

.respuesta directa
Localización Automática de
vehículos, Aplicaciones



.informe especial
Sistemas de voceo ante
emergencias



.perfil de empresa
Aliara, especialistas en
seguridad perimetral



.perfil profesional
Formación y trayectoria de
Gregorio Aspís



Negocios de Seguridad[®]

Número 60
Abr/May '11

www.rnds.com.ar Revista líder sobre Empresas, Productos y Servicios de Seguridad

.empresas

.Nyken, Juan Carlos Laruccia
.VisionxIP, Patricio Sanders y
Ezequiel Safdieh

.protagonistas

.Germán Cortez, Instructor ALAS
.Miguel Turchi, CEMARA
.Patricio Quevedo, Embajador
en Argentina de Mission 500

.perfil corporativo

Samsung Techwin

.archivo

Sección retrospectiva: Empresas
y protagonistas, ayer y hoy

.opinión

.¿Por que domótica?
por Andy Radowosky, X-Tend
.Detección y alerta de
posibles pérdidas y robos
por Juan Pablo Tavil, Axis

.tecnología

¿CCTV o IPTV?
por Carlos Molina, Celletech

.data técnica

Monitoreo telefónico e IP,
Introducción y Capítulo I

.instalando

Conexión e instalación de la
Central FC-7664 de ALTEL

.net report

Las principales 10 tendencias
en seguridad para 2011

.marketing

La entrevista: claves para el
éxito, por Augusto D. Berard

 Boletín
informativo
Año 3
Número 15



Introducción de la nueva
línea de productos
multibiométricos para
control de accesos
ZK Software Inc.

Representación oficial en
Argentina de **Toshiba inc.**
para su línea de
video vigilancia, cámaras y
grabadoras IP de alta calidad



 **ZK Software**
argentina

TOSHIBA
Leading Innovation >>>

www.zksoftware.com.ar


4433-6500
ventas@starx.com.ar

Ultracell es líder mundial en
baterías V.R.L.A. Usos en
Seguridad, Sistemas UPS,
Telecomunicaciones, etc.



Ultracell[®]
Representante exclusivo
para Argentina

Noticias Bosch

DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA

Año 7 - Nº 39 - Abril 2011

Bosch celebra su

En 2011 también se conmemoran los 150 años del nacimiento del fundador de la empresa



Durante 2011 Bosch celebrará un doble aniversario: los 125 años del Grupo Bosch y la conmemoración del cumpleaños 150 de su fundador, Robert Bosch.

El 15 de noviembre de 1886 Robert Bosch abrió su primer taller de mecánica de precisión y electrotecnia en Stuttgart, Alemania, y sentó las bases de la empresa de tecnología y servicios tal como se la conoce hoy en todo el mundo.

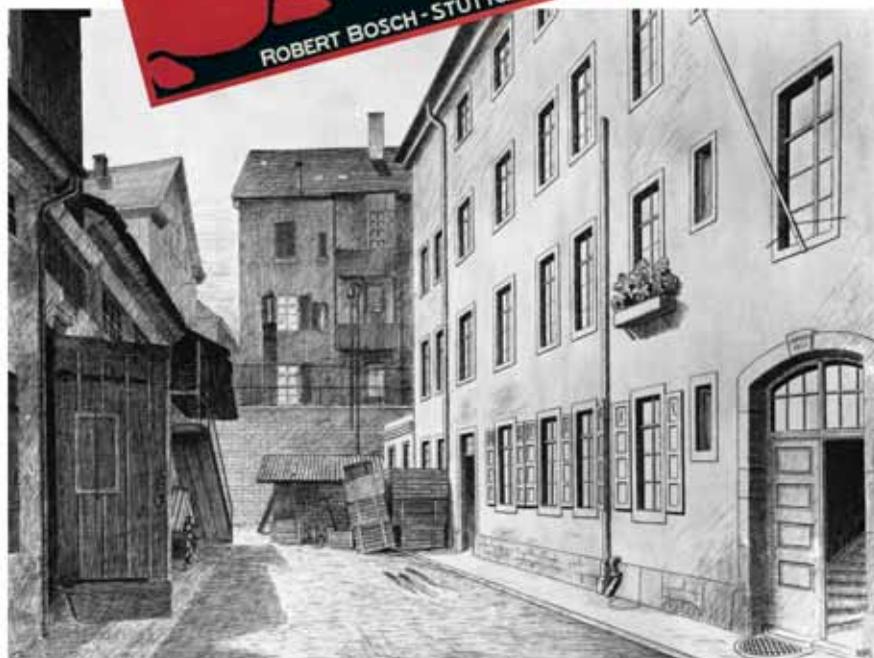
En Argentina, Bosch está presente ininterrumpidamente desde hace más de 80 años, cuando se estableció el primer local de ventas en Buenos Aires. En la actualidad cuenta con más de 700 colaboradores en el país, y sus divisiones de negocios abastecen a los más diversos mercados: autopartes y equipamiento original, con gran importancia en el mercado automotriz local; herramientas eléctricas para diversas industrias y tipos de usuarios a través de sus marcas Bosch, Skil y Dremel;

125  **Bosch**
Años 1886-2011

Sistemas de Seguridad, con un amplio portafolio de productos que abarcan soluciones para la protección de personas, edificios y bienes, y comunicación de voz, sonido y música.

Además, en Argentina Bosch funciona el Communication Center que provee servicios de Mesa de Ayuda y Call Center para diferentes países en cuatro idiomas, y la compañía también consolida su presencia en todo el territorio argentino a través de la Red de Talleres Bosch Car Service.

Bosch Sistemas de Seguridad Argentina comenzó a operar en 1999 dedicada a la comercialización de productos de seguridad electrónica. En su portafolio de productos se encuentra una variada gama de elementos de alta calidad para Detección de Intrusión, Detección de Incendio, Circuito Cerrado de Televisión, Control de Accesos



125 años de Bosch

- El aniversario de la compañía coincide con 150 años del nacimiento de su fundador.
- Robert Bosch nació el 23 de septiembre de 1861 en Albeck (Alemania).
- A los 25 años abre un taller de mecánica y electrotecnia en Stuttgart.
- Actualmente el Grupo Bosch está presente con más de 300 filiales y sociedades regionales en más de 60 países.
- Cuenta con alrededor de 280.000 colaboradores.
- Su red internacional abarca 150 países
- La empresa se divide en tres áreas:
 - Tecnología Automotriz.
 - Bienes de consumo y tecnología para la construcción.
 - Técnica Industrial.

125° aniversario

y Sistemas Corporativos, integrando diferentes tecnologías.

Presencia internacional

El Grupo Bosch tiene presencia internacional con más de 300 filiales y sociedades regionales en aproximadamente 60 países. Dispone de una plantilla que supera los 280.000 colaboradores en todo el mundo. La red internacional de sociedades y socios comerciales en alrededor de 150 países asegura al Grupo Bosch, tanto en el presente como a futuro, la presencia de sus productos y servicios en los mercados más importantes.

Con un registro anual de cerca de 3.800 patentes e inversiones superiores a los 3.500 millones de euros en Investigación y Desarrollo, el Grupo Bosch mantiene una línea de innovación constante y genera las condiciones necesarias para un mayor crecimiento sostenible. Bosch invierte a largo plazo en mercados con futuro como son las energías renovables y la movilidad eléctrica.

En ese sentido, casi el 50 % del presupuesto anual en Investigación y Desarrollo

se utiliza exclusivamente para generar productos que ayuden a ahorrar energía y a cuidar los recursos naturales. Esto garantiza a largo plazo la competitividad de la empresa.

Las megatendencias como el cambio climático, energías renovables, cambios demográficos, movilidad respetuosa con el medio ambiente o el aumento de las comunicaciones a través de Internet ganan cada vez más importancia. Bosch enfrenta los retos empresariales y ecológicos que resultan de ello, con su capacidad innovadora y su presencia internacional en diferentes mercados.

Actividades

Las actividades del aniversario reflejan el pasado, el presente y el futuro del Grupo Bosch. La empresa conmemorará los dos aniversarios a través de numerosas actividades en diferentes partes del mundo. www.125.bosch.com es el "globo Bosch", un universo multimedia donde los visitantes pueden viajar en el tiempo y descubrir tanto la historia de la empresa como el presente y futuro de las nuevas tecnologías.



Bosch presente en la 9 de Julio

En 2011 Bosch se hace presente en una de las esquinas más importantes de la Ciudad de Buenos Aires. A pocos metros del emblemático Obelisco, se encuentra el nuevo cartel de Bosch Sistemas de Seguridad, ubicado en la Avenida 9 de Julio y Lavalle, presentando los productos de la nueva familia de Audio y Comunicación. De este modo, Sistemas de Seguridad continúa brindando soluciones integrales para satisfacer las necesidades de sus clientes y abarcando nuevas áreas que permiten la integración.

De este modo, acompañando los festejos de los 125 años de la fundación de Bosch y 150 años del nacimiento de Robert Bosch, fundador de la empresa, la unidad de negocios Sistemas de Seguridad forma parte de las distintas actividades de comunicación que se llevarán a cabo durante todo el año. Con 140 metros de ancho, la Avenida 9 de Julio es considerada la avenida más ancha del mundo. Junto con Lavalle, presentan gran cantidad de circulación peatonal y vehicular, además de concentrar gran cantidad de comercios, restaurantes y atractivos turísticos.

**Nueva Tecnología Fotoeléctrica
de Doble Rayo**
Precisión extraordinaria

Detector Automático de Incendio Serie 420 Detección inteligente. Protección superior.

Detector Automático de Incendio Serie 420: Protección óptima que se adapta a cualquier requerimiento de protección en edificios nuevos y reciclados. Bosch amplía su gama de detectores con Procesamiento de Señal Inteligente (ISP), con tres nuevos modelos que cuentan con la Tecnología Fotoeléctrica de Doble Rayo. La Serie 420 provee una detección más rápida y exacta bajo cualquier condición ambiental. La serie cubre todas las categorías de fuegos de prueba utilizados para certificación de sensores (Test Fire TF1 a TF6 y TF8). Gracias a esta tecnología, el modelo FAP-DO 420 se presenta como la solución ideal para detectar principios y focos de incendio de categoría TF1. La gama está certificada bajo VdS y EN54-7. Para más información, visite www.boschsecurity.com.ar o comuníquese al teléfono **(011) 5295-4400**.



BOSCH

Innovación para tu vida

Portafolio HD completo: Visión precisa de alta definición.



Con más de 40 años de experiencia en sistemas de seguridad, Bosch tiene una visión precisa de alta definición para entregar soluciones de seguridad de alta calidad, fáciles de utilizar, inteligentes e interoperables. Llevando la calidad de imagen al siguiente nivel, introducimos un portafolio completo de soluciones de alta definición que hacen frente a la creciente demanda de sistemas de video HD. Estos productos están específicamente diseñados para entregar calidad de imagen HD y ofrecen una avanzada compresión de video H.264, software de operación intuitivo, conformidad con ONVIF y una relación de aspecto 16:9.

Con Bosch HD, usted capturará más detalles en sus imágenes de vigilancia, ayudándole a distinguir pequeñas características que son esenciales para reconocimiento facial e identificación de objetos. Para más información, visite www.boschsecurity.com.ar o comuníquese al teléfono (011) 5295-4400.



BOSCH

Innovación para tu vida



Asesoramiento al gremio para el armado de proyectos con sistemas Panasonic, tanto analógicos como IP

- Línea completa Panasonic de CCTV.
- Domos exteriores e interiores.
- Cámaras color y blanco y negro.
- Cámaras especiales para uso exterior.
- Cámaras y domos IP.
- Matrices hasta 8000 cámaras.
- Controladores para domos.
- Lentes.
- Housing.
- Monitores a color y blanco y negro.
- multiplexores.
- Grabadoras Digitales.
- Todo Panasonic.

NETWORK CAMERAS



GRABACION DIGITAL



tecnología en seguridad
la evolución natural

nuevo sitio web  
basado en tecnologías interactivas

www.nuzzar.com

Bulnes 439 - C1176ABG

Capital Federal - Argentina

Tel/Fax: (00 54) 11 5238-5553 /54 /58 /59

info@tecnologiaenseguridad.com

www.tecnologiaenseguridad.com



NZ Linux RT

Servidor de video en tiempo real

El servidor NZLinux RT ofrece prestaciones superiores a cualquier otro servidor de grabación digital.

El avanzado sistema de configuración asegura cubrir todas sus necesidades de seguridad, con capacidad de integración e interacción con otros sistemas, siendo el corazón de su sistema de seguridad electrónica

Una Solución a la medida de las necesidades de su empresa



- Monitoreo de hasta 16 cámaras analógicas y/o IP en un mismo sistema.
- Integración con centrales de alarmas, incendio, control de accesos, arcos detectores, control inteligente de edificios, etc.
- Modelos de 400 fps y 100 fps
- Dos años de garantía.

nuevo sitio web

basado en tecnologías interactivas



MiniDVR Estado Sólido

Grabación en SD, PenDrive y Disco USB

El nuevo Nuzzar MiniDVR es un completo sistema de grabación digital en un espacio reducido. Utiliza lo último en tecnología de estado sólido y ofrece funcionalidades como grabación en continuo y por movimiento, áreas de interés y sensibilidad configurables por cámara, etc. Su conectividad cableada o wireless lo convierten en ideal para todo tipo de emprendimiento, incluso en el ámbito vehicular.



- Aplicación en grabación vehicular, apertura remota, hogares, empresas, etc.
- Versiones de 1 y 1 a 4 cámaras.
- Apto para red cableada o inalámbrica.
- Alimentación redundante: permite alimentarse via red eléctrica o batería.
- Tiempo real



tecnología en seguridad

la evolución natural

el futuro está de nuestro lado

CCTV

DVR



SK 2000 S / S3

Soporta de 1 a 16 Canales de video por placa
100 Cuadros por segundo por placa
1 Canal de Audio por PC
Expandible hasta 16 canales 200 CPS
Soporta y controla Damos (PTZ RS485)
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN
y conexiones Internet
Resolución 768*576 (PAL) y 640*480 (NTSC)
SOLO SK 2000 S3:
Placa 8 canales de video 200 CPS (Tiempo Real)
Expandible a 16 Canales 400 CPS



SK 2000 FB

Soporta de 1 a 4 Canales de video por placa
50 Cuadros por segundo por placa
Expandible hasta 16 canales 200 CPS
Soporta y controla Damos (PTZ RS485)
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN
y conexiones Internet
Resolución 320X240 / 352X288 / 640X480

SK 2000 F

Soporta de 1 a 4 Canales de video por placa
25 Cuadros por segundo por placa
1 Canal de audio por PC
Expandible hasta 16 canales 100 CPS
Soporta y controla Damos (PTZ RS485)
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN
y conexiones Internet
Resolución 768*576 (PAL) y 640*480 (NTSC)



CAMARAS



TXN-C218

Cámara estanco Exterior
Función Night vision automática
24 iluminadores infrarrojos
CCD Color 1/3 / 420 TVL
0.1 Lux (0 lux con leds) / 12 VCC



TXN-G131

Cámara domo Interior
Captor digital Día/Noche
CCD Color 1/3
420 TVL / 01. Lux / 12 VCC
Soporte para techo o pared



TXN-G151

Cámara Pinhole interior
Lente 1mm de diámetro
CCD Color 1/4
420 TVL / 0.4 Lux / 12 VCC



NUEVA LINEA DE CAMARAS Y DOMOS

NUEVA LINEA DE DVR STAND ALONE



CAMARAS INALAMBRICAS



JK 808

Cámara CMOS Color - B/N
Resolución 350 TVL
Iluminación Mínima 1 lux
Iluminación Infrarroja Hasta 5 mts (Solo B/N)



WF 007 SK / WF 1500 SK

Transmisor / Receptor de 150 y 1500 mW
Color / B/N - NTSC / PAL
Max. 200 mts (WF 007 SK)
Max. 1000 mts (WF 1500 SK)

CAMARAS PROFESIONALES



TXN-926

Transmisor / Receptor
de 150 y 1500 mW
Color / B/N - NTSC / PAL
Max. 200 mts (WF 007 SK)
Max. 1000 mts (WF 1500 SK)



TXN-P926

Conexión autotiris DC/Video
Lentes intercambiables CS
BLC y AutoShutter seleccionables
CCD Color 1/4
420 TVL / 0.1 Lux / 12 VCC

Sistemas de Seguridad



OCTOPUS

Central 8 zonas micropr. / Automatización
Llamador telefónico / Zonas Inalámbricas



PALATINO

Central 2 zonas microprocesada
Activac. Parcial / Memoria Disp.



FALLEBA

Central microprocesada de 4 zonas
Activac. Parcial o Total / Aviso de
Activac-Desactivac. sonoro progr.
2 zonas temporizadas programables.



MEDIATO

Comunicador Digital para
Monitoreo CID / UP&DOWNLOAD /
Para cualquier Central

Sonorización



DETECTORES INFRARROJOS

Cableados e inalámbricos
Doble Tecnología



BARRERAS INFRARROJAS

Doble haz / Exterior
25 - 50 - 75 - 100 - 150 mts.



RX 2

Receptor Autocódigo Microproc.
2 Canales / Salida Relay



RX 4

Receptor Autocódigo Microproc.
4 Canales / Salida Relay



TX 4

Transmisor 4 canales Microproc.
Código programable
desde las teclas



COLUMNAS INFRARROJAS

Múltiples haces / Exterior
Columnas de 4, 8 y 12 haces
en 20 y 60 mtrs.

Telefonía



BK 6

Respaldo Celular



VM + 820

Central Telefónica opta
para pequeñas empresas



VM + 206 AA

Central Telefónica
de uso domiciliario



gfm

www.gfm.com.ar

San Buenaventura 101 (B1833AQC)

Turdera - Buenos Aires - Argentina

011 . 4298 . 4076 / 011 . 4298 . 7653

DVR STORE

Amplia variedad de productos y asesoramiento personalizado

accesorios



DVRs

cámaras IP



www.dvr-store.com.ar
011.15.5577.CCTV (2288)

Nuevo Teléfono
54 11.4632.5625

No sólo ofrecemos productos,
brindamos soluciones adecuadas
a cada tipo de cliente

placas



cámaras



HT HYUNDAI TELECOM

TOPICA

DYNACOLOR
always watching

OPTICAL

info@dvr-store.com.ar
Nuevo: 011.4632.5625
011.15.5577.CCTV (2288)

ventas@dvr-store.com.ar
Nuevo: 011.4632.5625
011.15.5577.CCTV (2288)

AverDigi EH1000H-8 Nano

AVerMedia®

Solución Híbrida para videovigilancia
de óptima relación Costo-beneficio

Lanzamiento 2011



EH1000H-8 Nano es un DVR embebido híbrido con compresión H.264 que soporta hasta 4 cámaras IP de resolución megapíxel. Compatible con toda la serie de Cámaras IP AVerDiGi y las mejores marcas del mercado.

Sistema operativo
basado en **Linux**



Grabación

Compresión H.264 (analógica)
Soporta MPEG4, MPEG y H.264
proveniente de cámaras IP.
Hasta 240/200 fps (CIF), 120/100 fps
(Half D1), 60/50 fps (D1)
Optimización de imágenes por escena
estática o dinámica.
Detección de movimiento, detección inteligente.
Zonas de enmascaramiento

Monitoreo remoto

Visualización remota y grabación
simultánea de imágenes
4 sensores de entrada, 1 relay de salida
Emap
Notificación de alarmas
Envío de mails y video a la
estación de monitoreo remoto



Resolución
megapíxel



Integración con
dispositivos POS

Video

Soporta hasta 8 canales
IP y/o analógicos
NTSC/PAL
Resolución 1024x768 (NTSC/PAL)
Puertos Ethernet,
RS485, RS232 y USB 2.0
Operación por Mouse,
teclado o control remoto.

AVerMedia®



www.dvr-store.com.ar

info@dvr-store.com.ar / ventas@dvr-store.com.ar
011.4632.5625 / 011.15.5577.CCTV (2288)



- H.264 y MJPEG
- Lente Varifocal Megapixel (3-13mm)
- Listo para exterior Gabinete IP66
- Cámara Día / Noche de Alta Definición
- 480p / 720p / 1080p

Tener buena presencia nunca fue tan fácil!

Presentando la **Alliance-mx**, una nueva y espectacular cámara IP que combina un diseño atractivo con alguna de las tecnologías HD/megapixel más innovativas de la industria.

[IQeye .com](http://IQeye.com)

IQ inVision 

 **ARG SEGURIDAD.COM**

Adquiera sus camaras IQinVision en ARGSEGURIDAD SRL.
Su distribuidor local para toda la república Argentina.

Av. Rivadavia 8617 (C1406GSS) CABA - Estacionamiento para clientes en Av. Rivadavia 8511

Teléfono: (54 11) 5294.7001 (Línea Rotativa)

ventas@argseguridad.com - www.argseguridad.com



Asesoramiento profesional Más de 15 años en la industria Importadores directos



SOPORTE TÉCNICO

Asesoramiento: Los que formamos ARGSeguridad somos ingenieros con más de 10 años de experiencia en el gremio de la seguridad electrónica, técnicos y personal altamente capacitado en cada una de sus funciones.



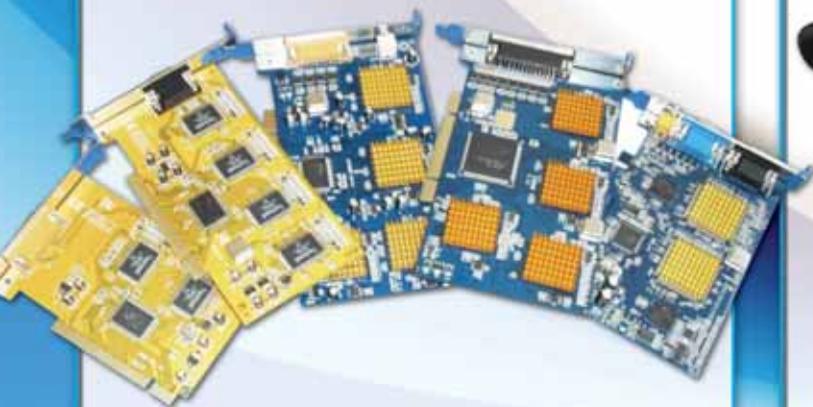
VENTAS ONLINE

24 Hs. / 365 días al año: Realizá tus pedidos, con o sin tarjeta de crédito. Administrá tus compras mediante un ágil formulario de compras online.



STOCK PERMANENTE

Nuestro stock propio, facilita sus oportunidades de negocio.



Familia de Placas Tungson

Compresión H264, compatible con Windows XP, Vista y Seven, disponible en versiones de 4 videos 2 Audios, 50 IPS, 4 Videos 4 Audios 100 IPS, 8 Videos 4 Audios 100 IPS, 8 Videos 8 Audios 200 IPS, 16 Videos, 4 Audios 400 IPS PCI-E. Web server incorporado, Salida BNC, TV Out, Grabación y Transmisión de video y audio en sincronismo.



Cámara Infrarroja Exterior IR 50m Autoiris Varifocal

Cámara Infrarroja Exterior IR 50m 72 LEDS Lente Autoiris Varifocal de 8 a 20mm, Sensor CCD 420 TVL Sensibilidad 0.01 Lux, apta para exterior IP66 / NEMA4. Ajuste de Foco y Zoom desde el exterior. Soporte de 3 Ejes y Visera incluidos.



LOCSTAR®

Cerraduras para Hoteles, Oficinas de Alto nivel

Tecnología de Tarjeta Chip incersión, RFID de Proximidad, amplísima variedad de modelos, diferentes tipos de herrajes, manijas, colores, apertura, todos los accesorios, programadores de tarjetas, ahorradores de energía para habitaciones, software para recepciones, repuestos. Sistemas autónomos, a pilas, de muy sencilla instalación.



Alarmas Inalámbricas - Cableadas

Línea completa de alarmas, de 16 zonas inalámbricas con 8 zonas cableadas, de 44 zonas inalámbricas con 7 zonas cableadas, con discados telefónico y módulo de voz, con chip GSM con abono o con tarjeta, envío de SMS zona por zona, amplia gama de detectores, de movimiento, interior, exterior, barreras infrarrojas, de rotura de vidrios, de humo, de gas, botones de emergencia, controles remotos, magnéticos de puerta, de portón.

Grabadores Digitales Embebidos 4/8/16 Videos Audios Nixzen

4 Videos 4 Audios 100/120 IPS
8 Videos 8 Audios 200/240 IPS
16 Videos 16 Audios 400/480 IPS

Grabadores digitales de altas prestaciones.
Ideales donde no se dispone de PC
o donde no se dispone de control o administración.



NIXZEN



Cámaras CCTV Nixzen

Cámaras Box, Infrarrojas y Minidomos, Color, Día noche, resolución standard y alta resolución, Menú en pantalla, compensación de contraluces por zonas, infrarrojas de 12, 24, 36 y 72 LEDS, CCD Sharp, CCD Sony, 420, 550 y **600 TVL** de hasta 0.001 Lux.

Importamos y distribuimos productos probados y adaptados para ofrecer a nuestros clientes la mejor opción en seguridad a precios altamente competitivos. Todos los productos de nuestra cartera se encuentran en nuestro stock, disponemos de un Showroom con los principales productos en funcionamiento y taller de reparaciones y ensamble.

CCTV - GRABACIÓN DIGITAL

VIDEO IP

ALARMAS DE INTRUSIÓN

INCENDIO

ACCESOS

CERRADURAS PARA HOTELES

ARG SEGURIDAD

Av. Rivadavia 8617 - C.A.B.A.
(011) 5294-7001
ventas@ARGseguridad.com
www.ARGSeguridad.com

Horario de atención:
Lunes a Viernes de 9:00hs a 18:00hs.
y Sábados de 9:00hs a 12:30hs.



cámaras con tecnología MEGAPIXEL



CAMARA IP - AV 5100 AI

Color Auto Iris

- 5 megapíxeles CMOS sensor de imagen
- Velocidad de datos hasta 55 bps
- Velocidad de video 30 cps, 1280 x 1024
- Motion JPEG con 21 niveles de calidad
- Ethernet (PoE): PoE 802.3af

CAMARA IP - AV 5105 DN

Día / Noche

- 5 megapíxeles CMOS sensor de imagen
- Día / Noche: 0 Lux, sensibilidad IR
- Velocidad de datos hasta 55 bps
- Velocidad de video 30 cps 1280 x 1024
- Compresión H.264 (MPEG4, Part 10)
- Motion JPEG con 21 niveles de calidad
- Ethernet (PoE): PoE 802.3af



CAMARA DOMO IP 360° AV 8365

- 4 x 2 megapíxeles CMOS sensor de imagen
- Visualiza 360° totales (sin zonas ocultas)
- Visión de: 1600 (H) x 1200 (V) x 4
- 8 megapíxeles totales
- Velocidad de datos hasta 55 bps
- Compresión H.264 (MPEG4, Part 10)
- Motion JPEG con 21 niveles de calidad
- Ethernet (PoE): PoE 802.3af

Venta, Soporte y Distribución de toda la línea Arecont Vision

Distribuidor Oficial



DIVISION SEGURIDAD de
GETTERSON ARGENTINA
DESDE 1963

Getterson Argentina S.A.I.C.

Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / Buenos Aires / Argentina

tel. (54-11) 6777-6000 / fax: (54-11) 6777-6006

hiperse@getterson.com.ar / www.getterson.com.ar



TRENDNET

Videovigilancia inalámbrica



Monitor SecurView de 7" para cámara inalámbrica TV-M7



Cámara de Internet inalámbrica SecurView TV-IP110W



Kit de monitor SecurView de 7" para cámara inalámbrica (wi-fi) TV-M7110WK

Supervisión de seguridad en video en tiempo real

El primer monitor para fotografía y cámara de Internet que transmite en forma inalámbrica sin necesidad de un ordenador. El kit incluye el marco TV-M7 y la cámara TV-IP110W de TRENDnet. Visualice hasta 4 cámaras TRENDnet en una misma pantalla o cambie de una cámara a otra.

El poder wireless

Coloque el TV-M7 y la TV-IP110W en cualquier parte de su red inalámbrica, como su cocina, sala, u oficina en casa.

Funcionalidad completa como marco para fotografías

Reproduce presentaciones de fotos, música y videos desde la memoria integrada de 512MB, una tarjeta de memoria de cámara, o desde su cuenta de Flickr.

TEW-652BRP



TV-IP110W



TV-IP121W



TV-IP252P



TV-IP422W

Distribuidor oficial de toda la Línea TRENDNET

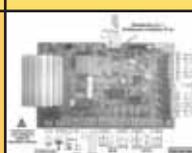


DIVISION SEGURIDAD DE GETTERSON ARGENTINA DESDE 1963

Getterson Argentina S.A.I.C.

Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / Buenos Aires / Argentina
tel. (54-11) 6777-6000 / fax: (54-11) 6777-6077
hlperseg@getterson.com.ar / www.getterson.com.ar

.sumario #60

 <p>24</p>	 <p>36</p>	 <p>40</p>	 <p>44</p>
<p>.nota de tapa</p> <p>BioCard suma representaciones</p> <p><i>BioCard Tecnología</i></p>	<p>.empresas</p> <p>Nyken Argentina</p> <p><i>Entrevista a Juan Carlos Laruccia Director</i></p>	<p>.empresas</p> <p>VISIONXIP</p> <p><i>Entrevista a Patricio Sanders y Ezequiel Safdieh - Gerentes</i></p>	<p>.perfil de empresa</p> <p>Aliara</p> <p><i>Un recorrido por la empresa desarrolladora de sistemas de seguridad perimetral</i></p>
 <p>52</p>	 <p>60</p>	 <p>64</p>	 <p>68</p>
<p>.protagonistas</p> <p>Germán Cortez</p> <p><i>Entrevista al Instructor Oficial de ALAS</i></p>	<p>.protagonistas</p> <p>Miguel Turchi</p> <p><i>Entrevista al Presidente de CEMARA</i></p>	<p>.protagonistas</p> <p>Patricio Quevedo</p> <p><i>Entrevista al Embajador en Argentina de Mission 500</i></p>	<p>.perfil profesional</p> <p>Gregorio Aspis</p> <p><i>Formación profesional y trayectoria</i></p>
 <p>72</p>	 <p>76</p>	 <p>116</p>	 <p>128</p>
<p>.perfil corporativo</p> <p>Samsung Techwin</p> <p><i>Empresa dedicada al desarrollo de productos para el mercado de CCTV</i></p>	<p>.respuesta directa</p> <p>AVL</p> <p><i>Aplicaciones, tecnologías y perspectivas en la visión de los protagonistas de la industria</i></p>	<p>.informe</p> <p>Audio aplicado a la seguridad</p> <p><i>Sistemas de voceo, evacuación y comunicación ante emergencias</i></p>	<p>.archivo</p> <p>Fiends will be friends</p> <p><i>Inauguramos esta sección retrospectiva: las empresas, sus protagonistas y sus relaciones ayer y hoy</i></p>
 <p>136</p>	 <p>148</p>	 <p>156</p>	 <p>168</p>
<p>.opinión</p> <p>136. ¿Por qué domótica? <i>Andy Radowosky - X-Tend</i></p> <p>144. Detección y alerta de posibles pérdidas y robos <i>Juan P. Tavil - Axis</i></p>	<p>.tecnología</p> <p>¿CCTV o IPTV? <i>Videovigilancia on-line con almacenamiento virtual</i> <i>por Carlos Molina, Celletech</i></p> 	<p>.data técnica</p> <p>Monitoreo telefónico e IP Introducción - Capítulo I <i>Por Alejandro Solé Dist. Tellexpress S.A</i></p> 	<p>.instalando</p> <p>Central FC-7664 de Altel</p> <p><i>Sistema de alarma inalámbrico supervisado. Conexión y recomendaciones</i></p>
 <p>180</p>	 <p>188</p>	 <p>196</p>	 <p>198</p>
<p>.net report</p> <p>Las principales 10 tendencias en seguridad para 2011</p> <p><i>Virus y ataques informáticos posibles</i></p>	<p>.marketing</p> <p>La entrevista: claves para el éxito <i>Herramientas y técnicas de marketing</i> <i>por Lic. Augusto Berard</i></p> 	<p>.eventos</p> <p>Seguriexpo Buenos Aires 2011</p> <p><i>Del 6 al 8 de julio en La Rural se llevará a cabo una nueva edición de la muestra más importante del sector</i></p>	<p>.CEMARA</p> <p>Boletín Informativo Año 3 - Número 15 <i>Publicación oficial de las actividades de la Cámara de Empresas de Monitoreo de Alarmas de la Rep. Argentina</i></p>



No sólo en las autopistas ocurren congestionamientos de tráfico.

Soluciones en comunicación de alarmas vía GPRS de DSC

Los comunicadores de alarma DSC ofrecen soluciones ideales de comunicación inalámbrica avanzadas en lugar de las líneas telefónicas tradicionales.

Estos comunicadores GSM/GPRS utilizan el canal de datos GPRS de la red GSM para asegurar la comunicación de eventos de alarma de manera económica, confiable y de alta velocidad. Los comunicadores de alarma de doble vía Internet y GSM/GPRS pueden ser adaptados para proveer los medios de comunicación primario, secundario y redundante asegurando que la transmisión sea confiable en el caso de que uno de éstos falle.

Comunicación inalámbrica de alarma de alta velocidad y confiable, por los expertos en la industria.



DSC

Una compañía de Tyco Internacional

Para mayor información sobre estos o cualquier otro producto DSC, por favor contacte a su Representante de Ventas local de DSC o visítenos en www.dsc.com

© 2011 Tyco International Ltd. y sus respectivas compañías. Todos los derechos reservados.

Calidad en detección de incendio



FS250

Central inteligente de incendio de 1 lazo tipo A, o 2 lazos tipo B. Cuenta con capacidad para 252 dispositivos. Manejo de extinción a través de módulos supervisados. Cuenta con la posibilidad de incorporar comunicador digital para comunicación con estaciones de monitoreo (en contact ID). Posee display de 80 caracteres y memoria de los últimos 2000 eventos. Hasta 6 amps para salidas de sirena.



HFPO11

DETECTOR DE HUMO INTELIGENTE

- Capacidad de medición de sensibilidad remota.
- Detectores de autocomprobación completan diagnósticos cada 4 segundos.
- Cámara limpiable.
- Diseño de bajo perfil.
- Soporta compensación ambiental automática por software.

DETECTOR TERMICO INTELIGENTE

- Diseño basado en microprocesador.
- Regimen de aumento de temperatura y temperatura fija.
- detector de alta velocidad y tolerante a fallas.
- Estado del detector indicado mediante LED multicolor.

Se monta dentro del gabinete FS-250, directamente sobre la placa madre. toda la programación se hace como parte

HFPT11



HFP11



DETECTOR DE HUMO FOTOELECTRICO

- Tecnología FirePrint™ para distinguir entre fenómenos engañosos y un incendio verdadero.
- Fácilmente programable para coincidir con perfiles de riesgos específicos, desde el panel de control.
- Informe de pre-alarma basado en el perfil de incendios seleccionados.
- los detectores realizan diagnósticos completos de autocomprobación cada 4 segundos.
- Cámara de campo limpiable.
- Operación a dos hilos.

Sirenas y sirenas con estrobo

- Ofrece 4 valores de candela de estroboscopio seleccionable -15/75, 30/75, 75 o 110.

El estroboscopio sólo opera en modo sincronico o no sincronico.

Sirena de tono estable o temporal (92 dB a 10 pies - típico) con corriente de sirena de 18 mA.

MTHMCA



HMS-S/O

Avisador Manual doble acción.



Transmisor digital para comunicación de alarma.

- Cuatro cuentas de monitoreo distintas disponibles.
- Dos líneas telefónicas disponibles.
- Informa en 8 formatos de comunicación convencionales.
- Dispone de prueba automática cada 24 hs.

FS-DACT



AEROSOL TESTER DE HUMO



Comunicadores de máxima seguridad

TL-150



Comunicador via TCP/IP solo domiciliario, compatible con la linea PowerSeries.



TL-300

Comunicador via TCP/IP, compatible con cualquier panel que comunique via Contact- ID con DMTF.



TL-250

Comunicador via TCP/IP, compatible con los paneles PC1832, PC1864 Y MAXSYS, permite hacer up-download por internet.

Modulo de comunicacion doble via IP (primario/secundario) compatible por PC- Link con PC1832/PC1864, permite up/ download via IP.

TL-265GS

Modulo de comunicacion doble via IP/GPRS (primario/secundario/terciario) compatible por PC- Link con Sistema Inalambrico Alexor, permite up/ download via IP y GPRS.



TL-260



TL-260GS

Modulo de comunicacion doble via IP/GPRS (primario/secundario/terciario) compatible por PC- Link con PC1832/PC1864, permite up/ download via IP y GPRS.

DSC y SURGARD le ofrecen una línea de comunicadores pensada en aumentar dos puntos claves en una estación de monitoreo: los medios de comunicación redundante y un aumento en la velocidad de transmisión de eventos.



GS 2065

modulo de comunicación GPRS (primario/secundario) compatible por PC- Link con sistema inalambrico doble via Alexor.

GS 3055

.Buck up Celular, por GSM y GPRS, GS-3055-GI, 850 - 1900 MHZ.



**Nuevo servicio!
Entrega puerta a puerta
Zona Rosario y Gran Rosario.**

Para mayor informacion comunicarse con Emiliano Franco
Emiliano.franco@tellexpress.com.ar





La compañía anuncia su alianza estratégica para la distribución de productos Toshiba para el mercado de CCTV. También presenta al mercado los nuevos modelos de dispositivos para control de accesos ZKSoftware, con los equipos de la nueva generación multibiométrica.

BioCard suma representaciones

El primer objetivo de la empresa fue lograr que los clientes pudieran acceder a productos y soluciones de control de accesos y asistencia a precios accesibles sin perder de vista la calidad y el servicio. Pasaron algunos años desde aquel lanzamiento y BioCard Tecnología sigue esforzándose para mantener la calidad del producto y brindar soporte a sus clientes y distribuidores.

En esa búsqueda de calidad, BioCard Tecnología acaba de firmar un contrato de distribución con TOSHIBA, empresa reconocida en el mercado informático con la fabricación de notebook, que actualmente ocupa el tercer lugar en USA en la provisión de cámaras IP y cuyo CCD es el mismo que se utiliza en la fabricación de cámaras digitales.

Toshiba es el creador de la técnica llamada DIA/NOCHE, tecnología que está incluida en todos sus equipos, incluso en las cámaras analógicas. Esta técnica se logra a través de la utilización de un microprocesador de alta velocidad que se encarga de obtener imágenes nítidas en todas las zonas, logrando imágenes a color aún en la oscuridad o con luz excesiva. Este nuevo microprocesador permite combinar Rango dinámico amplio con Alta Sensibilidad a la luz. Todas las cámaras son totalmente programables por menú en pantalla en todos sus parámetros y configuración.

La trama del EL CCD de Toshiba es diagonal para cubrir mejor los espacios intermedios y cada línea horizontal se compone de sus 3 colores (RGB).

Para completar la línea de productos Toshiba, BioCard también ofrece DVRs, NVRs y

unidades de almacenamiento de discos. Se trata de equipos de 8, 16, 32 canales con GUI idéntica y totalmente compatible con equipos analógicos con la posibilidad de añadir más discos duros intercambiables (HOT PLUG).

Estos productos se integran a controles de accesos de varias marcas, cajeros automáticos, cajas registradoras, etc., y ofrecen arquitectura abierta para permitir trabajar con varias marcas de cámaras IP además la Grabadora Híbrida HVR es compatible con 50 marcas diferentes de domos PTZ.

El software NVR se ofrece en versiones de 4, 8, 16 y 32 canales idénticos y totalmente compatible con grabadoras NVR, HVR, DVR y EVR.

Finalmente, el software de análisis de video tiene las funciones de detección de intrusión, protección perimetral, alarmas de dirección, conteo, caídas, objeto o sujeto inmóvil, sujeto corriendo, incremento de multitudes, tasa de congestión, control de aéreas de estacionamiento, graffitis y vandalismo, robo entre multitudes y detección de objetos con poco contraste.

ZKSoftware

BioCard presenta al mercado los nuevos modelos de dispositivos para control de accesos ZKSoftware, con los equipos de la nueva generación multibiométrica, con identificación y verificación a través de la huella digital, tarjeta RFID y reconocimiento facial.

El equipo que se destaca es el Multibio 700, cuyo algoritmo de identificación facial captura la posición relativa del rostro, medida, forma de los ojos del usuario, nariz, pómulos y man-



TOSHIBA
Leading Innovation >>>

díbula. Estas características forman el template, el cual es utilizado para comparar a los usuarios en el momento en que se identifican en el dispositivo.

El multibio 700 puede almacenar hasta 3000 rostros sin la necesidad de dividirlos en grupos. De manera estándar, el modo de identificación es huella digital y rostro, el cual se puede modificar y simultáneamente se puede conectar con cerraduras eléctricas, alarmas, timbres, sensores y demás accesorios.

Otro dispositivo es el iClock 700, con capacidad de 10000 huellas digitales 1:N y la posibilidad de tomar una foto en el momento de la identificación para verificar posibles falsas aceptaciones o rechazos. Además, posee una pequeña tapa en el sensor de huella dactilar para prolongar su vida útil.

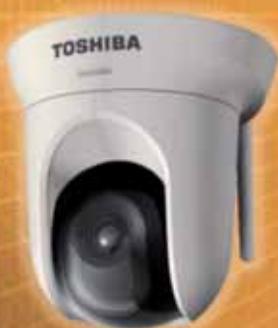
Otra novedad es el MA300, que tiene la particularidad de poseer protección IP65, lo cual lo convierte en el producto ideal para entornos de duros (intemperie) y un rango más amplio de temperaturas.

Todos los equipos poseen la capacidad de conexión con cerraduras eléctricas (NO/NC), alarmas y pulsadores y se pueden comunicar a través de red Ethernet o puerto RS232/485. Incluyen salidas y entradas Wiegand para interacción con paneles de control de accesos también se los puede configurar con una lectora de tarjetas HID ■



Incorporamos una nueva línea de soluciones en el mercado de CCTV, junto a **TOSHIBA Inc.**, uno de los líderes en el desarrollo de cámaras IP, creador de la tecnología Día/Noche y

Amplia variedad de cámaras IP



IK-WB16A y WB16W

Equipos de **2 Mega Píxeles** de Alta Resolución
CCD Toshiba de alta calidad con trama diagonal que le **Todas** las cámaras son **Día/Noche**
Microprocesador de alta velocidad que permite **obtener imágenes más nítidas** en todas las condiciones de iluminación
Compensación de luz y nitidez en toda la imagen de la cámara
Web Server embebido
Zócalo de memoria SD par almacenamiento de imágenes
Comunicación **Wireless** o **PoE**
SDKs disponibles para ser incluidas en cauleuri solución de software



IK-WB30A



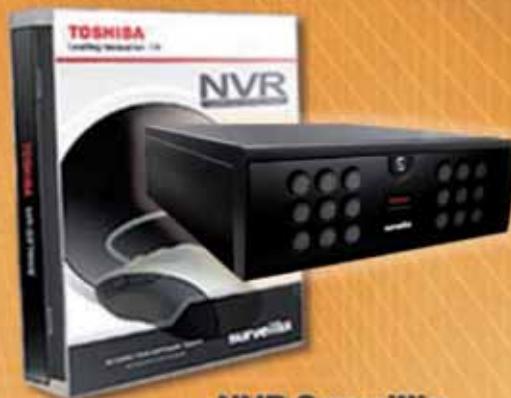
IK-WB12A



IK-WB80A

Software y equipos DVRs y NVRs

Permiten monitorear desde 4,8,16 y hasta 32 cámaras en un solo equipo.
Diferentes configuraciones de acuerdo al entorno que se desea controlar
Compatibles con una amplia variedad de cámaras IP de diferentes proveedores
Compresión MPEG4 de grabación
Soluciones de discos en RAID-5 y Hot Swapp



NVR Surveillix



TOSHIBA
Leading Innovation >>>

www.zksoftware.com.ar

Nueva Línea 2011

Equipos multibiométricos, pantallas color TFT capacidad almacenamiento e identificación de hasta 10000 huellas y/o tarjetas de proximidad EM / Mifare o HID. TCP/IP, RS232 Host USB



X628 TC ID



E9

Nuevo



iClock 700 ID



iFace 202 ID



U560 C ID



SC 402



SCR 100



iClock 580 ID

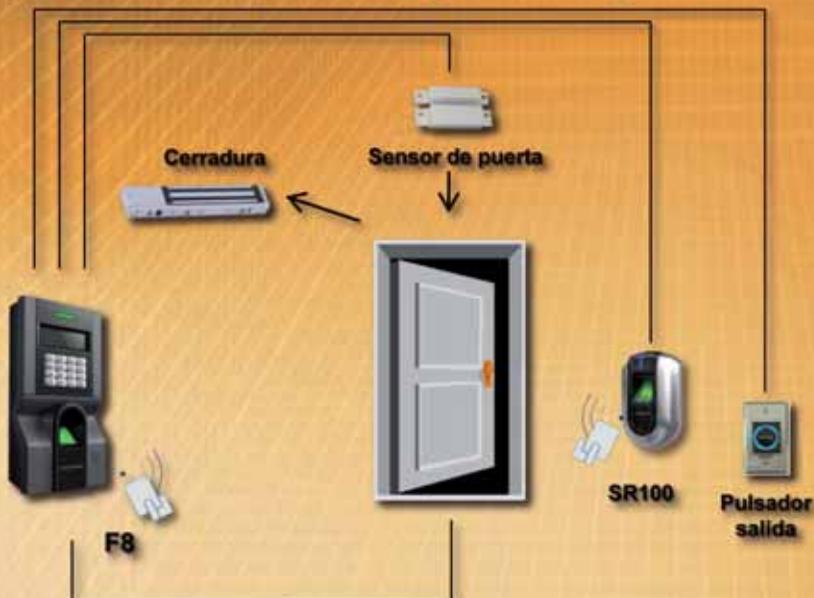
Nuevo



MA 300
"IP 65"

Control de accesos

F8 + Sr 100 (Huella Digital / Rfid)



¡Alta Seguridad! en áreas restringidas

Nuevo

Multibio 700



Doble método de identificación por Reconocimiento facial y huella digital 1:1

- 3000 rostros
- 10000 huellas digitales
- Cámara para función Foto ID
- Sensor óptico Zk y algoritmo 10.0 de alta velocidad
- Conexión con cerraduras y paneles de alarmas
- Comunicación: TCP/IP, RS232/485, USB

Soluciones de Software

Le ofrecemos una solución de gestión de capital humano e intelectual especialmente diseñada para **ayudar, optimizar y mejorar** la calidad del trabajo en el área de RRHH de una empresa.

Es la principal elección para el futuro de una empresa, ya que permite articular e integrar diferentes módulos de software con un solo objetivo: **ser la mejor herramienta en RRHH.**

Admite la total integración de los siguientes módulos, logrando una mayor eficiencia y calidad en la unión del trabajo:

Módulos disponibles integrados:

- Control Horario y Ausentismo
- Control de Accesos y visitas
- Liquidación de Sueldos y Jornales
- Gestión de Comedor
- Planificación Horaria
- Cuenta Corriente de Novedades



Exija la etiqueta de producto y Garantía Original



Bio Card Tecnología s.r.l.

Zapiola 4583 (C1429AOI), Cdad. Aut. De Bs. As. Argentina
Tel./Fax: (+54.11) 4701.4610,
E-mail: info@zksoftware.com.ar

Haga crecer su negocio

Software integral para monitoreo de alarmas



¿Por qué elegirnos?

- Asistencia técnica en línea las 24 horas
- Múltiples centros de soporte técnico
- Capacitación integral personalizada
- Entrenamiento continuo por E-learning
- La más amplia compatibilidad GPRS-IP del mercado
- Personal altamente capacitado
- Actualizaciones en línea
- Entrega inmediata
- Estrategia y planificación para expandir

la rentabilidad de su negocio

Toda la potencia Web para sus clientes



El módulo de Acceso Web Cliente Corporativo está especialmente diseñado para dar a los clientes el control y auditoría de sus cuentas. Permite obtener información grafica y a modo de listados del estado de sus sucursales / cuentas con indicación para cada una de ellas (alarma activada/alarma desactivada), eventos recibidos (históricos), además de contar con un vinculo de comunicación directo a través de un panel de mensajería. La información en pantalla se actualiza instantáneamente y su mayor potencial reside en el impacto visual para reconocimiento de situaciones con una perspectiva global.

Monitoreo



Verificación por Video



Servicio Técnico



Logger Grabación de llamadas



MoneyGuard® Facturación y Cobranzas



Acceso Web Corporativo



Acceso Web Dealer Monitoreo Mayorista



Web Manager



Website



Web Reporte a Autoridades



Tracker® Monitoreo Móvil



Web Monitoreo Remoto



SoftGuard

Av. San Juan 4156 (1233) C.A.B.A.
Tel.: (54.11) 4136-3000
info@softdemonitoreo.com



Seminarios Online

Capacitación a través de Webinars

Desde febrero la empresa retomó su iniciativa de capacitación y presentación de productos y soluciones a través de seminarios online, con el fin de transmitir experiencias y recoger nuevas ideas.

“Los Webinars son una manera de mantenernos comunicados con los profesionales de la seguridad electrónica. Nos resulta muy efectiva por su simpleza en el uso y porque nos permite transmitir nuestra experiencia pero también recibir comentarios, sugerencias e ideas”, dice Pablo Bertucelli, de RightKey, acerca de la capacitación que programaron para todo este año.

Los Webinars son ideales porque los requisitos son mínimos para los asistentes (una PC conectada a Internet, y un par de auriculares) y porque son participativos. A medida que avanza la charla, los asistentes pueden enviar sus comentarios y preguntas por una ventana de chat.

Hasta el momento, en los primeros Webinars RightKey realizados, hubo muy buena asistencia, con la “sala” virtual casi llena y preguntas muy interesantes que se compartieron con toda la audiencia. “Es nuestra costumbre enviar la presentación luego de la charla, para que quien quiere refrescar algún dato pueda hacerlo, y sabemos que algunos de los asistentes han compartido la presentación con sus compañeros de trabajo”, explicó el directivo de la empresa.

Los temas desarrollados en los primeros seminarios online fueron:

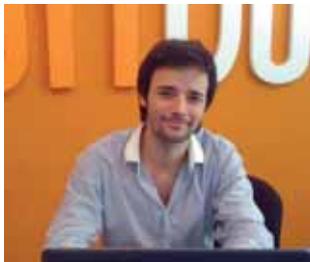
- Migrando de Backup Celular GSM a Comunicadores GPRS/IP con una inversión mínima.
- Monitoreo vía IP/Internet con el Comunicador RK-IP4.

Al equipo de ventas

Crece el Staff comercial



La empresa SoftGuard Technologies le da la bienvenida a Martín Saini al equipo comercial, donde cumplirá funciones de atención a clientes y ventas a los 26 países donde esta implementado el sistema integral para monitoreo de alarmas SoftGuard.



Con la incorporación de Saini, la compañía reforzará la atención y fidelización de los clientes y sumará un miembro al equipo que participará en las

presentaciones en exposiciones tanto en Argentina, Latinoamérica y Europa que realiza la empresa.

Mail de contacto: msaini@softdemonitoreo.com

Presentación del ProxyOne

Nueva plataforma para seguridad web

BlueCoat presentó el ProxyONE, un nuevo aplicativo híbrido que proporciona inteligencia en tiempo real y protección automática para permitir a las empresas el uso de la web con mayor seguridad. Este nuevo producto está diseñado para pequeñas y medianas empresas, que hasta el momento no tenían acceso a plataformas similares por su alto costo e implementación.

El ProxyOne de BlueCoat integra filtrado web, escaneado *inline* de malware y antivirus e informes, para permitir un uso seguro de aplicaciones Web 2.0. El dispositivo incluye políticas de seguridad preconfiguradas, mejoras automáticas de software y actualizaciones de seguridad inmediatas.



- Cómo transformar cualquier alarma básica en un sistema monitoreado.

“Seguiremos generando nuevos encuentros no sólo con nuestro propio programa de contenidos sino también desarrollando temas por pedido de clientes y asistentes de los Webinars RightKey previos. Si bien la mayoría de los asistentes son de Argentina, también hay participantes de los países vecinos. Creemos que esta iniciativa es útil para nuestros amigos del interior, quienes cuentan a veces con menos posibilidades de capacitación. Nos da mucha satisfacción poder acercarlos estos seminarios y que la participación sea abierta, simple y gratuita”; concluyó Bertucelli.

Las nuevas fechas y temáticas de los seminarios on line serán dadas a conocer oportunamente por la empresa.

Acreditaciones: www.rightkey.com/webinars2011.php.

Larcon-SIA

Traslado de oficinas



Larcon-SIA traslada sus oficinas comerciales al territorio de la provincia de Buenos Aires: a partir del 4 de abril la empresa abrirá sus puertas en la calle Malabia número 35 de San Isidro.

El lugar elegido es de rápido acceso para aquellos clientes acostumbrados a visitar la empresa en Capital Federal, ya que se puede llegar a través de Panamericana o Camino de Cintura. Otras arterias rá-



pidas son las Avenidas Sucre y Valentín Vergara.

El nuevo teléfono de la empresa es (011) 4735-6586.

Mail de contacto: ventasba@larconsia.com





Dahua Technology

Dahua Technology Co. LTD es un fabricante profesional en el rubro de seguridad y video vigilancia.

Durante los últimos 16 años de desarrollo, Dahua Technology se ha especializado en la investigación y diseño de equipamientos de vigilancia de la más alta tecnología.

Tanto el hardware como el software son diseñados en forma modular, con flexibilidad para diferentes configuraciones, múltiples escalas de aplicación y futuras expansiones.

Dahua tomó la delantera en lanzar al mercado un grabador digital de cámaras de 8 entradas en tiempo real en 2002 y luego en 2003- un modelo de 16 entradas en tiempo real.

Actualmente, Dahua está liderando la tendencia en desarrollo de grabadores digitales de video y se está convirtiendo en la marca número 1 en China.

En 2006 el lanzamiento del teclado IP, los domos de alta velocidad, placas decodificadoras y servidores IP representan la estructura completa de seguridad y videovigilancia de Dahua.

En 2007 y 2008 todos los DVR se cambian para incorporar Discos SATA. Los domos y cámaras IP son presentados al mercado.

En la actualidad Dahua es fabricante líder en seguridad y videovigilancia con considerable tecnología y escala. Nuestros productos han aprobado las certificaciones de calidad ISO9001 y muchas otras internacionales como UL, CE, FCC.

Gracias al alto desempeño de nuestros productos, son vendidos en toda Europa, América y Japón como también en Taiwan y son ampliamente utilizados en diversos campos de aplicación como bancos, seguridad pública, usinas de energía, edificios inteligentes y transporte.

Investigación y Desarrollo

Un robusto departamento de investigación y desarrollo es esencial para poder innovar y acercarse a la excelencia. Dahua posee más de 800 ingenieros y cada año invierte más del 10% de sus ingresos en esa área.

Dahua asegura la innovación e implementación de tecnologías en aplicaciones estructuradas embebidas, aritméticas de codificación/decodificación de audio/video y desarrollo de protocolos de red.

Todo esto le asegura el liderazgo en esta industria y garantiza el desempeño excelente de sus productos.

Estrategia de mercado

Orientado al requerimiento de mercado y manteniendo una cooperación «ganador-ganador» como objetivo, Dahua está dedicada continuamente a buscar expansión de mercado y promoción, desarrollando clientes internacionales para aumentar el crédito y la reputación de la marca.

Compartiendo los mejores productos, servicio e intereses Dahua y sus clientes crecerán y serán más fuertes juntos.

Servicio

Un perfecto sistema de servicio es la garantía para satisfacer la demanda de sus clientes.

Dahua ha establecido una red de servicio post venta sobre todo el país. Personal altamente calificado provee el mejor y más rápido servicio a sus clientes.

Además, Dahua ha estado conduciendo la capacitación para los ingenieros de servicio pos venta a través de seminarios realizados en el país de sus distribuidores internacionales. La casa matriz, además, provee la capacitación de servicio pos venta a los clientes de todo el mundo.

Dahua ofrece servicio con características específicas y provee soluciones profesionales de sistemas de seguridad y video vigilancia para cumplir con todas las necesidades de sus clientes.

Nuestra Misión

Liderar la industria, servir al país.



Dahua Technology Co., Ltd.

