 en China.

En 2006 el lanzamiento del teclado IP, los domos de alta velocidad, placas decodificadoras y servidores IP representan la estructura completa de seguridad y videovigilancia de Dahua.

En 2007 y 2008 todos los DVR se cambian para incorporar Discos SATA. Los domos y cámaras IP son presentados al mercado.

En la actualidad Dahua es fabricante líder en seguridad y videovigilancia con considerable tecnología y escala. Nuestros productos han aprobado las certificaciones de calidad ISO9001 y muchas otras internacionales como UL, CE, FCC.

Gracias al alto desempeño de nuestros productos, son vendidos en toda Europa, América y Japón como también en Taiwan y son ampliamente utilizados en diversos campos de aplicación como bancos, seguridad pública, usinas de energía, edificios inteligentes y transporte.

Investigación y Desarrollo

Un robusto departamento de investigación y desarrollo es esencial para poder innovar y acercarse a la excelencia. Dahua posee más de 800 ingenieros y cada año invierte más del 10% de sus ingresos en esa área.

Dahua asegura la innovación e implementación de tecnologías en aplicaciones estructuradas embebidas, aritméticas de codificación/decodificación de audio/video y desarrollo de protocolos de red.

Todo esto le asegura el liderazgo en esta industria y garantiza el desempeño excelente de sus productos.

Estrategia de mercado

Orientado al requerimiento de mercado y manteniendo una cooperación «ganador-ganador» como objetivo, Dahua está dedicada continuamente a buscar expansión de mercado y promoción, desarrollando clientes internacionales para aumentar el crédito y la reputación de la marca.

Compartiendo los mejores productos, servicio e intereses Dahua y sus clientes crecerán y serán más fuertes juntos.

Servicio

Un perfecto sistema de servicio es la garantía para satisfacer la demanda de sus clientes.

Dahua ha establecido una red de servicio post venta sobre todo el país. Personal altamente calificado provee el mejor y más rápido servicio a sus clientes.

Además, Dahua ha estado conduciendo la capacitación para los ingenieros de servicio pos venta a través de seminarios realizados en el país de sus distribuidores internacionales. La casa matriz, además, provee la capacitación de servicio pos venta a los clientes de todo el mundo.

Dahua ofrece servicio con características específicas y provee soluciones profesionales de sistemas de seguridad y video vigilancia para cumplir con todas las necesidades de sus clientes.

Nuestra Misión

Liderar la industria, servir al país.



Dahua Technology Co., Ltd.

1187 Bin'an Rd., Binjiang, Huangzhou, Zhejiang 310053, China Tel:(86-571)8768 8883, 2893 9666 Fax:(86-571)8768 8815
E-mail:overseas@dahuatech.com Website:www.dahuasecurity.com

New DVR New Standard New Times



Mobile-phone Surveillance



HDMI Output with High-definition



LE-A SERIES

- 4/8/16 channel Standalone DVR
- 4/8/16 channel CIF and special channel 4CIF real-time recording
- 16 channel simultaneous playback
- Mobile-phone surveillance
- H.264 with dual-encoding streams
- TV, VGA&HDMI simultaneous output
- 1 U box, 1 SATA, 2 USB



LE-L SERIES

- 4/8/16 channel Standalone DVR
- 4/8/16 channel CIF and special channel 4CIF real-time recording
- 16 channel simultaneous playback
- Mobile-phone surveillance
- H.264 with dual-encoding streams
- TV, VGA&HDMI simultaneous output
- 1.5 U box, 4 SATA, 1 eSATA, 2 USB



LE-S SERIES

- 4/8/16 channel Standalone DVR
- 4/8/16 channel CIF and special channel 4CIF real-time recording
- 16 channel simultaneous playback
- Mobile-phone surveillance
- H.264 with dual-encoding streams
- TV, VGA&HDMI simultaneous output
- 2 U box, 4 SATA, 1 eSATA, 2 USB



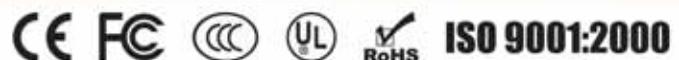
HE-T SERIES

- 4/8/16 channel Standalone DVR
- 4/8/16 channel full D1(4CIF) real-time recording
- 16 channel simultaneous playback
- Mobile-phone surveillance
- H.264 with dual-encoding streams
- TV, VGA&HDMI simultaneous output
- 2 U box, 8 SATA, 1 eSATA, 2 USB



HE-U SERIES

- 20 channel hybrid Standalone DVR
- 16 channel full D1(4CIF) and 4 channel megapixel IP camera real-time recording
- 16 channel simultaneous playback
- Mobile-phone surveillance
- H.264 with dual-encoding streams
- TV, VGA&HDMI simultaneous output
- 2 U box, 8 SATA, 1 eSATA, 3 USB



Distribution Partner: **Big Dipper Technology**

Contact person: Ing. Gabriel R. Pennella, Del Mate Amargo 1176, Ituzaingo, CP: 1710, Buenos Aires, Argentina, Tel: (5411) 4627-4541

Technical support: Santa Fe 626, Moron, CP: 1708, Buenos Aires, Argentina, Tel: (5411) 4481-9475

Website: www.bigdipper.com.ar Email: info@bigdipper.com.ar

INTEGRACION TOTAL STAND ALONE

Big Dipper Technology le ofrece una completa línea de productos de CCTV de alta performance, combinando la más moderna codificación H.264 con dispositivos Stand Alone.

DVR



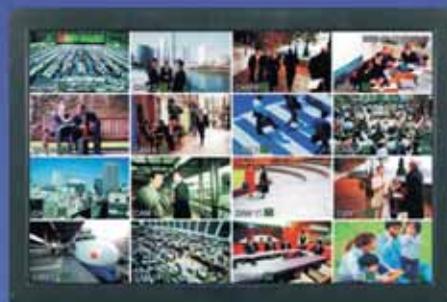
Digital Video Recorder

Polaris
Cygnus

NVR



Network Video Recorder
Sirius



NVD



Network Video Decoder
Lyncis

IP-VM



IP Video Module

IP-C



IP Video Camera

DVR Stand Alone de 4, 8, 16 y 32 entradas de Video. HDMI - Full HD.

NVR Stand Alone de 4, 8 y 16 cámaras en D1, 720p y 1080p. HDMI.

NVD Stand Alone de 4 / 16 streammings de audio/video.

Cámaras IP CCD de 0.5, 1.3 y 2.0 Mpixels, (4:3 y 16:9) con grabación en SD y Hot Swap.

Codificadores de Audio/Video IP H.264

Software de administración central (CMS)

Software de administración distribuida (DMS)

Remoteo vía celulares (todos los modelos)

Remoteo Stand Alone (sin PC)

Contamos con **Laboratorio propio** para ensayos de **Óptica**, **Electrónica**, y tráfico de redes **TCP/IP**.
Brindamos asesoramiento gratuito para que pueda lograr la mejor solución de seguridad al mejor costo de implementación.

Tenemos un dispositivo de seguridad para cada necesidad, contáctese con nosotros.



Big Dipper Technology



Precursor en tecnologías
ecológicas y reciclables



La nueva generación de grabadores digitales de CCTV
Alta definición y bajo costo

Full HD



1920 x 1080



CYGNUS DVR

AVR 401 / 801 / 1601 / 3201

4 / 8 / 16 / 32 Entradas - 100 / 200 / 400 / 800 FPS



D1 (720 x 576) - H.264
Grabación en resolución D1 y Tiempo Real.
Imágenes más nítidas y fluidas.



10 Bit ADC - Dual Stream
Permite un rango dinámico 4 veces mayor que las placas PCI de 8 bits
Resulta en mayor calidad de imagen y menor saturación / pixelado



Salida HDMI - Full HD
Permite monitorear múltiples cámaras en Full HD, 1920 x 1080 pixels
Para visualizar las cámaras en un LCD de 32 o 42" sin perder definición



Playback
Reproducción de grabaciones en simultáneo de todas las cámaras
Facilita la búsqueda y seguimiento de un evento grabado



3G
Remoto por celular basado en Symbian OS (Nokia), Windows Mobile, Blackberry, iPhone, Android



POS Text Insert
Impresión de texto en el video, 4 canales configurables via RS-232 o IP
Para registrar datos desde un controlador fiscal o equipo industrial



Compatible



Big Dipper Technology LTD Argentina

Distribuidor exclusivo de Dahua Technology

Http://www.bigdipper.com.ar
Email: info@bigdipper.com.ar
MSN: ventas@bigdipper.com.ar
Te: (+5411) 4481 9475

Administración central:
Del Mate Amargo 1176
Parque Leloir - Ituzaingó
(B1715CXJ) Buenos Aires



Big Dipper
Technology

♦ editorial

Como crear un paradigma

El experimento consistió en poner cinco monos en una jaula con piso de chapa, una escalera en el medio y sobre ella pendiendo un racimo de bananas. Apenas los monos vieron las bananas se abalanzaron y atropellándose unos a los otros, intentaron llegar a ellas. Inmediatamente sucedía esto, a los cuatro que quedaban debajo sin poder subir (ya que la escalera permitía solo que uno pudiese ascender por vez), se le tiraba agua a presión y se le electrificaba el piso. Los monos no tardaron en asociar un hecho con el otro. Y cada vez que alguno pretendía subir, el resto lo bajaba a "palazos". Acostumbrados a esto, fueron cambiando los monos de a uno, eliminando simultáneamente la práctica del agua y la electricidad. Resultando que en cada reemplazo solo el nuevo intentaba subir, pero sin entender porque, cada vez que lo hacía, sus compañeros lo bajaban. Una vez reemplazados los cinco, la situación fue que ninguno de los monos había experimentado siquiera el chorro de agua, menos aún las descargas eléctricas, pero ni por casualidad, se les ocurría subir a agarrar una miserable banana.

¿Cuántas veces nos convertimos en monos, y no nos atrevemos a "subir por la escalera"? No somos capaces de entender que en nuestra profesión nadie mejor que nosotros mismos, los monitores, para saber lo que está mal o bien hecho.

¿Por qué no aventurarnos a dictar nuestros propias normas y protocolos si somos los que a diario hacemos la industria? ¿Por qué dejar en manos de terceros que ven lo nuestro desde afuera nos escriban el libreto? Si somos nosotros quienes dejamos un poco de nuestra propia vida en cada "actuación".

En CEMARA nos lo propusimos y ya comenzamos. Estamos lanzando el primer Up-Grade de la norma 4174, que refiere a centros de atención de control y seguimiento vehicular. Y el próximo mes, festejando los catorce años de existencia de la cámara, estaremos entregando el primer Certificado de Homologación para centros de monitoreo de AVL.

Hoy CEMARA tiene más de ciento diez motivos para recordar que **el uso y costumbre de las cosas bien hechas conforman las reglas del buen arte.**

Ing. Walter Mario Dotti
Presidente de CEMARA

**VIII CONGRESO INTERNACIONAL DE LA FEPASEP**

Seguridad:

Con este lema como marco conceptual se realizó el VIII Congreso Internacional, entre los días 20 al 22 de octubre en Paraguay. Conjuntamente se desarrollaron la Asamblea anual de FESESUR, Federación de Cámaras y Asociaciones de Empresas de Seguridad Privada de Países del Mercosur, y de la FEPASEP, Federación Panamericana de Seguridad Privada.



El Ing. Walter Dotti, Presidente de la Cámara de Empresas de Monitoreo de Alarmas de la República Argentina, durante su disertación.



Integrantes de la Asamblea del FESESUR, llevada a cabo en el marco del Congreso Internacional de la FEPASEP.



obligación del Estado, responsabilidad de todos

CEMARA estuvo representada en el Congreso y las Asambleas por el Ing. Walter Mario Dotti, Presidente de la institución, quién además fue invitado como disertante. En su discurso, Dotti se refirió a la actualidad de la actividad en nuestro país y los avances alcanzados en materia de estándares, normas y protocolos. Fue una excelente oportunidad para anunciar el primer Up-Grade de la norma 4174 para la Homologación de los centros de control para rastreo y seguimiento vehicular. Confeccionada directamente en CEMARA, por intermedio de su Comisión Técnica, el anuncio fue recibido con interés por los presentes.

Al Congreso asistieron representantes y delegaciones de todos los países que conforman la federación panamericana. Entre los disertantes nacionales, estuvieron el Dr. Jorge Silva, Director de Seguridad Privada de CABA; Dr. Angel García, Secretario General de UPSRA; el Sr. Aquiles Gorini, Presidente de CAESI; el Profesor Edgardo Frigo, Coord. Gral. Foro Latinoamericano de Seguridad y el Lic. Julio Fumagalli, Vicepresidente de ASIS, Capítulo 24.

La mesa más consultada fue la integrada por las autoridades Fiscalizadoras de Argentina (CABA), Brasil, Paraguay y Uruguay, conformada por el Dr. Jorge Silva, el Dr. Adelar Anderle, el Sub. Crio. Ramírez y el Insp. Pral. Juan Carlos Vázquez Román, respectivamente, mode-

rada por el Sr. Hugo García Correale, Presidente de CESI Uruguay.

En la asamblea de FESESUR realizada el día 20, se analizaron los resultados de las acciones realizadas y se plantearon las actividades del próximo año. Durante la Asamblea también se renovaron autoridades, eligiendo como Presidente de la misma al Tte. Cnel. (r) Aníbal Sapriza Nunes y secretario al Sr. César Menchaca Acosta, ambos de Paraguay.

Un logro tan especial como importante para nuestro país fue el resultado eleccionario de la Asamblea de FEPASEP (realizada el día 21), donde fue designado como Presidente el Sr. Aquiles Gorini. Este hecho posiciona a la Seguridad Privada de Argentina en un escalafón muy distinguido, no solo dentro de Latinoamérica, sino también en el mundo entero, considerando el avance que la actividad ha experimentado en la región en la última década. La primera Vicepresidencia fue para el Tte. Lic. Juan Carrillo Antezana (Bolivia) y la Segunda para el Sr. Abdiel Rangel (Panamá). Todas las actividades se desarrollaron en el Hotel Excelsior de Asunción, donde paralelamente se desarrolló la EXPOSEGURIDAD, muestra realizada por Empresas de Seguridad Física y Electrónica, Transportadoras de Valores, Fabricantes y/o representantes de productos relacionados, todos del Paraguay.



PRIORIDAD 1

20 años



SOLUCIONES INTEGRALES EN SEGURIDAD ELECTRONICA

- Monitoreo de Alarmas y Cámaras las 24 hs.
 - Circuito Cerrado de Televisión
 - Sistemas de Control e Intrusión
 - Detección interior y exterior
 - Centrales de Alarmas para Countries
 - Control de cadena de frío
 - Control de gas y monóxido de carbono
 - Grabación y transmisión de imágenes
 - Cámaras IP
 - Cámaras ocultas
- Detección y Extinción de incendios (analógico y digital)
 - Dispositivos de Alerta y Evacuación
- Sistemas de Control de Accesos (peatonal, vehicular, con tarjetas y biométricos)
- Molinetes, barreras, pedestales, puertas trampa y esclusas
 - Integración con Sistemas de Video e Intrusión

www.estrategicaweb.com.ar

Estación de Monitoreo
Homologada bajo Norma
IRAM 4174



Detección Perimetral



Detección de Incendios



Miembro de
CEMARA
Centro de Estudios
de Monitoreo de Plenas
de la República Argentina

SELECCIONAMOS
AGENTES
PARA EL INTERIOR
DEL PAIS

**SOLICITE
ASESOR**

Av. Córdoba 1827 1º P - C1120AAA • Tel. / Fax: (54 11) 5169-5169 / 4814-4749
info@prioridad1.com • www.prioridad1.com

Tecnología Satelital GPS



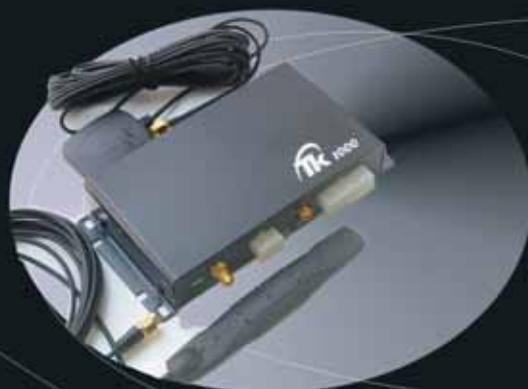
Geolocalizadores satelitales GPS **GEO-5**

Flexibilidad y eficacia
Programable según su necesidad



Personal Tracking **TR-203**

Botón de pánico para casos de emergencias
Reporte periódico o por movimiento



Equipo AVL para vehículos **TK1000 - AVL**

Prestaciones de logística y seguridad
junto a la más sencilla programación



Trendtek S.R.L

Tecnología, Servicios y Desarrollos aplicados

Las posibilidades del GPRS

Con “Respuesta directa” inauguramos una sección en la que los protagonistas de la industria nos ofrecen sus puntos de vista acerca de un tema en común. Elegimos para esta oportunidad la tecnología GPRS como punto de partida, consultando acerca de sus orígenes, usos y futuro. Esto nos respondieron.

Partiendo de un cuestionario base y común a todos los consultados nació esta nueva sección, en la cual distintos integrantes del sector responden y dan su visión acerca de las diferentes tecnologías aplicadas a la seguridad existentes en nuestro mercado. En este caso consultamos acerca de las posibilidades del GPRS como vínculo de transmisión y esto nos respondieron el Lic. Néstor Gluj, Gerente de Negocios Latam Nanocomm S.A.; el Ing. A. Panelli y Claudio Lanis, Movatec/Celletech; Adrián La Fontana, Gerente Técnico de PPA Argentina, y Pablo Bertucelli, Gerente General de RightKey. Agregamos, además, algunos conceptos enviados por Carolina Brunatti, jefa de Marketing de Soluciones Móviles de Telefónica Empresas.

- 1.- ¿Qué es, conceptualmente, GPRS y cuándo comenzó a utilizarse en nuestro país?
- 2.- ¿Cuáles son sus principales aplicaciones en nuestra industria?
- 3.- ¿Qué requisitos mínimos de cumplir los equipos (paneles de alarma, GPS, sistemas de telemetría, etc.) que utilicen esta tecnología?
- 4.- ¿Cuáles son las prestaciones de los equipos con GPRS?
- 5.- ¿Qué influencia tienen las redes de telecomunicaciones en la transmisión por GPRS?
- 6.- ¿Existen limitaciones en este método de comunicación?
- 7.- ¿Qué grado de fiabilidad puede alcanzar esta tecnología?
- 8.- ¿Varía por algún motivo?
- 9.- Como negocio, ¿es un área en expansión o ya alcanzó su techo en nuestro país?
- 10.- Tecnológicamente hablando, ¿hay más por investigar y desarrollar en cuanto a canales de comunicación y aplicaciones?
- 11.- ¿Cuál sería el siguiente paso en ese sentido?

1)- ¿Qué es, conceptualmente, GPRS y cuándo comenzó a utilizarse en nuestro país?

Néstor Gluj: GPRS es un servicio de la red celular GSM que se utiliza para la transmisión de paquetes de datos IP sobre teléfonos o módulos celulares. En lo referente a la industria de la seguridad electrónica en Argentina, esta tecnología se aplica desde 2005/06 aproximadamente. Su principal ventaja es el bajo costo de comunicación por evento, lo que permite un test de vínculo con frecuencias del orden de los minutos. Por otra parte no es un tema menor traficar sobre la red celular de los carriers que invierten millones de dólares para implementar y sostener su adecuado funcionamiento. Muy difícilmente un prestador de seguridad tendrá esa cantidad

de recursos económicos, técnicos y humanos para una red propietaria.

Claudio Lanis: Las siglas GPRS definen una de las maneras que tiene el estándar GSM de telefonía celular para la transmisión de datos. A partir de la adopción de la norma GSM por nuestro país, esta se fue implementando gradualmente y en la actualidad la cobertura es prácticamente total. Otro canal de transmisión de datos es el de la mensajería corta o SMS, su uso esta limitado por la longitud máxima de los mensajes, que algunos comunicadores de alarma (el fabricado por nosotros por ejemplo), usan como canal alternativo redundante secundario, debido al mayor costo de la transmisión. La adopción de la norma GSM fue posible gracias al esfuerzo

Continúa en página 132

“Hay que evolucionar hacia mayores velocidades de transmisión”

Telefónica

GPRS permite velocidades de transferencia de 56 a 144 kbps. Estas velocidades son suficientes para prestar servicios de transferencia de datos de manera inalámbrica, pero a medida que se incrementa la cantidad de información y la misma pasa a tener mayor contenido multimedia, es necesario evolucionar hacia tecnologías que permitan mayores velocidades de transferencia conocidas como 3G. Entonces más que sobre GPRS, debemos hablar de transmisión de datos dentro de lo que es la telefonía móvil, la cual será soportada por distintas tecnologías que irán evolucionando de acuerdo a los usos. Entre ellos, los más destacados son:

- Acceso a Internet desde terminales móviles: su uso es primordial en el mercado masivo, potenciado hoy en día con la interacción en las redes sociales.
- Aplicaciones de Correo Electrónico y organización personal: como por ejemplo contactos y agenda.
- Aplicaciones del tipo Aplicación-Persona (A2P) y Máquina a Máquina (M2M): de gran aceptación en el sector de seguridad, a través de servicios como Localización y Recupero Vehicular y los de Seguridad Domiciliaria.

Carolina Brunatti
jefa de Marketing
de Soluciones
Móviles de
Telefónica Empresas

Comunicadores GPRS - Ethernet

Nt-Com

La solución justa a cada necesidad



Esta nueva serie de comunicadores ofrece un concepto innovador al mercado, se trata de una plataforma única que atiende desde requerimientos simples a complejos en un precio justo.

- El Nt-Com2 es ideal para instalaciones sin línea telefónica, usa GPRS como vínculo permanente, con GSM/CSD y/o mensajes SMS como respaldo.
- El Nt-Com3 incorpora línea telefónica como segunda vía, detecta línea no operativa o corte de línea, incluye protector de descargas atmosféricas.
- El Nt-Com4 suma Ethernet como vínculo principal, ideal para instalaciones de alta seguridad sobre redes VPNs o gran cantidad de eventos de operación.

En resumen, nace Nt-Com, un concepto nuevo en comunicadores IP, con la calidad y el respaldo de una empresa que lleva más de 20 años innovando en el mercado argentino.

Caraterísticas

- Hasta 5 vías de comunicación (Ethernet, GPRS, línea fija, GSM-CSD, SMS)
- Panel Plug & Play, no es necesario programar la cuenta, la captura del panel.
- Sim Card Plug & Play, se auto configura en la red GPRS del Sim Card instalado.
- Controla el funcionamiento del panel sin utilizar zonas.
- Conexión para batería NiCa 3.6V a flote, anti sabotaje de cableado (4 Hs.).
- Único con sistema anti Clonning de panel y comunicador
- Detecta línea no operativa o corte de línea, incluye protector de descargas atmosféricas.
- Programación remota y consulta de estado por SMS.
- Envío de SMS de alarma hacia 1 o 2 destinos, en modo auditoria o respaldo.
- Telecontrol via SMS (armado panel, encendido de luces, sensado sirena, etc.)
- Zona adicional de 24 hs con o sin terminador de línea (sensores NA o NC)
- Actualizaciones remotas de firmware (updates)
- Opera con direcciones IP fijas o dinámicas (Dyn DNS).
- Dirección IP alternativa para reporte simultáneo o respaldo de la principal.
- Test de conexión (keep alive) programable entre 4 y 240 minutos.
- Software de recepción permite integrarlo con cualquier software de monitoreo.
- El software de recepción muestra nivel de señal en dB, estado de entradas / salidas.
- Compatible con cualquier panel de alarma Contact ID, 4x2 DTMF.
- Permite la conexión de teléfono fijo de emergencias GSM.

Incluye el protocolo de comunicación a los servidores web de **monitoreo.com®**, se comunica en forma directa sin receptoras intermedias.

Receptora de eventos incorporada en los principales softwares de monitoreo, **Bykom®**, **SoftGuard®**, **Neptuno®**.

Tele programador y receptor SMS sin cargo, software de recepción IPR sin cargo, 2 años de garantía.

INICIE SU PROPIO NEGOCIO DE MONITOREO

VIVIENDAS - COMERCIOS - EMPRESAS - VEHICULOS - CARGAS

"Con una mínima inversión inicial usted podrá comenzar a ofrecer un sistema integral de Monitoreo, Rastreo vehicular y Video vigilancia"

Con su inversión inicial usted será provisto de:
La receptora IP para que sus clientes se comuniquen con la estación al costo de una llamada local



Proveemos paneles, teclados, infrarojos y sirenas a un precio preferencial
Comunicadores para monitoreo GPRS directos de fábrica
Contamos con AVL para camiones, vehículos y personas
Sistema de monitoreo homologado por el **CESVI**
Le ofrecemos una tarifa plana a un precio excepcional y la bonificación de las 3 primeras cuotas de cada cliente dado de alta

Lo más importante, el respaldo de una empresa dedicada a la seguridad.

Además:
Reportes automatizados via e-mail
Control de horarios sobre usuarios via web y SMS.
Reportes a celulares con SMS
Modulo de acceso remoto
Modulo de gestión técnica (Ordenes y seguimientos técnicos)
Acceso web para ubicación de móviles.

Somos los únicos que te ofrecemos todo para un gran negocio...

Solicite más detalles al 0810-222-7297 o info@alesat.com.ar



TARGET



Súmese a la familia Pegasus de 3i, los comunicadores de alarma de mayor crecimiento en ventas en el último año



Honeywell

Security products dealer

SF Technology presenta la nueva línea de productos 3i Corporation Líder en monitoreo de alarma vía GPRS y Ethernet.

PERMITE
EL USO DE
DOS SIM-CARD

• Pégasus Ethernet



• Pégasus
Ethernet • GPRS



• Pégasus GPRS



Disponble en 10 modelos diferentes.

Comunicación vía canal de voz (CSD y SMS) en caso de falla de la red GPRS y la línea telefónica fija.

Comunicación con servidores con IP fijo o dinámicos.

Compatible con todas las alarmas del mercado con protocolo CONTACT-ID.

Detección de corte de la línea telefónica (Con retardo adicional configurable).

Actualización remota de configuración y firmware.

Detección del corte del retorno del panel de alarma.

Monitoreo remoto de su funcionamiento (Remoto de DEBUGGER).

Transmisión de datos encriptada en 128 bits.

4 entradas digitales y 2 salidas a relé

EL PRODUCTO DE MAYOR CRECIMIENTO EN VENTAS DEL MERCADO

SF TECHNOLOGY S.A.

Av. Boedo 1912 (C1239AAW) C.A.B.A. - Tel: (54 11) 4923-0240 - info@sf-technology.com - www.sf-technology.com

Viene de página 128

realizado por las empresas para educar al público y a la disponibilidad de equipos, ya que es una norma que había sido adoptada por la Unión Europea, lo que redunda en economía de escala, que fue uno de los problemas que había con TDMA, la norma de comunicación anterior a GSM.

Adrián La Fontana: En la década del '90 se reemplazó la comunicación celular analógica por la tecnología digital (GSM), logrando mejorar la calidad de llamadas de voz y transferencia de datos (velocidad máxima de 9,6 Kbps). Al tener conectividad de datos de Internet con velocidad muy baja y con facturación por tiempo de uso, el cual se hacía imposible y costoso navegar por Internet vía celular, a mediados del 2002 se lanza al mercado la tecnología GPRS que unifica el mundo IP con el mundo de la telefonía, creándose una red paralela a la red GSM y orientada exclusivamente a la transmisión de datos, logrando ampliar la velocidad entre 50 y 115 kbps, tener una conexión permanente entre el transceptor GPRS y la empresa de monitoreo, pagando sólo por la cantidad de información transmitida y no por tiempo de conexión (como utiliza la red GSM).

Pablo Bertucelli: GPRS es un servicio que forma parte de las redes de comunicación celular GSM. Fue diseñado para permitir la conexión de dispositivos celulares a Internet, orientado a la transmisión de datos de bajo volumen.

2)- ¿Cuáles son sus principales aplicaciones en nuestra industria?

Néstor Gluj: Transmisión de señales de alarma generadas por los paneles; transmisión de posicionamiento y alarma de equipos rastreadores de vehículos (AVL-GPS); transmisión de datos en equipos de telemetría que impliquen registro de niveles con alarma asociada y aplicaciones de valor agregado para comando remoto vía web o celular de sistemas de alarma y rastreadores de vehículos. Incluyendo o no soluciones de negocios como mensajería y promoción de portfolio.

Claudio Lanis: El envío de datos por el canal de comunicación celular permite la comunicación entre hombre y máquina y entre máquinas, lo que dio lugar a la sigla M2M (Machine to Machine), hoy una revolución en el campo no solo de la seguridad sino de las comunicaciones inalámbricas en general, ya que se prevé en un futuro cercano que hasta las heladeras estén conectadas para poder ordenar en forma automática la reposición de alimentos consumidos a un servicio remoto sin necesidad de intervención del usuario. Una empresa de consultoría internacional, Aberdeen Group lo llama el "tsunami de la comunicación inalámbrica" por los profundos cambios que esta tecnología y las subsiguientes traerán aparejados.

Pablo Bertucelli: GPRS es un servicio ideal para aplicaciones donde se requiera conexión esporádica desde cualquier punto hacia un servidor IP, con tráfico de datos de volumen limitado. Algunas de las aplicaciones más importantes son los sistemas de reporte de eventos de alarmas, la telemetría de dispositivos, seguimiento vehicular, domótica. También se utiliza en servicios horizontales como acceso a Internet para navegación web, correo electrónico, etc., aunque en estas aplicaciones está siendo reemplazado por 3G, un servicio de mayor ancho de banda.

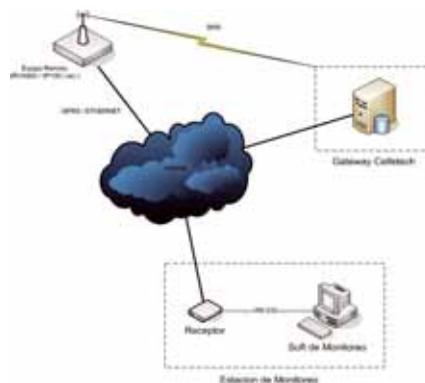
3)- ¿Qué requisitos mínimos deben cumplir los equipos (paneles de alarma, GPS, sistemas de telemetría, etc.) que utilicen esta tecnología?

Néstor Gluj: Los paneles de alarma deben poseer en la mayoría de los casos salida de eventos telefónicos con protocolo Contact-ID, al menos en los equipos transmisores GPRS universales.

En cuanto al GPS, los equipos incluyen la interfase GPRS, siendo esta la forma de comunicación en la mayoría de los casos.

