Guía Visual
SEGURIEXPO
BUENOS AIRES
Exposición Sudamericana de Seguridad Integral

Número 63
Ago/Sep ´11

Negocios de Seguridad®

www.rnds.com.ar

Revista líder sobre **Empresas**, **Productos** y **Servicios** de Seguridad

.empresas
. **Grupo Núcleo,** Mariano Di Julio
. **Ingal,** Karina Lemma
. **Trimove,** Juan Artuso
. **Virtualtec,** Gustavo Buffoni

.protagonistas
. **Camila González,** Quaddrix
. **Hideo Kashima,** Takex
. **M. Rebagliatti,** Arecont Vision
. **Rudy Machuca,** Flir

.instituciones
ASIS International, introducción a la certificación

.informe
Recorrimos el **Distrito Tecnológico** porteño

.aplicaciones
Interfases para el manejo de casas y oficinas

.preguntas frecuentes
¿Qué pasa si nos roban el **DVR?**

.tecnología
Consideraciones a la hora de elegir **lentes para CCTV** (Parte II)

.data técnica
Monitoreo telefónico e IP, Redes celulares y Backup. GPRS

.opinión
Más ventas con capacitación, *por Ricardo A. Sartori*

.marketing
Las claves de un vendedor exitoso, *por Lic. Augusto Berard*

.archivo
Vatec, pionera en la fabricación de infrarrojos pasivos en el país

Seguimos creciendo para usted!!!
lanzamos la nueva división comercial
simicro Networking
Cableado estructurado
Fibra óptica
Switches
Racks
Enlaces inalámbricos
Networking: TRENDnet Networks People Trust
Tenda
Energía y Sistemas de Alimentación y Respaldo Centralizado:
LYONN UPS y Sistemas de Protección
Cableado Estructurado e Infraestructura:
K-Line El nombre en Cableado Estructurado
simicro Accesorios para Cableado Estructurado
TALEMEC RACKS Y GABINETES
www.simicro.com

Más información abriendo la solapa
Ultracell®
Starx, Representante exclusivo para Argentina
Líder mundial en baterías V.R.L.A. Usos en Seguridad, Sistemas UPS, Telecomunicaciones, etc.
STARX
4433-6500
ventas@starx.com.ar

Noticias Bosch
DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA

Año 7 - Nº 42 - Agosto / Septiembre 2011

Bosch Blue Line Generación 2: el poder de la detección

Los nuevos detectores, de la serie Blue Line permiten una fácil instalación y garantizan excelentes niveles de detección e inmunidad ante falsas alarmas.

Gracias a décadas de experiencia y un compromiso inalterable por productos de alta calidad y rendimiento superior, los detectores de Bosch son la mejor opción dentro de su gama de productos. Así, los detectores de movimiento Blue Line Generación 2 contribuyen a aumentar esta reputación con una serie que permite una instalación sencilla y garantiza excelentes niveles de detección e inmunidad ante falsas alarmas. Los detectores Blue Line Generación 2 son compactos y pueden instalarse tanto en el techo como en la pared. Al ser de un color neutro, combinan fácilmente con el entorno. Además, los detectores pueden compensar las variaciones de temperatura ajustándose automáticamente con el ambiente, lo que garantiza un rendimiento óptimo con independencia de los cambios en las condiciones de la sala. Asimismo, la cámara óptica se encuentra sellada, evitando que el detector se vea afectado por corrientes de aire o insectos.

Por otro lado, los detectores de la serie Blue Line poseen la tecnología First Step, que analiza el movimiento de forma inteligente y da una respuesta prácticamente instantánea frente a la presencia de humanos sin generar falsas alarmas, ajustando automáticamente la sensibilidad, basándose en las señales de “amplitud, polaridad, incrementos de la pendiente y temporización”.

Uno de los modelos puede configurarse como “No Mascota”. Dicha inmunidad contra mascotas permite a los usuarios utilizar el mismo producto en múltiples aplicaciones, facilitando la labor de las empresas de seguridad.

Por último, la carcasa con autocierre de dos piezas, incorpora una burbuja de nivel y bornera de terminales que permiten un fácil armado reduciendo el tiempo de instalación. La óptica y los sistemas electrónicos están separados y ensamblados en la parte frontal de la carcasa y sellados con una cubierta protectora para evitar daños durante los trabajos de albañilería y pintura, y permite la colocación a último momento.