1187 Bin'an Rd., Binjiang, Huangzhou, Zhejiang 310053, China Tel:(86-571)8768 8883, 2893 9666 Fax:(86-571)8768 8815
E-mail:overseas@dahuatech.com Website:www.dahuasecurity.com

New DVR New Standard New Times



Mobile-phone Surveillance



HDMI Output with High-definition



LE-A SERIES

- 4/8/16 channel Standalone DVR
- 4/8/16 channel CIF and special channel 4CIF real-time recording
- 16 channel simultaneous playback
- Mobile-phone surveillance
- H.264 with dual-encoding streams
- TV, VGA&HDMI simultaneous output
- 1 U box, 1 SATA, 2 USB



LE-L SERIES

- 4/8/16 channel Standalone DVR
- 4/8/16 channel CIF and special channel 4CIF real-time recording
- 16 channel simultaneous playback
- Mobile-phone surveillance
- H.264 with dual-encoding streams
- TV, VGA&HDMI simultaneous output
- 1.5 U box, 4 SATA, 1 eSATA, 2 USB



LE-S SERIES

- 4/8/16 channel Standalone DVR
- 4/8/16 channel CIF and special channel 4CIF real-time recording
- 16 channel simultaneous playback
- Mobile-phone surveillance
- H.264 with dual-encoding streams
- TV, VGA&HDMI simultaneous output
- 2 U box, 4 SATA, 1 eSATA, 2 USB



HE-T SERIES

- 4/8/16 channel Standalone DVR
- 4/8/16 channel full D1(4CIF) real-time recording
- 16 channel simultaneous playback
- Mobile-phone surveillance
- H.264 with dual-encoding streams
- TV, VGA&HDMI simultaneous output
- 2 U box, 8 SATA, 1 eSATA, 2 USB



HE-U SERIES

- 20 channel hybrid Standalone DVR
- 16 channel full D1(4CIF) and 4 channel megapixel IP camera real-time recording
- 16 channel simultaneous playback
- Mobile-phone surveillance
- H.264 with dual-encoding streams
- TV, VGA&HDMI simultaneous output
- 2 U box, 8 SATA, 1 eSATA, 3 USB



Distribution Partner: **Big Dipper Technology**

Contact person: Ing. Gabriel R. Pennella, Del Mate Amargo 1176, Itzaingo, CP: 1710, Buenos Aires, Argentina, Tel: (5411) 4481-9475

Technical support: Santa Fe 626, Moron, CP: 1708, Buenos Aires, Argentina, Tel: (5411) 4481-9475

Website: www.bigdipper.com.ar Email: info@bigdipper.com.ar

Modernas oficinas y planta de producción

Inauguración de edificio corporativo

La compañía tiene nueva sede, en Córdoba capital, dotada de las mayores comodidades para clientes y proveedores. Este nuevo edificio acompaña el crecimiento sostenido de la empresa en el mercado, logrado gracias a la calidad de sus productos.

Altel, compañía especialista en sistemas de alarma inalámbricos, comenzará a operar en su nuevo edificio corporativo, ubicado en la calle Defensa 450 del Barrio Inaudi, a una cuadra de la avenida Circunvalación de Córdoba Capital. El nuevo edificio está estratégicamente ubicado, con avenidas de rápido acceso al centro de la ciudad (a tan solo 12 minutos del centro), es de fácil acceso y cuenta con estacio-

namiento propio para sus clientes y visitantes.

“Desde este lugar podemos atender en forma más cómoda a nuestros clientes y también coordinar una mejor logística de distribución de la mercadería hacia los distintos puntos del país en los que contamos con representantes comerciales”, señala Alberto Martínez, Socio Gerente de la empresa.

La edificación está compuesta por 4 naves: el edificio principal

de 700 metros cuadrados, donde se concentran las áreas de Ingeniería y Desarrollo, Programación y Software, Ensamble y Prueba de equipos, Administración y Ventas, Recepción, Gerencia y Sala de Reuniones y Capacitaciones.

Las tres naves restantes son los depósitos, con una superficie cubierta de 2500 metros cuadrados, espacios para entrada y salida de vehículos utilitarios y camiones. El predio



cuenta con una superficie total de 15.000 metros cuadrados.

Altel pone a disposición de sus clientes una nueva línea telefónica: (0351) 586-9307.

Rodrigo Sánchez se suma a Axis

Nuevo integrante en el equipo

Axis anunció modificaciones en su organización con el fin de consolidar el crecimiento del negocio, ampliar la cobertura del mercado y potenciar el negocio en Sudamérica con un modelo único de ventas apoyado en distribuidores mayoristas e integradores.

“Con estos cambios, tendremos más recursos para atender las necesidades de nuestros partners, fortaleciendo el po-

sicionamiento de Axis como el fabricante con estructura más completa y dedicada a los proyectos”, afirma Alessandra Faria, Directora regional de Axis.

En nuestro país se destaca la incorporación de Rodrigo Sánchez, como Ingeniero de Ventas y Maribel Villena asume la gerencia de distribución para toda a Sudamérica y tendrá como foco la actuación junto a los mayoristas en la coordi-

nación de actividades regional. Andrei Junqueira asume la gerencia de cuentas globales para la región.

Juan Pablo Tavid, Sales Manager South America de la compañía, señaló que “estas incorporaciones forman parte de una serie de nuevas estrategias orientadas a afianzar la relación con los socios estratégicos, clientes, canales de distribución y usuarios finales”.



6ta. Feria y Conferencia Internacional de Seguridad Electrónica

ISC Brasil 2011 abre sus puertas

Del 26 al 28 de abril se llevará a cabo en San Pablo, Brasil, una de las ferias de seguridad electrónica más importantes del continente. Allí se reunirán las principales marcas y fabricantes del sector.

ISC llevará a cabo este año la sexta edición de la feria de seguridad de Brasil, exposición que se convertirá en el principal centro de negocios, y difusión de productos para la seguridad electrónica.

El año pasado, ISC Brasil incorporó un sector que cada vez se integra más a la seguridad y que repetirá este año: Security Data, segmento del mercado que apunta a generar conciencia en la protección de las redes de datos corporativas, un elemento cada vez más importante en el día a día de las empresas. La expo estará dividida en tres sectores: ISC Brasil, correspondiente a seguridad electrónica; Intersecurity, para expositores de seguridad física y Conferencia ISC, ciclo de seminarios.

ISC Brasil reunirá a las principales marcas y compañías de la industria, que estarán agrupadas en los siguiente rubros: alarmas, biometría, CCTV, control de accesos, detección de incendios, equipos de comunicación, equipos y servicios de monitoreo

de alarmas, equipamiento gíreles, protección perimetral, productos y sistemas de integración, seguridad personal, sistemas de identificación, vehículos y transportes especiales.

El visitante también podrá encontrar armamentos y equipos para protección de blindajes; consultoría y cursos de entrenamiento; equipos y productos para cuarteles de bomberos, para prevención y combate contra el fuego; equipos especiales para emergencias, informática y computación, señalización e iluminación; telecomunicaciones y transmisiones; etc.

Datos

Fecha: 26 al 28 de Abril.

Hora: 10 a 18.30.

Lugar: Expo Center Norte, San Pablo (Brasil).

Web: www.iscexpo.com.br



ISC BRASIL 2011
6ª FEIRA E CONFERÊNCIA
INTERNACIONAL DE
SEGURANÇA ELETRÔNICA

Nuevos Desarrollos de DAHUA Technology Para Seguridad Bancaria y Altas Exigencias

Full HD



1920 x 1080



VR1604HE-S 16 Ch D1 Tiempo Real



VR1604HE-T 20 Ch Híbrido



Full D1 Tiempo Real - H.264

Grabación en resolución D1 y Tiempo Real para todos los canales.
Soporte de cámaras IP de alta resolución.



10 Bit ADC - Dual Stream

Permite un rango dinámico 4 veces mayor que los sistemas en 8 bits
Resulta en mayor calidad de imagen y menor saturación / pixelado



Salida HDMI - Full HD

Permite monitorear múltiples cámaras en Full HD, 1920 x 1080 pixels
Para visualizar las cámaras en un LCD de 32 o 42" sin perder definición



Almacenamiento Masivo

8 Puertos SATA Internos para HDD o DVD-RW. Soporta Raid1
1 Puerto eSATA para backup externo masivo de datos



POS/ATM Text Insert

Inserción de texto en el video, 4 canales configurables via RS-232 o IP
Para registrar datos de una terminal junto al video



Funciones Especiales

Backup programado local / remoto - Email Report - Alarm Server
3D PTZ - CMS - DMS - Remote config - FTP - NTP - IP Filter

Garantía Escrita
3
Años

Compatible



Big Dipper Technology LTD Argentina

Distribuidor exclusivo de Dahua Technology

Http://www.bigdipper.com.ar
Email: info@bigdipper.com.ar
MSN: ventas@bigdipper.com.ar
Te: (+5411) 4481 9475

Administración central:
Del Mate Amargo 1176
Parque Leloir - Ituzaingó
(B1715CXJ) Buenos Aires

dahua
TECHNOLOGY

La nueva generación de grabadores digitales de CCTV
La mejor solución de bajo costo



Visualización en
1280 x 1024



CYGNUS DVR Lite

AVR 400 / 800 / 1600

4 / 8 / 16 Entradas - 100 / 200 / 400 FPS



H.264 - Dual Stream

Algoritmo de codificación por hardware H.264 de alto rendimiento. Digitalización en tiempo real (400FPS @CIF).



10 Bit ADC - Dual Stream

Permite un rango dinámico 4 veces mayor que las placas PCI de 8 bits. Resulta en mayor calidad de imagen y menor saturación / pixelado.



Modo Día / Noche

Ajustes independientes de contraste, brillo y color por banda horaria. Compensa la respuesta de las cámaras en el día y la noche.



Playback

Reproducción de grabaciones en simultáneo de todas las cámaras. Facilita la búsqueda y seguimiento de un evento grabado.



3G

Remoto por celular basado en Symbian OS (Nokia), Windows Mobile, Blackberry, iPhone, Android.



Muti - OS

Incluye software de administración central para Windows y Mac. Remotable desde IExplorer, Mozilla Firefox y Google Chrome.

Garantía Escrita
3
Años

Compatible



Big Dipper Technology LTD Argentina

Distribuidor exclusivo de Dahua Technology

Http://www.bigdipper.com.ar
Email: info@bigdipper.com.ar
MSN: ventas@bigdipper.com.ar
Te: (+5411) 4481 9475

Administración central:
Del Mate Amargo 1176
Parque Leloir - Ituzaingó
(B1715CXJ) Buenos Aires



Big Dipper
Technology

La nueva generación de grabadores digitales de CCTV
 Más tecnología al mejor precio

Full HD



1920 x 1080



CYGNUS DVR

AVR 401 / 801 / 1601 / 3201

4 / 8 / 16 / 32 Entradas - 100 / 200 / 400 / 800 FPS



D1 (720 x 576) - H.264

Entradas con capacidad de grabación en resolución D1 y Tiempo Real. Imágenes más nítidas y fluidas.



10 Bit ADC - Dual Stream

Permite un rango dinámico 4 veces mayor que las placas PCI de 8 bits. Resulta en mayor calidad de imagen y menor saturación / pixelado.



Salida HDMI - Full HD

Permite monitorear múltiples cámaras en Full HD, 1920 x 1080 pixels. Para visualizar las cámaras en un LCD de 32 o 42" sin perder definición.



Playback

Reproducción de grabaciones en simultáneo de todas las cámaras. Facilita la búsqueda y seguimiento de un evento grabado.



3G

Remoto por celular basado en Symbian OS (Nokia), Windows Mobile, Blackberry, iPhone, Android.



POS Text Insert

Impresión de texto en el video, 4 canales configurables vía RS-232 o IP. Para registrar datos desde un controlador fiscal o equipo industrial.



Compatible



Big Dipper Technology LTD Argentina

Distribuidor exclusivo de Dahua Technology

Http://www.bigdipper.com.ar
 Email: info@bigdipper.com.ar
 MSN: ventas@bigdipper.com.ar
 Te: (+5411) 4481 9475

Administración central:
 Del Mate Amargo 1176
 Parque Leloir - Ituzaingó
 (B1715CXJ) Buenos Aires



Entrevista a Juan Carlos Laruccia, Director



info@nykenautomatizacion.com.ar

Nyken Argentina



Con orígenes en el servicio técnico, la experiencia acumulada en ese segmento del mercado le permitió a los integrantes de la empresa dedicarse al desarrollo y fabricación de automatismos, que hoy complementan con el asesoramiento permanente al profesional del sector.

Nyken es una empresa nacional dedicada a la fabricación integral de automatización de accesos. Su planta, industrial situada en San Justo, provincia de Buenos Aires, Argentina, es el centro de desarrollo tanto de la electrónica microprocesada como de todas las piezas que componen sus equipos. Precisamente en el área electrónica, logró desarrollar una alta funcionalidad gracias a la versatilidad del diseño con microprocesadores, complementado por un software a medida de cada movimiento.

“Buscamos estándares de calidad elevados y ser valorados por nuestros colaboradores y clientes por el prestigio y confiabilidad de nuestros productos, tanto en el mercado de portones como de automatizaciones para los mismos. Nuestra meta no es solo proveer equipos al instalador, sino que buscamos asesorar, colaborar y generar vínculos de mutuo beneficio en el tiempo”, explica Juan Carlos Laruccia, con quien dialogamos sobre los orígenes y actualidad de la empresa.

- ¿Cómo se inició la empresa?

- Nos iniciamos como servicio técnico en aberturas automatizadas, primero para clientes residenciales y luego comenzamos a trabajar para consorcios, con lo cual fuimos ganando experiencia y a la vez aprendiendo algunos secretos de la profesión. Nos fuimos involucrando cada vez más en el tema, es así que comenzamos a producir portones y luego junto con nuestro equipo de ingenieros desarrollamos lo que hoy nos permite aportar algo más al mercado, que es la producción tanto de la abertura como de la automatización. Es importante destacar que no somos un importador de productos sino que desarrollamos un producto específico para un segmento específico del mercado, partiendo de nuestros propios conocimientos y experiencias.

- ¿Hoy desarrollan, entonces, sus propios motores?

- Sí, actualmente Nyken Argentina se dedica tanto a la fabricación de portones

como al desarrollo y fabricación de automatismos. Un porcentaje de esas automatizaciones van a nuestros productos aunque es una porción menor. En un principio pensamos que nuestras dos actividades podían ser incompatibles, es decir, cómo vender al mercado de la seguridad automatismos cuando nosotros mismos fabricamos el portón a automatizar. Analizando el mercado nos dimos cuenta que había una serie de pequeños fabricantes de portones e instaladores que podían ser nuestros clientes, y hoy una gama muy amplia de profesionales herreros y carpinteros que son nuestros clientes. Esa es una alianza que se dio de manera natural y queremos potenciar.

“Nuestra intención es brindar a nuestros clientes no solo herramientas tecnológicas para llevar a cabo su trabajo sino que queremos ofrecerles herramientas de prácticas que los ayuden a desarrollarse como profesionales”

- ¿Cuál es la fortaleza de la empresa?

- Todos los motores para automatización son desarrollos nuestros, tanto las partes mecánicas como la electrónica microprocesada. El desarrollo de esa electrónica es, precisamente, uno de los puntos fuertes de nuestros productos. La placa de los motores básicamente es la misma pero pueden programarse funciones distintas para cada portón, lo cual le da gran versatilidad a cada uno de nuestros productos.

- ¿Existen diferencias entre los diferentes automatismos del mercado?

- Sí, seguro, no es lo mismo un portón fabricado en Estados Unidos, que en Italia o en Brasil. En Estados Unidos, por ejemplo,

los portones no tienen puerta escape mientras que acá, por el ancho de los frentes, que condiciona el ancho del portón, la puerta escape suele ser utilizada como una puerta de servicio. Eso hace que el automatismo se instale de otra manera. En Brasil los portones se fabrican de materiales livianos, con lo cual los motores requieren de otras características. Y en nuestro país, se sigue valorando la robustez y “peso” del portón, lo cual requiere de un automatizador mucho más potente.

- ¿Qué servicio ofrecen a sus clientes?

- Es importante aclarar que nosotros no damos servicio técnico directo por una cuestión de respeto a nuestro cliente. En el segmento de automatización el servicio está puesto en el instalador, tanto al momento de concretar la obra como a la hora de proyectarla, ya que no solo les ofrecemos una solución en apertura automática sino que podemos asesorarlo para corregir desperfectos que pueda tener, por ejemplo, un portón viejo que se quiere automatizar. Eso lo vemos como un complemento muy útil. En cuanto al equipo en sí ofrecemos toda la garantía y asesoramiento que requiere el mercado, garantizando la entrega de repuestos y soluciones inmediatas por nuestra condición de fabricantes. Como tenemos todo disponible en nuestra planta, no necesitamos de terceros para una reparación o asesoramiento de puesta en marcha, por ejemplo.

- ¿Qué proyectos tienen?

- Siempre buscamos desarrollar nuevos productos y de a poco vamos ofreciendo a nuestros clientes una gama más amplia de automatizaciones. Tenemos desarrollado un automatismo de torsión de mayor potencia, que vamos a presentar pronto, para utilizar en portones más pesados, como portones industriales levadizos y portones articulados. Además, estamos preparando una serie de seminarios técnico-comerciales para ofrecer a nuestros clientes herramientas tanto tecnológicas como de marketing que los ayuden también a desarrollarse como profesionales. ■

NYKEN

Automatización de portones



CALIDAD Y SERVICIO



BATIENTE

BARRERA

CORONA
DE BRONCE

CORREDIZO
AEREO

NO UTILIZAMOS
PIEZAS PLASTICAS

LEVADIZO



CORREDIZO



100%
INDUSTRIA
ARGENTINA

- Equipos Confiables
- Amplia Línea de Productos
- Electrónica de Avanzada



... Fotoeléctrica ... Electrocerradura ... Semáforo ... Transmisor ...

SARANDI 3848
SAN JUSTO (B1754ALV) BS.AS
Tel/Fax.: (011) 4441-1060/6628
www.nykenautomatizacion.com.ar
info@nykenautomatizacion.com.ar

CALCULE SU AHORRO

CAPACITACIONES



Bio-OPTICAL PASS



VENTA & POST-VENTA

INSTALACION

GARANTIA 24 MESES

SERVICIO TECNICO

Ingrese en www.adbiotek.com.ar y
calcule el ahorro que su Empresa
puede acceder adquiriendo nuestras
«Soluciones».

Menos problemas...

HARDWARE
FAMILIA BIO



Bio-IDENT TA



Bio-IDENT DESKTOP TCP



Bio-IDENT



Bio-IDENT TT&A/
TT&A PROX

▣ Bio-ADMIN TA
-Software de Administración y
Parametrización de la Familia Bio-.

▣ Bio-TIME WORK
-Software de Liquidación de Horas Trabajadas-.

▣ Bio-REPORTES WEB
-Software generador de Reportes online basados en el Bio-ADMIN TA-.

SOFTWARE
FAMILIA BIO

más soluciones

AdBioTeK la mejor opción para su empresa:
soluciones inteligentes, seguras y ampliables, según **su necesidad.**

Entrevista a Patricio Sanders, Director Comercial, y Ezequiel Safdieh, Director Ejecutivo

Patricio Sanders, Director comercial
info@visionxip.com

VISIONxIP

Con el objetivo de expandir la oferta de videovigilancia IP, VISIONxIP amplía su cadena de distribución de Valor Agregado a Brasil, con presencia de personal propio para el área de ventas, asesoramiento y proyectos de seguridad IP, Centralizando los esfuerzos y recursos de logística, administración y distribución.

La utilización de tecnología IP sin dudas es el presente y futuro del mercado de la seguridad por imágenes. Y así lo entienden Ezequiel Safdieh y Patricio Sanders, directivos de VISIONxIP.

"Somos una empresa con 6 años en el mercado de Seguridad IP Exclusivamente, con grandes valores de cooperación con nuestros distribuidores, experiencia en el mercado de seguridad y especialistas en el segmento IP. Gracias a nuestras fortalezas hemos ayudado a nuestros integradores y distribuidores a implementar proyectos de mediana y gran escala en todo su concepto, desde el diseño de red (sea fibra óptica, conectividad inalámbrica o en su defecto cableado de red convencional) certificando obras de seguridad en calidad HD".

Tal es la presentación que hace de VISIONxIP su Director Comercial, Patricio Sanders, quien además nos brindó un panorama sobre la actualidad de la empresa, el plan de expansión a Brasil y la presentación de la nueva gama de productos IP para videovigilancia.

- ¿Por qué VISIONxIP busca expandirse a Brasil?

- Tenemos como objetivo la expansión de VISIONxIP a Latinoamérica desde hace varios años, creemos que el momento es ahora, cuando ya tenemos 6 años de experiencia en el segmento, una cadena de distribución consolidada en Argentina y un esquema de negocios capaz de abastecer a diferentes mercados en la región. El primer objetivo es Brasil, dado que hay proyectos importantes en los cuales ya estamos trabajando y la generación de la cadena de distribución es un proceso que ya tenemos funcionando

- ¿Cómo se compone el equipo de trabajo en Brasil?

- VISIONxIP Brasil tendrá un equipo propio, que estará encabezado por el Director Comercial, cargo para el que se designó a Christian Filippelli. Estará acompañado por Walter Fernández, como encargado del área técnica, y Bernardo Meiojas líder de l departamento de Ingeniería de Proyectos.

- ¿Qué posibilidades de desarrollo encuentran en el mercado brasilero?

- La actualidad nos muestra que está sucediendo algo similar a lo que está pasando en Argentina desde hace algunos años. El mercado brasilero posee una gran cantidad de instalaciones mediante tecnología CCTV análoga y la poca oferta en el segmento IP permite que VISIONxIP ofrezca su experiencia y especialización al alcance de las necesidades y la problemática de la seguridad. Hemos explorado el mercado y aplicando nuestro modelo, el que empleamos en el mercado argentino, sabemos que podemos ser competitivos al mismo tiempo que ofrecer la más alta calidad del mercado.

"VISIONxIP se destaca en el mercado por tres pilares, stock constante de productos, precios competitivos a la más alta calidad del mercado y ser vanguardistas en tecnología IP para videovigilancia"

- ¿Qué diferencia a VISIONxIP de otras empresas y qué considera como disparador del éxito de la empresa?

- VISIONxIP se especializa en seguridad IP únicamente. Poseemos stock constante de todos nuestros productos, desde la cámara más básica hasta la más sofisticada, para que todos los proyectos puedan ser implementados en tiempos realmente inmediatos. Al mismo tiempo ofrecemos constante capacitación en el segmento y somos los Product Manager de nuestros distribuidores. Esto facilita la planificación integral de un proyecto de seguridad IP, donde la infraestructura es un punto clave, tanto como la cámara recomendada, el software de administración y la implementación del proyecto.

- ¿Qué nuevos productos incorporarán a la oferta?

- Estamos trabajando actualmente con tecnología H.264 en todo nuestro segmento. Tenemos como estándar cámaras de 1 Megapíxel y 2 Megapíxeles. Pero vamos por más: ya estamos trabajando en el lanzamiento y distribución de cámaras de 3, 5, 8 y hasta 10 Megapíxeles. Al mismo tiempo, cámaras de 180° y 360°, seguimiento ocular y tecnología que aún no ha llegado a la región. VISIONxIP ya tiene stock de esos productos como pionera de la tecnología IP.

"Tras las representaciones en Tucumán, Mendoza, Córdoba y Mar del Plata, estamos trabajando en la expansión de la marca a todo el territorio. También estamos pensando en la proyección internacional de VISIONxIP, para lo cual estaremos abriendo próximamente, a través de un partner local, una representación en Brasil", nos decía el Director ejecutivo, cuando lo entrevistamos hace un año. Esa proyección ya comenzó a concretarse, tal como lo refieren Patricio Sanders y Ezequiel Safdieh, quienes nos han transmitido que el concepto de expandir VISIONxIP a Latinoamérica comienza por Brasil, con una penetración ya realizada en el mercado, con distribuidores adquiridos y proyectos de gran escala administrándose.

Será la prioridad de la empresa seguir creciendo a nivel regional e incorporar los productos de más alta gama en el mercado de Seguridad IP a un costo realmente competitivo ■

Ezequiel Safdieh, Director ejecutivo
es@visionxip.com

VISION XIP

monitoreo en tiempo real

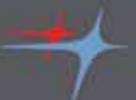
Cámaras IP Profesionales
Servidores NVR
Seguridad Digital

SU SEGURIDAD,
NUESTRO
OBJETIVO



NUEVOS PRODUCTOS Y TECNOLOGÍAS APLICADAS A LA SEGURIDAD DIGITAL



 **mas
net**
www.masnet.com.ar

Atención personalizada para Distribuidores e Integradores
Tel.: +5411 3221-0309 | Fax: +5411 3221-2100 (#0309)
info@visionxip.com | www.visionxip.com



solution

soluciones de ingeniería

Control de Accesos

Molinetes

Puertas Giratorias

Controladoras

Software

Accesorios

Soluciones DCM:

Inteligentes, seguras y con posibilidad de crecimiento



DCM Solution S.A.
Juan de Garay 3942 . (A1636AHH)
Olivos . Buenos Aires . Argentina
(011) 4711 0458 / 4005 5881
info@dcm.com.ar

www.dcm.com.ar



CREATIVE HOUSE
proactive security systems

| www.creativehousesa.com.ar |

TODOS TENEMOS TODO...

AHORA, SI HABLAMOS DE SISTEMAS PROFESIONALES DE ALTA PERFORMANCE E INGENIERÍA DE INTEGRACIÓN CON LAS TECNOLOGÍAS DE VANGUARDIA Y DESARROLLO DE SOFTWARE NACIONAL...



Captura y Reconocimiento Facial, sobre el motor N° 1 del mundo  nuestra representada.

· Puertas o Ingresos a Bancos o Lobby de Cajeros Automáticos, Tesoros, Salas de Juegos y Casinos, Controles de Accesos a Edificios, Espectáculos Deportivos, Cárceles, Aeropuertos, Terminales de Transporte, etc.

Lectura Automática De Patentes (ALPR) ARGENTINAS al 99% o > y otras de América.

· Baja velocidad para control de accesos.
· Alta velocidad para fijos y móviles.

Empadronamiento Biométrico Integral, bajo normas ISO y estándares internacionales.

· Pasaporte Electrónico e-pass, CI, DNI, Carnet de conducir o de Salud, etc.

Help Point Ciudadano, audio bidireccional, video, conectividad, de Protección IP 65.

· Zonas: bancarias, educacionales, de paseos públicos, estaciones de transporte, microcentros, paseos turísticos, etc.

CONTÁCTENOS!

DCM
solution

Juan de Garay 3942 | [B1636AHH] Olivos | Bs As | Argentina
TF +54 [11] 40 05 58 81 | 47 11 04 58 | 47 11 02 64
e.mail: info@dcm.com.ar | web: <http://www.dcm.com.ar>

ALIARA

Nacida como fabricante de cable sensor microfónico, la empresa ofrece hoy al mercado soluciones integrales en seguridad a través de desarrollos propios, especialmente diseñados para el mercado Latinoamericano. Sus nuevas instalaciones, ofrecen mayores posibilidades de producción y garantizan una mejor atención a sus clientes.



Staff

Director
Darío Zyskindowicz

Gerente comercial
Eric Natusch

Asistente comercial
Marilina Brizuela

Gerencia administrativa y tesorería
Verónica De Gregori

Administración
María José Alvarez

Compras
Juan Pablo Rodríguez

Ingeniería y Desarrollo
Ing. Julio Di Santi

Stock
Pablo Barrera

Supervisor de Obras
Santiago Gómez Gingeles

Encargado de Producción
Damián Nieli

Producción
Emiliano Delelis

Servicio técnico
Estaban Moscarello y Germán Magarelli



Oficinas
En el primer piso se encuentran las oficinas de administración y gerencia.

Aliara es una empresa pionera en el desarrollo de sistemas y equipos para seguridad perimetral, con presencia tanto en el mercado nacional como internacional, principalmente en Latinoamérica.

Nacida como fabricante de cable sensor microfónico, hoy desarrolla y brinda soluciones integrales de seguridad electrónica perimetral y cercos eléctricos con un compromiso que se transforma en filosofía: ofrecer al instalador e integrador la mejor tecnología destinada a la protección electrónica.

Desde hace más de una década desarrolla soluciones para pequeños y grandes perímetros, lo cual posicionó a la empresa como líder en la provisión de estas soluciones en Latinoamérica, gracias al permanente apoyo de quienes instalan y utilizan sus productos.

"Estamos desarrollando una línea de productos más avanzados tecnológicamente, capaces de brindar soluciones más puntuales, siempre con el concepto de lograr un producto confiable y de bajo costo de mantenimiento. Esto último es un factor importantísimo, ya que si el mantenimiento es muy costoso para el cliente, el sistema pierde eficacia y cae en desuso", explica **Eric Natusch, Gerente comercial**, acerca del presente de Aliara.

Continúa en página 46

Timeline

1998

La empresa comienza a trabajar en el desarrollo de Sistemas de Cable Sensor Microfónico.

1999

Realiza las primeras instalaciones en countries y barrios privados.

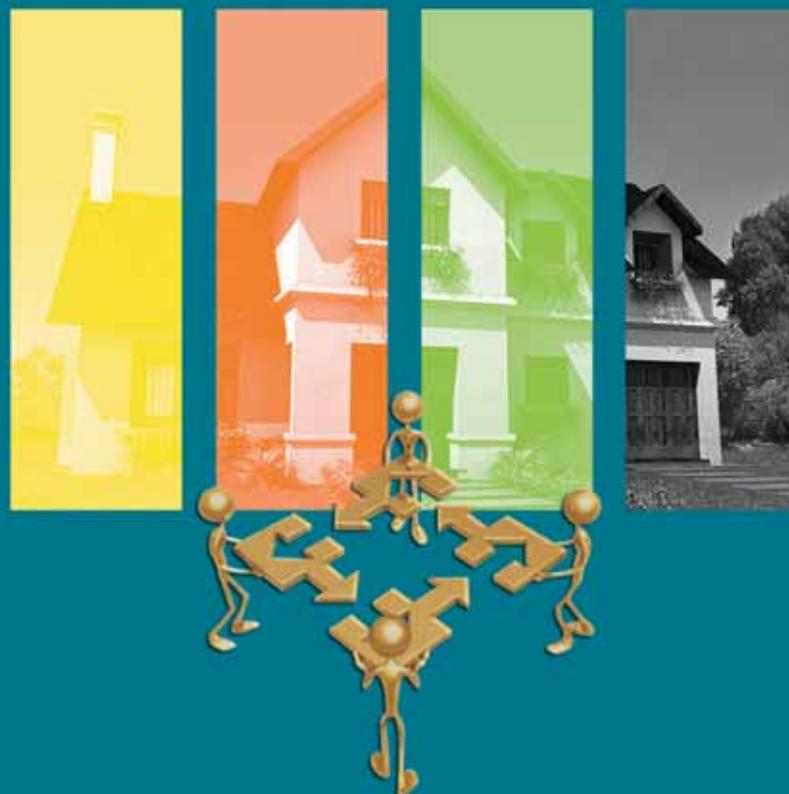
2001

Se inicia la etapa de Comercio Exterior, con la concreción de las primeras exportaciones de productos a Chile y Brasil.

2002

Se crea la Gerencia Comercial, cargo para el cual se designa a Eric Natusch, quien continúa desempeñando la función.

INTEGRACIÓN TOTAL EN PROTECCIÓN DE PERÍMETROS



SISTEMA PMS \ 2

Sistema Integral de Protección Perimetral para grandes Perímetros (con Software Central Integrador tecnologías de detección).



SISTEMA PMS \ 3

Protección Perimetral por Cable Sensor Microfónico.



SISTEMA PMS \ 4

Protección Perimetral por Cable Sensor Microfónico Enterrado.



SISTEMA POWER SHOCK

Protección Perimetral por Cerco Energizado.

Con más de una década de trayectoria enfocada en el diseño y desarrollo de **Sistemas para Protección de Perímetros** y reconocida a nivel internacional, **ALIARA** le posibilita ahora la **Integración y Control Total** de sus Sistemas de Seguridad.

Con el Profesional de la seguridad electrónica como pilar de su crecimiento, **ALIARA** se posicionó como **Líder** de la especialidad en la región gracias a la **Calidad e Innovación** de sus Productos y al **Respeto y Servicio** permanente a sus clientes.

Conocedores del mercado y sus necesidades; solo **ALIARA** puede ofrecerle la Solución más adecuada y Totalmente Integrada para cada requerimiento.

aliara
ESPECIALISTAS EN SEGURIDAD PERIMETRAL



Nuevas
Oficinas

España 744 - (B1602BBN) Florida - Vicente López- Pcia. de Buenos Aires
54 11 4795 0115 (líneas rotativas) - www.aliara.com - ventas@aliara.com

Agradecemos a



Distribuidor oficial, con quien compartimos stand en Intersec Buenos Aires 2010.



Area técnica

Los ingenieros y técnicos de Aliara trabajan en el desarrollo de nuevos productos y control de calidad.

Conformada por un equipo de trabajo joven pero de amplia experiencia acumulada en el rubro, la empresa se encuentra en una etapa de crecimiento, adecuando sus productos a lo que el mercado requiere. "Trabajamos mucho con nuestros clientes y con lo que el gremio de la seguridad electrónica internacional requiere porque nuestra historia está ligada a eso. No solo en lo referente a la tecnología del producto en sí sino en lo referente al servicio que ofrecemos", explica Natusch acerca de la actualidad de la empresa.

Por otra parte, el instalador e integrador es el puntal de la empresa: "Nuestros clientes son la mejor referencia de la empresa, de su crecimiento y su capacidad de ofrecer respuestas a cada una de las problemáticas de seguridad planteadas", resalta el entrevistado.

¿Cómo se explica la rápida inserción de los productos y la marca en el mercado internacional? "Creemos que si se hace un trabajo serio, con un buen producto y un buen servicio se pueden lograr excelentes resultados. Tecnológicamente nuestro sistema está adecuado para las necesidades de la región", dice el Gerente comercial de la firma.

Muchas veces sucede que productos de otras regiones del mundo, equipos diseñados y desarrollados bajo otras condiciones e idiosincrasia, fallan a la hora de adaptarse a las necesidades del mercado latinoamericano. "Por eso, nuestro trabajo realizado en toda la región y la basta experiencia acumulada a lo largo de los años nos ubica en una posición ideal para brindar soluciones tecnológicas realmente efectivas. Esto significa tener un sistema que funcione de manera adecuada, con un software de gestión poderoso y versátil pero de sencilla configuración e interpretación por parte del operador. Además, en la actualidad y de acuerdo a exigencias del mercado, un producto debe ofrecer una óptima relación costo/ beneficio y tiene que ser capaz de brindar todas las respuestas necesarias", concluye.

Nuevas instalaciones

Las nuevas instalaciones de Aliara, ubicadas en calle España 774, Florida (partido de Vicente López, provincia de Buenos Aires), cuentan con un amplio espacio destinado al montaje y fabricación de sus equipos, un laboratorio de investigación y desarrollo, un área de testeo, donde se prueba cada uno de los sistemas armados, y un sector destinado al embalaje y posterior stock "Estamos en proceso de crecimiento y brindar todas las comodidades necesarias a nuestros clientes es un compromiso que asumimos plenamente. Marca, además, nuestro permanente afán de mejorar", señalan desde la empresa.

El piso superior, en tanto, está destinado a las oficinas comerciales y administrativas.

Se trata de un edificio en dos plantas, con 500 metros cuadrados cubiertos que cuenta además con amplias comodidades para la carga y descarga de mercadería, lo cual facilita al cliente toda la operatoria.

En anexos a las oficinas del pri-

Continúa en página 48



Ventas

Los ejecutivos de cuenta, una de las piezas fundamentales en el trato con el cliente.



Eric Natusch, Gerente comercial de la firma

"Confiamos en la capacidad del desarrollo nacional"

DALIARA SRL es una empresa compuesta por un grupo de emprendedores argentinos que confiamos en la capacidad de desarrollo tecnológico que puede producirse en el país. Con más de diez años de experiencia fabrican-

do y comercializando sistemas de seguridad electrónica perimetral, estamos en constante proceso de innovación y crecimiento tecnológico.

En la actualidad estamos trabajando en el desarrollo de sistemas de integración de segu-

ridad perimetral para incorporar a una misma plataforma de control e información todas las tecnologías existentes y además de ampliar la propuesta en toda la oferta de cable sensor microfónico y cercos energizados.

Timeline

2003

Fabricación de los sistemas PMS3A en Kits para la distribución a instaladores e integradores.

2004

Aliara comienza a exportar a nuevos mercados: Perú, Ecuador, Colombia, México, son algunos de los destinos. Inicia la fabricación de los sistemas PMS4.

2005

Crecimiento del producto en el mercado local y en el exterior. La firma comienza a participar de distintas exposiciones de la región.

2006

Desarrollo del sistema PMS2 con nuevas incorporaciones tecnológicas y mejoras en el software de control.

power shock

aliara

ESPECIALISTAS EN SEGURIDAD PERIMETRAL

Protección Perimetral por Cerco Energizado

Características

Power Shock detecta
Alarma por descarga eléctrica
Alarma por corte de conductor (Positivo o Masa)
Alarma por sabotaje (Tamper de gabinete)
Alarma por batería baja

*2 salidas de relé (1 temporizada) para conexión a panel de alarmas de intrusión, sistema ALIARA PMS2 o elementos de aviso sonoro o visual

Funcionamiento

LEDS indicadores
De Encendido, Pulsos, Batería baja, Funcionamiento con tensión de red, Funcionamiento con batería.

Encendido
Llave con desconexión de encendido

Control
Compensación automática de pérdida de aislación

Protección
Fusible de 1A para Protección contra descarga por red de corriente
Fusible de 12V 3A para Baja tensión

Batería
Habitáculo para batería de respaldo 12V 7A

Energizador de perímetros que disuade y repele el intento de intrusión mediante una descarga eléctrica no letal.

El sistema no genera falsas alarmas y su funcionamiento no está condicionado por factores climáticos.



Integración

El sistema Power shock es compatible con el SISTEMA INTEGRAL DE PROTECCIÓN PERIMETRAL ALIARA PMS2 con software control de interfaz gráfica sencilla y de fácil operación.

Características del SISTEMA ALIARA PMS2
Mapa del sitio digitalizado.
Niveles de acceso por categoría de usuario.
Alarmas audibles y visuales.
Control de rondas on-line.
Autodiagnóstico: controla el estado de cada uno de los componentes del sistema.

La empresa líder en Seguridad Perimetral Electrónica en Latinoamérica



Nuevas Oficinas

España 744 - (B1602BBN) Florida - Vicente López - Pcia. de Buenos Aires
54 11 4795 0115 (líneas rotativas) - www.aliara.com - ventas@aliara.com

Especialistas en Seguridad Perimetral

**Stock y embalaje**

En el amplio espacio destinado al montaje, un sector se destina al control y embalaje de cada uno de los equipos.

Producción

La planta baja y entepiso de la empresa son los lugares donde se producen y ensamblan los sistemas.



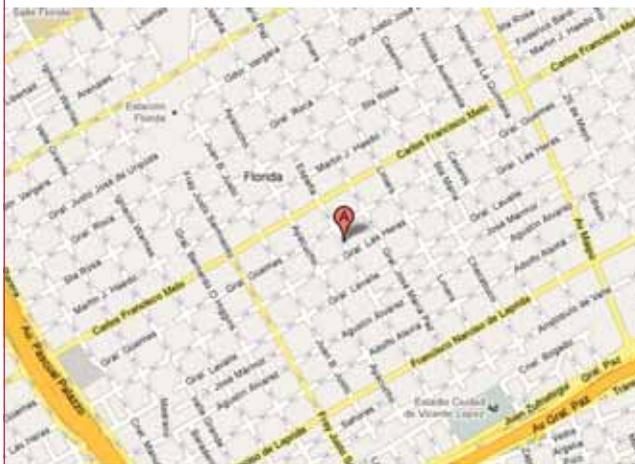
mer piso, todos los productos están expuestos y en funcionamiento, a fin de que el cliente puede probar sus prestaciones y comprobar tanto la calidad como el funcionamiento de los mismos.

Desde su nueva casa, Aliara proyecta su crecimiento, apostando a las nuevas tecnologías y, más importante aún, a la integración de las mismas.

“Nuestros productos son adaptables a otros sistemas. Lo que estamos desarrollando desde hace unos años es una solución de software y hardware que permita integrar to-do el sistema a otras tecnologías con el fin de ofrecer a nuestros clientes en un solo software de gestión, todo el control de seguridad que el predio requiera. La idea es brindar soluciones cada vez más prácticas e innovadoras, sencillas de implementar para el cliente, con la premisa de que integren también todos elementos actuales de la seguridad electrónica, como por ejemplo el CCTV o un sistema de alarmas”, dice Eric Natusch acerca de los próximos pasos y metas de la empresa ■

Ubicación

Aliara está ubicada en calle España 744, en Florida, partido de Vicente López, Provincia de Buenos Aires. Las avenidas Panamericana, General Paz, Maipú y del Libertador son las vías rápidas para acceder a la zona.

**Cómo llegar**

- **En tren:** Ferrocarril Bartolomé Mitre, bajar en Estación Florida. Tomar por Avenida San Martín (1 cuadra) y bajar por España (6 cuadras).
- **En auto:** Por Avenida Del Libertador hasta Avenida San Martín (al 1500); por ésta hasta cruzar España o paralela (Ayacucho); por Avenida General Paz bajando a la altura de la cancha de Platense (España); por Panamericana tomar por Carlos. F. Melo hasta España.

Principales marcas

PMS3: Cable microfónico para pequeños perímetros. Detecta las señales provenientes del cerco perimetral generadas por intentos de corte, escalamiento o golpes. Puede ser conectado a un panel de alarmas convencional.



PMS4: Cable sensor enterrado para pequeños y grandes perímetros. Las perturbaciones mecánicas (pisadas, golpes) causadas por un intento de intrusión son transformadas en señales electrónicas y analizadas por un microprocesador digital.

PMS2: Sistema integral de seguridad perimetral. Las alarmas generadas por el sistema son interpretadas por un Software de control del sistema, que digitaliza el mapa del perímetro correspondiente y transforma las señales en mensajes audibles y visuales.

Power Shock: Energizador de perímetros microprocesado que disuade y repele el intento de intrusión mediante una descarga eléctrica no letal. Inmune a falsas alarmas y apto para cualquier condición climática. Puede ser integrado al Sistema PMS2 con software de control para visualización y detección de alarmas.

Timeline**2007**

La empresa muda sus oficinas comerciales a instalaciones más amplias en Parque Saavedra.

2008

El décimo aniversario encuentra a la empresa consolidada como líder y referente en seguridad perimetral, tanto en el país como en la región.

2009

Lanzamiento al mercado de los sistemas energizados PowerShock.

2010

Incorpora a sus productos integración de sistemas con software de control integral de perímetro con video. Inaugura su fábrica y oficinas comerciales.

pro-id

software de control



011 4443-4337

Oficinas en
Haedo y Belgrano



Pro Soft
Programación



ventas@pro-soft.com.ar

Control de Horarios, Accesos y Asistencia Tarjeta de Proximidad + Huella Digital + Nro de Pin



Horarios **Totales y Efectivos**

Cálculo de **Horas Extras y Llegada Tarde**

Los Informes se exportan en



* Todos los equipos incluyen **Software Pro-id**

Asesoramiento, capacitación y precios especiales para el **Gremio**



CONTROL DE ACCESO

LECTORAS

BF40ID
LECTORA PIN
+PROX WIEGAND 26 EXTERIOR



BF42ID
LECTORA PROX
WIEGAND 26 INTERIOR



BF909
RELAY BOX PARA BF399



LECTORAS/CONTROLADORAS BIOMÉTRICAS + PROXIMIDAD

BF2
LECTORA/CONTROLADORA BIOMÉTRICA
+PROXIMIDAD
MINI USB

Controlador / Lector de huella digital y Proximidad para Tiempo & asistencia con 3 teclas de función y un botón de Timbre de puerta.
Salida de Protocolo Wiegand 26, Salida de Relay para control de Cerradura y Salida REX
Comunicación RS485 para PC
Capacidad de 1300 Huellas
Buffer de Eventos 51200 registros de entrada/salida.



BF399I
LECTORA/CONTROLADORA BIOMÉTRICA
+PROXIMIDAD
INTEMPERIE
COMUNICACIÓN USB/TCP/IP

Capacidad 2800 Usuarios, cada uno con 2 huellas, un Pin y una tarjeta (requiere lectora externa) Lectora para Tiempo & asistencia Apto Intemperie.
Coneccion TCP/IP(Ethernet /10M Network card), RS232/RS485, entrada Wiegand 26 y salida interfase
Salida de Relay para control de Cerradura (COM/NO/NC) directamente.



BF5C-PLUS
LECTORA/CONTROLADORA BIOMÉTRICA
+PROXIMIDAD
INTERIOR
COMUNICACIÓN USB/TCP/IP

Controlador / Lector de huella digital, PIN y Proximidad incorporada para Tiempo & asistencia Apto Intemperie.
Salida de Protocolo Wiegand 26, Salida de Relay para control de Cerradura
Comunicación RS485 y TCP/IP
con USB p/administracion FULL remotamente,
Entrada Wiegand 26
Capacidad de 2800 Usuarios cada uno con 2 Huellas
Buffer de Eventos 51200 registros de entrada/salida.





german.cortes@alas-la.org

Germán Alexis Cortez

Ingeniero electrónico y con más de dos décadas de experiencia en consultoría, Cortez visitó nuestro país para dictar un curso de la Asociación. Dialogamos con él acerca de la actualidad de la seguridad en nuestra región, el índice de profesionalización del sector y las tendencias de la industria.

Reconocido consultor y docente de la Asociación Latinoamericana de Seguridad; Germán Cortez se refiere al presente de la seguridad en nuestra región, afirmando que algunos países, como México y Colombia, avanzaron bastante debido a sus necesidades internas. "Se observa interés tanto en el gremio por mejorar como en el usuario final por protegerse mejor. En el otro extremo, la gran mayoría de naciones, aún están en una etapa muy incipiente. Y en el medio hay países que comenzaron a despertar del letargo y tratan de alcanzar a los primeros, como Argentina, Brasil, Chile o República Dominicana", explica.

"La presencia de grandes fábricas nos dice que hay interés en la región y poco a poco vamos respondiendo adecuadamente. Hay profesionales excelentes que parecen verdaderos Quijotes al impulsar la venta de sistemas integrados y haciendo que las prácticas de instalación sigan las normas internacionales. Desafortunadamente, la mayoría de los sistemas son implementados sin tener conocimientos formales y el mercado no conoce ni el servicio ni los productos... por lo tanto siempre se termina escogiendo lo más barato y no lo que realmente se requiere. Esto es un indicador claro de la falta de madurez", concluye acerca de su mirada sobre la actualidad de la región.

- ¿Hacia dónde tiende la industria?

- Definitivamente la industria tiende hacia profesionalizar sus servicios, a mejorar los procesos y a incentivar el uso de las diferentes tecnologías. Sin embargo todos reconocen que la falta de apoyo en el tema de capacitación debe ser el primer paso que debemos dar. La industria de seguridad electrónica a nivel internacional va a un ritmo muy rápido debido a la convergencia con las redes de comunicaciones para datos y el mundo de Informática (TIC). Técnicamente, el cambio se está dando en todos los subsistemas, al poder usar las redes (LAN o WAN), incluyendo Internet, como medio de comunicación

básico. Esto ha facilitado el acceso remoto a los sistemas y ahorros en mantenimiento, comodidad en la operación e integración entre los diversos equipos. El sistema que más ha tomado ventaja de esto es el CCTV, sin embargo los subsistemas de Acceso, Alarmas de Intrusión e Incendio no se quedan atrás. Pero los adelantos, las innovaciones y todo el amplio servicio que se puede ofrecer, se desperdicia en un mercado técnicamente analfabeto como el latino.

- ¿A qué se debe?

- Muchas veces las empresas con mayor reconocimiento y antigüedad, ofrecen soluciones realmente buenas pero se encuentran con un usuario final que no valora todo esto y toma decisiones solamente pensando en el precio y entonces, por supuesto encuentra, empresas que le llevan la idea y le venden simples juguetes que a la postre dan un pésimo servicio y ponen en tela de juicio a toda la industria. Pero todo eso no es nuevo, ha pasado en muchos sectores de comercio tecnológico y debemos aprender de ellos. La solución es muy sencilla: Capacitar, orientar, generar conocimiento tanto en el usuario final como en el grupo de ingenieros, técnicos y

vendedores del gremio. Solo así podremos realmente aprovechar el mundo globalizado que nos inunda de información y tener los criterios adecuados para hacer compras y ventas inteligentes.

- Qué diferencia a nuestra región de Europa o Estados Unidos, ¿la profesionalización del sector o la constante renovación tecnológica?

- Pienso que la falta de profesionalismo puede ayudar con un 80% y la falta de recursos económicos lleva a que no exista cultura de renovación tecnológica. Nuestras universidades no ofrecen programas orientados al gremio de seguridad, nuestros ingenieros no tienen donde capacitarse, nuestros técnicos no tienen equipos donde ensayar, nuestros usuarios finales no tienen donde especializarse. Por lo tanto estamos dependiendo de lo que cada uno por su lado aprenda y las interpretaciones pueden ser muy diferentes. Si a esto le adicionamos que las empresas fabricantes grandes tienen poca presencia en nuestra región, completamos un abanico de ideas que generan un círculo negativo degradante. Es lo que en algunos países se ha logrado mejorar. Al tener una necesidad real de protección debido lastimosamente a la delincuencia interna y no a un afán preventivo, se tiene mucha más práctica, se obliga a conocer más del tema, las fábricas capacitan a su gente y ellos elevan poco a poco el nivel de toda la industria local. Con el tiempo el tema de oferta y demanda entra en juego y eso hace que el círculo sea positivo, generando valor.

- ¿Cuáles son las principales características del mercado latino?

- Solo se compra lo más barato y muchas veces es lo más malo. Es un secreto a voces que se oye en pasillos de las ferias o de las empresas fabricantes. Por eso no nos ponen cuidado. En nuestro gremio existen grandes empresas (Schneider, Honeywell, Johnson Controls, Bosch, UTC, Siemens, entre otras) y siempre terminamos comprando algo fabricado OEM, en una bodega China

"Veo que el mercado argentino ha crecido mucho y hay algo que marca la diferencia: la buena actitud del profesional argentino, ávido de conocimientos, siempre buscando la manera de optimizar procesos y brindar mejor servicio. Eso los va a llevar al éxito"



DATCO

División Seguridad y Control

Sistemas de Control de Alta Integración



Sistemas de Control

- Accesos y Seguridad.
- Control de Areas Críticas.
- Detección de Incendio.
- CCTV Analógica y Digital.
- CCTV Seguridad Ciudadana.
- Visitas, Pertenencias y Control de Contratistas.
- Tiempo y Asistencia de Personal.



Consultoría de Seguridad

- Operadores Certificados.
- Monitoreo.
- Mantenimiento.
- Soporte 24 Horas.
- Capacitación.

San Martín 640
Tel.: +54 (11) 4103. 1300
Fax: +54 (11) 4103. 1333

www.datco.net
scai@datco.net

Socios Estratégicos

Security Products by GE are now part of the UTC Fire & Security family



UTC Fire & Security

A United Technologies Company



IndigoVision
Complete IP Video Security Solutions

Controladores de acceso y asistencia



La experiencia
SAGE combinada
con la mejor
tecnología en Acceso
y Asistencia



SAGE

expertos en sistemas de control

SOLUCIONES ENLATADAS Y LLAVE EN MANO
3500 INSTALACIONES Y
MÁS DE 1500 CLIENTES NOS AVALAN

Heredia 881 (C1427CNM) Capital Federal-Argentina
Tel./Fax: (54-11) 4555-7602 / 7632
ventas@sage.com.ar - www.sage.com.ar



El primer equipo
de reconocimiento facial
con sensado dual
Versiones para control
de acceso y control horario

Cerraduras inteligentes.



Para integrarse a nuestra Red de distribuidores contactarse a: info@sage.com.ar

ENFORCER[®] **Access**



DEFENDER SEGURIDAD

Av. San Juan 687 - Buenos Aires (C1147AAE) - info@defenderseguridad.com.ar - www.defenderseguridad.com.ar
Desde Capital Federal y GBA. 4361-5621 - Desde el interior 0810-DEFENDER

con la marca propia que el distribuidor local se acaba de inventar. Lo malo realmente no es el proceso de manufactura, es la falta de calidad, el soporte técnico y comercial que debemos tener, para posicionar un dispositivo que realmente cubra las necesidades de nuestros clientes y no las necesidades del gremio. Mientras siga existiendo ignorancia en la región se seguirán vendiendo marcas desconocidas con integradores desconocidos que ofrecen un pésimo soporte y que hacen que toda la industria quede mal. Aun así, en algunas zonas de la región la madurez es mayor y entonces tanto el usuario final como el distribuidor realmente instalan lo recomendado en un estudio serio y profesional que da solución a los inconvenientes de cada empresa. La sorpresa es que no necesariamente es la solución más costosa. Comienza a existir la eficiencia.

- ¿Cuál considera que son, actualmente, las plazas con mayor y menor desarrollo de la industria? ¿Por qué motivo?

- Colombia y México están muy avanzados, por su nivel de inseguridad y la problemática originada en el narcotráfico. Brasil tiene adelantos importantes incluso en fabricación y desarrollo, desafortunadamente su capacidad de fabricación se absorbe toda a nivel local. Argentina y Chile, están haciendo cosas muy buenas, me sorprende la industria argentina que fabrica cosas de buena calidad. Tienen un espíritu exportador más real hacia Latinoamérica, pero aun faltan ajustes en servicio, soporte y calidad. República Dominicana, Ecuador, Costa Rica, Perú, hacen

esfuerzos por mejorar y por imponer soluciones, pero son pocos los proyectos grandes. El resto de países, no se han desarrollado muy bien, quizás debido a que no se tiene el conocimiento y/o a que no existen recursos económicos para encarar proyectos de gran envergadura.

- De acuerdo a su experiencia, ¿qué grado de profesionalismo tiene el sector en nuestra región?

- Asumiendo que 10 es muy profesional, le coloco 4 a la región en promedio. Algunos países pueden llegar a 7, pero muchos no pasan de 1 o 2. La madurez de una industria se puede medir por la cantidad y calidad de los proyectos realizados. Por el buen servicio y grado de satisfacción de los usuarios finales, por la cantidad de profesionales en el sector, por la cantidad de centros de educación e investigación, por la cantidad de empresas en el sector, por la edad de esas empresas, por las cuantías de los proyectos que encaran, por la existencia de un gremio organizado en cada nación, por el nivel y la afluencia del público que asiste a sus ferias y eventos, por la capacidad exportadora de servicios y productos y por mil aspectos más.

- ¿Qué conocimientos tenía del mercado argentino y luego de pasar por nuestro país que impresión se lleva del mismo?

- El mercado argentino siempre me ha interesado. He tenido la oportunidad de venir varias veces y en diferentes épocas. Se que hay asociaciones organizadas como CASEL, se que hay un centro educativo formal (Mendoza) que distribuye publicidad en el exterior como el único programa de seguridad electrónica en la región, se que hay ferias periódicas, se que hay fabricantes de soluciones de software y de hardware... Me llevo una grata impresión. Veo que el mercado ha crecido mucho, veo que a nivel de monitoreo de alarmas las cosas están saliendo muy bien, con servicio eficiente, software y soluciones innovadoras. A nivel de acceso conocí algunos productos fabricados localmente de muy buena calidad y con un soporte sólido y eficiente. Durante el curso que impartí, me di cuenta del nivel de conocimiento de los asistentes y lo considero muy bueno. Pero hay algo que definitivamente marca la diferencia y es la buena actitud del profesional argentino, ávido de conocimientos. Eso los va a llevar al éxito.

- ¿Cuál considera que son las principales ventajas del mercado argentino y cuáles sus carencias?

- Las carencias son las mismas que el resto de países Latinos, es decir falta de

conocimientos técnicos y comerciales, a nivel popular y masivo. La cultura de lo más barato y demás. Las ventajas son muchas. Es una nación grande y pujante. Hay muchos proyectos por hacerse o culminarse. Hay buena actitud. Hay una asociación que lidera y tiene buen nombre. La gran mayoría de equipos importados tienen que venir especialmente hechos para la normatividad eléctrica de Argentina, esto puede verse como una debilidad tanto para importar como para exportar, pero se convierte en oportunidad al importar y poder hacer mejoras en los equipos que se fabriquen solo para Argentina. Hace falta mucha más divulgación del tema y acercarse al resto del mercado latino para compartir experiencias y crecer juntos.

- ¿Qué rescata de su experiencia como instructor de ALAS?

- Desde hace 6 años tengo la inmensa fortuna de viajar por la región y aportar ese granito de arena para profesionalizar nuestro gremio. Debo ser honesto y decir que quien más aprende en cada curso soy yo mismo, pues me nutro de todas las experiencias de los asistentes. Esos viajes me han dado la oportunidad de sentir el mercado latino de una manera real, al estar al tanto de los proyectos importantes, al servir de intermediario entre fabricantes, usuarios, integradores, distribuidores y consultores. Al escuchar los logros y quejas de los gerentes, ingenieros, técnicos y vendedores... Como instructor he debido afrontar problemas técnicos complejos y he tenido la satisfacción de hacer recomendaciones (muchas veces, fruto de las experiencias de otros colegas) que efectivamente dan solución. Aunque los cursos de ALAS son técnicos, siempre tocamos ese factor humano poniendo énfasis en el soporte y servicio al cliente, debido a que estamos convencidos que es el factor más importante para ser profesionales.

- ¿Qué recomendación final le puede hacer a nuestros lectores?