Claudio Lanis: Un punto importante es ofrecer una solución completa, totalmente integrada, cubriendo todos los casos posibles de problemas, para ofrecer un servicio completamente confiable. Esto implica no solo el

hardware del comunicador (el equipo) sino también el servicio, un intangible que no se valora correctamente, ya que como no se ve se piensa que no es necesario. En nuestro caso tenemos funcionando desde hace más de 8 años el Gateway de Celletech (conjunto de computadores, software y canales de comunicación instalados en un Data Center, que es un ambiente controlado con dispositivos redundantes no solo de computación sino también de Aire Acondicionado, energía y acceso restringido) que permiten el envío de la información generada por los dispositivos instalados en las casas de los usuarios a los Centros de Monitoreo respectivos. La información que envía el Gateway también es redundante, es decir tiene dos canales de comunicación distintos, para los casos que haya interrupción de uno de ellos.



Adrián La Fontana: Los requisitos mínimos que necesita es que el módulo celular que utiliza el equipo GPRS tiene que ser con frecuencia cuatribanda, pudiendo ser compatible con cualquier operadora celular, debería poder ser configurado en forma local y remota, ya que cualquier cambio que deba hacerse del mismo, se pueda realizar a distancia, sin necesidad de asistir al lugar protegido. Otro detalle importante es que permita la actualización remota del firmware, pudiendo tener el equipo siempre actualizado.

Pablo Bertucelli: Los requisitos básicos

Continúa en página 136

"Se requiere de un profundo conocimiento del estándar GSM"



El uso de esta tecnología requiere de un conocimiento profundo del estándar GSM, experiencia en la implementación de sistemas de comunicación inalámbricos, usar componentes de marcas reconocidas y homologadas y contar con un Departamento de Ingeniería capaz de resolver los problemas inherentes a la aplicación de nuevas tecnologías.

Nuestra empresa fue y es pionera en el desarrollo de productos basados en tecnología inalámbrica usando comunicación celular y la experiencia obtenida a lo largo del tiempo nos ha permitido resolver con éxito los problemas que fueron surgiendo como consecuencia de la evolución de la tecnología.

Otro punto importante es ofrecer una solución completa, totalmente integrada, cubriendo todos los casos posibles de problemas, para ofrecer un servicio completamente confiable. Esto implica no solo el hardware del comunicador (el equipo) sino también el servicio, un intangible que no se valora correctamente, ya que como no se ve se piensa que no es necesario.

Ing. A. Panelli
y Claudio Lanis
Celletech

clanis@celletech.com.ar



Celletech, pionero en el monitoreo inalámbrico GSM (SMS-GPRS) e IP (INTERNET)

Es la evolución del sistema de monitoreo:

- TRANSECTOR GSM - RVA600
- TRANSECTOR IP - IIP100
- PANEL IP/GSM - PIP500

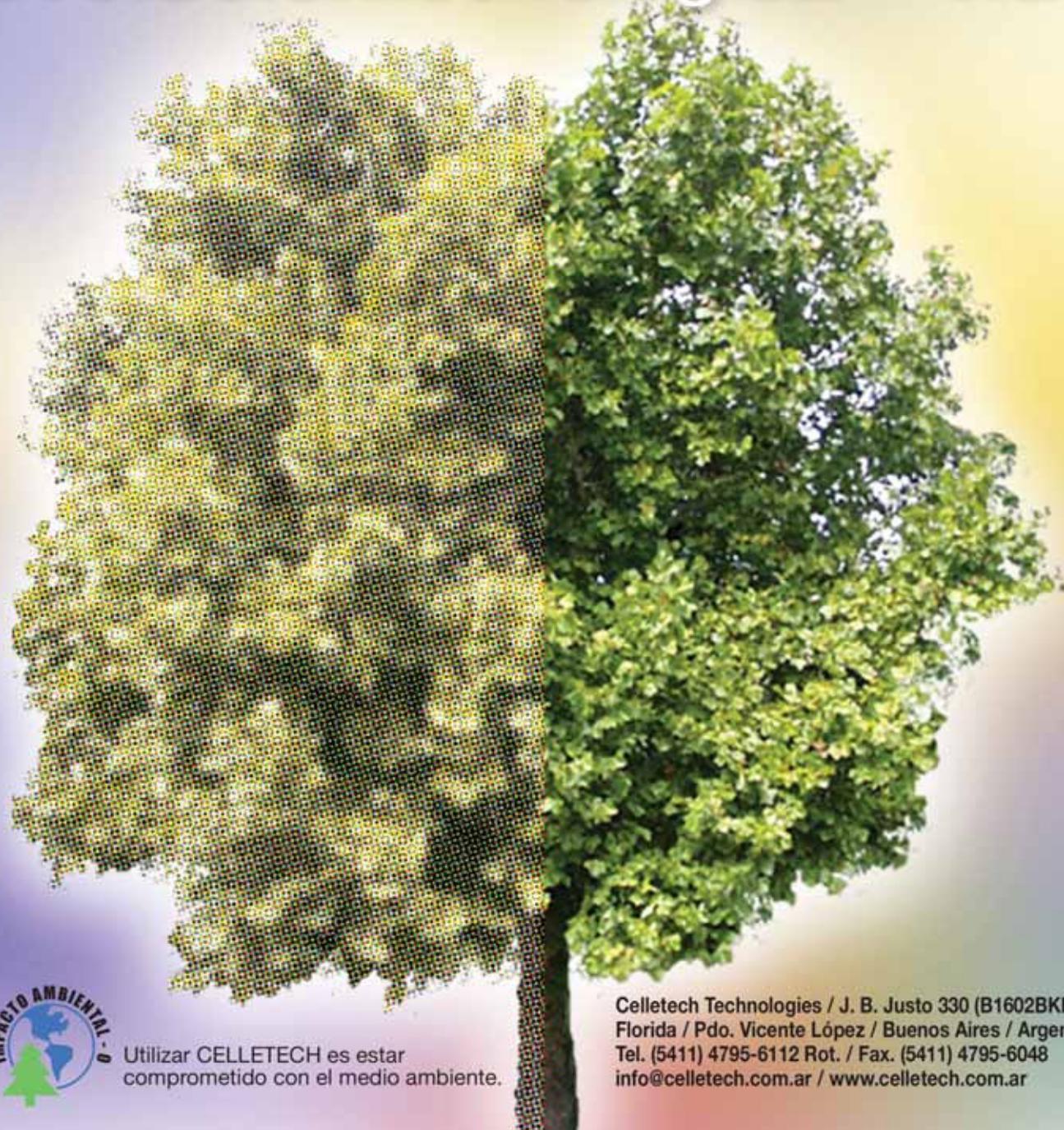
Vivir cada día en bienestar es posible. El servicio Celletech brinda la seguridad con el afecto, que necesitamos todos para disfrutar los simples momentos que son la vida misma.

Soluciones integrales

- Receptor Telefónico - PATROL DC 3
- Receptor Celletech - RC-IP
- Receptor Autónomo - PATROL IP
- Softwares de Configuración y Gestión:
 - Config Manager
 - Software de Envío de Comandos (SEC)
 - Centinela

ISO 9000 y 14000

evolución tecnológica = vida



Utilizar CELLETECH es estar comprometido con el medio ambiente.

Celletech Technologies / J. B. Justo 330 (B1602BKF)
Florida / Pdo. Vicente López / Buenos Aires / Argentina
Tel. (5411) 4795-6112 Rot. / Fax. (5411) 4795-6048
info@celletech.com.ar / www.celletech.com.ar



ELKO/ARROW

ARGENTINA

El mayor distribuidor de componentes electrónicos de Argentina presenta los **Módulos Wireless de CINTERION**

CINTERION Wireless modules, antes **SIEMENS**, el más grande fabricante de tecnología wireless, ofrece módulos y terminales GSM/GPRS/EDGE y UMTS/HSDPA de más alta calidad y performance

Cuando elige **CINTERION**, usted gana más que tecnología de punta, cuenta con:

- Soporte en forma local
- Amplia experiencia que asegura la continua actualización de los productos
- Tecnología innovadora
- Nueva "Evolution platform" pin a pin compatible con la familia anterior



Nueva familia LGA

- Más Económicos
- No necesita conectores
- Mejora el proceso de producción, ya que se monta como otro componente SMD
- Pin a Pin compatible y mismo formato con el resto de la familia con conectores

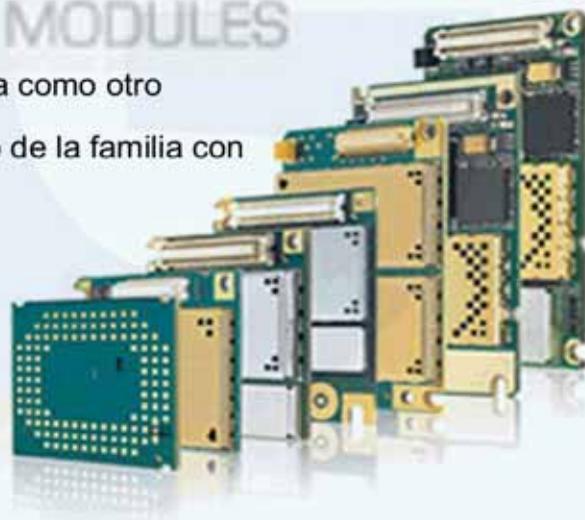


Características

- GSM-GPRS
- Cuadribanda
- GPS embedded
- JAVA open platform

Aplicaciones

- Soluciones M2M
- Seguridad
- Telemetría
- Gestión de flota



		Módulos cuadribanda							
		Con conector					Montaje LGA		
Frecuencias (bandas)		MC55i	TC63i	TC65i	TC65-T	MC75i	HC25	BGS3	EGS5
Transmisión de datos	EDGE					✓	✓		
	GPRS	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	CSD	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	SMS	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	FAX	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	TCP/IP	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	JAVA			✓	✓				
	3G						✓		

También disponemos de la línea más completa de accesorios, antenas, conectores, etc.

Constitución 3040 ♦ C1254AAZ ♦ Ciudad Autónoma de Buenos Aires ♦ Argentina
 Teléfono (+54 11) 6777 3500 ♦ Fax (+54 11) 6777 3535
 e-mail: ventas@elkonet.com

<http://www.elkonet.com>

+54 11 4014-0578

General Communications
and Services S.A
www.lantrixgps.com

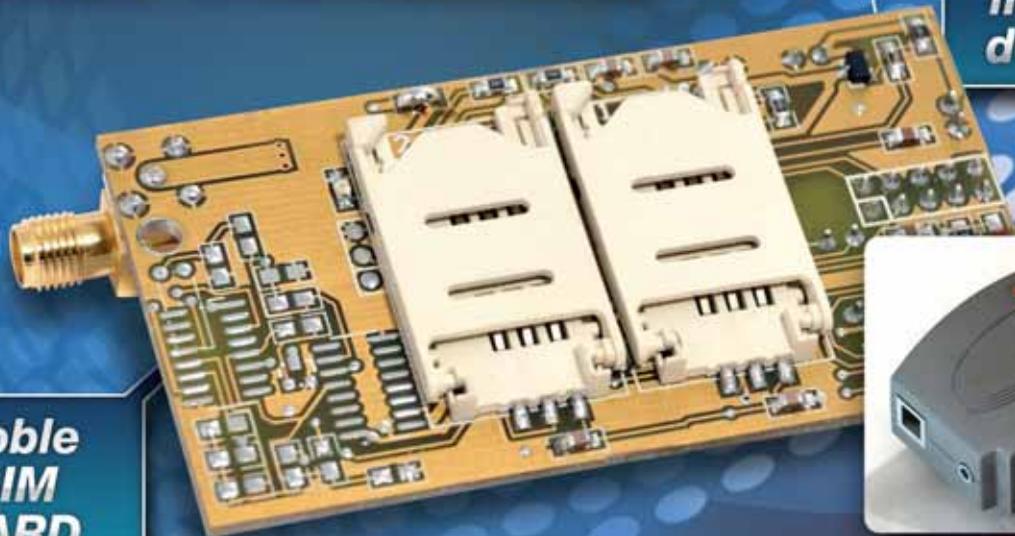


Lantrix

Fabricamos
y exportamos
para todo el
mundo.

nuevo equipo **T2000**

la última tecnología con
calidad internacional



**Batería
interna
de Litio**

**Doble
SIM
CARD**



Accesorios

- ▶ SENSOR DE TEMPERATURA
- ▶ MICRÓFONO



- ▶ NAVEGADOR
Recepción y envío
de mensajes
de texto



- ▶ AUDIO
PARLANTE
Hablar y responder
en cabina.



- ▶ CAMARA DE
FOTOS
Color infrarroja

Av. Congreso 5444 (C1431AAW) • Ciudad de Buenos Aires
www.lantrixgps.com • info@lantrixgps.com

son a) ser GSM Quadband (cuatribanda) para permitir el uso en cualquier parte del planeta; b) estar habilitados para cualquier proveedor de servicios celulares; c) permitir la extensión de su antena -ya que a veces existen restricciones para el lugar de instalación del equipo; d) ser compatibles con distintos paneles de alarma y sistemas de seguridad.

4)- ¿Cuáles son las prestaciones de los equipos con GPRS?

Néstor Gluj: Son dispositivos que toman los reportes generados por los paneles de alarma y los envían vía GPRS al Centro de Monitoreo del prestador. Solo en el caso de Nanocomm se posee la opción de respaldo SMS codificado con confirmación para los casos de una eventual caída del servicio de GPRS. Es deseable la utilización de tecnología UDP/IP con confirmación como la utilizada por Nanocomm, que resulta mucho más estable que de TCP/IP, por no requerir la primera mantener múltiples conexiones abiertas concurrentes en los routers y servidores del sistema de recepción. Una vez implementada la vía estable de comunicación el test de vínculo puede hacerse en el orden de los minutos y además se puede pasar al segundo paso de evolución haciendo bidireccional el flujo de información. Los sistemas de comunicación convencionales de la industria se centran en poder llevar los eventos desde cliente protegido hasta el Centro de Monitoreo, para que este realice las gestiones pertinentes. La aplicación de la tecnología GPRS NANOCOMM permite la transmisión de información en ambas direcciones, desde el cliente protegido al Centro de Monitoreo y desde el Centro de Monitoreo al Cliente protegido. De este modo, Nanocomm posibilita al cliente recibir avisos y operar sus sistemas desde sus teclados virtuales, esté o no en el domicilio protegido.

Claudio Lanis: La diferencia esencial con otros servicios de comunicación reside en que el sistema de alarma remoto (casa del cliente) esta siempre conectado al Centro de Monitoreo, lo que permite la transmisión y detección

inmediata de cualquier evento anormal. Los sistemas de comunicación que usan línea telefónica no tienen esta capacidad, dado que el costo de tener el panel de alarma siempre conectado es prohibitivo desde el punto de vista del costo de comunicación.

Adrián La Fontana: Los equipos GPRS mantienen una conexión permanente con la Central de Monitoreo, logrando enviar un estado de vida cada 1 minuto, supervisar la línea terrestre en todo momento, bajo costo de mantenimiento del abono del SIM CARD por utilizar sólo paquete de datos.

Otras prestaciones que permiten, por supuesto dependiendo de cada proveedor, es poder conectarse en forma remota al transceptor, poseen micrófono incorporado para audio ambiente, salidas y entradas PGM para activación/desactivación vía GPRS y SMS, entradas de zonas independientes, etc.

Pablo Bertucelli: Fundamentalmente la conexión con un panel de alarmas monitoreable, emulando una línea telefónica y una receptora de alarmas, para obtener el o los eventos generados por el panel. A partir de ahí el equipo genera una conexión, a través de GPRS, con el servidor IP instalado en la estación de monitoreo para entregar los eventos en forma rápida y confiable. Cada equipo, de acuerdo con el fabricante y el modelo, podrá incorporar funciones como canales alternativos de comunicación (Audio GSM, SMS, Línea telefónica del cliente, etc.) y otras. Un aspecto importante, fundamental en un sistema bien diseñado, es aprovechar la misma posibilidad de comunicación vía IP que brindan GSM/GPRS para contar con herramientas para manejar en forma remota en cada equipo instalado las funciones de configuración, diagnóstico, actualización de software, etc.

5)- ¿Qué influencia tienen las redes de telecomunicaciones en la transmisión por GPRS?

Néstor Gluj: Las redes del carrier son el puente por el que viajan los eventos. Son similares tecnológicamente pero la configuración de las mismas depende cada

prestador y de cada región o país. La velocidad y frecuencias son algunos de los parámetros que cambian según el prestador y área. Es fundamental la capacidad de adaptación de los distintos equipos a las distintas redes y el conocimiento que los fabricantes tengan de las mismas.

Claudio Lanis: La disponibilidad del servicio es esencial en el análisis de un enlace GPRS. El servicio de datos GPRS tiene varios tramos: es inalámbrico entre el comunicador GPRS instalado en la casa del usuario y los equipos de recepción del operador celular, a partir de allí la información que va al Gateway se transmite por Internet. Como consecuencia, hay variables que influyen la calidad de la transmisión de datos y que están relacionadas con el volumen instantáneo (a cada momento) del tráfico. En determinadas ocasiones hay interrupciones del servicio y es necesario arbitrar los medios para recuperar la información que se estaba transmitiendo en ese momento.

Adrián La Fontana: En el momento que la red GSM empezó a acercarse a la obsolescencia porque sólo ofrecía un servicio de voz o datos a baja velocidad (9.6 Kbps) y el mercado empezaba a requerir servicios multimedia que hacían necesario un aumento de la capacidad de transferencia de datos del sistema. Es en este momento cuando se empieza a gestar la idea de 3G, pero como la tecnología CDMA no estaba lo suficientemente madura en aquel momento se optó por dar un paso intermedio: 2.5G. (GPRS).

6)- ¿Existen limitaciones en este método de comunicación?

Néstor Gluj: Siempre hay limitaciones, la más importante es el nivel de señal, de allí que es vital el lugar donde se hace el montaje del equipo. Es necesario contar con vínculos de calidad corporativa, sin micro cortes y personal de IT profesional.

Claudio Lanis: El área de cobertura es uno de los limitantes, la cercanía con la antena del prestador (radio base), para garantizar recep-

"Es necesario contar con vínculos de calidad corporativa"

 **NANOCOMM**

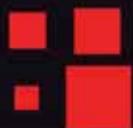
Siempre hay limitaciones en las comunicaciones, de las cuales la más importante es el nivel de señal, por lo que es vital el lugar donde se hace el montaje del equipo. Son muy adecuados los equipos con medidor de señal incorporado para el instalador y que transmiten ese nivel en cada paquete para que el Centro de Monitoreo no tenga que confiar ciegamente en lo que hizo el técnico. Algunos equipos envían reportes detectando bajo nivel de señal, lo que anticipa la mayoría de los problemas. Otros problemas no menores se dan del lado de la recepción, ya sea en el acceso a Internet del Centro de Monitoreo, así como en su Router y demás equipamiento informático. Es necesario contar con vínculos de calidad corporativa, sin micro-cortes y personal de IT profesional.

Algunos fabricantes incluimos en la prestación del servicio de recepción para palear las falencias de infraestructura informática de muchos centros de monitoreo pequeños, relacionada en general con el volumen de su negocio, que aún no les permite sostener los costos de IT e Internet necesarios.

ngluj@nanocommweb.com

Néstor Gluj

Gerente del área corporativa e internacional de Nanocomm



NANOCOMM

» evolución que se transmite

DESARROLLAMOS *NEGOCIOS* PARA HACER *CRECER* SU NEGOCIO

COMUNICADOR ED 5310 / 20



Comunicador universal de alarmas GPRS/SMS/CSD

- Full data Contact ID
- Full programable remoto por GPRS o SMS
- Control de vida del panel de alarmas reportando su sabotaje o falla
 - Carga, mide, reporta tensión y controla batería
- Soporta Teclado Virtual celular NanoPhone o web
 - Armado y consulta por SMS
 - Inmediata verificación de vínculo
- Comunicaciones estables para alarmas con protocolo UDP/IP

SUPERVISOR ELECTRÓNICO 24 HS DE PUESTOS DE GUARDIA



Solo basta una toma de energía para que nuestro

SUPERVISOR GPRS mantenga al GUARDIA alerta y en su puesto.

TECLADO VIRTUAL NANOPHONE O WEB

Pone a su empresa
cerca de su cliente
(bien cerca del usuario final),
que recibe mensajería
y promociones cuando opera
su panel de alarmas.

**Teclado virtual
es más servicio y más ventas...**



CONTINEA

Microprocesamiento modular + Conectividad



RCM5600W RABBIT

+ Seguridad

+ Soluciones



Continea presenta el nuevo **Rabbit 5600W**, la solución Wi-Fi más compacta y de bajo costo de la firma pionera en conectividad TCP/IP en sistemas dedicados.

RCM5600W ofrece conectividad 802.11b/g, y soporta upgrades de firmware remoto, lo que permite la actualización del sistema virtualmente, desde cualquier lugar del mundo.

SUS APLICACIONES:

- + Automatización industrial
- + Gestión inteligente de edificios
- + Domótica
- + Datalogging



Av. Corrientes 3989 Piso 2 Dto. 6 (1194) Ciudad de Bs. As. - Argentina
Tel.: (5411) 4865-5141 / Fax: (5411) 4867-6776
Email: info@continea.com.ar / www.continea.com.ar

WWW.CIKA.COM

SOMOS DISTRIBUIDORES OFICIALES DE PRESTIGIOSAS MARCAS INTERNACIONALES



- . ANTENAS
- . MEMORIAS
- . MICROCONTROLADORES
- . BOBINAS
- . SENSORES
- . POTENCIOMETROS
- . BORNERAS
- . CAPACITORES VARIOS
- . HERRAMIENTAS DE DESARROLLO
- . LLAVES
- . CIRCUITOS INTEGRADOS
- . ZOCALOS
- . CONECTORES
- . CRISTALES
- . DESCARGADORES GASEOSOS
- . DIODOS
- . TRANSISTORES
- . TARJETAS Y LECTORAS RFID
- . DISPLAYS
- . FUSIBLES
- . LEDS
- . PRESETS
- . ZENERS
- . MODULOS GPS
- . RELAYS
- . RESISTENCIAS
- . VARISTONES
- . MODULOS GSM



Cika Electrónica

AV. DE LOS INCAS 4821 (1427) CIUDAD AUTÓNOMA DE BS. AS.
TEL./FAX: 45 22 54 66 // E-MAIL: INFO@CIKA.COM

REPRESENTANTES EN EL INTERIOR DEL PAÍS:

CÓRDOBA: TEL: 0351 452 66 98 // LINETEC@ARNET.COM.AR
ROSARIO: TEL: 0341 430 01 45 // LABDA@ARNET.COM.AR
MENDOZA: TEL: 0261 499 07 00 // INFORMES@ITYT.COM.AR

Viene de página 136

ción adecuada las 24 horas. Considero que la velocidad de transmisión no es limitante dada la cantidad de datos a transmitir para una aplicación de comunicación de alarmas. Distinto es el caso si se desea enviar imágenes (video), allí la solución es usar sistemas de comunicación 3G/ 4G.

Adrián La Fontana: La limitación que posee depende de dos factores por parte de las operadoras: 1) Capacidad limitada de la célula para todos los usuarios: las llamadas de voz y las de GPRS utilizan los mismos recursos de radio. El impacto depende del número de ranuras de tiempo que se le reservan a GPRS. Aunque también se tiene considerar que en horas de mucho tráfico GPRS ayuda a distribuir mejor. 2) Velocidad mucho más baja en realidad: alcanzar la máxima velocidad de transmisión de GPRS implicaría que un solo usuario utilizará las 8 ranuras de tiempo disponible, y sin protección contra errores. Claramente, un operador de red no destinaría toda su capacidad a un solo usuario, por lo que la velocidad de GPRS es mucho más baja (115 kbps) en realidad al utilizar únicamente entre 1 y 3 ranuras de tiempo. Por otro lado, en la Central de Monitoreo, depende del proveedor de Internet, teniendo que tener como mínimo dos proveedores distintos.

Pablo Bertucelli: Al igual que cualquier red de transmisión de datos, GPRS tiene sus restricciones. La principal es la disponibilidad geográfica, ya que la posibilidad de comunicación depende de que haya señal de la red celular GSM y que el prestador celular haya habilitado el servicio GPRS en ese punto. El ancho de banda es otra limitación, ya que GPRS es excelente para transmitir pequeños paquetes tales como eventos de alarma, pero no es adecuado para otras aplicaciones como video remoto.

7)- ¿Qué grado de fiabilidad puede alcanzar esta tecnología?

Néstor Gluj: La tecnología GPRS es sumamente fiable, siempre que se instalen los equipos en los lugares adecuados con los niveles de señal requeridos y que la infraestructura de

recepción sea la adecuada. Es fundamental contar con un vínculo inalámbrico de respaldo del GPRS, como el SMS con confirmación. En lo referente a la seguridad del sistema es muy adecuado utilizar SIM Cards con APN privada, para asegurar que los paquetes vayan y vengan desde los comunicadores que corresponden y hacia el Centro de Monitoreo que corresponde. Lo dicho permite también implementar una especie de VPN con el carrier con los beneficios inherentes. En lo referente al respaldo SMS puede elevarse su capacidad de comunicación implementando SMPP, que es la tecnología utilizada por los servicios de audiotexto y por los programas de TV para recibir miles de mensajes en pocos minutos. Recuerde que la mensajería entre dos celulares es más lenta que el tráfico GPRS. Si bien es elemental, cabe decir que el Kissoff (confirmación de llegada) del reporte solo se le debe dar al panel de alarmas, cuando el paquete fue efectivamente recibido por el software del centro de monitoreo. Otro tema muy importante es la identificación del abonado que transmite la señal, pues estamos aquí en una red móvil y los riesgos de suplantación de identidad son mayores al sistema telefónico. Es imperativo validar número de cuenta panel, número de ID del comunicador, número de IMEI que caracteriza al módulo GPRS en sí, Número de IMSI que caracteriza a la SIM Card y preferentemente alguna clave de cambio periódico para protegerse de rotaciones de personal o demás.

Claudio Lanis: De acuerdo a la experiencia que hemos estado recogiendo en nuestra empresa, este medio de comunicación es bastante confiable, de cualquier manera hemos implementado un sistema de comunicación redundante (un canal alternativo de comunicación) para asegurar un 100% de confiabilidad, en los momentos que el servicio de datos por GPRS no esté disponible.

Adrián La Fontana: Al ser sistemas bidireccionales, no poseen pérdidas de paquetes, posee una respuesta del paquete en forma inmediata entre el transceptor y la receptora, logrando que de a poco sea

una de las herramientas más utilizadas en seguridad electrónica.

Pablo Bertucelli: Hoy día la confiabilidad de GPRS es alta, ya que el servicio se ha masificado y representa un porcentaje importante de los ingresos de las empresas de servicio celular, sobre todo en el mercado corporativo. Por lo tanto se le presta atención a que haya un buen grado de fiabilidad en el servicio.

8)- ¿Varía por algún motivo?

Néstor Gluj: Depende de los equipos, la tecnología de comunicación (UDP/IP mejor para comunicaciones de datos móviles que TCP/IP), el nivel de señal, el lugar de instalación, la infraestructura de recepción (Internet, router, servidores, etc.) y la supervisión de los indicadores que proveen los distintos sistemas, que permiten en mayor o menor grado diagnosticar fallas u oportunidades de mejora.

Claudio Lanis: Las causas de pérdida de comunicación por GPRS se deben esencialmente a problemas técnicos en los distintos prestadores del servicio, los cuales se han ido corrigiendo a medida que dichos prestadores adquirieron experiencia y las redes maduraron en su tecnología. Actualmente la transmisión de datos por GPRS es una tecnología probada, pero siempre hay imponderables, que deben ser atendidos usando normas de buena ingeniería para dar un servicio de comunicación adecuado.

Adrián La Fontana: Puede variar por la infraestructura de las operadoras telefónicas, ya que se están ampliando la tecnología de comunicación, para el año entrante se podría lanzar la cuarta generación (4G).

Pablo Bertucelli: Como tecnología en sí, GPRS es eficiente. Una antena celular puede transmitir numerosas conexiones simultáneamente, aprovechando eficazmente la estructura de la red. Aplicando nuevamente el punto de vista de la empresa de monitoreo de alarmas, la variación en la fiabilidad pasa mayormente por la conexión con

Continúa en página 144

"Hoy la tecnología GPRS es confiable"



La tecnología GPRS ha alcanzado un grado de madurez y fiabilidad suficiente como ser utilizado en aplicaciones de telecontrol, bien como respaldo o como tecnología principal de comunicación en sistemas de alarmas monitoreadas, teniendo como back-up la línea telefónica. De hecho, se ha convertido en un estándar de comunicaciones IP sobre radio prácticamente mundial.

Al tener un enlace permanente el transceptor GPRS con la Estación de Monitoreo, permite interactuar con el mismo en cualquier momento, ya sea, visualizar su señal celular, su estado, su tipo de conexión, poder configurar el mismo, poder activar pgm's que posee el mismo, ya sea para encender luces, activar/desarmar el panel de alarma, apertura de puertas, encendido de un riego, etc.

Otras prestaciones que permite GPRS, por supuesto dependiendo de cada proveedor, es la posibilidad de conectarse en forma remota al transceptor, poseen micrófono incorporado para audio ambiente, salidas y entradas PGM para activación/desactivación vía GPRS y SMS, entradas de zonas independientes, etc.

Adrián La Fontana
Gerente Técnico
de PPA Argentina

adrian@ppa.com.ar

Su empresa de monitoreo está lista para evolucionar!

Conozca los NUEVOS PRODUCTOS



para el Monitoreo de Alarmas

LANZAMIENTOS



Infinit Panel de alarmas Full IP

- Lector biométrico
- Lector de tarjeta de Proximidad
- Control de rondas incorporado
- Interfase IP/GPRS twin (admite 2 SIM CARDS)
- 16 agendas independientes de auto-arme/desarme.
- Módulo con 8 entradas de video - Image Sender*.
- Actualización del Firmware en forma remota (IP/GPRS)
- Programación remota por IP/GPRS (10 Mbps)

- Hasta 64 zonas configurables
- Puerto IP (Ethernet) integrado
- Comunicación Ethernet, línea telefónica, celular GPRS/CSD/SMS
- Comunicación para 4 números IP/Teléfono
- Protocolos Ethernet, GPRS y Contact ID
- Encriptación de la comunicación con destino IP
- Exclusivo E-Bus para interconexión de hasta 32 dispositivos (teclados, tarjetas expansoras, módulos PGM, cámaras, etc.)
- 9 Particiones (opcional 64 particiones virtuales)
- 16 zonas totalmente configurables en la tarjeta
- 256 contraseñas de usuario de 4 o 6 dígitos configurables
- Teclado con visor de cristal líquido con iluminación
- Temporizado de zonas, entrada y salida, sirena, fallas, autotest, etc.
- Buffer de almacenamiento de últimos 2048 eventos
- Calendario interno con data y hora en tiempo real

Monicel GPRS Universal USB

- Full Data: reporta todos los eventos generados por el panel de Alarma (formato Contact ID)
- Desarrollado para ser utilizado como primera vía de comunicación
- Tarjeta SIM doble para el envío de datos por GPRS
- Down/Upload por Puerto USB o GPRS sin quitar el módulo celular
- Comunicación con IP fija o dinámica
- Reporta para 4 direcciones de IP con configuración de Reporte doble y/o Back-up
- 2 zonas y 2 PGM en la tarjeta



- Tarjeta expansora de hasta 6 entradas y 6 salidas PGM
- Monitoreo de audio ambiente (opcional)
- Accionamiento de PGM y reporte de estado por SMS
- Recepción de eventos por SMS
- Opción de accionamiento de salidas PGM's por el sistema Free Call, permitiendo almacenar hasta 8 números de teléfono
- Actualización de Firmware remoto (GPRS/SMS)



PPA CAPITAL

Av. Beiró 5085. Villa Devoto.
(1419) Ciudad de Buenos Aires.
Tel.: (011) 4566-3069 / 3225
ppacapital@ppa.com.ar

PPA SUR

Av. Almirante Brown 2980.
(1834) Temperley
Tel.: (011) 4292-0636
ppasur@ppa.com.ar

PPA NORTE

Luis María Drago 328
Villa Adelina
Tel.: (011) 4735-7510/7504
ppanorte@ppa.com.ar

CENTRO DE SERVICIOS PARA MONITOREO

Ramón Lista 5162 - (1419) Villa Devoto
Tel.: (011) 4568-5618
Inscripciones para capacitaciones:
info@ppa.com.ar 0800-333-8999

Su socio indispensable para sus proyectos de seguridad electrónica.