- Fácil instalación
- El fin de las falsas alarmas
- Inmunidad contra mascotas

Capacitaciones on line 2011

Bosch continúa dictando los cursos de capacitación de Sistemas de Seguridad y Audio profesional a través de la herramienta Webinar que permiten la formación a distancia. Dichas capacitaciones permiten interactuar con el docente en tiempo real, además de adquirir conocimiento de distintos productos de Bosch, a partir de herramientas, como videos, documentos, presentaciones, que ayudan al proceso de aprendizaje.

Durante el primer semestre del año, más de 870 personas asistieron a los diversos cursos online, siendo los mas populares Iluminación para Seguridad y Panel de detección de incendio FPD7024. Para participar, los usuarios deben inscribirse previamente para luego recibir las instrucciones de acceso a la sala virtual.

La duración de cada curso es entre una y dos horas, en una fecha y horario específico. El único requisito para participar es disponer de una computadora conectada a Internet.

Próximos cursos

- 6/09: Tipos de altavoces y sus complicaciones.
- 13/09: Introducción al Sistema de Sonorización y Alarma por Voz Plena VAS.
- 21/09: Serie MIC - Instalación y Operación.
- 28/09: Integración Plena VAS - FPA 5000.
- 5/10: Introducción al Sistema para conferencias DCN Next Generation.
- 19/10: Introducción al Sistema para Distribución de Idiomas Integrus.
- 3/11: Sistema Digital de Sonorización y Alarma por Voz Praesideo.

Análisis Inteligente de Video

Cámaras inteligentes preparadas para funcionar al instante. El procesamiento de video preactivado agiliza la instalación y mejora la seguridad

Bosch presenta una nueva opción para muchas de sus cámaras en red IP: el IVA (Análisis Inteligente de Video) preactivado. Las cámaras de Bosch como la Dinion IP, FlexiDome, AutoDome, AutoDome Junior y Térmica están ahora disponibles con el IVA ya instalado y listo para usar. Esto significa que ya no es necesario comprar una licencia por separado y registrarse online para activar cada cámara equipada con el IVA. Las opciones anteriores de cámaras con requisito de activación de licencia y cámaras sin IVA siguen siendo válidas para la mayoría de las soluciones.

Las soluciones con el IVA preinstalado tienen el costo más rentable y son mucho más sencillas de instalar para los usuarios, sobre todo en el caso de gran cantidad de cámaras. "Imagine un sistema con 500 cámaras que utilizan IVA y tener que ir registrándolas y activándolas online una por una" comenta Gerard Otterspeer, Responsable EMEA de Marketing de Producto de Video de Bosch Security Systems. Ahora, con nuestras cámaras con IVA preactivado, ya no es necesario este proceso y nos ahorramos muchas horas de trabajo. Al suprimir este paso, podemos empezar inmediatamente a beneficiarnos de las ventajas del IVA en la videovigilancia".

Las cámaras equipadas con el IVA de Bosch están mucho mejor preparadas para la vigilancia total dando respaldo al personal de seguridad con un potente y eficiente sistema de detección de eventos y alarmas. El IVA está optimizado para cada gama de cámaras con versiones especiales instaladas en nuestras cámaras HD y térmicas garantizando el mejor rendimiento.

Al funcionar en cada cámara independientemente, el IVA ofrece una gran variedad de funciones de detección que van desde el reconocimiento facial hasta el seguimiento de trayectorias. Los eventos se visualizan al momento y los datos se pueden almacenar para su posterior revisión con la opción de Búsqueda Científica de Bosch.

Una solución completa que captura íntegramente todos los detalles de las escenas grabadas y proporciona a los operadores la posibilidad de encontrar cualquier evento, incluso los que no se habían configurado previamente como alerta.

- Un ahorro en tiempo y manipulación: cuanto más grande la instalación, mayor será el ahorro.
- El sistema IVA (Análisis Inteligente de Video) de procesamiento de imagen digital mejora notablemente la seguridad y la fiabilidad.

Software Bosch Video Client para video IP

El software Bosch Video Client (BVC) es un visualizador fácil de instalar y configurar, con un manejo totalmente intuitivo. Se suministra gratis con capacidad de operar 16 cámaras IP de Bosch y está diseñado para ser ampliado hasta 64 canales IP en aplicaciones como pequeños y medianos comercios o gasolineras. Además, el software BVC puede instalarse en cualquier PC equipada con las últimas versiones de Windows.

El BVC permite a los operadores visualizar las imágenes procedentes de varias cámaras en un monitor de PC y archivar fácilmente las secuencias de video. Este software se comunica con los componentes del sistema a través de la red de vigilancia, permitiendo la visualización de todas las cámaras desde una única ubicación.