- La capacitación formal es fundamental para hacer las cosas bien hechas. Debemos recordar que los proyectos siempre deben seguir una metodología con protagonistas definidos, que hacen que se logren los objetivos en el tiempo planeado y con el menor recurso económico posible. La fase de diseño y planeación es quizás la más importante en cualquier proyecto de Ingeniería, por lo tanto mi recomendación es dedicarle más tiempo y recursos a las labores de un consultor profesional (preferiblemente externo a la empresa), que permita la organización eficiente de todo el proyecto y la supervisión ajustada a las normas internacionales ■

Curriculum vitae

Ingeniero Electrónico, egresado de la Universidad Javeriana de Bogotá, con especialización en Gerencia de proyectos de Ingeniería. Building Management Systems Senior Consultant del NIST en USA. Con 23 años de experiencia profesional, de los cuales los últimos 11 han sido dedicados exclusivamente a la consultoría en redes electrónicas para Automatización de Edificios. Instructor de cursos especializados de ALAS. Docente universitario en programas de Seguridad e Ingeniería. Diseñador y consultor con más de 4 millones de metros cuadrados construidos en casi 200 proyectos a nivel latino. Gerente de Insetrón Limitada, empresa de consultoría en seguridad electrónica, comunicaciones y automatización.





Integrar antiguos y nuevos sistemas de seguridad puede ser así de sencillo

La actualización de sus sistemas de seguridad y de incendios es inteligente. Deshacerse de todo sus equipos existentes, puede que no lo sea. Johnson Controls simplifica la integración de sus equipos existentes con las nuevas tecnologías. Solo consulte a los más 50.000 clientes de seguridad en todo el mundo que cuentan con nosotros. Soluciones empresariales de seguridad y detección de incendios, integradas y sencillas. Es lo que usted puede esperar de los líderes mundiales de integración de sistemas para edificios.

Sistemas de Automatización - Control de Aire Acondicionado, iluminación, energía y servicios
Controlador IP, acceso web histórico, tendencias - Integración e interoperabilidad entre los sistemas del edificio

Sistemas de Detección de Incendio y Autoevacuación - Software gráficos - Detección por video

Sistemas de Control de Accesos y CCTV - Administración de Empleados y visitantes. Control de rondas
Controladores IP - Grabadores Digitales - Cámaras convencionales e IP - Software gráfico

Para más información visite www.johnsoncontrols.com.ar

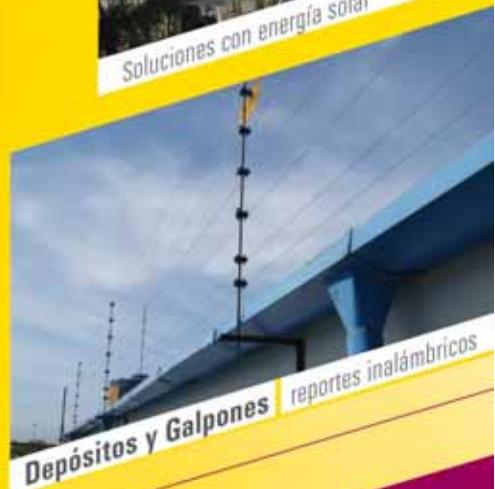


Johnson Controls Argentina - Building Efficiency - Systems
Juan Carlos Gómez 276 - CABA C1282 - Argentina - Tel: +5411 4107-8700 (líneas rotativas) - e-mail: be-systemsargentina@jci.com

ALARI 3

Seguridad Perimetral

Tenemos más de una razón para ofrecerle un negocio Seguro



Exclusivo Software de control

visual Alari

Todo en un solo programa

Nuestro exclusivo software recibe la información de todas las zonas protegidas. Información inalámbrica o alámbrica en tiempo real de las alarmas zonificadas y la prioridad de cada una en un plano del lugar con señales audibles y sonoras. Poderosa base de datos bajo clave, historiales, pantallas de interacción y registros. Envío simultáneo de información a usuarios VIP. Apta para ser monitoreada.

Cercos Energizados de Seguridad Perimetral

ALARI 3 es el sistema integral de seguridad perimetral eléctrica líder en el rubro con más de 15 años de experiencia.

Es el sistema de mayor poder disuasivo al más bajo costo del mercado. De fácil y rápido montaje reduciendo costos y tiempos de instalación. Tiene el menor costo por metro lineal.



Nuestro software de control se intercomunica con equipos:

DXCONTROL

www.alari3.com.ar
4878-4100

Barreras Infrarrojas hay Muchas Con respaldo real SOLO UNA

EL PODER DE LA DETECCION

HIDDEN LINES

EL ARTE DE LA DISCRECION

Nueva Línea MAGIC LINES. Elegir para descubrir y evolucionar.

Características

Las barreras MAGIC LINES poseen tecnología FIE (filtro infrarrojo electrónico) logrando que los receptores únicamente detecten los haces de luz infrarroja producidas por el emisor, evitando falsos disparos por otras fuente de luz infrarrojas.

La combinación de múltiples haces y la tecnología FIE hace de las barreras MAGIC LINES uno de los productos más confiables para la detección exterior, porque evita los disparos por luz solar, lluvia, niebla moderada o pájaros.

La línea ML-60 poseen la probada tecnología BIHCO más el agregado del calefactor, haciendo que las mismas sean un excelente producto para zonas con nieblas de alta densidad o zonas con entornos complicados para otro tipo de sensores.

Las barreras MAGIC LINES cuentan con el formato exclusivo que distinguen a las barreras HIDDEN, gabinete de aluminio, color a elección y diversos accesorios para la fijación en parques y jardines. Hoy como siempre HIDDEN LINES sigue conjugando
EL PODER DE LA DETECCION
CON EL ARTE DE LA DISCRECION.



ML-15

- Alcance efectivo en exterior 15 mts.
- Alcance efectivo en interior 30 mts.
- Emisor infrarrojo de 4 haces pulsados
- Receptor de doble fotodiodo
- Sensibilidad de disparo seleccionable
- Calibración manual o con tester



ML-30

- Alcance efectivo en exterior 30 mts.
- Alcance efectivo en interior 60 mts.
- Emisor infrarrojo de 4 haces pulsados
- Con lentes ópticas
- Receptor de doble fotodiodo con lentes ópticas
- Sensibilidad de disparo seleccionable
- Calibración manual o con tester



ML-60

- Alcance efectivo en exterior 60 mts.
- Alcance efectivo en interior 120 mts.
- Tecnología BIHCO (bi canal de haces concentrados)
- Emisor infrarrojo de 8 haces pulsados
- Con lentes ópticas
- Receptor de cuádruple fotodiodo con lentes ópticas
- Sensibilidad de disparo seleccionable
- Calefactor incorporado con interruptor crepuscular
- Calibración manual o con tester

Casullo 229 - B1708IPE - Morón - Prov. Buenos Aires
011-4627-5600 - Nextel 183*1219



ALASTOR

S.A.

REGISTRATE

Ahora podés realizar
tus compras en nuestro
e-Commerce





cemara@cemara.org.ar

Miguel Angel Turchi

Socio fundador de Cemara y recientemente designado Presidente de la institución, hablamos con Miguel Turchi acerca de sus inicios en la actividad. También, el monitoreo estuvo presente en la charla, contando sobre su presente y proyección y el trabajo en conjunto con cámaras colegas del sector.

La relación entre la actividad del monitoreo, la Cámara de Empresas de Monitoreo de Alarmas (Cemara) y Miguel Turchi se establece de forma simultánea: contador recibido en la Universidad Nacional de La Plata, Turchi dejó de lado su actividad profesional en 1995 para, simultáneamente, iniciar su empresa en la Capital bonaerense, Monitoring Station – 901, y sentar las bases de lo que sería la cámara que nuclearía al sector.

“Comencé en el ‘95 en mi empresa de monitoreo, coincidentemente con la gestión de la actividad de la Cámara. Anteriormente, mi actividad era en el ámbito comercial pero absolutamente distinta a una empresa relacionada con la seguridad y, fundamentalmente, con el servicio, que era lo que estaba buscando para mi desarrollo como profesional y como persona. Decidí entonces involucrarme con el área de la seguridad electrónica”.

- ¿Cuál era la realidad de la actividad en esos años?

- Por ese entonces, el monitoreo de alarmas y la seguridad electrónica, en general, eran actividades muy nuevas, casi desconocidas. Comenzamos entonces a organizar un sector que nos nucleara y representara, lo que llevó al nacimiento de Cemara, a la que me integro como socio fundador desarrollando actividades como Vicepresidente. Desde el inicio mismo, nos pusimos en contacto con todos los sectores que estaban llevando adelante la actividad y con todas las regiones del país, para conocer la problemática, aunar criterios y buscar soluciones específicas para el sector.

- ¿Con qué panorama se encontraron?

- En ese entonces, tanto como ahora, es un sector bastante reducido, en el cual tanto los proveedores como los prestadores nos conocemos. La actividad del monitoreo, desde esos inicios hasta hoy, se ha ido modificando y creciendo hasta llegar a los niveles actuales, aunque creo que ni siquiera marcan lo que la actividad puede llegar a ser, aunque para ello se van a suceder cambios más profundos

todavía. Creo que hoy el desarrollo del monitoreo está en el 25% de su potencial, con muchísimo camino por recorrer.

- ¿Por dónde pasa ese futuro para la actividad?

- Las bases de monitoreo hoy están preparadas para recibir todo tipo de señales, con lo cual la actividad se volverá mucho más sofisticada y variada de lo que es actualmente. Como dije, creo que tenemos un camino muy largo por recorrer pero chocamos siempre con la misma piedra: un marco de inseguridad jurídica que lamentablemente no es nuevo. Por eso es que desde el mismo de la Cámara comenzamos a marcar pautas y a sentar bases para las normativas, lo que hoy nos permite discutir con autoridades nacionales, provinciales o regionales cuál es el marco adecuado para la regulación de la actividad.

“Hoy la actividad del monitoreo está en plena etapa de desarrollo. A la vista de los cambios tecnológicos, las bases de monitoreo deben estar preparadas para ofrecer nuevas posibilidades e integrar la recepción de distintos tipos de señales”

- ¿Cuál fue el cambio más profundo que tuvo la actividad?

- Creo que la llegada de las multinacionales provocó una conmoción en la actividad, ya que tenían una política comercial muy agresiva, desacostumbrada para quienes desarrollábamos el monitoreo de alarmas. Sus estrategias estaban más enfocadas en las ventas que en la tecnología y, de alguna manera, lejos de perjudicarnos, creo que nos mostró que había otras maneras de

llevar la actividad, agregando a nuestra oferta de tecnología -de por sí de difícil aplicación en ese entonces- una propuesta capaz de ingresar más rápidamente en el mercado. Desde 1999 en adelante, hubo una creciente demanda y además se produjo un conocimiento mucho mayor por parte del usuario final. Hasta ese momento era muy difícil vender el servicio, ya que había un profundo desconocimiento y desconfianza. Se creía que era un producto demasiado moderno para ser aplicado en el país. Por otro lado, ese desconocimiento trajo aparejado la desconfianza, ya que se creía que a través de estos sistemas se podía vulnerar la intimidad de una casa.

- ¿Qué relación tiene hoy la seguridad electrónica con la física?

- En el mundo la relación entre la actividad física y la electrónica es muy diferentes a la que existe en el país. Acá hay un elevadísimo consumo de seguridad física y una parte muy chiquita y complementaria que es la seguridad electrónica. Cuando en otros países el 80% es seguridad electrónica, complementada con la física, la ecuación en Argentina se invierte. Por eso decimos que nos queda mucho camino por recorrer, nosotros no competimos con la seguridad física, todo lo contrario, y creemos que conceptualmente, quienes brindan seguridad electrónica debieran ser empresas diferentes a las que brindan seguridad física, para que cada una se controle una a otra. Este concepto está muy arraigado en otros países, no así en el nuestro.

- ¿Hacia dónde apuntará la actividad de la Cámara?

- Tenemos que consolidar lo ya logrado y trabajar para lograr el marco jurídico adecuado. Actualmente tenemos una relación muy fluida con el resto de las cámaras de la industria y el trabajo se hace en forma conjunta. Hablamos de cuales son las problemáticas particulares de cada sector para luego instrumentar políticas conjuntas, que nos benefician a todos. Las metas son claras: profesionalizar y dotar de un marco jurídico adecuado a la actividad ■

PRESENTAMOS LA EVOLUCIÓN E INNOVACIÓN EN PROTECCIÓN PERIMETRAL



BARRERAS INFRARROJAS, MICROONDAS O COMBINADAS. TECNOLOGÍA ITALIANA CON ATRACTIVO DISEÑO Y EXCELENTE RELACIÓN PRECIO / CALIDAD.

PARVIS

SISTEMA INTEGRADO ANTI-INTRUSIÓN / ILUMINACIÓN



SADRIN

BARRERA ÓPTICA AUTOALIMENTADA CON PILAS DE LITIO. 3 AÑOS DE DURACIÓN.



SANDOR

BARRERA DOBLE ÓPTICA AUTOALIMENTADA CON PILAS DE LITIO. 3 AÑOS DE DURACIÓN.



MANA

BARRERA PERIMETRAL EXTERNA DE MICROONDAS PARA PROTECCIÓN DE LARGO ALCANCE.



LLÁMENOS AL **0810-888-3666**
Y CONOZCA OTROS PRODUCTOS DE LA LÍNEA

DOMO NET
TECNOLOGÍA EN SEGURIDAD

SEPP SISTEMA ENERGIZADO DE PROTECCION PERIMETRAL

CERTIFICADOS DE CUMPLIMIENTO DE TODAS LAS NORMAS VIGENTES

SEGURIDAD PERIMETRAL EFECTIVA

NO GENERA FALSAS ALARMAS

LA MEJOR ECUACION COSTO BENEFICIO



Grat: 15-6152-4455

CERTIFICADO DE SEGURIDAD

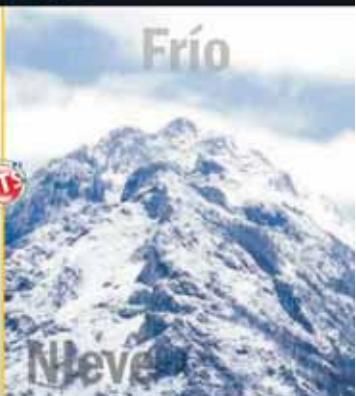
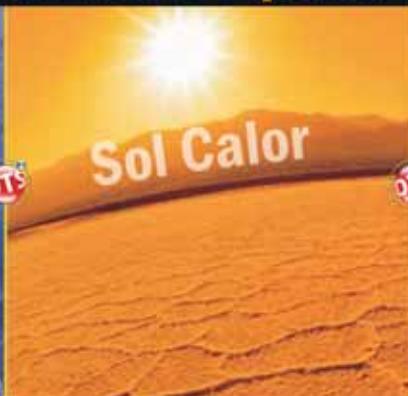
- La República Argentina suscribe a las Normas de Seguridad de la Unión Europea (IEC 60335-2-76 e IEC 60335-1 según certificados N° S-0228-001-1/2/3/4/7/8), las cuales admiten el uso de estos equipos para fines de seguridad patrimonial.
- La fabricación de los sistemas SEPP como todos los productos Mandinga cumple con todas las Normas de seguridad eléctrica vigentes en la Argentina. Certificación IRAM S-0228-001-1/2/3/4/5/6/7/8.

Fabricamos e Instalamos en todo el país



Dr. Domingo Cabred 4701
(C1437HWI) Ciudad de Buenos Aires
5411 4912-1807 / 1897 / 1676 / 1733
ventas@nagro.com.ar • www.nagro.com.ar

Soluciones para TODOS los climas



Seguridad Perimetral EXTERIOR / INTEMPERIE



**+15 años
atendiendo
al gremio**

Zonas disponibles para distribución en centro y sudamérica.



MAXIMUM Security (1984) Ltd.



Nueva dirección:
Adolfo Alsina 1898 (Esq. Liniers)
(Florida) Vicente López
Prov. Buenos Aires - Argentina
C.P. 1602

Consulte por servicios de relevamiento, consultoría, instalación, actualización, mantenimiento y/o reparación de sistemas de protección y detección perimetral exterior

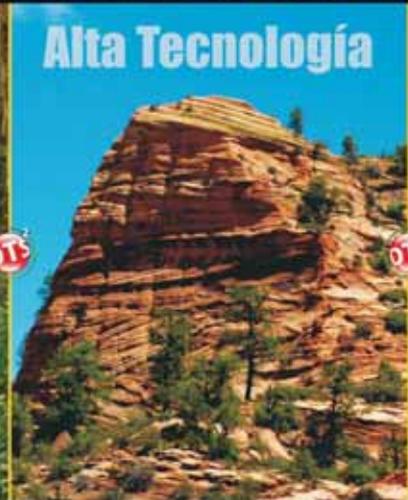
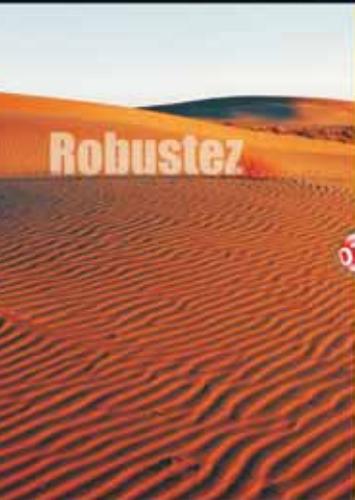
¡NOS MUDAMOS!

- + Cerca!
- + Cómodo!
- + Rápido!



www.seguridadperimetral.com - Tel.: +54.11.4115.1795 - info@dts2.com

Soluciones para TODOS los terrenos





Patricio Quevedo

Reconocido profesional en el área de la seguridad electrónica y con más de 20 años de trayectoria en el sector, Patricio Quevedo comienza a transitar un nuevo camino: el de la solidaridad con quienes más lo necesitan a través de la organización Mission 500, una iniciativa de Visión Mundial.

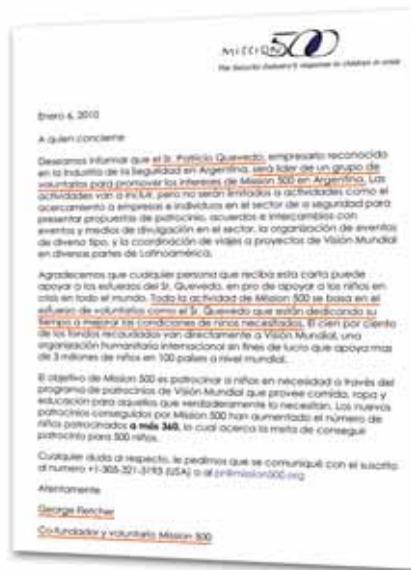
A través de una carta, George Fletcher, Co-fundador y voluntario de Mission 500, presenta a Patricio Quevedo como nuevo colaborador de la organización. El texto, en sus párrafos iniciales dice: "Deseamos informar que el Sr. Patricio Quevedo, empresario reconocido en la industria de la Seguridad en Argentina, será el líder de un grupo de voluntarios para promover los intereses de Mission 500 en Argentina... Agradecemos que cualquier persona pueda apoyar los esfuerzos del Sr. Quevedo, en pro de apoyar a los niños en crisis de todo el mundo".

- ¿Cómo surge la idea de representar a Mission 500 nuestro país?

- Conozco a la organización desde sus inicios y además, desde hace más de 20 años, tengo tratos comerciales con George Fletcher, con quien me une, además, una relación de amistad. Siempre hablamos de su gran vocación solidaria y su participación en la ONG y en los últimos tiempos, comenzamos a conversar más firmemente sobre la posibilidad de que Mission 500 tuviera su representación en el país. A partir de la venta de mi empresa (N.deR.: Prosegur adquirió la empresa Tellex, fundada y dirigida por Quevedo hasta fines del año pasado), aunque sigo trabajando en ella, me liberé de ciertos compromisos, lo cual me da tiempo para ayudar a la organización.

- ¿Con qué estructura cuenta hoy en nuestro país?

- En realidad todavía es una estructura muy acotada, ya que hace muy poco tiempo que se decidió tener una representación en el país. Actualmente estamos en plena etapa de organización, a la par que estamos ya trabajando en el primer evento solidario a realizarse en Argentina: una maratón de 5 kilómetros, similar a las que se realizan paralelamente a las ferias de Seguridad de Las Vegas (Estados Unidos) y México. La idea es que en nuestro país coincida con la realización de Seguriexpo. Al ser una organización solidaria, nuestra idea es trabajar con todos aquellos que, de alguna manera, pueden colaborar con nosotros: desde los medios de difusión



especializados, no hay que olvidar que Visión Mundial está patrocinada y sustentada por el aporte de reconocidas empresas del segmento de la seguridad electrónica; hasta los integrantes del sector, con su participación en los distintos eventos que Mission 500 organice.

Mission 500 y Visión Mundial

Mission 500 es una organización sin fines de lucro dedicada al servicio de los niños y las comunidades necesitadas. La totalidad de los fondos recolectados va directamente a Visión Mundial, una organización humanitaria reconocida en todo el mundo que desde hace 50 años trabaja para niños, familias y comunidades necesitadas.

Mission 500 fue fundada a fines de la década del '90 por una empresa de distribución de productos de seguridad y está patrocinada por empresas del sector, con la meta de alcanzar el padrino de 500 niños en el programa de World Vision, por lo que trabajan para "devolver" algo a la comunidad y a los mercados en los cuales estaban presentes.

Visión Mundial tiene como metodología

- ¿De qué manera recaudan fondos y cómo los distribuyen?

- Los fondos se recaudan a través de la concreción de distintos eventos, como esta maratón que te nombraba. La intención es llegar a través de Mission 500 a 500 chicos de todo Latinoamérica, 360 de los cuales ya están siendo asistidos por la organización. Hay que destacar algo: el porcentaje de ayuda que llega al lugar o persona de destino es el más alto de todas las ONG del mundo: más del 80% de lo recaudado llega de manera efectiva. El resto es, en general, costos logísticos que cuando no son donados por una empresa, deben ser pagados para que lo enviado llegue a destino.

- ¿Cómo se selecciona al chico que será apadrinado?

- Todavía estamos en proceso de determinar los parámetros para poder seleccionar algún chico de nuestro país, esa es mi misión. Si bien ya hay chicos latinoamericanos que están recibiendo ayuda, la idea es apadrinar a algún chico argentino y en eso enfocaremos nuestro trabajo de acá al futuro ■



integral para evaluar las necesidades de una persona tomando como parámetro su alimentación, educación, salud, vivienda, agua potable, control y prevención de enfermedades, entre otros puntos. Con esa evaluación y trabajando en conjunto con los líderes de la comunidad, diseñan las soluciones a brindar con una filosofía: "no solo damos pescado sino que también enseñamos a pescar".

www.mission500.org



LG
Life's Good

Soluciones IP

Cámara IP

LSW2010F



Cámara profesional con transmisión **TCP IP** • Compresión **H264** y **MPEG Dual Codec** • **570 TVL** • **CCD 1/3 Super Had** • **25 cxs D1** • **Audio Doble Vía**
Funciones **HSLBC**, **ATW**, **SENS UP** y **BLC** • **Entrada y salida de alarma POE** • **12 VDC**

Video Server H.264

LVS201



VIDEO SERVER. 1 CANAL DE VIDEO. H264. MPEG 4. Dual Codec. Una entrada y una salida de video analógico. 12 VDC y POE. Rs485 para manejo de domos

Mini Domo

LDW2010F

(Disponible Color /
Blanco o Negro)



MINI DOMO PROFESIONAL CON TRANSMISIÓN TCP-IP
Lente 3,7 mm Compresión H264 y MPEG. Dual Codec. 540 TVL. CCD 1/3 Super Had, 25 cxs D1. Audio Doble Vía.
Funciones **HSLBC**, **ATW**, **SENS Up** y **BLC**. **Entrada y salida de alarma POE, 12 VDC**



Av. Corrientes 4969 (CI414AJC) Bs. As., Argentina
telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas)
e-mail: ventas@simicro.com • www.simicro.com

Compre una Solución de Exterior de RISCO, y
iGane un Viaje de Aventuras!



**iProporcione a su cliente la mejor protección exterior contra intrusión...
y permítase la oportunidad de una fabulosa aventura!**

Productos participando en el concurso de Viaje de Aventuras:



**Detectores para Exterior
WatchOUT™**

Desarrollado con tecnologías exclusivas para detección exterior, la línea galardonada de productos WatchOUT™ proporciona detección de intrusión exterior altamente confiable.



Barreras de Infrarrojos

Las Barreras de Infrarrojos de rayos dobles de RISCO proporcionan una protección perimetral fiable y económica al mismo tiempo que previene de falsas alarmas.



**Barreras Inalámbricas
para puertas y ventanas**

Las Barreras Inalámbricas por infrarojo activo de RISCO son la más novedosa solución para la protección perimetral en exterior de residencias y comercios.

*Las cajas de los productos participantes contienen las etiquetas para el Viaje de Aventuras.

www.adventure.riscogroup.com

RISCO
GROUP

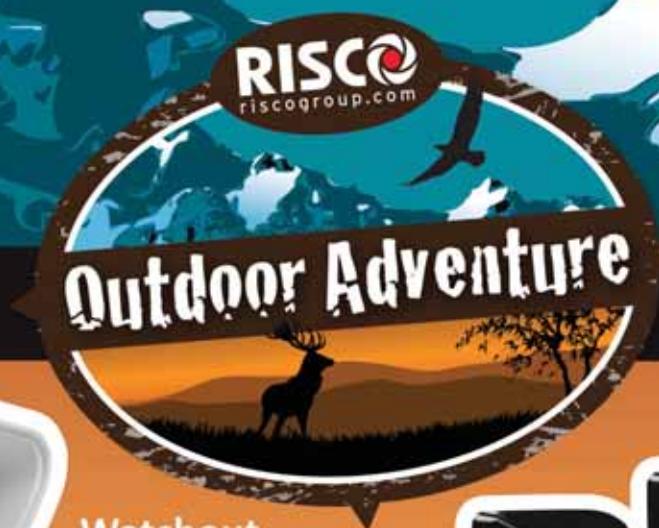
Creating Security Solutions.
With Care.

riscogroup.com

Para la adquisición de estos productos y consultas, contacte a su proveedor de productos de Risco habitual.

Comprando en
simicro
detectores y barreras
de exterior RISCO

Gane un viaje a Grecia



Watchout

Participan de la campaña los detectores de exterior de la línea Watchout en sus modelos RK 312PR (Pir); RK 315DT (Doble tecnología) y RWT 312 TR400A (Inalámbrico).



Barreras de infrarrojos:

Participan de la campaña las barreras de infrarrojos en sus modelos IR-BEAM hasta 75 Metros.

Unase a instaladores y operadores de los productos de RISCO en todo el mundo en un viaje de aventura por los alrededores de Grecia, disfrutando de fabulosas vistas, de lagos con aguas transparentes, de maravillas culturales y de pintorescos pueblos. reúnanse con colegas de diferentes países y realicen juntos un inolvidable viaje

15 clientes • 7 días • Jeeps 4x4 • 1 Aventura al "Exterior"

Visite www.adventure.riscogroup.com



Av. Corrientes 4969 • (C1414AJC) Bs. As., Argentina
telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas)
e-mail: ventas@simicro.com • www.simicro.com

Formación y trayectoria



Gregorio Aspis

Ayudante del comercio de artículos de caballeros de su padre en su niñez, ingeniero recibido, agente del estado, desarrollador, fabricante, importador... Todas y cada una de esas facetas componen la historia profesional de Aspis, que recorreremos en estas páginas alternando la cronología con la anécdota.

Recibido como Ingeniero electrónico con especialidad en Telecomunicaciones en la Universidad de La Plata, docente en la UBA y la UTN, agente estatal, asesor comercial, desarrollador, importador, nuevamente fabricante y distribuidor. Los avatares de la vida profesional de Gregorio Aspis fueron muchos, variados y ricos en anécdotas y experiencia.

Considerado un referente en la industria de la seguridad nacional y Presidente de una de las empresas más reconocidas del mercado, quisimos conocer algo más de su vida profesional. Esa charla se transformó en un recorrido en primera persona por distintas etapas del país, que incluye pinturas de época y realidades que vale la pena repasar y recordar.

El título

Gregorio Aspis se recibió en 1972 en la Universidad Nacional de La Plata con el título de Ingeniero Electrónico con especialidad en Telecomunicaciones. Poco después de recibido y seleccionado por la Facultad de Ingeniería, se integra a la función pública en la Secretaría de Industria de la Nación, como Subdirector de Evaluación de Proyectos. "Ese área se había creado recientemente

y funcionábamos como una especie de consultoría para el estado en materia de tecnología y comunicaciones. Estuve trabajando en ese sector hasta el año 1976, momento en que asume el gobierno militar. Realmente con el cambio de gobierno también vino un cambio muy grande en las prioridades y ese sector pasó a ser casi un adorno. Tanto que estuve ahí tres meses sin hacer absolutamente nada, por lo que tomé la decisión de renunciar. No fue una determinación sencilla, ya que estaba recién casado, pero era una decisión que había que tomar porque realmente era ir al ministerio a perder el tiempo, sin hacer absolutamente nada. Nuestros últimos días nos dedicábamos a hacer análisis de economía, tanto desde el punto de vista técnico como comercial entre todos los profesionales y especialistas que integrábamos la dirección en la Secretaría, como un ejercicio para pasar el tiempo. Cobraba un buen sueldo, es verdad, pero realmente ese trabajo no concordaba con mi modo de ser", recuerda Aspis de aquella época.

Ese recuerdo, además, trae una anécdota que muestra como en aquel tiempo se resolvían las cosas: "Eran momentos complicados para renunciar a un trabajo pero no aguantaba estar

Continúa en página 70

■ Trayectoria

1972

Se recibe en la facultad de Ingeniería de la Universidad de La Plata como Ingeniero en Telecomunicaciones.

1974

Docente en la Facultad de Ingeniería de Bs. As. Seleccionado por la Facultad, ingresa en la Secretaría de Industria de la Nación, como Subdirector de Evaluación de Proyectos.

1976

Ingresa como docente en la Universidad Tecnológica Nacional. Comienza a trabajar en Wobron Electrónica.

1979

Inicia su propio emprendimiento junto a dos ingenieros, colegas de la UTN, desarrollando y fabricando centrales telefónicas electrónicas.

En la oscuridad...

*“esto es lo que verá con una
cámara convencional”*



Formación y trayectoria

en total inactividad. Además, en ese momento, comenzaron a seleccionar personal de acuerdo a la metodología del régimen, que tenía una manera muy sencilla: si no te querían, o renunciabas o te 'acusaban de peronista', con lo cual las cosas podían irte mucho peor aún. Esa ola de despidos o renunciaciones forzadas todavía no había llegado a mi área, pero estaba en camino. Antes de pasar por eso, entonces, decidí irme".

A la empresa privada

A los dos meses de haber renunciado a su cargo en la Secretaría de Industria, consiguió un puesto en la empresa Wobron (hoy conocida por sus repuestos para la industria automotriz). "Un amigo me avisó que podía llegar a trabajar en Wobron, donde crearon un cargo para que yo pudiera ingresar. En ese momento, fabricaban productos para telecomunicaciones bajo licencia de una empresa británica, Pye, y estaban más enfocados en la venta al Estado que al sector privado, que por esos años en el área de telecomunicaciones estaba bastante verde", recuerda.

Como el sector público no le era nada desconocido, no extrañó que la empresa lo seleccionara para presentar un proyecto al Estado. "Un día se presentó la posibilidad de desarrollar un

proyecto que debía ser presentando ante las autoridades nacionales. Me seleccionaron a mí para acompañar al personal del departamento comercial como apoyo, por si era necesario explicar algunos detalles técnicos que desde el área comercial no manejaran. Logré participar para que la venta se cerrara, con lo cual la empresa me pasó al área comercial como soporte técnico,

lo que luego se transformó en

Técnica de Apoyo comercial, que se dedicó a la venta para el sector privado, algo

que estaba descuidado por la empresa. En esa unidad generamos una red de distribuidores a través de la cual hicimos crecer mucho las ventas al sector".

Su trabajo en Wobron le ofreció una nueva oportunidad: pasar a una empresa privada que quería aplicar el modelo de gestión comercial que había posibilitado el crecimiento de un área descuidada. "Nos dieron 6 meses para organizar las ventas -dice Aspis- que triplicamos en ese lapso. Era una época de mucha inflación y cada venta había que concretarla sí o sí porque si no se perdía plata. Esa empresa había prometido asociarnos, algo que no cumplió ni creíamos que fuera a concretar por lo que,

nuevamente, con otras dos personas que integrábamos el área técnico-comercial, decidimos independizarnos".

Primer desarrollo

"En 1979 decidimos, junto a otros dos ingenieros, comenzar a fabricar y desarrollar una central telefónica. A la vez, fuimos admitidos como representantes de la firma Kemdit, gracias a un director comercial que tenía dicha empresa, un verdadero genio de las ventas, que confió en nuestra capacidad... Entonces, la distribución de la marca nos permitió vender durante 90 días cumpliendo con un cupo de ventas. Los cumplimos con creces: en 8 meses pasamos a ser los distribuidores líderes", explica acerca de su relación con la marca.

"Trabajábamos todo el día: empezábamos a las 8 de la mañana y terminábamos a las 11 de la noche y se manejaban en esa época cifras siderales para cada concreción de proyectos. Ganábamos muy buena plata e hicimos inversiones importantes que perdimos en 1982, por las condiciones del país en ese momento. En 1983 vendíamos una central que incluía un monitor, que instalado en una consola mostraba todo el tráfico de datos: entrantes, salientes, internos ocupados, era un adelanto increíble para esos años. Trabajábamos todo el día y logramos recuperarnos, pero las ganancias hicieron que comenzaran los inconvenientes en la sociedad: algunos se conformaban con lo que tenían y yo quería seguir progresando", explica sobre su paso por esa sociedad.

Nace Simicro

En 1987 Gregorio Aspis funda Simicro, que en sus inicios se dedicó a la fabricación de centrales telefónicas, en el sótano de un local que aún es parte de la empresa.

"En 1989 compramos un predio en Loria y Venezuela, una planta industrial que acondicionamos para la fabricación. Tomamos gente y comenzamos de a poco a crecer en el mercado" explica acerca de la etapa de fabricante, que duró tan solo dos años.

"En 1991 salió una resolución por la cual se bajaban los aranceles a las importaciones, con lo cual toda tecnología que venía de afuera no solo era más barata que la nacional sino que con prestaciones superiores a lo que podíamos ofrecer en ese momento. Entonces tomamos la decisión de dejar de fabricar y comenzar a importar", recuerda acerca de esa época.

La empresa creció tanto en lo comercial como en las representaciones, sumando marcas como LG, Hochiki, Rokonet y el nombramiento de Master Dealer por parte de Geovision, para quien es uno los 3 distribuidores en el mundo con el título de Beta tester.

"La empresa está conformada por personal muy capaz y leal, que logró que Simicro crezca de manera paulatina pero sólida. Pasamos épocas muy complicadas pero salimos adelante, consolidándonos como empresa" ■



La decisión de renunciar a la Secretaría de Industria fue una disyuntiva familiar: "Veníamos de la luna de miel, bajamos del avión y nos fuimos a casa. Con el caos que era el país, recién casado, le digo a mi mujer que iba renunciar a mi puesto en la Secretaría. No fue nada sencillo"

Trayectoria**1987**

Se retira de la sociedad anterior y funda Simicro, como fabricante de centrales telefónica electrónicas. En 1989 se instala en un edificio industrial (Loria y Venezuela)

1990

Se incorpora a la Cámara Argentina de Telecomunicaciones y Afines (CATYA), entidad que presidió desde el '95 hasta el 2000.

2002

Ingres a la Cámara Argentina de Seguridad Electrónica (CA-SEL), de la que actualmente forma parte.

2005

Simicro se muda a su actual edificio (Av. Corrientes) y simultáneamente es nombrado Representante en la Argentina de la firma coreana LG.



El líder mundial en proyección
de imagen térmica

Cámaras Térmicas de Seguridad



En la oscuridad...

convertir la noche en día
*“esto es lo que verá con la nueva
línea de cámaras térmicas de FLIR”*

simicro s.a.

Representante exclusivo para la República Argentina.

Ingrese a <http://www.flir.com/cvs/americas/es/security/>
y podrá visualizar demos de la línea térmica y toda la información!!!



Av. Corrientes 4969 # (C1414AJC) Bs. As., Argentina
telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas)
e-mail: ventas@simicro.com # www.simicro.com

Samsung Techwin



ofrece al mercado mundial, desde 1977,

productos de altísima calidad y tecnología de última generación para sectores como la industria, robótica y aviación. Consolidada en 2010 en el área de seguridad electrónica, como Samsung Techwin, su compromiso y objetivo está puesto en el desarrollo constante de nuevos productos.



Samsung Techwin fue fundada en 1977 como parte del Grupo de Industrias Pesadas, de Maquinaria y Defensa de Samsung, especializándose en una amplia variedad de productos de tecnología, como sistemas de fabricación de semiconductores, motores de turbinas, sistemas de defensa, artillería robótica y CCTV. Apoyada en 30 años de experiencia en tecnologías ópticas y de formación de imágenes, Samsung Techwin ha desarrollado una amplia gama de equipos avanzados de seguridad por video, incluyendo cámaras y DVRs que utilizan CI de procesamiento avanzado de señal digital, que son exclusivos para estos productos.

Objetivos

El objetivo de Samsung Techwin es convertirse en líder mundial en equipos de seguridad por video y aplicaciones de formación de imágenes, liderando varias aplicaciones potenciales de análisis de video, derivadas de sus tecnologías fundamentales y aplicadas en cámaras y robots de alto desempeño.

Sus desarrollos, aunados al compromiso de ofrecer un servicio superior, hacen de Samsung Techwin una solución insuperable en Latinoamérica y todo el mundo.

Compromiso

Samsung Techwin está comprometido en ofrecer la mejor tecnología del mundo y enfocado en la ampliación de su cartera de productos. Como parte integrante de programas de investigación y desarrollo gubernamental como "El avance de la vigilancia inteligente y los robots de guardia", Samsung Techwin ha participado activamente en la innovación en toda la industria y en proyectos teledirigidos.

En enero de 2010, Samsung Techwin ha absorbido las opera-

ciones y fabricación de la línea de productos para CCTV de Samsung Electronics. La compañía planea convertirse en líder mundial en equipos de seguridad por video y aplicaciones de formación de imágenes, ubicándose a la vanguardia en aplicaciones potenciales de análisis de imagen derivadas de sus tecnologías fundamentales y aplicadas en cámaras y sistemas de video de alto desempeño. En la actualidad, el Grupo Samsung ocupa el puesto número 11 entre las mayores compañías del mundo.

Las operaciones de la empresa en América Latina se llevan a cabo desde la sede ubicada en Ridgefield Park, New Jersey (Estados Unidos) y las oficinas locales distribuidas en distintos puntos del continente americano: Miami, Estados Unidos; Ciudad de México, México; Bogotá, Colombia; Lima, Perú; Santiago, Chile y Sao Paulo; Brasil.

Soluciones

La solución de integración para CCTV de la compañía ofrece un excelente rendimiento, calidad y valor, tanto en aplicaciones de tecnología analógica, IP e Híbridas. La línea de productos analógicos ofrece compresión H.264 en grabadores de 4, 8 y 16 canales al igual que grabación en tiempo real en D1. Para complementar la integración, las cámaras ofrecen video analítico gracias a su chipset DSP A1™, con una alta resolución de 600 LTV.

La Línea de cámaras IP de la empresa propone grabación de formatos H.264 en DVR y NVR en conjunto con el DSP WiseNet, lo cual permite tener cámaras con formato H.264 y una resolución alta HD de 1.3 mega píxeles. Esta tecnología ayuda a crear un puente de costos eficientes entre los sistemas analógicos, IP y UTP. Estas características convierten a la marca en un estándar ya reconocido por la industria, que día a día adopta con mayor asiduidad sus soluciones ■



Datos complementarios

- Número de empleados: 4720 (al 31/12/2010)
- Ventas totales 2009: u\$s 2.642 billones
- Sede: 28, Seongju-dong, Senongsan-gu, Changwon-si, Kyongsangnam-do, Corea.
- Web: www.samsungtechwin.com



Con Samsung, ya no tendrás por qué elegir solo un tipo de conexión.



Conecta tu sistema de seguridad vía Análoga o IP desde un mismo equipo, sin tener que hacer una inversión adicional ni perder calidad en la imagen capturada, disponible en una amplia gama de productos Premium que te brindan la más alta tecnología.

Elige la mejor solución de seguridad para tu empresa, elige Samsung.

Encuentra más información o adquiere tus productos de seguridad con tu distribuidor autorizado Samsung más cercano.
www.samsungsecurity.com



Su empresa de monitoreo está lista para evolucionar!

Conozca los NUEVOS PRODUCTOS



para el Monitoreo de Alarmas

LANZAMIENTOS



Infinit Panel de alarmas Full IP

- Lector biométrico
- Lector de tarjeta de Proximidad
- Control de rondas incorporado
- Interfase IP/GPRS twin (admite 2 SIM CARDS)
- 16 agendas independientes de auto-arme/desarme.
- Módulo con 8 entradas de video - Image Sender*.
- Actualización del Firmware en forma remota (IP/GPRS)
- Programación remota por IP/GPRS (10 Mbps)

- Hasta 64 zonas configurables
- Puerto IP (Ethernet) integrado
- Comunicación Ethernet, línea telefónica, celular GPRS/CSD/SMS
- Comunicación para 4 números IP/Teléfono
- Protocolos Ethernet, GPRS y Contact ID
- Encriptación de la comunicación con destino IP
- Exclusivo E-Bus para interconexión de hasta 32 dispositivos (teclados, tarjetas expansoras, módulos PGM, cámaras, etc.)
- 9 Particiones (opcional 64 particiones virtuales)
- 16 zonas totalmente configurables en la tarjeta
- 256 contraseñas de usuario de 4 o 6 dígitos configurables
- Teclado con visor de cristal líquido con iluminación
- Temporizado de zonas, entrada y salida, sirena, fallas, autotest, etc.
- Buffer de almacenamiento de últimos 2048 eventos
- Calendario interno con data y hora en tiempo real

Monicel GPRS Universal USB

- Full Data: reporta todos los eventos generados por el panel de Alarma (formato Contact ID)
- Desarrollado para ser utilizado como primera vía de comunicación
- Tarjeta SIM doble para el envío de datos por GPRS
- Down/Upload por Puerto USB o GPRS sin quitar el módulo celular
- Comunicación con IP fija o dinámica
- Reporta para 4 direcciones de IP con configuración de Reporte doble y/o Back-up
- 2 zonas y 2 PGM en la tarjeta



- Tarjeta expansora de hasta 6 entradas y 6 salidas PGM
- Monitoreo de audio ambiente (opcional)
- Accionamiento de PGM y reporte de estado por SMS
- Recepción de eventos por SMS
- Opción de accionamiento de salidas PGM's por el sistema Free Call, permitiendo almacenar hasta 8 números de teléfono
- Actualización de Firmware remoto (GPRS/SMS)



PPA CAPITAL

Av. Beiró 5085. Villa Devoto.
(1419) Ciudad de Buenos Aires.
Tel.: (011) 4566-3069 / 3225
ppacapital@ppa.com.ar

PPA SUR

Av. Almirante Brown 2980.
(1834) Temperley
Tel.: (011) 4292-0636
ppasur@ppa.com.ar

PPA NORTE

Luis María Drago 328
Villa Adelina
Tel.: (011) 4735-7510/7504
ppanorte@ppa.com.ar

CENTRO DE SERVICIOS PARA MONITOREO

Ramón Lista 5162 - (1419) Villa Devoto
Tel.: (011) 4568-5618
Inscripciones para capacitaciones:
info@ppa.com.ar 0800-333-8999

Su socio indispensable para sus proyectos de seguridad electrónica.



Pruebe el equipo con una bonificación única del 35%

MÓDULO G-100

LA INTERFASE MULTIFUNCIÓN MÁS COMPLETA



Monitoreo y Control TOTAL

Totalidad de reportes Contac ID: Activación/Desactivación, Anulación de zona, Batería baja, etc. vía SMS

G 100 + Suri 500 PRESTACIONES Y PRECIO SIN PRECEDENTES EN EL MERCADO

Trabaja como un Llamador Telefónico, pero vía SMS, con cualquier panel de alarma.

Comanda salidas Aux. c/control de estado de las mismas.

Monitorea eventos con múltiples opciones de control y envío de los mismos.

Posibilidad de escuchar y enviar audio.

Posibilidad de monitorear vía SMS.



Hecho en Córdoba
INDUSTRIA ARGENTINA

Picaflor 72 - B° Mitre (5006) Córdoba · Rep. Argentina
Tel.: (54-351) 456-8000 / Fax: (54-351) 4111447
e-mail: ventas@cemsrl.com.ar · www.cemsrl.com.ar



CEM SRL

Localización automática de vehículos

Desde hace algunos años nuestro mercado conoce y aplica los sistemas de localización vehicular, sistemas que ganaron nuevos mercados y generaron distintos tipos de aplicaciones.

Pero, ¿qué es y que tecnología se utiliza en un sistema de AVL?

¿Qué prestaciones y qué limitaciones tienen cada uno de los equipos existentes en nuestro mercado? En nuestro país, ¿crece el negocio para esta tecnología? Estos son algunos de los interrogantes que planteamos a especialistas del sector, que de manera directa nos ofrecen sus puntos de vista.



A grandes rasgos, el Sistema de Posicionamiento Global es una red de 24 satélites que dan cobertura total desde el espacio hacia toda la superficie terrestre. Esta constelación GPS consta de 6 órbitas, prácticamente circulares, con inclinación de 55° y uniformemente distribuidas en el plano del ecuador. Hay 4 satélites por órbita, uniformemente distribuidos y con altitud de 20180 Km, cada uno de los cuales da 2 vueltas alrededor de la tierra cada 24 horas.

La configuración del sistema GPS actual consta de 3 sectores:

Espacial, sobre el cual están todos los satélites ocupados para el seguimiento.

Control, que consta de 5 estaciones desde donde se controlan los satélites, se procesa la información y se sincronizan los relojes de cada satélite.

Usuario, que comprende aquellos equi-

pos utilizados por los usuarios finales para conocer y medir una ubicación determinada sobre la tierra.

Algunas aplicaciones del GPS, son:

- **Servicios de transporte:** utilizan GPS para realizar un seguimiento de su flota y acelerar las entregas.
- **Compañías de transporte:** equipan los buques cisterna y cargueros con GPS para su navegación, así como para registrar y controlar los movimientos de las embarcaciones.
- **Aviación civil:** utilizan GPS para la navegación, fumigación aérea, topografía y fotografía aérea.
- **Planes de vuelo:** Al utilizar la tecnología GPS, las líneas aéreas ahorran millones de dólares. Los GPS se pueden utilizar para el aterrizaje instrumental, tanto en aeropuertos grandes como pequeños y hacen posible la creación de nuevos

sistemas de navegación aérea.

- **Automotrices:** En los automóviles se están instalando GPS para que los conductores puedan saber dónde están y a la vez recibir indicaciones de dirección. ¿Quiénes son los clientes potenciales de estos sistemas? En principio, todo elemento susceptible de desplazarse por tierra, mar o aire y dotado de una fuente de alimentación. Así se inició la aproximación comercial a los sectores de transporte de mercancías (especialmente el internacional), transporte de pasajeros urbanos e interurbanos, servicios al ciudadano (policías, bomberos, asistencias sanitarias de urgencias, unidades de limpiezas, etc.), maquinaria de mantenimiento de carreteras, sistemas de recuperación de vehículos o vehículos robados, esta lista se incrementa de día con día, a merced a la difusión pública que está alcanzando este tipo de tecnologías.

1. ¿Qué es el AVL y cuándo comenzó a utilizarse en Argentina?
2. ¿Qué es el sistema de posicionamiento global?
3. ¿Cuáles son los canales de comunicación que utilizan los equipos utilizados para el seguimiento satelital?
4. ¿Existen sistemas de respaldo en caso de fallar el canal primario de comunicación?
5. ¿Qué tipo de tecnología se utiliza?
6. ¿Cuáles son las prestaciones de los equipos?
7. En el seguimiento vehicular, ¿hay algún impedimento geográfico que imposibilite el uso de estos equipos?
8. De ser así, ¿existen equipos especialmente preparados para determinadas condiciones (geográficas o de otro tipo)?
9. ¿Existen limitaciones en el sistema de comunicación?
10. ¿Qué grado de precisión puede alcanzarse en la localización de un vehículo?
11. ¿Varía por algún motivo?
12. Cuando se localiza y recupera un vehículo, ¿el sistema puede informar, posteriormente, de fallas o averías que motivaron la pérdida o extravío?
13. ¿Existen leyes o regulaciones que deben respetarse a la hora de monitorear satelitalmente un vehículo o flota?
14. Como negocio, ¿es un área en expansión o ya alcanzó su techo en nuestro país?
15. Tecnológicamente hablando, ¿hay más por investigar y desarrollar en cuanto a canales de comunicación y aplicaciones?
16. ¿Cuál sería el siguiente paso en ese sentido?

+54 11 4014-0578

General Communications
and Services S.A
www.lantrixgps.com

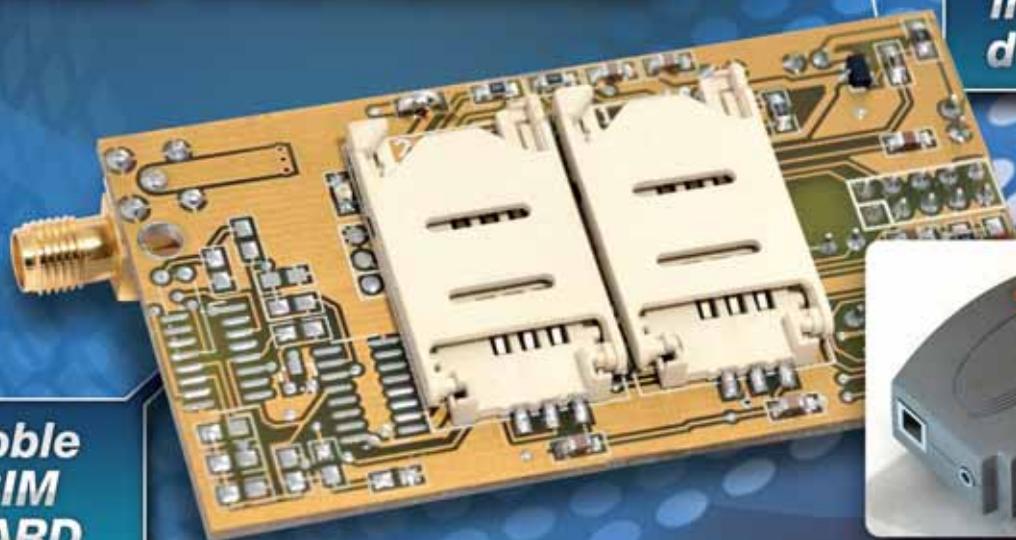


Lantrix

Fabricamos
y exportamos
para todo el
mundo.

nuevo equipo **T2000**

la última tecnología con
calidad internacional



**Batería
interna
de Litio**

**Doble
SIM
CARD**



Accesorios

- ▶ SENSOR DE TEMPERATURA
- ▶ MICRÓFONO



- ▶ NAVEGADOR
Recepción y envío
de mensajes
de texto



- ▶ AUDIO
PARLANTE
Hablar y responder
en cabina.



- ▶ CAMARA DE
FOTOS
Color infrarroja

Av. Congreso 5444 (C1431AAW) • Ciudad de Buenos Aires
www.lantrixgps.com • info@lantrixgps.com



EQUIPOS DE AVANZADA
PARA SOLUCIONES INTELIGENTES



TRAX S6



TRAX DSP



WiCONNECT

Oficina Comercial

Av. del Libertador 6966 - Piso 7A
(C1429BMP) - Nuñez - Capital Federal
Buenos Aires - Argentina
Tel. (+54 11) 4896-0060/1

Oficina Central

Caracas 2673 (C1417DUC)
Buenos Aires - Argentina
Tel. (+54 11) 4581-9182
Tel. (+54 11) 4582-3340



EQUIPOS DE AVANZADA
PARA SOLUCIONES INTELIGENTES

TRAX S6



Control de RPM
Control de zonas
Frenadas abruptas

Reporte de velocidades mínimas y máximas

Tacógrafo con 134 millones de reportes,
equivalente a 4 años de grabación, segundo a segundo

Logística de viaje, control de choferes
(distancia recorrida, horas trabajadas y ociosas, etc.)

Mayor ahorro y flexibilidad

Conectividad con lectores de código de barras, computadoras de abordo, sensores de temperatura e impresoras, todo en el mismo equipo, con posibilidad de poder actualizar su configuración y firmware en forma remota (FOTA)



Recientemente, han surgido noticias relativas a la incorporación de soluciones de localización para personas, comenzando por grupos en los que se han identificados riesgos específicos, como enfermos de Alzheimer, invidentes, personas objeto de malos tratos, etc.

Acerca de AVL, sus usos y potencial en nuestro mercado, consultamos a especialistas de distintas empresas, quienes nos dieron sus puntos de vista:

1)- ¿Qué es el AVL y cuándo comenzó a utilizarse en Argentina?

Néstor Gluj: La sigla AVL significa Automatic Vehicle Location, es decir Localización Automática de Vehículos. En palabras más sencillas, es un sistema que permite localizar un vehículo y ubicarlo en un mapa. Luego, según los alcances de cada tecnología, está el telecontrol, es decir, recibir señales de entradas de alarma (puertas, carga, velocidad, aceleración, frenadas, movimiento, etc.), las entradas analógicas (nivel de combustible, tempe-

tema de localización automática de vehículos, por su sigla en inglés. La localización automática es utilizada en los países desarrollados para logística y optimización de flotas. En nuestro país, se utiliza en mayor grado, para prevenir y custodiar la mercadería de los camiones. El AVL se basa en el uso del sistema GPS. En Argentina, las primeras empresas en brindar el servicio, lo hicieron a comienzos de la década del '90. Las pioneras fueron Search y Sky Cop.

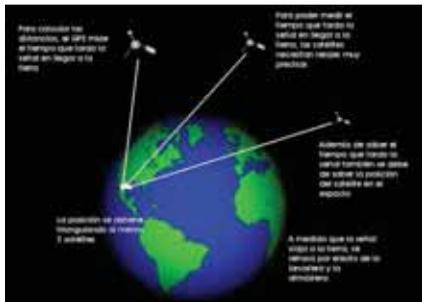
2)- ¿Qué es el sistema de posicionamiento global?

Néstor Gluj: El GPS o NAVSTAR-GPS es un sistema global de navegación por satélite que permite determinar en todo el mundo la posición de un objeto, una persona, un vehículo o una nave, con una precisión hasta de centímetros (si se utiliza GPS diferencial), aunque lo habitual son unos pocos metros de precisión. Fue desarrollado, instalado y actualmente operado por el Departamento de Defensa de los Estados Unidos. La antigua Unión Soviética

se obtiene la posición absoluta, es decir, las coordenadas reales del punto de medición. También se consigue una exactitud extrema en el reloj del GPS, similar a la de los relojes atómicos que llevan a bordo cada uno de los satélites.

Ing. Christian Parkinson: Corresponde a la ubicación remota de un objeto determinado, aplicado en mayor parte a vehículos basándose generalmente en tecnología GPS, utilizando los parámetros de latitud, longitud y altitud.

Augusto Berard: El sistema de posicionamiento global o GPS (Global Positioning System) es un sistema de satélites de órbita baja, creado por los Estados Unidos con fines militares, para ubicar en latitud y longitud, los equipos de guerra, en cualquier lugar del mundo. El sistema envía señales a los equipos GPS, y los equipos determinan en qué latitud y longitud se encuentran. El sistema GPS, se utiliza solo para brindar posición y no permite el envío de información o comunicaciones. El sistema GPS es de uso gratuito y tiene



"El GPS funciona mediante una red de 24 satélites en órbita sobre el globo terrestre, a más de 20 mil kilómetros de distancia, con trayectorias sincronizadas para cubrir toda la superficie de la Tierra. Para la determinación de una posición específica, el equipo GPS utiliza al menos tres satélites"

Néstor Gluj (Nanocomm)

ratura, etc.) y el comando remoto de salidas (corte de combustible, encendido, etc.). El desarrollo argentino de estos productos se ve impulsado por el crecimiento de la red celular y de la facilidad de conseguir teléfonos celulares, desde aproximadamente el año 1998. Luego de la devaluación la industria da un paso adelante. Previo a esa fecha, el mercado era dominado por equipos importados. En realidad el AVL es parte de los llamados sistemas GIS, que consisten en una integración organizada de hardware, software y datos geográficos (cartografía) diseñada para capturar, almacenar, manipular, analizar y desplegar en todas sus formas la información geográficamente referenciada con el fin de resolver problemas complejos de planificación y gestión.

Ing. Christian Parkinson: A mediados de la década de los '90s comenzaron las primeras empresas a brindar servicios de seguridad con rastreo satelital.

Augusto Berard: Se llama AVL al sis-

construyó un sistema similar llamado GLO-NASS, ahora gestionado por la Federación Rusa. El GPS funciona mediante una red de 24 satélites en órbita sobre el globo, a 20.200 km., con trayectorias sincronizadas para cubrir toda la superficie de la Tierra. Cuando se desea determinar la posición, el equipo GPS que se utiliza para ello localiza automáticamente como mínimo tres satélites de la red, de los que recibe señales indicando la identificación y la hora del reloj de cada uno de ellos. Basado en estas señales, el aparato sincroniza el reloj del GPS y calcula el tiempo que tardan en llegar al equipo, y de tal modo mide la distancia al satélite mediante "triangulación" (método de trilateración inversa), la cual se basa en determinar la distancia de cada satélite respecto al punto de medición. Conocidas las distancias, se determina fácilmente la propia posición relativa respecto a los tres satélites. Conociendo además las coordenadas o posición de cada uno de ellos por la señal que emiten,

un error inferido de exactitud, que varía de 5 a 25 metros aproximadamente.