EQUIPOS DE AVANZADA
PARA SOLUCIONES INTELIGENTES



TRAX S6



TRAX DSP



WiCONNECT

Oficina Comercial

Av. del Libertador 6966 - Piso 7A
(C1429BMP) - Nuñez - Capital Federal
Buenos Aires - Argentina
Tel. (+54 11) 4896-0060/1

Oficina Central

Caracas 2673 (C1417DUC)
Buenos Aires - Argentina
Tel. (+54 11) 4581-9182
Tel. (+54 11) 4582-3340



EQUIPOS DE AVANZADA
PARA SOLUCIONES INTELIGENTES

TRAX S6



Control de RPM
Control de zonas
Frenadas abruptas

Reporte de velocidades mínimas y máximas

Tacógrafo con 134 millones de reportes,
equivalente a 4 años de grabación, segundo a segundo

Logística de viaje, control de choferes
(distancia recorrida, horas trabajadas y ociosas, etc.)

Mayor ahorro y flexibilidad

Conectividad con lectores de código de barras, computadoras de abordo, sensores de temperatura e impresoras, todo en el mismo equipo, con posibilidad de poder actualizar su configuración y firmware en forma remota (FOTA)



Viene de página 140

la red Internet –donde el grado de control es menor pero a la vez hay muchos caminos para que los datos lleguen a destino- y con la propia estructura interna de redes. Estos son puntos a los que la empresa de monitoreo debe prestar mucha atención.

9)- Como negocio, ¿es un área en expansión o ya alcanzó su techo en nuestro país?

Néstor Gluj: Es un área en plena expansión. En el mundo se monitorea por GPRS, las empresas líderes de Europa no conectan equipos a la línea desde hace bastante tiempo. La tendencia es en general evitar las redes cableadas de los clientes, como ser telefonía o LAN. Desde el punto de vista del negocio el GPRS multiplica el abono mensual desde 1.5 a 2 veces, aunque todavía quedan algunas empresas prestadoras de monitoreo que no han advertido esta posibilidad de mejorar su rentabilidad. Recién en estos días se está avanzando en la segunda etapa de este negocio que es la comunicación con el cliente final que, como se dijo más arriba, podrá operar sus sistemas y recibir mensajes que lo ponen en contacto bidireccional con su Prestador, quien podrá aprovechar ese vínculo para fidelizarlo y generar más negocio.

Claudio Lanis: Es un área en plena expansión, todavía hay muchos mercados en los cuales se puede usar esta tecnología que no han sido explorados.

Adrián La Fontana: Por supuesto que no, siempre se busca perfeccionar y poder ampliar el ancho de banda, ya que para el 2011 se lanzará el 4G, permitirá velocidades de acceso a Internet de hasta 100 Mbps en movimiento y hasta 1 Gbps en reposo., la misma estará basada íntegramente en IP, alcanzándose después la convergencia entre redes cableadas o inalámbricas como Wi-Fi y WiMAX.

Pablo Bertucelli: Está netamente en expansión. Las líneas telefónicas dejarán de ser el medio predominante de comunicación de alarmas, ya que año a año se

instalan menos líneas. Por el contrario, GPRS tiene cobertura amplia y en crecimiento y permite monitorear en forma instantánea, con una mejora importante en el servicio en cuanto a la frecuencia de testeo de la instalación de cada cliente.

10)- Tecnológicamente hablando, ¿hay más por investigar y desarrollar en cuanto a canales de comunicación y aplicaciones?

Néstor Gluj: Sin duda, la constante es el cambio. El camino es la integración, poner a las partes del negocio en contacto fluido, para que las necesidades encuentren soluciones rápidamente. A estos sistemas les queda seguir evolucionando desde los Receptores a las Plataformas, sobre sistemas operativos de tipo servidor, con calidad corporativa y alta capacidad de recepción y procesamiento, para poder manejar cualquier contingencia.

Claudio Lanis: El avance de la tecnología es arrollador, las aplicaciones son innumerables, y en nuestra empresa estamos preparados para implementar los cambios que puedan surgir. Esto implica tener una inversión continua en capacitación, investigación y desarrollo y contar con personal idóneo, que pueda implementar estas aplicaciones para ofrecerlas al mercado.

Adrián La Fontana: El próximo equipo que va a utilizarse muy pronto es aquel que utilice WIFI + GPRS, pudiendo aprovechar la conectividad inalámbrica para enviar y recibir paquetes de datos de los paneles de alarma, teniendo de backup el GPRS y la línea terrestre.

Pablo Bertucelli: Absolutamente. En los últimos años, luego de mucho tiempo de uso de las líneas telefónicas como medio exclusivo de conexión, las comunicaciones han sido uno de los aspectos de la seguridad electrónica con mayor evolución. Nuevos medios, nuevas redes, nuevos servicios, todo esto configura un escenario de innovación que varía notablemente año a año.

11)- ¿Cuál sería el siguiente paso en ese sentido?

Néstor Gluj: El paso que sigue es la transmisión de video para Video verificación de alarmas, dando acceso al usuario a visualizar su propiedad. El desafío en el servicio de video es muy importante ya sea por el lado tecnológico, en cuanto al poco ancho de banda disponible, así como en lo referente a las medidas que se tomen para proteger la privacidad de las personas y lugares. Incluso a medida que aumente la capacidad de procesamiento de los equipos se podrá acceder a la verificación de rostros. En todos estos aspectos estamos por buen camino.

Claudio Lanis: Existen protocolos de comunicación más rápidos que la norma GPRS, a partir de la implementación de la norma 3G (HSUPA, HSDPA, HSPA, este último es la combinación de los dos anteriores). En el horizonte cercano, ya está anunciada la norma 4G (LTE y WiMax, cada una con diferentes prestaciones). En nuestro país existen redes WiMax instaladas en distintos lugares. Se acaba de anunciar que se han hecho pruebas usando tecnología WiMax para transmitir datos a una velocidad de 330 Mbps, para transmisión de televisión de alta definición (16 canales simultáneos). En nuestro caso los próximos pasos están orientados a la convergencia de distintos métodos de comunicación, inalámbricos y banda ancha (Internet) en un mismo equipo.

Adrián La Fontana: La tecnología avanza a pasos agigantados, por lo que los fabricantes de productos tienen que estar en contacto con las exposiciones de seguridad electrónica para poder conocer todos los avances en diferentes países.

Pablo Bertucelli: Un punto a desarrollar más en las aplicaciones de GPRS es aprovechar la conexión casi permanente, o casi instantánea, que la empresa de monitoreo tiene con cada cliente. Nuevos servicios como la telemetría, telecontrol, domótica básica, etc., son de fácil puesta en marcha, diferencian a la empresa que los brinda, y generan nuevos ingresos y mayor fidelidad de los clientes. ■

“La red de telecomunicación marca la diferencia”

RIGHTKEY
Innovación y Eficiencia en Seguridad Electrónica

Desde el punto de vista de la empresa de monitoreo, hay tres puntos donde las redes de telecomunicaciones determinan la diferencia entre un buen servicio basado en GPRS y un uso limitado o deficiente de esta aplicación.

Primero, la contratación de un buen servicio GPRS con una empresa de servicios celulares, donde se cuente con estabilidad en la conexión, previsibilidad en los costos, y un buen contacto que brinde rápida respuesta ante consultas, reclamos, pedidos, etc. Luego, contar con uno o dos accesos Internet propios, para recibir los eventos en forma inmediata, y si es posible contratados con proveedores que tengan diferente tecnología de “última milla”, es decir de llegada a la empresa de monitoreo.

Finalmente, la adecuación de la red interna (LAN) para que el acceso y ruteo de los eventos esté diagramado correctamente, basado en una estructura interna confiable y con el grado de redundancia que sea posible según el presupuesto de cada empresa.

Pablo Bertucelli
Gerente General
de RightKey

pablo.bertucelli@rightkey.com



Comunicador GPRS **RK3200**

El Comunicador GPRS con el menor costo total de propiedad del mercado. Fácil instalación, diagnóstico remoto, reportes confiables, y el soporte de RightKey. Compatible con cualquier panel de alarma y todos los sistemas de monitoreo.



Comunicador IP **RK-IP4**

Comunicador IP poderoso y económico, 100% compatible con la solución GPRS de RightKey. Monitoreo de bajo costo: cada RK-IP4 reporta los eventos del panel de alarma a través del vínculo IP del cliente, sin gastos de abono mensual.

Nuevos Productos + Nuevas Ideas

Aplicaciones, Negocios, GANANCIAS!



Localizador GPS/GPRS **RK-Tracker**

El RK-Tracker combina un posicionamiento GPS rápido con un potente motor de comunicaciones GPRS y SMS, en un gabinete compacto (6x6cm) de alta resistencia. Diseñado para localizar, seguir y controlar cualquier vehículo o activo móvil.

Reporta eventos de Arranque, Detención, Cambio de dirección, Exceso de velocidad, Entrada y salida de zonas delimitadas, Remolque, Distancia recorrida, Batería baja o batería auxiliar, etc.

CAPACITACION | PRODUCTOS | APLICACIONES

Participe de
los Seminarios
Online RightKey!



Regístrese en nuestro sitio web

RIGHTKEY

Innovación y Eficiencia en Seguridad Electrónica

www.rightkey.com



BUSCAR UNA AGUJA EN UN PAJAR O SABER TODO EL TIEMPO DONDE ESTA. ESA ES LA DIFERENCIA.

Gracias a los dispositivos de alta complejidad que desarrolla Virtualtec, mantener controladas sus flotas, ya no es un factor de riesgo. Porque a través de nuestros posicionadores satelitales, terminales de datos y unidades de procesamiento de imágenes, se obtiene información precisa de ellos en todo momento. Sabiendo con exactitud todo lo que ocurre en sus vehículos, desde que parten hasta que llegan a destino. Este es el desafío de Virtualtec, el cual afrontamos a través del crecimiento constante de nuestros productos, teniendo siempre en cuenta la calidad, versatilidad, prestaciones y costos razonables. Esa es la diferencia. Eso es Virtualtec.

POSICIONADORES SATELITALES



VRLOC 1



VRLOC 4

TERMINALES DE DATOS



VRCOM



VRTER

UNIDAD DE PROCESAMIENTO DE IMÁGENES



VRCAM



info@virtec.com.ar
www.virtec.com.ar

La diferencia entre ser uno más y ser verdaderamente el único

800124555A



UN CLIENTE DE OTRO PROVEEDOR

Mensajes de texto, llamados, ringtones y contenidos multimedia, ponen en riesgo la recepción de los eventos y la seguridad de todo su sistema de backup.



UN CLIENTE WIRELESS

Wirelessnet es la única red de transporte de información creada específicamente para el monitoreo de alarmas. Diseñada con la más alta tecnología utilizando la familia de transmisores y receptoras DX Net de DX Control SA.



La red inalámbrica exclusiva para monitoreo

No invierta en costosa infraestructura

Con sólo instalar nuestro transmisor radial DX Net al panel de alarmas de su abonado, usted ya está conectado a nuestra red wireless de monitoreo y listo para recibir en su estación todos los eventos del mismo. Expanda el alcance de su cobertura a toda el Área Metropolitana de Buenos Aires. Además puede consultar a través de nuestro sistema online el estado de sus abonados y el nivel de señal de sus transmisores.

Optimice la seguridad del servicio

Evite las limitaciones de los tradicionales sistemas de comunicación: tanto el teléfono como el celular responden a múltiples usos y es por eso que los mismos se vuelven vulnerables al funcionar como backup en un sistema de alarmas. El corte de la línea telefónica, la caída temporal del servicio o el común exceso de tráfico (día del amigo, fin de año) pueden impedir o retrasar su funcionamiento.

LA SEGURIDAD EN MANOS DE LOS QUE MAS SABEN.

Alianza 14, (B1702DRB) Ciudadela
Provincia de Buenos Aires

info@carrierdemonitoreo.com.ar
www.carrierdemonitoreo.com.ar

Soporte Técnico DX Control (011) 4647-2100

Wirelessnet
CARRIER DE MONITOREO

Cuadro comparativo la las comunicaciones según la tecnología utilizada

Características	Comunicación Telefónica	Comunicación radial	Comunicación Back-up canal de voz GSM	Comunicación IP/GPRS Rápida
Velocidad de comunicación	Mín. 5 seg. pero difícil de determinar por no registrar fecha/hora de evento ni reintentos y retrasos	De velocidad variable	Mín. 5 seg. pero difícil de determinar por no registrar fecha/hora de evento ni reintentos y retrasos	Rápida
Bidireccionalidad	Unidireccional, con posibilidad de enlace vía módem, costosa en tiempo	En general unidireccionales. Verificación de vínculo difícil o imposible en tiempo razonables	Unidireccional, y solo en pocos casos con posibilidad de enlace vía módem, costosa en tiempo y tráfico	Bidireccionales. De fácil test de vínculo a demanda
Datos transmitidos	Full Data	En general 4 u 8 canales, en pocos casos full data limitado	Full Data	Full Data
Cobertura	Local a valores razonables, con alto costo en larga distancia	Restringida a una zona, afectada por edificios, interferencias, relieve, etc. Poco estable	Amplia, sobre red de canal de voz de los carrier. Puede ser ruidosa e imposibilitar la comunicación	Amplia, sobre red GPRS de calidad cuasi corporativa, cada vez mas extendida y confiable
Calidad de las redes	Confiabiles aunque susceptibles a interrupciones	Red propia de cada prestador con altos costos ocultos de mantenimiento / Redes de calidad dudosa	Confiabiles aunque de difícil test por costos	Muy confiable
Problemas de comunicación	Cableados antiguos o inestables, generan ruidos	Muy susceptible a interferencias, en su mayoría aleatorias compleja solución	Muy susceptible a ruidos en las líneas de voz celulares o eco, de compleja solución	Pocos en general, algunos poseen además alternativa SMS inteligente
Conexión de la alarma	Sencilla y económica conexión a la red, con interfase incluida en el panel	Complicación alta, debe buscarse lugares con señal adecuada	Complicación media, deben buscarse lugares con señal adecuada, casi siempre aplicable.	Complicación media, deben buscarse lugares con señal adecuada, casi siempre aplicable.
Información transmitida	Se transmiten solo incidencias	Transmite solo incidencias: Básicamente 4 eventos de alarma. Mínima supervisión	Se transmite solo incidencias. Funciona como backup de la línea telefónica	Se transmiten incidencias y por su bidireccionalidad terminaliza el sitio contra el Centro de Monitoreo
Programación del Panel	Remota con módem telefónicos, costosa en tiempo	Imposible	Casi siempre completa o Imposible	Remota con módem telefónicos, costosa en tiempo y no siempre exitosa.
Programación de la interfase con el centro de Monitoreo	Idem anterior	Imposible, solo localmente con una notebook	Imposible, en su mayoría solo localmente con una notebook	Remota full, muy sencilla
Test del vínculo	Diario o semanal por costos, ocupación de línea y consumo de tiempo y recursos	Del orden de las horas, poco seguro.	Diario o semanal en la mayoría de los casos por costos	Desde 1 minuto.
Tecnología	DTMF en su mayoría, solo utilizable en líneas analógicas	Modulaciones sobre una frecuencia VHF o UHF, según reglamentación local	Envío de DTMF sobre el canal de voz celular, con estabilidad y confiabilidad media	Envío de data por canal GPRS en general TCP/IP con sus limitaciones en cantidad de equipos con conexión.
Capacidad de operación s/línea o s/líneas analógicas	Ninguna	Posible.	Posible.	Totalmente Posible
Terminalización del cliente para oferta de valor agregado	Imposible	Imposible	Imposible	Totalmente Posible. Valor agregado que hace fácil lo mas difícil
Aplicación de herramientas de fidelización y contacto	Imposible	Imposible	Imposible	Totalmente Posible. Valor agregado que hace fácil lo mas difícil
Costo de implementación inicial	Muy bajo	Moderado	Medio a alto	Medio en general
Costo de mantenimiento	Muy bajo	Alto, de muy difícil previsión	Impredicible. Al no tener test verdadero se puede pensar que funciona	Medio en general y bajo para quienes ofrecen herramientas de supervisión y control remoto
Costo de comunicación	Bajo si se usa solo para incidencias y con baja tasa de alarmas; alto para test periódico o en caso de falsas alarmas	Medio, por pago de cánones o de tráfico extra si se usan redes de alarmas	Medio a alto	Bajo, en general tarifa plana
Seguridad de la comunicación	Medio, se puede duplicar una cuenta y confundir al centro de monitoreo en caso de ineffectividad frecuente de Caller ID	Medio, susceptible de clonación de equipos	Medio, susceptible de clonación de equipos	Medio en general por ser susceptible de clonación de equipos

*La experiencia de los años...
y todo lo que nos puede
transmitir el que más sabe.*

Le presentamos DX Net.

El Futuro de su negocio.

DX Control desarrolló la familia de equipos más completa, segura y potente para el monitoreo radial y telefónico de alarmas.

Sus versátiles transmisores son compatibles con todos los paneles de alarma del mercado, y las receptoras radiales/telefónicas son compatibles con todos los softwares de monitoreo de alarmas.

Seguros. Compatibles. Escalables.



Receptoras Multivínculo DX Link



Transmisores compatibles Full ID
(en formatos Contact ID y Ademco Express)



Repetidoras Store&Forward



Transmite el Contact ID
de forma directa y transparente

Contact ID sin límites
(sin programación de plantillas)

DX Control desarrolló un poderoso algoritmo de compresión de datos **KOMPRESSOR II** que permite agrupar eventos de Contact ID y enviarlos simultáneamente, vía radio, en una misma transmisión. Todo en un tiempo menor a 250 mSeg.

*Sin lugar a dudas la familia
más rápida del planeta*

Producidos en Argentina por el líder en sistemas radiales y telefónicos para monitoreo de alarmas

DXCONTROL

Tel./Fax: 5411 4647-2100

Av. Rivadavia 12396, Buenos Aires, Argentina

Contáctenos en dxcontrol@dxcontrol.com.ar ó visite nuestra web en www.dxcontrol.com.ar

Protegemos nuestras
instalaciones con:



**Seguridad
Perimetral**

Paneles con capacidad visual

Se está escribiendo un cambio histórico en la evolución de los sistemas de alarma. La línea de tiempo tendrá un hito claramente marcado en este 2010 como el año en que un cambio radical se ha producido: las alarmas, de aquí en más, podrán ver. Explicamos aquí de qué se trata esta revolución en el mundo de la seguridad electrónica.

Lic. Daniel Banda

Softguard Tech corporation
ceo@softdemonitoreo.com



Los sistemas de alarma fueron sufriendo mejoras progresivas e incorporando prestaciones que los han adaptado a los complejos escenarios de la demanda de una sociedad con problemas de seguridad. Pero en esta evolución hacia atrás, los analistas reconocen solo un gran hito de marcada importancia, que se dio a principios de la década del '90. En esos años, los paneles de alarma dejaron de basarse en electrónica discreta y comenzaron a incorporar microprocesadores. Estos componentes les permitieron a los modernos paneles almacenar información y programas y procesar instrucciones, que luego le han permitido comunicar señales y datos de eventos a las estaciones receptoras de alarmas en protocolos de alto nivel, entre muchas otras funciones estratégicas.

En un paralelismo trazado, los sistemas de video para seguridad también evolucionaron cuando a mediados de los '90, la tecnología IP desembarcó de lleno en su realidad para reemplazar cintas VHS y multiplexores por videograbadoras digitales (DVR), discos rígidos y cámaras IP Megapixel.

Sin embargo, recién en estos últimos meses ambos mundos evolucionaron sin conexión directa. Por un lado, los sistemas de alarma microprocesados conectados a centrales de monitoreo por diversos vínculos de comunicaciones y por el otro, sistemas de monitoreo de imagen digitales por Internet, los cuales fueron relacionados por las nuevas técnicas de la videoverificación.

Los software de última generación para centralización y gestión de alarmas permiten fusionar las prestaciones de estos 2 mundos: el de las señales y el de las imágenes, en una gestión inteligente que conjuga los beneficios de ambos sistemas.

Mientras las normas técnicas se adaptan a la nueva realidad de la videoverificación de alarmas y su apreciable reducción de las falsas alarmas despachadas,

las reduce desde el 85% promedio a un 30% por su mera aplicación, los fabricantes líderes en el desarrollo de nuevas tecnologías lanzaron productos que revolucionan profundamente el mercado y vuelven a cambiar las reglas de juego. Tal como lo hizo, en este caso JR Sistemas de Seguridad.

Alarmas con visión propia

Marcando un nuevo hito en su historia evolutiva, los sistemas de alarma pueden ahora procesar imágenes propias recibidas desde sus sensores y enviarlas a los centros de monitoreo equipados con el software de monitoreo apropiado para su correlación a disparos de eventos con señales procesadas.

Esta nueva tecnología puede explicarse someramente desde el origen desde la etapa de adquisición de datos en los sensores. Típicamente las tipos de detectores empleados en instalaciones

básicas fueron los PIR (sensores de movimiento por infrarrojo) y los sensores magnéticos de apertura. Adicionalmente son utilizados sensores de rotura de cristales por tecnologías de análisis de audio o por vibraciones y las barreras fotoeléctricas. Pues bien, la idea es que estos sensores siguen siendo tales pero incorporan para cumplir sus nuevos objetivos unas pequeñas cámaras de video sensibles a la iluminación infrarroja e iluminadores IR para permitirles visibilidad en absoluta oscuridad.

De aquí en más su procesador interno tiene la habilidad de grabar las imágenes de cámara y descartarlas en un loop permanente, excepto para el caso en que el sensor PIR detecte movimiento y se dispare, caso en el cual la imagen coincidente en tiempo será protegida en memoria y enviada junto al reporte de disparo del sensor a la estación receptora.

Continúa en página 152

JR Sistemas de Seguridad

La sociedad JR Sistemas de Seguridad es una empresa española constituida en el año 1982 en Barcelona, con el objetivo de crear y desarrollar sistemas y productos para la seguridad y protección de personas y bienes, dedicando la mayor parte de sus recursos y esfuerzos a un continuo desarrollo, situándose en el mercado como una marca reconocida, con importante presencia local e internacional.



joanvidal@jrsecurity.com

La empresa, luego de fabricar paneles convencionales, se especializó en sistemas microprocesados y finalmente se volcó al desarrollo de equipos con tecnología GSM y GPRS. "Aunque la mayor presencia y participación de mercado está en España, también tenemos puntos de venta en Italia, Francia, Australia, Norte de África y estamos comenzando nuestra participación en el mercado latinoamericano a través de una alianza con SoftGuard", explica Joan Vidal, R&D Manager de la empresa.

Acerca de su llegada a nuestro país, Vidal explicó:

"Argentina es un mercado en el que conviven tanto la industria local como el producto importado por ello tenemos muchas expectativas puestas en el mismo, estamos recién mostrando nuestro producto, explicando sus posibilidades y creemos que podemos aportarle una nueva tecnología a un mercado altamente competitivo, en el que esperamos ingresar de la mejor manera".



partners

para ayudarlo a crecer

Nuevos servicios para sus clientes
significan nuevas formas para hacer crecer su negocio
y expandir su rentabilidad.

VIDEO ALARMA Y VIDEO VERIFICACIÓN
MONITOREO WEB REMOTO
SMS 2 WAY
ACCESO WEB
REPORTES POR E-MAIL
MONITOREO AVL-GPS INTEGRADO
AMPLIA COMPATIBILIDAD GPRS-IP



AV. San Juan 4156 - (1233) C.A.B.A. - Tel.: (54 11) 4136-3000 - info@softdemonitoreo.com


SoftGuard

Soluciones ERP de Monitoreo
www.softdemonitoreo.com

 **Multiplica los controles**  **Simplifica las operaciones**  **Agiliza los procedimientos**

Videoalarma

Viene de página 150

Sin ir más lejos, por este proceso se obtiene en el centro de control un reporte de alarma de sensor con la imagen exacta de la escena de detección cuando el evento ha ocurrido. Este aparentemente simple procedimiento conlleva una nueva forma de entender el monitoreo y el negocio basado en el mismo, ya que en estos escenarios las falsas alarmas despachadas vuelven a ser drásticamente reducidas, a valores antes inimaginables del orden del 10% o menos de las recibidas.

"Lo que estamos mostrando es las posibilidades de videoalarma a través de un PIR Combinado con cámara que consta de una cámara CMOS totalmente digital con interfase directa al procesador que controla a la placa del PIR. En esa placa es donde se realiza la conversión al formato JPEG que es transferido al panel tanto de manera inalámbrica o por puerto serial. El panel lo recibe y guarda en una cola de eventos. Cuando esos eventos con imágenes ingresaron al panel son transferidos vía TCP/IP al software de monitoreo para ser visualizados y oportunamente tratados, según sea necesario", explica **Joan Vidal, R&D Manager de JR Sistemas de Seguridad**, empresa que junto a **SoftGuard Tech**, presentó en Intersec Buenos Aires 2010 esta novedosa tecnología.

En cuanto a las cámaras, según refiere Vidal, "se configuran a través del panel. Todo el funcionamiento de la cámara y el sensor está dado por la configuración que se le da al panel en el momento de la puesta en marcha. Puede pedirle que capture un determinado número de imágenes o que solo lo haga ante el disparo de un evento o darle sensibilidades diferentes a la cámara según la necesidad".

¿Esto significa que cada vez que se requiera de una nueva configuración el instalador debe cambiarlo desde el lugar en que está instalado el panel? "No, de ninguna manera. Se puede hacer de manera remota a través del software".

El uso de determinado tipo de cámara debe abordarse desde la tecnología que se implemente, sea cableada o inalámbrica.

"Cuando se utilizan cámaras cableadas -explica Vidal- la velocidad de transferencia es mucho mayor con lo cual la opción de captura sería en QVGA (Cuarto VGA) o WVGA (VGA alargado). En la inalámbrica, en cambio, el tiempo de transferencia hace que el WVGA no sea recomendable".

Tecnología rentable

La aplicación de la videoalarma como sistema de detección, procesamiento y reporte está logrando que unos 75 de cada 100 eventos recibidos dejen de ser reportados a las autoridades o a las fuerzas propias de respuesta. Incluso más: estén dejando de requerir enormes recursos de personal y de gestión para ser validados antes de darles mayor tratamiento.

El ahorro económico derivado de este mecanismo virtuoso es tan grande e importante que podría simplemente cambiar de raíz la rentabilidad del negocio positivamente.



Tecnologías

Los modernos paneles y sensores de esta nueva generación de videoalarma emplean todos los mecanismos modernos de comunicación, ya sea remota como local.

Muchos de ellos, permiten una aplicación 100% inalámbrica local, es decir ni un solo cable entre panel, teclados alfanuméricos LCD o de iconos, sensores PIR-CAM y sensores convencionales.



Al mismo tiempo, los paneles pueden reportar a monitoreo por triple tecnología, ya sea *Ethernet IP* por *ADSL* u otra conexión Internet, por *GPRS celular* o por *línea telefónica* convencional como backup.

Esto significa que pueden montarse instalaciones mucho más eficientes, sin tirar un solo cable, en la sexta parte del tiempo de una instalación convencional, multiplicando la fuerza productiva de los team de instalaciones.

Más valor agregado

Más avances llegan en estos paneles de última generación. *PRO4G* por ejemplo suma prestaciones avanzadas como tarjeta *SD on-board*, mediante la cual las imágenes de todos los sensores con cámara se graban para su posterior petición desde el centro de control en base a filtros de fecha-hora-cámara y permiten reconstruir causales de disparo clara y concisamente.



Algunos de estos equipos ya incorporan secuencias de video simples en lugar de imágenes individuales para los momentos de alarma, permitiendo pre y post alarma en vivo.

Concluimos sobre este nuevo entorno que un nuevo mundo de opciones y posibilidades se abre y que quienes primero lo desarrollen harán los mejores negocios, en los segmentos más fértiles a aplicar tecnología de punta.

Convivimos en un mercado con tasas de inseguridad pública en ebullición y este tipo de soluciones abren la puerta a concentrar toda la demanda, para aquellos prestadores que siempre están un paso adelante de la competencia básica, que se queda peleando por cuentas de bajo costo y pobre utilidad. ■

SECURLINK

Sistemas de video inalámbrico de 100 metros a 20 Kms. Transmite video con calidad perfecta y un canal de audio.

SECURLINK DIGITAL

Enlaces digitales para cámaras y domos por IP. Transmisión de alarmas, PTZ y audio. Frecuencia: 5,8 GHz.



BTV-52R

Receptor de video activo para par trenzado 1600 metros de alcance con UTP Nivel 51000 metros de alcance con cable multipar.

Securtec

BTV-51D

Balún pasivo para transmitir video por pares trenzados. Alcance 600 metros con UTP nivel 5 y 300 metros con cable multipar.



SS-100

Protector contra descargas atmosféricas de estática. Protege cámaras, multiplexores y sistemas de video digital.



CDR-4500

Control de Rondas de serenos

- Memoria de 4500 registros.
- Batería de litio con más de 3 años de autonomía.
- Software de PC intuitivo y sencillo.
- Impresión de reportes.
- Análisis de rondas diario y mensual con detalle de puesto visitados
- Reporta marcaciones, vigilador e incidentes.
- Conexión a PC por puerto serie o puerto USB.



Fabrica y Garantiza
Securtec



Securtec

Av. Independencia 2484 - (C1225AAT) Capital Federal - Tel: (54 11) 4308-6500 - Cel: 15-4186-3112
securtec@securtec.com.ar - www.securtec.com.ar

Elock2020 **HID**

- Hasta 2 puertas.
- 16 Restricciones de acceso.
- 16 Bandas horarias.
- 20 Feriados programables.
- Almacena eventos.
- Reportes en Excel®
- Anti passback.
- Interrogación remota via modem.
- Programación con tarjetas maestras.
- Conexión RS 232/485.
- Hasta 5900 usuarios.
- Hasta 3000 eventos almacenados.