De esta forma, cada usuario puede definir conjuntos de secuencias específicas y definirlas, para luego acceder a cada una de ellas fácilmente con un solo clic y en la ventana que haya preestablecido. El BVC puede reproducir grabaciones de hasta 4 cámaras simultáneamente, hacer el seguimiento de los eventos de alarma y movimiento y exportar las secuencias de vídeo más relevantes. Asimismo, el software puede reproducir en directo y al mismo tiempo hasta veinte cámaras SD y HD (Definición Estándar y Alta Definición).

Las cámaras provistas con PTZ se pueden operar con solo hacer clic y arrastrar el ratón sobre la imagen o a través de la consola de control PTZ. Los operadores pueden controlar las grabaciones de video ubicadas en una tarjeta de memoria de la cámara, o a través del Video Recording Manager (Administrador de Grabación de Video) de Bosch.

Con el Asistente de Configuración, los usuarios pueden realizar una puesta a punto, de modo rápido y eficaz. Las cámaras se pueden configurar para las condiciones de iluminación más habituales, o ajustarlas según las necesidades, y para lo relacionado con la grabación del VRM.

125 Años Bosch 1886–2011

Cámara por infrarrojos Dinion

Diseñada para infraestructuras importantes como, por ejemplo, empresas, instalaciones militares o centros de transportes, la sólida cámara por infrarrojos Dinion garantiza un servicio de vigilancia fiable y de alta calidad en cualquier condición climatológica.

Este nuevo modelo de cámara por infrarrojos garantiza un servicio de vigilancia fiable y de alta calidad en cualquier condición climatológica. Este nuevo modelo de cámara por infrarrojos está pensado para cubrir todas las necesidades de vigilancia en infraestructuras críticas.
Capaz de proporcionar un nivel de vigilancia en detección de hasta 160 metros y en clasificación de 120 metros en total oscuridad, esta cámara es la opción perfecta para instalar en fronteras o perímetros. Todas las cámaras por infrarrojos Dinion han sido probadas en los niveles de vigilancia DCRI (detección, clasificación, reconocimiento e identificación de objetivo) para garantizar un rendimiento fiable en las distancias estipuladas.

Calidad de imagen incomparable

La vigilancia perimetral ininterrumpida se puede ver afectada en condiciones de poca luz. La cámara por infrarrojos Dinion combina la tecnología 2X-Dynamic para procesamiento de imágenes de 20 bits y un amplio rango dinámico con nuestra avanzada tecnología de infrarrojos en una única y sólida unidad para exteriores para lograr una incomparable calidad de imagen día y noche. La innovadora tecnología 3D Diffuser logra equilibrar el primer plano y el fondo de la escena para conseguir imágenes nocturnas con una iluminación más uniforme.
La tecnología Constant Light compensa automáticamente la degradación de los LED para garantizar un nivel consistente de iluminación durante la vida útil de la cámara. El nuevo ajuste de iluminación de campo variable reduce el tiempo de instalación y logra la total flexibilidad permitiendo ajustar fácilmente la intensidad de infrarrojos y patrones de haz in situ.

De fácil instalación

El sencillo sistema de conexión entre la cámara y el soporte facilita y agiliza el proceso de instalación. La cámara se puede configurar completamente sin exponerla a los elementos, gracias a la visualización en pantalla con funciones remotas que proporciona una interfaz única para controlar la mayor parte de las funciones de la cámara e infrarrojos.

Inteligencia avanzada

¿Necesita ayuda para detectar a quienes andan merodeando, cruzando la frontera o para detectar otras amenazas potenciales? El software de Análisis Inteligente de Video (IVA) integrado procesa señales de video y

alertas de posibles amenazas de seguridad, lo que convierte a la cámara en un dispositivo perfecto y fiable para la detección automática de presencia en la valla.

Instálela y olvídese de todo

La unidad cumple con la norma IP67 y cuenta con el sellado NEMA4X para resistencia a la corrosión. Ha sido probada en condiciones extremas de radiación solar en el desierto, choques y vibraciones. Está diseñada para mantenerse firme y a salvo incluso bajo los efectos de los vientos huracanados.
La cámara por infrarrojos Dinion está pensada para cubrir todas las necesidades de vigilancia perimetral, de fronteras y en vigilancia de control general en infraestructuras importantes para ofrecer una total protección.