3)- ¿Cuáles son los canales de comunicación que utilizan los equipos utilizados para el seguimiento satelital?

Néstor Gluj: Actualmente la mayoría de los equipos comerciales comunican la posición (latitud y longitud), las señales de alarma y telecomandos por GPRS, lo que permite un costo de comunicación muy bajo. En ese segmento son mejores los equipos que utilizan protocolo UDP-IP, como los nuestros, sobre los TCP-IP. Originalmente se utilizaron los canales de voz celulares, pasando por las tecnologías analógicas (AMPS) con los robustos Tango 300 hasta equipos celulares digitales, en estos casos las comunicaciones eran muy costosas y cada posición sumaba al presupuesto. Algunas empresas utilizan redes de radio propias, con sistemas NO satelitales, que usan tecnologías de radio baliza, triangulando contra torres de radio propias



BUSCAR UNA AGUJA EN UN PAJAR O SABER TODO EL TIEMPO DONDE ESTA. ESA ES LA DIFERENCIA.

Gracias a los dispositivos de alta complejidad que desarrolla Virtualtec, mantener controladas sus flotas, ya no es un factor de riesgo. Porque a través de nuestros posicionadores satelitales, terminales de datos y unidades de procesamiento de imágenes, se obtiene información precisa de ellos en todo momento. Sabiendo con exactitud todo lo que ocurre en sus vehículos, desde que parten hasta que llegan a destino. Este es el desafío de Virtualtec, el cual afrontamos a través del crecimiento constante de nuestros productos, teniendo siempre en cuenta la calidad, versatilidad, prestaciones y costos razonables. Esa es la diferencia. Eso es Virtualtec.

POSICIONADORES SATELITALES



VIRLOC 1



VIRLOC 4

TERMINALES DE DATOS



VIRCOM



VIRTER

UNIDAD DE PROCESAMIENTO DE IMÁGENES



VIRCAM



info@virtec.com.ar
www.virtec.com.ar



ELKO/ARROW

ARGENTINA

El mayor distribuidor de componentes electrónicos de Argentina presenta los **Módulos Wireless de CINTERION**

CINTERION Wireless modules, antes **SIEMENS**, el más grande fabricante de tecnología wireless, ofrece módulos y terminales GSM/GPRS/EDGE y UMTS/HSDPA de más alta calidad y performance

Cuando elige **CINTERION**, usted gana más que tecnología de punta, cuenta con:

- Soporte en forma local
- Amplia experiencia que asegura la continua actualización de los productos
- Tecnología innovadora
- Nueva "Evolution platform" pin a pin compatible con la familia anterior



Nueva familia LGA

- Más Económicos
- No necesita conectores
- Mejora el proceso de producción, ya que se monta como otro componente SMD
- Pin a Pin compatible y mismo formato con el resto de la familia con conectores



Características

- GSM-GPRS
- Cuadribanda
- GPS embedded
- JAVA open platform

Aplicaciones

- Soluciones M2M
- Seguridad
- Telemetría
- Gestión de flota



		Módulos cuadribanda							
		Con conector					Montaje LGA		
Frecuencias (bandas)		MC55i	TC63i	TC65i	TC65-T	MC75i	HC25	BGS3	EGS5
Transmisión de datos	EDGE					✓	✓		
	GPRS	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	CSD	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	SMS	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	FAX	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	TCP/IP	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	JAVA			✓	✓				
	3G						✓		

También disponemos de la línea más completa de accesorios, antenas, conectores, etc.

Constitución 3040 ♦ C1254AAZ ♦ Ciudad Autónoma de Buenos Aires ♦ Argentina
 Teléfono (+54 11) 6777 3500 ♦ Fax (+54 11) 6777 3535
 e-mail: ventas@elkonet.com

<http://www.elkonet.com>

GANAR DE PUNTA A PUNTA SIN CORTES NI CONGESTIONAMIENTO



Sólo por la mejor ruta y con el mejor vehículo GPRS, se asegura de que la alarma llegue a destino.

SOLUCIONES **NANOCOMM** DE EXTREMO A EXTREMO

Red Nanocomm GPRS • Comunicaciones Súper Seguras

Ruta Segura Exclusiva: paquetes que viajan por camino separado sin cortes ni congestión.

*APN exclusiva Nanocomm:
nanocomm.movistar
nanocomm.claro.com.ar*

VPN con carriers: es como estar dentro de la red de carrier; evita problemas de internet.

Respaldo opcional SMS con SMPP (sin congestión y más rápido que SMS por MODEM).

Recibe alarmas por GPRS aún sin tener Internet.

*Opciones de equipo con y sin Red Nanocomm.
Equipos con alta inmunidad a RF.*

COMUNICADOR ED 5310



Comunicador universal GPRS / SMS / CSD

- Full data Contact ID
- Full programable remoto por GPRS o SMS
- Control de vida del panel de alarmas reportando su sabotaje o falla
- Carga, mide, reporta tensión y controla la batería
- Soporta Teclado Virtual celular **NanoPhone** o web
 - Armado y consulta por SMS
 - Inmediata verificación de vínculo
- Comunicaciones estables para alarmas con protocolo UDP/IP

Control remoto de paneles



 **NANOCOMM**

Evolución que se transmite

Joaquín V. González 5076 | C1419AYN Buenos Aires, Argentina | Tel: +5411 4505-2224 | Fax: 4504-3582
nanocomm@nanocommweb.com | www.nanocommweb.com

para hacer el posicionamiento y la comunicación. Existen además sistemas que comunican directamente por satélite, en esos casos las comunicaciones son muy costosas y se aplican cuando se recorren zonas sin cobertura GPRS y la carga o lo que haya que proteger lo amerita.

● **Ing. Christian Parkinson:** Existen varios canales de comunicación para transmitir las coordenadas de un dispositivo, en primer lugar se utiliza la telefonía celular, mediante los canales de GPRS, SMS e inclusive las llamadas de datos, algunos dispositivos permiten la transmisión por radio e inclusive vía satelital.

● **Augusto Berard:** Los equipos para seguimiento satelital utilizan para transmitir los datos del GPS señales de radiofrecuencia. Las mismas pueden ser: radiofrecuencia, telefonía celular (AMPS, GSM, SMS, GPRS, 3G) o sistemas satelitales puros de transmisión de datos (Orbcomm, Inmarsat, etc.). Existen equipos DUALES de seguimiento vehicular, que permiten localizar los equipos por celular y/o sistema satelital. Es decir, el equipo detecta la falta de cobertura celular y comienza a enviar la información por el sistema satelital, que tiene cobertura casi total a nivel mundial (también hay zonas sin cobertura satelital, a nivel global).

4)- ¿Existen sistemas de respaldo en caso de fallar el canal primario de comunicación?

● **Néstor Gluj:** La mayoría de los equipos son solo GPRS, con los que no poseen respaldo al menos en el tramo de "aire". Los equipos que desarrollamos y fabricamos cuentan con el canal de respaldo de SMS inteligente, que puede o no habilitarse, y por el que se transmiten los mismos paquetes que por GPRS, no perdiéndose el vínculo en caso de falla o baja señal del servicio GPRS de alguna radiobase celular. Incluso nuestro sistema de contingencia SMS, para fallas o baja señal del primario GPRS, se potencia con la tecnología SMPP (short message peer-to-peer protocol),

pensado para mucho tráfico que permite recibir las grandes cantidades de mensajes que se requiere, pues el paquete SMS sale del AVL por "aire" y llega al Centro del Control por Internet, evitando el uso de MODEMS SMS de recepción más lentos y que se pueden saturar fácilmente.

● **Ing. Christian Parkinson:** Existen dispositivos que permiten mantener 2 líneas celulares que alternan dependiendo de la cobertura. A su vez, se utilizan canales satelitales para la transmisión en caso de no disponer de cobertura celular y equipos de radiofrecuencia como respaldo de contingencia.

● **Augusto Berard:** Por un tema de costos los equipos utilizan la red de telefonía celular, para transmitir los datos que reciben del sistema GPS. Muchos equipos utilizan el doble SIM, es decir, permiten colocar en un mismo equipo, dos chip de datos, de distintas empresas de telefonía celular. Por un tema de saturación de las prestadoras, es muy común la pérdida de comunicación GPRS, en las grandes ciudades o la caída del servicio, que muchas veces, se interrumpe por varias horas. Si no hay cobertura de telefonía, se utilizan equipos DUALES para seguir en contacto con el vehículo.

5)- ¿Qué tipo de tecnología se utiliza?

● **Néstor Gluj:** La tecnología más usada es la GPS, triangulando contra los satélites geostacionarios, explicada más arriba, materializada en un módulo que recibe las señales de los satélites montado en la placa del equipo. Hay alternativas de radiobaliza, que triangulan contra antenas fijas propietarias de la empresa prestadora, las utilizan algunas empresas de recuperación vehicular. Las empresas prestadoras celulares y de trunking prestan también servicios básicos de localización de las terminales celulares, utilizando también tecnología de radiobaliza contra sus radiobases. Lo dicho es bastante efectivo en zonas urbanas donde hay muchas celdas, aunque tiene más error que los GPS satelitales.

● **Ing. Christian Parkinson:** En tecno-

logía GPS lo habitual es trabajar Sirfstar III. Y tecnología GSM Cuatribanda (850/900/1800/1900) para las respectivas comunicaciones/envío de información.

6)- ¿Cuáles son las prestaciones de los equipos?

● **Néstor Gluj:** La básica e imprescindible es el posicionamiento (obtener la posición) y la transmisión de esa latitud y longitud al Centro de Control donde funciona el software que completa el sistema GIS (Geographic Information System - Sistema de Información Geográfica). Luego deben poseer una cantidad adecuada de entradas y salidas que permitan detectar anomalías y alarmas y actuar en consecuencia. Estos sistemas poseen funciones lógicas muy desarrolladas que permiten combinar las alarmas de las entradas con tiempo para hacer actuar salidas en forma local y automática, totalmente programables. Por ejemplo: si se abre la puerta de la carga y no se toca un pulsador en cierto tiempo, se corta al gasoil del vehículo de carga. Como las necesidades son de lo más variadas y complejas, es vital que los sistemas sean lo más abiertos y configurables que sea posible. Se pueden definir geocercas, es decir circunferencias alrededor de puntos de radio variable, que permitan acciones programables cuando el vehículo entre o salga de las mismas, por ejemplo al llegar a su punto de estacionamiento, partida o destino, salida o llegada a una ciudad, etc. En cuanto al control de ruta, la función en controlada en general por el software de AVL, pues resulta muy compleja de configurar sobre los equipos. Los equipos poseen varios disparadores de posición o de alarma, con lógicas totalmente configurables, desde la básica de tiempo-distancia hasta programaciones de lo más complejas. La administración de la energía es punto importante, los equipos deben poseer batería propia y manejarla adecuadamente, controlando los consumos de la batería del vehículo en los momentos de motor apa-

Componentes

Un sistema de AVL está compuesto por tres elementos básicos:

- **Software de monitoreo AVL:** Permite recibir la información que envían los equipos y procesa la información, para mostrarla en forma útil. Utiliza cartografía con información a nivel de calles. Permite acceder por Internet a los usuarios, para visualizar los vehículos.

Hay muchas empresas en Argentina, que desarrollan software para AVL y cada uno de los productos que comercializan varía según su complejidad y prestaciones.

- **Equipos GPS para AVL:** Los equipos tienen un receptor GPS, procesador y módulo de comunicaciones (celular, radial o satelital). En Argentina, hay entre cinco y diez empresas, dedicadas a la fabricación de equipos GPS para AVL.

- **Sistema de comunicaciones:** Que pueden ser de transmisión radial, celular o satelital.



¿TERCERIZA EL MONITOREO? GANE DE PUNTA A PUNTA



Tenemos la mejor opción para que acceda al **vínculo GPRS**, tan fácil como conectar a la línea telefónica, reportando al centro de monitoreo que decida.

- Brinde a su cliente un vínculo más seguro.
- Puede recibir GPRS incluso sin tener Internet o con ésta en falla.
- Controle remotamente los paneles de los usuarios con Teclado Virtual ⁽¹⁾.
- Programe los paneles de alarma ⁽¹⁾, así como los comunicadores GPRS.
- Ayude al Prestador Mayorista con menor carga de procesamiento en sus software y sistema informático.
- Sin facturas impredecibles de los carriers celulares.
- Baje sus costos de gestión.

- Sólo dos proveedores: uno para equipo y comunicación con valor agregado, y otro para el Monitoreo.
- Sistema inmune a problemas de Routers; no necesita recursos especiales de IT.
- APN privada (carril exclusivo para los reportes Nanocomm).
- Vínculo alternativo SMS configurable por falla GPRS con SMPP, canal exclusivo y veloz, que evita las congestiones de los modems.
- Funciona con todos los softwares, ya sea sobre Windows como DOS.
- No requiere instalaciones adicionales en el Centro de Monitoreo (opcional).

COMUNICADOR ED 5310



Comunicador universal GPRS / SMS / CSD

- Full data Contact ID
- Full programable remoto por GPRS o SMS
- Control de vida del panel de alarmas reportando su sabotaje o falla
- Carga, mide, reporta tensión
- Soporta Teclado Virtual celular NanoPhone o web
- Armado y consulta por SMS
- Inmediata verificación de vínculo
- Comunicaciones estables para alarmas con protocolo UDP/IP

PROMOCIÓN VERANO: Los dos primeros equipos al precio de uno ⁽²⁾.

(1) Integración de varias marcas de paneles (consulte).

(2) Se bonifica el segundo equipo para nuevos clientes, con la contratación

del servicio de Enlace Red Nanocomm para ambos. Promoción sobre precios de lista, no acumulable con otras promociones vigentes.

 **NANOCOMM**

Evolución que se transmite

Joaquín V. González 5076 | C1419AYN Buenos Aires, Argentina | Tel: +5411 4505-2224 | Fax: 4504-3582
nanocomm@nanocommweb.com | www.nanocommweb.com



CONTINEA

Microprocesamiento modular + Conectividad



RCM5600W RABBIT

+ Seguridad

+ Soluciones



Continea presenta el nuevo **Rabbit 5600W**, la solución Wi-Fi más compacta y de bajo costo de la firma pionera en conectividad TCP/IP en sistemas dedicados.

RCM5600W ofrece conectividad 802.11b/g, y soporta upgrades de firmware remoto, lo que permite la actualización del sistema virtualmente, desde cualquier lugar del mundo.

SUS APLICACIONES:

- + Automatización industrial
- + Gestión inteligente de edificios
- + Domótica
- + Datalogging



Av. Corrientes 3989 Piso 2 Dto. 6 (1194) Ciudad de Bs. As. - Argentina
Tel.: (5411) 4865-5141 / Fax: (5411) 4867-6776
Email: info@continea.com.ar / www.continea.com.ar

Damos un paso hacia adelante. Hemos crecido. Hemos evolucionado. Y estamos aún más comprometidos con nuestros clientes.

Ofrecemos componentes electrónicos de calidad,
eficiencia en distribución, y desarrollos a medida.
Somos la empresa más conveniente.



**Innovación
certificada.**

Estudiamos y avalamos nuestros productos,
brindando seguridad en la compra.



**Asesoramiento
y conocimiento.**

Contamos con profesionales de alto nivel
técnico para asesorar a nuestros clientes.

En Cika usted confía.

info@cika.com / www.cika.com.ar

Av. de los Incas 4821 (1427) Ciudad de Buenos Aires, Argentina - Tel: (+54 11) 4522-5466 (rotativas)

Representantes en el interior del país: **Córdoba:** 0351-452-6698 pedidos@linetec.com.ar

Rosario: 0341-430-0145 labda@arnet.com.ar - **Mendoza:** 0261-499-0700 informes@ityt.com.ar



Expertos en distribución de componentes

gado. La autonomía de la batería propia determina que tipo de aplicación tendrá el sistema, hay dispositivos de muy alta autonomía para control de cargas en viajes muy prolongados. Muchos equipos admiten audio uni o bidireccional, que puede conectarse a demanda o en forma automática, según como se programe. Las funciones de posicionamiento y comando remoto vía página web para operadores y usuario final son más que necesarias, así como las aplicaciones JAVA para teléfono celular. Ambos productos permiten el envío de mensajería al usuario, ya sea operativa, administrativa e incluso publicitaria, que posibilita dar mas impulso al negocio. Para la programación deben utilizarse entornos amigables, centralizados en plataformas del estilo del software de programación de los paneles de alarma. Sin embargo, todavía hay en el mercado equipos muy complicados que se programan por comandos como el antiguo DOS. No menos importante es la posibilidad de actualización de firmware remota,

“ver” los satélites, al menos 3 de ellos, caso contrario no puede posicionarse. Los AVL radio baliza deben recibir las señales de las antenas “baliza”. Luego debe funcionar debe haber cobertura del sistema de comunicaciones, es decir de la red celular. Diría que la cobertura está limitada por la posibilidad del equipo de “ver” los satélites y por la cobertura geográfica de los prestadores celulares.

● **Ing. Christian Parkinson:** Los impedimentos comúnmente están delimitados por el área de cobertura celular, para solucionar esta limitación se buscan métodos alternativos para la transmisión de la información.

● **Augusto Berard:** Las limitaciones están relacionadas solo con la cobertura de telefonía celular o satelital.

8)- De ser así, ¿existen equipos especialmente preparados para determinadas condiciones?

● **Néstor Gluj:** Los equipos con menos limitaciones son los que transmiten los

satelital. Cabe decir que el negocio de AVL, como cualquier otro que utilice transmisión de datos, se convierte en aplicaciones de IT (Tecnología informática - Sistemas) cada vez más complejas, que requieren el apoyo de especialistas en esa materia. De allí que la otra gran limitación está en los protocolos y forma de la comunicación. Es vital salir de los sistemas públicos, ya sea en la APN como en Internet para asegurar una calidad de servicio acorde. El transito de los paquetes desde el AVL al centro de control tiene por lo menos dos etapas, una el “aire” y la otra el tramo Internet desde la infraestructura del Prestador celular hasta el software de AVL. Ambos presentan problemas en un porcentaje similar. En palabras sencillas, en algunos momentos los carriers tienen retardos, saturación u otros problemas ya sea en el “aire” sobre su APN pública, por la que viaja todo el internet celular, como en la salida de los paquetes a la Internet pública. Lo dicho se resuelve con el uso de APN privada, que además de constituir



“Los equipos generalmente posibilitan la transmisión de posiciones cada 30 segundos, señalización de eventos y telemetría. También, por medio de un software pueden enviarse telecomandos para, por ejemplo, corte de motor o la activación de accesorios compatibles con el propio software”

Christian Parkinson (Sistemas MP)

pues los vehículos de flota pueden estar en cualquier parte de la región.

● **Ing. Christian Parkinson:** Las prestaciones básicas de los equipos comúnmente incluyen: transmisión desde 30 segundos en adelante de las posiciones, señalización de eventos, telemetría. Los mismos también nos permitirán a través de un software AVL compatible con el equipo, enviar telecomandos como Cortes de Motor remoto o Activar algún accesorio en particular que sea compatible con el equipo. Las prestaciones y accesorios, por otra parte, varían de acuerdo al fabricante.

● **Augusto Berard:** Los equipos se pueden programar a medida de cada cliente y según sus necesidades. Brindan información destinada a la toma de decisiones y la protección del patrimonio.

7)- En el seguimiento vehicular, ¿hay algún impedimento geográfico que imposibilite el uso de estos equipos?

● **Néstor Gluj:** El AVL-GPS debe poder

datos directamente vía satélite, que en general poseen la opción GPRS para usar cuando hay red disponible.

● **Ing. Christian Parkinson:** Equipos con enlace satelital.

9)- ¿Existen limitaciones en el sistema de comunicación?

● **Néstor Gluj:** En principio, las limitaciones obedecen a las redes celulares GPRS, que cada día son de mejor calidad y cobertura. Siempre que los equipos tengan la capacidad de adaptación a cada una de ellas. En el caso de vehículos con travesías internacionales, basta que las SIM Card tengan habilitado el roaming internacional, o bien, si los viajes internacionales son habituales y los costos de datos resultan elevados, se recurre a poner un equipo por cada país con su SIM correspondiente, lo que además resulta un excelente backup. Las limitaciones de la cobertura de las redes celulares pueden superarse con sistemas de transmisión

un túnel especial y cerrado en el tramo de aire, se conecta con VPN al Centro del Control, de modo que los servidores del mismo estén virtualmente en la red del carrier mismo (con una IP interna). Así funciona nuestro sistema, que incluso permite a los prestadores de AVL que no poseen recursos de tecnología informática (Sistemas), contratar esta parte del servicio con nosotros, para mejorar su calidad de prestación.

● **Ing. Christian Parkinson:** Las limitaciones actualmente se encuentran en el ancho de banda y el área de cobertura de la telefonía.

10)- ¿Qué precisión se puede alcanzar en la localización de un vehículo?

● **Néstor Gluj:** Según el sistema y la cantidad de satélites computados está en el orden de los metros.

● **Ing. Christian Parkinson:** La precisión varía entre los 6 a los 30 metros.

● **Augusto Berard:** El sistema GPS, tiene un error inducido, de 5 a 25 metros apro-

COMUNICADOR IP + GPRS S02

- Doble canal de comunicación GPRS + IP
- Sin necesidad de ninguna placa de expansión y sin costo adicional
- Bajo costo operativo utilizando la conexión web existente
- Conmutación automática entre canales de comunicación
- Incluye 2 entradas y 2 salidas adicionales que pueden etiquetarse según protocolo Contact ID
- La mejor relación costo - prestación del mercado

CONTROL PERIMETRAL DE GRANDES SUPERFICIES

- Control de perímetro por Cable microfónico, Barrera Infrarroja o por Microondas según sea la necesidad en cada sección del perímetro



- Cada celda de supervisión cuenta con alimentación propia mediante un panel solar y la transmisión de eventos y alarmas se efectúa via RF, permitiendo un bajo costo de instalación y mantenimiento



Kelcom

Dispositivos de Seguridad

Santa Magdalena 586, C.A.B.A.

CP: C1277ACF

Tel: 6009-6006 / 4542-9664

www.kelcom.gs

info@kelcom.gs



Software para centros operativos

Respaldo asegurado

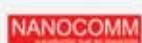
Innovación permanente

Excelencia en Servicio post venta

Servicio y soporte técnico las 24 hs los 365 días del año

Cientos de sistemas funcionando en el país y Latinoamérica

PARTNERS



Una solución completa de gestión y desarrollo para su negocio de monitoreo

Av. Colón 3073 7° - Mar del Plata - 7600 - Tel. (54 223) 495-8700

www.bykom.com.ar - info@bykom.com.ar

TARGET

EL MAYOR IMPORTADOR Y DISTRIBUIDOR DEL INTERIOR DEL PAIS

SECURITY SYSTEM

SUN-I

Intrusión y Comunicadores

POSONIC



Paneles de alarma
Sensores infrarojos
Sirenas para int. y exterior
Barreras infrarojas
Control de rondas
Comunicadores GPRS-IP
Telulares



LX-20



Rastreo Vehicular GPS-GPRS

Distribuidor



ANTARES GPS

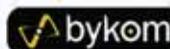
AVL-200



AVL-500



Compatible con



Rastreadores GPS/GPRS
Conexion en tiempo real
Proveemos servicios de
monitoreo mayorista

CCTV - DVR Stand Alone



Stand Alone para 4, 8 y 16 cámaras
Velocidades de 100 a 400 fps max.
Basados en sistemas Linux

Alarmas Vehiculares y Accesorios



Alarmas con GPS-GSM-GPRS
Cierres Centralizados
Films Polarizados
Luces de Xenon

SOLICITE NUESTRO CATALOGO
DE PRODUCTOS POR MAIL A:
Info@alesi.com.ar

ximadamente. El error lo marca el departamento de defensa de los Estados Unidos y lo puede variar según las circunstancias.

11)- ¿Varía por algún motivo?

● **Néstor Gluj:** La precisión varía según la cantidad de satélites que el equipo "ve" en ese momento, tres satélites es lo mínimo para posicionar, el cuarto "visto" agrega más precisión y de allí en adelante. La precisión de los equipos se basa en su capacidad de ver y computar la mayor cantidad de satélites posible, de allí que los mejores manejan 12 satélites, mientras que los nuestros 16.

● **Ing. Christian Parkinson:** Si, básicamente un dispositivo para obtener señal GPS requiere la recepción de datos por parte de 3 satélites para poder resolver la latitud y longitud. Las señales recibidas muchas veces son rebotes, lo cual el algoritmo de resolución genera una imprecisión. Además en la medida que un equipo se acerca a los polos del planeta las señales tienden a ser más débiles y difíciles de recibir, debido a la ubicación espacial de los satélites.



12)- Cuando se localiza y recupera un vehículo, ¿el sistema puede informar de las fallas que motivaron el extravío?

● **Néstor Gluj:** Los sistemas que desarrolla y fabrica nuestra empresa reportan detalladamente las posiciones, entradas, salidas, nivel de señal, voltaje de batería y fuente de alimentación, así como todos los reportes de supervisión internos. Los mismos se colocan en un buffer que se descarga vía GPRS o SMS.

● **Ing. Christian Parkinson:** Todo depende de los sensores y sistemas complementarios que permitan almacenar los distintos estados en los que se encontraba el vehículo en el momento del siniestro.

● **Augusto Berard:** El sistema de seguimiento vehicular, en general, tiene la posibilidad de grabar o guardar el recorrido de los vehículos. La información del his-

tórico se puede grabar y guardar por software AVL o dentro de una memoria interna del equipo.

13)- ¿Existen leyes o regulaciones que deben respetarse a la hora de monitorear satelitalmente un vehículo o flota?

● **Néstor Gluj:** Existen entes certificadores de equipos y de empresas instaladoras, como el Cesvi en Argentina.

● **Augusto Berard:** Los equipos tienen que utilizar sistemas de comunicaciones autorizados por la Comisión de Regulación de las Telecomunicaciones.

14)- Como negocio, ¿está en expansión o ya alcanzó su techo en nuestro país?

● **Néstor Gluj:** El negocio está en plena expansión, cada vez más prestadores se dedican al tema, en especial empresas de monitoreo de alarmas. Por ahora los segmentos explotados son el recupero y la logística. Sin embargo el segmento dirigido al usuario final, para seguridad de las personas muy explotado en los países del hemisferio norte, apenas está en pañales en la región. Estos sistemas permiten al usuario

dos, También la posibilidad de monitorear muchos equipos al mismo tiempo eran limitadas. En la actualidad, los equipos son muy accesibles y las comunicaciones son muy baratas. El negocio está en expansión: hay más usuarios y muchas más empresas. Estimo que solo en Argentina existen más de 300 pequeñas empresas que brindan estos servicios.

15)- Tecnológicamente hablando, ¿hay más por desarrollar en cuanto a canales de comunicación y aplicaciones?

● **Néstor Gluj:** los algoritmos de los equipos siempre están en proceso de mejora, adaptándose a las redes de los carriers. Los desarrolladores seguiremos sorprendiendo al mercado, no tengan duda.

● **Ing. Christian Parkinson:** En la medida que avancen las compañías de telefonía celular mayores prestaciones podrán brindar los equipos GPS. Por otra parte muchas empresas trabajan permanentemente en la innovación de nuevos accesorios para facilitar mayores prestaciones.

● **Augusto Berard:** Los avances y las prestaciones del sistema GPS van ligadas

"Desde la implementación del sistema GPS para la transmisión de datos de los equipos, se han mejorado las utilizadas y prestaciones de los sistemas. La baja en los costos de las comunicaciones también inciden favorablemente en la expansión del negocio, el cual muchas empresas ya están encontrando atractivo"

Augusto Berard (Lantrix)

final posicionar los vehículos de su grupo familiar, programar y recibir en forma directa alertas por excesos de velocidad, llegada o salida de la ciudad, ingreso a áreas peligrosas, colisiones, accidentes y demás. Los centros de control solo gestionan las emergencias de pánico, aunque algunos poseen servicios o convenios para emergencias médicas y mecánicas.

● **Ing. Christian Parkinson:** El uso de los sistemas GPS va creciendo exponencialmente, y cada vez existen mayores facilidades para que el público y empresas puedan acceder. Actualmente no ha llegado a su "techo" en nuestro país.

● **Augusto Berard:** Desde la implementación del sistema GPRS para la transmisión de datos de los equipos se han mejorado las prestaciones y utilidades del sistema. Antes, los equipos utilizaban el canal AMPS de comunicación y los costos eran eleva-

a las nuevas tecnologías en comunicaciones. La transmisión de video y audio por sistema 3G es el presente y el futuro a seguir desarrollando.

16)- ¿Cuál sería el siguiente paso en ese sentido?

● **Néstor Gluj:** Seguiremos en la misma dirección, cerca del cliente, colaborando en los desarrollos de sus negocios y robusteciendo la eficacia y eficiencia de la comunicación. En cuanto a las funciones, los equipos controlarán cada vez los parámetros de los vehículos, permitiendo la administración centralizada y profesional de las flotas, con las reducciones de costos inherentes.

Desde nuestro lugar también estamos trabajando para que estas herramientas pongan en contacto, cada vez más, al usuario con el prestador, para proteger y potenciar su negocio ■



SF TECHNOLOGY

SF Technology presenta la nueva línea de productos 3i Coporation Lider en monitoreo de alarma vía GPRS y Ethernet




Pegasus

Conectividad GPRS y Ethernet (IP)
para paneles de alarmas

- Comunicación vía canal de voz (CSD y SMS) en caso de falla de la red GPRS y la línea telefónica fija
 - Comunicación con servidores con IPs fijos o dinámicos
 - Monitoreo remoto de su funcionamiento (Remote Debugger)
- Compatible con todas las alarmas del mercado con protocolo CONTACT-ID
 - Transmisión de datos encriptada en 128 bits
 - 4 entradas digitales y 2 salidas a relé
- Detección del corte de la línea telefónica (con retardo adicional configurable)
- Disponible en 10 modelos diferentes
 - Permite el uso de dos SIM-CARD
- Detección del corte del retorno del panel de alarma
 - Actualización remota de configuración y firmware



SF TECHNOLOGY S.A

- Controladores N-1000 III y N-1000 IV



TECHNOLOGY

Honeywell

Security products dealer

Ofrecemos nuevos productos que se suman a nuestra línea de Control de Accesos

Además de la reconocida gama de productos de Honeywell, se incorporan controladores, lectores y teclados de la firma Rosslare



- Software Nstar y controlador NS2

- Cerraduras y Pestillos



- Lectores de proximidad Iclass/ Biométricos



ROSSLARE SECURITY PRODUCTS

Gran variedad en sistemas abrepuertas y controladores

- Teclados con lector de proximidad integrado
Uso en interior / exterior



- Lector biométrico Stand Alone o Wiegand26



- Controlador para 2 lectores. Puede trabajar en red con hasta 8 equipos



- Gran variedad en lectores de proximidad

- Teclados convencionales
Uso interior / exterior
Hasta 500 usuarios





• **VISTA 48 LA**
*Un panel...
 infinitas posibilidades*



• **6164SP**
 Teclado LCD
 alfanumérico (Español)
 Exp. de 4 zonas y 1 relé

Honeywell, líder mundial con mas de 70 años en el mercado, ofrece una amplia gama de tecnologías, con paneles de alarmas que van de 4 a 250 zonas y toda su gama de accesorios de la más alta prestaciones.



• **Vista ICM**
 Módulo de conexión
 a Internet
 Permite controlar
 el panel vía web



• **6271CS**
 Pantalla táctil
 gráfica color
 alfanumérico (Español)



• **6270**
 Pantalla táctil
 gráfica (B/N)
 Seguridad,
 centro de mensajes



• **6148SP**
 Teclado LCD
 con palabras
 fijas (Español)



• **6150RF**
 Receptor
 inalámbrico
 Teclado LCD



El crecimiento de las empresas dedicadas al seguimiento y rastreo satelital de vehículos está en pleno crecimiento, aplicado básicamente con fines logísticos: comunicaciones bidireccionales, sensores de temperatura y medidor de combustible son algunos de los datos que pueden obtenerse por este sistema

AVL... y algo más

Carlos A. Vilá
Jefe de I&D de Lantrix GPS



En los últimos años las empresas dedicadas a la logística, al transporte de pasajeros y a la seguridad han encontrado en los sistemas de Localización Automática de Vehículos (AVL) una herramienta irremplazable para controlar y administrar sus flotas automotores. Estos sistemas se basan en la utilización del Sistema de Posicionamiento Global (GPS) para la localización del vehículo.

El incremento en la utilización de estos sistemas ha propiciado el crecimiento de empresas que desarrollan y fabrican equipos con las más altas tecnologías disponibles en el mercado internacional, los que han desplazado a los de origen importado debido a su confiabilidad y precio.

También han crecido las empresas dedicadas a la implementación de programas de mapeo, visualización y gestión de datos, como así también las que brindan servicios de rastreo y vigilancia.

Sin embargo, en la actualidad, los requerimientos de las empresas usuarias del sistema han apuntado a sumar otras prestaciones a estos sistemas con el propósito de hacer más eficientes sus servicios. Lo que ha promovido el desarrollo de accesorios que interactúan con el equipo básico de AVL dándole una mayor flexibilidad y capacidad de utilización.

En la actualidad, la mayor parte de los fabricantes locales proveen sistemas y accesorios para tomar y enviar fotos mediante cámaras infrarrojas que permiten visualizar instantáneamente lo que ocurre en el interior del vehículo. Por ejemplo:

- Micrófonos para hacer escucha de la cabina del vehículo.
- Sensores de temperatura que permiten monitorear permanentemente los sistemas de frío en los camiones que transportan mercaderías perecederas.
- Medidores de combustible que permiten

evaluar el consumo del vehículo o detectar el robo.

- Envío de mensajes de texto bidireccionales por medio de pantallas digitales.
- Sistemas telefónicos de manos libres para establecer una comunicación bidireccional con el chofer del vehículo, utilizando para ello el propio módem del equipo AVL con el consiguiente ahorro en comunicaciones y/o en el uso de teléfonos celulares.

Existe también la posibilidad de acceder a sistemas del tipo de los actuales navegadores satelitales tan en boga en el mercado, permitiendo el envío al vehículo de datos referidos a las rutas y/o destinos por parte de los usuarios.



“El sistema de Rastreo Vehicular Automatizado (RVA) o AVL (acrónimo de Automatic Vehicle Location) se aplica a los sistemas de localización remota en tiempo real, basados generalmente en el uso de un GPS y un sistema de transmisión, frecuentemente un módem inalámbrico”

Debido a que estos dispositivos de AVL utilizan para su comunicación el sistema telefónico celular, ven condicionado su uso a la cobertura de señal que dan las prestadoras de estos servicios las cuales no garantizan su disponibilidad en todo el ámbito nacional. Es común también que en algunas zonas determinadas compañías tengan un mejor servicio que otras, existiendo también dispositivos que permiten el uso de dos sistemas telefónicos distintos, haciendo innecesario la utilización del roaming nacional o internacional que resulta muy oneroso.

Para los usuarios que requieren una cobertura a nivel nacional o internacional segura y permanente existen dispositivos que, ante la imposibilidad de acceder al sistema celular, envían los datos por sistemas satelitales de bajo costo de operación.

De lo expuesto se desprende la gran capacidad técnica de nuestras empresas las cuales trabajan mancomunadamente con los usuarios para satisfacer los nuevos y variados requerimientos del mercado.

Todo esto ha permitido la creación de muchos puestos de trabajo para nuestros técnicos, ingenieros y programadores. Y a nuestro país la apertura de nuevas vías de comercio internacional, ya que muchos de estos desarrollos se comercializan en otros países.

Acerca de la empresa

General Communications and Services de Argentina S.A., es una empresa de origen nacional dedicada al estudio, desarrollo y producción de soluciones tecnológicas de comunicaciones aplicables a todo tipo de vehículos terrestres y marítimos.

El resultado de importantes inversiones en investigación y desarrollo tecnológico permitió a G.C.S. S.A., incorporar en el mercado las más confiables herramientas de posicionamiento global satelital.

Orientados a las necesidades del mercado brinda servicios de capacitación, software de AVL con equipos de fabricación propia.

La empresa homologó sus productos según norma ISO:9001 y ante organismos como el CESVI Argentina y ORBCOMM Inc. (Estados Unidos) ■

Receptora Remota de Línea IP

Nt-Com

Monitoreo a distancia sin costo DDN

La RRL-IP es una receptora que instalada en otra localidad, transfiere por Internet los eventos hacia el Centro de Monitoreo.

No hay costo de llamadas interurbanas y elimina las fallas de conexión por el uso de servicios VoIP entre localidades.



Operación Básica

Los paneles son atendidos por la RRL-IP de su localidad, los eventos se transmiten hacia un software de recepción que los reenvía al software de monitoreo.

La operación es transparente sin búfers intermedios, al recibir una llamada la RRL-IP negocia el protocolo con el panel, transmite los eventos y los descarga del panel si recibe confirmación de recepción en destino.

El vínculo principal es Ethernet para conectar a un modem-router ADSL, un segundo vínculo GPRS asegura la conexión permanente ante eventuales faltas de servicio en la prestadora de Internet local.

Características

- Vínculo Ethernet y GPRS como respaldo
- Recibe 2 líneas, ampliable a 4
- Sim Card Plug & Play, se auto configura en la red GPRS del Sim Card instalado.
- Cargador de batería incorporado, 24 hs de autonomía con 7AH
- Detecta falta de líneas telefónica, incluye protectores de descargas atmosféricas.
- Salida 12Vdc alimenta el modem/router, reinicia ante no conexión.
- Retransmite eventos de otras receptoras conectadas en el RS232.
- Protocolos Contact ID, 4x2 DTMF, 4x2 pulsos 10/20 pps.
- Programación remota y consulta de estado por SMS.
- Telecontrol via SMS salida 12 Vdc.
- Entrada tipo Zona 24 hs con o sin terminador de línea (sensores NA o NC)
- Actualizaciones remotas de firmware (updates)
- Opera con direcciones IP fijas o dinámicas (Dyn DNS).
- Dirección IP alternativa para respaldo de la principal.
- Test de conexión (keep alive) programable entre 1 y 24 minutos.
- Software de recepción permite integrarlo con cualquier software de monitoreo.

Comunicadores GPRS - Ethernet.

Concebidos sobre una plataforma única que crece junto con las necesidades, resulta en un precio justo en cada instalación. Únicos con conexión directa a los servidores web de monitoreo.com; receptora de eventos incorporada en los principales softwares de monitoreo, Bykom®, SoftGuard®, Neptuno®.



info@nt-sec.com
www.nt-sec.com

Netio S.R.L. Agustín Donado 1045, piso 1.
(C1427CZE), CABA, Argentina-Tel/Fax: (54-11) 4554-9997

ProSYS™

Integrated Security Systems

ProSYS es un Sistema de Seguridad Integrado fácil de instalar, pero posee una flexibilidad y un amplio conjunto de características y accesorios que le permiten adaptarse a cualquier aplicación. ProSYS dispone de una inigualable solución de transmisión de señales de doble vía, con comunicación IP y GSM/GPRS totalmente integradas dentro de la caja principal. Tiene también un avanzado control remoto (configuración de parámetros) y capacidades de diagnóstico a través de todos los métodos de comunicación.



Teclado táctil:

Diseño de bajo perfil con pantalla táctil de 7"

Incluye lector de proximidad

Contraste y luz de fondo ajustables

Volumen de tecla y zumbador ajustables

Funciona con cualquier versión de ProSYS

Detectores iWISE en BUS con una entrada de zona de relé adicional

Expansores de Zonas Bus, para poder instalar hasta 128 detectores en Bus (aproximadamente)

Módulo RTC rápido para bidireccional (Upload/Download)

Terminación con triple RFL para Grado 3: alarmas, tamper y enmascaramiento en una sola zona.

Módulo IP ACM, ahora disponible en todos los modelos ProSYS

SELNET te presenta la nueva línea de cámaras IP Mega-Pixel GEOVISION en sus tres versiones

GV-BX120D

Cámara 1.3 Mega-Pixel - H.264
Día/Noche - Baja iluminación
30 fps en 1280x1024

GV-BX220D

Cámara 2 Mega-Pixel - H.264
Día/Noche - 30 fps en 1920x1080

GV-BX320D

Cámara 3 Mega-Pixel - H.264
Día/Noche - 20 fps en 2048x1536
30 fps en 1280x1024



Doble codec H.264, MJPEG y MPEG-4
Micrófono incorporado
Entrada y salida de alarma
Salida de video analógica
Detección de movimiento
Alarma por tampoer
Zonas de enmascaramiento
Filtro de dirección IP
3GPP/ISMA
12v DC / PoE
Función día/noche
Lente vari-focal
Menú en español

Todas las cámaras IP GEOVISION
incluyen software de hasta 32
cámaras GRATIS



SAMSUNG

Distribuidor Oficial

Cámaras Infrarrojas

Cámaras fijas

SCC-B2331P

Cámara color día/noche
Resolución 600tvl
CCD Sony



SCC-B2335P

Cámara color día/noche
WDR Rango Dinámico extendido
Resolución



SCC-B9374P

Domo fijo día/noche
Lente vari-focal de 3.8 a 9.5mm
Gabinete anti-vandálico IP66

SCO-2080P

Cámara color día/noche
Resolución 600tvl
Lente vari-focal 2.8 a 10mm
Gabinete exterior IP66



Domos PTZ



SCC-C7413P

Domo color día/noche
Zoom óptico 25X y Zoom Digital 16X
Resolución 600tvl
Alojamiento y soporte de exterior



SCC-C7455P

Domo color día/noche
Zoom óptico 43x y Zoom Digital 16X
Resolución 600tvl
Alojamiento y soporte de exterior

AVTECH

DVRs Stand-Alone

Grabadoras de DVD

AVC793 4 CH



AVC798 16 CH



Tiempo real . H-264 . Salida VGA

MDR751 4 CH



MDR757 8 CH

MDR759 16 CH



SELNET

Patagones 2613 (C1437JEA) C.A.B.A. - Tel. (011) 4943-9600 / Fax: (011) 4943-9601

**IP8151**

Supreme Night Visibility
1.3 Mega-Pixel
Sensor CMOS EXMOR SONY
30 fps en 1280x1024
Función Día/Noche con filtro mecánico
Compresión H.264

IP8332

Compresión H.264/MPEG-4/MJPEG
(Triple Codec)
Resolución 1280x800
Función día/noche
Iluminador IF alcance 10mts
Multi-Streams
PoE . ONVIF

**IP8330**

Supreme Night Visibility
60 imagenes x seg
Función día/noche con filtro IF
Iluminador IF alcance 10mts
Multi-Streams
PoE . ONVIF

**SD8121**

Domo Zoom 12X
Función día/noche con filtro IF
CCD SONY Exview HAD
Compresión H.264/MPEG-4/MJPEG
(Triple Codec)
Multi-Streams
3D Reducción de ruido
para imagenes nocturnas más claras
ONVIF

**SD7323**

Domo exterior Zoom 35X
Función Día/Noche con filtro IF
CCD SONY Exview HAD
Rango dinámico extendido
Resolución D1
Dual Codec
Dual Streams
Estabilizador de imagen

**VAST****Central Management Software**

Grabación y visualización simultánea para 64 cámaras y reproducción de grabación para 16 cámaras

Multi-Streams de video

Flujos de video adaptados a la actividad para la reducción en ancho de banda y capacidad de almacenamiento

Facil acceso remoto a través de la Arquitectura Cliente/Servidor

Manejo remoto de PTZ / ePTZ

Administración de eventos



Reloj de personal BIOMETRICO

La solución definitiva para los problemas de pérdida u olvido de tarjetas y fichas falsas.

Punto Control S.A. es **Business Partner Oficial RSI** para la República Argentina.



Control de ACCESO IP

SERVIDOR WEB INTERNO
Monitoreo en tiempo real - Antipassback
Integración con video - Alarma vía e-mail



PCT-100
IP65 apto intemperie
Tarjeta y pin
20000 usuarios
60000 registros
Lector interno E
Lector adicional S

PCT-300
Hasta 8 puertas
60000 usuarios
120000 registros
Puerta exclusiva



CONTROL VÍA WEB
Administración y monitoreo desde cualquier explorador sin necesidad de software adicional y desde cualquier lugar vía internet.



CERRADURAS

Electromagnéticas, Pestillos, Pernos y Pulsadores.



Electromagnética

- 300, 600 y 1200 Lb
- Led indicador

De Perno

- Sensor magnético
- Fail safe



Calidad en cerraduras,
con más 8 años en el mercado.
Variedad de modelos
para cada necesidad
Asesoramiento técnico
personalizado
Garantía local - Entrega inmediata
El mejor servicio pre y post venta.



Botón de emergencia

- Apertura de puerta
- Con rotura de cristal



Herrajes

- Z (Chapa y madera)
- L (Chapa y madera)
- U (Blindex)



De Perno

- Sensor de bolilla
- Fail safe
- Temporizador programable



Perno con llave

- Sensor de estado
- Llave exterior
- Llavín interior
- Temporizador programable



Botón de apertura

- Aluminio reforzado
- NA / NC
- Embutir / Exterior



Botón de apertura

- Aluminio reforzado
- NA / NC
- Embutir / Exterior



Pestillos

- Fail safe / Secure
- Reforzado
- Bajo consumo



Pulsador apertura

- Plástico al to impacto
- ideal perfiles
- NA

Se buscan distribuidores exclusivos para cada provincia.
Ofrecemos protección de mercado,
asesoramiento y capacitación técnica comercial.

DISTRIBUIDOR OFICIAL
Tel. (011) 4361-6006



Yo produzco...

mis propias tarjetas de identificación de calidad superior, en el momento que las necesito.

Impresoras HID Fargo le ofrece...

flexibilidad para producir tarjetas atractivas de identificación en su misma empresa.

Ahorre tiempo y costos realizando la producción en su oficina de sus propias tarjetas seguras de identificación con impresoras de tarjetas Fargo y el software Asure ID. Simples y convenientes en su uso, las soluciones de HID producen tarjetas de calidad superior y con varias opciones de tecnologías de impresión para satisfacer sus necesidades.



Produzca sus propias credenciales. Descargue Asure ID en hidglobal.com/icreateES – ¡SIN COSTO!

Necesito...

soluciones de acceso
convenientes y rentables.

HID on the Desktop™ le ofrece...

con el uso de la misma tarjeta una solución sencilla para abrir
puertas y obtener acceso a computadoras.

HID Global revolucionó el control de acceso físico proporcionando métodos seguros y convenientes para abrir puertas. Reflejando la misma experiencia de usuario, HID ahora está revolucionando el acceso lógico. HID on the Desktop proporciona de manera conveniente y fácil de usar, mejorando la administración de riesgo, acceso a Windows y redes de computadoras utilizando la misma tarjeta con la que abre sus puertas hoy día.



Contacta HID Global para un periodo de prueba por 90 días: hidglobal.com/90DayTrialES

Automatización en Hogares y Edificios

Seguridad, confort y ahorro energético en hogares significan mejor CALIDAD DE VIDA.

Sistema de alarmas técnicas Zelio Hogar GSM.



Schneider
Electric



Sistemas de CCTV, cámaras, domos, DVR's y el mejor respaldo técnico pre y post venta.



Pensando en integrar el sistema de seguridad de un edificio y controlar el consumo energético del mismo?

Sistema TAC Continuum.

t.a.c.
TourAndoverControls



Llámenos y lo ayudaremos a encontrar la mejor solución para su cliente.



b | c | g

Building Consulting Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223
4115-1729 / 1731
Fax: (54 11) 4308-1775
info@bcgroup.com.ar
www.bcgroup.com.ar

Intrusión - Incendio y CCTV

Distribuidor Autorizado



BOSCH

Sistemas de Seguridad



Barrera de detección de humo

Detector de intrusión



Avisadores manuales FMM

Central de alarma de incendio convencional



Central de alarmas 862 y 880



Sirena con estrobo multicanal



Domos

La Línea de CCTV más completa y profesional del mercado.

Videograbadoras



Cámaras y Lentes



Panel de control de intrusión EASY SERIES

Building Consulting Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223
4115-1729 / 1731
Fax: (54 11) 4308-1775
info@bcgroup.com.ar
www.bcgroup.com.ar



Control de Acceso

Las Cerraduras BCG mantienen la línea más completa de cerraduras magnéticas y accesorios y es la única que realiza control de calidad y mediciones de laboratorio locales.



ESPECIFICACIONES TECNICAS

Modelo	C-300	C-500	C-1200
Fuerza de retención	300 Lbs	600 Lbs	1200 Lbs
Alimentación	12-24 VDC	12-24 VDC	12-24 VDC
Consumo 12V	400 mA	400 mA	600 mA
Consumo 24V	200 mA	200 mA	300 mA
Dimensiones	180 x 28 x 50mm	250 x 28 x 50mm	250 x 35 x 70mm
Peso	1900 gr	2300 gr	2850 gr
Tratamiento	Anodizado	Anodizado	Anodizado
Pieza polar	Cromada	Cromada	Cromada



INDALA, la marca de confianza sigue agregando ventajas a sus productos, con la tecnología FLEXSECUR detecta las tarjetas no autorizadas antes que el sistema. INDALA es distribuida por BUILDING CONSULTING GROUP - BCG



Tarjetas + Flexkey



Lectora Curve



Lectora Wave Slim



INDALA es sinónimo de diseño, calidad, servicio y permanencia en el mercado. PROXIMIDAD ES INDALA Tarjetas y Lectoras 125KHz y Mifare 13,56Mhz

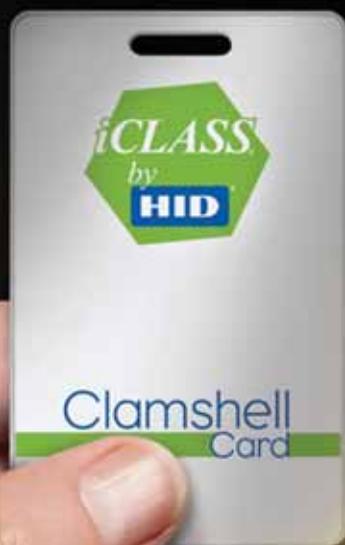


Building Consulting Group S.A.
 Alberti 1188 - C1223AAN
 Buenos Aires - Argentina
 Tel: (54 11) 4308-0223
 4115-1729 / 1731
 Fax: (54 11) 4308-1775
 info@bcgroup.com.ar
 www.bcgroup.com.ar



Long Range Parking

BCG Distribuidor Oficial INDALA



¿Necesita una tecnología de Lectura/Escritura para gestionar múltiples aplicaciones en su negocio?

¿Necesita una tarjeta de proximidad que además de permitirle leer la información de forma segura y rápida, escribe datos en la tarjeta con igual garantía de seguridad y puede utilizarse en variadas aplicaciones?

Ud. Está pensando en ICLASS de HID !



Una Tarjeta, miles de aplicaciones



Acceda a su oficina, hogar y estacionamiento.



EDGE
Solución de Control de Acceso para una sola puerta basado en IP.
ESCALABLE - SIMPLE - FLEXIBLE

**AHORA,
DISTRIBUIDOR
OFICIAL DE**



Building Consulting
Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223
4115-1729 / 1731
Fax: (54 11) 4308-1775
info@bcgroup.com.ar
www.bcgroup.com.ar



HAY OTRAS MANERAS DE PROTEGER TU HOGAR



Productos Homologados y Certificados

FIESA PONE A TU ALCANCE TODA LA LINEA DE PRODUCTOS PARADOX

SP SPECTRA



STAY D SP4000
 SP5500
 SP6000
 SP7000

Hasta 32 Zonas
 4/8 Zonas en Placa
 2 Particiones
 TCP/IP con IP100
 GPRS/GSM con PCS200
 32 Usuarios



K10H

MAGELLAN™



STAY D MG5000
 MG5050
 MG6160

Hasta 32 Zonas
 2/4 Zonas en Placa
 2 Particiones
 TCP/IP con IP100
 GPRS/GSM con PCS200
 32 Usuarios



REM3



K32LCD

EVO



STAY D EVO48
 EVO192

Hasta 48/192 Zonas
 8/16 Zonas en Placa
 4/8 Particiones
 TCP/IP con IP100
 GPRS/GSM con PCS200
 96/999 Usuarios



TM4- TOUCH SCREEN



PARADOX™ IMPERIAL



V32

Automatización
 Control de Acceso
 32 Particiones
 511 módulos BUS
 64 Puertas
 384 Zonas
 250 Usuarios
 TCP/IP por PCS300



K07C

Distribuidor Exclusivo P ▲ R ▲ D O X™

Av. de los Incas 4154/6 (1427) | Ciudad Autónoma de Buenos Aires
 Tel/Fax: 11 4551.5100
www.fiesa.com.ar | www.soporte.fiesa.com.ar | repcion@fiesa.com.ar



LINEA PROFESIONAL APTO PARA USO BANCARIO

LINEA DE GRABADORAS DIGITALES

NVR

VIDEO GRABADORAS DE RED



DS-7604NI-S ✓



Serie DS-9500 NI-S ✓



Serie DS-9600 NI-S ✓

DVR

GRABADORAS DIGITALES



Serie DS-9100 HFI-XX ✓



Serie DS-9000 HFI-XX ✓



DS-8100 HFI-S ✓



COMUNICADO "A" 5136

"...la velocidad de grabación será de 16 FPS por cámara, con una resolución no inferior a PAL 4CIF (704 x 576 pixel)..."

✓ APTO NORMATIVA BANCARIA

HIKVISION
MASTER DISTRIBUTOR

LINEA DE CAMARAS

"...las cámaras tienen que tener igual o más de 500 TVL, una iluminación mínima de 0.2 Lux, lente intercambiable, procesar 4CIF a 25 FPS, imagen por DSP y selección de sectores primarios y prioritarios..."

COMUNICADO "A" 5136 del BANCO CENTRAL de la REPUBLICA ARGENTINA



✓ DS-2CC193P

✓ DS-2CC195P

✓ DS-2CC178P

✓ DS-2CC176P

✓ DS-2DF1-512



✓ DS-2CD883F-E **5** megapixel

✓ DS-2CD854F-E **3** megapixel

✓ DS-2CD853F-E **2** megapixel

✓ DS-2CD863PF **1.3** megapixel



✓ APTO NORMATIVA BANCARIA

DS-7204HVI-ST



NUEVA FAMILIA DE DVR HIKVISION ST

Posibilidad de usar 3 monitores en simultaneo
Cada monitor/salida es independiente uno de otro
Puerto Serie o RS-232
Nuevo hardware/dsp más potente
1 entradas de audio por cámara
1 entrada de audio extra para audio bidireccional
Dual Stream
Toda la serie posee 4 canales de audio
Próximamente con e-mail

- Entrada de Video 4 Canales Video Compuesto BNC
- Salida de Video 1 Canal BNC y 1 VGA 1280x1024@60Hz
- Salida Auxiliar 1Canal Video Compuesto BNC
- Compresión de Video H.264
- Entrada de Audio 1 Canal RCA
- Salida de Audio 1 Canal RCA
- Compresión de Audio OggVorbis
- Frame Rate Máximo 704x576 a 12fps (4CIF) 352x288 a 25fps (CIF)
- Comunicaciones 1xRJ45 10/100, 1xRS232, 1xRS485
- HDD interfase 1x SATA (hasta 2000Gb)
- USB Interfase 2.0, memory stick, USB HDD, USB DVD-CD-R/W,
- VGA Interfase 800x600@60Hz, 1024x768@60Hz
- Entradas de alarmas 4
- Salida de Rele 1
- Alimentacion12V DC
- Consumo eléctrico <10w (sin HDD)
- Temperaturas de uso -10°C -- +55°C
- Humedad 10% -- 90%
- Dimensiones 315x230x45mm

VERSIONES DISPONIBLES EN

8 CANALES



16 CANALES



45515100

INTRUSIÓN

MONITOREO

VIDEO

VIDEO DIGITAL

ACCESO

INCENDIO



DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

Distribuidor Oficial

**MASTER
DEALER**

Juntos somos más.

AVTECH

Stock Permanente | Mejor Precio | Línea Completa de Productos



Cámaras / Domos / Grabadores Digitales

EL HEROE DE SU EMPRESA



(Ponga su foto aquí)

Sabemos que la seguridad es cosa de expertos, por eso en Dialer Seguridad Electrónica ponemos a su alcance la última tecnología digital para Video IP.

Desde hace 20 años ofrecemos soluciones en seguridad a cientos de empresas. Para que pueda tomar decisiones inteligentes que lo conviertan, todos los días, en el héroe de su empresa.

Cámaras IP | DVR | NVR



La Rioja 827 (C1221ACG)
Ciudad de Buenos Aires - Argentina
Tel/Fax: (54 11) 4932-3838
dialerseguridad@dialer.com.ar
www.dialer.com.ar

DIALER RECOMIENDA

SAMSUNG



INTRUSIÓN

MONITOREO

VIDEO

VIDEO DIGITAL

ACCESO

INCENDIO



DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

Distribuidor Oficial

Protegé el exterior sin falsas alarmas y

**Liberá a
tus Clientes de
las Rejas.**



TAKEX

Calidad en Seguridad Exterior

Audio aplicado a la seguridad



Los sistemas de voceo, evacuación y comunicación resultan esenciales para el control de situaciones de emergencias. Las diferentes tecnologías en equipos ofrecen niveles de fidelidad e inteligibilidad necesarios para garantizar la calidad de audio en todos los recintos y, en caso necesario, megafonía específica para cada sector.