OpenKey® @ axin.com

- Las prestaciones del Elock 2020 +.
- Hasta 64 puertas.
- Múltiples formatos de tarjetas simultáneos.
- Software Gratuito y Web based.
- Admite fotos de usuarios y video en vivo.
- Funciones de control simples (iluminación, llamada ascensores, vidrieras, etc.).
- Manejo de controles remotos wiegand.
- Modelo OpenKey® hogar de bajo costo.
- Funciones extendidas de las tarjetas maestras.
- Interfase TCI/IP.
- Función cacheo.

AEC **BOSCH**

- Control de acceso + intrusión + control.
- Hasta 320 puertas.
- Hasta 20000 usuarios/tarjetas.
- TCP/IP nativo, Es una página web.
- No requiere software adicional.
- Anti passback global.
- Admite múltiples formatos de lectoras simultáneamente hasta 64 bits wiegand.
- SDK para personalizar las pantallas o para utilizarlo como esclavo de otros sistemas.
- Alarma hasta 4 zonas integrada.

Integrador
certificado
de Bosch®



Línea completa
de lectores
y tarjetas
de HID®, iCLASS®
e INDALA®.



AXIN SRL
Billinghurst 1193 Piso 1 Oficina "A"
(CP 1174) Buenos Aires • Argentina
Tel/Fax: (54 11) 4961-5405
e-mail: ventas@axin.com.ar





Panel Controlador IP200

- Controlador para Sistemas de Control de Acceso
- Conectividad TCP-IP, RS232 o RS485
- Hasta 2 lectores de proximidad
- 8 Entradas Digitales
- 4 Salidas Digitales
- Hasta 20000 tarjetas
- Buffer de 13000 eventos ante Fallos en la comunicación
- Funcionamiento autónomo (No requiere de PC para operar)
- Alimentación de 220 VCA/12VCC
- Soporta ABA Track II, Wiegand 26/32/35

Panel Controlador IP600/601

- Controlador para Sistemas de Control de Acceso/Edificio Inteligente
- Conectividad TCP-IP, RS232 o RS485
- Hasta 8 lectores de proximidad
- 16 Entradas Digitales
- 16 Salidas Digitales
- 24 Entradas Analógicas (4-20mA o 0-10V)
- Hasta 20000 tarjetas
- Buffer de 13000 eventos ante Fallos en la comunicación
- Funcionamiento autónomo (No requiere de PC para operar)
- Alimentación de 220 VCA/12VCC. Incluye cargador de baterías
- Soporta ABA Track II, Wiegand 26/32/35



NeoLock

Software de Control de Accesos



Software de Control de Visitantes



Interfaz Hombre/Máquina (HMI)

Capacidades

- Control de Acceso
- Iluminación
- Calefacción - Aire Acondicionado
- Intrusión Perimetral
- Visitantes - Proveedores
- Ascensores
- Módulos Especiales

Características

- Conexión Inalámbrica
- Conectividad TCP-IP
- Accesos por Proximidad
- Accesos por Biometría
- Sensores 4-20 mA y 0-10V (Niveles, temperaturas, iluminación)
- Fabricación y Soporte Nacional

Tecnología inalámbrica

Sergio Fukushima

Technical Manager South America
de Axis Communications
sergio.fukushima@axis.com



Detallamos en entregas anteriores las tecnologías de red y las distintas variantes de configuración, autenticación y seguridad. En este caso nos ocupamos de las redes inalámbricas, especialmente utilizadas para cubrir grandes áreas como los sistemas de vigilancia para Monitoreo Urbano. Detallamos a continuación recomendaciones, estándares y seguridad de las mismas.



El material técnico que se publica en este informe fue proporcionado por Axis Communications a Revista Negocios de Seguridad®. Prohibida su reproducción (parcial o total) sin el expreso consentimiento del autor o este medio.

■ Índice

Capítulo 1.

Video en red (RNDS N° 45)

Capítulo 2.

Cámaras de red /Cámaras IP (RNDS N° 46)

Capítulo 3.

Elementos de la cámara (RNDS N° 47)

Capítulo 4.

Protección de la cámara y carcacas (RNDS N° 48)

Capítulo 5.

Codificadores de video (RNDS N° 49)

Capítulo 6.

Resoluciones (RNDS N° 51)

Capítulo 7

Compresión de video (RNDS N° 52)

Capítulo 8.

Audio (RNDS N° 53)

Capítulo 9.

Tecnologías de red

1ra. Parte (RNDS N° 54)

2da. Parte (RNDS N° 54)

Capítulo 10.

Tecnología inalámbrica

10.1. Estándares WLAN 802.11

10.2. Seguridad WLAN

10.2.1. WEP (Wired Equivalent Privacy)

10.2.2. WPA/WPA2 (WiFi Protected Access)

10.2.3. Recomendaciones

10.3. Puentes inalámbricos

Capítulo 11.

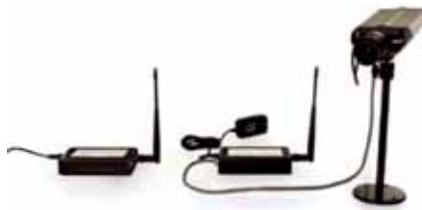
Sistemas de gestión de video

Capítulo 12.

Consideraciones sobre ancho de banda y almacenamiento

En aplicaciones de videovigilancia, la tecnología inalámbrica es una manera flexible, rentable y rápida de implantar cámaras, especialmente en sistemas que cubren grandes áreas como sistemas de vigilancia estacionamientos, aeropuertos y monitoreo urbano público, ya que elimina la necesidad de utilizar cables terrestres. Además, en edificios antiguos protegidos en los que no se permite la instalación de cables Ethernet, la tecnología inalámbrica pasa a ser la única alternativa.

En general, el mercado ofrece cámaras con soporte inalámbrico integrado. Asimismo, las cámaras de red sin tecnología inalámbrica integrada también se pueden incorporar a una red inalámbrica mediante el uso de un puente.



Mediante el uso de un puente inalámbrico, cualquier cámara de red se puede utilizar en una red inalámbrica.

10.1. Estándares WLAN 802.11

El estándar más habitual para redes inalámbricas de área local (WLAN) es la norma IEEE 802.11. Si bien existen otros estándares y otras tecnologías patentadas, la ventaja de utilizar los estándares inalámbricos 802.11 es que funcionan en un ámbito sin licencia, de manera que no implican ningún coste asociado a la configuración y al funcionamiento de la red. Las extensiones más relevantes del estándar son 802.11b, 802.11g, 802.11a y 802.11n.

La extensión 802.11b, aprobada en 1999, funciona a 2,4 GHz y proporciona velocidades de hasta 11 Mbit/s. Hasta el año 2004, la mayoría de productos WLAN que se vendían se basaban en esta extensión.

La extensión 802.11g, aprobada en 2003, es la variedad más común de 802.11 del mercado. Funciona a 2,4 GHz y proporciona velocidades de hasta 54 Mbit/s. En general, los productos WLAN son compatibles con 802.11b/g.

La extensión 802.11a, aprobada en 1999, funciona en la frecuencia de 5 GHz y ofrece velocidades de hasta 54 Mbit/s. En algunas partes de Europa, la banda de frecuencia de 5 GHz no está disponible, ya que se utiliza para sistemas de radares militares. En estas áreas, los com-

Continúa en página 160

KYMSA®

SINONIMO DE SEGURIDAD

- Motores duraderos y elegantes.
- La mejor relación precio/calidad del mercado.
- Los motores poseen certificación de calidad ISO 9001

AUTOMATIZACIÓN DE PORTONES

LEVADIZOS



Motor BENINCA ZED. El motor más resistente del mercado, de origen italiano. Para portones de hasta 9 m² (1 motor) y hasta 12 m² (dos motores) El reductor posee engranajes de acero y bronce. Versión a pedido para portones muy pesados.

BATIENDES



Motor K207 para hojas batientes de hasta 3 metros. Robusto y confiable, con precio competitivo.



Motor BENINCA italiano para hojas de 2 y 5 metros. Simplicidad en la instalación gracias a los topes mecánicos regulables en la apertura y cierre. Silencioso y elegante, posee un innovador sistema de desbloqueo manual sin esfuerzo.

CORREDIZOS



Motor BENINCA italiano para portones de hasta 400 kilos. 30 aperturas por hora. Velocidad: 11m/min. Largo máximo del portón: 6 metros. Diseño italiano compacto y elegante. Carcasa color negro.



Motor DKC400 para portones de hasta 600 kilos. 30 aperturas por hora. Velocidad: 15m/min. Largo máximo del portón: 6 metros. Diseño clásico, resistente y seguro. Carcasa color azul.

Sr. Instalador: Regístrese en nuestro SITIO y acceda al catálogo completo de los automatismos

CONFIABILIDAD Robustez - Calidad

Representante y distribuidor oficial de **Contro**

3

AÑOS DE
GARANTÍA

AUTOMATIZACIÓN DE CORTINAS



Motores robustos y silenciosos para automatizar cortinas de enrollar, black outs y screens. Versión pesada para cortinas metálicas.

KYMSA®
SINONIMO DE SEGURIDAD

Av. Maipú 3307, Olivos. Buenos Aires. Tel. (011) 4711-0212
Horario de atención: Lunes a Viernes de 9.00 a 12.30 y 14.30 a 18.30 hs.

www.kymasa.com.ar
contacto@kymasa.com.ar

La mejor relación precio/calidad del mercado.

control de accesos



cctv, dvr's y placas



detección de incendio



cerraduras electromagnéticas y soportes



MASS S.A

Seguridad Electrónica

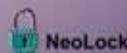
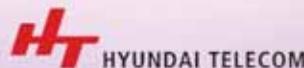
Es una empresa dedicada a la venta de productos y servicios para sistemas de seguridad.



Dentro de sus actividades se encuentra la fabricación de sistemas de control de accesos con tecnología nacional.



Av. Alvarez Jonte 2810
(C1416EYN) Buenos Aires
Tel/Fax: (54 11) 4581-2236
Cel: 15-5850-4439
masmas@arnet.com.ar
www.mass.com.ar



NYKEN

Automatización de portones



CALIDAD Y SERVICIO



BATIENTE

BARRERA

CORONA
DE BRONCE

CORREDIZO
AEREO

NO UTILIZAMOS
PIEZAS PLASTICAS

LEVADIZO



CORREDIZO



100%
INDUSTRIA
ARGENTINA

- Equipos Confiables
- Amplia Línea de Productos
- Electrónica de Avanzada



... Fotoeléctrica ... Electrocerradura ... Semáforo ... Transmisor ...

SARANDI 3848
SAN JUSTO (B1754ALV) BS.AS
Tel/Fax.: (011) 4441-1060/6628
www.nykenautomatizacion.com.ar
info@nykenautomatizacion.com.ar

Viene de página 156

ponentes WLAN a 5 GHz deben cumplir el estándar 802.11a/h. Otra desventaja de la extensión 802.11a es que la cobertura de la señal es inferior a la de 802.11g, ya que funciona en una frecuencia superior. Así, se requieren muchos más puntos de acceso para la transmisión en 5 GHz que en la de 2.4 GHz.

La extensión 802.11n, que aún no está completada ni ratificada, ejemplifica la siguiente generación de estándares y ofrecerá velocidades de hasta 600 Mbit/s. Los productos compatibles con 802.11n se basan en una versión preliminar.

Al configurar una red inalámbrica es importante tener en cuenta la capacidad de ancho de banda del punto de acceso y los requisitos de ancho de banda de los dispositivos de red. Normalmente, el caudal de datos útil admitido por un estándar WLAN específico es aproximadamente la mitad de la tasa de bits estipulada por el mismo debido a la sobrecarga de la señal y del protocolo. En el caso de las cámaras compatibles con 802.11g, no deben conectarse más de cuatro o cinco cámaras a un punto de acceso inalámbrico.

10.2 Seguridad WLAN

Debido a la naturaleza de las comunicaciones inalámbricas, cualquier dispositivo inalámbrico presente en un área cubierta por una red inalámbrica podrá utilizarla e interceptar datos transferidos en la misma a menos que esté protegida.

Para evitar el acceso no autorizado a los datos transferidos y a la red se han desarrollado tecnologías de seguridad, como WEP y WPA/WPA2, que impiden el acceso no autorizado y cifran los datos que se envían a través de la red.

10.2.1. WEP (Wired Equivalent Privacy)

La WEP evita que los usuarios accedan a la red sin la clave correcta. No obstante, tiene puntos débiles, como claves rela-

tivamente cortas y otros defectos que permiten que las claves se reconstruyan a partir de una cantidad relativamente pequeña de tráfico interceptado. Actualmente, ya no se considera que la WEP proporcione la seguridad necesaria, ya que en Internet se pueden encontrar utilidades que descifran lo que debería ser una clave WEP secreta.

10.2.2 WPA/WPA2 (WiFi Protected Access)

El WPA aumenta significativamente la seguridad, ya que trata las deficiencias del estándar WEP. Asimismo, el WPA incorpora un método estándar de distribución de claves cifradas.

10.2.3 Recomendaciones

A continuación, se enumeran algunas directrices de seguridad para el uso de cámaras inalámbricas de vigilancia:

- Habilitar el inicio de sesión mediante usuario y contraseña en las cámaras.
- Habilitar el cifrado (HTTPS) en las cámaras y en el enrutador inalámbricos. Esto debe realizarse antes de establecer las claves o credenciales de WLAN para evitar el acceso no autorizado a la red con credenciales robadas.
- Garantizar que las cámaras inalámbricas sean compatibles con protocolos de seguridad como IEEE 802.11X y WPA/WPA2.

10.3. Puentes inalámbricos

Algunas soluciones pueden utilizar estándares distintos a la norma 802.11 predominante para mejorar el rendimiento y cubrir distancias mucho mayores, además de aumentar la seguridad. Dos tecnologías utilizadas habitualmente son la de microondas y el láser, que pueden utilizarse para conectar edificios o lugares con enlaces de datos punto a punto de alta velocidad. ■

EXPERTOS EN SEGURIDAD INALAMBRICA

12 meses GARANTIA

PROPIEDAD VIGILADA

SISTEMA DE ALARMA SIN CABLES!

Solicite catálogo digital con precios

PROTEXA

PREMIER

ENVIOS URGENTES AL INTERIOR

SOLUCIONES INALAMBRICAS EN ALARMAS

Instalaciones más rápidas, más estéticas

Centrales inalámbricas, magnéticos inalámbricos, infrarrojos inalámbricos, detector de humo inalámbrico, teclado inalámbrico, control remoto, receptor multicanal.

Av. Boyaca 378 Cap. Fed. (Flores) / Tel. (011) 4633-3538 / Nextel 469*1581 / www.protexa.com.ar

INTELEKTRON S.A. FABRICANTES NACIONALES

LÍDERES EN EL MERCADO LOCAL, EXPORTANDO TECNOLOGÍA HACIA TODA LATINOAMÉRICA

RELOJES ELECTRÓNICOS

Opciones para Pequeñas, Medianas, Grandes Empresas y Organismos Públicos.
Múltiples Tecnologías: Huella, Proximidad, Banda Magnética y Código de Barras.
Conectividad via TCP-IP, USB, RS-485/232. Configuración a través de Web Server, USB o Pen Drive. SDK disponible para Desarrolladores.



CONTROLES DE ACCESO

Controles para 1, 2 y 3 puertas. Múltiples tecnologías de lectura, incluso biometría. Equipos Autónomos (USB, RS-232) o en Red (TCP-IP, RS-485).
Función Puerta Exclusa. Integración con Sistemas de Alarmas e Incendios.
Configuración Remota Web Server o Software. SDK disponible para Desarrolladores.



SOFTWARE

Desarrollo en modernos lenguajes de programación, para entorno Windows o WEB.
Base de datos en MS SQL Server o Access. Interfaz Gráfica fácil e intuitiva.
Integración total de los Sistemas de Acceso, Asistencia y Visitas. Exportación hacia otros sistemas y reportes parametrizables.



MOLIENTES Y PASARELAS

Construidos en acero inoxidable, combinado con mármol, acrílico y vidrio según el modelo.
Mecanismos de bajo consumo y mantenimiento. Alta resistencia. Excelente combinación de estética y funcionalidad. Buzón de Visitas opcional. Accesos para personas con Movilidad Reducida. Opcional de Aspas Abatibles para evacuación en emergencias.



CREDENCIALIZACIÓN

Servicio de captura de imagen, confección e impresión de credenciales.
Disponibilidad de elementos complementarios como Llaveros Retráctiles, Porta Credenciales y Ganchitos Sujeta Prenda. Stickers o Domos de personalización para llaveros. Impresoras e Insumos de Primeras Marcas.



Tel./Fax: (+54-11) 4305-5600

www.intelektron.com - ventas@intelektron.com

INTELEKTRON S.A. - Solís 1225 (C1134ADA) - C.A.B.A. - Argentina



Nuestra Trayectoria como Fabricantes, Experiencia y Estructura, nos avalan para brindarle un Excelente Asesoramiento, Asistencia permanente al Gremio y Servicio Postventa.

EXPERIENCIA



Control de Accesos

solution

soluciones de ingeniería



Molinetes

Puertas Giratorias

Controladoras

Software

Accesorios

Soluciones DCM:

Inteligentes, seguras y con posibilidad de crecimiento

DCM Solution S.A.
Juan de Garay 3942 . (A1636AHH)
Olivos . Buenos Aires . Argentina
(011) 4711 0458 / 4005 5881
info@dcm.com.ar

www.dcm.com.ar

ENFORCER[®]

Access

Una cerradura
para cada necesidad.



JLC/DISEÑO 15-6150-1465



DEFENDER SEGURIDAD

Av. San Juan 687 - Buenos Aires (C1147AAE) - info@defenderseguridad.com.ar - www.defenderseguridad.com.ar

Desde Capital Federal y GBA. 4361-5621 - Desde el interior 0810-DEFENDER

Ejemplos de Aplicación, requisitos y solución propuesta

Ing. Luis Cosentino

Consultor Independiente
lcosentino@fibertel.com.ar



Finalizamos nuestra data técnica con un ejemplo de aplicación, explicando los requisitos, solución propuesta y alternativas para la implementación de un sistema de control de accesos. Esperamos que a través de toda la obra podamos haber satisfecho todas las dudas e inquietudes de los lectores.



■ Índice

Capítulo 1 - RNDS N° 45

Introducción al control de accesos

Capítulo 2 - RNDS N° 45

Qué es un control de accesos. Utilidades

Capítulo 3 - RNDS N° 45

Breve referencia histórica

Capítulo 4 - RNDS N° 45

Esquema básico de un control de accesos

Capítulo 5 - RNDS N° 46 / N° 47 / N° 48

Dispositivos de identificación

Capítulo 6 - RNDS N° 49

Elementos adicionales de entrada y salida

Capítulo 7 - RNDS N° 51

Unidades de control o controladores

Capítulo 8 - RNDS N° 52

Software de los sistemas de control de accesos

Capítulo 9 - RNDS N° 53

Interacción del control de accesos con CCTV

Capítulo 10 - RNDS N° 54

Otras funciones posibles con un control de accesos

Capítulo 11 - RNDS N° 55

Comparaciones y relaciones del control de acceso con otras disciplinas o aplicaciones

Capítulo 12 - RNDS N° 56

Análisis por segmento de mercado

Capítulo 13

Control de accesos - Ejemplos de aplicación

Resumen del artículo anterior

En nuestro anterior capítulo terminamos con la presentación de los elementos constitutivos de sistema de control de accesos y su interfase con los otros elementos y/o sistemas que se utilizan en el área de la seguridad electrónica. Y habíamos concluido solicitando especificaciones para poder desarrollar un ejemplo de aplicación concreto.

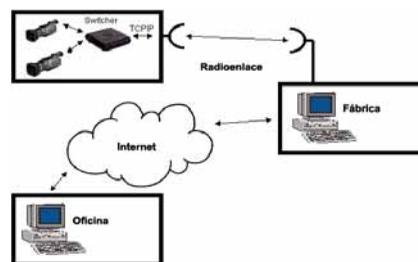
De los trabajos recibidos escogimos el que describimos a continuación, ya que nos pareció representativo de lo que comúnmente se da en nuestro mercado.

Instalaciones actuales

Se trata de una empresa que opera con la carga y descarga de buques y que posee tres sitios, entre ellos un muelle ubicado en *Dock Sud*, que en realidad no es de su propiedad ya que lo alquilan en forma conjunta con otras empresas. Para acceder al mismo existe un portón cuya seguridad es un candado. El segundo sitio es la planta que procesa los materiales que se reciben y/o entregan a los buques, que está ubicada a un kilómetro del muelle y vinculada con un radio enlace punto a

punto de alta velocidad por donde hoy se transmite la información de dos cámaras de CCTV, que se encuentran en el muelle. El tercer punto son las oficinas, que se encuentran ubicadas en el microcentro porteño.

Un esquema simplificado de los sitios con hardware existente sería:



Problema a resolver

El usuario quiere controlar el acceso al muelle en su entrada y salida y, además de registrar todos los movimientos, poder abrir y cerrar el portón del muelle desde la planta. También desea conocer on line cada una de las aperturas de puerta en horarios no deseados, ya sea por personal habilitado o forzándola.



Seguridad

Integración

IDENTIFICACION **Clockcard**

Solución integral para el control de acceso, presentismo y visitas



Grandes Proyectos



Obradores



Accesos Vehiculares



Accesos Peatonales



Registro de Visitas



Comedores

Escalabilidad

Descubra por qué las grandes empresas nos confían el control efectivo de sus recursos humanos.

Simplicidad

Visítenos en:

intersec

BUENOS AIRES

1 - 3 de Septiembre, 2010

La Rural, Buenos Aires

STAND 1J-10

Fabrica y distribuye: LARCON-SIA S.R.L. - <http://www.larconsia.com>

En Buenos Aires
Tel: (5411) 46790034 / 35
Carabobo 45 (C1406DGA) C.A.B.A.
Email: ventasba@larconsia.com

En Córdoba
Tel/Fax: (54351) 4660701
Espora 2194 (X5011AZF) Córdoba
Email: ventas@larconsia.com

1010101010

Líderes en Tecnología de huella digital y reconocimiento facial

iFace 202

Nueva línea de equipos autónomos con
Reconocimiento Facial, Huella digital
y RF-ID



- Pantalla TFT Touch Screen de 4.3"
- Cámara/Sensor iFace de alta definición con sensores infrarrojos
- Cámara para función Foto ID
- Sensor óptico Zk y algoritmo 10.0 de alta velocidad
- Capacidad para 5000 huellas 1:N y 700 rostros 1:N y 10.000 Tarjetas
- Comunicación: TCP/IP, RS232/485, USB y Wiifi opcional

4.3" TFT
Touch Screen



High Speed
Zk Multi-Bio CPU



High Resolution
Infrared Camera



ZEM 600 Multi-Media
Development Platform



ZK Optical
Fingerprint Sensor



Touchable
Function Keypad



Exija la etiqueta de
producto y
Garantía Original



www.zksoftware.com.ar

Nueva Línea de equipos con capacidad almacenamiento e identificación de hasta 10.000 huellas y/o tarjetas de proximidad EM / Mifare o HID



X628 TC ID



iClock 580 ID

“Nuevo”



E9

(Exclusivo para Gremio)



iClock 360 ID



Sr100 ID



F8 ID



SC 402



SCR 100



SF 101 ID

Soluciones de Software

Le ofrecemos una solución de gestión de capital humano e intelectual especialmente diseñada para **ayudar, optimizar y mejorar** la calidad del trabajo en el área de RRHH de una empresa.

Es la principal elección para el futuro de una empresa, ya que permite articular e integrar diferentes módulos de software con un solo objetivo: **ser la mejor herramienta en RRHH.**

Admite la total integración de los siguientes módulos, logrando una mayor eficiencia y calidad en la unión del trabajo:

Módulos disponibles integrados:

- Control Horario y Ausentismo
- Control de Accesos y visitas
- Liquidación de Sueldos y Jornales
- Gestión de Comedor
- Planificación Horaria
- Cuenta Corriente de Novedades



Bio Card Tecnología s.r.l.

Zapiola 4583 (C1429AOI), Cdad. Aut. De Bs. As. Argentina

Tel./Fax: (+54.11) 4701.4610,

E-mail: info@zksoftware.com.ar



Viene de página 164

Sistema propuesto

La propuesta es reemplazar el candado del portón por una cerradura eléctrica para portones manejada por un control de accesos que regule el ingreso al muelle, con el objeto de restringir el acceso a todas aquellas no autorizadas y generar un registro de aquellas que están autorizadas.

Para identificar a las personas se plantea el uso de tarjetas, dado que la utilización de un sistema biométrico por identificación de huella digital es complejo por los siguientes motivos:

- Quienes operan el muelle difícilmente tengan las manos libres de suciedad y/o grasa.

- Los lectores de huella no funcionan correctamente en intemperie ni, fundamentalmente, soportan el vandalismo, cosa bastante frecuente en Dock Sud.

- En una aplicación de este tipo, donde puede haber personas, que no necesariamente son conocidas entre sí, de diferentes empresas compartiendo el muelle, portar las tarjetas en forma visible permite identificar a la persona, la tarea que desempeña y a qué empresa pertenece.

- Tarjetas

El proyecto propone el uso de tarjetas inteligentes sin contacto marca HID modelo iCLASS ya que son de última tecnología e impiden ser duplicadas. Para este caso se recomienda el modelo ClamShell, por su robustez y la impresión mediante etiquetas adhesivas, lo cual permite colocar los datos identificatorios básicos, incluyendo una foto.

- Lectores

Los lectores son a prueba de intemperie y tienen garantía por 5 años. Debido a la poca cantidad de tarjetas (menos que 200), no se justifica el análisis detallado de ninguna tecnología alternativa, ya que la suma ahorrada no compensa la pérdida de seguridad en la que se incurre.

- Sistema

Deberá instalarse un control de accesos que admita la administración de una puerta (en realidad portón) con control de ingreso y egreso, colocando dos lectoras aptas para intemperie, cada una de ellas en el poste lateral de soporte del portón.

Colocar bandas horarias en ciertas tarjetas para impedir el acceso los días y horas no deseadas.

Debe tener alarma de puerta abierta, de manera de limitar la permanencia de la puerta abierta a un lapso programable prefijado, más allá del cual

se disparará una sirena local en el muelle y una alarma en la fábrica. El sistema debe prever la posibilidad de que empleados autorizados puedan permanecer con la puerta abierta lapsos mayores sin disparar dicha alarma.

El sistema guardará como mínimo un registro de los últimos 2000 eventos ocurridos con fecha y hora y descripción del evento, incluso cuando se lo desconecta de la energía eléctrica, dado que esta es la maniobra más común para forzar el portón.

El controlador se colocará en la casilla del muelle y el sistema se monitoreará desde la planta y/o desde Internet, por lo que será deseable que tenga una interfase TCP/IP, dado que el radio enlace existente ya está preparado para manejar esos protocolos.

Para satisfacer esta necesidad se puede optar por equipos autónomos con conexión TCP/IP como es el caso del API3000 de Intelektron, el Neolock de ADV Technologies o el OpenKey 3000IP de Axin SRL.

- Funcionamiento

Desde el punto de vista funcional, el software de control de accesos puede instalarse en la PC de la fábrica, que a su vez se podrá consultar desde la oficina del microcentro utilizando Internet como canal de comunicación.

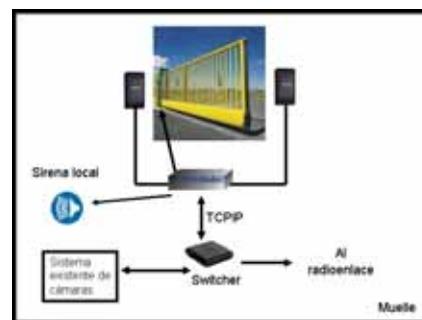
Toda vez que alguien presente su tarjeta el controlador, en forma local al muelle, decidirá sobre la apertura del portón en función al usuario, la banda horaria, sus permisos, etc. al mismo tiempo que le informará a la PC de la fábrica sobre dicho ingreso. Esta podrá presentar en pantalla los datos registrados de quien acaba de ingresar para que el operador de la fábrica pueda cotejarlos con las imágenes que se reciben por el sistema de CCTV existente. Debe aclararse que dichas imágenes aparecerán en otra PC, que deberá estar en las cercanías o deben intercambiarse las tareas que se están ejecutando en la PC para poder observar las cámaras del muelle. Otra opción es que la PC tenga dos monitores, uno para el control de acceso y el otro para el CCTV.

Si el portón es forzado de alguna manera, el sistema lo detectará y al mismo tiempo que avisa a la fábrica, activará la sirena local para disuadir a quien esta ingresando ilegalmente. Algo similar ocurrirá si se corta la energía del muelle, pero en este caso sólo podrá generarse alarma en la PC de la fábrica.

También será posible que, a su sola voluntad, el operador de la fábrica libere la apertura del portón luego de veri-

ficar mediante el sistema de CCTV la identidad de quien desea ingresar o salir. Esto es lo que comúnmente se denomina "ingreso remoto video asistido".

De esta forma el sistema queda configurado de la siguiente forma:



La solución propuesta sin dudas combina seguridad, calidad y precio, lo que permitirá ser altamente competitivos en el caso de tener que competir por la obra.

Ahora bien, podrían haberse utilizados sistemas de mayor porte. Entre ellos, por ejemplo:

- El Access Professional Edition de Bosch, destacado porque siendo un sistema intermedio, permite naturalmente integrar a las cámaras y utilizar la misma PC de la fábrica para administrar el CCTV y el control de accesos.

- Grandes sistemas como el WinPak de Honeywell o el OnGuard de Lenel, etc. que permiten la misma prestación y muchas otras más que tal vez no sean necesarias en esta instalación.

Sin dudas que estas serían un solución tal vez técnicamente más correctas, pero económicamente de mayor costo.

Ahora bien, en este caso particular, el cliente le informó al integrador que desea tener solo un proveedor para el mantenimiento del CCTV y del control de accesos y que posiblemente una vez finalizada la obra continúe posteriormente ampliando el control de accesos incorporando cinco ingresos dentro de la fábrica.

Bajo esta nueva óptica, entonces, habría que replantearse cual sería el producto adecuado. ■

Nota

No se hace mención en este trabajo de ninguna especificación ni revelamos el nombre del cliente final pero sí se hace mención de algunos equipos existentes en nuestro mercado que pueden satisfacer las necesidades de la obra, indicando sus marcas y modelos.

Controladores de acceso y asistencia



La experiencia
SAGE combinada
con la mejor
tecnología en Acceso
y Asistencia



SAGE

expertos en sistemas de control

SOLUCIONES ENLATADAS Y LLAVE EN MANO
3500 INSTALACIONES Y
MÁS DE 1500 CLIENTES NOS AVALAN

Heredia 881 (C1427CNM) Capital Federal-Argentina
Tel./Fax: (54-11) 4555-7602 / 7632
ventas@sage.com.ar - www.sage.com.ar



El primer equipo
de reconocimiento facial
con sensado dual
Versiones para control
de acceso y control horario

Cerraduras inteligentes.



Para integrarse a nuestra Red de distribuidores contactarse a: info@sage.com.ar

Sistema de Restricción & Control de Tráfico de Personas

utiliza la identificación de personas a través de las Huellas Digitales, combinado con un Innovador Sistema de Control Óptico que incorpora el Sistema DSPP. –Detección del Sentido de Paso de la Persona–.

- No posee partes mecánicas.
 - Nivel de Seguridad más elevado.
 - Es **11 veces más pequeño** que un molinete y/ o pasarela tradicional.
 - No requiere del control «Visual» permanente de una persona de seguridad y/ o vigilancia.
 - **Libre de mantenimiento**, «Ajustes programados», lubricación y/ o cambio de piezas con desgaste.
 - Posee Pictogramas Dinámicos Programables –**Tecnología DP**–.
 - **No bloquea** físicamente el acceso a personas discapacitadas.
 - **No bloquea** visualmente el Hall de acceso de un edificio.
 - No bloquea físicamente la salida/ entrada de personas en caso de Emergencia con evacuación masiva.
 - Puede instalarse en lugares reducidos, pasillos, corredores e inclusive hasta en un «escalón» de una escalera.
 - Permite el ingreso con bicicletas –**Country**–.
 - En caso de un acceso «NO AUTORIZADO» puede activarse una alarma sonora, silenciosa y/ o un Sistema de CCTV.
- Para el Control de «Accesos Múltiples», se incorpora una única columna «Central Doble» por cada Control de Acceso adicional. Esta columna «Central Doble» permite el ahorro del 40% del costo por cada acceso adicional.

Versión OEM Disponible –Compatible con cualquier tecnología de control y/ o identificación de personas–.



Pasarela y Lector en funcionamiento.



Área de Control.



Columna «Central Doble».



AdBioTek
Advanced Biometric Technologies

Bio-OPTICAL PASS®

«El verdadero progreso es el que nos pone la tecnología al alcance de todos»

Henry Ford

Central de alarmas SP4000

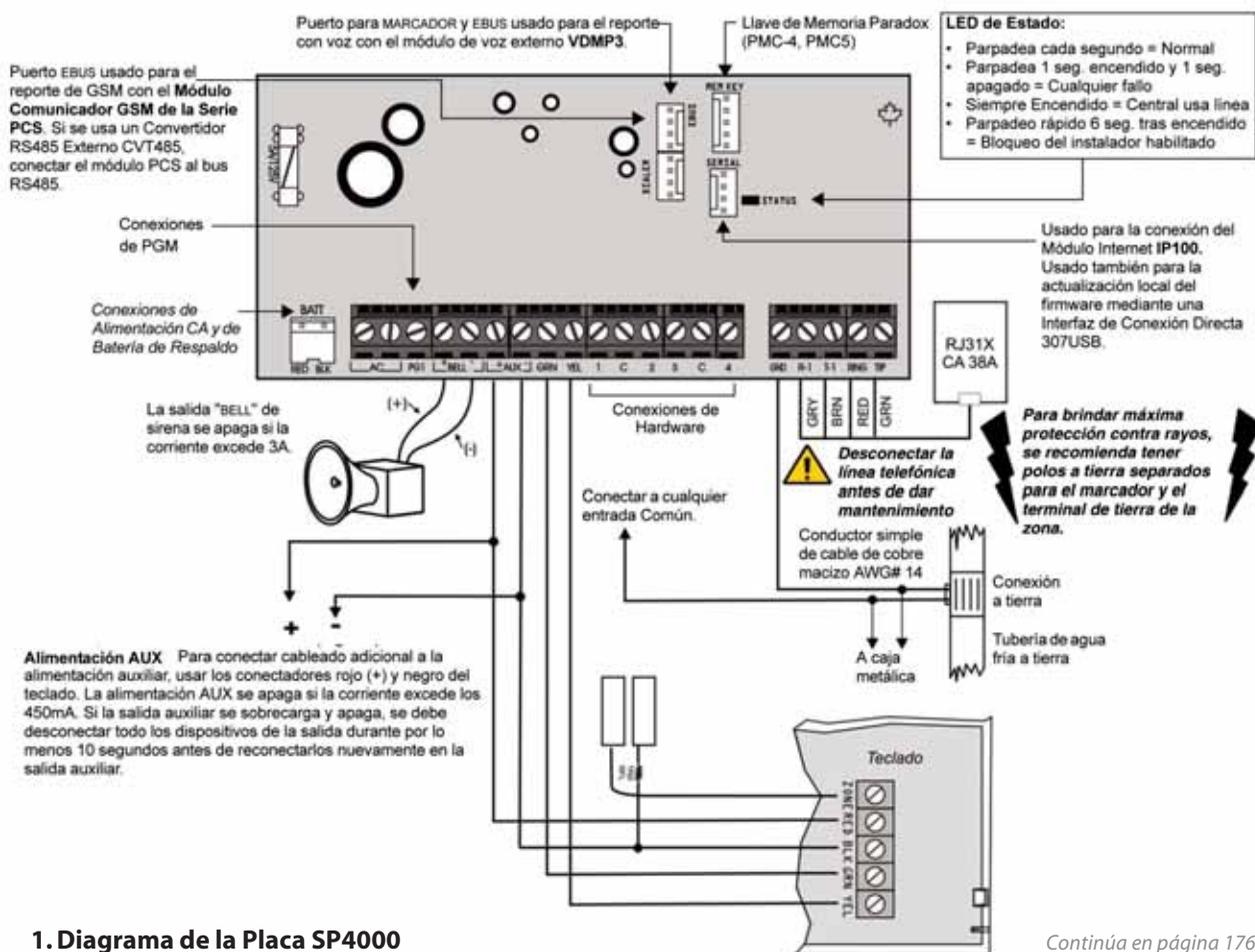
A través de Fiesa, su distribuidor exclusivo en Argentina, Paradox presenta su nueva central de alarmas SP4000, un producto de gran versatilidad y óptima relación de costo-beneficio. Pensando en el instalador, ofrecemos aquí los aspectos técnicos y conexionado de este novedoso producto.

■ Índice

- | | |
|--------------------------------------|--|
| 1. Diagrama de la Placa SP4000 | 4.5. Conexión de Línea Telefónica |
| 2. Características | 4.6. Conexión de Salida de Sirena |
| 3. Especificaciones | 4.7. Conexiones de la Salida Programable |
| 3.1. Central | 4.7.1. PGMs |
| 3.2. Teclados | 4.8. Entradas de Zona Simple |
| 4. Conexionado | 4.9. Conexiones de Zona de Tecnología Avanzada (ZTA) |
| 4.1. Polo a tierra | 4.10. Circuitos de Fuego |
| 4.2. Alimentación CA | 4.10.1. Instalación de 4 y 2 Cables |
| 4.3. Batería de respaldo | 5. Reinicialización de Central |
| 4.3.1. Prueba de batería | |
| 4.4. Terminales de Alimentación Aux. | |

2. Características

- Expansible hasta 32 zonas
- 4 zonas en placa, 8 con duplicación habilitada
- 1 zona en teclado (hasta 15 teclados/zonas)
- 2 particiones
- 32 códigos de usuario
- 12 PGMs, 1 en placa
- Control remoto por Bus, 32 usuarios ((con RX1/RTX3)
- Comunicación GSM/GPRS con PCS200
- Comunicación TCP/IP con IP100
- Módulo de voz externo con VDMP3
- Software de carga/descarga (BabyWare remota por GPRS, IP o línea)
- StayD (protección las 24 horas)
- Actualización local de firmware



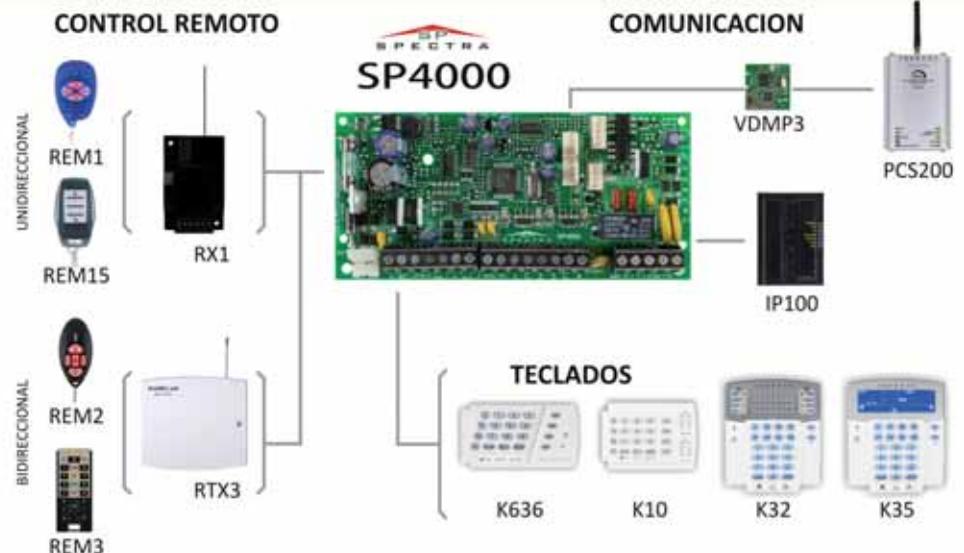
La central mas versatil del mercado

SP4000



- ▶ Expandible hasta 32 Zonas
(cableadas o inalámbricas)
- ▶ 4 Zonas en Placa, 8 con ATZ
- ▶ 1 Zona en Teclado
(hasta 15 Teclados/Zonas)
- ▶ 2 Particiones
- ▶ 32 Códigos de Usuarios
- ▶ 12 PGMs, 1 en placa
- ▶ C.Remoto x BUS, 32 Usuarios
(con RX1 / RTX3)
- ▶ Comunicación GPRS/GSM
(con PCS200)
- ▶ Comunicación TCP/IP con IP100
- ▶ Módulo de voz externo VDMP3
- ▶ Marcador Personal
- ▶ Software de carga/descarga
(BabyWare remota por GPRS, IP o LINEA)
- ▶ StayD (Protección las 24 hs)
- ▶ Actualización local del Firmware

MAYOR VERSATILIDAD, MENOR PRECIO



Distribuidor Exclusivo P  R  D O X[®]

Av. de los Incas 4154/6 (1427) | Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Tel/Fax: 11 4551.5100
www.fiesa.com.ar | www.soporte.fiesa.com.ar | recepcion@fiesa.com.ar

CABLES
Epuyen

Sólida como su proyecto



Coaxiales



Telefónicos



Energía



Redes LAN



Instrumentación



Nos gusta ir a la esencia, al centro mismo de su necesidad, para encontrar el mejor camino. Nuestro desafío es generar el mejor contacto. Por eso, a través de nuestra amplia línea de productos, le ofrecemos calidad, seguridad, fidelidad y potencia. No importa qué modelo elija, un cable Epuyén siempre responde desde adentro.



Cortejarena 3700 • CPA: B1738CPH • La Reja - Moreno, Bs. As. Argentina
Tel.: 0237 469 1000 • Fax: 0800 33 EPUYEN (378936)
e-mail: ventas@epuyen.com.ar • www.epuyen.com.ar



MATERTEL

DISTRIBUIDOR OFICIAL DE ALARMAS ALTEL
PARA LA REPUBLICA ARGENTINA.

EL FUTURO NO TIENE CABLES

SISTEMAS DE SEGURIDAD INALAMBRICOS SUPERVISADOS ALTEL



Sensor Magnético Inalámbrico

Totalmente Supervisado, Estado de la Abertura,
Prueba de Vida, Tamper, y Batería del Equipo.
Alcance 100 mts. en área Abierta.



Sensor Triple Tecnología Inalámbrico

Doble Sensor Térmico con Tecnología de Correlación
Digital + Microondas.
Inmunidad a mascotas hasta 40Kg.



Detector de Incendio

Detección por Sistema Fotoeléctrico
Inteligente.
Totalmente Supervisado, Prueba de Vida y
Batería del Equipo.



Sensor Infrarrojo Inalámbrico

Cobertura 110° 12 m, ángulo cero, Tecnología DMT MASK.
Excelente Desempeño Inalámbrico, Alcance 200m en
Área Abierta.



Central de Alarma Fc7664

Soporta 16 Zonas Cableadas + 24 Zonas Inalámbricas
+ 24 Zonas de Teclado, 4 Particiones, 8 Teclados,
8 Códigos de Usuario, 8 Controles Remotos.
Protocolo de Comunicación CONTAC ID
Memoria de los Últimos 150 Eventos en Pantalla.



Control Remoto

Excelente Diseño y Desempeño de RF,
Función de Armado Parcial, Armado Total,
Desarmado y Pánico Integradas.



Pulsador de Emergencia

Exclusivo y moderno diseño
Avanzada Tecnología de códigos Inalámbricos
Rango de Operación 100m.



Panel de Control

Teclado LCD de Excelente Diseño.
Incluye Tres Zonas Cableadas.
Leyendas en Idioma Español.



Sensor Doble Tecnología

Compensación Automática de Temperatura
y Análisis de Energía .
Avanzada Tecnología de Reconocimiento
de Mascotas, Inmunidad hasta 25Kg.



BUENOS AIRES: Sarmiento 1977
Capital (C1044AAC)
Tel: +5411 4953-8000 / Fax: 4953-8001
ventas@matertel.com.ar

CÓRDOBA: Avellaneda 1201
Córdoba (X5000IBM)
Tel: +0351 471-8111
Cordoba@matertel.com.ar

MENDOZA: Uruguay 651
Mendoza (M5502HBA)
Tel: +0261 425-3228 / 423-8014
mendoza@matertel.com.ar

ROSARIO: Paraguay 1775
Rosario (S2000FZF)
Tel: +0341 481-5050
rosario@matertel.com.ar

Viene de página 172

3. Especificaciones**3.1. Central**

- Alimentación CA: Transformador de 16Vca con tensión mínima de 20VA (Rec. 40VA), 50 a 60Hz
- Batería: 12Vcc, 4Ah/7Ah
- Aux. Alimentación: Típica a 600mA, máximo 700mA, apagado sin fusible a 1.1A
- Salida de Sirena: 1A, apagado sin fusible a 3A
- PGMs: Salida de baja tensión de 100mA (cada PGM)

3.2. Teclados

- Alimentación: Típico 9 - 16Vcc
- Consumo: K32LED 170mA; K10LEDV/H, 95mA; K32LRF 40mA, K32LCD 110mA
- 1 zona en teclado estándar
- Interruptor antisabotaje en placa (opcional)
- Máxima Extensión: Máximo de tirada de cable es de 230m (750ft)

4. Conexionado**4.1 Polo a tierra**

Conectar los terminales de polo a tierra de la zona y del marcador telefónico, desde la central hasta la caja metálica y a una tubería de agua fría o a la varilla a tierra según los códigos eléctricos locales.



ATENCIÓN: Para máxima protección contra descargas eléctricas (rayos) usar polos a tierra separados para el marcador y para las zonas tal como se ve en los diagramas de circuito impreso de cada panel respectivo. En instalaciones UL, la caja metálica debe estar conectada a tierra con la tubería de agua fría.

4.2 Alimentación CA

No usar ningún conector con interruptor para alimentar el transformador. Usar la Tabla que se muestra a continuación para determinar el transformador requerido.

(Ver cuadro: Tabla de requisitos del transformador)

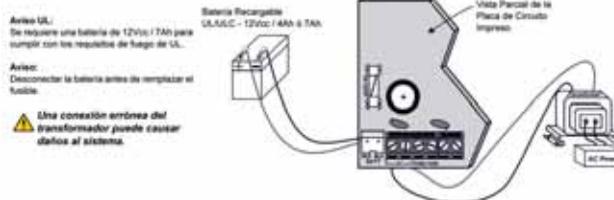
4.3 Batería de respaldo

Para suministrar alimentación durante una pérdida de corriente, conectar una batería de respaldo recargable de plomo ácido o gel de 12Vcc 4Ah como se muestra en el gráfico. Usar una batería de 7Ah para cumplir con los requisitos de incendio de UL. Conectar la batería después de haber conectado la corriente CA. Al instalar la batería, verificar que la polaridad es la correcta pues una conexión inversa quemará el fusible de la batería.

4.3.1 Prueba de batería

Si la batería está desconectada o si su fusible está quemado, un fallo de Sin Batería / Batería Baja aparece en la pantalla de fallos del teclado. Este fallo también aparece si la capacidad de la batería está muy débil o si su voltaje

cae a 10.5 voltios o menos cuando la central es alimentada por la batería de respaldo. A 8.5 voltios o menos, la central se apaga y todas las salidas se cierran.

**4.4. Terminales de Alimentación Auxiliar**

Los terminales de fuente de alimentación auxiliar pueden usarse para alimentar los detectores de movimiento, teclados y otros módulos o accesorios del sistema de seguridad. Un circuito sin fusible protege la fuente de alimentación contra sobrecargas de voltaje y se apaga automáticamente si la corriente excede 1.1A. Si esto ocurre, el fallo de Máximo de Corriente Auxiliar se ve en la pantalla de fallos del teclado. Por lo tanto, el consumo de corriente combinado de los dispositivos conectados a la fuente de alimentación auxiliar no debe exceder 700mA. Si la salida auxiliar se sobrecarga y apaga, deben desconectarse todos los dispositivos de la salida por al menos 10 segundos antes de reconectarlos en la salida auxiliar.

4.5. Conexión de Línea Telefónica

Para poder reportar los eventos del sistema a la central receptora, deben conectarse los cables entrantes de la compañía de teléfonos en los conectores TIP y RING de la central y después pasar los cables desde T1 y R1 al teléfono o al sistema telefónico, como se muestra en el diagrama de las placas de circuito impreso (ver imagen Diagrama de la Placa SP4000)

4.6. Conexión de Salida de Sirena

Los terminales BELL+ y BELL-, proveen energía a campanas, sirenas o cualquier otro dispositivo de aviso que requiera una salida constante de voltaje durante una alarma. La salida de sirena genera 12Vcc durante una alarma y puede alimentar una sirena de 30 vatios o dos de 20 vatios. La salida de sirena usa un circuito sin fusible y se apaga automáticamente si la corriente excede los 3A. Al ocurrir esto, el fallo de Máximo de Corriente de Sirena sólo aparece en la pantalla de fallos del teclado durante una alarma. Si la carga en los terminales BELL regresa a la normalidad, la central restaura la alimentación en los terminales BELL durante la próxima alarma. Al conectar las sirenas, verificar la polaridad correcta. Conectar el polo positivo al terminal BELL+ y el polo negativo al terminal BELL- de la central, como se muestra en el diagrama de la placa (punto 2 de este informe).

Continúa en página 180

Tabla de Requisitos del Transformador

Transformador	Amseco XP-1620 16VCA 20VA (no verificado por UL)	UL: Universal UB1640W 16.5VCA 40VA
Fuente de Alimentación CC a:	1,1 ^a	1,5A
La alimentación auxiliar puede proveer un máximo de:	tip: 600mA, máx: 700mA	tip: 600mA, máx: 700mA (No exceder 200mA en instalaciones UL.)
Cargas de Corriente de Batería Aceptables	350mA	350mA/700mA

MIRANDO EL FUTURO

Control desde su celular

Mediante simples mensajes de texto puede armar, desarmar, disparar sirenas y controlar todas las funciones.

Sepa siempre el estado de su alarma

En cualquier momento, enviando un sms recibirá en su celular un mensaje con una descripción detallada del estado de su alarma

Este siempre enterado

Cualquier novedad producida le será informada por mensajes hablados o sms

GSM 6000 Nuevo Panel de Alarma



La Central GSM 6000 es un panel de alarma moderno y versátil contra Robo, Asalto, Incendio o Emergencias Medicas de 6 zonas programables.

Posee un discador telefónico con mensajes hablados para su mejor interpretación permitiendo informar eventos a 8 números telefónicos agendados. Incorpora un modulo de teléfono celular (GSM) que le permite comunicar los eventos ocurridos aun en ausencia o corte de línea telefónica terrestre mediante el uso de la red celular. Este mismo modulo brinda la posibilidad de manejar el sistema mediante sencillos mensajes de texto (SMS), activar, desactivar, solicitar informe, activar sirenas, manejar salidas programables (PGM), anular zonas, etc.

Su Bus de comunicaciones permite agregar al sistema teclados adicionales como también un receptor inalámbrico para comandar la misma mediante control remoto y a su vez la posibilidad de incorporar al equipo zonas inalámbricas.

www.tecnoalarma.com.ar

TECNOALARMA

PROTECCION TOTAL

NUEVA LINEA DE SIRENAS EN ABS



no solo fue pensada con un concepto de estética sino que también incorpora la mas moderna tecnología, única en su tipo sin dejar de lado la robustez que debe tener toda sirena de exterior.

Gabinete inyectado en ABS alta resistencia
Protector Metálico interno
Flash estroboscópico compuesto de **Leds de alta luminiscencia** único en plaza
Led testigo de estado de color diferenciado
Versiones piezoeléctrica y exponencial

LONG LIFE
LED



Industria
Argentina
100%

facebook **tecnoalarma**

Capital Federal
Av. Cabildo 214
4774-3333
tecnobelgrano@tecnoalarma.com.ar
tecnobelgrano@hotmail.com

Fabrica y Servicio Técnico
Diagonal Pavon 4347 (Florida)
4760-4900
tecnofabrica@tecnoalarma.com.ar
tecnofabrica@hotmail.com

Zona Norte
Av. San Martín 1924 (Florida)
4791-9206
tecnoflorida@tecnoalarma.com.ar
tecnoflorida@hotmail.com



30 Años de Trayectoria en el mercado de las
Comunicaciones avalan nuestra Calidad y
Excelencia en Cables



Asesoramiento
Especializado

Contactos

Tel. (5411) 4878.0923

4878.0924/25/26

Fax (5411) 4919.0974

Varela 3525 / 41
(C1437BKI) – CABA

Buenos Aires
Argentina

Nuestra amplia gama de productos:

TELEFÓNICOS PARA PLANTEL INTERIOR Y EXTERIOR
INSTALACIÓN INTERNA Y CRUZADA
SUBTERRANEOS
AUTOSUSPENDIDOS LIVIANOS Y PESADOS
ACOMETIDA TELEFÓNICA
INTERCOMUNICADORES

TRANSMISIÓN DE DATOS
PARES TRENZADOS SIN BLINDAR (UTP) INTERIOR Y EXTERIOR
PARES TRENZADOS BLINDADOS (FTP) INTERIOR Y EXTERIOR
BLINDADOS DE PAR COMPENSADO
DESARROLLOS DE CABLES ESPECIALES



ventas@anicorcables.com.ar

www.anicorcables.com.ar



A2K4[®]

Panel de Alarma

Una combinación ideal...



RECEPTOR
• RX-100



TRANSMISOR
• TX-300

• Aproveche al máximo su panel de alarma, incorporando los controles remotos **A2K4** en el Bus de Datos, no perderá zonas y ganará una amplia variedad de funciones programables.

- **CONTROL DE ACCESO** (Cada llavero puede ser discriminado como un usuario diferente.)
- **ACTIVACION MODOS AUSENTE Y PRESENTE** (Completo y Perimetral.)
- **BOTONES CON EMERGENCIAS MEDICAS Y POLICIAL** (Programable.)
- **NO OCUPA ZONAS** (Compatible con el Bus de Datos **A2K4**.)
- **PANICOS SIN FALSAS ALARMAS** (3 seg. Presionado.)
- **2 SALIDAS POR RELE** (Mantenido-seguidor.)
- **NO SE DESCALIBRA** (Tecnología SAW.)



www.alonsohnos.com

San Lorenzo 1771 - B1824BWY - Lanús E.
Buenos Aires - Argentina
Tel.: (54-11) 4246-6869 - Fax: 4246-9860
e-mail: administracion@alonsohnos.com



ALONSO Hnos.
SIRENAS S.A.

UL, CS y CNC son válidos para placas PC-777 y KPD-777
CE es válido para MP-400

Viene de página 176



ATENCIÓN: Si no se usa la salida BELL, el fallo de Sirena Desconectada permanece en la pantalla de fallos del teclado. Para evitarlo, conectar una resistencia de 1kohms través los terminales BELL.

4.7. Conexiones de la Salida Programable

Cuando ocurre un evento específico, la PGM puede restaurar los detectores de humo, activar las luces estroboscópicas, abrir/cerrar puertas de garajes y más opciones.

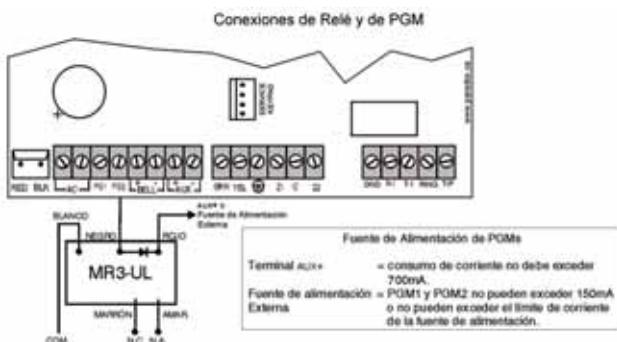
4.7.1. PGMs

La central incluye una salida programable en placa (PGMs). La PGM puede aceptar hasta 150mA. La PGM es limitada por la fuente de alimentación que se use. Si alimentada por:

- **Los AUX terminales:** El consumo de corriente de los terminales AUX no puede exceder 700mA. Por consiguiente, los dispositivos conectados a los terminales AUX (módulos y PGMs) no pueden exceder los 700mA entre ellos. Por ejemplo, si hay seis módulos conectados a los terminales AUX que usan 600mA y se desea alimentar la PGM usando los terminales AUX, el consumo de corriente de la PGM no puede exceder 100mA.

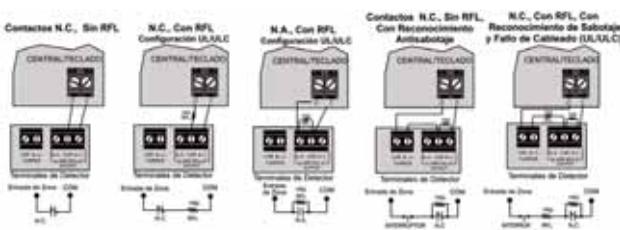
- **Una fuente de alimentación externa:** Si se usa una fuente de alimentación externa, el consumo de corriente no puede exceder 150mA para la PGM1 y PGM2. Si el límite del consumo de corriente de la fuente de alimentación externa es menor al de la PGM al cual está conectada, entonces el consumo de corriente no excederá el límite de corriente de la fuente de alimentación.

Nota UL: Los terminales AUX no pueden exceder 200mA en las instalaciones UL.



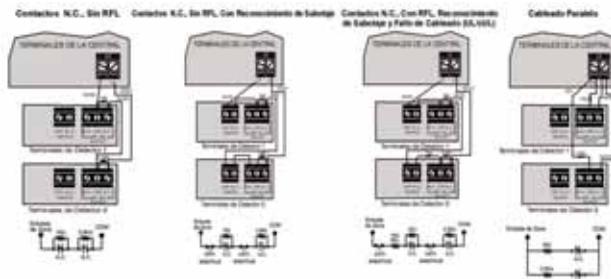
4.8. Entradas de Zona Simple

Los dispositivos de detección como los detectores de movimiento y los contactos de puerta son conectados a los terminales de entrada de zona de la central. En el siguiente esquema se muestran las conexiones del terminal de entrada de zona simple reconocidas por la central. Una vez conectada, los parámetros de la zona asociada deben ser definidos.



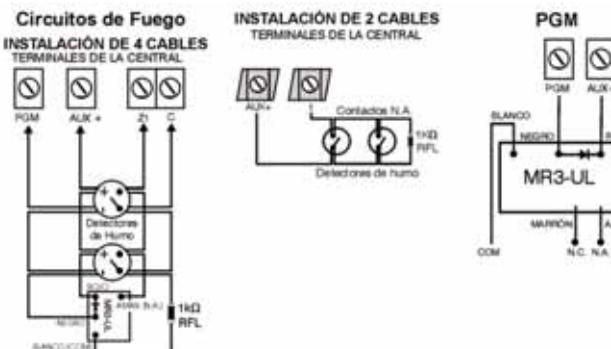
4.9. Conexiones de Zona de Tecnología Avanzada

La característica de ZTA es una opción basada en software que permite la instalación de dos dispositivos de detección en cada terminal de entrada cableado. Cada dispositivo de detección tiene su propia zona; su estado de zona es mostrado en el teclado y envía sus propios códigos de alarma. Las zonas de Fuego no pueden ser dobladas.



4.10. Circuitos de Fuego

Cuando una zona es programada como de fuego, cambia a normal abierta y necesita una resistencia RFL. Si hay un corto o si el detector de humo se activa, con el sistema armado o desarmado, la central genera una alarma. Si ocurre un fallo en una zona de fuego, el Fallo de Circuito de Fuego aparece en la pantalla de fallos del teclado y la central puede transmitir el reporte de Fallo, si está programado.



4.10.1 Instalación de 4 y 2 Cables

Para las instalaciones de 4 cables, programar el Evento de Activación de manera que los detectores de humo puedan ser reinicializados al pulsar las teclas [BORRAR] + [ENTRAR] durante tres segundos. Consultar la lista de Descripción de Eventos en la guía de programación.

Para las instalaciones de 2 cables, conectar los detectores de humo de 2 cables. Si hay un corto o si el detector de humo se activa, con el sistema armado o desarmado, la central genera una alarma. Si la línea está abierta, el mensaje "Fallo de Zona" aparece en la pantalla de fallos y el código de reporte es enviado a la receptora, si fue programado. Para reinicializar los detectores de humo de 2 cables, pulsar las teclas [BORRAR] + [ENTRAR] durante tres segundos.

5. Reinicialización de Central

Al reinicializar la central, todas las secciones programables son devueltas a los valores de fábrica.

- Verificar si el bloqueo del instalador está deshabilitado.
- Retirar la batería y desconectar la corriente CA de la central.
- Retirar todos los cables y dispositivos conectados de los terminales PG1- y zone 1.
- Con un cable, hacer un corto en los terminales PG1 y Z1.
- Reconectar la batería y la corriente CA de la central.
- Esperar 10 segundos y quitar el cable.

Garantía total avalada por 20 años en el mercado



Permanente Stock disponible

GONNER

ALARMAS

¡Nuevo módulo SMS y discador incorporado!



Controlá todas las funciones desde tu celular. Mediante sencillos mensajes de texto podés armar, desarmar, disparar sirenas y controlar todas las funciones

Conocé siempre el estado de tu alarma en cualquier momento enviando un SMS recibirás como respuesta en tu celular un mensaje con una descripción detallada del estado de tu alarma.

Enterate qué pasa en tu casa al momento. Cualquier novedad te será informada inmediatamente mediante mensajes hablados o SMS.

PIXON400

PIXON 400 es un panel de alarma contra robo e incendio de 4 zonas totalmente programable. Basa su funcionamiento en un microprocesador de última generación y un software nacional dedicado que le confiere características de excepción.

Incorpora un discador telefónico de alarma con mensajes hablados de excelente inteligibilidad. Con el agregado del módulo celular INTESCOM (no incluido), es posible comunicar los eventos aún en ausencia de línea telefónica, mediante el uso de la red celular. Este módulo también hace posible el envío de eventos y control del sistema mediante SMS.

Un poderoso bus de comunicaciones permite conectar varios teclados de control (uno de ellos incluidos) y otros accesorios como un receptor para armar/ desarmar el sistema a control remoto, y adicionar detectores inalámbricos.