“ El crecimiento en el mercado del audio ha sido constante y positivo durante los últimos años en Latinoamérica, reduciendo la brecha que existía entre las soluciones que se utilizaban en mercados como el norteamericano y el europeo y las disponibles en nuestra región. Los diferentes mercados del audio en Latinoamérica han crecido de una manera increíble pero vale la pena resaltar dos segmentos. Primero, el mercado del refuerzo sonoro profesional para conciertos y grandes eventos que se encuentra casi a la par de los países más evolucionados y tradicionales en estos aspectos. En segundo lugar, el mercado del audio para instalación ha estado creciendo y brindando soluciones cada vez más complejas y profesionales, con niveles de integración en la parte audiovisual y de iluminación más avanzados y enfocados a entregar soluciones totales y con mayores beneficios al usuario”, explica Juan Montoya, diseñador y consultor de audio profesional e industrial y Gerente de Ventas de Bosch Communications para Centro y Sudamérica.

Este mercado de audio profesional, asimismo, se fue diversificando, ampliando sus áreas de aplicación y sumando un elemento importantísimo: la inteligibilidad.

El mercado del audio se divide hoy en los siguientes segmentos:

- **Refuerzo sonoro:** Orientado a la amplificación de música, voces e instrumentos

mediante equipos de audio profesional. El objetivo es conservar la naturalidad del original pero aplicada en áreas de mayor tamaño en donde la acústica natural del lugar y las distancias no permitirían hacerlo sin el uso de la electrónica.

- **Intercom:** Se trata de sistemas de audio a dos vías utilizados para la intercomunicación de comunicaciones críticas.

- **Install:** Son sistemas para instalaciones fijas en las que se busca música funcional, música en primer plano, anuncios, amplificación de voces para comunicación y amplificación de instrumentos.

- **Dispatch:** sistemas de integración de dispositivos de radio de tecnologías, frecuencias y marcas diferentes mediante estaciones de despacho que coordinan la comunicación entre ellos.

- **Conferencing:** Sistemas de audio enfocados a las conferencias abiertas y participativas, las cuales requieren por lo menos de un organizador para controlar y tomar la palabra cuando sea necesario. “Las posibilidades de un sistema de audio profesional son innumerables – explica Montoya- y alcanzan todos los niveles”. Los sistemas de audio- evacuación pueden ser utilizados en cualquier edificación pública o privada donde haya personas. Los sistemas de llamados y música funcional suelen aplicarse en lugares donde se quiera compartir información y crear ambientes diferenciados o más pro-

ductivos (centros comerciales, almacenes, aeropuertos, estadios, hospitales, edificios de oficinas, terminales, restaurantes, colegios, universidades, etc.). Los sistemas de install y conferencing suelen instalarse en lugares donde se realicen presentaciones de ideas o se comparta información (teatros, auditorios, salas de juntas, congresos, legislaturas, etc.). Los sistemas de ProAudio son ideales para toda clase de eventos con música (conciertos, discotecas, bares, etc.), o en su defecto los sistemas de MI para músicos y pequeños eventos móviles de menor tamaño. Los sistemas de dispatch son útiles en caso que la comunicación vía radio requiera ser integrada a otros sistemas o compartida entre diferentes divisiones. Los sistemas de Intercom son aplicables a toda clase de estaciones de TV y en todas las comunicaciones críticas que lleven en sus producciones. Incluso pueden ser utilizados en teatros, empresas de renta para conciertos o incluso en edificios y proyectos que requieran comunicación crítica punto a punto y que se puedan integrar al sistema de audio.

Megafonía

Se denomina megafonía a un conjunto de elementos tecnológicos que se acoplan y utilizan para aumentar el volumen del sonido en lugares de gran concurrencia de personas para facilitarles información

La Serie ONYX de NOTIFIER de Paneles Inteligentes de Control de Alarmas de Incendios



NOTI•FIRE•NET

- Control y Comando Unificado
- Flexible, Expandible, Compatible con Versiones Anteriores
- Avanzando la Seguridad contra Incendios y Seguridad de Vidas mediante Tecnología

La seguridad y la vida de las personas, la actividad profesional y de negocios sin costosas interrupciones, la protección de sus bienes son todos críticos cuando hablamos de protección contra incendios. La Serie ONYX de Notifier de paneles de control de alarmas de incendios brindan la flexibilidad requerida para satisfacer las necesidades de cualquier aplicación exigente, y son fácilmente expandibles mediante NOTI-FIRE-Net, la red inteligente de alarma de incendios de Notifier. Cada panel de alarma en NOTI-FIRE-NET mantiene su programación individual y continúa operando independientemente, aunque en forma cohesiva, como parte de una red única.

ONYXWorks es una estación de trabajo de un punto-de-control único, que integra los sistemas Notifier con otros sistemas de control y seguridad, así como paneles de control de alarma de empresas competidoras, sobre una única red. Con el intuitivo interfaz ONYXWorks, usted puede visualizar el plano del piso de un edificio con iconos de dispositivo interactivos. ONYXWorks utiliza un formato de reporte común e incluye instrucciones claras y concisas sobre qué acciones deben ser realizadas para eventos de fuego y otros. Esto asegura que se transmite la información adecuada y crítica, protegiendo a las personas y propiedades. El enfoque integrado de Notifier a la gestión de incendios y seguridad. Tecnología al servicio de las personas.



DISTRIBUIDOR OFICIAL



Bulnes 1569 (C1176ACC) Buenos Aires - Argentina
Tel. 4823 1221 - info@detcon.com.ar - www.detcon.com.ar



WWW.FUEGORED.COM



PROTECCIÓN CONTRA INCENDIOS

Somos una empresa joven que cuenta con profesionales de larga trayectoria en el rubro de la Protección contra Incendio.

Somos distribuidores oficiales en la Argentina de los sistemas de extinción CHEMETRON FIRE SYSTEMS y de los sistemas de detección de incendio por aspiración XTRALIS - VESDA.

Trabajo en equipo, excelencia y calidad son nuestros principales objetivos, que se ven reflejados ante la elección de nuestros clientes.

EXTINCIÓN Y SUPRESIÓN DE INCENDIO

CHEMETRON

Fire Systems™



DETECCIÓN DE INCENDIO POR ASPIRACIÓN DE HUMO

VESDA®

xtralis.

VESDA®



PROTECCIÓN, SEGURIDAD Y CONFORT DE ÚLTIMA GENERACIÓN A SU ALCANCE

DETECCIÓN DE INCENDIO

SYSTEM SENSOR



NOTIFIER®
by Honeywell

AUTOMATIZACIÓN Y CONTROL DE EDIFICIOS (BMS)

t.a.c.
by Schneider Electric



CABLEADO ESTRUCTURADO

- Diseño e instalación de REDES CERTIFICADAS para Voz, Datos y Video.
- Cableado estructurado sobre UTP, Fibra Optica
- Armarios y Racks



Charlone 1351 (C1427BYA) - C.A.B.A.
Tel/Fax: (54 11)4555-6464 - info@fuegored.com



Desde el año 2001 hemos desarrollado nuestro proceso de expansión incorporando tecnologías para ofrecer la mejor solución en Sistemas de Corrientes Débiles.

Utilizamos productos de alta gama y poseemos una amplia experiencia en la implementación de Sistemas de Detección de Incendio, Seguridad Electrónica y Gerenciamiento de Edificios, lo que garantiza instalaciones confiables y eficientes.

 CONTROL DE ACCESOS

ROSSLARE
SECURITY PRODUCTS



Honeywell
ACCESS SYSTEMS



 CCTV

Honeywell
VIDEO



L-FIELD
CIRCUITO CERRADO DE TELEVISION

Distribuidor Oficial

 **NOTIFIER**[®]
by Honeywell



Megafonía, elementos y aplicaciones

de interés, emitir música ambiental o activar la emergencia de evacuación en casos de peligro inminente.

La instalación de megafonía se utiliza principalmente en las siguientes aplicaciones:

- Planes de emergencia.
- Vehículos de las fuerzas de seguridad.
- Megafonía en vehículos con utilidades comerciales.
- Estadios y pabellones deportivos.
- Centro comerciales.
- Centros escolares y culturales.
- Teatros y salas de concierto.
- Salas de conferencias.
- Empresas.
- Hospitales.
- Concentraciones masivas de personas en actos públicos celebrados al aire libre
- Megafonía para uso personal portátil.

La tecnología, como en todos los órdenes, está dotando a los sistemas de megafonía de capacidades cada vez mayores y aplicaciones cada vez más versátiles. Así, hoy es posible instalar un sistema de megafonía por IP. Se trata de una plataforma que permite la gestión centralizada, generación, y transmisión de mensajes de audio de diferente naturaleza por su origen hacia distintos emplazamientos mediante la utilización de tecnologías de Voz sobre IP (VoIP), orientado específicamente a soluciones de megafonía en donde la distribución geográfica de puntos de emisión es la característica relevante.

En este ámbito, la tecnología ofrece las siguientes ventajas:

- No precisa de infraestructura de comunicaciones propia, ya que permite una fácil integrabilidad en una infraestructura de comunicaciones TCP/IP, independientemente del soporte físico (Ethernet, ATM, WiFi, etc.). Así, a través de una red de datos estándar (Red Multiservicio IP), se podrá establecer cualquier tipo de comunicación sonora entre el Centro de Servicios y el punto de emisión del mensaje.
- Diferentes fuentes de audio: al ser un sistema basado en VoIP, permite la emisión de mensajes en vivo, pregrabados y mediante la conversión texto a voz.
- Sistema abierto: emplea exclusivamente protocolos estándar para la interconexión de los elementos del sistema (SIP y Streaming de Audio).
- Multifabricante: Al ser un elemento independiente y complementario de la etapa analógica (compuesta por amplificadores, altavoces, micrófonos, etc.) y disponer de interfases estándar de audio, puede integrarse con cualquier fabricante de este tipo de equipamientos.
- Sistema modular y escalable, de alta fiabilidad y disponibilidad.

Normativa

Existen dos normativas que se aplican a los sistemas de audio, la americana y la europea, siendo ésta última la que suele utilizarse, por ser la más específica y adoptada por la mayoría de los países. Asimismo, la legislación sobre seguridad de los diferentes países establece planes de alarma y evacuación de emergencia por sistemas de voz que están regulados por la normativa IEC60849 y se instalan en lugares como hospitales, estaciones de ferrocarril, aeropuertos, centros comerciales, colegios, aparcamientos, hoteles, recintos feriales, estadios, líneas de metro, residencias, universidades, edificios de oficinas, pabellones deportivos, túneles...

La megafonía de emergencia tiene que tener un sistema de alimentación de corriente eléctrica autónomo e independiente, mediante pilas o baterías, de la red general para que permita su funcionamiento en caso de corte del fluido eléctrico. También tienen que tener mensajes pregrabados con diferentes códigos y que sean activados remotamente, estos mensajes pueden ser:

- Plantas con fuego detectado
- Mensaje de evacuación (emergencia)
- Mensaje de pre- evacuación (alerta)

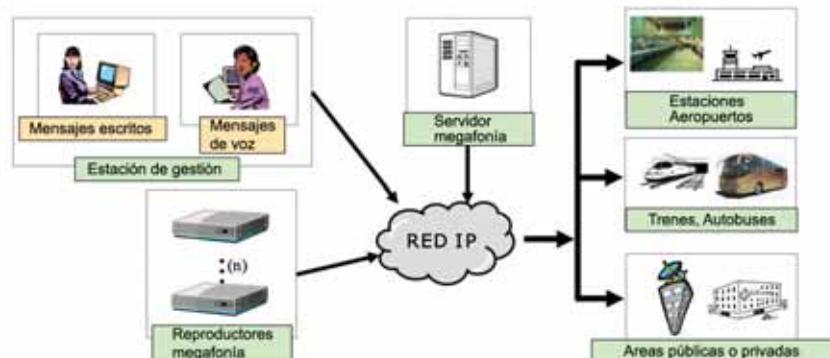
La normativa UNE:EN 60849:2002 define los requisitos que deben cumplir los sistemas electroacústicos para servicios de emergencia, donde el sistema de megafonía es el medio utilizado para emitir los avisos necesarios que orientarán a las personas a actuar o evacuar en caso de alarma, incendio, etc. Esta normativa es obligatoria en muchos países europeos y también en España. Actualmente exigen su cumplimiento empresas multinacionales que ya han especificado su obligatoriedad a nivel europeo, instituciones que en sus instalaciones planifican sistemas de evacuación con participación del Cuerpo de Bomberos, y en general empresas que desean este cumplimiento por razones obvias de seguridad.



La megafonía de emergencia debe contar con un sistema de alimentación autónomo, que permita su funcionamiento en casos de corte de energía. También debe tener mensajes pregrabados, codificados para ser activados remotamente

La normativa exige que los equipos de megafonía funcionen de una manera determinada, pero también establece una serie de aspectos que son responsabilidad del instalador y del usuario final, como la definición de las bases de su diseño (funcionales y acústicas), su modo de instalación, su mantenimiento y su explotación.

Para que el funcionamiento de un sistema de megafonía se ajuste a la normativa EN 60849:2002 es necesario que tanto los equipos del propio sistema, su instalación y el usuario final cumplan los requisitos definidos por ella. La instalación debe ocuparse, entre otras obligaciones, de la conexión con el sistema de incendios, o de la verificación final de niveles acústicos, inteligibilidad y cobertura. Del usuario es obligación realizar el mante-



Arquitectura de un sistema de megafonía IP

isolse



ingeniería y soluciones en seguridad

Un mundo de soluciones

Sistemas de Detección y Alarmas de Incendios

Sistemas de Detección de Humo por Aspiración Forzada

Sistemas de Detección y Alarma de Incendios de uso Naval

Sistemas de Extinción Automática de Incendios (Agentes gaseosos)

Circuito Cerrado de Televisión

Mantenimiento Correctivo y Preventivo de Instalaciones

Asesoramiento, Proyectos e Instalaciones



CHEMETRON

Fire Systems™



Oficinas Comerciales:

Tel/Fax: 4621-0008

Dirección: Acceso Oeste Km.26,
Peredo 433, Parque Leloir, Ituzaingó,
Pcia. de Bs. As. Argentina.

Logística de Servicios:

Tel/Fax: 4922-5920

Dirección: AV. La Plata 1213
Ciudad Autónoma de Bs.As
Argentina

www.isolse.com

BEAM1224 y BEAM1224S

Los detectores de haz proyectado son ideales para la protección de grandes espacios donde otros dispositivos de detección de humo son difíciles de instalar y representan costos adicionales para realizar su mantenimiento.



ECO1000 Detectores convencionales de humo

Línea evolutiva de detectores convencionales que incorporan tecnología de microprocesador con avanzados algoritmos que los hacen más eficientes e inmunes a falsas alarmas. Esta gama incluye un modelo foto-térmico tipo "multi criterio".



SpectraAlert Advance Notificación audiovisual

Línea completa de dispositivos para notificación audible y visible

- Montaje en techo o pared
- Opciones para interior o exterior
- Color Rojo o Blanco
- Voltaje operativo 12 y 24 V
- Presión sonora: +88dB



Parlantes de alta fidelidad

La nueva serie de parlantes SpectraAlert Advance reproduce las palabras en forma clara e inteligible, utilice los parlantes modelo SP para obtener alta definición en su sistema de audioevacuación o modelo SPV para ambientes con elevado nivel de ruido.



Innovair Flex Monitoreo en sistemas de climatización

Nuevos detectores de humo para aplicación en ductos, se caracterizan por su versatilidad, flexibilidad de instalación y simpleza de mantenimiento.



Detección de Humo por Aspiración

Los sistemas de detección por aspiración son una manera eficaz de proporcionar alerta temprana para la protección de equipos de alto valor y áreas críticas. También son un método eficaz para proteger grandes espacios abiertos y áreas que son inaccesibles o difíciles de proteger con otros sistemas tradicionales.



Detectores de humo serie i³

Esta serie se basa en los principios conceptuales de facilidad de instalación, inteligencia e inspección instantánea. Cuenta con una variedad de modelos que pueden incluir señal acústica, salida de relé NA + NC o sensor térmico.



CO1224T Detector de Monóxido de Carbono

Este dispositivo proporciona una detección temprana gracias a su tecnología de detección electroquímica que le permite medir exactamente los niveles del monóxido de carbono en el aire. Incorpora tecnología de prueba "Real Test™". Cumple con estándar UL2075.



Serie 300 Detectores convencionales

Familia de detectores convencionales que incorporan la capacidad de identificar cada detector que entre en alarma en la zona y posibilidad de selección de tres niveles de sensibilidad.



LISTADO DE PRINCIPALES CLIENTES

Bancos

Citibank
Banco Pcia. Bs. As.
BNP Paribas
Bco. Columbia
Bco. Meridian
Casa Puente.

Countries, Clubs y Barrios

San Diego Country Club
Los Lagartos Country Club
La Lomada
El Casco Country Club
El Encuentro
El Bosque
Bahía del Sol - Barrio Náutico
El Carmel Country Club
Hebraica
Barrio El Carmen
Bulogne Golf Club
CUBA
Torres LEPARK Pto. Madero.

Hospitales, Clínicas y Sanatorios

Sanatorio Otamendi
Hospital General Belgrano
Clínica Sacre Coeur
Fundación Leloir
Instituto del Diagnóstico
Hospital Británico
Sanatorio Mater Dei
Sanatorio Las Lomas

Empresas

Cablevisión
Gas Natural Ban
Cargill
Molinos Cañuelas
Molinos Río de la Plata
Frigorífico Graf. Pico
Frigorífico Lamar
Vicentín
Ingenio Ledesma
Galileo GNC
Edesur
Edenor
Capex
Laboratorios Nerova
Laboratorios Sandoz
Petroquímica Río III
Embassy Suites
IGT Argentina
Recaudadora S.A.
El Zanjón de Granados.

Organismos Públicos

Gobierno de la Ciudad de Bs. As.
Universidad de Bs. As.
Universidad Nacional de Cuyo
UTN Mar del Plata
UTN Gral. Pacheco
Ministerio de Relaciones Exteriores.

Seguridad Electrónica. Integración, Venta y Soporte Técnico.

Controles de Acceso

- Biométricos
- Huellas Digitales
- Barreras
- Molinetes
- Pasarelas ópticas
- Geometría de Manos
- Tarjetas de Proximidad



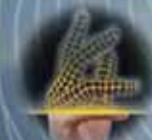
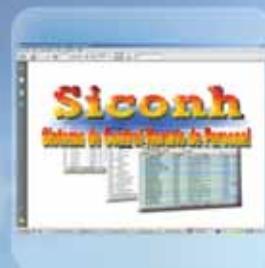
CCTV y Detectores de Metales

- Cámaras
- Cámaras IP
- Video Servers Digitales
- Digitalización de imágenes via internet



Software

- Desarrollos propios
- Control de Acceso
- Control de Tiempo y Asistencia



TekhnoSur S. A.

Sistemas y Soluciones Informáticas

Agustin Alvarez 1480 - B1638CPR - Vicente López - Buenos Aires
Tel/Fax: (5411) 4791-2202 - 3200 / 2727
comercial@tekhnosur.com - www.tekhnosur.com

nimiento, designar un responsable, llevar un libro de registro de incidencias, entre otras especificaciones.

Audioevacuación

En edificios e instalaciones grandes con el fin de ordenar una evacuación parcial o totales necesario disponer de un sistema de protección eficiente que proporcione seguridad y tranquilidad a todos los habitantes del mismo. Cuando la seguridad se ve comprometida, el sistema debe responder en forma inmediata, con un rendimiento fiable y preciso, así como también con mensajes claros que ayuden a mantener la calma por encima de todo.

El sistema de evacuación por voz permite la emisión del mensaje correcto en la zona del problema o en todo el edificio. Asimismo, el sistema puede enviar mensajes y señales pregrabados y permitir la emisión de anuncios comerciales durante su operación diaria. La supervisión permanente de las funciones del sistema y las líneas de altavoz proporcionan una garantía constante de la integridad del sistema.

El objetivo de un sistema de refuerzo de sonido destinado a reproducir la voz

humana es proveer mensajes hablados a los oyentes con la suficiente claridad para su comprensión dado que la disminución de la inteligibilidad está asociada con una pérdida de información que se ha codificado en una cantidad bastante alta de elementos interactuantes, y muchos factores influyen en ella. Los ruidos de fondo pueden enmascarar el habla. Tanto la dirección desde donde el oyente percibe la fuente como la dirección del ruido que la interfiere pueden alterar el grado del enmascaramiento.

La inteligibilidad también se ve afectada por lo predecible del mensaje, por la articulación del orador y, no menos, por la agudeza auditiva del oyente. Por ejemplo, en el caso de un aeropuerto es de vital importancia que toda la información emitida a través del sistema de audio pueda ser comprendida en tiempo y forma para evitar demoras y confusiones.

La inteligibilidad del habla en los sistemas de refuerzo de sonido es uno de los problemas más comunes de la actualidad.

El sistema

Los sistemas de audio-evacuación suelen ser modulares, diseñados de acuerdo al requerimiento de cada empresa. En general, cuentan con una consola central zonificada para poder enviar mensajes a cada una de las zonas, a más de una zona en simultáneo o efectuar una llamada central. Permiten grabar digitalmente mensajes de evacuación, precedidos de diferentes tonos de sirenas que pueden ser utilizados para llamar al personal de emergencias o para efectuar una evacuación parcial o general, según la gravedad del caso.

Básicamente, un equipo de audioevacuación está compuesto por una central programable, una consola para micrófonos, un ruteador de prioridades, distintas etapas de potencia, líneas de distribución y reproductores acústicos y, opcionalmente, un sistema de alimentación ininterrumpida. Vale aclarar que, algunas compañías, ofrecen en su central algunos de los elementos citados totalmente integrados.

Los sistemas de audioevacuación suelen ser totalmente flexibles, por lo que, entre otras características, permiten:

- Tener más de una consola central
- Instalar una interfase entre la central telefónica y el Sistema de Evacuación y por medio de un número de interno activar el equipo
- Tener en una sala central, ingreso o cualquier lugar destinado a tal efecto, un teléfono exclusivo para disparar el sistema requisito para establecimientos o fábricas que trabajan las 24 horas).
- Adicionar al equipo luces estroboscópicas, para lugares muy ruidosos, que refuercen

con señales lumínicas la señal auditiva.

- La amplificación del sistema puede hacerse por zonas o centralizada.
- Puede ser utilizado de manera permanente como buscapersonas. En este caso el sistema contempla la posibilidad de que, en el área de dirección, gerencia u otra destinada a tal efecto, se escuchen exclusivamente los mensajes de evacuación. Asimismo, puede añadirse un micrófono a la central, para ser utilizado en casos de que sea necesario llevar adelante un plan de emergencia alternativo.
- El sistema permite instalar diferentes tipos de parlantes, columnas sonoras, bocinas, bafles antivandálicos, bocinas antiexplosivos, es decir, los traductores necesarios para cada sector y tipo de sitio.
- En caso de ser necesario, el sistema generalmente acepta atenuadores para algunos sectores de la instalación, que pueden ser conectados a una línea de control que, en caso de emergencia, los desactiva para asegurar la reproducción del mensaje en todos los sectores involucrados. Esto es útil en sitios en los que, por ejemplo, requieren de un sonido ambiente tenue pero que debe mutar a niveles audibles cuando se trata de un mensaje de emergencia o evacuación.

Inteligibilidad

Muchas personas habrán experimentado la siguiente situación: va conduciendo su coche, las ventanillas bajas y la radio sonando. Escucha una canción nueva, una que nunca antes ha escuchado y que es interpretada por un artista que también le resulta desconocido. Quiere saber el nombre del artista para conseguir el disco. El tema finaliza, el locutor comienza a hablar y la persona no puede entenderle debido al ruido de la calle.

Como este simple ejemplo lo ilustra, existe una importante diferencia entre la música y la palabra. El cerebro es capaz de "completar" una buena porción de la información perdida cuando se escucha música, pues hay un alto grado de redundancia (por ejemplo, si usted no reconoce la línea melódica del bajo en los primeros cuatro compases, seguramente lo hará cuando se repitan). En cambio, el lenguaje hablado es muy rico en información continuamente cambiante y existe menos redundancia que en la música. Basta con que un pequeño porcentaje de la información se pierda o se distorsione para que al cerebro le resulte difícil descifrar el mensaje.

Por lo tanto, los sistemas de audio destinados a la reproducción de palabras están sujetos a requerimientos más rigurosos que aquellos destinados a reproducir música solamente ■



Los sistemas de audio para la reproducción de mensajes hablados deben cumplir con requisitos más rigurosos que, por ejemplo, un sistema dedicado exclusivamente a la música funcional. Por eso es que cada vez más basan sus desarrollos en lo que la ciencia puede ofrecerles acerca de la inteligibilidad del habla



Software Profesional de VideoVigilancia



Una sola plataforma, más de 50 marcas,
más de 1.000 modelos de cámaras IP
128 cámaras de múltiples servidores

Nueva aplicación
para iPhone



Para cámaras IP

64 canales NVR

Licencias de 1, 4, 8, 12, 16, 25,
32, 36 y 64 canales
Compresión MJPEG, MPEG4 y H.264
Totalmente escalable hasta
64 cámaras IP



Para Cámaras IP y Analógicas

64 Canales Híbrido NDVR

100% flexible
Puede combinar todas las
placas digitalizadoras con
las licencias de software
hasta 64 canales híbridos



Para cámaras analógicas

32 canales DVR

Placas digitalizadoras de
4, 8 y 16 canales
Compresión por software
(MJPEG y MPEG4) o por
Hardware (H.264)
Apilable hasta
32 cámaras analógicas



Soporte técnico especializado



Atención personalizada



Stock permanente



Envíos a todo el país



Consultas on line



Llamadas gratuitas



Comunicación via radio



Seguinos en Facebook



Línea completa de Cámaras IP

Nuevas Cámaras Megapíxel

Almacenamiento en Tarjetas SD
Lente autoiris

Cámara IP móvil (PT)



M511E/W

Cámaras IP de exterior



F531E

Cámaras IP fijas



F210A

Video Servidor



V111T



F731E



F312A

Excelente calidad de imagen, resolución 640x480
y ahora también Megapíxel
Compresión en MJPEG y MPEG-4 simultáneo,
también H.264 en la línea Megapíxel.
Detección inteligente de movimiento.
Zoom digital de 10x y audio de dos vías en toda la línea.

Gran variedad de modelos wireless, PoE
y con entrada/salida de alarma (I/O)
Monitoreo en vivo por teléfono celular 3G
Únicas con función de conexión fácil a msn
Software gratuito de grabación
y monitoreo para 16 cámaras

CAMARAS CCD - DOMOS DE ALTA VELOCIDAD - LENTES FIJAS Y AUTOIRIS - BALUNES UTP - ACCESORIOS DE INSTALACION

DVR serie VTK



SK-8800-HS:
4, 8 y 16 canales de video
H.264 - Salida AV / VGA - LAN

DVR serie NETVISION



DS-7100-HT:
4, 8 y 16 canales de video - LAN
H.264 - Salida AV / VGA / HDMI

DVR uso vehicular



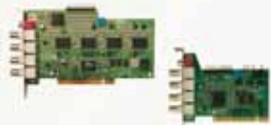
KD-206 / MD-402:
2 y 4 canales de video - 25 cps.
Resolución D1 - H.264 - SD card

Mini cámara DVR



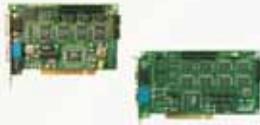
KD-102:
Ultra compacta y portátil
Incluye memoria SD 4Gb

Placas DVR serie KDC



KMC-4400 / 8800:
8 y 16 canales de video
100 y 200 cps - software DigiNet

Placas DVR serie GV



G-600 / 800 / 900 / 1480:
16 y 32 canales de video
100, 200 y 400 cps - software 8.3

Placas DVR serie NV



DS-4100HC / HF:
8 y 16 canales de video + audio
CIF / 4CIF / D1 - 25 cps - H.264

Capturadores DVR



V-8000 / USB-DVR:
4, 16 y 32 canales de video
25, 100 y 200 cps - USB 2.0

Enlaces de audio y video



TC-700H / 5000H:
Enlace 1.2GHz de 30 y 300mts.
Opcional antena tipo yagui 12dBi

Accesorios de video



QC-401 / CV-102 / V-104:
Quad color PIP - Conversor VGA
Distribuidor de video múltiple

Lentes fijas y varifocales AI



CP-xx16F: 2.8, 4, 6, 8, 12, 16mm
CP-3580AV: AI de 3.5 a 8mm
CP-2812AV: AI de 2.8 a 12mm
CP-0550AV: AI de 5 a 50mm

Adaptadores y conectores



AD-001 / CAB-001 / CON-001:
Adaptadores BNC y RCA
Conectores / patch BNC & plug

Gabinets y soportes



GL-605 / GL-803:
Apto uso interior y exterior
Construidos en aluminio / ABS

Calefactor e iluminador IR



IR-96 / 605-IR-HC:
Reflector IR de 80mts.
Kit calefactor 15W con ventilador

Fuentes de alimentación



PS-12/xxxxA:
Fuente switching 12V - 1, 2, 5A
Bornera de 18 salidas - 12V 20A

Micrófonos ambientales



MIC-001 / 002:
Preset de control de ganancia
Conector de entrada y salida 12V

+ SHOWROOM + STOCK + ATENCION PERSONALIZADA + LABORATORIO + PRODUCTOS = LA MEJOR OPCION EN CCTV



Capital Federal y Gran Buenos Aires
Zona Cuyo, Córdoba y Litoral

ventas@electrosistemas.com.ar
ventas.cba@electrosistemas.com.ar

(011) 4713.8899 / 4713.5550
(0351) 425.1867 / 15.594.8788

PROVEEDOR LIDER EN CCTV

CAMARAS IP - DOMOS ANTIVANDALICOS - ENLACES DE VIDEO - GABINETES Y SOPORTES - FUENTES DE ALIMENTACION

Cámaras BOX



CP-9320S / SX / H:
Resolución 420 / 480 TVL
Día / Noche - 12VDC o 24VAC

Cámaras WDR



CP-9520S / 9600S:
Resolución 600 TVL - HLC/WDR
OSD - Reducción de ruido 3D

Cámaras con IR



CP-7320S / 6330S / 6320S:
Resolución 480 TVL - 4 a 9mm
Iluminador infrarrojo 50 a 80 mts.

Cámaras con IR



CP-6250S / 6220S / 6420HS:
Resolución 420 TVL
Iluminador infrarrojo 10 a 25 mts.

Domos fijos de interior



CP-8420H / HF:
Resolución 420 TVL - Día/Noche
Iluminador infrarrojo de 15 mts.

Domos fijos antivandálicos



JB-8320S / 8350S:
Resolución 480 TVL - IR 15 mts.
Lente varifocal de 4 a 9 mm

Cámaras lente pinhole



CP-208 / PIR:
Resolución 420 TVL - con audio
Opcional oculta en PIR + IR 10m.

Cámaras IP con WiFi



NVC-900:
Sensor de video 420 TVL
VGA 640x480 - WiFi 802.11b/g

Domos de alta velocidad



JK-5907 / JK-2100:
Resolución 600 TVL - zoom 370x
Velocidad de paneo 300°/seg.

Domo de baja velocidad



PT-209:
Resolución 480 TVL - zoom 3x
Opcional kit de control remoto

Teclados de control PTZ



JK-2002 / JK-2005:
Conexión via RS-485
Opción de integración a PC-DVR

Accesorios para RS-485



C485-1 / C485-4:
Convertor de protocolo
Hub 485 - Protector sobretensión

Balunes UTP simples



UTP-10X-P:
Transceptor pasivo de 300mts.
Conexión con bornera a presión

Balunes UTP múltiples



UTP-80X-P:
Transceptor pasivo de 300mts.
Conexión con bornera o pigtail

Balunes activos simples



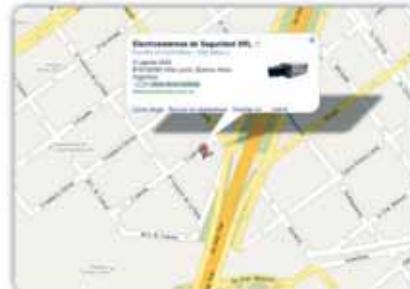
UTP-101AT/AR:
Transceptor activo de 1200mts.
Alimentación 12V DC/AC

Multítester para CCTV



BT-300/500/800:
Pantalla TFT LCD 3.5"
Batería con autonomía de 10 hs.

+ EXPEDICION + INNOVACION + PRECIOS COMPETITIVOS + INMEJORABLE UBICACION = LA SERIEDAD DE SIEMPRE



Electrosistemas de Seguridad SRL
Laprida 4034 - Villa Lynch - Buenos Aires

www.electrosistemas.com.ar
(011) 4713.8899 / 4713.5550



ATENCION EXCLUSIVA AL GREMIO

HID y su compromiso con nuestro mercado

Friends will be friends

PROTAGONISTAS 57

HID y su asociado de negocios Intelektron

Importar el liderazgo

Una compañía americana líder mundial en lectores y tarjetas de proximidad, refrenda su compromiso con el mercado argentino.

"Intelektron es fabricante líder en Argentina y está comenzando a desarrollar una unidad de negocios orientada a la distribución de productos asociados con el mercado que ellos tienen y donde HID encuentra una magnífica oportunidad para hacerlo", afirma el Sr. Humberto De La Vega, Regional Sales Manager de HID en Latin America & the Caribbean. "Esto significa que, elección para el canal de distribución y atención al gremio. Es el nuestro objetivo. Está muy claro y definido, cuáles son los tipos de negocios que tenemos con Intelektron, por un lado la distribución y por otro la integración de nuestros productos a su línea de fabricación".

El mercado argentino

"HID ve en este país un mercado potencial que queremos conquistar con la ayuda de empresas maduras, como es el caso de nuestro aliado Intelektron. Argentina como es el caso de nuestro aliado Intelektron, Argentina como es un mercado que exige calidad y servicio y es en este rubro donde se desea actuar". La firma tiene prácticamente un 60% del mercado mundial y esa manifestación de liderazgo aún no está instalada en el país. "Por lo tanto tenemos que actuar en forma muy decidida, muy profesional, con mucha calidad y sobre todo con competitividad, eso es básicamente lo que vemos. A nivel mundial somos líderes porque hemos conquistado el mercado de la tecnología de proximidad para control de accesos y ese es nuestro fuerte, somos una compañía que está concentrada en ese, que es nuestro principal negocio, no fabricamos otra cosa salvo algunos productos de uso industrial".

Hablar de competencia

"La competencia que tenemos en este país la respetamos mucho, reconocemos que ha hecho un excelente trabajo y tenemos que estar a esa altura, por eso obramos con calma, con precisión, sin apresurarnos, porque tampoco podemos distorsionar el mercado. Nuestro principal objetivo es exponer nuestra marca y decirle al mercado argentino que estamos interesados en estar aquí. Esto se logra consolidando nuestra operación en tres aspectos fundamentales: la ubicación en el contexto de precios, oferta y demanda; el posicionamiento de nuestros productos en cuanto a su calidad y de la marca en todos los precios y el tercero y más importante, es la estrategia de negocios que nos permita identificar a nuestro canal primario de distribución, llámese empresas multinacionales, llámese asociado en negocios, esto nos permitirá empezar a capturar diferentes canales de distribución nacionales, ya que por lo que se sabe, el mercado ya no es solamente de especialistas, ahora es de integradores, es decir, los especialistas se están asociando a ese mercado que debemos lecturar".

Humberto De La Vega, Regional Sales Manager de HID en Latin America & the Caribbean.

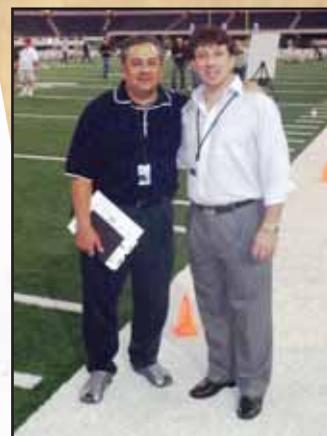
"HID ve en este país un mercado potencial que queremos conquistar con la ayuda de empresas maduras, como es el caso de nuestro aliado Intelektron. Argentina es un mercado que exige calidad y servicio y es en este rubro donde se desea actuar".

Marcelo Colanero y Humberto de la Vega

Ayer y hoy, pasado y presente.

Esto es lo que trataremos de reflejar en esta nueva sección, que tiene como premisa que una imagen valga más que las palabras.

Los líderes actuales del sector serán los protagonistas de esta retrospectiva, matizada por la actualidad solo como excusa para una mirada más personal.



"La historia con Humberto De La Vega se remonta allá por los años '97 o '98, cuando estábamos en los comienzos de nuestra relación con HID, ya que fuimos los primeros en traer los productos de la marca a Argentina. Con HID hicimos un buen trabajo y posicionamos la marca en Argentina: Intelektron ocupó el segundo puesto en ventas de toda Latinoamérica. Ese trabajo ha estado siempre relacionado con la tarea de Humberto De La Vega, con quién me honra decir, mantengo una amistad personal. Durante estos años, además de trabajar juntos, nos hemos ido conociendo y brindando como personas. No dejamos pasar la oportunidad de compartir momentos y fuimos fortaleciendo

nuestra relación personal por encima de la relación comercial. Toda relación comercial puede tener idas y vueltas y ésta no ha sido la excepción. Pero nuestra relación personal ha quedado siempre intacta. Con el tiempo Humberto ha ido creciendo y ganando prestigio dentro del organigrama de HID, ocupando puestos cada vez más importantes y sin embargo, nunca lo ha hecho pesar: siempre me encuentro con la misma persona, ese amigo íntegro con el que es posible algún momento para compartir. Un gran profesional y una mejor persona".

Marcelo Colanero, Presidente de Intelektron

INTELEKTRON S.A. FABRICANTES NACIONALES

LÍDERES EN EL MERCADO LOCAL, EXPORTANDO TECNOLOGÍA HACIA TODA LATINOAMÉRICA

RELOJES ELECTRÓNICOS

Opciones para Pequeñas, Medianas, Grandes Empresas y Organismos Públicos.
Múltiples Tecnologías: Huella, Proximidad, Banda Magnética y Código de Barras.
Conectividad via TCP-IP, USB, RS-485/232. Configuración a través de Web Server, USB o Pen Drive. SDK disponible para Desarrolladores.



CONTROLES DE ACCESO

Controles para 1, 2 y 3 puertas. Múltiples tecnologías de lectura, incluso biometría. Equipos Autónomos (USB, RS-232) o en Red (TCP-IP, RS-485).
Función Puerta Exclusa. Integración con Sistemas de Alarmas e Incendios.
Configuración Remota Web Server o Software. SDK disponible para Desarrolladores.



SOFTWARE

Desarrollo en modernos lenguajes de programación, para entorno Windows o WEB.
Base de datos en MS SQL Server o Access. Interfaz Gráfica fácil e intuitiva.
Integración total de los Sistemas de Acceso, Asistencia y Visitas. Exportación hacia otros sistemas y reportes parametrizables.



MOLIENTES Y PASARELAS

Construidos en acero inoxidable, combinado con mármol, acrílico y vidrio según el modelo.
Mecanismos de bajo consumo y mantenimiento. Alta resistencia. Excelente combinación de estética y funcionalidad. Buzón de Visitas opcional. Accesos para personas con Movilidad Reducida. Opcional de Aspas Abatibles para evacuación en emergencias.



CREDENCIALIZACIÓN

Servicio de captura de imagen, confección e impresión de credenciales.
Disponibilidad de elementos complementarios como Llaveros Retráctiles, Porta Credenciales y Ganchitos Sujeta Prenda. Stickers o Domos de personalización para llaveros. Impresoras e Insumos de Primeras Marcas.



Tel./Fax: (+54-11) 4305-5600

www.intelektron.com - ventas@intelektron.com

INTELEKTRON S.A. - Solís 1225 (C1134ADA) - C.A.B.A. - Argentina



Nuestra Trayectoria como Fabricantes, Experiencia y Estructura, nos avalan para brindarle un Excelente Asesoramiento, Asistencia permanente al Gremio y Servicio Postventa.

EXPERIENCIA

EL 1^{er} DISTRIBUIDOR DE EQUIPAMIENTO Y
COMPONENTES PARA TELECOMUNICACIONES

12 años en el
mercado de las
comunicaciones

Productos de calidad
al mejor precio

Entrega inmediata

AGS
CONECTORES

Solo venta
por mayor

Descuentos
especiales al Gremio
y Fabricantes

Amplio stock de
productos

TEL.:(54 11)5648-7118 TEL./FAX:(54 11)5648-7119
e.mail:info@agsconectores.com.ar web:agsconectores.com.ar

Tecnología Hemisférica con una sola lente

Concepto Descentralizado



Todo a la vista, de pared a pared y de suelo a techo



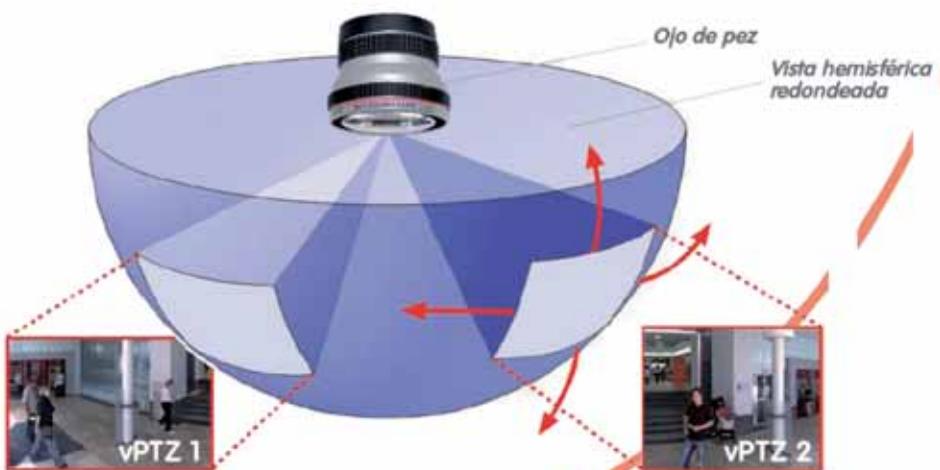
Ventajas

- Alta Definición (2048 x 1536)
- Grabación Interna (CVR)
- Telefonía IP (SIP Client)
- Audio Bidireccional
- Video Analítica en la Cámara
- Software Sin Licencia (Linux)
- Actualizaciones Gratuitas
- IP 65 sin Carcaza Adicional
- Versiones Antivandálicas
- Módulos I/O Relay, etc.



La cámara hemisférica Q24M

Los componentes más importantes de una cámara hemisférica son un objetivo ojo de pez que redondea la imagen, un sensor de imagen de alta resolución y un software de corrección de imágenes integrado en la cámara. Con un objetivo ojo de pez súper gran angular, la cámara hemisférica capta una semiesfera del área vigilada (hemisferio) y la proyecta sobre un sensor de imagen de alta resolución.



BREATHE-TDV B.V.

Distribuidor Oficial de MOBOTIX

úñase a nuestro equipo
de resellers e integradores
regístrese en: www.breathe-tdv.com

Breathe-TDV B.V.
tel. (54-11) 5258-8757
info@breathe-tdv.com
ventas@breathe-tdv.com

Novedades del mercado

EVT-AH16-VT2Q de Enforcer

Rack de 16 Transceptores activos de video

El nuevo producto de Enforcer permite transmitir imágenes de CCTV en color o monocromo en distancia de hasta 1.500 metros usando cable UTP. Leds frontales para estado de señal e inmunidad a interferencias son algunas de sus prestaciones.

El nuevo producto para video presentado por Enforcer a través de su distribuidor Defender Seguridad, ofrece ajuste de brillo y contraste individual para cada uno de los 16 canales.

De tamaño compacto, se puede instalar en cualquier rack estándar de 19 pulgadas y posee 16 entradas de video y 32 salidas (2 por canal).

El rack puede conectarse a cualquier multiplexor, switcher o DVR estándar a través de un cable coaxial; es de alta inmunidad a interferencias, ya que incorpora filtro de ruidos e impedancia.

Una serie de Leds indicadores de estado, ubicados en el frente del rack, posibilitan visualizar el estado de la señal de video para cada canal.

Viene provisto de soportes para organizar los cables de entrada y puede conectarse con un transmisor activo para máximo alcance o pasivo.

Transmite video color hasta distancias de 1.500 metros con balún activo y hasta 1.200 metros utilizando un balún pasivo.

También disponible un rack pasivo de 16 puertos, el EVT-PH16-4T2Q

Características técnicas

- Entrada de video: Cable UTP.
- Puertos de salida de video: BNC, cada uno 1.0 Vpp, 75 Ohms.
- Formato de video PAL, NTSC, SECAM.
- Alimentación: 12/24 VCC o VCA.
- Gabinete de acero con terminación negro mate.
- Amplificación de la señal de video para una excelente visualización de imágenes a distancia.
- Instalación sencilla
- Dimensiones 482x44x170mm.
- Peso: 2,2 kg.



(54 11) 4361-5621

info@defenderseguridad.com.ar
www.defenderseguridad.com.ar

X-Station de Suprema

Terminal para presentismo y control de accesos

X-Station es el más novedoso de los lectores de tarjeta con controlador integrado del mercado. De diseño delgado y moderno, al estilo de los nuevos smartphones, presenta una amplia variedad de funciones para control de accesos y presentismo.

X-Station utiliza tarjetas RFID (125KHz o 13.56MHz), PIN o la combinación de ambos para la identificación de los usuarios. Su cámara integrada permite la detección de rostros, almacenando hasta 5.000 imágenes de caras asociadas a cada evento para brindar un mayor nivel de control.

El resistente display LCD touchscreen de 3.5" presenta una interfaz gráfica fácil de usar, tanto para los usuarios como para los administradores del sistema. El nombre y foto de la persona será mostrado en el display cada vez

que un usuario registre su entrada o salida. Asimismo, el usuario podrá recibir mensajes de voz generales y mensajes escritos individuales.

X-Station es un controlador de accesos autónomo y completo con entrada para pulsador de salida y sensor de puerta abierta, salida de relé para cerradura y conexión Wiegand. Puerto TCP/IP que permite la interconexión con otros dispositivos, el monitoreo en línea de eventos y aporta flexibilidad en el diseño del sistema reduciendo costos de instalación.

X-Station almacena hasta 200.000 usuarios y 1.000.000 de eventos en su memoria no volátil e incluye teclas asignables de acceso rápido para eventos de presentismo.

El software BioStar posee características avanzadas de control de accesos y presentismo, permitiendo manejar hasta 512 puertas, 32 clientes concurrentes, 128 grupos de accesos, feriados, turnos semanales y diarios, entre otras funciones. BioStar está totalmente en castellano y se entrega sin costo adicional.



(54 11) 4856-7141

info@dramstechnology.com.ar
www.dramstechnology.com.ar

Hemispheric Q24M de Mobotix

Cámara Domo IP ultracompacta 360°

La cámara Q24 IP ultracompacta es resistente a los agentes climáticos y difícil de identificar como tal incluso para las miradas más curiosas. Gracias a la vista panorámica de 360° puede instalarse para el control y grabación de video de una sala completa

Cuando se vigila un espacio con varias cámaras, debido a las diferentes direcciones de enfoque de cada una de ellas, resulta difícil reconocer la conexión espacial y, por tanto, hacerse una idea de la situación general. La función panorámica de la Q24M, en cambio, garantiza una visión de 180° de alta resolución en una única imagen de banda ancha corregida y abarcable con la vista, lograda a través de un sensor cromático de 3,1 megapíxeles

La imagen de una Q24M no sólo reduce el número necesario de cámaras,

sino que además minimiza los costos gracias a su escaso cableado y alimentación de emergencia y a un menor número de dispositivos de grabación.

Gracias a la función vPTZ (PTZ virtual) la imagen de la cámara hemisférica puede aumentarse, por ejemplo, por mouse, un joystick o un panel PTZ controlado por software, permitiendo ampliar cualquier sección de la imagen. Así, dispone de todas las opciones de una cámara PTZ mecánica, pero prescindiendo del mantenimiento y el desgaste.

Características

- Vista omnidireccional hemisférica para la completa captación de la sala.
- Zoom y orientación digital sin escala.
- Robusta, con mínimos requisitos de mantenimiento y sin piezas mecánicas móviles.
- Grabación omnidireccional por sucesos directamente en la cámara (4 GB tarjeta microSD)
- Función de alarma, altavoz y micrófono ya integrados
- Función vPTZ
- Diseño sobrio y discreto

Security-Vision-Systems



(54 11) 5258-8757

info@breathe-tdv.com
www.breathe-tdv.com



Solución de control de acceso IP

Lectores autónomos y en red

Biometría, Tarjetas, PIN

Aptos para intemperie

PoE

Software en español de control de accesos y presentismo



Xpass



BioEntry Plus



BioLite



Software BioStar

TCP/IP



BioStation

Distribuidor Oficial



Agregando valor a sus productos



Av. Angel Gallardo 115
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4856-7141
info@dramstechnology.com.ar



DRAMS TECHNOLOGY SA.



Lectores de huella digital autónomos



Farpointe Data, Inc.

Lectores y tarjetas de proximidad



Lectores de huella digital



100.000 huellas 1:1 y 10.000 huellas 1:N



Xceeding The Ordinary

Lectores multitecnología



Cerraduras, pulsadores y accesorios



Control de accesos



Conozca todos nuestros productos en nuestra web

Agregando valor a sus productos



SAMSUNG TECHWIN

Soluciones de CCTV
y Video IP



Video IP



AVIGILON

Toda la evidencia en 16 megapixels



BISPLANETA

CCTV

VIDEO IP

CONTROL DE ACCESOS

BIOMETRÍA

LECTORES Y TARJETAS

CERRADURAS



Av. Angel Gallardo 115
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4856-7141
info@dramstechnology.com.ar



www.dramstechnology.com.ar

A través de este breve informe, intentaremos describir la potencialidad que ofrece la domótica para incrementar los servicios que una empresa puede brindar. Ofrecemos, además, conceptos sobre el uso y posibilidades de una solución inteligente en un hogar u oficina.

¿Por qué Domótica?

Andy Radogowski
Director de X-Tend



La domótica integra distintas tecnologías que, aplicadas en conjunto, transforman su vivienda u oficina en un lugar más cómodo y seguro, posibilitando además el ahorro energía y la optimización en el funcionamiento del lugar.

Existen tecnologías domóticas cableadas, inalámbricas e híbridas.

No caben dudas que la tendencia a lo inalámbrico es irreversible. ¿Quién hubiese creído hace 40 años, por ejemplo, que se podría hablar por teléfono en forma portátil, desde y hacia cualquier parte del mundo?. Lo mismo ocurre con las tendencias en la aplicación de tecnología domótica.

X10 fue el fabricante de la primera tecnología por la cual los equipos de control se conectan a través de onda portadora y luego PLCbus (Power Line Carrier Bus), surgida recientemente, mostró una tecnología que logró mejorar rotundamente la velocidad y señales de transmisión.

Estos equipos permiten realizar el control de la mayoría de los artefactos eléctricos existentes en una casa o edificio sin necesidad de cableado alguno, ya que utilizan la red eléctrica para la transmisión de datos. Esta tecnología es muy efectiva para ser utilizada en viviendas ya construidas, dado que se evita el tendido de cañerías y cables necesarios en la instalación de sistemas tradicionales, haciendo las instalaciones más rápidas, limpias, e incluso incrementan valor agregado a las empresas instaladoras.

Los equipos de onda portadora se complementan con sistemas de seguridad (alarmas como DSC, Ademco, Napco, General Electric, Visonic, Electronics Line, Rokonet, HAI, Paradox, entre otras, son algunas de las primeras marcas mundiales que poseen conectividad domótica), cámaras y DVR con software de integración, controles de acceso por cerraduras biométricas, paneles de alarmas inteligentes, controles remotos universales o controladores industriales

para brindar una solución completa e integrada en busca de cubrir todas las necesidades del cliente.

Todos los comandos pueden ser realizados de manera automática, manual y/o remota, permitiendo al usuario monitorear y controlar su casa empresa, fábrica u oficina a distancia, a través de una PC con conexión a Internet, una PDA, I-Pad o simplemente un teléfono móvil (Smartphone), conviniendo perfectamente con los controles tradicionales de cada elemento de la vivienda. Además, debe destacarse que PLCbus es un protocolo gratuito, lo cual ofrece a los desarrolladores e integradores contar con la información necesaria para integrar domótica dentro de sus propios productos, incrementando servicios y dando valor agregado adicional.



“Una vivienda o edificio inteligente puede ofrecer una amplia gama de aplicaciones en áreas como seguridad interna y accesos, control del consumo de energía, automatización de tareas, funcionamiento y mantenimiento de las instalaciones, etc.”

¿Quién lo vende, quién lo instala, quién le da soporte?

Son muchos los aspectos a considerar antes de elegir a una empresa que le brinde la solución que está buscando. Muchas empresas pueden ofrecer sistemas de seguridad, controles de acceso, alarmas, CCTV, incendio, etc., pero muy pocas están capacitadas para integrar soluciones inteligentes verdaderas y, además está decirlo, “cumplir con lo prometido”.

No menos importante -o quizás más importante aún- es saber qué soporte post venta nos brindará la empresa que provea los productos y/o servicios solicitados. Para encontrar una respuesta, pregúntese “¿Alguna vez algún proveedor le solucionó problemas acompañándolo a la obra o casa del cliente?”

Es importante que el instalador o integrador sepa quién es su proveedor y qué puede esperar del mismo, cuáles son los objetivos, misión y visión de la empresa y cuál es el valor agregado que hará que usted decida por la empresa de domótica que le provea los productos o servicios.

Conceptos de la domótica

No existe una única solución domótica en nuestro mercado, pero son pocas las que le permiten la flexibilidad e integración de los diferentes conceptos que necesita para organizar su hogar.

El sistema domótico es el único que ofrece grandes ventajas no sólo por su amplia variedad de soluciones sino por su arquitectura, ya que es de fácil instalación, no siendo necesario (pero si es ventajoso en caso de obra nueva) tratar con arquitectos desde la construcción de la casa para poder integrar el control de la misma.

Todos los dispositivos del sistema pueden comunicarse por tecnología inalámbrica, haciendo de su hogar una casa inteligente de manera segura, sin riesgo de interferencias ni problemas de comunicación. Utilizando además tecnología sin cables, se incrementa el potencial mercado, dado que no solo podrán ofrecer servicios de CASA INTELIGENTE a obras nuevas, sino también a clientes ya existentes, que podrán adoptar estas soluciones de manera práctica y sin grandes obras complementarias.

Aquí ofrecemos algunos conceptos bá-



Controles remotos y pantallas portátiles touchscreen Philips, compatibles con HAI permiten el control total de la vivienda y oficina por WiFi.

Única solución domótica sin cables para hacer tu casa inteligente



Mini pantallas touchscreen embutidas con imágenes editables.



Software de control a distancia en tiempo real parametrizable compatible con Geovisión



Micromódulos de control para embutir detrás de teclas standart



Sistemas híbridos domóticos de alarma HAI con pantallas LCD. Admiten visualización de cámaras desde los teclados



Transceptores inalámbricos. Admiten hasta 256 puntos de control



CASAS Y OFICINAS INTELIGENTES

XTEND CASAS INTELIGENTES
AV. PUEYRRREDÓN 2501 NIVEL -1
(BUENOS AIRES DESIGN)

TEL. (54 11) 5777-6087
NEXTEL: 242*1303
INFO@PLCBUS.COM.AR
WWW.XTEND.COM.AR
WWW.PLCBUS.COM.AR

CONTROLE NUESTRO
SHOWROOM POR INTERNET
SOLICITANDO UNA CLAVE DE
ACCESO A INFO@PLCBUS.COM.AR

CONSULTE POR CURSOS
DE CAPACITACIÓN



Buenos Aires
Design:

CAMARAS BOX



LANL-963
1/3" color CCD SONY
0,001 LUX . 630 TVL



BSP-5200
1/3" color CCD SONY
0,1 LUX . 520 TVL con audio



BSP-4800
Día/Noche . 1/3" color
CCD SONY . 0,1 LUX
480 TVL con audio



BSP-4200
1/3" color CCD SONY
0,1 LUX . 420 TVL
con audio



CMSP-36L-4 A 9
1/3" Color CCD SONY
420 TVL . Varifocal
IR 30 MTS. Apto Exterior

CAMARAS IR



DPSP-36
1/3" Color CCD SONY
420 TVL . 3.6mm
IR 20 MTS.



DMSP-36 (3,6 MM)
DMSP-60 (6 MM)
1/3" Color CCD SONY
420 TVL . 3.6mm o 6mm
IR 20 MTS. Apto Exterior



DMSP-4A9
1/3" Color CCD SONY
420 TVL . Varifocal
IR 30 MTS. Apto Exterior



CMSP-24L-36
1/3" Color CCD SONY
420 TVL . 3.6mm
IR 20 MTS. Apto Exterior



CMAR-30L-36
1/3" Color CCD SONY
540 TVL . 3.6mm
IR 25 MTS. Apto Exterior

FUENTES Y ACCESORIOS DE ALIMENTACION

12V500
500 ma



12V800
800 ma

12V1A
Switching 1A - 2A - 5A



12V2A / 12V5A

12V20A
Switching - 20A



CON-001 / CON-002-M
CON-104J / CON-003-H
Plugs Varios



CMSP-72L-4 A 9
1/3" Color CCD SONY
480 TVL . Varifocal
IR 50 MTS. Apto Exterior

CCTV ACCESORIOS



BALUN
Balun Pasivo
Pasivo 300 mts.