Carrasco 388 - C.A.B.A. (1407) - Tel./Fax: (011) 4674-0718 / 4671-5249 - gonner@infovia.com.ar - www.gonner.com.ar

BRACTAS
POR COMPRA
ARGENTINO
4674-0718

SYS - Buenos Aires
Comite Vuelta de Obligado
N°574, Bernal
Pcia. Bs. As.
(011) 4388-0301
buenosaires@sysaf.com.ar

SYS - Posadas
Tambor de Tacuán N°3086
Posadas
Pcia. Misiones
(03763) 433870
misiones@sysaf.com.ar

SYS - Mar del Plata
Jose Mari N°567 Dep2
Mar del Plata
Pcia. Bs. As.
(0223) 4808000
mardeplata@sysaf.com.ar

SYS - Corrientes
Colamarcá N°1052
Corrientes
Pcia. Corrientes
(03783) 430311
corrientes@sysaf.com.ar

SYS - Río Cuarto
Pcia. de la Rioja N°975
Río IV
Pcia. Córdoba
(0358) 4648339
riocuarto@sysaf.com.ar

SYS - Viedma
Belgrano N°1178
Viedma
Pcia. Río Negro
(02920) 423577
viedma@sysaf.com.ar

Solicite envío de
lista completa de
precios y catálogo
de productos

Quality Cables

www.qualitycables.com.ar

FABRICA DE CABLES COAXIALES

Contamos con todos los cables coaxiales necesarios para su uso en Seguridad Electrónica y Comunicaciones.

Son fabricados bajo estrictas normas de calidad utilizando materiales dieléctricos de baja pérdida y conductores de alta transmisión.

RG 59 PP - 75 Ω



RG 59 PP - Doble Malla - 75 Ω



RG 59 PP - Bipolar x 0,50 - 75 Ω



RG 213 - FOAM 50 Ω



RG 213 - U Compacto Ω



RG 58 FOAM 50 Ω



RG 58 C/U 50 Ω



RG 11 A/U 75 Ω



*Atención directa a empresas de Seguridad Electrónica e Instaladores,
Solicite asesoramiento profesional, precios y condiciones de pago.*

Dr. Rebizzo 3927 (B1678BCC) Caseros, Pdo. Tres de Febrero - Pcia. de Buenos Aires
Tel./Fax: Tel: (54 11) 4542-4589 / (54 11) 4716-2323 - comercial@qualitycables.com.ar

**EL 1^{er} DISTRIBUIDOR DE EQUIPAMIENTO Y
COMPONENTES PARA TELECOMUNICACIONES**

12 años en el
mercado de las
comunicaciones

Productos de calidad
al mejor precio

Entrega inmediata

AGS
CONECTORES

Solo venta
por mayor

Descuentos
especiales al Gremio
y Fabricantes

Amplio stock de
productos

TEL.:(54 11)5648-7118 TEL./FAX:(54 11)5648-7119
e.mail:info@agsconectores.com.ar web:agsconectores.com.ar

Con cloud computing nació un nuevo modelo de prestación de servicios de negocios y tecnología, que permite al usuario acceder a un catálogo de servicios estandarizado y responder a las necesidades de su empresa de forma flexible y adaptativa, pagando únicamente por el consumo efectuado.

Cloud computing

En este tipo de computación todo lo que puede ofrecer un sistema informático se ofrece como servicio, de modo que los usuarios puedan acceder a los servicios disponibles "en la nube de Internet" sin conocimientos (o, al menos sin ser expertos) en la gestión de los recursos que usan. Según el IEEE Computer Society, es un paradigma en el que la información se almacena de manera permanente en servidores en Internet y se envía a cachés temporales de cliente, lo que incluye equipos de escritorio, centros de ocio, portátiles, etc. Esto se debe a que, pese a que las capacidades de los PC han mejorado sustancialmente, gran parte de su potencia se desaprovecha, al ser máquinas de uso general.

El cambio paradigmático que ofrece esta modalidad es que permite aumentar el número de servicios basados en la red, lo cual genera beneficios tanto para los proveedores, que pueden ofrecer de forma más rápida y eficiente un mayor número de servicios, como para los usuarios, que tienen la posibilidad de acceder a ellos disfrutando de la 'transparencia' e inmediatez del sistema y de un modelo de pago por consumo.

Cloud computing consigue aportar estas ventajas apoyándose sobre una infraestructura tecnológica dinámica que se caracteriza, entre otros factores, por un alto grado de automatización, una rápida movilización de los recursos, una elevada capacidad de adaptación para atender a una demanda variable, así como virtualización avanzada y un precio flexible en función del consumo realizado.

Este nuevo sistema es un concepto que incorpora el software como servicio, como en la Web 2.0 y otros conceptos recientes, también conocidos como tendencias tecnológicas, que tienen en común confiar en Internet para satisfacer las necesidades de cómputo de los usuarios.

Dado que la computación en nube no permite a los usuarios poseer físicamente los dispositivos de almacenamiento de sus datos (con la excepción de la posibilidad de copiar los datos a un dispositivo de almacenamiento externo, como una unidad flash USB o un disco duro), deja la responsabilidad del almacenamiento de datos y su control en manos del proveedor.

Origen

El concepto de cloud computing comenzó en proveedores de servicio de Internet a gran escala, como Google, Amazon AWS y otros que construyeron su propia infraestructura. De entre todos ellos emergió una arquitectura: un sistema de recursos distribuidos horizontalmente, introducidos como servicios virtuales de Tecnología Informática escalados masivamente y manejados como recursos configurados y mancomunados de manera continua.

Este modelo de arquitectura fue surgió en 2006 luego de que en la revista Wired, un artículo describía "granjas de servidores" similares en su arquitectura al procesamiento "grid" (red, parrilla), pero mientras que las redes se utilizan para aplicaciones de procesamiento técnico ligeramente acoplados (loosely coupled, un sistema compuesto de subsistemas con

"Cloud Computing propone que ya no es necesario que las empresas inviertan continuamente en software y servidores e impone la tendencia de pago por uso. En Latinoamérica este cambio recién está comenzando y se estima que crecerá rápidamente, ya que le permitirá a las empresas ahorrar en espacio físico, energía eléctrica y gastos de mantenimientos de sus sistemas"



cierta autonomía de acción, que mantienen una interrelación continua entre ellos), este nuevo modelo de nube se estaba aplicando a los servicios de Internet.

Beneficios

- Integración probada de servicios Red: Por su naturaleza, la tecnología de cloud computing se puede integrar con mucha mayor facilidad y rapidez con el resto de sus aplicaciones empresariales (tanto software tradicional como Cloud Computing basado en infraestructuras), ya sean desarrolladas de manera interna o externa.

- Prestación de servicios a nivel mundial: Las infraestructuras de cloud computing proporcionan mayor capacidad de adaptación, recuperación de desastres completa y reducción al mínimo de los tiempos de inactividad.

- Rápida implementación: Podrá empezar a trabajar muy rápidamente gracias a una infraestructura de estas características sin invertir grandes cantidades de dinero antes de que un usuario inicie sesión en su nueva solución. Las aplicaciones en tecnología de cloud computing estarán disponibles en cuestión de semanas o meses, incluso con un nivel considerable de personalización o integración.

- Actualizaciones automáticas: La tecnología de cloud computing no obliga al usuario a decidir entre actualizar y conservar su trabajo, porque esas personalizaciones e integraciones se conservan automáticamente durante la actualización.

- Contribuye al uso eficiente de la energía: En este caso, a la energía requerida para el funcionamiento de la infraestructura. En los datacenters tradicionales, los servidores consumen mucha más energía de la requerida realmente. En cambio, en las nubes, la energía consumida es sólo la necesaria, reduciendo notablemente el desperdicio.

Desventajas

- La centralización de las aplicaciones y el almacenamiento de los datos origina una dependencia de los proveedores de servicios.

- La disponibilidad de las aplicaciones están atadas a la disponibilidad de acceso a Internet.

**AGREGUE VELOCIDAD.
AGREGUE DISTANCIA.
REMUEVA LOS CABLES.**

La línea inalámbrica N de INTELLINET NETWORK SOLUTIONS™ es lo último en tecnología de redes. Sacando ventaja de esta nueva tecnología, ahora si Ud. puede obtener grandes beneficios de velocidad y distancia.



Nosotros lo hacemos fácil

La más grande selección de productos inalámbricos, en las gamas más altas de velocidad y prestación, con compatibilidad 100% con todos los productos del mercado. Se puede ser mas flexible?

La elección es suya.... Intellinet se lo va a hacer mucho, pero mucho más fácil.

ic INTRACOM
DYNAMIC IDEAS FOR COMPUTERS

Distribuidor de
**MANHATTAN® y
INTELLINET NETWORK
SOLUTIONS®**

IC INTRACOM Argentina, SA
Franco 3451
C1419FIM
Ciudad de Buenos Aires, Argentina

Customer Service: (5411) 4574-0026
Fax: (5411) 4571-3129
Email: ventas@intracom.com.ar

IC INTRACOM Chile, SA
Puerto Madero 9710 Nave 10c-12c
Centro Logístico San Francisco
Pudahuel Santiago, Chile

Customer Service: (56) 2 544 8666
Fax: (56) 2 747 0273
Email: ventas@icintracom.cl

IC INTRACOM Uruguay, SA
Yi 1807
11800 - Montevideo, Uruguay

Customer Service: (598) (2) 628-6054
Fax: (598) (2) 628-2966 ext 106
Email: ventas@intracom.com.uy



CABLE NETWORK

DIVISIÓN COAXIALES

RG 59 PP + Bipolar
2 x 0,50 - 75 Ω

RG 59 PP - 75 Ω

RG 59 PP - Doble Malla - 75 Ω

RG 213 - FOAM 50 Ω



Lo mejor en
Seguridad electrónica

Reciba el adecuado
asesoramiento:

0800-888-2622

Calle 113 (ex Alvear) N°2560 BI650NNB / San Martín - Buenos Aires - Argentina
Tel. (+54) 11 4755 5200/1007/2427 - coaxiales@cablenetwork.net

**LISTADO DE
PRINCIPALES CLIENTES**

Bancos

Citibank
Banco Pcia. Bs. As.
BNP Paribas
Bco. Columbia
Bco. Meridian
Casa Puente.

**Countries, Clubs
y Barrios**

San Diego Country Club
Los Lagartos Country Club
La Lomada
El Casco Country Club
El Encuentro
El Bosque
Bahía del Sol – Barrio Náutico
El Carmel Country Club
Hebraica
Barrio El Carmen
Bulogne Golf Club
CUBA
Torres LEPARK Pto. Madero.

**Hospitales, Clínicas
y Sanatorios**

Sanatorio Otamendi
Hospital General Belgrano
Clínica Sacre Coeur
Fundación Leloir
Instituto del Diagnóstico
Hospital Británico
Sanatorio Mater Dei
Sanatorio Las Lomas

Empresas

Cablevisión
Gas Natural Ban
Cargill
Molinos Cañuelas
Molinos Río de la Plata
Frigorífico Graf. Pico
Frigorífico Lamar
Vicentín
Ingenio Ledesma
Galileo GNC
Edesur
Edenor
Capex
Laboratorios Nerova
Laboratorios Sandoz
Petroquímica Río III
Embassy Suites
IGT Argentina
Recaudadora S.A.
El Zanjón de Granados.

Organismos Públicos

Gobierno de la Ciudad de Bs. As.
Universidad de Bs. As.
Universidad Nacional de Cuyo
UTN Mar del Plata
UTN Gral. Pacheco
Ministerio de Relaciones
Exteriores.

Seguridad Electrónica. Integración, Venta y Soporte Técnico.

Controles de Acceso

- Biométricos
- Huellas Digitales
- Barreras
- Molinetes
- Pasarelas ópticas
- Geometría de Manos
- Tarjetas de Proximidad



CCTV y Detectores de Metales

- Cámaras
- Cámaras IP
- Video Servers Digitales
- Digitalización de Imágenes via internet



Software

- Desarrollos propios
- Control de Acceso
- Control de Tiempo y Asistencia



TekhnoSur S. A.

Sistemas y Soluciones Informáticas

Agustin Alvarez 1480 - B1638CPR - Vicente López - Buenos Aires
Tel/Fax: (5411) 4791-2202 - 3200 / 2727
comercial@tekhnosur.com - www.tekhnosur.com

Viene de página 184

- Los datos "sensibles" del negocio no residen en las instalaciones de las empresas por lo que podría generar un contexto de alta vulnerabilidad para la sustracción o robo de información.

- La confiabilidad de los servicios depende de la "salud" tecnológica y financiera de los proveedores de servicios en nube. Empresas emergentes o alianzas entre empresas podrían crear un ambiente propicio para el monopolio y el crecimiento exagerado en los servicios.

- La disponibilidad de servicios altamente especializados podría tardar meses o incluso años para que sean factibles de ser desplegados en la red.

- La madurez funcional de las aplicaciones hace que continuamente estén modificando sus interfaces por lo cual la curva de aprendizaje en empresas de orientación no tecnológica tenga unas pendientes pequeñas.

- La información de la empresa debe recorrer diferentes nodos para llegar a su destino, cada uno de ellos (y sus canales) son un foco de inseguridad. Si se utilizan protocolos seguros, HTTPS por ejemplo, la velocidad total disminuye debido a la sobrecarga que requieren estos protocolos.

- Escalabilidad a largo plazo: a medida que más usuarios empiecen a compartir la infraestructura de la nube, la sobrecarga en los servidores de los proveedores aumentaran, si la empresa no posee un esquema de crecimiento óptimo puede llevar a degradaciones en el servicio

Modelos

Existen tres modelos arquetípicos y sus combinaciones derivadas describen la prestación de los servicios en la nube.

- Cloud Software as a Service (SaaS): Se encuentra en la capa más alta. Aquí, la capacidad ofrecida al consumidor consiste en proporcionar las aplicaciones del proveedor que se ejecutan en una infraestructura de nube. Puede accederse a las aplicaciones desde diversos dispositivos. El cliente no gestiona ni controla la infraestructura de nube subyacente que incluye red, servidores, sistemas operativos, almacenamiento o incluso capacidades de aplicaciones individuales, con la posible excepción de unos parámetros de configuración de la aplicación específicos de usuarios limitados.

- Cloud Plataform as a Services (PaaS): La capa del medio es la encapsulación de una abstracción de un ambiente de desarrollo y el empaquetamiento de una carga de servicios. En la plataforma de nube como servicio, la capacidad proporcionada al consumidor es desplegar en la infraestructura de nube

"La nube describe el uso de una serie de servicios, aplicaciones, información e infraestructura compuesta por reservas de recursos de computación, redes, información y almacenamiento. Estos componentes pueden abastecerse, implementarse y esmantelarse rápidamente y escalarse en función de las necesidades de cada organización"

aplicaciones adquiridas o creadas por el consumidor. Si bien el consumidor no gestiona ni controla la infraestructura de nube subyacente tal como sucede en SaaS, aquí sí tiene el control sobre las aplicaciones desplegadas y la posibilidad de controlar las configuraciones del entorno del hosting de aplicaciones.

- Cloud Infraestructura as a Service (IaaS): Se encuentra en la capa inferior y es un medio de entregar almacenamiento básico y capacidades de cómputo como servicios estandarizados en la red. En la infraestructura de nube como servicio, la capacidad suministrada al consumidor es abastecerse de procesamiento, almacenamiento, redes y otros recursos computacionales fundamentales de forma que el consumidor pueda desplegar y ejecutar software arbitrario, que puede incluir sistemas operativos y aplicaciones. El consumidor no gestiona ni controla la infraes-

tructura de nube subyacente pero tiene control sobre los sistemas operativos, almacenamiento, aplicaciones desplegadas y la posibilidad de tener un control limitado de los componentes seleccionados, por ejemplo, puede hospedar firewalls.

Tipos de nubes

- **Nubes públicas:** se manejan por terceras partes, y los trabajos de muchos clientes diferentes pueden estar mezclados en los servidores, los sistemas de almacenamiento y otras infraestructuras de la nube. Los usuarios finales no conocen qué trabajos de otros clientes pueden estar corriendo en el mismo servidor, red, discos como los suyos propios.

- **Nubes privadas:** Son una buena opción para las compañías que necesitan alta protección de datos y ediciones a nivel de servicio. Están en una infraestructura en-demanda manejada por un solo cliente que controla qué aplicaciones debe correr y dónde. Son propietarios del servidor, red, y disco y pueden decidir qué usuarios están autorizados a utilizar la infraestructura.

- **Nubes híbridas:** Combinan los modelos anteriores. Un usuario es propietario de unas partes y comparte otras, aunque de una manera controlada. Las nubes híbridas ofrecen la promesa del escalado aprovisionada externamente pero añaden la complejidad de determinar cómo distribuir las aplicaciones a través de estos ambientes diferentes. Las empresas pueden sentir cierta atracción por la promesa de una nube híbrida, pero esta opción, al menos inicialmente, estará probablemente reservada a aplicaciones simples sin condicionantes, que no requieran de ninguna sincronización o necesiten bases de datos complejas. ■

Características

Debe dejarse bien en claro que cloud computing no es una tecnología sino un modelo de provisión y comercialización de servicios informáticos que cumple con algunas de las siguientes características:

- Ofrece servicios informáticos, no productos
- La infraestructura es compartida. Múltiples clientes comparten una misma plataforma tecnológica e inclusive una misma instancia de aplicación
- Los servicios se acceden a demanda en unidades que varían según el servicio. Las unidades pueden ser, por ejemplo, usuario, capacidad, transacción o cualquier combinación de ellas.
- Los servicios son escalables. Desde el punto de vista del usuario los servicios son elásticos, no existen límites de crecimiento.
- El modelo de precios es por consumo. En lugar de pagar los costos fijos de un servicio dimensionado para soportar el pico de uso, se paga un costo variable por el consumo de unidades (usuarios, transacciones, capacidades, etc.) medidos en periodos de tiempo que pueden variar: hora, mes, etc.
- Los servicios pueden ser accedidos desde cualquier lugar del planeta por múltiples dispositivos.



RISTOBAT

Baterías para:

- Alarmas, UPS, Luces de Emergencias, Boyeros eléctricos, juguetes, etc.
- Cortadoras de Césped.
- Carros de Golf - Hidrolavadoras Barredoras - Tijeras Hidráulicas HidroGrúas.
- Motos: Importadas - Nacionales JetSky - Cuatriciclos.
- Automotores - Camiones Grupos Electrógenos.

Linterna
RECARGABLE
ESPECIAL PARA
SEGURIDAD



- Linternas con batería de 6 volt - 4 amp.
- Recargable con 220 volt. o 12 volt del automóvil.
- Ideal para camping, caza, pesca, seguridad, luz de emergencia, etc.
- 2 horas de autonomía.



**COMPRAMOS
BATERIAS
VIEJAS**

Representante de Baterías
Panasonic

**MEJOR
PRECIO &
CALIDAD**

**RISTOBAT S.R.L. Cangallo 3984 - (1872) Sarandí
Buenos Aires - Argentina**

Tel: (54 11) 4246-1778 - Fax: (54 11) 4246-6447

info@bateriasristobatsrl.com.ar

www.bateriasristobatsrl.com.ar



Más de 10 años en el mercado

- ▶ Baterías para UPS's, alarmas, iluminación, comunicaciones, balizamiento, sistemas fotovoltaicos, Carros de golf.
- ▶ No requieren ambientes ventilados ni instalaciones aisladas
- ▶ Trabajan en cualquier posición.
- ▶ Totalmente selladas, para prevenir pérdidas de electrolito.
- ▶ No requieren agregado de agua durante toda su vida útil.
- ▶ No requieren ambientes ventilados ni instalaciones aisladas
- ▶ Disponibles en 6V y 12V y desde 0.7Ah a 120Ah

PRODUCTOS

electrónicos certificados

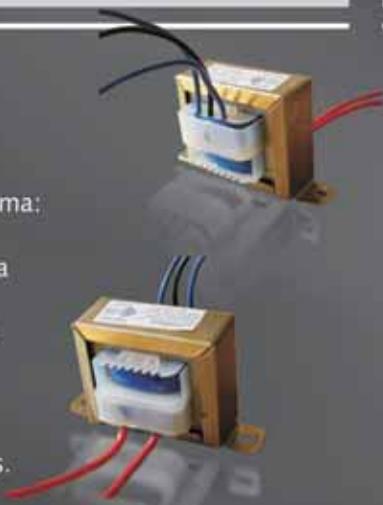
Fuentes Switching

Certificados por norma IEC-60065 e IRAM 2063. Plug Desmontable con inversor de polaridad y posibilidad de poner otros plug de acuerdo a sus necesidades. Salida regulada. Bajo consumo. Fuga máxima: 0.700 mA. Disponible en potencias de hasta 65 W y voltajes desde 3V hasta 24V



Transformadores

Fabricados bajo norma: IEC-61558. Protector de entrada en el primario. Bajo calentamiento. Partes resistentes al fuego. Más de 40 modelos disponibles.



Fuentes de Transformador

Certificados por norma IEC-61558-1. Plug desmontable con inversor de polaridad y posibilidad de poner otros plugs de acuerdo a sus necesidades. Disponibles en 4.5V - 5V - 6V - 9V - 12V



En nuestra edición anterior explicamos en esta sección los fundamentos del coaching, herramienta de capacitación cada vez más utilizada en el mundo empresarial. El rol del conductor, el coach, de esa disciplina es el eje de este artículo.

¿Qué es el coach?

El coach no es otra cosa que un líder que se preocupa por planear el crecimiento personal y profesional de cada una de las personas de un equipo y del suyo propio. Posee una visión inspiradora, ganadora y trascendente y que mediante el ejemplo, la disciplina, la responsabilidad y el compromiso, orienta al equipo en el caminar hacia esa visión convirtiéndola en realidad. Es decir, es un líder que promueve la unidad del equipo, sin preferencias individuales y consolida la relación dentro del equipo para potencializar la suma de los talentos individuales.

Su rol

Los coaches son personas que comparten creencias sobre:

- La competencia humana
- El desempeño superior
- Valores sobre la importancia del coaching

Estas creencias alimentan el conocimiento que las lleva a creer que el coaching es una de las funciones más importantes de gerentes, supervisores y líderes.

Describiendo los valores anteriormente mencionados tenemos:

Competencia Humana: Se refiere a que los coaches creen en personas:

- Desean ser competentes y obteniendo la ayuda necesaria harán lo posible para ser más competentes aun.
- Se les debe dar la oportunidad para demostrar su competencia en forma continua.

Desempeño Superior: Los coaches comparten un compromiso hacia el desempeño superior creyendo que:

- Gerenciando y liderizando por control no es práctico y no conduce hacia un compromiso con un desempeño superior o con la mejora continua hacia un mejor desempeño.
- Un desempeño óptimo es el resultado del compromiso de los individuos y los equipos para desempeñarse lo mejor que les permiten sus habilidades. Tal compromiso es una de las consecuencias de las siguientes condiciones:
 - Las personas comprenden que están haciendo y por que es importante.
 - Las personas tienen las competencias para desempeñar os trabajos y tareas que se esperan de ellos.

- Las personas se sienten apreciadas por lo que ellas hacen.

- Las personas se sienten retadas por sus trabajos.

- Las personas tienen la oportunidad de mejorar cuando cometen errores.

“El coach permite que las personas de su equipo sepan que cree en ellas y en lo que hacen, señala éxitos ocurridos, revisa con ellos las causas de tales éxitos y otorgan reconocimiento hacia la excelencia detrás de cada victoria”

Valores sobre la importancia del coaching: Los coaches mantienen valores comunes sobre la importancia del coaching. Igualmente comparten valores sobre como realizar el coaching. Los coaches creen que deben ser los iniciadores de las interacciones de coaching, así como utilizar toda interacción con los individuos y equipos como una oportunidad potencial para realizar coaching, más que para simplemente ordenar.

En la disciplina, perciben el coaching como un grupo de competencias que pueden ser aprendidas y aplicadas al igual que cualquier otro tipo de habilidades requeridas para gerenciar, supervisar y liderizar.

Características del coach

- **Claridad:** Un coach se asegura de la claridad en su comunicación, de otra forma las personas comienzan a fallar o a no hacer nada o, peor aún, comienzan a asumir lo que debe hacerse, lo que siempre cuesta tiempo y dinero.

- **Apoyo:** Significa apoyar al equipo aportando la ayuda que necesitan, bien sea información, materiales, consejos o simplemente comprensión.

- **Construcción de confianza:** Permite que las personas de su equipo sepan que usted cree en ellas y en lo que hacen. Señale éxitos ocurridos. Revise con ellos las causas de tales éxitos y otorguen reconocimiento hacia la excelencia detrás de cada victoria.

- **Mutualidad:** Significa compartir una visión de las metas comunes. Para asegurarse de lo anterior, debe tomarse el tiempo de explicar en detalle sus metas. Asegúrese que los miembros de su equipo puedan responder preguntas tales como ¿Por qué esta meta es tan buena para el equipo o para la organización?, o ¿Cuáles pasos deben realizarse para lograr las metas?, ¿Cuándo?.

- **Perspectiva:** Significa comprender el punto de vista de los subordinados. Realizar preguntas para involucrarse con las personas, que revelen la realidad de los miembros del equipo. Mientras más preguntas hagan, mas comprenderá lo que sucede en el interior de los individuos. No asuma que ya sabe lo que piensan y sienten, pregúnteles.

- **Riesgo:** Es permitir que los miembros del equipo sepan que lo errores no van a ser castigados con el despidio, siempre y cuando todo el mundo aprenda de ellos.

- **Paciencia:** El tiempo y la paciencia son claves para prevenir que el coach simplemente reaccione: Siempre que sea posible deben evitarse respuestas “viscerales”, ya que pueden minar la confianza de su equipo en su habilidad para pensar y reaccionar.

- **Confidencialidad:** Los mejores coaches son aquellos que logran mantener la boca cerrada. El mantener la confidencialidad de la información individual recolectada, es la base de la confianza y por ende, de su credibilidad como líder.

- **Respeto:** Implica la actitud percibida en el supervisor o gerente, hacia los individuos que el guía. Usted puede respetar en alto grado a sus miembros del equipo, pero si eso esta en contradicción con su poca disposición a involucrarse, su poca habilidad para ejercer la paciencia, para su deficiencia en compartir metas, etc., hace que comunique poco respeto.

Continúa en página 196

La Serie ONYX de NOTIFIER de Paneles Inteligentes de Control de Alarmas de Incendios



NOTI•FIRE•NET

- Control y Comando Unificado
- Flexible, Expandible, Compatible con Versiones Anteriores
- Avanzando la Seguridad contra Incendios y Seguridad de Vidas mediante Tecnología

La seguridad y la vida de las personas, la actividad profesional y de negocios sin costosas interrupciones, la protección de sus bienes son todos críticos cuando hablamos de protección contra incendios. La Serie ONYX de Notifier de paneles de control de alarmas de incendios brindan la flexibilidad requerida para satisfacer las necesidades de cualquier aplicación exigente, y son fácilmente expandibles mediante NOTI-FIRE-Net, la red inteligente de alarma de incendios de Notifier. Cada panel de alarma en NOTI-FIRE-NET mantiene su programación individual y continúa operando independientemente, aunque en forma cohesiva, como parte de una red única.

ONYXWorks es una estación de trabajo de un punto-de-control único, que integra los sistemas Notifier con otros sistemas de control y seguridad, así como paneles de control de alarma de empresas competidoras, sobre una única red. Con el intuitivo interfaz ONYXWorks, usted puede visualizar el plano del piso de un edificio con iconos de dispositivo interactivos. ONYXWorks utiliza un formato de reporte común e incluye instrucciones claras y concisas sobre qué acciones deben ser realizadas para eventos de fuego y otros. Esto asegura que se transmite la información adecuada y crítica, protegiendo a las personas y propiedades. El enfoque integrado de Notifier a la gestión de incendios y seguridad. Tecnología al servicio de las personas.



DISTRIBUIDOR OFICIAL



Bulnes 1569 (C1176ACC) Buenos Aires - Argentina
Tel. 4823 1221 - info@detcon.com.ar - www.detcon.com.ar

isolve 
ingeniería y soluciones en seguridad

Un mundo de soluciones

Sistemas de Detección y Alarmas de Incendios

Sistemas de Detección de Humo por Aspiración Forzada

Sistemas de Detección y Alarma de Incendios de uso Naval

Sistemas de Extinción Automática de Incendios (Agentes gaseosos)

Circuito Cerrado de Televisión

Mantenimiento Correctivo y Preventivo de Instalaciones

Asesoramiento, Proyectos e Instalaciones



CHEMETRON

Fire Systems™



www.isolve.com.ar

Nuevas

Oficinas Comerciales

Colectora Sur, Acceso Oeste Km. 26, esq. Peredo 433 (B1714BSC),
Parque Leloir, Pcia. de Buenos Aires, Argentina



En un rango analógico-digital de alta gama, Discovery ofrece una dimensión adicional en detección de incendios, de gran adaptabilidad a las condiciones cambiantes y protección contra falsas alarmas



Stratos
Micra

Los Sistemas de Detección de Humo por Aspiración Forzada, de alta sensibilidad, minimizan riesgos cuando es imperioso un aviso temprano. Sensibilidad autoajutable.

orbisTM



Detección de Incendios para Uso Naval y en Atmósferas Explosivas. Certificados y aprobados según los más altos estándares de calidad internacional



CHEMETRON

Fire SystemsTM

Sistemas de Extinción Automática de Incendios por Agentes Gaseosos, una clara opción de protección por métodos limpios y seguros

Mantenimiento Correctivo y Preventivo de Instalaciones:

ISOLSE SRL cuenta con personal altamente especializado y equipamiento idóneo para la realización de los diversos procedimientos de mantenimiento preventivo y correctivo de acuerdo a los lineamientos establecido por las normas de aplicación así como aquellos especificados por los fabricantes.



Avenida La Plata 1213
C.A.B.A. - Argentina
TelFax.: 54 11 4922.5920



contacto@isolve.com.ar

www.isolve.com.ar

Viene de página 192

Funciones el coach

- Liderazgo visionario inspirador.
- Seleccionador de talentos.
- Entrenados de equipos.
- Acompañamiento de vendedores en el campo.
- Consultor del desempeño individual de los vendedores.
- Motivador y mentor de desarrollo de carrera.
- Gestor del trabajo en equipo.
- Estratega innovador.

¿Por qué un coach?

Un coach es una persona que, por el mismo objeto de lo que ha estudiado, ha tenido que replantearse su manera de observar la vida, a los otros, al trabajo. Aprendió a escuchar. Al escuchar, le agregamos una interpretación.

Muchas veces creemos haber dicho algo muy claro a alguien y luego, la acción del otro, nos demuestra que entendió cualquier otra cosa. En vez de pensar de que el otro "escuchó lo que quiso a propósito", nosotros pensamos que su escucha, teñida por una manera de interpretar, escuchó lo que pudo escuchar.

Un coach está muy atento a este fenómeno. No sólo para darse cuenta de cómo escucha él / ella a su coachee, sino también para mostrarle al coachee cómo escucha a los demás.