BALUN-1200
Balun Pasivo
Activo 1200 mts.



BALUN-1800
Balun Activo
Activo 1800 mts.



BALUN-RX ACT
Receptor Activo
4 señales de video



V-104 / V-204
V-816
Distribuidores de Video
1 x 4 salidas
2 x 4 salidas
8 x 16 salidas



MIC
Micrófono Alta Sensibilidad

CERRADURAS Y ACCESORIOS



300S
Cerradura
Electromagnética
300LBS 12/24 VCC



E600-LED
Cerradura
Electromagnética
600LBS 12 VCC c/LED



URE-3000
URE 6000



ZL-300
ZL-600
Herrajes Varios



DEB-33SS
Botón Rex de salida alto
tránsito. Frente metálico.
cuadrado



DEB-31SS
Botón Rex de salida Alto
tránsito, rectangular
Alargado, Ideal para
montaje en marco de
acero. Frente metálico



DEB-33ABS
Botón Rex de salida.
Alto tránsito
ABS plástico

E-108



Pulsador NC/NO para apertura
de puerta. Para Emergencias.
De gran terminación y calidad.
Totalmente en plástico inyectado
y accionamiento inmediato.
Dimensiones 86*86*55 mm.



PIR REX DS
Sensor Rex de salida de puerta color gris
Temporizadores incorporados;
Monitoreo de estado de puerta
con aviso sonoro, cobertura ajustable

MINI CAMARAS



LTC-CPIN
 1/3" Color CCD SONY
 420 TVL . 3.6mm



LTC-COPIR
 1/3" Color CCD SONY
 420 TVL . 3.6mm



LTC-COSMK
 1/3" Color CCD SONY
 420 TVL . 3.6mm

DVRS STAND ALONE



8804AV / 8808AV / 8816AV
 4 Canales H264 100 FPS
 8 Canales H264 100 FPS
 16 Canales H264 400 FPS

CAMARAS PTZ



LANL-8027H
 CCD SONY . Zoom 27x
 óptico . 540 TVL



LANL-209
 1/3" CCD Sony 480TVL . Zoom 3x óptico
 Velocidad de paneo 30°/seg. Giro 360°
 Apto montaje en exterior . IP65



LANL-5907
 1/3" CCD Sony 480TVL . Zoom 27x óptico
 Velocidad de paneo 30°/seg. Giro 360°
 Apto montaje en exterior . IP65



LANL-2100
 1/3" CCD Sony 540TVL . Zoom 30x
 óptico 300°/seg. Giro 360°
 Apto montaje en exterior . IP65

DVR BASADO EN PC (PLACAS Y ACCESORIOS)



GV250 v8.2
GV800 v8.3
 4 Canales 12 FPS
 16 Canales 100 FPS



GV800 V4 8.3
PCI + PCI E
 32 Canales 200 FPS



GV1480 V8.2
 16 Canales 400 FPS



DVRUSB
 4 Canales 25 FPS

CONTROLADORAS POR PROXIMIDAD



LANHM2002
EM MARIN
MIFARE o HID
 Controlador Autónomo para
 1000 usuarios. Lector EM
 MARIN RF 125Khz. Incorp.



LANHM1000
EM MARIN
 Controlador Autónomo para 1000
 usuarios. Lector EM MARIN
 RF 125Khz Incorporado. Apto Exterior



SC403
EM MARIN
 Equipo Abrepuertas y Reloj de Personal
 Cap. de 30000 usuarios. Posee puerto
 de comunicación RS485, 232 y TCP/IP



AR721 + 10
CARDPROX EM MARIN
 Equipo Abrepuertas . Cap. de 1000
 usuarios. Posee puerto de
 Comunicación RS485

LECTORES DE PROXIMIDAD



LANHM6003
EM W26
 Lector EM MARIN 125 KHZ
 salida Wiegand 26 Bits



LANHM6002
MIFARE W26
 Lector MIFARE compatible
 salida Wiegand 26 Bits



LANHM6005
HID W26
 Lector compatible HID
 salida Wiegand 26 Bits



LANHM-JLR100
EM W26
 Lector de proximidad EM MARIN
 125 KHZ. Largo alcance

TARJETAS DE PROXIMIDAD



CARDPROX ISO
EM MARIN
 Tarjetas de Proximidad



LLAVPROX
EM MARIN
 Llaveros de Proximidad

BIOMETRICOS



F8
 Biométrico
 Huella
 Conexión IP



IFACE302
 MultiBiométrico Huella y
 Reconocimiento Facial . Conexión IP

Usos y posibilidades de la nueva tecnología

**Cocina doméstica**

La cocina está equipada con sistemas domésticos de seguridad: sensores de humo (1), agua (2) y gas (5) que permiten la detección y actuación automática. Se completa con electrodomésticos de última generación (4) y sistemas audiovisuales (3).

**Control**

Todos los sistemas domésticos pueden administrarse a través de un único control. Los más recientes, reemplazan el teclado convencional por la pantalla táctil.

sicos referidos a automatización y control de un hogar, para que tenga un mayor número de herramientas a la hora de incorporar y ofrecer soluciones de domótica.

Seguridad

A través de esta tecnología se pueden brindar soluciones con la premisa básica de que el usuario sea el protagonista de su propia seguridad. Esto se logra haciendo un uso inteligente de recursos tecnológicos aplicados de forma simple, entendible y autónoma, operables por el mismo dueño de casa. Esto no implica que los sistemas de seguridad domóticos no puedan ser monitoreados o supervisados por terceras empresas, pero sí le dan al usuario mayor protagonismo.

Ahorro de energía

Tener un control energético es indispensable para lograr un ahorro sostenido en el consumo de un hogar. Este ahorro energético no es algo tangible sino que se

trata de un concepto al que se puede llegar de muchas maneras. En general, no siempre es necesario sustituir los aparatos del hogar por otros que consuman menos, sino que hay que se trata de lograr una gestión eficiente de los mismos. Cuidar el consumo de energía en una casa significa contribuir a mejorar el medio ambiente, aprovechar los recursos energéticos y cuidar la economía del hogar.

Escalabilidad y modularidad

Los sistemas a elegir para la automatización y gestión eficiente de una casa deben estar preparados para un crecimiento modular, coherente y funcional sin perder calidad en los servicios ofrecidos. Deben adaptarse, además, a las circunstancias e ir incrementando su potencial, más allá de la tecnología aplicada. Pero es casi una condición fundamental que los sistemas tengan la capacidad de incorporar progresivamente nuevas tecnologías sin modificar la estética de la vivienda.

Simplicidad

Todo sistema de control inteligente debe ser simple para cualquier persona, fácil de comprender, usar e incluso debe estar preparado tanto para los habitantes de la casa como para cualquier eventual visitante, con el fin de lograr el objetivo de control, seguridad y confort requerido.

Confort

Una casa inteligente nos provee de una serie de servicios que hacen al confort del hogar, logrando que el éste se adapte a las necesidades del usuario. Imagine tan solo pulsar un solo botón al salir de casa, y que se encienda la alarma junto con una luz de cortesía, se bajen las cortinas y apague el aire acondicionado.

Comunicación

Un sistema inteligente debe contar con todas las herramientas necesarias para estar en constante comunicación con su hogar de manera inteligente, eficiente y controlada. De esa manera, el usuario podrá controlar, ver y programar su casa a distancia a través de dispositivos móviles o a través de una naveadora desde una computadora conectada a Internet.

Entretenimiento

La última tecnología disponible para casas inteligentes se integra con lo mejor en sistemas de alta definición de sonido e imágenes, siendo ésta la perfecta combinación para disfrutar de una casa con la familia. Entre otras opciones, el sistema ofrece la posibilidad de distribuir, administrar y controlar el audio y video en toda la vivienda según requerimiento del usuario ■

Edificios inteligentes

Se considera como edificio inteligente aquel que posee un diseño adecuado para maximizar la funcionalidad y eficiencia en favor de los ocupantes, permitiendo la incorporación y/o modificación de los elementos necesarios para el desarrollo de la actividad cotidiana, con la finalidad de lograr un costo mínimo de ocupación, extender su ciclo de vida y garantizar una mayor productividad estimulada por un ambiente de máximo confort.

Este concepto se amplió en los últimos años, al agregar como condición de un edificio inteligente la "capacidad" de ad-

ministrar los recursos energéticos y lograr un impacto mínimo en el medio ambiente. Es decir, un edificio capaz de integrar de manera eficaz confort, energía y medioambiente.

Para ello se utilizan en la actualidad sistemas denominados *Building Manager Systems (BMS)*, a través de los cuales se logra conjugar el manejo de la energía y la calidad de vida de quienes lo ocupan.

Este concepto de edificación está muy extendido en el norte del continente y recién está comenzando a imponerse en Latinoamérica, incluyendo nuestro país, donde están surgiendo día a día empresas que



trabajan conjuntamente en la construcción del inmueble e integración de los sistemas que lo dotarán de "inteligencia", abriendo nuevos mercados y opciones tanto para el usuario final como para los fabricantes de tecnología.

m3k
ARGENTINA

M3K SOLUTIONS SRL

IMPORTADORES Y DISTRIBUIDORES DE CCTV PRECIOS EXCLUSIVOS PARA GREMIO



Reconocimiento y Respaldo Institucional.

Programa de Beneficios Exclusivos para Clientes.

Soporte Técnico Continuo.

Atención Personalizada.

Stock Permanente.

Envíos y Entrega a Domicilio en Todo el País.

Aceptamos Tarjetas de Crédito y Débito.



CONTACTENOS: Av. Callao 295, piso 2 (C1022AAC)

Buenos Aires, Argentina

Tel: (5411) 4373-7400 (líneas rotativas)

www.m3kargentina.com.ar • info@m3kargentina.com.ar

Soluciones en Seguridad



microfast



MFC 4007
Cámara Mini,
Sony Super
HAD CCD 1/3
3.7mm pinhole.

GRAN VARIEDAD
EN LENTES
2,8mm, 4mm,
Varifocales.



MFOA 200
Control acceso
2000 huellas,
50000 registros,
Tarjeta, Huella o
password, soft
en español.
Inc. Soporte.



**NUEVA
Cámara
ARRAY.**

LA ÚLTIMA TECNOLOGÍA
EN VISIÓN NOCTURNA
Sony Super Had CCD
1/3 lente 6mm.



MFC 5008EX
Cámara profesional, Pal 480TVL,
Día/Noche, 1/3 Sony Super HAD CCD,
0,01 Lux.



**Domo PTZ
MF 980**
1/4 Sony exview, RS485.
0,002LUX, Día noche,
480TVL.

**NUEVOS DOMOS
PTZ**



MF 220z
Zoom 27x, Sony
super had,
RS485. 480 TVL
Inc. Soporte.

CÁMARAS BOX

MFC 5007
BOX 1/3
Sony Super
HAD CCD,
420TVL
Inc. Soporte.



**CERRADURAS
ELECTROMAGNÉTICAS
Y ACCESORIOS**

300 Lbs, 600 Lbs,
Pulsadores, Bracket Z y L,
Tarjetas de Proximidad.



MFC 1980
Domo, con
infrarrojo 20mts,
1/3 Sony Super HAD
CCD, lente 3,6mm.



**ACCESORIOS
CABLE UTP**

- Cámaras de última tecnología (infrarrojas, ocultas, domos, profesionales)
- Línea de cámaras infrarrojas MFC con norma IP66 1/3 SONY.
- Todas las líneas de Placas DVR • Balunes • Fuentes.

**IMPORTADOR
MAYORISTA**

INCORPORAMOS NUEVOS PRODUCTOS



MFC 3010
Waterproof ip66,
1/3 Sony Super HAD.
CCD, 420 TVL, 48 pcs
5 mm IR.Led. 50m,
Lente fijo 6mm.
Inc. Soporte.

MFC 1978
Cámara, 1/3
Sony, 420 TVL,
20mts, infrarroja,
lente 3,6mm.
Inc. Soporte.



MFC 3014
Waterproof IP66,
1/3 Sony Super HAD
Color CCD 420TVL
Lente 8mm, 28 PCS
5mm + 26 pcs, 3mm
IR LEDs 50 mts distancia.
Inc. Soporte.

CÁMARAS IR WATERPROOF

MFC 6024
Waterproof ip66,
1/3 Sony Super HAD.
CCD, 420 TVL, 36 pcs
5 mm IR.Led. 30m,
Lente Varifocal
4-9mm.
Inc. Soporte.

MFC W2007
1/3 Sony Exview,
540TVL, Waterproof,
Lente 6mm.



MFC 1002
1/3 Sony Super Had
Color CCD, 420TVL,
Waterprof, Infrared,
36 PCS 5mm IR, LEDs/30 mts,
lente 3,6mm, IP66.
Inc. Soporte.



DVR Standalone
DVR 4 y 8 canales, H264,
VGA Output, PTZ Control.

ANTENAS RF y HARD TAGS

Antenas RF,
alarma locales,
Desimantador,
Hard tags.



MFC 4003
Cámara Pinhole bullet,
lente 3,7mm, 1/3 Sony
Super HAD.
CCD, 420 TVL.
Inc. Soporte.



PLACAS DVR

25FPS, 100FPS, 200FPS y 400FPS.



Tester
CCTV,
múltiples
aplicaciones

FUENTES SWITCHING 12V (1A, 2A y 5A.)



**ARMAMOS
PC DVR
A MEDIDA.
VENTA DE
HARDWARE**



BALUNES ACTIVOS Y PASIVOS



MF 16SW
Balun pasivo
16 canales.

MFB 400MT
Balun Pasivo
400 mts.



Balun activo
Transmisor y
receptor activo
1400mts.



- Micrófonos ambientales • Stock permanente • Atención personalizada.
- Los mejores precios del gremio • Asesoramiento y soporte postventa
- Garantía en todos los productos • RMA inmediato.



microfast

Las aplicaciones de video inteligente están trascendiendo el ámbito de la seguridad y comienzan a vislumbrarse otros escenarios de negocios. Entre ellos, el uso como herramienta de marketing y el diseño de soluciones que optimicen el tiempo de los usuarios en un lugar público.

Videoprevisión de pérdidas y robos

Juan Pablo Tavil

Regional Sales Manager South
Cone de Axis Communications



En la actualidad se graban cantidades enormes de video pero, por falta de tiempo, en rara ocasión se ve o examina el contenido. Como consecuencia, se pierden eventos y actividades y el comportamiento sospechoso no se advierte a tiempo para prevenir incidentes. Esto ha derivado en el desarrollo del video inteligente (IV).

Es por esta razón que el video inteligente incluye, hoy, cualquier solución en la que el sistema de video vigilancia realice automáticamente un análisis del video capturado. Las aplicaciones abarcan desde el análisis, por ejemplo la detección de movimiento por video y la detección de audio, a sistemas más avanzados que incluyen detección de manipulación de la cámara, recuento de personas, vallas virtuales y reconocimiento de matrículas de vehículos. A las aplicaciones que efectúan estos análisis también se las conoce como Análisis de Contenido de Video (VCA) o Análisis de Video (VA).

Entre las ventajas de los sistemas de video inteligente se destacan las siguientes e incluyen características que deben ser identificadas para el uso correcto que ofrece esta novedosa tecnología.

Uso eficiente de la mano de obra

Los sistemas de video vigilancia a gran escala tienen una eficacia limitada, ya que para los operadores es difícil mirar en numerosos monitores y hacer un seguimiento de cada incidencia. Con las soluciones de video inteligente, menos operadores pueden supervisar instalaciones aún más grandes, ya que el personal no necesita ver atentamente durante horas muchos monitores para observar actividades indeseadas. En cambio, el sistema de video inteligente apoya e informa a los operadores,

por ejemplo, acerca de personas que se mueven en áreas restringidas, mala conducción de vehículos o intentos de manipular las cámaras de video vigilancia.

Recuperación más rápida del video almacenado

La búsqueda de sucesos en el video almacenado es extremadamente lenta, debido a que el operador tiene que ver todo el material grabado. Dada la dificultad de buscar en el video almacenado, la mayoría de veces se archiva y elimina sin más. Los análisis de video, como la detección de movimiento por este método, garantizan que sólo se almacena material de video relevante, de forma que cuando surge la necesidad de buscar en grabaciones antiguas solo se recupera el fragmento de lo almacenado que podría incluir el hecho en cuestión.

Además, los sistemas de video inteligente que, por ejemplo, han etiquetado la secuencia de video de manera apropiada durante la grabación, pueden buscar automáticamente a través de los días de video almacenado para encontrar el material correspondiente en apenas unos segundos.

Reducción de la carga de red y las necesidades de almacenamiento

Los sistemas de video inteligente que incluyen detección de movimiento y de audio minimizan la necesidad de espacio para el material de video al grabar solo el video que contiene actividad. Además, al llevar el video inteligente "al límite", es decir, procesando tanto como sea posible el material en las propias cámaras de red, la carga de la red se reduce significativamente, ya que las cámaras solo transmiten el video relevante. Las aplicaciones de video inteligente ayudan a desarrollar sistemas de videovigilancia más rentables.

Nuevas oportunidades de negocios

El video inteligente también hace posible utilizar el video para otro tipo de aplicaciones, además de las específicas en seguridad. Por ejemplo, en los comercios se puede usar para analizar el comporta-

"A través de nuevas aplicaciones, la tecnología de video inteligente hace posible un mayor beneficio de la infraestructura de video vigilancia y permite un mayor rendimiento de la inversión"



miento de los clientes, como el número de personas que se detienen en un estante de comercialización particular o las rutas más frecuentes a través de la tienda. En los aeropuertos, un sistema de video inteligente podría medir el tiempo en cola entre la entrada y salida de un punto de facturación, lo que ayuda al personal directo y minimiza el tiempo de espera de los viajeros. De estas y otras formas, el video inteligente hace posible un mayor beneficio de la infraestructura de videovigilancia y permite obtener un mayor rendimiento de la inversión.

Las tendencias indican que el segmento del video IP seguirá creciendo de manera progresiva e intensiva (con un tasa del 39,2% hasta el 2014), con una gran incidencia de la videovigilancia urbana en el negocio. Por eso es que encontrar nuevas aplicaciones será uno de los desafíos del futuro. Quienes mejor preparados estén, lograrán mayor rédito y competitividad. ■

Línea analógica



BE7813PCR

1/3" IT CCD, 550TVL High Resolution, Day & Night (ICR) Digital Slow Shutter, 2x Digital Zoom, AWB, AGC, BLC, Flickerless, 0Built-in Hybrid IR LED (18EA) & IR Illuminator LED (206EA) & Sensor 1EA, IR Visible Range : Max. 100m Extra Video-out port for Easier Installation Built-in Fan & Heater, Cable Through Type Camera Bracket

SS2965PXW

432x Zoom(36x Optical / 12x Digital), ExView CCD, User Friendly Installation, An angle of direction display, Automatic Flip Function, WDR, Privacy masking function, Wall Mount, IP66



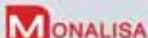
HDS4848DV

H.264 Realtime, 16ch Standalone Digital Video Recorder, Including DVD-RW



BBM-21F

Ultra High Resolution 600TVL, High Sensitivity CCD, Day & Nighth(ICR), Enhanced low-light sensitivity (Min. 0.005Lux), DNR, OSD, Privacy Zone, Motion Detection



Línea IP

INS2000tt

1ch Input BNC type Composite, Video Signal Auto Detect (NTSC/PAL), 1ch Video Loop Back (BNC type) Select NTSC/PAL 1.0Vp-p (BNC type - 75Ω, composite)



IGC2050F

Hybrid IP TDN Box Camera, 2.0 Mega-pixel at 30fps, SD Card, POE





Tenemos el agrado de presentarles nuestro nuevo departamento SEG Video, que nace con la finalidad de prestarle la mejor atención y servicio al gremio, mediante la oferta de modernas tecnologías y el soporte necesario en Capacitación, Asesoría y Conducción en equipos tanto analógicos como IP.

Le aseguramos la solución a sus problemas acompañándolos en su desarrollo y es por ello que queremos ofrecerle una atención permanente para asegurar un asesoramiento continuo y eficaz garantizando un resultado positivo.

Nuestra Misión es estar en permanente interrelación con nuestros clientes, por ello se ha previsto el brindar un servicio **PREFERENCIAL** atendiendo en horario corrido de 8:00am a 18:00pm, con un stock permanente y envíos a todo el país.



Cámaras Box Profesional
CCD Sony 1/3" y 1/4" de 420 tvl, 540tvl y zoom con 0.2, 1.0 o 0.001 lux.



CÁMARAS IR
CCD Sony 1/3" de 420 tvl con alcances de 20, 30, 40 y 50mts.



Cámaras IP
CCD CMOS 1/2.5 inch
5 Mega Pixel, resolución 960x720, 25 fps con 0.1 lux.



Domos
CCD Sony 1/3" de 420 tvl, infrarrojos, antivándalicos y zoom con 0.8 lux.

SEG VIDEO



DVR Stand Alone
Para 4, 8 y 16 cámaras con
velocidades de 100, 200 hasta
400 fps basados en sistema Linux.



DVR Stand Alone IP
Para 4 cámaras, POE y 100
fps basados en sistema linux.



Switch POE
1 entrada y 4 salidas con
interfaz rj45 prolonga 100mts.



Placas DVR
Para 4, 8 y 16 cámaras con velocidades
de 25, 100, 200 hasta 400 fps.
Soft incluido compatible con sistemas
Windows.



Cámaras Tipo Espía
lente Pinhole en detectores de humo y
movimiento falsos, CCD Sony o Sharp
de 1/3" y 1/4" de 420 tvl con 0.8, 1,0 lux.

SEG VIDEO

Av. Mitre 1390 - Florida
(B1604AKS) Pcia. de Buenos Aires
e.mail info@seg.com.ar
web www.seg.com.ar
Tel: (011) 4730-4731

SOLUCIONES INTEGRALES
EN SISTEMAS DE MONITOREO

SEG  International

Videovigilancia on-line con almacenamiento virtual

Cloud computing es un sistema de recursos distribuidos horizontalmente, introducidos como servicios virtuales de Tecnología Informática. Aprovechar sus posibilidades para un sistema de videovigilancia potencia las herramientas de almacenamiento y visualización, reduciendo los costos del carrier de monitoreo.

¿CCTV o IPTV?

Carlos A. Molina

Unidad de Negocios Zona Cuyo y Córdoba de Celltech



La expresión CCTV es una abreviación de "Circuito Cerrado de Televisión", que significa textualmente video a distancia en una red cerrada.

La historia de CCTV comenzó con cámaras cableadas a un monitor remoto, cuyo objetivo estaba limitado a poder ver un área desde un sitio remoto. La ventaja para ese entonces era realmente notoria, ya que se lograba monitorear varias áreas desde un sitio, mejorando la seguridad y reduciendo personal destinado a esa vigilancia.

Luego apareció la primera generación de grabación, que trajo aparejada la grabación del video en forma analógica usando equipos VHS. Esto significó poder grabar el video para una revisión posterior y se transformó en una herramienta que cambió todo el concepto de investigaciones.

La segunda generación de CCTV llegó con la digitalización de las imágenes, tecnología que permitió "tratar" los datos digitales con un equipo "inteligente" (CPU). En la segunda generación esto significaba procesos sencillos como grabar en un disco duro, detección de movimiento, búsqueda más rápida a video guardado y acceso al video vía redes.

Otra de las ventajas era que no se requería acción humana, por ejemplo, para el cambio de cintas, con lo cual no se perdían grabaciones por maltrato o negligencia. Por otra parte, la calidad del video no disminuía con el tiempo o con copiarlo. Esta segunda generación tuvo muchos beneficios, pero todavía no ofrecía soluciones particularmente "inteligentes".

La tercera generación

La diferencia con la tercera generación de CCTV es el uso intensivo del procesamiento de la información (incluyendo el video), convirtiendo el sistema a un solución "inteligente". Los sistemas se llaman DVMS, por sus siglas en inglés y cuyo significado es "Sistema Digital de Manejo de Video".

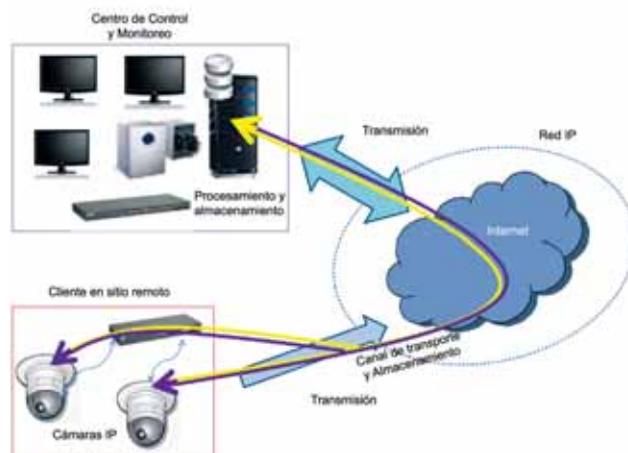
Con los sistemas inteligentes llegan aparejadas una serie de ventajas como el reconocimiento de placas, personas, o acciones. Un sistema DVMS puede detectar un objeto desaparecido o un objeto dejado por mucho tiempo abandonado en un sitio (posible bomba), igual que descubrir una persona que dejó de moverse (por ejemplo ante un accidente o emergencia médica) o que camina en dirección contrario de los demás. Estos sistemas se utilizan, por ejemplo, en el metro de Londres para analizar el comportamiento de personas que podrían estar considerando suicidarse. El sistema puede contar personas o vehículos, estimar colas de tráfico e identificar vehículos buscados (robados, par-

ticipantes en robos etc.).

Los sistemas pueden descubrir acciones sospechosas y mandar a enfocar cámaras motorizadas para ver detalles o seguir el movimiento de una persona. También se pueden integrar con otros sistemas como Control de Acceso, Cajeros Automáticos o sistemas de Punto de Venta (POS).

En este último caso, con un sistema de CCTV integrado a un sistema POS, se puede tener acceso inmediato al video de cualquier transacción. Según estadísticas recientes, se conocen casos en los que las pérdidas han bajado más de 90% por el uso de este tipo de tecnologías.

Sistema de video vigilancia IP de 3ra. generación



El modelo planteado plasma la idea actual del mundo de la video vigilancia, donde una empresa prestadora del servicio cuenta con la capacidad técnica para plantear, diseñar y poner en marcha un sistema de seguridad con acceso a Internet mediante la red IP del cliente.

Se contrata (terceriza) un carrier que proporciona el enlace con Internet tanto en el cliente como en el centro de monitoreo. Éste cuenta con el software de gestión de video vigilancia y servidores de alta potencia de procesamiento de imagen y almacenamiento. Como buena práctica, debiera contar, además, con backup en tiempo real de lo almacenado.

Esta infraestructura descrita en los cuarteles generales requiere de un gran esfuerzo, tanto técnico como económico, lo cual hace que pocas empresas estén actualmente en condiciones de incursionar en esta franja de mercado.

Con este modelo y al contar con toda la capacidad de almacenamiento instalada en su Data Center, la empresa, frente al requerimiento del cliente, para acceder a toda o parte de la información debe volcarla a algún medio de almacenamiento para su transporte.

Volver a Clases

Todos los **MIÉRCOLES** - 9 hs

DEMOS DE SERVICIO MOVATEC, EJE DEL APRENDIZAJE

Módulos:

- Repaso de instalación de paneles de alarmas, programación inalámbricos DSC.
- Kit monitoreo, soft, receptor CELLETECH, receptor PATROL IP.
- Transceptores IP-GPRS-SMS.
- Telemetría.
- Video vigilancia.

- **Volver a Pensar: Psiquiatría-pensamiento siglo XXI**
 - Evolución del pensamiento.
 - Causa - efecto, en red.
 - Dejaron de ser útil los vendedores de ilusiones?
 - ¿Porqué estamos locos, ajenos a esta era?
 - Seguridad - Angustia: Nuevos paradigmas.
 - Desarrollo - crecimiento en las empresas.



MOVATEC

SEGURIDAD ELECTRÓNICA PARA LA VIDA

La necesidad de comprender con la nuevas generaciones el actual paradigma científico-técnico

Cursos de Capacitación:

- En MOVATEC
- In Company.

Daniel Alberto
Coordinador Técnico
MOVATEC / CELLETECH
cel: 15-6867-7104
dalberto@celletech.com.ar

Juan B. Justo 332 - Florida
(B1602BKF)
Buenos Aires - Argentina
Tel. (5411) 4795-6112
Fax. (5411) 4795-6048
www.movatec.com.ar

Zona Cuyo y Córdoba
Carlos Molina
Tel. 2616006734
cmolina@celletech.com.ar

VS-354SN

Sensor 1/3" SONY Super HAD CCD
420TVL
0,5 Lux./F1,2
Montaje C/CS
Salida de audio



VS-139N

Sensor 1/3" Sony Super HAD CCD
420 TVL
0,5 Lux
Lente 3,6mm
Sincronización interna



VS-IP200

Con WiFi y SD
Sensor * OV CMOS
1 Lux
2,0 Megapixeles



VS-361SNHOSD

Sensor 1/3" Sony color CCD
480TVL 0,02 lux



VS-PIR223SN

Pir con cámara escondida
Sensor 1/3" Sony
420TVL
5-6 mts. de alcance

VS-1139

Seser CCD Color
420 TVL
23 Leds infrarrojos
Distancia IR: 20 mts.
Para exterior (IP 66)



VS-457A

Sensor 1/4" Sony Super Had CCD
480TVL
Cámara Zoom
0,5 LUX. Lente: 3,5 a 85,8 mm
Zoom óptico 22x/10X digital
Función de alarma



VS-200B

Controlador para VS-457A



VS-TS25

Desarrollado para facilitar la instalación y mantenimiento de sistemas de monitoreo de video. Puede ser utilizado para visualizar imágenes, controladores PTZ, generación de imágenes, captura de datos de RS485, testeo de cable LAN, etc. Para instalar y mantener cámaras de video, colaborar con la eficiencia de trabajo y reducir costos finales de proyectos.



VS-9116V

DVR

Compresión H.264
1 entrada y 1 salida de audio
16 canales
240FPS
Acepta disco Sata



VS-1135
 Sensor Sony CCD Color
 520 TVL
 Balance de blancos automático
 30 leds infrarrojos 8mm.
 Distancia IR: 40-50mts.



VS-128H
 Sensor 1/3 Sharp Color CCD
 420TVL / 0 lux
 Lente 6mm



VS-1160
 600 TVL
 Sensor 1/3" Sony Color CCD /
 Super HAD CCD
 42 Leds infrarrojos
 Distancia IR: 30-35 mts.



VS-IP07 WiFi + SD
 Sensor 1/4" OV CMOS
 1 LUX (50 IRE, F1.2, AGC ON)
 SD Slot WiFi



VS-129N
 Sensor 1/3 sony Super HAD CCD
 420TVL 0 lux
 Lente 6mm

VS-154SN - Cámara espejo
 Sensor Sony Super HAD CCD
 420 TVL / 1,0 lux (IR led on)
 Lente 3,6mm.



VS-1125
 Sensor CCD Sony Color
 600 TVL
 3-DNR avanzado
 Digital Wide Dinamyc Range
 Para exterior (IP 66)
 Función OSD con multifunción seleccionable



VS-IR120
 Iluminador IR a prueba de agua
 Alcance: 120mts
 Leds de alto poder de 8mm



VS-202T
 Balun
 Balanceador pasivo de video
 Juego Transmisor-Receptor
 Formato recto



VS-202A
 Video pasivo de 1 canal



VS-T216
 Amplificador
 de imagen
 de 16 canales



Juego de balanceadores Activos
 Alimentación 12 Volt



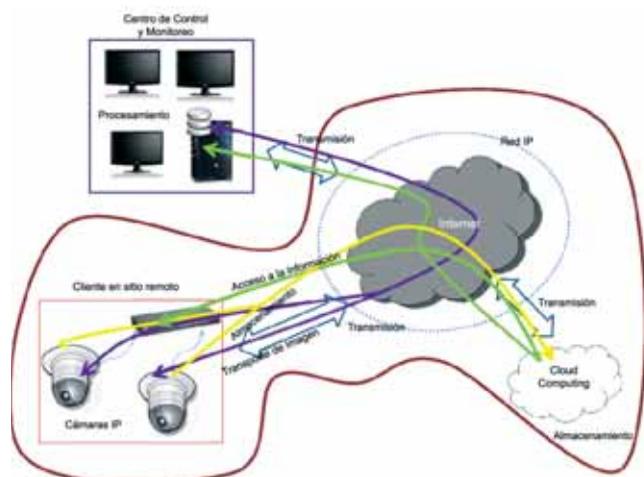
VS-202R
 Balun
 Balanceador pasivo de video
 Juego Transmisor-Receptor
 Formato 90°

Videovigilancia on-line con almacenamiento virtual

Cambios en el paradigma impuesto por la 3ra generación

La tercera generación de sistemas de video vigilancia, mediante el uso del acceso a Internet y la utilización de redes Ethernet ofrecen un escenario en el cual solo la imaginación es el límite, ya que permite pensar en la posibilidad realizable del concepto del "Gran Hermano": poder ver, vigilar y almacenar imágenes en un lugar remoto sin restricción de distancias, es la revolución que actualmente vivimos.

Actualmente Celletech está a punto de marcar la nueva generación en sistemas de Videovigilancia al incorporar el concepto de Cloud computing o Virtualización como servicio.



El gráfico muestra la variación principal del sistema: en los cuarteles generales no se concentra la capacidad de almacenamiento, procesamiento y software de Videovigilancia sino que está disponible remotamente y a demanda, por lo que se encontrará en permanente evolución.

Este tipo de almacenamiento permite disminuir el canal de acceso a Internet, ya que la utilización de técnicas de ruteo avanzado direccionará el flujo a almacenar directamente en el servidor de Virtualización, propiedad del carrier telefónico.

Con este nuevo modelo, en el diseño en la solución de video vigilancia para el cliente se incorporara como servicio el acceso a Internet y el espacio de almacenamiento, capacidad de procesamiento y acceso directo al Soft de monitoreo, creando con esto una unidad de procesamiento actualmente inexistente en el mercado.

Este sistema también permite instalar un centro de visualización sin la preocupación por el permanente aumento de la capacidad de almacenaje, ya que este esquema permite tener en "la nube de almacenamiento" un backup de la información como un servicio más para clientes exigentes.

En el caso de requerirse el acceso a la información almacenada, mediante el pago de una cuota única, el cliente puede acceder al incremento momentáneo del ancho de banda y la información requerida se descargará en su PC.

A través de este sistema, no es necesario ahora el traslado de la información a un medio de almacenamiento para que ésta se encuentre a disposición del cliente, ya que con solo solicitar el acceso a la misma, tendrá en tiempo real todos los datos requeridos sin ningún tipo de restricciones ■

Qué es cloud computing

El concepto de cloud computing comenzó en proveedores de servicio de Internet a gran escala, como Google, Amazon AWS y otros que construyeron su propia infraestructura. De entre todos ellos emergió una arquitectura: un sistema de recursos distribuidos horizontalmente, introducidos como servicios virtuales de Tecnología Informática escalados masivamente y manejados como recursos configurados y mancomunados de manera continua.

Debe quedar en claro que cloud computing no es una tecnología sino un modelo de provisión y comercialización de servicios informáticos que cumple con algunas de las siguientes características:

- Ofrece servicios informáticos, no productos.
- La infraestructura es compartida. Múltiples clientes comparten una misma plataforma tecnológica e inclusive una misma instancia de aplicación.
- Los servicios se acceden a demanda en unidades que varían según el servicio. Las unidades pueden ser, por ejemplo, usuario, capacidad, transacción o cualquier combinación de ellas.
- Los servicios son escalables. Desde el punto de vista del usuario

los servicios son elásticos, no existen límites de crecimiento.

- El modelo de precios es por consumo. En lugar de pagar los costos fijos de un servicio dimensionado para soportar el pico de uso, se paga un costo variable por el consumo de unidades (usuarios, transacciones, capacidades, etc.) medidos en periodos de tiempo que pueden variar: hora, mes, etc.
- Los servicios pueden ser accedidos desde cualquier lugar del planeta por múltiples dispositivos.

Cloud computing es un concepto que incorpora el software como servicio, como en la Web 2.0 y otras tendencias tecnológicas, que tienen en común confiar en Internet para satisfacer las necesidades de cómputo de los usuarios.

Dado que la computación en nube no permite a los usuarios poseer físicamente los dispositivos de almacenamiento de sus datos (con la excepción de la posibilidad de copiar los datos a un dispositivo de almacenamiento externo, como una unidad flash USB o un disco duro), deja la responsabilidad del almacenamiento de datos y su control en manos del proveedor.



Más información: (54 11) 4795-6112 - cmolina@celletech.com.ar - www.celletech.com.ar



Negocios de Seguridad

Unite ahora entrando en www.rnds.com.ar haciendo click en la solapa .foro

Powered by
Google

Volver a Clases

Todos los **MIÉRCOLES** - 9 hs

DEMOS DE SERVICIO MOVATEC, EJE DEL APRENDIZAJE

Módulos:

- Repaso de instalación de paneles de alarmas, programación inalámbricos DSC.
- Kit monitoreo, soft, receptor CELLETECH, receptor PATROL IP.
- Transceptores IP-GPRS-SMS.
- Telemetría.
- Video vigilancia.

- **Volver a Pensar: Psiquiatría-pensamiento siglo XXI**
 - Evolución del pensamiento.
 - Causa - efecto, en red.
 - Dejaron de ser útil los vendedores de ilusiones?
 - ¿Porqué estamos locos, ajenos a esta era?
 - Seguridad - Angustia: Nuevos paradigmas.
 - Desarrollo - crecimiento en las empresas.



MOVATEC

SEGURIDAD ELECTRÓNICA PARA LA VIDA

La necesidad de comprender con la nuevas generaciones el actual paradigma científico-técnico

Cursos de Capacitación:

- En MOVATEC
- In Company.

Daniel Alberto
Coordinador Técnico
MOVATEC / CELLETECH
cel: 15-6867-7104
dalberto@celletech.com.ar

Juan B. Justo 332 - Florida
(B1602BKF)
Buenos Aires - Argentina
Tel. (5411) 4795-6112
Fax. (5411) 4795-6048
www.movatec.com.ar

Zona Cuyo y Córdoba
Carlos Molina
Tel. 2616006734
cmolina@celletech.com.ar



SEGURIDAD ELECTRONICA S.R.L.

Av. Boedo 1975 (C1239AAJ) - Capital Federal

Tel/Fax.: 011-4925-4102 (Líneas rotativas)

E-mail: info@elcasrl.com.ar

Website: www.elcasrl.com.ar

Porteros Eléctricos con y sin Video ●

Alarmas ●

Circuito Cerrado de Televisión ●

Detección de Incendio ●

Control de Accesos ●

Fabricación de Dispositivos ●

Grabación y Transmisión de Imágenes ●

NETFOCUS
CCTV



VITECH
CCTV



HORING
FIRE - ALARM



NOTIFIER®

Honeywell

Sistemas digitales
de cuatro cables
hasta 255 edificios
interiores con
1000 departamentos
en cada uno de ellos



Portero con visor
manos libres
TFT COLOR



NOVEDAD

Instalación 2 cables.
Manos libres de 7" TFT, color,
monitor plano de 237 mm x 125 mm x 27 mm.
Panel de puerta de aluminio con visera
integrada, no requiere caja de empotrar
Puede adicionarse un segundo frente con cámara
Incluye fuente



Soluciones en sistemas digitales de comunicación para edificios



- Integración de Sistemas
- Servicio Técnico de equipos
- Repuestos



- Av. Boedo 1975 (C1239AAJ) - Capital Federal
- Tel/Fax.: 011-4925-4102 (Líneas rotativas)
- E-mail: info@elcasrl.com.ar
- Website: www.elcasrl.com.ar

ELICA
SEGURIDAD ELECTRONICA S.R.L.

Monitoreo telefónico e IP

Alejandro Solé
Distribuidora Tellexpress S.A.
info@tellexpress.com.ar



Comenzamos en esta edición a desarrollar la data técnica referida al monitoreo de alarmas. A lo largo de nueve capítulos, ofreceremos detallada información acerca de los elementos que componen el sistema, su correcta instalación, la normativa vigente, los protocolos de comunicación y todo lo referido a esta actividad. Este material está diseñado como una introducción al monitoreo de alarmas, brindando detalles y explicaciones técnicas que seguro serán de utilidad.



■ Índice general de la obra

Introducción Temática conceptual, orientación y objetivo de la obra

Capítulo 1 Definición y componentes

- 1.1. Definición de alarma
- 1.2. Como se compone un sistema de alarma
- 1.3. Zonas de detección
- 1.4. Sistemas autónomos, auto-gestionados, monitoreados
- 1.5. Consideraciones a la hora de instalar una alarma
- 1.5.1. Normas IRAM

Capítulo 2 Modelos, facilidades y prestaciones

- 2.1. Llamadores telefónicos
- 2.2. Paneles bidireccionales
- 2.3. Comunicadores radiales

Capítulo 3 Protocolos de comunicación

- 3.1. Protocolos
- 3.1.1. Ademco slow
- 3.1.2. Ademco fast
- 3.1.3. 4+2
- 3.1.4. Contact ID
- 3.1.5. SIA-FSK

Capítulo 4 Redes celulares y Back-up

- 4.1. Introducción a las redes celulares (redes CDMA, TDMA y GSM)
- 4.2. Backups celulares.
- 4.3. Backups celemétricos
- 4.4. Backups GSM
- 4.5. Backups GPRS
- 4.6. Backups IP

Capítulo 5 GPRS

- 5.1. ¿Qué es GPRS?
- 5.2. ¿Cómo funciona una comunicación GPRS?

- 5.3. ¿Cómo funcionan los comunicadores GPRS en función de un panel de alarmas reportando a una estación de monitoreo?
- 5.4. Consideraciones a tener en cuenta al momento de instalar un comunicador GPRS

Capítulo 6 Redes IP

- 6.1. Concepto de Redes
- 6.2. Herramientas básicas. Explicación
- 6.3. ¿Cómo funcionan los comunicadores IP?
- 6.4. Beneficios del sistema de supervisión y programación remota
- 6.5. Consideraciones a tener en cuenta al momento de instalar un comunicador IP

Capítulo 7 El monitoreo

- 7.1. Estaciones de monitoreo
- 7.2. Etapas de monitoreo
- 7.3. Importancia de la redundancia
- 7.4. Planes de contingencia
- 7.5. Ley 1913

Capítulo 8 Receptoras

- 8.1. Receptoras de eventos IP
- 8.2. Consideraciones a tener en cuenta al momento de instalar una receptora

Capítulo 9 Comparación entre vías de comunicación

- 9.1. Comparativa comunicaciones IP/GPRS vs. Telefonía
- 9.1.2. Tiempo de establecimiento
- 9.1.3. Duración de la comunicación
- 9.1.4. Costos (paquete IP, paquete GPRS, minuto GSM)
- 9.2. Comparativa receptora IP, GPRS vs. Analógica
- 9.2.1. Tiempo de llegada del evento
- 9.2.2. Rendimiento, cantidad de abonados

Introducción

A través de la siguiente obra brindaremos un pantallazo general de lo que son las comunicaciones entre los paneles de alarma y las estaciones de monitoreo, haciendo un repaso histórico que va desde las líneas telefónicas del tendido PSTN hasta

las comunicaciones a través de Internet. Definiremos conceptos como que es una alarma y como se compone. Veremos, también, en un repaso histórico, distintos protocolos de comunicación de las alarmas. Para esto pasaremos desde los viejos comunicadores de respaldo hasta los nue-



Fergus Security

LA ELECCIÓN PROFESIONAL

No atendemos al público,
LO ATENDEMOS A USTED.
calidad, solidez y precios que suenan bien

Cámaras digitales | Cámaras IP



DVR Stand-Alone

H.264



**DISTRIBUCIÓN MAYORISTA
IMPORTADORES**



REPRESENTANTE Y
DISTRIBUIDOR EXCLUSIVO



Rainbow **EVETAR**

 Fergus Security

Hipólito Yrigoyen 1530, 2º piso - C1089AAQ
Cap. Fed. Ciudad de Buenos Aires, Argentina.
info@fergussecurty.com.ar www.fergussecurty.com.ar

(54 -11)
5235-9748

SISTEMA DE ILUMINACION CON TECNOLOGIA LEDS

AHORRO DE DINERO Y ENERGIA



SISTEMA MODULAR INDEPENDIENTE



LEDS DE POTENCIA

REVOLUCION EN LA ILUMINACION

Iluminación para apoyo de cámaras y de perímetros de seguridad. Ahorra hasta un 90% de energía. Por su larga vida útil reduce el costo de mantenimiento y los riesgos en el proceso de recambio. Gracias a su bajo consumo permite constituir la iluminación perimetral en iluminación de emergencia. Permite una visión excelente a las cámaras de seguridad y a los vigiladores. Genera una real disuasión a las intrusiones.

REEMPLAZO MERCURIO 400W

COLUMNA LIVIANA PORTATIL

- *Rápido armado.
- *5,5 kg de peso total
- *Cierre rápido de montaje.
- *Conexión rápida de alimentación.
- *12VC directo.
- *Lámpara modular.

LUZ DE EMERGENCIA
SINIESTROS EN RUTA
TRABAJOS NOCTURNOS
MANTENIMIENTO INDUSTRIAL



AMPLIA GAMA DE PRODUCTOS



FAROLA SOLAR AUTONOMA

digiset[®].com.ar

digiset le brinda una amplia gama de productos a instaladores, revendedores y mayoristas de todo el país con precios altamente competitivos superando también toda expectativa de calidad y atención.

Nuestro real compromiso es con nuestros clientes, fuente de todo esfuerzo, es por esto que en **digiset** nos encontramos en la constante búsqueda de nuevos productos para nuestro mercado local para así poder satisfacer y resolver todas las necesidades tanto particulares como comerciales de una actividad que se encuentra en franca y constante innovación.



www.digiset.com.ar

J.R. Velazco 405, Villa Crespo.
Buenos Aires; Argentina.

Código Postal: C1414AQ
Teléfono / Fax: (+54 11) 4857-3130 / 9613
Nextel: 695*6146

Horario de Atención de Lunes a Viernes: 9 a 18 Hs

Para consultas info@digiset.com.ar o ventas@digiset.com.ar



vos comunicadores aptos para realizar conexiones mediante redes IP/GPRS.

Asimismo, definiremos los conceptos de redes celulares y redes WAN/LAN, explicando la tecnología y las diferentes aplicaciones en el campo de la seguridad y comunicación. En los sucesivos capítulos se explicarán conceptos sobre el montaje de estaciones de monitoreo y las diferentes etapas que se ven envueltas desde la recepción de un evento hasta que llega a la pantalla del operador; la importancia de la redundancia de todos los sistemas y de los planes de contingencia. También haremos un breve resumen de la ley 1913 de Seguridad Privada en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires. Por último nos dedicaremos a explicar las receptoras IP y ofreceremos una serie de tablas comparativas entre los diferentes medios de comunicación.

Cap. 1 – Definición y componentes

1.1. Definición de alarma.

Un sistema de alarma tiene como propósito la prevención y disuasión. Es un elemento de seguridad pasivo. No tiene la capacidad de evitar un ingreso sino que su propósito es avisar del mismo y, en segunda instancia disuadir al intruso de su objetivo.

1.2. Como se compone un sistema de alarma.

El sistema de alarma está compuesto por un panel de control que se encarga de revisar constantemente el estado de las zonas de detección así como también de realizar mediciones varias sobre el entorno, entre ellas verificar la tensión de la red eléctrica, que las líneas telefónicas estén en funcionamiento, el estado de la batería, etc.

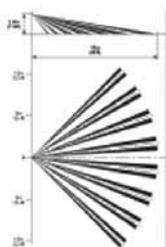
A través de las zonas, que pueden ser programadas para tener distintos comportamientos tales como, zonas de incendio, de 24hs, de interior, demoradas, etc., el panel detecta posibles intrusiones. Una vez que se detecta la intrusión, y dependiendo de la programación del panel, se iniciará una respuesta previamente programada. Esta puede ser, por ejemplo: el sonido de sirena, el comunicador abrirá el canal de comunicación, ya sea para reportar al propietario o a una estación de monitoreo, iluminación exterior, etc.

Para poder interactuar con el sistema de alarma están los teclados. Por medio de los mismos, el usuario puede conocer el estado en que se encuentra el panel de alarmas, que zonas se dispararon, si alguna de esas zonas se encuentra abierta o en falla y el estado de la batería, entre otras variables del sistema general.

1.3. Zonas de detección

Las zonas de detección son las que se encargan de desencadenar una respuesta en el panel. Los distintos dispositivos que se pueden conectar son:

- **Sensores de movimiento (PIR):** Estos sensores detectan cambios de temperatura en movimiento. Los detectores de este tipo censan la temperatura en el espectro del infrarrojo. El sensor PIR tiene por lo menos dos elementos de detección conectados en una configuración tal que cancela las señales causadas por la vibración. Un cuerpo que pasa delante del sensor lo activará mientras que otras fuentes afectarán ambos sensores simultáneamente y serán canceladas. La fuente de la radiación debe pasar a través de los 2 sensores en forma secuencial. Para mejorar la detección posee un lente Fresnel, el cual se encarga de enfocar las señales infrarrojas sobre el sensor.



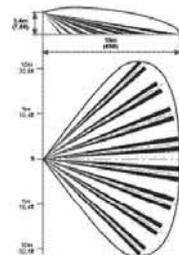
- **Sensores magnéticos:** Vulgarmente conocidos como sensores de apertura, los magnéticos se componen de 2 partes, una parte "fija" que es la que se conecta con la bornera del panel y es la que tienen el componente mecánico, y otra parte móvil que solo consta de un imán.

Dentro de la parte mecánica, tenemos dos pequeñas planchas metálicas que se encuentran dentro de una burbuja sellada en un gas inerte. Cuando el imán se acerca, las planchas se tocan cerrando la zona y manteniendo el estado normal. En caso de una apertura, y estando el panel activado, se dispararía la alarma.



- **Sensores doble tecnología:** Este tipo de sensores combina la tecnología de detección infrarroja con la tecnología de detección por microondas. El sensor microondas se encarga de detectar masa en

movimiento mientras que el infrarrojo se encarga de detectar las variaciones de temperatura. El sensor se encarga de comprobar que ambos sensores detecten para activar la salida del mismo.



- **Sensores sísmicos:** Se utilizan para detectar golpes o vibraciones. Según el tipo de sensores los más comunes pueden ser capacitivos, piezoeléctricos o por inducción. Este tipo de sensores suelen tener varios niveles de detección para evitar falsos disparos en zonas donde las vibraciones pueden ser generadas por factores distintos a un intento de ingreso (como subtes, motores, etc.).

- **Detector rotura de vidrios:** Los sensores de este tipo tienen un micrófono de tipo electret que constantemente está "escuchando" el ruido ambiente. Tiene un microprocesador que se encarga de analizar la señal de lo que fue captado por el micrófono cuando la frecuencia de sonidos que es analizada coincide con alguna de las señales almacenadas en la memoria del sensor, el sensor interpreta que hubo una rotura y da señal de alarma. Existen otro tipo de sensores, similares a los sísmicos, pero ya han quedado en desuso por ser más caros y tener una alta incidencia de falsas alarmas.

1.4. Sistemas autónomos, autogestionados y monitoreados

- **Sistemas autónomos:** son sistemas que podríamos llamar también "locales" ya que no realizan ninguna actividad extra aparte del aviso local. Este tipo de instalaciones no es muy efectivo, ya que no avisa a nadie más, por lo cual si el intruso realiza un sabotaje en la sirena dejamos de tener sistema de alarma. Es el más "inseguro" de los sistemas que se pueden colocar.

- **Sistemas autogestionados:** son aquellos sistemas de seguridad que se encargan de dar aviso al titular por los eventos que se suceden en el objetivo. Estos avisos se realizan mediante un comunicador, el mismo puede estar integrado en el panel de control o puede tratarse de un dispositivo externo. Los hay de diferentes tipos, desde los que solo hacen un sonido bi-tono en

TCW-300WSD

Cámara de alta resolución
CCD Sony super HAD
de última generación.



Características Principales:

560TVL en color y 700TVL en B/N
Función Día/No Electrónico,
3D-DNR Reducción Digital de Ruidos,
WDR Amplio Rango Dinámico,
High Spotlight BLC, esta función bloquea las luces de alta densidad, ideal para el reconocimiento de patentes,
Sense Up permite una máxima sensibilidad.



Diseño Ultracompacto
50 subtonos
107 CDCSS
Scrambler - TOT
100 Canales
Liberado de 430/470Mhz
Ahorro de batería Automático
Aviso de batería baja.

NUEVO EASY TALK



Cámara color Día/Noche CCD
Sony Super HAD 570TLV
0,00003 Lux color - 0,000003 B/N - Sense Up - OSD
Cámara color Día/Noche CCD
Sony Super HAD 570TLV
0,1Lux color - 0,000003 B/N
Wide Dynamic Range (WDR)
Sense Up - OSD



Domo Color antivandálico
Día/Noche
CCD SONY
Super HAD 560 TVL
0,00001Lux Wide
Dynamic Range (WDR)
Sense Up
High Spot BLC - OSD.



Sony Super HAD
480TVL 0,05Lux
Día/Noche
OSD.

LO MEJOR EN CCTV

- Cámaras IR, Minidomos, Minicámaras, Ocultas, etc.
- Placas de Grabación Digital.
- Lentes Auto Iris e Iris Fijo.
- Gabinetes y Soportes.
- Línea completa en Dispositivos de UTP.
- Línea completa en Comunicaciones - Handies Baterías - Conectores Accesorios para Antenas, etc.



Speed Dome Exterior - Interior.
Cámara Sony HAD
480TVL - 0.6 Lux
18X - 26X - 36X

Controladores de 2 - 3 Axis



LASER Electronics

Líder en Seguridad Electrónica



Laser Electronics S.R.L.
Thames 540 - Villa Adelina
(B1607CAF) Pcia. de Buenos Aires
Tel: (5411) 4763-9600 / 2294
Fax: (5411) 4763-3688
ventas@laserelectronics.com.ar
www.laserelectronics.com.ar



Stand - Alones 4 - 8 - 16.
Compresión de vídeo H264
Display Tiempo real
gradación en 100-200 Frs.
Software para armar su propia
central de Monitoreo,
y poder visualizar desde su
propio Celular

SECURLINK

Sistemas de video inalámbrico de 100 metros a 20 Kms. Transmite video con calidad perfecta y un canal de audio.

SECURLINK DIGITAL

Enlaces digitales para cámaras y domos por IP. Transmisión de alarmas, PTZ y audio. Frecuencia: 5,8 GHz.



BTV-52R

Receptor de video activo para par trenzado 1600 metros de alcance con UTP Nivel 51000 metros de alcance con cable multipar.

Securtec

BTV-51D

Balún pasivo para transmitir video por pares trenzados. Alcance 600 metros con UTP nivel 5 y 300 metros con cable multipar.



SS-100

Protector contra descargas atmosféricas de estática. Protege cámaras, multiplexores y sistemas de video digital.



CDR-4500

Control de Rondas de serenos

- Memoria de 4500 registros.
- Batería de litio con más de 3 años de autonomía.
- Software de PC intuitivo y sencillo.
- Impresión de reportes.
- Análisis de rondas diario y mensual con detalle de puesto visitados
- Reporta marcaciones, vigilador e incidentes.
- Conexión a PC por puerto serie o puerto USB.



Fabrica y Garantiza
Securtec



Securtec

Av. Independencia 2484 - (C1225AAT) Capital Federal - Tel: (54 11) 4308-6500 - Cel: 15-4186-3112
securtec@securtec.com.ar - www.securtec.com.ar

HIKVISION

Primer fabricante y desarrollador mundial de productos H.264. Extrema calidad a precio accesible.

2 años
Garantía
Oficial

Productos HIGH END



Soporta Cámaras IP de:

SONY **Panasonic** **BOSCH** **AXIS**

DVR STAND ALONE HYBRIDO Serie DS-9000 **HD ready**
H.264 DSP Compresión por Hardware • Sistema Operativo en Tiempo Real - LINUX • Visualización Real Time en 4 CIF • Grabación Real Time en 4 CIF • Grabación Real Time en 4CIF 480 cps NTSC / 400 cps PAL • Soporta Grabación hasta HD720P • Soporta Cámaras IP Megapixel HD • Alta definición • Dual Stream • Control Remoto • Mouse • Panel • 16 Canales de Video Análogo • 16 Canales de Audio • 8 Canales de Video IP • 1 Canal VOIP • 16 Entradas Digitales y 4 Salidas Relay • 1 Salida VGA • 2 Salidas Análogas de Video, 2 x USB • LAN 10/100/1000 • PTZ (RS485) • 8 x HDD SATA 16 TB Máx. • RS232 • Sistema de Autorecuperación y alerta de fallas • Sistema Monitoreable por CMS. DynDNS • Ideal para Monitoreo por Video • Software de Gestión Remota hasta 64 Canales.