Imagínense un coach que piensa que su coachee está montado en un delirio y que nunca va a conseguir eso que se propone. Si eso es así, ese coach no aceptará hacer coaching a esa persona o a ese proyecto.

Imagínense a un coachee que cada vez que su jefe le corrige algo que está haciendo, él lo escucha como que su jefe lo critica. ¿Qué acción nueva y diferente puede encontrar cuando lo que escucha es crítica, en vez de la contribución de un punto de vista diferente?

El coach tiene además distinciones que le permiten asistir al otro en la generación de acciones. Le muestra el acceso a ellas, para él/ella, o para que pueda producirlas en otros. Le muestra que el compromiso es acción. Le muestra que el compromiso es el "qué quiere lograr", y no el "cómo lo va a conseguir".

Mucha gente sólo se compromete con aquello para lo que tiene un "cómo hacerlo". En realidad lo importante es qué es lo que se quiere como resultado. "Cómo", hay muchísimos. Tantos, como capacidad de inventiva tenga la gente.

Conducta del coach

Para que los valores citados anteriormente sean operacionalizados, el coach debe traducirlos en conductas

específicas. Estas conductas están referidas a las siguientes habilidades:

- **Atención:** Este término se refiere a lo que hacen los coaches para transmitir que están escuchando. Hay aspectos verbales y no verbales en esta actividad. Los aspectos no verbales incluyen conductas como dar la cara a la otra persona, mantener contacto visual, gestos de asentimiento, evitar

"Una parte fundamental de la disciplina requerida por el coach es el manejo de los fundamentos de la conversación. La forma de una conversación de coaching es la forma fundamental a la cual nos referimos y consiste en un proceso inicial de ampliación de información, seguido por la focalización"

conductas distractoras tales como ver papeles, interrumpir, etc. Los aspectos verbales incluyen palabras y expresiones de asentimiento. La habilidad principal que subyace es la de escuchar sin evaluar inmediatamente lo que la otra persona está planteando. Significa tratar de comprender lo que la otra persona está comunicando, en vez de evaluar si lo que dice es correcto o incorrecto o de si usted está de acuerdo o no. Cuando se hace un juicio prematuro, se interrumpe el desarrollo de la información y se comunica una falta de respeto por la otra persona, lo cual destruye la naturaleza de una conversación de coaching.

- **Indagar:** Una herramienta clave para el coach es el de ser capaz de desarrollar la suficiente información para lograr resultados positivos. Los coaches pueden ayudar a otros a resolver problemas, sabiendo la forma en que esas otras personas entienden el problema, lo que han hecho para resolverlo y la forma en que piensan en que puede ser resuelto.

- **Reflejar:** Una tercera conducta que ayuda al coach a obtener información es reflejar. De esta forma se comunica que se está escuchando, que se com-

prende lo que la otra persona dice o siente, que no se está juzgando y que se desea que la otra persona proporcione información que considere importante. Reflejar significa expresar lo que se cree que el otro dijo y comunicar los sentimientos que la otra persona ha expresado.

- **Afirmar:** Esta herramienta se focaliza en el resultado final del coaching; la mejora continua del aprendizaje. Expresa la creencia del coach sobre el deseo de la gente de ser competentes. Refuerza el sentido de logro en la otra persona y contribuye al compromiso de la mejora continua. El realizar afirmaciones durante una interacción de coaching puede dirigir la atención hacia dos grupos de competencias demostradas por la persona, como aquellas competencias que la persona ha demostrado en el trabajo y aquella competencia que la persona demuestra durante una interacción de coaching.

- **Disciplina:** La última herramienta crítica es esta, que consiste en la habilidad para utilizar las otras cuatro, a fin de crear las características esenciales de una reunión de coach. Esto significa: Asumir la responsabilidad por su propia conducta y aceptar la responsabilidad por el resultado de la interacción de coaching. En otras palabras: "si resultado, tuve responsabilidad en ello". Comprender y estar comprometido a crear las condiciones esenciales de coaching durante cada interacción como coach. Comprender y estar comprometido a desarrollar la forma básica de conversación durante cada sección de coach.

Una parte fundamental de la disciplina requerida por el coach es el manejo de los fundamentos de la conversación. La forma de una conversación de coaching es la forma fundamental a la cual nos referimos y consiste en un proceso inicial de ampliación de información, seguido de la focalización de la información.

En la primera fase o de ampliación el coach proporciona información referida al propósito de la interacción y ayuda a la otra persona a desarrollar información relacionada.

En la segunda fase, el coach aplica la información obtenida en la primera fase, en el logro de un resultado positivo.

La aplicación práctica de los conceptos de ampliar y focalizar, varía de acuerdo al tipo de conversación que se desea realizar. Todas estas conversaciones tienen como norte la gerencia del desempeño. ■

BEAM1224 y BEAM1224S

Los detectores de haz proyectado son ideales para la protección de grandes espacios donde otros dispositivos de detección de humo son difíciles de instalar y representan costos adicionales para realizar su mantenimiento.



ECO1000 Detectores convencionales de humo

Línea evolutiva de detectores convencionales que incorporan tecnología de microprocesador con avanzados algoritmos que los hacen más eficientes e inmunes a falsas alarmas. Esta gama incluye un modelo foto-térmico tipo "multi criterio".



SpectraAlert Advance Notificación audiovisual

Línea completa de dispositivos para notificación audible y visible

- Montaje en techo o pared
- Opciones para interior o exterior
- Color Rojo o Blanco
- Voltaje operativo 12 y 24 V
- Presión sonora: +88dB



Parlantes de alta fidelidad

La nueva serie de parlantes SpectraAlert Advance reproduce las palabras en forma clara e inteligible, utilice los parlantes modelo SP para obtener alta definición en su sistema de audioevacuación o modelo SPV para ambientes con elevado nivel de ruido.



Innovair Flex Monitoreo en sistemas de climatización

Nuevos detectores de humo para aplicación en ductos, se caracterizan por su versatilidad, flexibilidad de instalación y simpleza de mantenimiento.



Detección de Humo por Aspiración

Los sistemas de detección por aspiración son una manera eficaz de proporcionar alerta temprana para la protección de equipos de alto valor y áreas críticas. También son un método eficaz para proteger grandes espacios abiertos y áreas que son inaccesibles o difíciles de proteger con otros sistemas tradicionales.



Detectores de humo serie i³

Esta serie se basa en los principios conceptuales de facilidad de instalación, inteligencia e inspección instantánea. Cuenta con una variedad de modelos que pueden incluir señal acústica, salida de relé NA + NC o sensor térmico.



CO1224T Detector de Monóxido de Carbono

Este dispositivo proporciona una detección temprana gracias a su tecnología de detección electroquímica que le permite medir exactamente los niveles del monóxido de carbono en el aire. Incorpora tecnología de prueba "Real Test™". Cumple con estándar UL2075.



Serie 300 Detectores convencionales

Familia de detectores convencionales que incorporan la capacidad de identificar cada detector que entre en alarma en la zona y posibilidad de selección de tres niveles de sensibilidad.





WWW.FUEGORED.COM



PROTECCIÓN CONTRA INCENDIOS

Somos una empresa joven que cuenta con profesionales de larga trayectoria en el rubro de la Protección contra Incendio.

Somos distribuidores oficiales en la Argentina de los sistemas de extinción CHEMETRON FIRE SYSTEMS y de los sistemas de detección de incendio por aspiración XTRALIS - VESDA.

Trabajo en equipo, excelencia y calidad son nuestros principales objetivos, que se ven reflejados ante la elección de nuestros clientes.



PROTECCIÓN, SEGURIDAD Y CONFORT DE ÚLTIMA GENERACIÓN A SU ALCANCE

 EXTINCIÓN Y SUPRESIÓN DE INCENDIO

CHEMETRON

Fire Systems™



 DETECCIÓN DE INCENDIO POR ASPIRACIÓN DE HUMO

VESDA

 **xtralis.**

VESDA



 AUTOMATIZACIÓN Y CONTROL DE EDIFICIOS (BMS)

t.a.c.
by Schneider Electric



 CABLEADO ESTRUCTURADO

- Diseño e instalación de REDES CERTIFICADAS para Voz, Datos y Video.
- Cableado estructurado sobre UTP, Fibra Optica
- Armarios y Racks



Charlone 1351 (C1427BYA) - C.A.B.A.
Tel/Fax: (54 11)4555-6464 - info@fuegored.com



Desde el año 2001 hemos desarrollado nuestro proceso de expansión incorporando tecnologías para ofrecer la mejor solución en Sistemas de Corrientes Débiles.

Utilizamos productos de alta gama y poseemos una amplia experiencia en la implementación de Sistemas de Detección de Incendio, Seguridad Electrónica y Gerenciamiento de Edificios, lo que garantiza instalaciones confiables y eficientes.

 CONTROL DE ACCESOS

ROSSLARE
SECURITY PRODUCTS



Honeywell
ACCESS SYSTEMS



 CCTV

Honeywell
VIDEO



L-FIELD
CIRCUITO CERRADO DE TELEVISION

Distribuidor Oficial

 **NOTIFIER**[®]
by Honeywell



Todas las empresas viven y crecen gracias a los ingresos que generan las ventas. Dada la importancia fundamental que tiene el intercambio comercial es necesario resaltar y tener en cuenta algunos puntos que siempre son de utilidad para vender más y ganar nuevos clientes.

Ideas prácticas para ganar nuevos clientes

Lic. Augusto D. Berard

Consultor de empresas
a.berard@pampamarketing.com



Muchas veces escuchamos hablar sobre lo maravilloso y excelente que son los productos de una empresa. Desde el punto de vista del vendedor, su producto es el mejor de todos, el único y no existe nada igual.

Cuando alguien pregunta a que mercado está dirigido ese producto (tangible o intangible), la respuesta no siempre es tan convincente como cuando se habla del producto en sí mismo.

Si la pregunta es a qué empresas le puede interesar este producto, generalmente se recibe como respuesta un silencio que lo dice todo.

Cuando al vendedor se lo consulta sobre las cien empresas a las que potencialmente el producto que ofrecen las podría interesar, la respuesta más escuchada es que carece de esa información. Que habría que investigar pero es difícil saber con certeza quienes serían potenciales clientes.

Conclusión: Se comete el error de trabajar mirando para adentro de la empresa en lugar de trabajar sobre las necesidades del mercado y los potenciales clientes. Por eso muchas veces se desarrollan productos sin saber si tienen mercado o si son competitivos. No se conocen los precios de la competencia ni sus productos y no existe planificación ni una visión objetiva del negocio. Se trabaja sin un rumbo claro y definido, mirando solo el día a día. Manteniendo esa forma de trabajo es muy probable que la empresa no sobreviva en un mundo sumamente competitivo y globalizado.

La solución propuesta es tener confeccionada siempre una lista de "empresas" candidatas, con nombre y apellido de las personas a las que hay que contactar y de los referentes de esas empresas. Una vez organizada la lista, comenzar a realizar los contactos y las primeras consultas.

Las llamadas o los correos electrónicos que se envíen tienen que tener como objetivo recabar información y conocer en detalle las necesidades del potencial cliente. No es de mucha uti-

lidad presionar la venta en los casos de negocios entre empresas, ya que las relaciones se van construyendo de menor a mayor y hay que saber, primero, respetar los tiempos del cliente y conocer la cultura de compra que tiene. Utilizar un lenguaje educado y mantener la serenidad en las llamadas telefónicas contribuirá a ir creando el clima de negocios requerido para cerrar la primera venta.

"En un mundo empresarial altamente competitivo, la actitud proactiva es fundamental para sobrevivir y crecer. Salir de la comodidad de la oficina y generar encuentros cara a cara con los clientes es casi obligatorio hoy en el mundo empresario"

La lista de potenciales clientes marca el rumbo y la orientación del trabajo. Por eso es que hay que mantenerla actualizada y alimentarla con nuevas empresas cada día. Los potenciales clientes son ilimitados en un mundo global. Aplicando la imaginación, se pueden descubrir nuevos nichos de mercado. Solo es necesario ser creativo y trabajar en consecuencia.

Las comunicaciones modernas permiten llegar a bajo costo a los lugares más remotos del planeta.

Visitas personales y comportamiento proactivo

No hay que esperar a que los clientes llamen para ganar nuevos negocios. En un mundo empresarial altamente competitivo, la actitud proactiva es fundamental para sobrevivir y crecer. Salir de la comodidad de la oficina y generar encuentros cara a cara con los clientes es casi obligatorio hoy en el mundo empresario. Las visitas y reuniones personales tienen como objetivo conocer en profundidad al cliente y su entorno. También son funda-

mentales para que nos conozcan y para demostrar la vocación de servicio que tenemos como vendedores.

El ser humano que hay detrás de un puesto gerencial o ejecutivo es el que toma las decisiones. Esas decisiones se basan, muchas veces, en criterios subjetivos que no solo tienen en cuenta el producto a contratar o comprar: la gente que rodea al producto marcan el valor agregado y hacen a la diferencia.

El comprador va a elegir al proveedor teniendo en cuenta estos principios subjetivos que rodean al producto.

Usar más el e-mail y menos el teléfono

El tiempo es oro y hay que aprovecharlo lo mejor posible. Evite hablar por teléfono, o atenderlo, por cuestiones poco importantes. Eduque a los clientes para que se comuniquen con usted, por correo electrónico: lo que está escrito es más difícil de ser mal interpretado y disminuye los errores. Si recibe un pedido o fija un precio por escrito es mejor que hacerlo por teléfono.

Las llamadas telefónicas tienen que ser utilizadas para casos de urgencia y por cuestiones realmente importantes.

Trabajar utilizando el correo electrónico o e-mail, aumenta la productividad y mejora los resultados. Para contactar a nuevos clientes también el mail es importante. Se sugiere hacer el primer contacto por este medio y avisar al candidato de los motivos del mismo en el correo electrónico.

El uso de estas herramientas permite mantener informado a varios integrantes de la organización y mejoran la comunicación interna.

Transmita entusiasmo, alegría y optimismo

Transmitir entusiasmo y alegría genera más negocios, ya que el cliente lo percibe y mejora el clima de la negociación. La actitud positiva, dentro y fuera de la organización, redundará en nuevas oportunidades de negocio y mejores ventas.

El entusiasmo se tiene que trabajar día a día, no hay que dejarse vencer por el entorno y la mala onda.

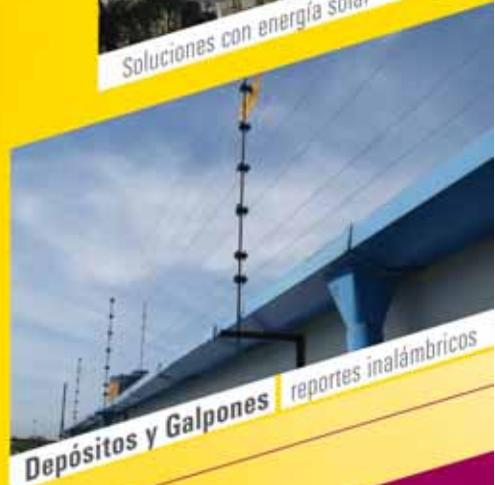
Si hay crisis hablar de la misma todo

Continúa en página 204

ALARI 3

Seguridad Perimetral

Tenemos más de una razón para ofrecerle un negocio Seguro



Cercos Energizados de Seguridad Perimetral

ALARI 3 es el sistema integral de seguridad perimetral eléctrica líder en el rubro con más de 15 años de experiencia.

Es el sistema de mayor poder disuasivo al más bajo costo del mercado.

De fácil y rápido montaje reduciendo costos y tiempos de instalación.

Tiene el menor costo por metro lineal.

Exclusivo Software de control



Todo en un solo programa

Nuestro exclusivo software recibe la información de todas las zonas protegidas. Información inalámbrica o alámbrica en tiempo real de las alarmas zonificadas y la prioridad de cada una en un plano del lugar con señales audibles y sonoras.

Poderosa base de datos bajo clave, historiales, pantallas de interacción y registros. Envío simultáneo de información a usuarios VIP. Apta para ser monitoreada.



Nuestro software de control se intercomunica con equipos:



www.alari3.com.ar

4878-4100

DAZ
CONDUCTORES

(011) 4657-8888 / 4488-1972 / 4653-6903

ventas@dazconductores.com.ar



www.dazconductores.com.ar



- Cables para Portero e Intercomunicador
- Cables Telefónicos para Interior
- Cables Telefónicos Subterráneos
- Cables Telefónicos Con Portante Liviano
- Cables Telefónicos con Portante Pesado

- Cables para Instalación Interna
- Cable Exterior de Distribución o Fachada
- Alambre de Bajada Telefónica
- Alambres para cruzada
- Cable Coaxial de 50 Ohms

- Cable Coaxial de 75 Ohms
- Cable UTP para Interior
- Cable UTP para exterior
- Multiconductores Blindados
- Cables para sistemas de incendio
- Especiales



TIPO MANUAL

- Fácil manejo.
- Evita cacheo manual.
- Detecta todos los metales.
- Elevadísima sensibilidad.
- Incluye batería recargable, cargador 220 VAC.
- Funda opcional.

DETECTORES DE METALES



Seguros para
marcapasos

TIPO PÓRTICO

- Alarma sonora y visual.
- Desplazable.
- Detecta todos los metales.
- Señala su ubicación.
- Versión para armas.



Electrónica Aplicada S.R.L.

Perú 952 - C1068AAJ - Buenos Aires - Argentina - Tel: (5411) 4362-7079 / 7179 - Fax: (5411) 4362-7179
info@detectores.com.ar - www.detectores.com.ar

power shock

aliara

ESPECIALISTAS EN SEGURIDAD PERIMETRAL

Protección Perimetral por Cerco Energizado

Características

Power Shock detecta
Alarma por descarga eléctrica
Alarma por corte de conductor (Positivo o Masa)
Alarma por sabotaje (Tamper de gabinete)
Alarma por batería baja
*2 salidas de relé (1 temporizada) para conexión a panel de alarmas de intrusión, sistema ALIARA PMS2 o elementos de aviso sonoro o visual

Funcionamiento

- LEDS indicadores
De Encendido, Pulsos, Batería baja, Funcionamiento con tensión de red, Funcionamiento con batería.
- Encendido
Llave con desconexión de encendido
- Control
Compensación automática de pérdida de aislación
- Protección
Fusible de 1A para Protección contra descarga por red de corriente
Fusible de 12V 3A para Baja tensión
- Batería
Habitáculo para batería de respaldo 12V 7A

Energizador de perímetros que disuade y repele el intento de intrusión mediante una descarga eléctrica no letal.

El sistema no genera falsas alarmas y su funcionamiento no está condicionado por factores climáticos.



Integración

El sistema Power shock es compatible con el SISTEMA INTEGRAL DE PROTECCIÓN PERIMETRAL ALIARA PMS2 con software control de interfaz gráfica sencilla y de fácil operación.

- Características del SISTEMA ALIARA PMS2
Mapa del sitio digitalizado.
Niveles de acceso por categoría de usuario.
Alarmas audibles y visuales.
Control de rondas on-line.
Autodiagnóstico: controla el estado de cada uno de los componentes del sistema.

La empresa líder en Seguridad Perimetral Electrónica en Latinoamérica



Nuevas Oficinas

España 744 - (B1602BBN) Florida - Vicente López - Pcia. de Buenos Aires
54 11 4795 0115 (líneas rotativas) - www.aliara.com - ventas@aliara.com

Viene de página 200

el día genera más crisis. No se solucionan las crisis hablando: la solución se basa en seguir adelante, a pesar de los obstáculos, sin caer en el clima generalizado. Crisis significa oportunidades para aquellos que, con entusiasmo, siguen adelante.

Frases comunes que habría que evitar

Frente a la consulta: ¿Cómo anda?

Respuesta común: Acá andamos...

Esta respuesta es totalmente negativa y desnuda una falta total de rumbo y objetivos claros.

Respuestas adecuadas: Estoy muy bien...! Estoy espectacular...! Estoy excelente...!

Utilice el humor para crear un clima positivo en su entorno: si el día se presenta muy frío, con temperaturas bajo cero y todos sus compañeros de trabajo o los clientes que visita hablan de lo mismo, usted puede anular esa mala onda con la siguiente frase: "Estoy muy bien. No siento nada de calor". Usar la frase contraria en días de calor agobiante.

Buscar el lado positivo siempre da buenos resultados.

Practicar estas técnicas hace que se incorporen a su personalidad gradualmente y lo ayudarán a sobrepasar situaciones difíciles.

El vendedor es líder de sí mismo y transmite esta actitud positiva para generar más ventas.

No pierda tiempo

El tiempo es escaso y es el recurso más valioso que tenemos. Planifique la jornada de trabajo y no se detenga hasta completar las tareas. Ordene los horarios y avance sobre el trabajo planeado.

Reflexione

Tómese media hora al día para estar tranquilo y sin interrupciones laborales. Reflexione sobre el rumbo de su empresa y su actividad laboral. Logre una visión desde afuera del día a día para poder corregir errores y orientar el rumbo correctamente.

La situación actual en la que vive ha sido creada por usted. También el futuro se regirá por la ley universal de la atracción.

"Tómese media hora al día para estar tranquilo y sin interrupciones laborales.

Reflexione sobre el rumbo de su empresa y su actividad laboral. Logre una visión desde afuera del día a día para poder corregir errores y orientar el rumbo correctamente "

Solicite opinión a los clientes

A los clientes les gusta ser escuchados y comprendidos. Para ello es necesario escucharlos y diseñar soluciones a medida de sus necesidades. Una buena manera de hacerlo y a muy bajo costo es enviar por mail un escrito consultando sobre este tema y esperar la respuesta.

Las respuestas que reciba serán de utilidad, para la correcta toma de decisiones.

Preguntar denota humildad y ganas de conocer la opinión del prójimo.

Una propuesta de trabajo, sería la siguiente:

Estimado XX (dirigir el mail a una persona en particular y colocar el nombre de pila y/o el apellido. No enviar mails despersonalizados, es de mal gusto y poco profesional):

Me gustaría tener su valiosa opinión sobre mi gestión de ventas y los productos que comercializo.

Estoy interesado en mejorar la rentabilidad de la empresa y la satisfacción de los consumidores basado en la opinión de mis clientes actuales y los potenciales.

Sería de mi interés tener sus comentarios para poder incorporarlos a mi trabajo diario.

Agradezco la posibilidad de estar en contacto con usted y quedo a disposición. Saludos cordiales.

Firmar el mail con nombre, apellido y todos los datos de contacto (razón social, domicilio y código postal, teléfono/fax, dirección de correo electrónico, etc.)

Todos los mails que se envían deben contener esta información. También se sugiere agregar la dirección de la página web de la empresa al pie de la firma.

Utilizar las respuestas recibidas para evaluar la gestión y el rumbo del negocio. La falta de respuestas también son respuestas. El silencio o la negación de los clientes a responder pueden significar:

- **Desinterés:** No le interesa al cliente y no se compromete con la gestión.

- **Disconformidad:** Si el cliente no responde, puede estar disconforme con alguno de los productos y servicios y se encuentra enojado o con ganas de cambiar de proveedor.

- **No tiene tiempo:** No valora la gestión y no pierde su tiempo en responder sobre la misma.

Conclusiones

Para ganar nuevos clientes y mantenerlos, es necesario trabajar con inteligencia y visión integral del negocio. Los recursos humanos, son la base de todo éxito y marcan la diferencia con la competencia. El entrenamiento permanente y la adaptación al cambio, hacen que las empresas crezcan y sean exitosas.

Buscar puntos de vista externos a la empresa, ayuda a lograr una visión integral del negocio y corregir errores.

El empresario que no asume la necesidad de competir en un mercado global, se puede sorprender al momento de descubrir que perdió clientes y sin conocer los motivos de estas pérdidas.

La apertura mental del líder y de los integrantes de las empresas, permite descubrir oportunidades latentes y corregir el rumbo, para adaptarlo al mercado.

No hay empresas para toda la vida. Todo cambia y se modifica a un ritmo vertiginoso.

Las nuevas tecnologías y los resultados de un mundo globalizado, son la fuente de estos cambios del siglo 21.

Creatividad, imaginación y mentalidad positiva, para aceptar los cambios que se deben realizar para sobrevivir y alcanzar el éxito

Si no posee los capítulos anteriores, puede descargarlos todos desde: www.rnds.com.ar



 Consultora de empresas de seguridad y capacitación de vendedores.

 Integrada por profesionales con más de 20 años de trayectoria y experiencia.


Pampa Marketing
Marketing y gestión de empresas

info@pampamarketing.com
www.pampamarketing.com

SEPP SISTEMA ENERGIZADO DE PROTECCION PERIMETRAL

CERTIFICADOS DE CUMPLIMIENTO DE TODAS LAS NORMAS VIGENTES

SEGURIDAD PERIMETRAL EFECTIVA

NO GENERA FALSAS ALARMAS

LA MEJOR ECUACION COSTO BENEFICIO



Grat: 15-6152-4455

CERTIFICADO DE SEGURIDAD

- La República Argentina suscribe a las Normas de Seguridad de la Unión Europea (IEC 60335-2-76 e IEC 60335-1 según certificados N° S-0228-001-1/2/3/4/7/8), las cuales admiten el uso de estos equipos para fines de seguridad patrimonial.
- La fabricación de los sistemas SEPP como todos los productos Mandinga cumple con todas las Normas de seguridad eléctrica vigentes en la Argentina. Certificación IRAM S-0228-001-1/2/3/4/5/6/7/8.

Fabricamos e Instalamos en todo el país



Dr. Domingo Cabred 4701
(C1437HWI) Ciudad de Buenos Aires
5411 4912-1807 / 1897 / 1676 / 1733
ventas@nagro.com.ar • www.nagro.com.ar

Convocatoria de monitoreo.com



Convención Rosario 2010

¿Cómo un concepto diferente puede cambiarle la vida a un empresario de monitoreo? Este interrogante, que se planteó hace cuatro años, hoy tiene respuestas concretas en la red **monitoreo.com**. Rosario será sede de un nuevo encuentro de empresas asociadas, en el que se hará un balance y se proyectará el futuro de la red.

El sábado 20 de Noviembre en el Hotel Ariston de la ciudad de Rosario se llevará a cabo el encuentro de capacitación y camaradería organizado por **monitoreo.com**, para la realización del mismo se convocó a todos los integrantes de la Primera y Única RED de Empresas de Monitoreo a nivel mundial, en la cual cada uno de los que la conforman ha conservado su identidad empresarial.

“Desde la presentación en Mar del Plata, el 1 de diciembre de 2006, mucho se ha hecho y queremos contarlo. Compartir recursos es una realidad posible y queremos dar testimonio de sus beneficios”, dice Modesto Miguez, Presidente de **monitoreo.com** acerca de los motivos del encuentro que se llevará a cabo en Rosario.

“Aunque este año hemos realizado reuniones de asociados en *Guadalajara, México; Ramallo, Bahía Blanca, Buenos Aires, Posadas y Misiones*; por citar algunos puntos, sin dudas la más im-

portante de este año será la que realizaremos el 20 de noviembre en provincia de *Santa Fe*: allí habrá una serie de conferencias para los asociados, de la cual participarán importantes expositores”, concluye Miguez.

La temática de la Convención será desarrollar los logros y objetivos de la Primera y única RED de empresas a nivel mundial de monitoreo, donde cada una ha conservado su identidad empresarial sumando como objetivos para el año próximo un desarrollo en todo *Latinoamérica y España*.

Se presentarán también testimonios de los nuevos asociados a **monitoreo.com** en el exterior y se demostrará a la industria de la seguridad electrónica un cambio de paradigmas tan fuerte como verse como colegas en lugar de competidores, con vivencias expuesta por empresarios del sector.

“Despediremos el año cerrando la convención con cena, show, sorteo con importantes premios y reconocimiento a las Empresas más destacadas del sector”, concluye Modesto Miguez acerca del evento.

monitoreo.com agradece a las siguientes empresas su aporte y colaboración



Lejos de transformar a **facebook** en un pasatiempo, en **Negocios de Seguridad** buscamos generar un espacio para que todos los profesionales se unan a nuestro grupo y comiencen o afiancen alguna relación comercial importante.

Publiquen en nuestro muro sus productos y servicios **GRATIS!**
Éxitos y buenos negocios!

facebook

Unete a nuestro grupo

SEGURIEXPO

BUENOS AIRES

www.seguriexpo.com

10° Exposición Sudamericana de Seguridad Integral.

Intrusión y
Monitoreo

Videocámaras
de Seguridad

Controles de
Accesos

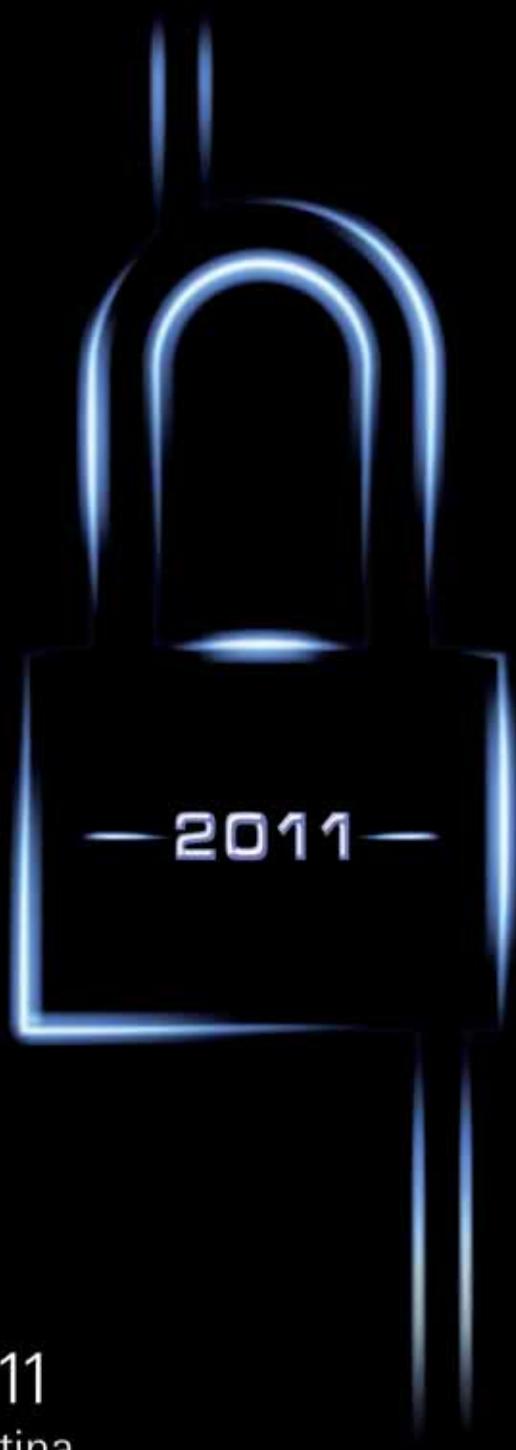
Cards

Vigilancia
Electrónica

Detección y
Extinción
de Incendio

Seguridad
Informática

Seguridad
Física



6 – 8 Julio, 2011
Buenos Aires, Argentina
La Rural Predio Ferial



messe frankfurt

La exposición es exclusiva para profesionales del sector.

No se permitirá el ingreso a menores de 16 años incluso acompañados por un adulto.

Indexport Messe Frankfurt - Tel: +54 11 4514 1400 - Fax: + 54 11 4514 1404 - e-mail: seguriexpo@indexport.com.ar

Redacción y Administración

Yerbal 1932 Piso 5º Dto. C (C1406GJ) Ciudad de Buenos Aires Tel./Fax: (54 11) 4632-9119 (rotativas) e-mail: info@rnds.com.ar Página web: www.rnds.com.ar



Dirección Editorial Claudio Alfano (Propietario) Celular: (15) 5112-3085 editorial@rnds.com.ar



Dirección Comercial Néstor Lespi (Propietario) Celular: (15) 5813-9890 comercial@rnds.com.ar



Atención al Lector Javier Ochoa lectores@rnds.com.ar



Administración Graciela Diego admin@rnds.com.ar



Administración Martín Rollano admin@rnds.com.ar



Diagramación Carolina Hortal* arte@rnds.com.ar



Producción Periodística Pablo Lugano* Celular: (0221) 15 400-5353 prensa@rnds.com.ar



Diseño Publicitario José Luis Carmona* Celular: (15) 6152-4465 191j@fibertel.com.ar



Departamento Contable Luis Fraguaga* luisfraguaga@speedy.com.ar



Impresión Latingráfica Rocamora 4161 (C1184ABC) Teléfono: (54 11) 4867-4777



Distribución y Logística (capital, GBA e interior del país) Logreps Servicios srl. R.N.P.S.P. N° 670 (*) Externo

TIRADA 4000 EJEMPLARES

Negocios de Seguridad® es una publicación bimestral sobre empresas, productos y servicios de seguridad, distribuida entre instaladores, integradores y empresas profesionales del rubro.

Negocios de Seguridad y rnds son marcas registradas por Claudio Alfano y Néstor Lespi S.H.

Registro de la Propiedad Intelectual N° 429.145

Se prohíbe la reproducción parcial o total del contenido de esta publicación, sin autorización expresa del editor. Artículos se han tomado todos los recaudos para presentar la información en la forma más exacta y confiable posible. El editor no asume responsabilidad por cualquier consecuencia derivada de su utilización, las notas firmadas son de exclusiva responsabilidad de sus autores, sin que ello implique a la revista en su contenido. Publicidad: para todos los efectos, se considera que la responsabilidad por el contenido de los avisos corre por cuenta de los respectivos anunciantes.

Los colaboradores y los columnistas lo hacen ad-honorem.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.



Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CEMARA www.cemara.org.ar



Revista Negocios de Seguridad® es Socio Adherente de CASCEL Cámara Argentina de Seguridad Electrónica. www.casel.org.ar

170 AdBioTek®

171 e-mail: info@adbiotek.com.ar web: www.adbiotek.com.ar

63 ADC Alarmas del Centro Tel./Fax: (0351) 489-3748 e-mail: info@alarmasdelcentro.com web: www.alarmasdelcentro.com

53 ADT Security Services Tel./Fax: (5411) 4006-4009 e-mail: ar.adtvm@tycoint.com web: www.adtvm.com.ar

155 ADV Technology S.R.L. Tel./Fax: (54 11) 4782-6266 e-mail: info@advtechnology.com.ar web: www.advtechnology.com.ar

183 AGS Conectores Tel./Fax: (54 11) 5648-7118/9 e-mail: info@agsconectores.com.ar web: www.agsconectores.com.ar

55 Alarmatic Tel./Fax: (54 11) 4922-8266 e-mail: alarmatic@fibertel.com.ar

51 Alastor S.A. Tel./Fax: (54 11) 4627-5600 e-mail: info@alastor.com.ar web: www.alastor.com.ar

203 Aliara Tel./Fax: (54 11) 4795-0115 e-mail: ventas@aliara.com web: www.aliara.com

179 Alonso hnos. Tel./Fax: (54 11) 4246-6869 administracion@alonsosohnos.com web: www.alonsosohnos.com

178 Anicor Cables Tel./Fax: (54 11) 4878-0923/24/25/26 e-mail: ventas@anicorcables.com.ar web: www.anicorcables.com.ar

49 Ar Control S.R.L. Tel./Fax: (54 11) 4523-8451 e-mail: ventas@arcontrol.com.ar web: www.arcontrol.com.ar

82 ARG Seguridad 83 Tel./Fax: (54 11) 4619-1691 e-mail: ventas@argseguridad.com web: www.argseguridad.com

41 Aviatel Tel./Fax: (54 11) 4105-6000 e-mail: ventas@aviatel.com.ar web: www.aviatel.com.ar

154 Axin Tel./Fax: (54 11) 4961-5405 e-mail: ventas@axin.com.ar web: www.axin.com.ar

89 Backloggy Tel./Fax: (54 11) 5031-3310 e-mail: ventas@backloggy.com.ar web: www.backloggy.com.ar

112 BCG 113 Tel./Fax: (54 11) 4308-0223 114 e-mail: info@bcgroup.com.ar 115 web: www.bcgroup.com.ar

122 Big Dipper 123 Tel./Fax: (54 11) 4481-9475 e-mail: ventas@bigdipper.com.ar web: www.bigdipper.com.ar

45 Bigson Tel./Fax: (54 11) 4857-3300 e-mail: info@bigson.com web: www.bigson.com

02 BOSCH 03 Tel./Fax: (54 11) 5295-4400 04 e-mail: seguridad@ar.bosch.com 05 web: www.boschsecurity.com.ar

95 Brickcom Tel./Fax: (54 223) 3221-0309 e-mail: info@visionxip.com www.brickcomargentina.com.ar

43 Bykom S.A. Tel./Fax: (54 223) 495-8700 e-mail: info@bykom.com.ar web: www.bykom.com.ar

186 Cable Network Tel./Fax: (54 11) 4755-5200 e-mail: coaxiales@cablenetwork.net web: www.cablenetwork.net

93 Cardán Alarmas Tel./Fax: (03752) 42-0588 info@cardanmisiones.com.ar www.cardanmisiones.com.ar

133 Celledtech Technologies Tel./Fax: (54 11) 4795-6112 e-mail: info@celledtech.com.ar web: www.celledtech.com.ar

61 CEM Tel./Fax: (0351) 456-8000 e-mail: ventas@cemsl.com.ar web: www.cemsl.com.ar

22 Centennial Electrónica 23 Tel./Fax: (54 11) 6777-6000 e-mail: centennial@getterson.com.ar web: www.getterson.com.ar

139 Cika Electrónica Tel./Fax: (54 11) 4522-5466 e-mail: cika@cika.com web: www.cika.com

138 Continea S.R.L. Tel./Fax: (54 11) 4865-5141 e-mail: info@continea.com.ar web: www.continea.com.ar

120 Dahua Technology Co. Ltd.

121 Tel./Fax: (86 571) 8768-8883 e-mail: overseas@dahuatech.com web: www.dahuaesecurity.com

57 Datco Tel./Fax: (54 11) 4103-1300 e-mail: scai@datco.net web: www.datco.net

202 Daz Conductores Tel./Fax: (54 11) 4657-8888 e-mail: ventas@dazconductores.com.ar web: www.dazconductores.com.ar

162 DCM Solution S.A. Tel./Fax: (54 11) 4711-0458 e-mail: info@dcm.com.ar web: www.dcm.com.ar

163 Defender Tel./Fax: (54 11) 4361-5621 info@defenderseguridad.com.ar www.defenderseguridad.com.ar

193 Detcon Tel./Fax: (54 11) 4823-1221 e-mail: info@detcon.com.ar web: www.detcon.com.ar

34 Dialer Alarmas 35 Tel./Fax: (54 11) 4932-8175 e-mail: ventas@dialer.com.ar web: www.dialer.com.ar

33 Digiset Tel./Fax: (54 11) 4857-3130 e-mail: venta@digiset.com.ar web: www.digiset.com.ar

16 DMA S.R.L. 17 Tel./Fax: (0341) 486-0800 e-mail: info@dmasrl.com.ar web: www.dmasrl.com.ar

69 DRAMS Technology 70 Tel./Fax: (54 11) 4856-7141 e-mail: info@dramstechnology.com.ar web: www.dramstechnology.com.ar

54 DSC web: www.dsc.com

29 DVR Store 30 Tel./Fax: (54 11) 4632-5625 31 e-mail: info@dvr-store.com.ar web: www.dvr-store.com.ar

149 DX-Control S.A. Tel./Fax: (54 11) 4647-2100 e-mail: dxcontrol@dxcontrol.com.ar web: www.dxcontrol.com.ar

58 ELCA Seguridad S.R.L. 59 Tel./Fax: (54 11) 4925-4102 e-mail: info@elcasrl.com.ar web: www.elcasrl.com.ar

202 Electrónica Aplicada Tel./Fax: (54 11) 4362-7079 e-mail: info@detectores.com.ar web: www.detectores.com.ar

90 ElectroSistemas 91 Tel./Fax: (54 11) 4713-8899 e-mail: ventas@electrosistemas.com.ar web: www.electrosistemas.com.ar

134 Elko/Arrow Argentina Tel./Fax: (54 11) 6777-3500 e-mail: ventas@elkonet.com web: www.elkonet.com

174 Epuyen Tel./Fax: (0237) 469-1000 e-mail: ventas@epuyen.com.ar web: www.epuyen.com.ar

77 Fergus Security Tel./Fax: (54 11) 5235-9748 e-mail: info@ctssa.com.ar web: www.fergussecurity.com.ar

25 Fiesa 26 Tel./Fax: (54 11) 4551-5100 173 e-mail: fiesa@fiesa.com.ar web: www.fiesa.com.ar

198 Fuego Red S.A. 199 Tel./Fax: (54 11) 4555-6464 e-mail: info@fuegored.com web: www.fuegored.com

27 G&B Controls Tel./Fax: (54 11) 4857-5172 e-mail: ventas@gybcontrols.com.ar web: www.gybcontrols.com.ar

10 GFM Electrónica 11 Tel./Fax: (54 11) 4298-4076 e-mail: ventas@gfm.com.ar web: www.gfm.com.ar

181 Gonner Tel./Fax: (54 11) 4674-0718 e-mail: ventas@gonner.com.ar web: www.gonner.com.ar

142 GTE 143 Tel./Fax: (54 11) 4896-0060/1 e-mail: info@gtesrl.com.ar web: www.gtesrl.com.ar

116 HID 117 Tel./Fax: (54 11) 4855-5984 e-mail: smazon@hidcorp.com web: www.hidcorp.com

207 Indexpot Messe Frankfurt Tel./Fax: (54 11) 4514-1400 e-mail: intersec@indexpot.com.ar web: www.segurixpo.com.ar

46 Ingal Tel./Fax: (02322) 48-3896 e-mail: ventas@ingal-leds.com web: www.ingal-leds.com

161 Intelletron

211 Tel./Fax: (54 11) 4305-5600 e-mail: ventas@intelletron.com web: www.intelletron.com

185 Intracom Argentina Tel./Fax: (54 11) 4574-0026 e-mail: ventas@intracom.com.ar web: www.intracom.com.ar

194 Isolse 195 Tel./Fax: (54 11) 4922-9162 e-mail: contacto@isolse.com.ar web: www.isolse.com.ar

98 ITP online 99 Tel./Fax: (54 11) 4628-6290 e-mail: consultas@itponline.com.ar web: www.itponline.com.ar

65 Keeper Tel./Fax: (0351) 468-3200 e-mail: info@alarmaskeeper.com.ar web: www.alarmaskeeper.com.ar

105 Kelcom Tel./Fax: (54 11) 6009-6006 e-mail: info@kelcom.gs web: www.kelcom.gs

157 Kyma Tel./Fax: (54 11) 4711-0212 e-mail: contacto@kyma.com.ar web: www.kyma.com.ar

135 Lantrix - GCS S.A. Tel./Fax: (54 11) 4014-0578 e-mail: info@lantrixgps.com web: www.lantrixgps.com

78 Lantrónica 79 Tel./Fax: (54 11) 5368-0503 e-mail: ventas@lantronica.com.ar web: www.lantronica.com.ar

165 Laron-Sia S.R.L. Tel./Fax: (54 11) 4679-0034 / 35 e-mail: ventasba@larconsia.com web: www.larconsia.com

85 Laser Electronics S.R.L. Tel./Fax: (54 11) 4763-9600 ventas@laserelectronics.com.ar web: www.laserelectronics.com.ar

158 MASS S.A. Tel./Fax: (54 11) 4581-2236 e-mail: mass@mass.com.ar web: www.mass.com.ar

175 Matertel Tel./Fax: (54 11) 4953-8000 e-mail: ventas@matertel.com.ar web: www.matertel.com.ar

86 Microfast S.R.L. 87 Tel./Fax: (54 11) 4857-2190 e-mail: ventas@microfast.com.ar web: www.microfast.com.ar

209 monitoreo.com 210 Tel./Fax: (54 11) 4630-9090 e-mail: central@monitoreo.com.ar web: www.monitoreo.com

205 Nagroz S.R.L. Tel./Fax: (54 11) 4912-1807 / 1897 e-mail: ventas@nagroz.com.ar web: www.nagroz.com.ar

137 Nanocomm S.A. Tel./Fax: (54 11) 4505-2224 nanocomm@nanocommweb.com web: www.nanocommweb.com

129 Netio Tel./Fax: (54 11) 4554-9997 e-mail: info@nt-sec.com web: www.nt-sec.com

159 Nyken Tel./Fax: (54 11) 4441-1060 info@nykenautomatizacion.com.ar www.nykenautomatizacion.com.ar

37 PPA Argentina 141 Tel./Fax: (54 11) 4566-3069 e-mail: info@ppa.com.ar web: www.ppa.com.ar

126 Prioridad1 Tel./Fax: (54 11) 5169-5169 e-mail: info@prioridad1.com web: www.prioridad1.com

190 Pronext 191 Tel./Fax: (54 11) 4958-7717 e-mail: info@pronext.com.ar web: www.pronext.com.ar

160 Protexa Tel./Fax: (54 11) 4633-3538 e-mail: carlos.protexa@gmail.com web: www.protexa.com.ar

118 Punto Control S.A. 119 Tel./Fax: (54 11) 4361-6006 e-mail: ventas@puntocontrol.com.ar web: www.puntocontrol.com.ar

182 Quality Cables Tel./Fax: (54 11) 4542-4589 e-mail: comercial@qualitycables.com.ar web: www.qualitycables.com.ar

145 RightKey Tel./Fax: (54 11) 4773-0006 e-mail: info@rightkey.com web: www.rightkey.com

189 Ristobat Tel./Fax: (54 11) 4246-1778 ventas@bateriasristobatsrl.com.ar web: www.ristobat-srl.com.ar

42 Safe Zone Tel./Fax: (54 11) 4713-3456 e-mail: info@safzone.com.ar web: www.safzone.com.ar

169 Sage

Tel./Fax: (54 11) 4551-5202 e-mail: ventas@sage.com.ar web: www.sage.com.ar

81 Samsung Tel./Fax: (54 11) 4574-0026 e-mail: info@samsungsecurityusa.com www.samsungsecurityusa.com

74 Security One 75 Tel./Fax: (54 11) 4555-1594 e-mail: info@securityone.com.ar web: www.securityone.com.ar

153 Securtec Tel./Fax: (54 11) 4308-6500 e-mail: securtec@securtec.com.ar web: www.securtec.com.ar

66 SEG 67 Tel./Fax: (54 11) 4730-4731 e-mail: info@seg.com.ar web: www.seg.com.ar

103 SEI Tel./Fax: (54 11) 4545-8716 e-mail: sei@rcc.com.ar

108 Selnet 109 Tel./Fax: (54 11) 4943-9600 110 e-mail: info@selnet-sa.com.ar 111 web: www.selnet-sa.com.ar

38 SF Technology S.A. 39 Tel./Fax: (54 11) 4923-0240 e-mail: info@sf-technology.com web: www.sf-technology.com

12 Simicro S.A. 13 Tel./Fax: (54 11) 4857-0861 14 e-mail: ventas@simicro.com 15 web: www.simicro.com

151 Softguard Tel./Fax: (54 11) 4136-3000 e-mail: info@softdemonitoreo.com web: www.softdemonitoreo.com

106 Starx Security 107 Tel./Fax: (54 11) 4433-6500 e-mail: ventas@starx.com.ar web: www.starx.com.ar

197 System Sensor Latin América Tel./Fax: (54 11) 4324-1909 systemsensorla@systemsensor.com web: www.systemsensor.com

130 Target Tel./Fax: (0261) 424-0021 e-mail: info@alesis.com.ar web: www.alesis.com.ar

28 Tecnitotal Tel./Fax: (54 11) 4697-7900 e-mail: tecnitotal@ciudad.com.ar web: www.tecnitotal.com.ar

177 Tecnoalrma Tel./Fax: (54 11) 4774-3333 e-mail: info@tecnalrma.com.ar web: www.tecnalrma.com.ar

06 Tecnología en Seguridad 07 Tel./Fax: (54 11) 5238-5553 08 info@tecnologiaensseguridad.com 09 www.tecnologiaensseguridad.com

102 Tecnosportes Tel./Fax: (54 11) 4683-0836 ventas@tecnosportes.com.ar web: www.tecnosportes.com.ar

187 Tekhnosur S.A. Tel./Fax: (54 11) 4791-3200 e-mail: comercial@tekhnosur.com web: www.tekhnosur.com

48 Telesstop 50 Tel./Fax: (54 11) 4641-8113 e-mail: ventas@telesstop.com.ar web: www.telesstop.com.ar

18 Tellexpress 19 Tel./Fax: (54 11) 4852-1333 e-mail: info@tellexpress.com.ar web: www.tellexpress.com.ar

127 Trendtek s.r.l. Tel./Fax: (54 11) 4574-4416 e-mail: info@trend-tek.com web: www.trend-tek.com

201 Valls S.A. Tel./Fax: (54 11) 4302-3320 ventas@ceroselectricosdeseguridad.com www.ceroselectricosdeseguridad.com

73 Villford Tel./Fax: (54 11) 4523-8800 e-mail: info@villford.com.ar web: www.villford.com.ar

146 Virtualtec e-mail: info@virttec.com.ar web: www.virttec.com.ar

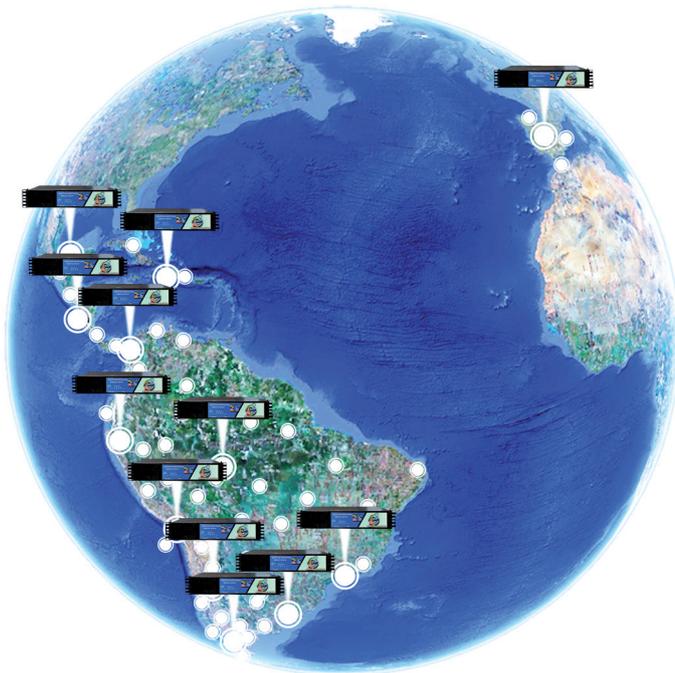
97 VisiónXIP Tel./Fax: (54 11) 3221-0309 e-mail: info@visionxip.com web: www.visionxip.com

147 WirelessNet Tel./Fax: (54 11) 4647-2100 info@carrierdemonitoreo.com.ar www.carrierdemonitoreo.com.ar

47 X-tend Tel./Fax: (54 11) 5777-6087 info@xtend.com.ar www.xtend.com.ar

166 ZK Software 167 Tel./Fax: (54 11) 4701-4610 info@zksoftware.com.ar www.zksoftware.com.ar

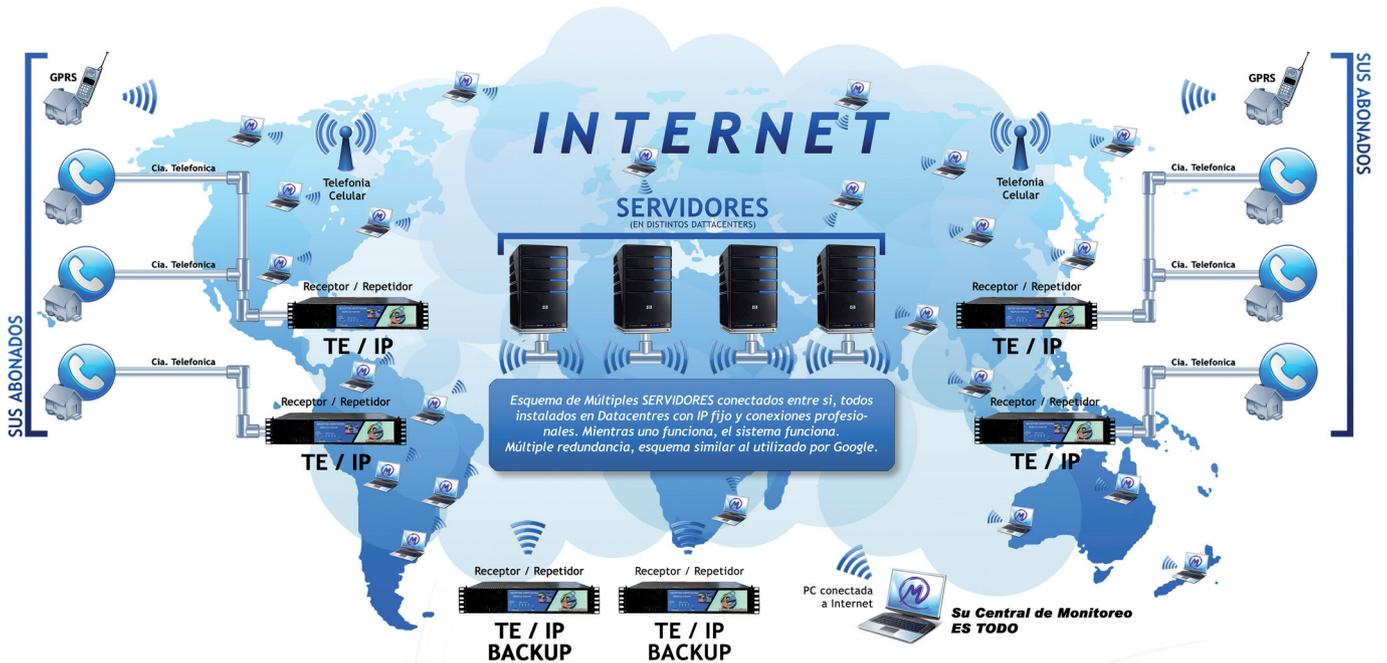
Si Usted desea asesorarse sobre los innumerables beneficios de anunciar en Negocios de Seguridad® por favor contáctenos de lunes a viernes de 9 a 18 al (54 11) 4632.9119



Un grupo de empresas que no solo comparten el mejor servicio para sus abonados, sino los beneficios de una RED que desarrolla el monitoreo en el mundo



INTEGRE LA PRIMERA Y UNICA RED MUNDIAL DE EMPRESAS DE MONITOREO CONSERVANDO SU IDENTIDAD EMPRESARIAL



¡ASESORITO! ¡NECESITO QUE ME DES UNA MANO, UN CONSEJO. LA OFICINA ES UN INFIERNO Y ME ESTOY VOLVIENDO LOCO!

¿CÓMO ERA ESO QUE ME COMENTASTE AQUELLA VEZ? ¿TELETRABAJO?

EXACTAMENTE, **TELETRABAJO**. UNA DE LAS TANTAS VENTAJAS DE TRABAJAR CON **monitoreo.com**



¿PODRÍAS COMENTARME MÁS?
¡NECESITO UN CAMBIO URGENTE!

SI ME ESPERÁS UN MINUTO TE CUENTO SOBRE ESTA MARAVILLOSA FORMA DE TRABAJAR...

UY, PERDÓN... ¿ESTÁS OCUPADO TERMINANDO UN TRABAJO?

NO, ¡UN COCO!



Para más información visite...



NUEVO REI IN-2

RELOJ ELECTRÓNICO PARA CONTROL HORARIO

DESCARGA DE DATOS

EN PEN DRIVE



CONEXIÓN TCP-IP

CONFIGURACIÓN VÍA WEB SERVER



PROXIMIDAD Y TARJETAS INTELIGENTES



IDENTIFICACIÓN POR HUELLA

- › TECNOLOGÍAS: HUELLA, PROXIMIDAD, ICLASS, MIFARE, CÓDIGO DE BARRAS Y BANDA MAGNÉTICA.
- › MENSAJES DE VOZ CONFIGURABLES.
- › WEB SERVER PARA REALIZAR SU CONFIGURACIÓN DE MANERA REMOTA.
- › MAYOR CAPACIDAD: 65000 FICHADAS / 65000 HABILITADOS / 9000 HUELLAS.
- › BATERÍA DE RESERVA DE IÓN-LITIO PARA BACKUP DE ALIMENTACIÓN CON CARGADOR INCORPORADO.
- › GABINETE DE ALTA RESISTENCIA, CON MAYOR COMODIDAD Y ATRACTIVO DISEÑO.
- › FUNCIONALIDAD PARA TIEMPO DE ASISTENCIA O CONTROL DE ACCESO.
- › CONECTIVIDAD LOCAL VÍA ETHERNET, USB, RS-232, RS-485 O MÓDEM.
- › ALIMENTACIÓN VÍA POE OPCIONAL.

KIT DE DESARROLLO (SDK) DISPONIBLE

Nuestra Trayectoria como Fabricantes , Experiencia y Estructura, nos avalan para brindarle un Excelente Asesoramiento, Asistencia permanente al Gremio y Servicio Postventa.



INTELEKTRON S.A. - Solís 1225 (C1134ADA) - C.A.B.A. - Argentina

Tel./fax: (+54-11) 4305-5600

www.intelektron.com - ventas@intelektron.com



EXPERIENCIA

Serie SWAN

Nuevo rango de Detectores
inmunes a mascotas
con Imagen Quad



SWAN PGB
Detectores PIR
rotura de vidrio
y choque

SWAN QUAD
Detector PIR Quad digital
Compensación de temperatura bidireccional
Inmunidad a mascotas hasta 25 kg.
Cobertura: 15x15 mts / 90°



SWAN 1000
Detector infrarrojo pasivo y microondas
Rango de detección 15x15 90°
Pir antimascota 15/25kg.

Serie FW



FW-GBDG
Sensor de vibración y detector
de rotura de vidrios inalámbrico
Posee magnético inalámbrico



FW-SWAN
Detector PIR digital
inalámbrico antimascotas
Antimascotas 15/25kg.
Cobertura 15x15 90°



FW-SMOKE
Detector de humo inalámbrico
Opera con batería de litio
Indicador de batería baja
Rango de cobertura: 9mts de diámetro

Serie EDS

Detectores para exterior



EDS 3000-TRIO
Sensor para exteriores con
PIR Quad y microondas
Cobertura ajustable entre 90° y 180°
Óptica y electrónica sellada
Antiensucamiento
Salida de relé de tiempo ajustable
Potente filtro de luz solar y luz blanca
Inmunidad a emisiones RF
Antimascota hasta 40Kg.
Microondas banda K



EDS 2000-DUO
Sensor para exteriores con
PIR Quad y microondas banda-K
Banda K (24,125GHZ)
Doble Tamper
Compensación de temperatura

Seg-03

Teléfono GPS de rastreo automático y emergencia

El SEG03 es un poderoso teléfono GPS para rastreo personal. Cuenta con un comunicador GSM caudribanda permitiendo su localización en tiempo real o a intervalos programados.

Características:

Teléfono celular GSM/GPRS cuadribanda
GPS SirfStar III de sensibilidad de -159 dBm, muy corto tiempo de enganche y alta precisión
Display OLED de gran contraste
Bajo consumo: 60hs. reportando posición cada 5 minutos
Sensor de movimiento y caída con sensibilidad ajustable
Reporte periódico de posición a intervalos programables
Reporte de alarma de pánico, por caída, por cruce de cerca georeferencial, baja batería
Listo para AGPS



Sel-10

Poderoso localizador GPS de tamaño compacto

El SEL 10 es un localizador GPS diseñado para reporte de posición GPS en vehículos, personas, cargas y mascotas. Reporta a través de la red GSM/GPRS, alarmas de emergencia, traspaso de la cerca geográfica, posición, status, etc.

Características:

Comunicador GSM/GPRS cuadribanda,
GPS SirfStar III de sensibilidad de -159 dBm, muy corto tiempo de enganche y alta precisión.
Resistente al agua IP66
Preparado para AGPS
Certificación PTCRB y FCC

Bajo consumo: hasta 90hs. reportando posición cada 5 minutos



S02

Comunicador de alarmas universal INTERNET IP + Inalámbrico GSM/GPRS

Permite la conexión a INTERNET de cualquier alarma sin costo adicional manteniendo como vehículo de respaldo la comunicación GSM/GPRS

Selección de comunicación de monitoreo automática, INTERNET IP, GSM/GPRS o línea telefónica

Cliente DHCP para conexión a INTERNET a través de un router standard.

Entradas y salidas adicionales para utilización autónoma

Soporta protocolo contact ID o de contacto





CERRADURAS

Electromagnéticas, Pestillos, Pernos y Pulsadores.



Electromagnética

- 300, 600 y 1200 Lb
- Led indicador

De Perno

- Sensor magnético
- Fail safe



Calidad en cerraduras,
con más 8 años en el mercado.
Variedad de modelos para cada necesidad
Asesoramiento técnico personalizado
Garantía local - Entrega inmediata
El mejor servicio pre y post venta.



Botón de emergencia

- Apertura de puerta
- Con rotura de cristal



Herrajes

- Z (Chapa y madera)
- L (Chapa y madera)
- U (Blindex)



De Perno

- Sensor de bollita
- Fail safe
- Temporizador programable



Perno con llave

- Sensor de estado
- Llave exterior
- Llave interior
- Temporizador programable



Botón de apertura

- Aluminio reforzado
- NA / NC
- Embutir / Exterior



Botón de apertura

- Aluminio reforzado
- NA / NC
- Embutir / Exterior



Pestillos

- Fail safe / Secure
- Reforzado
- Bajo consumo



Pulsador apertura

- Plástico al to impacto
- Ideal perfiles
- NA

Se buscan distribuidores exclusivos para cada provincia.
Ofrecemos protección de mercado,
asesoramiento y capacitación técnica comercial.



Humberto 1° 985 Piso 17 Of. 3 y 4
Ciudad de Bs.As., Argentina C1103ACR

Tel. (011) 4361-6006

WWW.PUNTOCONTROL.COM.AR

VENTAS@PUNTOCONTROL.COM.AR