DVR STAND ALONE Serie DS-7300

H.264 DSP Compresión por Hardware • Sistema Operativo en Tiempo Real - LINUX Visualización en Tiempo Real en 4CIF • Grabación en Tiempo Real hasta 4CIF y CIF Tiempo Real • Dual Stream • Control Remoto • Mouse • Panel Frontal • Rueda JOG • hasta 16 canales de video y 4 canales de Audio • 1 canal de voz Bidireccional • 16 Entradas Digitales y 4 Salidas de Relay • 3 Salidas de Monitor • 3 USB 2.0 • LAN 10/100/1000 • PTZ RS 485 multiprotocolo • 4 x Disco Rígidos SATA de 2TB : 8 TB max. • Sistema de Autorecuperación y alerta de fallas • Sistema Monitoreable por CMS • DynDNS • Ideal para Monitoreo por Video • Software de Gestión Remota hasta 64 Canales incluido.



DVR STAND ALONE Serie DS-9100

H.264 DSP Compresión por Hardware • Sistema Operativo en Tiempo Real - LINUX Visualización en Tiempo Real en 4CIF • Grabación en Tiempo Real en 4CIF 480 NTSC y 400 cps PAL • Dual Stream • Control Remoto • Mouse • Panel Frontal • Rueda JOG • hasta 16 canales de video y 16 canales de Audio • 2 canales de voz Bidireccionales • 16 Entradas Digitales y 4 Salidas de Relay • 3 Salidas de Monitor independientes • 4 USB 2.0 • LAN 10/100/1000 • PTZ RS 485 multiprotocolo • 8 x Disco Rígidos SATA de 2TB : 16TB max. • Sistema de Autorecuperación y alerta de fallas • Sistema Monitoreable por CMS • DynDNS • Ideal para Monitoreo por Video • Software de Gestión Remota hasta 64 Canales incluido.



Mobile DVR: Video y Localización en Tiempo Real por 3G

● Instalación en cualquier unidad móvil

● Transmisión por: GPRS - 3G - WIFI

● Visualización de recorridos en Google Map



MOBILE DVR

H.264 DSP Compresión por Hardware • Modulo GPS incorporado • Información de GPS y Velocidad embebida en video e Integración con Google Maps • Trackeo de Rutas sobre planos de Google Maps • Tecnología Antivibración Patentada • 3G, CDMA, WCDMA, EVDO, TD-SCDMA, Wireless • Software de Centro de Monitoreo • Software de Servidor de Streaming para tecnología 3G • Audio y Video en Tiempo Real • Comunicación Bidireccional sobre IP • Entradas y Salidas de Alarmas • Alarmas por Exceso de Velocidad

UL CE FCC RoHS ISO9001:2000 ISO14001

securityONE
HIKVISION PREMIER DISTRIBUTOR

Nuevas Oficinas
Roseti 1964 - C.A.B.A.
(C1427BWN) - Argentina
Visitenos en
WWW.SECURITYONE.COM.AR
WWW.HIKVISION.COM

Teléfono
(54-11) 4555-1594
Teléfono / Fax
(54-11) 4555-6528

Email
info@securityone.com.ar



Introducción - Capítulo 1: definición y componentes

el teléfono hasta los que tienen mensajes pregrabados y se comunican para pasar el mensaje. Este tipo de sistema de seguridad para instalar es más seguro que el anterior, ya que no solo se encarga de avisar de manera local, sino que también se encarga de dar aviso a las personas designadas a tal fin.

- **Sistemas monitoreados:** son aquellos que además de dar aviso de manera local a través de la sirena, se encargan de dar aviso a la estación de monitoreo, con lo cual se desencadena un procedimiento operativo dando aviso al titular del sistema y a la policía, en caso de ser necesario. Este sistema es más seguro ya que el evento siempre será operado en la estación de monitoreo y el panel cuenta con una mayor cantidad de opciones de comunicación, como PSTN, GPRS, GSM, TCP/IP, RADIAL, CELEMETRICO.

1.5. Consideraciones a la hora de instalar una alarma

A continuación señalamos algunas pautas a seguir, que contribuyen a mejorar nuestra instalación.

- **Puesta a tierra:** Tener la puesta a tierra medida y en condiciones. Esto puede salvar al panel de control de posibles picos de tensión y varios problemas eléctricos.

- **Cableado:** Deberá contarse con una cañería separada para la instalación de corrientes débiles, ya que en caso contrario se puede inducir distorsión en la señal, lo que puede ocasionar falsas señales.

- **Ubicación:** El panel siempre deberá ubicarse después de cruzar por lo menos por dos (2) zonas y en un lugar que no esté a la vista. De esta manera, nos aseguramos de que el intruso deba atravesar dos (2) zonas como mínimo, dando tiempo al panel a dar aviso del intruso.

- **Normativa:** Deberán tenerse en cuenta las normas que regulen la actividad de instalaciones de alarmas, según la legislación de cada zona en la que se llevará a cabo el trabajo.

1.5.1 Normas IRAM

Algunas normas IRAM que aplican a instalaciones de sistemas de alarmas son las siguientes:

IRAM 4171-2: Sistemas de alarma. Código de práctica. Con relación a los requisitos generales.

IRAM 4175: Sistemas de alarma. Código de práctica para la planificación y la instalación.

IRAM 2281-1: Puesta a tierra de sistemas eléctricos. Consideraciones generales. Código de práctica.

IRAM 4173-2: Sistemas de alarma. Sis-

temas de transmisión. Parte 2. Requisitos generales para los equipos utilizados.

IRAM 4173-1: Sistemas de alarma. Sistemas de transmisión. Parte 1: Requisitos generales.

IRAM 4171-1: Sistemas de alarma. Requisitos generales.

IRAM 4254: Sistemas de alarma. Detectores de intrusión. Requisitos generales.

IRAM 2281-6: Código de práctica para puesta a tierra de sistemas ecléticos. Vocabulario.

Además aplican cualquier otra norma que refiera a cableados de corrientes débiles (inferiores a 30 V AC/DC).

También debe tenerse especial cuidado a la hora de elegir en quien se deposita la confianza a la hora de implementar nuestro sistema de seguridad, en lo que refiere a su idoneidad, ética profesional, trayectoria y capacitación.

En el ámbito de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, desde septiembre de 2008, está en vigencia la ley 2854 que habla de la creación de un "Registro Únioc de Técnicos/as Instaladores/as de Sistemas de Vigilancia, Monitoreo y Alarma Electrónica" que permite empadronar y habilitar a los técnicos instaladores con el fin de verificar los requisitos en cuanto a capacitación profesional y tecnológica y tener un seguimiento de sus actividades ■



Sistemas MP Desarrollo de Software

Software para Centros de Monitoreo



Venta de Software para Servidores
Servicios Mensuales de Software
Equipos AVL y Planes de Datos

Fenix AVL es un sistema AVL de monitoreo satelital que utiliza tecnología Gps/Gprs para poder establecer el procesamiento de datos de localización, señalización, telecomando entre los equipos avl y software de monitoreo.

Fenix AVL cuenta con un motor cartografico **GIS 100%** propio como tambien lo es su desarrollo cartografico no dependiendo de datos geograficos de terceros. Esto le permitira a Ud. y a sus clientes cubrir todas sus necesidades referentes a desarrollo personalizado sin limitaciones.

Compatibilidad para todos los equipos AVL del mercado nacional e internacional.

Desarrollo e Implementacion de Protocolos de Comunicaciones

www.sistemasmp.com
info@sistemasmp.com.ar 11 4304 9208

Rastreo de Celulares Sin Software en Celular

Modulos de Geolocalizacion Integrados a Fenix AVL

Rastreo de Celulares Con Software en Celular

Modulos de Geolocalizacion Integrados a Fenix AVL



Ahora es posible **rastrear celulares** de una manera eficiente, privada y segura para sus seres queridos u objetos de valor. Sin necesidad de complicados procesos o conocimientos tecnicos.

Fenix AVL Mobile es un app instalable en telefonos celulares con sistema operativo Droid. Convierte el telefono en un equipo de rastreo, los datos comunicados son integrables a una plataforma de monitoreo. Los datos de posicionamiento son obtenidos a traves de: GPS, Wifi, Network 2G y 3G.





Intelliscan es un sistema de adquisición y análisis inteligente de video capaz de reconocer e identificar caracteres alfanuméricos en matrículas de vehículos.

A partir del reconocimiento de esos códigos de identificación de vehículos, estos datos son aislados y almacenados para su posterior proceso y para ser utilizados por una innumerable cantidad de aplicaciones de control.

La información de fecha y hora, número de puesto de control, número de matrícula del vehículo, imagen del conductor y otros valores que se deseen obtener, son analizados en línea por un puesto de control, siguiendo parámetros predefinidos y/o almacenados junto a la evidencia fotográfica y de video para su posterior consulta.

Intelliscan



- Alta velocidad de proceso. 50-100 ms de análisis por fotograma.
- Alto nivel de reconocimiento (superior al 95%).
- Posibilidad de integración a sistemas existentes o desarrollo local a medida.
- El sistema acepta cámaras CCD Standard, lo que reduce su costo de implementación.
- Comercialización a medida de sus necesidades. Licencias de uso, sistemas llave en mano, desarrollos a medida.
- Capacidad de almacenamiento de datos y video configurable.

Villford

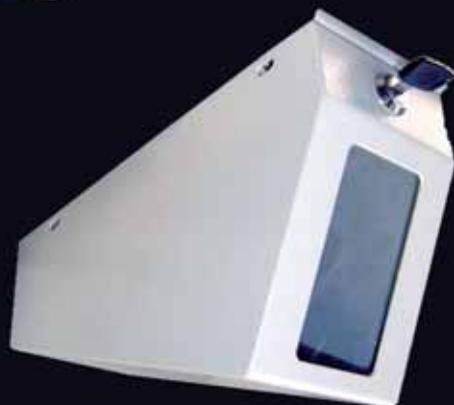
Villford S.A.
Bauness 2784 / (C1431DOH) C.A.B.A.
54-11 4523-8800
info@villford.com.ar / www.villford.com.ar


Villford



tecnosportes.com.ar
ALTA SEGURIDAD

INDUSTRIA ARGENTINA



Tel/Fax: 4635-6995 / 4683-0836
ventas@tecnosportes.com.ar

BIGSON



CCTV PROFESIONAL

Distribuidor Oficial de Asung Electronics



Mahatma Gandhi 370 (C1414EFD)
C.A.B.A. - Argentina - Tel: (5411) 4857-3300
4857-3311 - Fax: (5411) 4857-0036
Info@bigson.com - www.bigson.com

ASUNG
ASUNG ELECTRONICS

Sistema de alarma inalámbrico supervisado

Diseñada especialmente como una guía de ayuda para el instalador, a través de estas páginas describimos las conexiones y principales funciones de los distintos sistemas de seguridad y confort que se distribuyen y fabrican en nuestro mercado. En esta ocasión, nos enfocamos en la central inalámbrica supervisada FC-7664 de Altel, integrable con sistemas GSM y TCP/IP. Este producto está íntegramente desarrollado y fabricado con tecnología nacional.

1. Características del sistema

- Soporta hasta 4 particiones independientes.
- 16 zonas cableadas en el panel.
- 24 zonas inalámbricas supervisadas.
- 24 zonas adicionales en los teclados.
- Soporta hasta 8 teclados LCD con 3 zonas cableadas cada una.
- 6 entradas para micrófono de audio verificación.
- 8 controles remotos o teclados inalámbricos de comando.
- 1 código instalador de 6 dígitos.
- 1 código maestro del sistema.
- 8 códigos de usuario independientes.
- Llamador telefónico incorporado.
- 2 números telefónicos de reporte a la Estación central de Monitoreo.
- 2 números para reporte de apertura y cierre totalmente independientes.
- 2 números para cuentas de abonado.
- 1 número para teleprogramación.
- 16 zonas chime configurables.
- Memoria de los últimos 150 eventos.
- Memorias y maniobras del sistema en pantalla con fecha y hora.
- 3 teclas de emergencia inmediata en teclado: pánico, emergencia médica y fuego.
- Clave de asalto del sistema.
- 8 números telefónicos para aviso a usuarios con mensaje vocal y función de telecomando.
- Audiodetección de corte de línea telefónica.
- Protocolo Ademco Contact ID.
- Comunicación inalámbrica de largo alcance (hasta 200 metros en área abierta).

2. Recomendaciones

- Elija un lugar adecuado para el montaje mecánico de la central de alarma: escoja un lugar seguro, fuera del alcance de la vista y protegido ante un eventual intruso.

■ Índice

1. Características del sistema
2. Recomendaciones
3. Diagrama de conexiones
4. Conexionado
 - 4.1. Terminales 1 y 2: CA
 - 4.2. Terminales 3 y 4: Entrada de línea telefónica
 - 4.3. Terminales 5 y 6: Salida hacia los teléfonos
 - 4.4. Terminales 7 y 8: Salida de sonorización
 - 4.5. Terminales 9, 10, 11 y 12: Entrada para paneles de control
 - 4.5.1. Direccionamiento de los teclados
 - 4.6. Conexionado de las zonas del teclado
 - 4.7. Terminales 13, 14 y 15: Entradas de zonas cableadas 1 y 2
 - 4.8. Terminales 16 y 17: Salida auxiliar 12V
 - 4.8.1. Terminales 18 a 42: Entradas de zonas y alimentación auxiliar 12V
 - 4.9. Conector GSM y 6 entradas para micrófonos
5. Puesta a tierra

- Instale siempre la central de alarma protegida de la intemperie.
- Pensando en su comodidad y en la practicidad de la instalación, el gabinete exterior de la central de alarma FC-7664 ha sido diseñado con un frente fácil de abrir, con cierre bisagra colgante. El mismo posee 5 orificios con canal para su fácil anclaje en la pared y tiene varios puntos que le permitirán la acometida de los cables de la instalación con mucha facilidad.
- Instale la central de alarma cercana a una toma interrumpida de energía eléctrica de 220VCA. Puede utilizar cable paralelo de 0,8 mm. de sección para alimentar el transformador de 16V 1,5A.
- Considere también, para la instalación de la central, un lugar que disponga de acceso a la línea telefónica del lugar y a la puesta a tierra del sitio a proteger (ver la explicación en punto 5).
- La central FC-7664 está provista de una robusta fuente de alimentación de CC. Su sistema de carga para la batería de reserva está diseñado para prolongar la vida útil de la misma. Este sale ajustado de fábrica en 13,8VCC.
- El sistema de conexionado de la batería es del tipo de conectores por presión, para facilitar su colocación y extracción.
- Utilice siempre baterías de 12V 7AH de electrolito absorbido o secas.
- Use el espacio del gabinete debajo de la tarjeta electrónica para alojar y proteger la batería.
- La máxima corriente de carga de la batería del sistema es de 350M.
- Reemplazar la batería del sistema cada 2 o 3 años.



EL FUTURO NO TIENE CABLES



Sensor Magnético Inalámbrico

Totalmente Supervisado, Estado de la Abertura, Prueba de Vida, Tamper, y Batería del Equipo. Alcance 100 mts. en área Abierta.



Sensor Infrarrojo Inalámbrico

Cobertura 110° 12 m, ángulo cero, Tecnología DMT MASK. Excelente Desempeño Inalámbrico, Alcance 200m en Área Abierta.



Pulsador de Emergencia

Exclusivo y moderno diseño
Avanzada Tecnología de códigos Inalámbricos
Rango de Operación 100m.



Sensor Triple Tecnología Inalámbrico

Doble Sensor Térmico con Tecnología de Correlación Digital + Microondas. Inmunidad a mascotas hasta 40Kg.



Central de Alarma Fc7664

Soporta 16 Zonas Cableadas + 24 Zonas Inalámbricas + 24 Zonas de Teclado, 4 Particiones, 8 Teclados, 8 Códigos de Usuario, 8 Controles Remotos. Protocolo de Comunicación CONTAC ID Memoria de los Últimos 150 Eventos en Pantalla.



Panel de Control

Teclado LCD de Excelente Diseño. Incluye Tres Zonas Cableadas. Leyendas en Idioma Español.



Detector de Incendio

Detección por Sistema Fotoeléctrico Inteligente. Totalmente Supervisado, Prueba de Vida y Batería del Equipo.



Control Remoto

Excelente Diseño y Desempeño de RF. Función de Armado Parcial, Armado Total, Desarmado y Pánico Integradas.



Sensor Doble Tecnología

Compensación Automática de Temperatura y Análisis de Energía. Avanzada Tecnología de Reconocimiento de Mascotas, Inmunidad hasta 25Kg.

Distribuidores oficiales
para la república Argentina:



Avda. de los Incas 4376
C.A.B.A.
Tel. (54 11) 4523.8451
ventas@arcontrol.com.ar
www.arcontrol.com.ar



Avda. Rivadavia 11008
C.A.B.A.
Tel. (54 11) 4641.3009
ventas@radio-oeste.com.ar
www.radio-oeste.com



Sarmiento 1977
(C1044AAC) Cap. Fed.
y Sucursales
Tel. (54 11) 4953.8000
ventas@matertel.com.ar
www.matertel.com.ar



Avda. Maipú 194 10 A
5000 - Córdoba
Tel./Fax: 0351.4280347
info@phiingenieria.com.ar
www.phiingenieria.com.ar



Terrada 5797
(C1419DM) Capital Federal
(011) 4574.4554 / 4664 / 4848
daniel@tresnet.com.ar
MSN: daniel.tresnetr@hotmail.com
Skype-usuario: daniel.tresnet



Avda. H. Irigoyen 1374
2322-Sunchales-Santa Fe-Argentina
Tel. (54) 3493.42901 int. 230
carloscipolatti@peonargentina.com.ar
comex@peonargentina.com.ar
www.peonargentina.com.ar



Más de 10 años en el mercado

- ▶ Baterías para UPS's, alarmas, iluminación, comunicaciones, balizamiento, sistemas fotovoltaicos, Carros de golf.
- ▶ No requieren ambientes ventilados ni instalaciones aisladas
- ▶ Trabajan en cualquier posición.
- ▶ Totalmente selladas, para prevenir pérdidas de electrolito.
- ▶ No requieren agregado de agua durante toda su vida útil.
- ▶ No requieren ambientes ventilados ni instalaciones aisladas
- ▶ Disponibles en 6V y 12V y desde 0.7Ah a 120Ah

PRODUCTOS

electrónicos certificados

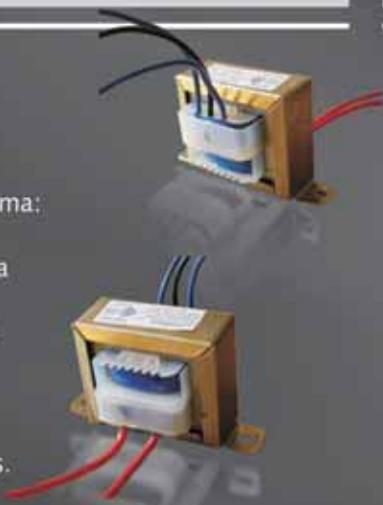
Fuentes Switching

Certificados por norma IEC-60065 e IRAM 2063. Plug Desmontable con inversor de polaridad y posibilidad de poner otros plug de acuerdo a sus necesidades. Salida regulada. Bajo consumo. Fuga máxima: 0.700 mA. Disponible en potencias de hasta 65 W y voltajes desde 3V hasta 24V



Transformadores

Fabricados bajo norma: IEC-61558. Protector de entrada en el primario. Bajo calentamiento. Partes resistentes al fuego. Más de 40 modelos disponibles.

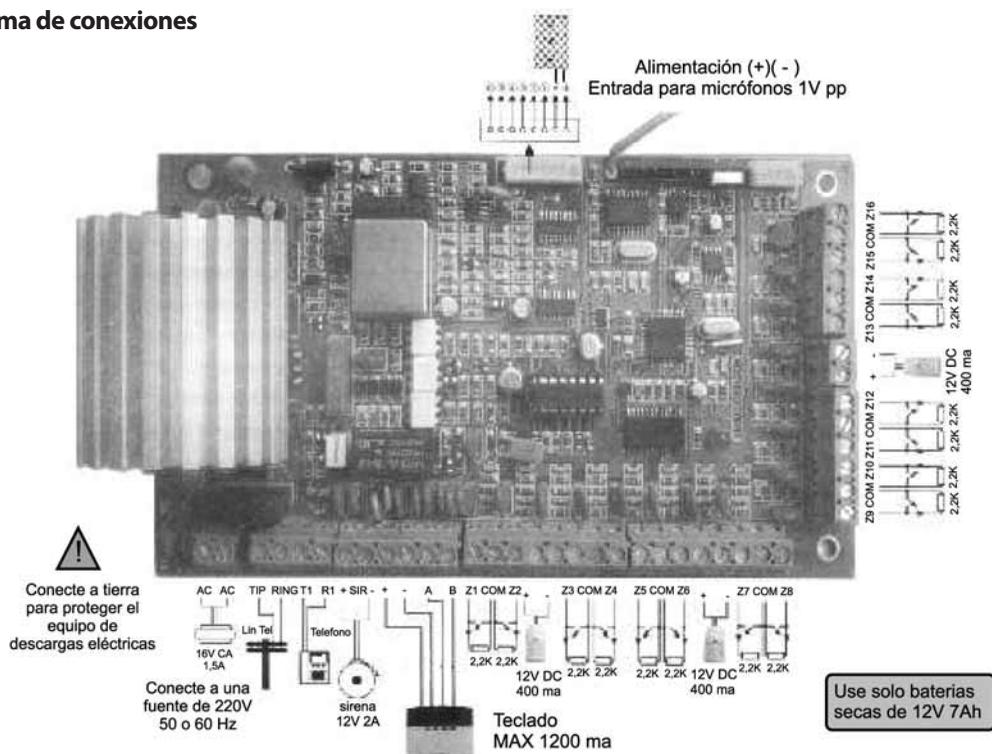


Fuentes de Transformador

Certificados por norma IEC-61558-1. Plug desmontable con inversor de polaridad y posibilidad de poner otros plugs de acuerdo a sus necesidades. Disponibles en 4.5V - 5V - 6V - 9V - 12V



3. Diagrama de conexiones



4. Conexionado

La central de alarma FC-7664 está provista de una bornera con indicaciones claras y simples para facilitar el conexionado y prolijidad del trabajo. La descripción de los terminales de la bornera de conexiones, de izquierda a derecha, es la siguiente:

4.1. Terminales 1 y 2: CA

Los terminales 1 y 2 de la bornera de conexiones de la central de alarma FC-7664 corresponden a la entrada de alimentación de 16V de corriente alterna, proveniente del transformador de la central.

Nota: Estos terminales ya se encuentran conectados de fábrica. Si se produce un fallo en la red eléctrica el sistema lo indicará en el teclado y enviará un reporte a la estación central de monitoreo, de acuerdo a la programación del mismo. Al recuperarse la red eléctrica, el sistema enviará el reporte de restauración de la Red a la Estación Central de Monitoreo.

4.2. Terminales 3 y 4: Entrada de línea telefónica

Los terminales TIP y RING de la bornera corresponden a la entrada de la línea telefónica del sistema.

En estos terminales debe conectarse la línea telefónica terrestre de la propiedad o a una base celular GSM/GPRS, en caso de que la seguridad de la instalación así lo requiera.

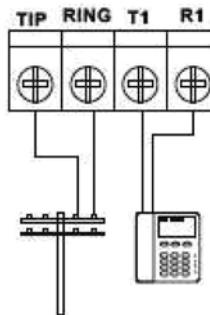
El sistema utilizará este vínculo para efectuar todas las comunicaciones de aviso al usuario y/o estación de monitoreo, dependiendo de la programación del mismo.

4.3. Terminales 5 y 6: Salida hacia los teléfonos

Los terminales T1 y R1 corresponden a la salida que proporciona el sistema hacia los teléfonos de la propiedad.



Importante: Cuanto utilicemos la línea terrestre o línea telefónica fija de la propiedad, en la cual vamos a instalar el sistema de alarmas, lo que debemos hacer es un bypass entre los teléfonos de la propiedad y nuestro sistema, haciendo pasar la línea telefónica del lugar por nuestro equipo y hacerla retornar a los teléfonos de la propiedad.



4.4. Terminales 7 y 8: Salida de sonorización

Los terminales 7 y 8 (BELL) corresponden a la salida de sirenas del sistema de seguridad.

El Terminal 7 es (+) y el 8 es (-) y proporcionan una corriente máxima de salida de 2ª, protegida eléctricamente.

En estos terminales deben ir conectados los elementos de aviso y señalización elegidos.



4.5. Terminales 9, 10, 11 y 12:

Entrada para paneles de control

Estos terminales son para la salida de alimentación de teclados (panel de control). Terminal 9 (key +) y 10 (-) con una capacidad máxima de corriente de 1200mA; terminal 11 y 12 Bus de datos (Bus A y Bus B respectivamente).

En estos terminales deben conectarse todos los teclados

Garantía total avalada por 20 años en el mercado

Permanente Stock disponible



GONNER

A L A R M A S

¡Nuevo módulo SMS y discador incorporado!



Controlá todas las funciones desde tu celular. Mediante sencillos mensajes de texto podés armar, desarmar, disparar sirenas y controlar todas las funciones

Conocé siempre el estado de tu alarma en cualquier momento enviando un SMS recibirás como respuesta en tu celular un mensaje con una descripción detallada del estado de tu alarma.

Enterate qué pasa en tu casa al momento. Cualquier novedad te será informada inmediatamente mediante mensajes hablados o SMS.

PIXON400

PIXON 400 es un panel de alarma contra robo e incendio de 4 zonas totalmente programable. Basa su funcionamiento en un microprocesador de última generación y un software nacional dedicado que le confiere características de excepción.

Incorpora un discador telefónico de alarma con mensajes hablados de excelente inteligibilidad. Con el agregado del módulo celular INTESCOM (no incluido), es posible comunicar los eventos aún en ausencia de línea telefónica, mediante el uso de la red celular. Este módulo también hace posible el envío de eventos y control del sistema mediante SMS.

Un poderoso bus de comunicaciones permite conectar varios teclados de control (uno de ellos incluidos) y otros accesorios como un receptor para armar/ desarmar el sistema a control remoto, y adicionar detectores inalámbricos.

Carrasco 388 - C.A.B.A. (1407) - Tel./Fax: (011) 4674-0718 / 4671-5249 - gonner@infovia.com.ar - www.gonner.com.ar

BRACTAS
POR COMPRA
ARGENTINO
4674-0718

SYS - Buenos Aires
Comite Vuelta de Obligado
N°574, Bernal
Pcia. Bs. As.
(011)4388-0301
buenosaires@sysaf.com.ar

SYS - Posadas
Tambor de Tacuán N°3086
Posadas
Pcia. Misiones
(03763)433870
misiones@sysaf.com.ar

SYS - Mar del Plata
Jose Mari N°567 Dep2
Mar del Plata
Pcia. Bs. As.
(0223)4808000
mardeplata@sysaf.com.ar

SYS - Corrientes
Colamarcá N°1052
Corrientes
Pcia. Corrientes
(03783)430311
corrientes@sysaf.com.ar

SYS - Río Cuarto
Pcia. de la Rioja N°975
Río IV
Pcia. Córdoba
(0358)4648339
riocuarto@sysaf.com.ar

SYS - Viedma
Belgrano N°1178
Viedma
Pcia. Río Negro
(02920)423577
viedma@sysaf.com.ar

Solicite envío de
lista completa de
precios y catálogo
de productos



RISTOBAT

Baterías para:

- Alarmas, UPS, Luces de Emergencias, Boyeros eléctricos, juguetes, etc.
- Cortadoras de Césped.
- Carros de Golf - Hidrolavadoras Barredoras - Tijeras Hidráulicas HidroGrúas.
- Motos: Importadas - Nacionales JetSky - Cuatriciclos.
- Automotores - Camiones Grupos Electrónicos.

Linterna
RECARGABLE
ESPECIAL PARA
SEGURIDAD



- Linternas con batería de 6 volt - 4 amp.
- Recargable con 220 volt. o 12 volt del automóvil.
- Ideal para camping, caza, pesca, seguridad, luz de emergencia, etc.
- 2 horas de autonomía.



**COMPRAMOS
BATERIAS
VIEJAS**

Representante de Baterías
Panasonic

**MEJOR
PRECIO &
CALIDAD**

**RISTOBAT S.R.L. Cangallo 3984 - (1872) Sarandí
Buenos Aires - Argentina**

Tel: (54 11) 4246-1778 - Fax: (54 11) 4246-6447

info@bateriasristobatsrl.com.ar

www.bateriasristobatsrl.com.ar

MIRANDO EL FUTURO

Control desde su celular

Mediante simples mensajes de texto puede armar, desarmar, disparar sirenas y controlar todas las funciones.

Sepa siempre el estado de su alarma

En cualquier momento, enviando un sms recibirá en su celular un mensaje con una descripción detallada del estado de su alarma

Este siempre enterado

Cualquier novedad producida le será informada por mensajes hablados o sms

GSM 6000 Nuevo Panel de Alarma



La Central GSM 6000 es un panel de alarma moderno y versátil contra Robo, Asalto, Incendio o Emergencias Medicas de 6 zonas programables.

Posee un discador telefónico con mensajes hablados para su mejor interpretación permitiendo informar eventos a 8 números telefónicos agendados. Incorpora un modulo de teléfono celular (GSM) que le permite comunicar los eventos ocurridos aun en ausencia o corte de línea telefónica terrestre mediante el uso de la red celular. Este mismo modulo brinda la posibilidad de manejar el sistema mediante sencillos mensajes de texto (SMS), activar, desactivar, solicitar informe, activar sirenas, manejar salidas programables (PGM), anular zonas, etc.

Su Bus de comunicaciones permite agregar al sistema teclados adicionales como también un receptor inalámbrico para comandar la misma mediante control remoto y a su vez la posibilidad de incorporar al equipo zonas inalámbricas.

www.tecnoalarma.com.ar

TECNOALARMA

PROTECCION TOTAL

NUEVA LINEA DE SIRENAS EN ABS



no solo fue pensada con un concepto de estética sino que también incorpora la mas moderna tecnología, única en su tipo sin dejar de lado la robustez que debe tener toda sirena de exterior.

Gabinete inyectado en ABS alta resistencia
Protector Metálico interno
Flash estroboscópico compuesto de **Leds de alta luminiscencia** único en plaza
Led testigo de estado de color diferenciado
Versiones piezoeléctrica y exponencial

LONG LIFE
LED



Industria
Argentina
100%

facebook **tecnoalarma**

Capital Federal
Av. Cabildo 214
4774-3333
tecnobelgrano@tecnoalarma.com.ar
tecnobelgrano@hotmail.com

Fabrica y Servicio Técnico
Diagonal Pavon 4347 (Florida)
4760-4900
tecnofabrica@tecnoalarma.com.ar
tecnofabrica@hotmail.com

Zona Norte
Av. San Martín 1924 (Florida)
4791-9206
tecnoflorida@tecnoalarma.com.ar
tecnoflorida@hotmail.com

Central FC-7664 de Altel

una capacidad máxima de corriente de 1200mA; terminal 1 y 12 Bus de datos (Bus A y Bus B respectivamente).

En estos terminales deben conectarse todos los teclados (paneles) que integren el sistema.

El sistema FC-7664 tiene capacidad de direccionar hasta 8 teclados (paneles) LCD. Cada teclado posee 3 microinterruptores con los cuales se realiza el direccionamiento, según su posición ON-OFF, 1-0 de acuerdo a la siguiente tabla:

Dip Switch	Nº de teclado	Zonas
000	1	41 42 43
001	2	44 45 46
010	3	47 48 49
011	4	50 51 52
100	5	53 54 55
101	6	56 57 58
110	7	59 60 61
111	8	62 63 64

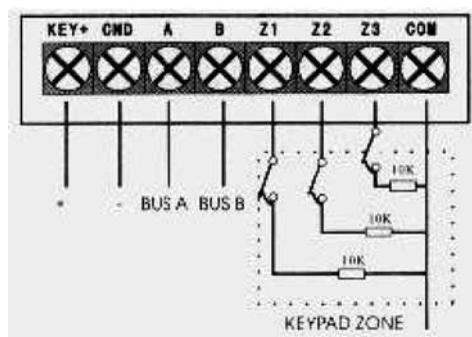
4.5.1. Direccionamiento de los teclados

Los teclados alfanuméricos instalados en el sistema deben tener una dirección diferente cada uno y cuando cambie un teclado asegúrese de poner la misma dirección que tenía el teclado sustituido.

Una vez que todos los teclados estén correctamente direccionados, resetee la central quitando la alimentación de la red eléctrica, desconectando momentáneamente la batería del sistema.

Importante: Las zonas de los teclados funcionan o se normalizan con resistencias de final de línea de 10K y éstas vienen deshabilitadas de fábrica.

4.6. Conexión de las zonas del teclado



El teclado de control del sistema FC-7664 posee 3 zonas adicionales de protección de tipo cableadas.

Estas zonas se conectan directamente en los terminales provistos en la bornera del teclado y son totalmente configurables en forma independiente unas de otras.

Importante: Todas las zonas de protección del sistema FC-7664, sean cableadas o inalámbricas, son totalmente supervisadas por el sistema, razón por la cual a las zonas cableadas del teclado deben co-

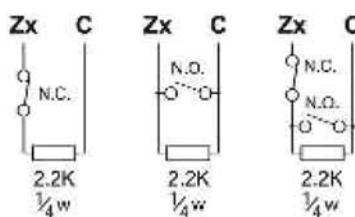
locárseles una resistencia de 10K Ohm al final de cada lazo de protección.

4.7. Terminales 13, 14 y 15:

Entradas de zonas cableadas 1 y 2

En estos terminales deben conectarse los sensores y dispositivos de detección (cableados) que queremos asignarles las zonas de protección 1 y 2 del sistema.

Los sensores a conectar en las entradas de zonas pueden ser del tipo normal cerrado (NC), como un sensor de movimiento, o del tipo normal abierto (NA), como un sensor de incendio.



Importante: Todas las zonas de protección del sistema FC-7664 son totalmente supervisadas, razón por la cual a las zonas cableadas deben colocárseles una resistencia de 2,2K Ohm al final de cada lazo de protección.

Cada zona puede programarse en forma independiente como zona perimetral, demorada, interior, SOS, 24hs., incendio, zona key o deshabilitada.

No utilice el Terminal negativo (-) como terminal de zona común.

4.8. Terminales 16 y 17: Salida auxiliar 12V

Estos terminales proporcionan una salida de tensión auxiliar de 12V 400mA para alimentar dispositivos de seguridad y sensores. El terminal N16 es el terminal (+) mientras que el terminal N17 es el (-).

Esta salida se encuentra protegida electrónicamente para sobrecarga y cortocircuitos.

4.8.1. Terminales 18 a 42:

Entradas de zonas y alimentación auxiliar 12V

Corresponden a la entrada de la zona 3 hasta la zona 16 inclusive. También encontraremos en esta parte de la bornera de conexiones dos salidas adicionales de 12V que podemos utilizar para la alimentación de los sensores.

4.9. Conector GSM y 6 entradas para micrófonos

Los conectores blancos ubicados en la parte superior del panel de la central FC-7664 corresponden a una salida para integración GSM con el sistema de seguridad y una entrada de micrófono para la escucha de audio (audio verificación).

5. Puesta a tierra

Para asegurar la eficacia de los circuitos de protección contra descargas atmosféricas, la central de alarmas FC-7664 tiene que estar conectada a una toma a tierra.

Esta toma a tierra es una toma común a la línea de alimentación, el sistema telefónico y el sistema de seguridad.

A un sistema de toma a tierra de estas características generalmente se lo denomina *Sistema de toma a tierra unificada* y debe estar conectado a una jabalina o al cable verde y amarillo existente en la propiedad en la cual se está instalando el sistema de seguridad ■



Siera®



DSC



ALONSO Hnos

OPTEX

CABLECENTER

aliara

miembro de



Wenceslao Tejerina 2293
X5002BHM - Alto Alberdi - Cordoba
Tel: 0351 489-3748 / 489-0430
ventas@alarmasdelcentro.com

www.alarmasdelcentro.com

ADC

alarmas del centro



30 Años de Trayectoria en el mercado de las
Comunicaciones avalan nuestra Calidad y
Excelencia en Cables



Asesoramiento
Especializado

Contactos

Tel. (5411) 4878.0923

4878.0924/25/26

Fax (5411) 4919.0974

Varela 3525 / 41
(C1437BKI) – CABA

Buenos Aires
Argentina

Nuestra amplia gama de productos:

TELFÓNICOS PARA PLANTEL INTERIOR Y EXTERIOR
INSTALACIÓN INTERNA Y CRUZADA
SUBTERRANEOS
AUTOSUSPENDIDOS LIVIANOS Y PESADOS
ACOMETIDA TELEFÓNICA
INTERCOMUNICADORES

TRANSMISIÓN DE DATOS
PARES TRENZADOS SIN BLINDAR (UTP) INTERIOR Y EXTERIOR
PARES TRENZADOS BLINDADOS (FTP) INTERIOR Y EXTERIOR
BLINDADOS DE PAR COMPENSADO
DESARROLLOS DE CABLES ESPECIALES



ventas@anicorcables.com.ar

www.anicorcables.com.ar



Compre todos los productos en un solo lugar,
ahorrando tiempo y dinero

ARCONTROL

SISTEMAS DE SEGURIDAD

www.arcontrol.com.ar



- Amplio stock disponible
 - La mayor variedad y el mejor precio
 - Asesoramiento técnico profesional
 - Garantía y laboratorio de reparaciones
 - Envíos express a todo el país
 - Estacionamiento sin cargo para clientes
- Av. Triunvirato 3815

Desde 1993 Brindamos el mejor servicio y la mejor atención al instalador y a las estaciones de monitoreo

Equipamiento para: Sistemas contra Intrusión, CCTV, Control de Accesos, Sistemas contra incendio, Accesorios y mucho más.



Av. de los Incas 4376 (C1427DNV) Ciudad Autónoma de Buenos Aires
e.mail: ventas@arcontrol.com.ar
Fax: (011) 4523-2471

(011) 4523-8451

10 tendencias en seguridad para 2011

En 2010 se produjeron detenciones importantes que golpearon al mundo del cibercrimen. Pero, lamentablemente, todavía son insuficientes. El mercado negro mueve miles de millones en beneficios, opera con total libertad amparándose en el anonimato de Internet y aprovecha los vacíos legales. La ingeniería social, el uso de las redes sociales como método de distribución y el malware cifrado y de rápida evolución, serán las principales tendencias para este año.

En tanto, el ciberactivismo en Internet y ciberguerra son tendencias que se mantienen en alza.



Reconocidos especialistas del sector IT presagian que 2011 traerá pocas innovaciones en lo que al ámbito del cibercrimen se refiere. Ciberactivismo y ciberguerra; más malware enfocado siempre a la consecución del beneficio económico, redes sociales, ingeniería social y códigos maliciosos con alta capacidad de cambio para evitar ser detectados son las principales claves para 2011, acompañado del aumento de amenazas para Mac, nuevos diseños para atacar sistemas 64 bits y nuevos ejemplares que se aprovecharán de vulnerabilidades zero-day.

A continuación, una breve descripción de cada uno de los ciberataques que podrán manifestarse e intensificarse a lo largo de este año.

1. Creación de malware

El año 2010 cerró con un aumento significativo del número de malware, del que ya se habla desde hace algunos años. En este ejercicio, han sido más de 20 millones lo que se han creado, cifra superior al que se creó en 2009. Así, las bases de datos tienen clasificados y almacenados más de 60 millones de amenazas. El ratio de crecimiento interanual, sin embargo, parece que está alcanzando su punto álgido: hace unos años, era de más del 100%. En 2010, ha sido del 50%. Se espera la misma tendencia para 2011.

2. Ciberguerra.



Stuxnet y la filtración de Wikileaks apuntando al Gobierno chino como responsable de los ciberataques a Google y a otros objetivos ha marcado un antes y un después en la historia de los conflictos. En las ciberguerras, al igual que sucede actualmente en las guerras del mundo real, no hay bandos con uniforme en el que se puede distinguir a los diferentes combatientes. Se habla de lucha de guerrillas, donde no se sabe quién es el que ataca, ni desde dónde lo hace, lo único que puede tratar de

deducirse es el fin que persigue.

Con Stuxnet, quedó claro que se quería interferir en determinados procesos de centrales nucleares, específicamente en el centrifugado del Uranio. Ataques como éste, se incrementarán este año aunque muchos pasarán desapercibidos para el gran público, porque tardarán algún tiempo en conocerse.

3. Ciberprotestas.

Sin dudas fue la gran novedad de 2010. La ciberprotesta o ciberactivismo, nuevo movimiento inaugurado por el grupo Anonymous y su Operación Payback, atacando a organismos que pretenden acabar con la piratería en Internet primero, y apoyando a Julian Assange, autor de Wikileaks, después, se puso de moda. Incluso usuarios con pocos conocimientos técnicos pueden formar parte de estos ataques de Denegación de Servicio Distribuido (ataques DDoS) o campañas de spam.

Aún a pesar de que muchos países están intentado regular legislativamente este tipo de actuaciones, para poder ser considerada esta actividad un delito y, por lo tanto, perseguida y condenable, creemos que en 2011 proliferarán este tipo de cibermanifestaciones, tanto de este grupo como de otros que irán surgiendo. Internet tiene cada vez mayor importancia en la vida y es un medio de expresión que ofrece anonimato y libertad, por lo menos de momento, por lo que se verá cómo la sociedad civil se hace escuchar por estos métodos, y con éxito, por cierto.

4. Ingeniería social.

“El hombre es el único animal que tropieza dos veces con la misma piedra”. Este dicho popular es cierto como la vida misma, y por eso uno de los mayores vectores de ataque seguirá siendo el uso de la denominada ingeniería social para lograr infectar a internautas confiados. Además, los ciberdelincuentes encontraron un caldo de cultivo ideal en las redes sociales, donde los usuarios son aún más confiados que cuando utilizan otro tipo de herramientas, como el correo electrónico.

Durante 2010 se vieron ataques cuyo cuartel general de distribución fueron las dos redes más utilizadas a nivel mundial: Facebook y Twitter. En 2011 no sólo se consolidarán como herramienta para los hackers, sino que seguirán creciendo en cuanto a ataques distribuidos.

Por otro lado, los ya conocidos ataques BlackHatSEO (indexación y posicionamiento de falsas webs en motores de búsqueda

Si Funciona es...



Instale una solución no un problema



Dz3 TURBO
Dz4 TURBO



Dz3sk
Dz4



Dzi

TX Trebol



Transmisor ROLLING CODE de 3 canales

Nuevo



Pivo P DD



Bv4 6E y 9E

A su servicio



en todo el país

Único en el mercado
con 2 años de garantía

Dz3sk y Dz3 TURBO

Para portones deslizantes de hasta 400kg para uso residencial.
Motor de 1/4hp. Destrabe manual con llave.
El Dz3 TURBO además posee un 50% más de velocidad y una central con desaceleración.

Dz4 y Dz4 TURBO

Para portones deslizantes de hasta 800kg para uso semi-industrial.
Motor de 1/3hp. Destrabe manual con llave.
El Dz4 TURBO además posee un 50% más de velocidad y una central con desaceleración.

DZI

Para portones deslizantes de hasta 1200kg para uso industrial.
Motor de 3/4hp. Destrabe manual con llave.

PIVO P DD

Para portones pivotantes hasta 4,5m de hoja. Motor de 1/3hp.

Bv4 6E y 9E

Para portones levadizos y deslizantes aéreos, con brazos de 1500mm hasta 5000mm. Motor de 1/3hp.

***Amplio stock de repuestos**

NUESTROS DISTRIBUIDORES

- ✓ **Mendez Electrónica:** 9 de Julio 519
Paraná - Entre Ríos - Tel.: (0343) 431-5104
- ✓ **Automatismo Tucumán:** Av. Aconquija 132
Yerba Buena - Tucumán - Tel.: (0381) 435-6164
- ✓ **Asce Automatismos:** Juan Gualberto Godoy 1885
Dorrego - Guaymallén - Mendoza - Tel.: (0261) 15-664-7397
- ✓ **HDEKA Electrónica:** Santiago Del Estero 362 Sur
San Juan - Tel.: (0264) 421-4157 - E-mail: hdeka@arnet.com.ar

Tecnología En Accesos S.R.L.
Importador y Distribuidor Exclusivo

Av. Mitre 1860 (B1604AKY) - Florida - Bs. As.
Tel.: (011) 4730-3320 y rotativas.
Web: www.rossiportoes.com.br
E-mail: tecnologiaenaccesos@arnetbiz.com.ar



Quality Cables

www.qualitycables.com.ar

FABRICA DE CABLES COAXIALES

Contamos con todos los cables coaxiales necesarios para su uso en Seguridad Electrónica y Comunicaciones.

Son fabricados bajo estrictas normas de calidad utilizando materiales dieléctricos de baja pérdida y conductores de alta transmisión.

RG 59 PP - 75 Ω



RG 59 PP - Doble Malla - 75 Ω



RG 59 PP - Bipolar x 0,50 - 75 Ω



RG 213 - FOAM 50 Ω



RG 213 - U Compacto Ω



RG 58 FOAM 50 Ω



RG 58 C/U 50 Ω



RG 11 A/U 75 Ω



*Atención directa a empresas de Seguridad Electrónica e Instaladores,
Solicite asesoramiento profesional, precios y condiciones de pago.*

Dr. Rebizzo 3927 (B1678BCC) Caseros, Pdo. Tres de Febrero - Pcia. de Buenos Aires
Tel./Fax: Tel: (54 11) 4542-4589 / (54 11) 4716-2323 - comercial@qualitycables.com.ar

KYMSA®
SINONIMO DE SEGURIDAD

- Motores duraderos y elegantes.
- La mejor relación precio/calidad del mercado.
- Los motores poseen certificación de calidad ISO 9001

AUTOMATIZACIÓN DE PORTONES

PRODUCTO EXCLUSIVO

El clásico motor corredizo **DKC-400** para portones de hasta 600 kilos, ahora con **ENCODER**.

- El encoder cuenta las vueltas del motor y lo hace detener siempre en el mismo lugar, estén o no instalados los fines de carrera.
- Detección de obstáculos, invirtiendo la marcha del motor si algún objeto obstruye el recorrido.
- Mayor rapidez y seguridad en las instalaciones.

LEVADIZOS

NUEVO MODELO RÁPIDO



Motor **BENINCA ZED**. El motor más resistente del mercado, de origen italiano. Para portones de hasta 9 m² (1 motor) y hasta 12 m² (dos motores). El reductor posee engranajes de acero y bronce. Versión a pedido para portones muy pesados.

BATIENTES



Motor **K207** para hojas batientes de hasta 3 metros. Robusto y confiable, con precio competitivo.



Motor **BENINCA** italiano para hojas de 2 y 5 metros. Simplicidad en la instalación gracias a los topes mecánicos regulables en la apertura y cierre. Silencioso y elegante, posee un innovador sistema de desbloqueo manual sin esfuerzo.

CONFIABILIDAD
Robustez - Calidad

Representante y distribuidor oficial de **Contro**

3

AÑOS DE GARANTÍA

AUTOMATIZACIÓN DE CORTINAS



Motores robustos y silenciosos para automatizar cortinas de enrollar, black outs y screens. Versión posada para cortinas metálicas.

KYMSA®
SINONIMO DE SEGURIDAD

Av. Maipú 3307, Olivos. Buenos Aires. Tel. (011) 4711-0212
Horario de atención: Lunes a Viernes de 9.00 a 12.30 y 14.30 a 18.30 hs.

www.kymasa.com.ar
contacto@kymasa.com.ar

La mejor relación precio/calidad del mercado.

para engañar a los usuarios) serán también ampliamente utilizados, como siempre, aprovechando las noticias más relevantes del momento para llegar al mayor número posible de usuarios.

Y dada la proliferación, cada vez más notable, de contenido multimedia (fotos, videos, etc.), mucho malware seguirá siendo distribuido disfrazándose de plugins, reproductores y aplicaciones similares. No es que hayan desaparecido otros métodos, como el uso de las populares presentaciones de PowerPoint distribuyéndose a través de cadenas de amigos, pero la educación y concienciación en seguridad hace pensar que los usuarios ya han escarmenado con este tipo de aplicaciones.

Y como la crisis suele agudizar el ingenio, y lamentablemente cada vez son necesarios menos conocimientos para convertirse en un hacker y dedicarse al robo de dinero, veremos proliferar nuevas formas de intentar enganchar a los inocentes: a través de "links" falsos, con ofertas de trabajo irrechazables, con engaños cada vez más sofisticados, a través de ataques de phishing a las principales entidades y no bancarias, sino de plataformas de pago, de tiendas online, etc.

5. Windows 7

Serán necesarios al menos dos años para comenzar a ver proliferar amenazas específicamente diseñadas para Windows 7. En 2010 se produjeron algunos movimientos en esta dirección, pero se cree que en 2011 se conocerán nuevos casos de mal-

ware que busca atacar a los cada vez más usuarios del nuevo sistema operativo.

6. Móviles.

Esta sigue siendo la eterna pregunta: ¿cuándo despegará el malware para móviles? Pues bien, parece que en 2011 podrían verse nuevos ataques pero no de forma masiva. La mayoría de los ataques actuales se dirigen a móviles con Symbian, sistema operativo que tiende a desaparecer. De los diferentes sistemas en auge, el número de amenazas para Android va a aumentar de forma considerable a lo largo del año, convirtiéndose en la plataforma preferida por los ciberdelincuentes.

7. Tablets

El dominio del iPad es total en este campo, pero en breve habrá competidores que ofrezcan alternativas interesantes. En cualquier caso, salvo alguna prueba de concepto o algún ataque anecdótico, no hay indicios de que en 2011 los tablets sean el principal objetivo de los ciberdelincuentes.



8. Mac

Malware para Mac hay y seguirá habiendo. Crecerá el número a medida que siga aumentando su cuota de mercado. Lo más preocupante es la cantidad de agujeros de seguridad que tiene Apple en su Sistema Operativo: más vale que rápidamente le pongan remedio, ya que los ciberdelincuentes son conscientes de ello y de la facilidad que conllevan estos agujeros de seguridad para distribuir malware.

9. HTML5

El que podría llegar a ser el sustituto de Flash, HTML5, es un candidato perfecto para todo tipo de delincuentes. El hecho de que pueda ser ejecutado por los navegadores sin necesidad de ningún plugin hace aún más apetitoso el poder encontrar un agujero que podría llegar a las computadoras de los usuarios independientemente del navegador utilizado. Con seguridad, veremos los primeros ataques en los próximos meses.

10. Amenazas cifradas y rápidamente cambiantes.

Este movimiento ya se vio en los dos últimos años y aumentará aún más. El malware está diseñado para el beneficio económico y para conseguirlo utiliza la ingeniería social para engañar a los usuarios. Por eso tiende a ser lo más silencioso posible, para que no se enteren las víctimas de que están infectados. Está cada vez más enfocado en las empresas, ya que la venta de datos cotiza en alza ■

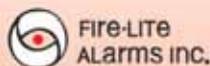
Fuente: PandaLabs, laboratorio antimalware de Panda Security - <http://www.pandalabs.com/es>

PANDA
SECURITY

SISTEMAS DE PROTECCIÓN CONTRA INCENDIO

TECNI TOTAL S.A.

- Ingeniería, Proyectos y Obras
- Sistemas de Detección y Alarmas
- Sistemas Automáticos de Extinción
- FM-200, CO2, INERGEN, FE-227
- Salas de Bombeos, Sprinklers Red de Hidrantes
- Servicio Técnico



DISTRIBUIDOR AUTORIZADO

Cecilia Grierson 1833 (B1708AU) Morón - Pcia. de Buenos Aires - República Argentina
Tel./Fax: (5411) 4697-7900 / tecnitotal@ciudad.com.ar / www.tecnitotal.com.ar



Aviatel: un nuevo CONCEPTO en automatización de portones

EN EL CAMINO DE LA INNOVACIÓN

CUMPLE NORMAS EUROPEAS
ETS 300220 y ETS 300683

Verdadero 433 Mhz

El único control remoto que sabe lo que **realmente está haciendo** el portón

OPEN DUE®

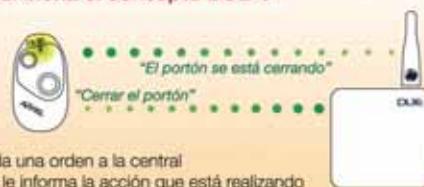


TRIDUE®
3 CANALES

BIDUE®
2 CANALES

Gracias a la aplicación del concepto **Aviatel DUE®**, los usuarios podrán conocer el estado de su portón con sólo mirar el LED de su control remoto. Así, podrán saber si quedó abierto, cerrado o, incluso, si se encuentra realizando alguno de estos procesos.

¿Cómo funciona el concepto DUE®?



La **tecnología BiDix®**, especialmente desarrollada por **Aviatel**, permite que los dispositivos **DUE®** conformen una red inalámbrica de intercambio de datos, pudiendo conectar entre sí centrales de comando, receptores universales, semáforos, fotocélulas, luces de cortesía o cualquier otro dispositivo **DUE®**.

Más info: www.aviatel.com.ar/emails/opendue



DRIVE DUE
Central de comando de portones con tecnología BiDix®



RADIO DUE
Receptor universal de 4 canales

Nuestra Propuesta de Valor: Automatización de alto desempeño al alcance de todos.

4105-6000

ventas@aviatel.com.ar • www.aviatel.com.ar

AVIA TEL
GATE AUTOMATION



CABLE NETWORK

DIVISIÓN COAXIALES

RG 59 PP + Bipolar
2 x 0,50 - 75 Ω

RG 59 PP - 75 Ω

RG 59 PP - Doble Malla - 75 Ω

RG 213 - FOAM 50 Ω

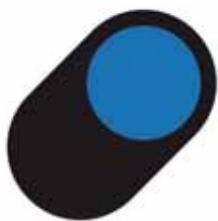


Lo mejor en
Seguridad electrónica

Reciba el adecuado
asesoramiento:

0800-888-2622

Calle 113 (ex Alvear) N°2560 BI650NNB / San Martín - Buenos Aires - Argentina
Tel. (+54) 11 4755 5200/1007/2427 - coaxiales@cablenetwork.net



IRTEC
AUTOMATISMOS S.R.L

Nueva tecnología en 24v



Nuevo KIT CORREDIZO 24 V

Kit corredizo hasta 400 Kg. 24 V. Uso Intensivo.

- Nuevo reductor de eje concéntrico.
- Muy alto rendimiento mecánico 80% (+ 50% de las reducciones tradicionales).
- Central de comando con sistema anti-aplastamiento.
- Velocidad de CANCELA 25m/min.
- Baterías de emergencia Hidruro Metálico (XBAT) para adicionar 30 ciclos de apertura.



Nuevo KIT BATIENTE 24 V

Kit batiente doble hasta 2,70 mts. por hoja.

- Nuevo diseño innovador.
- Carrera larga y nuevo anclajes multi- posición con accesorios.
- Central de comando con sistema anti-aplastamiento y codificador virtual para inversión de marcha en caso de obstáculos.
- Topes mecánicos integrado.
- Baterías de emergencia Hidruro Metálico (XBAT) para adicionar 30 ciclos de apertura.



Nuevo KIT Levadizo a 24 V para puertas seccionales

kit levadizo para portones seccionales hasta 15 m2.

- Velocidad de carro 6,6m/min.
- Antiaplastamiento de regulación automática.
- Control electrónico de velocidad.
- Baterías de emergencia Hidruro Metálico (XBAT) para adicionar 30 ciclos de apertura.



Nuevo KIT BATIENTE Hidraulico a 24 V

Kit batiente doble hasta 2,70 mts. por hoja.

- Tecnología Híbrida (hidráulico + 24V).
- Encoder absoluto bus integrado.
- Velocidad superior a 2,5cm/seg . Más del doble de los equipos hidráulicos y electromecánicos presente en el mercado.
- Topes mecánicos integrados.



IRTEC AUTOMATISMOS S.R.L.

Representante oficial de

Faac en Argentina

Río de Janeiro 1642

Martínez - Buenos Aires

(011) 4836-0747 / 4717-2967

info@irtec-arg.com.ar

www.irtec-arg.com.ar

FAAC

Lider mundial en
automatismos de acceso

La entrevista de ventas es el momento más esperado y anhelado por todo buen vendedor.

Es la oportunidad única e irrepetible para conquistar al cliente y lograr la venta.

Es el momento de la verdad.

La entrevista: claves para el éxito



Lic. Augusto D. Berard

Consultor de empresas
a.berard@pampamarketing.com

El potencial comprador y el vendedor se conocerán cara a cara. El encuentro implica la posibilidad de comenzar una relación exitosa y de mutuo beneficio por muchos años. También puede ser la última vez en que el comprador reciba al vendedor y cierre sus puertas para siempre. La oportunidad pasa una sola vez. Los compradores de las empresas no tienen tiempo ni ganas de perderlo frente a vendedores no profesionales e improvisados.

En la entrevista no se puede fallar, no deben existir dudas, miedos ni inseguridades.

La entrevista inicial o primera entrevista se puede comparar con el momento en que un artista sale al escenario y se brinda al público. La adrenalina y los sentidos tienen que estar a flor de piel. No hay otro momento igual dentro del proceso de ventas. Los primeros 5 minutos del encuentro marcan para siempre la primera impresión y el nacimiento de una relación de negocios. No existe una segunda oportunidad para brindar una buena impresión.

Dada la importancia y relevancia que tiene la entrevista, requiere preparación y entrenamiento de los pasos a recorrer en esos 5, 10 o 30 minutos de charla frente al potencial cliente (se habla de potencial cliente ya que éste aún no compró, pero puede hacerlo).

Cuantas más y mejores entrevistas tengan los vendedores día a día, mayores son las posibilidades de avanzar en la profesión y de lograr las metas planteadas.

La venta es maravillosa y no hay límites para seguir ganando dinero. Los límites los ponen las propias limitaciones del ser humano y su incapacidad de soñar y vencer sus propios miedos. Siempre requiere superarse siempre a sí mismo, ser mejor día a día y trabajar en este sentido. Cambiar desde el interior para que el cambio sea visible a los terceros. Hay que trabajar en mejorar y en crear hábitos con mentalidad positiva y ganadora.

Tipos de entrevistas

Se pueden clasificar las entrevistas según el momento dentro del proceso de ventas o la manera en que se logran. Hay entrevistas de apertura de cuenta, entrevistas de cierre de ventas, entrevistas telefónicas, por e-mail, en frío, con agenda previa, etc. Todas son importantes y requieren estar preparados.

Hay que saber escuchar y tomar las objeciones que plantea el potencial cliente como oportunidades valiosas y preguntas encubiertas. Las críticas también tienen que ser siempre bienvenidas, por que brindan la oportunidad para revertirlas. A mi entender, la más importante de todas es la primera entrevista y a ella nos vamos a referir en este artículo.

La primera entrevista, se puede lograr de dos maneras: visitando al potencial cliente sin cita previa (entrevista en frío) o habiendo pactado la misma previamente, con día y horario de encuentro (entrevista programada).

“En los primeros cinco minutos, el comprador está estudiando cada uno de los movimientos, gestos y palabras del vendedor.

No hay que hablar sobre los productos o servicios que se comercializan. Hay que entrar en el tema en forma paulatina y llevando el ritmo que marca el comprador”

Entrevista en frío

Es una de las más difíciles de lograr y puede ser también muy efectiva.

El vendedor llega a la empresa a la que quiere conquistar con su oferta y debe pasar varios obstáculos o pruebas, hasta conocer al comprador. El proceso demanda concentración y determinación. El objetivo es conocer cara a cara a la persona

que toma las decisiones de compra.

Algunos de los pasos a recorrer y obstáculos a sortear son:

1- Tocar timbre y al ser atendido por la persona de vigilancia o seguridad, mencionar que necesita hablar con la persona encargada de las compras. Hay que conquistar a la persona de seguridad, para que nos permita entrar a la empresa. Vestir formalmente y tener buen aspecto ayuda a pasar este primer escalón. Si esta persona ve una actitud sospechosa en el vendedor, va a evitar dejar avanzar y pedirá que el vendedor se retire del lugar. En los tiempos actuales, hay temor a las personas desconocidas por una cuestión de seguridad.

2- Habiendo pasado la prueba del vigilante, llega el contacto con la recepcionista. Sugiero saludar amablemente y siempre con una sonrisa distendida. Mencionar en escasas palabras y con un tono firme y amable que se requiere “conocer o presentarse” frente al comprador (el vendedor puede saber o no el nombre de la persona que se encarga de las compras). La recepcionista va a preguntar qué producto ofrece y si tiene o no entrevista programada. El vendedor con experiencia, va a saltar el obstáculo de la recepcionista con una actitud serena y segura, mencionando la importancia del encuentro y de su visita. Va a decir que trabaja en la zona y que busca conocer en persona al encargado. La recepcionista, al estar convencida de dicha importancia, se comunicará por interno con el comprador o su asistente, para presentar al vendedor y su finalidad. Si la recepcionista NO le cree al vendedor, la visita en frío no avanzará. La recepcionista va a solicitar al vendedor que deje una carpeta de presentación o que llame o mande un e-mail para solicitar la entrevista. El vendedor puede dejar una carpeta de presentación, con el compromiso de volver a visitar la empresa o de generar una llamada o contacto por e-mail para obtener la entrevista.

3- Pasado el filtro de la recepcionista, la oportunidad de conocer al comprador, se hace realidad a los pocos minutos de espera. Las primeras palabras que debe pronunciar el vendedor son reglas básicas

- | Existen muchas estaciones de monitoreo, pero pocas brindan un real servicio mayorista.
- | Desde la concepción del soft operativo, el movimiento de técnicos, informe de novedades, la diversidad tecnológica, todo es diferente en una central mayorista.
- | En **Alarmas Keeper** sabemos de qué estamos hablando.



Keeper

Central de monitoreo con
VERDADERO
concepto mayorista

0351 4683200 | www.alarماسkeeper.com.ar



ALGUNAS CARACTERISTICAS DEL SERVICIO

| SOFT MAYORISTA

- Acceso remoto para minoristas
- Acceso remoto para usuarios finales con el logotipo de la empresa minorista.
- Doble informe diario de novedades de cuenta vía e-mail.
- Controles de apertura y cierre con informes personalizados y automáticos via SMS.

| HARD MAYORISTA

- Monitoreo vía telefónico
- Monitoreo vía IP ▸ Todas las marcas importantes de módulos de GPRS
- Monitoreo vía radio
- Monitoreo vía SMS/PDU

| SERVICIO MAYORISTA

- Atención en nombre de la empresa minorista las 24hs.
- Convenio con proveedores para precios y financiamientos especiales.
- Planes de apoyo técnico, financiero y jurídico para migración de cuentas.



Keeper

0351 4683200 | info@alarماسkeeper.com | www.alarماسkeeper.com.ar

Únase a nuestro equipo de trabajo

La diferencia entre ser uno más y ser verdaderamente el único

ESOP/ANSETA



UN CLIENTE DE OTRO PROVEEDOR

Mensajes de texto, llamados, ringtones y contenidos multimedia, ponen en riesgo la recepción de los eventos y la seguridad de todo su sistema de backup.



UN CLIENTE WIRELESS

Wirelessnet es la única red de transporte de información creada específicamente para el monitoreo de alarmas. Diseñada con la más alta tecnología utilizando la familia de transmisores y receptoras DX Net de DX Control SA.



La red inalámbrica exclusiva para monitoreo

No invierta en costosa infraestructura

Con sólo instalar nuestro transmisor radial DX Net al panel de alarmas de su abonado, usted ya está conectado a nuestra red wireless de monitoreo y listo para recibir en su estación todos los eventos del mismo. Expanda el alcance de su cobertura a toda el Área Metropolitana de Buenos Aires. Además puede consultar a través de nuestro sistema online el estado de sus abonados y el nivel de señal de sus transmisores.

Optimice la seguridad del servicio

Evite las limitaciones de los tradicionales sistemas de comunicación: tanto el teléfono como el celular responden a múltiples usos y es por eso que los mismos se vuelven vulnerables al funcionar como backup en un sistema de alarmas. El corte de la línea telefónica, la caída temporal del servicio o el común exceso de tráfico (día del amigo, fin de año) pueden impedir o retrasar su funcionamiento.

LA SEGURIDAD EN MANOS DE LOS QUE MAS SABEN.

Alianza 14, (B1702DRB) Ciudadela
Provincia de Buenos Aires

info@carrierdemonitoreo.com.ar
www.carrierdemonitoreo.com.ar

Soporte Técnico DX Control (011) 4647-2100

Wirelessnet
CARRIER DE MONITOREO

*La experiencia de los años...
y todo lo que nos puede
transmitir el que más sabe.*

Le presentamos DX Net.

El Futuro de su negocio.

DX Control desarrolló la familia de equipos más completa, segura y potente para el monitoreo radial y telefónico de alarmas.

Sus versátiles transmisores son compatibles con todos los paneles de alarma del mercado, y las receptoras radiales/telefónicas son compatibles con todos los softwares de monitoreo de alarmas.

Seguros. Compatibles. Escalables.



Receptoras Multivínculo DX Link



Transmisores compatibles Full ID
(en formatos Contact ID y Ademco Express)



Repetidoras Store&Forward



Transmite el Contact ID
de forma directa y transparente

Contact ID sin límites
(sin programación de plantillas)

DX Control desarrolló un poderoso algoritmo de compresión de datos **KOMPRESSOR II** que permite agrupar eventos de Contact ID y enviarlos simultáneamente, vía radio, en una misma transmisión. Todo en un tiempo menor a 250 mSeg.

*Sin lugar a dudas la familia
más rápida del planeta*

Producidos en Argentina por el líder en sistemas radiales y telefónicos para monitoreo de alarmas

DXCONTROL

Tel./Fax: 5411 4647-2100

Av. Rivadavia 12396, Buenos Aires, Argentina

Contáctenos en dxcontrol@dxcontrol.com.ar ó visite nuestra web en www.dxcontrol.com.ar

Protegemos nuestras
instalaciones con:



Seguridad
Perimetral

del saludo profesional de ventas: buen día, muchas gracias por atenderme. Luego mantener la calma y los silencios. Esperar el comportamiento del comprador y hacerlo sentir cómodo. El comprador conducirá al vendedor a su espacio (su escritorio o la sala de reuniones) y comenzará la entrevista tan deseada. Volver a agradecer la posibilidad brindada, con una mirada franca, va a sumar puntos al vendedor. En estos primeros cinco minutos, el comprador está estudiando cada uno de los movimientos, gestos y palabras del vendedor. No hay que hablar sobre los productos o servicios que se comercializan. Hay que entrar en el tema en forma paulatina y llevando el ritmo que marca el comprador (rey del lugar). El vendedor tiene que buscar empatizar con su interlocutor. Esto significa de debe ponerse en el lugar del comprador y percibir cómo se siente. La función del vendedor es ser de utilidad. El vendedor ayuda a sus clientes por medio de su oferta. El vendedor es necesario y fundamental para todo cliente. Es la persona que va a atender todos los requerimientos que este tenga y va a buscar satisfacerlos siempre. El vendedor es el mejor amigo que tiene el comprador industrial o corporativo. Es por ello que los vendedores profesionales son muchas veces más importantes que el mismo producto que comercializan. Son los que marcan la diferencia y a los que los compradores prefieren y eligen, a veces más allá del producto en sí mismo. Un vendedor exitoso puede cambiar de empresa o marca representada, pero si logró la confianza con el comprador va a seguir haciendo negocios por muchos años. La confianza es el bien intangible más valioso en todas las relaciones de negocios. Es por eso que la confianza hay que construirla día a día, con el convencimiento de estar al servicio de los clientes. No hace falta mentir ni exagerar para vender. Todo lo contrario, la verdad y la honestidad, marcan la verdadera diferencia.

El objetivo de la primera entrevista realizada en frío es obtener la mayor cantidad de información posible sobre el potencial cliente y sus necesidades. Para ello, es necesario tomar nota de todo lo relevante que mencione el potencial comprador. Con esta información debe dejarse la puerta abierta para una segunda visita y en-

trevista cara a cara, en la que se seguirá avanzando con cierres parciales hasta lograr la venta final o el cierre.

"Presupuestar no es vender.

Tampoco vender es conceder todo lo que pide el comprador.

Vender es buscar el mutuo beneficio de ambas partes y lograr vínculos estables en el tiempo, que permitan fidelizar la relación comercial"

Entrevista pactada o previamente acordada

Esta primera entrevista es concedida por la persona encargada de las compras y tiene un día y horario establecido previamente. La entrevista pactada encierra dos enigmas que hay que descubrir: el comprador tiene necesidad de los productos que comercializa el vendedor y por este motivo acepta la reunión o el comprador solo necesita conocer la oferta del vendedor para saber si está pagando o comprando a buenos precios y condiciones a su actual proveedor. Atención: hay que saber preguntar y escuchar sin caer en la trampa. El vendedor profesional no cotiza ni habla de precios ni condiciones comerciales sin estar seguro de las necesidades reales de sus potenciales clientes. El comprador va a pedir presupuestos y precios. El vendedor no se los va a dar si no está convencido del real interés de la compra.

Presupuestar no es vender. Tampoco vender es conceder todo lo que pide el comprador. Vender es buscar el mutuo beneficio de ambas partes y lograr vínculos estables en el tiempo, que permitan fidelizar la relación comercial. Lograr que la relación humana haga la diferencia es muy importante tanto para la concreción de futuros negocios como para mantenerlos en el tiempo. Si hay buena relación humana entre el comprador y el vendedor, la puerta se cierra a toda potencial competencia. Hay que mantener a los clientes brindando buenos servicios y siendo mejor que cualquier otro vendedor.

Qué no debe faltar en la entrevista:

- **Puntualidad:** Si se acuerda un día y horario para la entrevista, cumplir con el reloj y asistir puntualmente. No se permite llegar tarde al encuentro. Tampoco llegar y pretender ser atendido antes del horario establecido. Si se acordó a las 15 llegar al lugar con cinco o diez minutos de antelación y esperar a que se haga la hora exacta, para anunciarse. La puntualidad resume muchos comportamientos. El comprador profesional sabe leer la puntualidad como un buen punto. La persona puntual tiene muchas más posibilidades de cumplir con lo que dice. La puntualidad encierra compromiso y respeto por el tiempo del otro. El tiempo es valioso y hay que cuidarlo.
- **Aspecto:** Vestir conforme a los lineamientos del potencial cliente. Si el vendedor va a entrevistarse con un comprador que usa traje y corbata es necesario que se presente de la misma manera. La vestimenta es parte del lenguaje que hay que respetar y permite lograr afinidad con el comprador.
- **Cuaderno de apuntes:** Siempre hay que tener un cuaderno prolijo para tomar apuntes mientras transcurre la entrevista. El cuaderno se colocará frente al comprador y se tomará nota de los puntos más relevantes. La sola presencia del cuaderno es un signo de que se está prestando atención y de que hay un interés genuino en la problemática o necesidad que esta mencionando el potencial cliente en la entrevista. Anotar en un papel suelto, o en una servilleta, no es serio y refleja todo contrario a lo que debe el vendedor mostrar.
- **Sonrisa y comentarios positivos:** La entrevista debe ser amena y distendida. Los comentarios siempre tienen que ser positivos y sonreír crea un buen clima de comunicación.

Conclusiones

La venta requiere de disciplina, por lo que espero que estos conceptos sean de utilidad. Me pongo a disposición de los lectores para despejar cualquier tipo de consultas sobre éste o algún punto relacionado con lo aquí tratado ■

Si no posee los capítulos anteriores, puede descargarlos todos desde: www.rnds.com.ar



 Consultora de empresas de seguridad y capacitación de vendedores.

 Integrada por profesionales con más de 20 años de trayectoria y experiencia.


Pampa Marketing
Marketing y gestión de empresas

info@pampamarketing.com
www.pampamarketing.com

Somos los únicos que ofrecemos tarifa plana en monitoreo mayorista. Ofrecemos nuestros servicios a empresas de seguridad electrónica y a empresas de seguridad física. Además: Autonomía y auditoría para las cuentas de dealers. Reportes de clientes vía mails. Acceso web dealers, altas bajas, cargas y modificación de directivas. Líneas telefónicas exclusivas para sus clientes. Monitoreo telefónico digital. Monitoreo por internet TCP IP. Monitoreo GPRS, GSM, SMS. Monitoreo radial. Monitoreo de telemetría. Video verificación de alarmas integradas.

Queremos que esta sea su central.
Sus puertas están abiertas, visítenos y
entérese de los servicios que
podemos brindar en su nombre.



Llame al 4639-2409. Lo esperamos.

DAZ
CONDUCTORES

(011) 4657-8888 / 4488-1972 / 4653-6903

ventas@dazconductores.com.ar



www.dazconductores.com.ar



- Cables para Portero e Intercomunicador
- Cables Telefónicos para Interior
- Cables Telefónicos Subterráneos
- Cables Telefónicos Con Portante Liviano
- Cables Telefónicos con Portante Pesado

- Cables para Instalación Interna
- Cable Exterior de Distribución o Fachada
- Alambre de Bajada Telefónica
- Alambres para cruzada
- Cable Coaxial de 50 Ohms

- Cable Coaxial de 75 Ohms
- Cable UTP para Interior
- Cable UTP para exterior
- Multiconductores Blindados
- Cables para sistemas de incendio
- Especiales



TIPO MANUAL

- Fácil manejo.
- Evita cacheo manual.
- Detecta todos los metales.
- Elevadísima sensibilidad.
- Incluye batería recargable, cargador 220 VAC.
- Funda opcional.

DETECTORES DE METALES



Electrónica Aplicada S.R.L.

Perú 952 - C1068AAJ - Buenos Aires - Argentina - Tel: (5411) 4362-7079 / 7179 - Fax: (5411) 4362-7179
info@detectores.com.ar - www.detectores.com.ar



TIPO PÓRTICO

- Alarma sonora y visual.
- Desplazable.
- Detecta todos los metales.
- Señala su ubicación.
- Versión para armas.

4 Zonas

1 Zona



CARDAN

La inversión más segura.

PIONEROS Y ÚNICOS EN BRINDAR SERVICIO DE MONITOREO
MAYORISTA EN POSADAS MISIONES

**MARCAR LA DIFERENCIA
ES NUESTRO COMPROMISO
CON USTEDES**

DEJE DE SER EMPLEADO... Y PASE A SER DUEÑO DE SU NEGOCIO SIN INVERSION INICIAL,
GARANTIZAMOS POR CONTRATO QUE SUS ABONADOS SON SUS ABONADOS
MUCHO MAS DE LO QUE UD ESPERA DE UN SERVICIO DE MONITOREO MAYORISTA

Comience con su **propia central de monitoreo sin inversión inicial**. Full control de horarios, control general, por área, por usuario, feriados y vacaciones. Monitoreo telefónico con llamadas locales sin cargo, por gprs, conectividad ip, Video verificación y acceso web (**verdaderamente**) on line tanto para ud. como para sus abonados. Plataforma de capacitación constante técnica y empresarial

DESDE POSADAS MISIONES PARA TODO EL PAIS
LA MEJOR OPCION EN MONITOREO MAYORISTA



Contacto: César Almeida
San Luis 2183 - Posadas Misiones



03752-420588 info@cardanmisiones.com.ar

Seguriexpo Buenos Aires 2011

El evento más importante para los sectores de Safety y Security en Sudamérica se realizará del 6 al 8 de Julio en La Rural Predio Ferial de Buenos Aires.

Los organizadores del evento, Cámara Argentina de Seguridad Electrónica (CASEL) e Indexport Messe Frankfurt, superaron las expectativas previstas porque que a 5 meses de la apertura de la muestra ya se encuentra comercializado el 70% de la superficie. Sin dudas, la firme demanda de más y mejor tecnología, las notables innovaciones y diseños para la protección de hogares y lugares públicos, más el know-how de los profesionales de la región, dan como resultado un potente mercado en expansión y convierten a Seguriexpo Buenos Aires en el punto de encuentro de la industria de seguridad Sudamericana.

Ante esta coyuntura es importante la promoción de la exposición en otros eventos. Por eso, del 24 al 26 de Mayo de 2011, Seguriexpo tendrá su stand en Exposec, Brasil y del 12 al 14 de Abril se presentará en Expo Seguridad en el Centro Banamex de México D.F.

Para poder presentar la producción nacional y sus marcas líderes en el mercado en la próxima edición se desarrollará la "4ª Ronda de Negocios Internacional de Compradores de Productos y Servicios de Seguridad". La Fundación Export.Ar junto con PROARgentina e Indexport Messe Frankfurt coordinará las reuniones que son una oportunidad ideal para que todo el sector de la seguridad inicie relaciones comerciales con nuevos clientes, concrete



negocios tanto con contactos nacionales como internacionales y promueva sus exportaciones.

Durante tres días, la Exposición Sudamericana de Seguridad Integral presentará las novedades en productos y servicios del mercado. La muestra estará dividida en los siguientes grupos de productos:

- Seguridad Electrónica: Control de accesos, Videocámaras de seguridad, Intrusión, Monitoreo, Automatización y Domótica.
- Seguridad Física: Custodias personales, Custodias de transportes, Seguridad Barrial, Traslado de valores.
- Seguridad Informática: Protección de

datos personales, Servicios de Consultoría, Normas y estándares; auditorías, implementación, Firmas digitales.

- Cards: Lectores y Grabadoras, Impresoras de Tarjetas, Dispositivos de Captura, Hologramas de Seguridad, Bandas Magnéticas y Códigos de Barra, Software.
- Entidades y organismos: Cámaras, Instituciones y ONG.

Seguriexpo Buenos Aires 2011 se realizará del 6 al 8 de Julio en La Rural Predio Ferial. Se estima que participarán 130 empresas expositoras en una superficie de 5.000 m² y que será visitada por 8.000 profesionales y empresarios del sector ■

BRINNER

catering delicioso



- Eventos empresariales
- Desayunos, almuerzos y cenas de negocios
- Jornadas de trabajo
- Conferencias y congresos
- Cursos y seminarios
- Y mucho más...



Catering para reuniones empresariales y sociales

www.brinner.com.ar

SEGURIEXPO

BUENOS AIRES

www.seguriexpo.com

10° Exposición Sudamericana de Seguridad Integral.

Intrusión y
Monitoreo

Videocámaras
de Seguridad

Controles de
Accesos

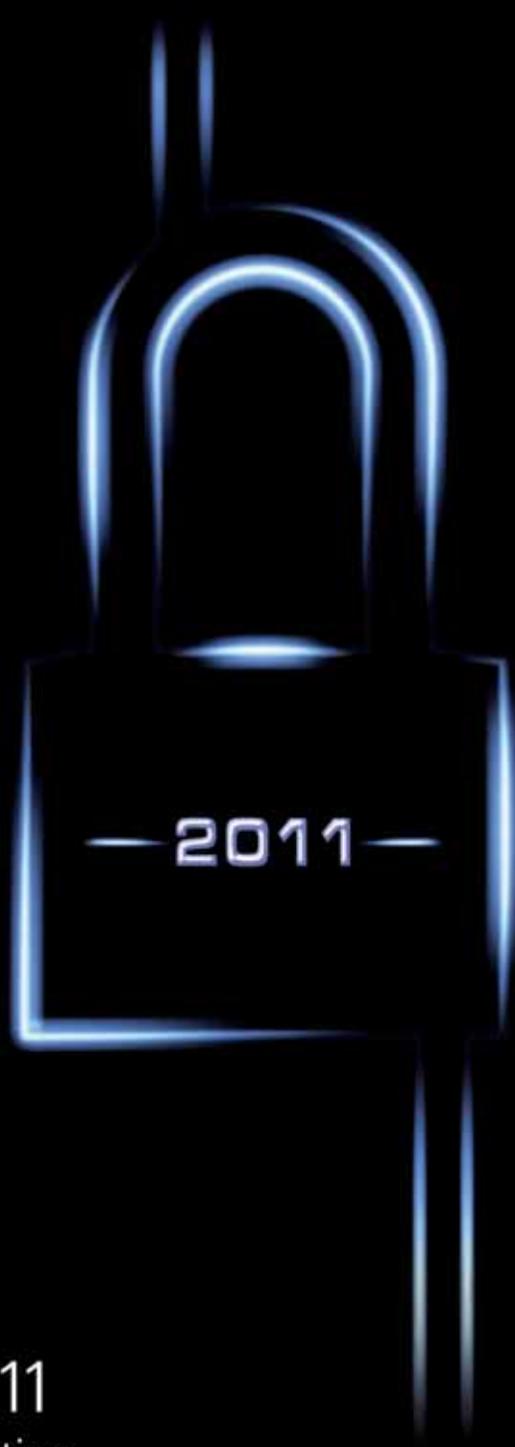
Cards

Vigilancia
Electrónica

Detección y
Extinción
de Incendio

Seguridad
Informática

Seguridad
Física



6 – 8 Julio, 2011
Buenos Aires, Argentina
La Rural Predio Ferial



messe frankfurt

La exposición es exclusiva para profesionales del sector.

No se permitirá el ingreso a menores de 16 años incluso acompañados por un adulto.

Indexport Messe Frankfurt - Tel: +54 11 4514 1400 - Fax: + 54 11 4514 1404 - e-mail: seguriexpo@argentina.messefrankfurt.com

El monitoreo como fuente de trabajo

Hace tiempo que la postal del padre de familia que iba a trabajar todos los días a la compañía que le permitió forjar un hogar, acceder a una casa propia y reafirmar su identidad en un contexto laboral de seguridad, ha caído en desuso.

Los cambios en el rol de la mujer, la imposición de la propia subjetividad y la necesidad de las nuevas generaciones de explorar distintas experiencias, entre otros factores, han puesto en dudas a nociones como "hacer carrera en una empresa" o "un empleo para toda la vida". El mundo laboral ha ido cambiando de la mano de nuevas generaciones de profesionales, técnicos y mano de obra especializada, que tratan de imponer de que trabajan y como.

Hoy todo esta mucho más relacionado con lo vocacional, con realizarse en el trabajo y no a través del trabajo.

El paradigma aspiracional se terminó. Los jóvenes no conciben al trabajo como un lugar donde quedarse. Hoy el empleo es un lugar donde ganar experiencia, pero con la mira puesta en un cambio. Algunos asesores en política laboral afirman que "la movilidad laboral, siempre que no caiga en una excesiva rotación, es considerada una virtud". En realidad, tanto los profesionales técnicos o mano de obra especializada, manifiestan que el foco está puesto en trabajar en compañías que les permitan desarrollarse, y donde puedan crecer profesional y económicamente y donde puedan lograr cierta estabilidad. El contrato psicológico con la empresa es más breve. Hay una infinidad de ofertas y atractivos que los jóvenes quieren explorar, y en esta dinámica de estar probando diferentes cosas, se buscan también distintas experiencias que hacen que la mayoría de ellos tiendan a estar más atentos a otras oportunidades laborales.

Podríamos decir que en el Siglo XXI:

- ya no se busca hacer carrera o un empleo para toda la vida,
- hay una gran rotación entre los más jóvenes,
- la novedad son los puestos orientados a las redes sociales,
- las características que se requieren son talento, pasión, curiosidad y estar conectados con las nuevas tendencias y tecnologías,
- los empleados buscan empresas que ofrezcan flexibilidad de horarios, buen clima laboral, oportunidad de crecimiento y apertura. Queda entonces por decir que para las empresas de monitoreo en el campo laboral tenemos una notable gama de variedad y oportunidades si interpretamos como verdaderas estas condiciones laborales.

Cdr. Miguel Angel Turchi
Presidente de CEMARA



LAS CONSECUENCIAS DEL ACCIONAR COHERENTE

Somos

*El camino de la autorregulación fue el origen
y la consecuencia del pensamiento de la*

cámara acerca de los estándares

que debe seguir la industria.

En este repaso, referimos la

normativa vigente y

adelantamos la IRAM 4177

Esta frase puede ser motivo de innumerables debates de acuerdo al contexto en el que se la aplique. Sin embargo, representa fielmente la corriente percibe en CEMARA desde hace unos años, tomando cuerpo con el transcurso del tiempo y plasmándose como una realidad irrefutable en un camino sin retorno "El camino de la Autorregulación" tal como lo mencionáramos en Mayo de 2010, en la que fue la primera entrega de esta serie de informes dedicados a los estándares que nuestro sector demandaba y por los que CEMARA bregó desde su puesto de labor en el Subcomité de Alarmas en el IRAM, junto a otras entidades con intereses comunes.

Así surgieron normas como la IRAM 4174 para establecer los requisitos mínimos que debía cumplir un Centro de Control a Distancia y luego, ante la particularidad de una actividad creciente, en el Estándar Cemara para Estaciones de Monitoreo AVL.

Aquellos que intentaban encontrar un código de práctica para la planificación y la instalación de sistemas de alarmas en inmuebles, lo encontraron en la Norma Iram 4175.

Para conocer sobre el nivel o grado de seguridad debía proveerle a determinado local conforme a sus características particulares y a sus aspectos ambientales, hoy puede consultar la IRAM 4176.

Sin embargo, falta mucho por hacer. El constante cambio tecnológico hace que la estandarización sea un componente esencial de la "Mejora Continua" y esa mejora, una filosofía que nunca se debiera de abandonar.

Pero, ¿qué pasa con tal vez el mayor flagelo de nuestra profesión, las falsas alarmas o alarmas no deseadas? Se encuentra en etapa de discusión pública el esquema 4177, Instalación y Configuración de Sistemas de Alarma Diseñados para Generar Condiciones de Confirmación de Alarma. Esta norma dará recomendaciones para el diseño, instalación y configuración de un sistema de alarmas anti intrusión incorporando tecnología de confirmación de alarmas, cuando reporten a una estación de monitoreo y que requiera respuesta policial tendiendo



lo que pensamos

a minimizar la ocurrencia de alarmas no deseadas.

Contemplará tres métodos de confirmación: Tecnología de confirmación por audio, de confirmación visual de confirmación secuencial. Para esta alternativa, se podrá optar por superponer áreas de cobertura o no. Para el caso en que dichas áreas de encuentren superpuestas, se exigirá que ambos detectores sean de distinta tecnología, mientras que si tenemos la certeza que dichas áreas de cobertura no se solapan, la norma aceptará detectores de idéntica tecnología.

Será condición fundamental de este modelo normativo para que se considere una alarma confirmada, que el Centro de Control a Distancia, reciba al menos dos señales provenientes de detectores independientes dentro del tiempo reconfirmación que en la norma indica. Se tendrá en cuenta, a los efectos de la confirmación, los eventos de falla de transmisión en la modalidad que la norma lo expresa, haciendo una diferenciación manifiesta en cuanto a si las fallas de transmisión llegaron por un mismo medio, o por medios independientes.

Una señal de un detector y una falla de transmisión recibirá un tratamiento referido a la confirmación, distinto al caso en el que pudieran llegar dos fallas de transmisión por un mismo camino.

Se contemplarán aspectos tales como: “medios para minimizar las fal-

sas alarmas en la activación”; “medios para minimizar las falsa alarmas en la desactivación”; “métodos de filtrado de alarmas”; “tiempos de confirmación”; etc.

No todo proceso creativo culmina con éxito, pero los socios de Cemara nos hemos acostumbrando al éxito que proviene de un pensamiento inicial, de una idea de mejora y de beneficios para la actividad de la seguridad electrónica en general y del monitoreo de alarmas en particular.



Lic. Walter Ricardo Costa
Tesorero CEMARA
Coordinador Comisión Técnica

Primer Taller de Seguridad Electrónica del Mercosur

En el ámbito del Congreso de Seguridad Pública y Privada del MERCOSUR a realizarse los días 5 y 6 de mayo en Punto del Este, Uruguay, CEMARA en su rol de cámara de Seguridad Electrónica integrante de la Federación de la Seguridad Privada de los Países del Mercosur (FESESUR), tendrá a su cargo la organización y desarrollo del primer taller de Seguridad Electrónica del MERCOSUR.

El tema en exposición y debate será “Falsas alarmas y Alarmas indeseadas”, para el que contaremos con un panel integrado por representantes de Uruguay, Paraguay, Brasil y Argentina. Será el justo lugar por excelencia para la exposición de experiencias sobre el tema en los distintos países de la región y analizar en conjunto, los posibles tratamientos a dar a las mismas.

Durante el desarrollo del congreso y en participación institucional, integrantes de la HCD de nuestra cámara intervendrán en las si-

guientes conferencias:

5 de Mayo

15 hs.: Mesa integrada sobre **La Seguridad Privada como eslabón fundamental en la prevención del delito. Contribución del Monitoreo de Alarmas.**

18 hs.: Mesa integrada sobre: **El desarrollo de la seguridad electrónica y sus aplicaciones.**

6 de mayo

10 hs.: Desarrollo del **1º Taller de seguridad electrónica sobre Falsas Alarmas y Alarmas Indeseadas.**

16 hs.: **Homologación de centros de control a distancia** (centrales de monitoreo de alarmas y AVL).

Durante el congreso se realizarán también la asamblea de FESESUR, el 8º Foro Empresarial de Seguridad (del Uruguay) y la Exposición y Muestra Comercial de Equipamiento y Servicios de Seguridad. Destacamos también

que se contarán, entre otras, con las siguientes conferencias:

5 de Mayo

14 hs.: **Actualización de las actividades delictivas en la Región** (Dr. Aquiles Gorini, Pte. CAESI y FEPASEP).

16 hs.: **El Monitoreo de Alarmas en los Próximos 20 años** (Lic. Daniel Banda. CEO Softguard / CASEL).

6 de mayo

15 hs.: **Mesa integrada sobre Integración Regional de los Servicios de Seguridad.**

17 hs.: **Seguridad en Barrios Privados y Edificios** (Hugo García Correale).

Convencidos de que será el ambiente propicio para la actualización de información y conocimientos, hacemos extensiva la invitación a colegas socios y no socios de nuestra cámara, para que sumen su presencia a este muy importante emprendimiento.

Redacción y Administración

Yerbal 1932 Piso 5° Dto. C
(C1406GJT) Ciudad de Buenos Aires
Tel./Fax: (54 11) 4632-9119 (rotativas)
e-mail: info@rnds.com.ar
Página web: www.rnds.com.ar



Dirección Editorial
Claudio Alfano (Propietario)
Celular: (15) 5112-3085
editorial@rnds.com.ar



Dirección Comercial
Néstor Lespi (Propietario)
Celular: (15) 5813-9890
comercial@rnds.com.ar



Atención al Lector
Javier Ochoa
lectores@rnds.com.ar



Administración
Graciela Diego
admin@rnds.com.ar



Administración
Martín Rollano
admin@rnds.com.ar



Administración
Claudia Ambesi
admin@rnds.com.ar



Producción Periodística
Pablo Lugano*
Celular: (0221) 15 400-5353
prensa@rnds.com.ar



Diseño Publicitario
José Luis Carmona*
Celular: (15) 6152-4465
19j@fibertel.com.ar



Departamento Contable
Luis Fraguaga*
luisfraguaga@speedy.com.ar



Impresión Latigráfica
Rocamora 4161 (C1184ABC)
Teléfono: (54 11) 4867-4777



Distribución y Logística
(capital, GBA e interior del país)
Legroupe Servicios srl.
R.N.P.S.P. N° 670

(*) Externo

TIRADA 4000 EJEMPLARES

Negocios de Seguridad es una publicación bimestral sobre empresas, productos y servicios de seguridad, distribuida entre instaladores, integradores y empresas profesionales del rubro.

Negocios de Seguridad y rnds son marcas registradas por Claudio Alfano y Néstor Lespi S.H.

Registro de la Propiedad Intelectual N° 429.145

Se prohíbe la reproducción parcial o total del contenido de esta publicación, sin autorización expresa del editor. Artículos: se han tomado todos los recaudos para presentar la información en la forma más exacta y confiable posible. El editor no asume responsabilidad por cualquier consecuencia derivada de su utilización, las notas firmadas son de exclusiva responsabilidad de sus autores, sin que ello implique a la revista en su contenido. **Publicidad:** para todos los efectos, se considera que la responsabilidad por el contenido de los avisos corre por cuenta de los respectivos anunciantes.

Los colaboradores y los columnistas lo hacen ad-honorem.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.



Revista Negocios de Seguridad es medio de difusión de las actividades de **CEMARA**
www.cemara.org.ar



Revista Negocios de Seguridad es Socio Adherente de **CASSEL**
Cámara Argentina de Seguridad Electrónica.
www.cassel.org.ar

38 AdBioTek*

39 e-mail: info@adbiotek.com.ar
web: www.adbiotek.com.ar

177 ADC Alarmas del Centro

Tel./Fax: (0351) 489-3748
e-mail: info@alarmasdelcentro.com.ar
web: www.alarmasdelcentro.com.ar

130 AGS Conectores

Tel./Fax: (54 11) 5648-7118/9
e-mail: info@agsconectores.com.ar
web: www.agsconectores.com.ar

58 Alari 3 - Valls S.A.

Tel./Fax: (54 11) 4302-3320
ventas@ceroselctricosdeseguridad.com.ar
www.ceroselctricosdeseguridad.com.ar

59 Alastor S.A.

Tel./Fax: (54 11) 4627-5600
e-mail: info@alastor.com.ar
web: www.alastor.com.ar

45 Aliara

47 Tel./Fax: (54 11) 4795-0115
e-mail: ventas@aliara.com
web: www.aliara.com

169 Altel S.R.L.

Tel./Fax: (03543) 43-0411
e-mail: info@sisemasaltel.com
web: www.sisemasaltel.com

178 Anicor Cables

Tel./Fax: (54 11) 4878-0923/24/25/26
e-mail: ventas@anicorcables.com.ar
web: www.anicorcables.com.ar

179 Ar Control S.R.L.

Tel.: (54 11) 4523-8451
e-mail: ventas@arcontrol.com.ar
web: www.arcontrol.com.ar

15 ARG Seguridad

16 Tel.: (54 11) 5294-7001
17 e-mail: ventas@argseguridad.com
web: www.argseguridad.com

185 Aviatel

Tel.: (54 11) 4105-6000
e-mail: ventas@aviatel.com.ar
web: www.aviatel.com

125 Backnology

Tel./Fax: (54 11) 5031-3310
e-mail: ventas@backnology.com.ar
web: www.backnology.com.ar

106 BCG

107 Tel./Fax: (54 11) 4308-0223
108 e-mail: info@bcgroup.com.ar
109 web: www.bcggroup.com.ar

25 BioCard Tecnología

26 Tel./Fax: (54 11) 4701-4610
info@zksoftware.com.ar
www.zksoftware.com.ar

33 Big Dipper

34 Tel./Fax: (54 11) 4481-9475
35 e-mail: ventas@bigdipper.com.ar
web: www.bigdipper.com.ar

167 Bigson

Tel./Fax: (54 11) 4857-3300
e-mail: info@bigson.com
web: www.bigson.com

02 BOSCH

03 Tel.: (54 11) 5295-4400
04 e-mail: seguridad@bosch.com
05 web: www.boschsecurity.com.ar

131 Breathe-TDV

Tel./Fax: (54 11) 5258-8757
e-mail: info@breathe-tdv.com
www.breathe-tdv.com

90 Bykom S.A.

Tel./Fax: (54 223) 495-8700
e-mail: info@bykom.com.ar
web: www.bykom.com.ar

186 Cable Network

Tel./Fax: (54 11) 4755-5200
e-mail: coaxiales@cablenetwork.net
web: www.cablenetwork.net

195 Cardán Alarmas

Tel./Fax: (03752) 42-0588
info@cardanmisiones.com.ar
www.cardanmisiones.com.ar

153 Celletech Technologies

Tel.: (54 11) 4795-6112
e-mail: info@celletech.com.ar
web: www.celletech.com.ar

75 CEM

Tel.: (0351) 456-8000
e-mail: ventas@cemsril.com.ar
web: www.cemsril.com.ar

18 Centennial Electrónica

19 Tel.: (54 11) 6777-6000
e-mail: centennial@getterson.com.ar
web: www.getterson.com.ar

87 Cika Electrónica

Tel.: (54 11) 4522-5466
e-mail: cika@cika.com
web: www.cika.com

86 Continea S.R.L.

Tel.: (54 11) 4865-5141
e-mail: info@continea.com.ar
web: www.continea.com.ar

43 Creative House

Tel.: (54 11) 4005-5881
e-mail: info@creativehousesa.com.ar
web: www.creativehousesa.com.ar

30 Dahua Technology Co. Ltd.

31 Tel./Fax: (86 571) 8768-8883
e-mail: overseas@dahuatech.com
web: www.dahuasecurity.com

53 Datco

Tel./Fax: (54 11) 4103-1300
e-mail: caid@datco.net
web: www.datco.net

194 Daz Conductores

Tel./Fax: (54 11) 4657-8888
e-mail: ventas@dazconductores.com.ar
web: www.dazconductores.com.ar

42 DCM Solution S.A.

Tel./Fax: (54 11) 4711-0458
e-mail: info@dcm.com.ar
web: www.dcm.com.ar

55 Defender

Tel./Fax: (54 11) 4361-5621
info@defenderseguridad.com.ar
www.defenderseguridad.com.ar

117 Detcon

Tel./Fax: (54 11) 4823-1221
e-mail: info@detcon.com.ar
web: www.detcon.com.ar

113 Dialer Alarmas

114 Tel./Fax: (54 11) 4932-8175
115 e-mail: ventas@dialer.com.ar
web: www.dialer.com.ar

159 Digiset

Tel./Fax: (54 11) 4857-3130
e-mail: venta@digiset.com.ar
web: www.digiset.com.ar

22 Distribuidora Tellexpress

23 Tel./Fax: (54 11) 4852-1333
e-mail: info@tellexpress.com.ar
web: www.tellexpress.com.ar

50 DMA S.R.L.

51 Tel./Fax: (0341) 486-0800
e-mail: info@dmasrl.com.ar
web: www.dmasrl.com.ar

61 Dmonet

Tel./Fax: 0810-888-3666
e-mail: info@dmonet.com.ar
web: www.dmonet.com.ar

133 DRAMS Technology

134 Tel./Fax: (54 11) 4856-7141
135 e-mail: info@dramstechnology.com.ar
web: www.dramstechnology.com.ar

21 DSC

web: www.dsc.com

63 DTS*

Tel.: (54 11) 4115-1795
e-mail: info@dts.com.ar
web: www.seguridadperimetral.com

12 DVR Store

13 Tel./Fax: (54 11) 4632-5625
14 e-mail: info@dvr-store.com.ar
web: www.dvr-store.com.ar

191 DX-Control S.A.

Tel.: (54 11) 4647-2100
e-mail: dxcontrol@dxcontrol.com.ar
web: www.dxcontrol.com

154 ELCA Seguridad S.R.L.

155 Tel./Fax: (54 11) 4925-4102
e-mail: info@elcasrl.com.ar
web: www.elcasrl.com.ar

194 Electrónica Aplicada

Tel./Fax: (54 11) 4362-7079
e-mail: info@detectores.com.ar
web: www.detectores.com

126 Electroistemas de Seg. SRL

127 Tel./Fax: (54 11) 4713-5550 / 8899
ventas@electrosistemas.com.ar
web: www.electrosistemas.com.ar

82 Elko/Arrow Argentina

Tel./Fax: (54 11) 6777-3500
e-mail: ventas@elekonet.com
web: www.elekonet.com

157 Fergus Security

Tel./Fax: (54 11) 5235-9748
e-mail: info@cttsa.com.ar
web: www.fergussecurity.com.ar

110 Fiesa

111 Tel./Fax: (54 11) 4551-5100
112 e-mail: fiesa@fiesa.com.ar
web: www.fiesa.com.ar

118 Fuego Red S.A.

119 Tel./Fax: (54 11) 4555-6464
e-mail: info@fuegored.com
web: www.fuegored.com

10 GFM Electrónica

11 Tel./Fax: (54 11) 4298-4076
e-mail: ventas@gfm.com.ar
web: www.gfm.com.ar

173 Gonner

Tel./Fax: (54 11) 4674-0718
e-mail: ventas@gonner.com.ar
web: www.gonner.com.ar

78 GTE

79 Tel./Fax: (54 11) 4896-0060/1
e-mail: info@gtesrl.com.ar
web: www.gtesrl.com.ar

104 HID

105 Tel./Fax: (54 11) 4855-5984
e-mail: smazzoni@hidcorp.com
web: www.hidcorp.com

197 Indexport Messe Frankfurt

Tel./Fax: (54 11) 4514-1400
segurixpo@argentina.messefrankfurt.com
web: www.segurixpo.com

158 Ingal

Tel./Fax: (02322) 48-3896
e-mail: ventas@ingal-leds.com
web: www.ingal-leds.com

129 Intelktron

203 Tel./Fax: (54 11) 4305-5600
e-mail: ventas@intelktron.com
web: www.intelktron.com

187 Irtec Automatismos SRL

Tel./Fax: (54 11) 4717-2967
e-mail: info@irtec-arg.com.ar
web: www.irtec-arg.com.ar

121 Isolse

Tel.: (54 11) 4621-0008
e-mail: contacto@isolse.com.ar
web: www.isolse.com.ar

57 Johnson Controls

Tel./Fax: (54 11) 4107-8700
be-systemsargentina@jci.com
web: www.johnsoncontrol.com.ar

189 Keeper

Tel./Fax: (0351) 468-3200
e-mail: info@alarmaskeeper.com.ar
web: www.alarmaskeeper.com.ar

89 Kelcom

Tel./Fax: (54 11) 6009-6006
e-mail: info@kelcom.gs
web: www.kelcom.gs

183 Kyma

Tel./Fax: (54 11) 4711-0212
e-mail: contacto@kyma.com.ar
web: www.kyma.com.ar

77 Lantrix - GCS S.A.

Tel./Fax: (54 11) 4014-0578
e-mail: info@lantrixgps.com
web: www.lantrixgps.com

138 Lantrónica

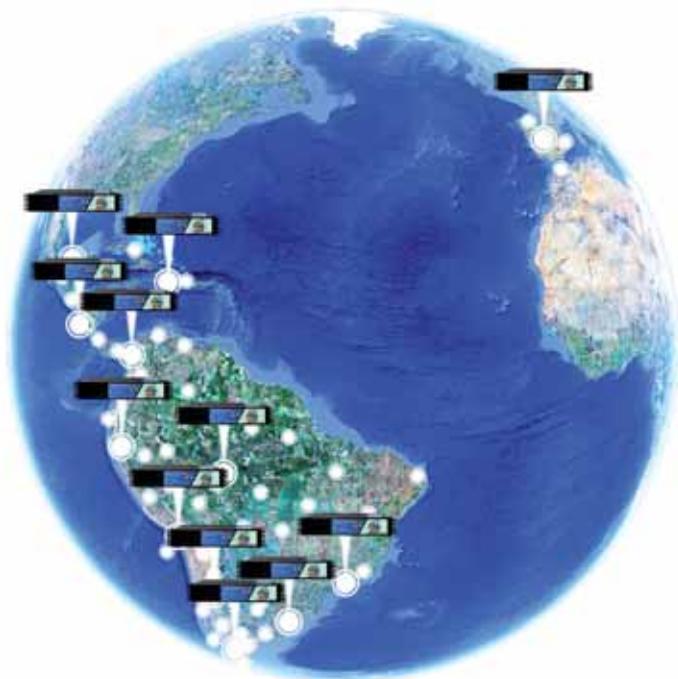
139 Tel./Fax: (54 11) 5368-0503
e-mail: ventas@lantronica.com.ar
web: www.lantronica.com.ar

29 Larcón-Sia S.R.L.

Tel./Fax: (54 11) 4735-6586
e-mail: ventasba@larconsia.com
web: www.larconsia.com

161 Laser Electronics S.R.L.

Tel./Fax: (54 11) 4763-9600
ventas@laserelectronics.com.ar
web:

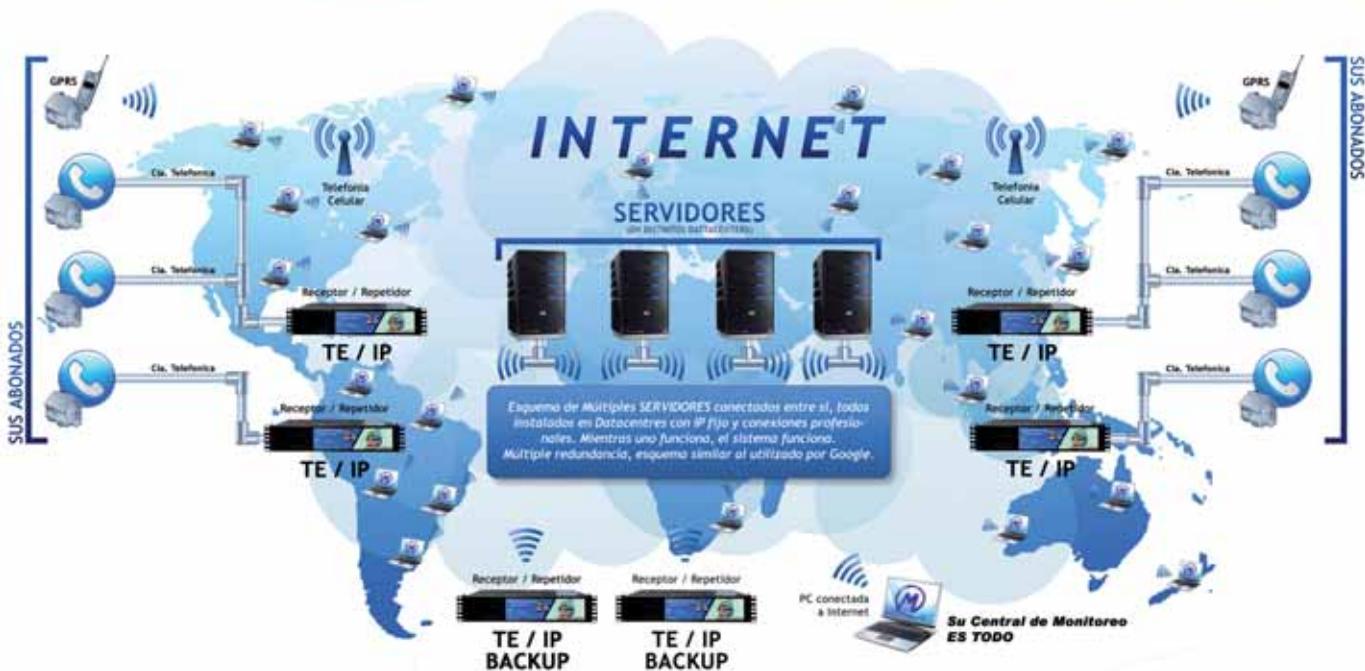


Un grupo de empresas que no solo comparten el mejor servicio para sus abonados, sino los beneficios de una RED que desarrolla el **monitoreo en el mundo**



monitoreo.com®

INTEGRE LA PRIMERA Y UNICA RED MUNDIAL DE EMPRESAS DE MONITOREO CONSERVANDO SU IDENTIDAD EMPRESARIAL





PÁ, ¿PORQUÉ ESTE GUSANO SE MUEVE ASÍ?

LO HACE PARA PODER TREPAR SIN PROBLEMAS HASTA ALTURAS INCREÍBLES



¿Y PORQUÉ TIENE ESOS COLORES RAROS?

SON PARA PODER MIMETIZARSE CON LA NATURALEZA Y ENFRENTAR LAS AMENAZAS



PARECE QUE SU PIEL ES BASTANTE GRUESA, ¿NO?

SI, SU PIEL ESTÁ DISEÑADA PARA PODER RESISTIR LA ADVERSIDAD Y PERMITIRLE ENCONTRAR EL MEJOR LUGAR PARA SU METAMORFOSIS

¿SU METAMORFOSIS?



ESA LARVA QUE VES AHÍ CON TANTAS VENTAJAS DENTRO DE UNOS DÍAS VA A AMPLIAR SUS HORIZONTES TRANSFORMÁNDOSE EN UNA GRAN MARIPOSA. CON SUS ALAS VA A PODER VOLAR HASTA DONDE NUNCA SE IMAGINÓ

¿ENTONCES TODO LO QUE ESTA LARVA ESTÁ HACIENDO AHORA ES PARA ESE GRAN DÍA?



¡EXACTO! SOLO LA LARVA PUEDE TRANSFORMARSE EN ESA GRAN MARIPOSA, ASÍ COMO NUESTRA EMPRESA DE SEGURIDAD, **CENTRAL DE MONITOREO®** SE TRANSFORMÓ EN **MONITOREO.COM®**, ALCANZANDO NUEVOS Y MEJORES HORIZONTES



NUEVO REI IN-2

RELOJ ELECTRÓNICO PARA CONTROL HORARIO

DESCARGA DE DATOS

EN PEN DRIVE



CONEXIÓN TCP-IP

CONFIGURACIÓN VÍA WEB SERVER



PROXIMIDAD Y TARJETAS INTELIGENTES



IDENTIFICACIÓN POR HUELLA

- › TECNOLOGÍAS: HUELLA, PROXIMIDAD, ICLASS, MIFARE, CÓDIGO DE BARRAS Y BANDA MAGNÉTICA.
- › MENSAJES DE VOZ CONFIGURABLES.
- › WEB SERVER PARA REALIZAR SU CONFIGURACIÓN DE MANERA REMOTA.
- › MAYOR CAPACIDAD: 65000 FICHADAS / 65000 HABILITADOS / 9000 HUELLAS.
- › BATERÍA DE RESERVA DE IÓN-LITIO PARA BACKUP DE ALIMENTACIÓN CON CARGADOR INCORPORADO.
- › GABINETE DE ALTA RESISTENCIA, CON MAYOR COMODIDAD Y ATRACTIVO DISEÑO.
- › FUNCIONALIDAD PARA TIEMPO DE ASISTENCIA O CONTROL DE ACCESO.
- › CONECTIVIDAD LOCAL VÍA ETHERNET, USB, RS-232, RS-485 O MÓDEM.
- › ALIMENTACIÓN VÍA POE OPCIONAL.

KIT DE DESARROLLO (SDK) DISPONIBLE

Nuestra Trayectoria como Fabricantes , Experiencia y Estructura, nos avalan para brindarle un Excelente Asesoramiento, Asistencia permanente al Gremio y Servicio Postventa.



INTELEKTRON S.A. - Solís 1225 (C1134ADA) - C.A.B.A. - Argentina

Tel./fax: (+54-11) 4305-5600

www.intelektron.com - ventas@intelektron.com



EXPERIENCIA

Seg-03

Teléfono GPS de rastreo automático y emergencia

El SEG03 es un poderoso teléfono GPS para rastreo personal. Cuenta con un comunicador GSM caudribanda permitiendo su localización en tiempo real o a intervalos programados.

Características:

Teléfono celular GSM/GPRS cuadribanda
GPS SirfStar III de sensibilidad de -159 dBm, muy corto tiempo de enganche y alta precisión
Display OLED de gran contraste
Bajo consumo: 60hs. reportando posición cada 5 minutos
Sensor de movimiento y caída con sensibilidad ajustable
Reporte periódico de posición a intervalos programables
Reporte de alarma de pánico, por caída, por cruce de cerca georeferencial, baja batería
Listo para AGPS



Sel-10

Poderoso localizador GPS de tamaño compacto

El SEL 10 es un localizador GPS diseñado para reporte de posición GPS en vehículos, personas, cargas y mascotas. Reporta a través de la red GSM/GPRS, alarmas de emergencia, traspaso de la cerca geográfica, posición, status, etc.

Características:

Comunicador GSM/GPRS cuadribanda.
GPS SirfStar III de sensibilidad de -159 dBm, muy corto tiempo de enganche y alta precisión.

Resistente al agua IP66

Preparado para AGPS

Certificación PTCRB y FCC

Bajo consumo: hasta 90hs. reportando posición cada 5 minutos



S02

Comunicador de alarmas universal INTERNET IP + Inalámbrico GSM/GPRS

Permite la conexión a INTERNET de cualquier alarma sin costo adicional manteniendo como vehículo de respaldo la comunicación GSM/GPRS

Selección de comunicación de monitoreo automática, INTERNET IP, GSM/GPRS o línea telefónica

Cliente DHCP para conexión a INTERNET a través de un router standard.

Entradas y salidas adicionales para utilización autónoma

Soporta protocolo contact ID o de contacto



Serie SWAN

Nuevo rango de Detectores
inmunes a mascotas
con Imagen Quad



SWAN PGB
Detectores PIR
rotura de vidrio
y choque

SWAN QUAD
Detector PIR Quad digital
Compensación de temperatura bidireccional
Inmunidad a mascotas hasta 25 kg.
Cobertura: 15x15 mts / 90°



SWAN 1000
Detector infrarrojo pasivo y microondas
Rango de detección 15x15 90°
Pir antimascota 15/25kg.

Serie FW



FW-GBDG
Sensor de vibración y detector
de rotura de vidrios inalámbrico
Posee magnético inalámbrico



FW-SWAN
Detector PIR digital
inalámbrico antimascotas
Antimascotas 15/25kg.
Cobertura 15x15 90°



FW-SMOKE
Detector de humo inalámbrico
Opera con batería de litio
Indicador de batería baja
Rango de cobertura: 9mts de diámetro

Serie EDS

Detectores para exterior



EDS 3000-TRIO
Sensor para exteriores con
PIR Quad y microondas
Cobertura ajustable entre 90° y 180°
Óptica y electrónica sellada
Antiempañamiento
Salida de relé de tiempo ajustable
Potente filtro de luz solar y luz blanca
Inmunidad a emisiones RF
Antimascota hasta 40Kg
Microondas banda K



EDS 2000-DUO
Sensor para exteriores con
PIR Quad y microondas banda-K
Banda K (24,125GHZ)
Doble Tamper
Compensación de temperatura



Impresión de CREDENCIALES

FARGO

HDP 5000



Los sistemas para impresión de credenciales FARGO brindan identificación segura, alta calidad y definición, laminación de tarjetas, impresión de hologramas de seguridad y codificación de tarjetas de múltiples tecnologías tales como RFID, ICLASS, Código de Barras, Banda Magnética y Microchip, haciendo a su empresa más Segura, Eficiente y Productiva.



DTC 1000



DTC 4500



Línea completa de productos

HID

- 10 años de experiencia ofreciendo productos HID.
- Mejor servicio y atención.

INDALA

- Garantía local.
- Stock disponible.
- El mejor precio.



PROX BY HID

- RFID- 125 Khz.
- Tarjetas y lectores
- Línea completa HID

- 13.56 Mhz.-
- Lectura y escritura-
- Tarjetas y lectores Inteligentes-

iCLASS by HID



PROX BY HID

iCLASS by HID

casel

Humberto 1° 985 Piso 17 Of. 3 y 4
Ciudad de Bs.As., Argentina C1103ACR
Tel. (011) 4361-6006
WWW.PUNTOCONTROL.COM.AR
VENTAS@PUNTOCONTROL.COM.AR