Certificación EN 54 sus sistemas y componentes de Evacuación por Voz

Los equipos de evacuación por voz de Bosch, como el sistema Plena de gama media y el Praesideo totalmente digital y de gama alta, consiguieron la certificación EN 54 por parte de organismos acreditados. La certificación incluye tanto los equipos de evacuación por voz como los periféricos como altavoces.
Bosch Sistemas de Seguridad, en su compromiso continuo de respaldar los estándares internacionales en lo referido a equipamiento de seguridad, fue una de las primeras compañías en el mundo en conseguir la nueva certificación EN 54 para sistemas de alarma por voz.
Presentada originalmente como una norma europea para sistemas de alarma de incendio, se amplió la EN 54 para dar cobertura a los sistemas de evacuación por voz, en respuesta a la creciente tendencia del sector de integrar los sistemas de detección de incendio con los de evacuación por voz.
La norma cubre tres importantes áreas de la evacuación por voz:

- EN 54-16 para los equipos centrales de alarma por voz y dispositivos de notificación
- EN 54-24 para los altavoces
- EN 54-4 para los equipos de alimentación

En 2009, Bosch presentó al mercado el primer sistema de alarma por voz que cumplía con la norma EN 54-16, y desde entonces, continuó trabajando con distintos organismos de acreditación hasta certificar todos sus sistemas de evacuación por voz en abril 2011.
Tras esta labor, Bosch puede anunciar ahora que todos los equipos de sus sis-

temas de evacuación por voz están certificados con la norma EN 54. Praesideo 3.5 y Plena VAS 2.16 están certificados de acuerdo a la EN 54-16. Además, Bosch suministra equipos de alimentación certificados según la EN 54-4 y, en el último tiempo, la compañía recibió la certificación 54-24 para una amplia gama de altavoces que cubren múltiples áreas de aplicación, con la norma EVAC.

Un futuro más seguro con las soluciones globales de Bosch

starligh®
www.starligh.com

BOSCH
Innovación para tu vida

Distribuidor Autorizado Bosch Sistemas de Seguridad

25 Años al servicio del Integrador
Disponibilidad de Stock – Envíos a todo el país en 24hs.
Los invitamos a conocer nuestras nuevas oficinas
en Santa Rosa 1501 - Córdoba

STARLIGH S.A.
Santa Rosa 1501 - C.P X5000ETE
Tel.: (54)(351) 4809210 y rotativas
Córdoba, Argentina.
www.starligh.com

SOLUCIONES

Nuevo DVR Bancario

Grabación de 20 Cámaras cumplimentando Normativas BCRA con 2 años de Garantía

CARACTERISTICAS **NZlinux RT**

- Monitoreo de hasta 20 cámaras analógicas y/o IP en un mismo sistema
- 25 Cuadros en 4 CIF en todas las cámaras (PAL) hasta 20 canales de audio
- 5 tamaños de grabación y visualización configurables por cámara Máx. 4CIF (704 x 576 pix.)
- Compresión H264
- Sitio Web 2.0 con todas las opciones disponibles (visualización y configuración remota)
- Completa Consola de Monitoreo para múltiples DVR con vistas, e-maps, multiplataforma
- Poderoso Motor de búsqueda de video almacenado
- Búsqueda inteligente de video
- Configuración avanzada y Log de auditoria de usuarios
- Watch Dog electrónico
- TCP-IP Configuración de máximo de ancho de banda utilizable
- Gabinete reforzado, protegido por llave, con LCD de estado y alertas.
- Dos años de garantía

NZLINUX series

tecnología en seguridad

la evolución natural

tecnología en seguridad s.r.l.

Bulnes 439 - C1176ABG
Capital Federal - Argentina
Tel/Fax: (00 54) 11 5238-5553 / 54 / 58 / 59
info@tecnologiaenseguridad.com

www.tecnologiaenseguridad.com

tecnología en seguridad

NUZZAR
www.nuzzar.com

DVR PARA BANCOS Y ENTIDADES FINANCIERAS

NZ LINUX series

Servidor de CCTV Inteligente Integrado en Redes

PRODUCTO ARGENTINO

- Plataforma Linux
- Cumple Normas A3390, A5120 y A5136 BCRA
- Modelos de 8, 16 y 20 cámaras
- 25 cuadros en 4 cif en todas las cámaras (PAL)
- Un canal de audio por cámara
- Acceso web full 100%
- Consola de monitoreo multiequipo
- Almacenamiento 2 terabytes (ampliable a 12 terabytes)
- Busqueda inteligente de video
- Compresion H264

2 AÑOS GARANTIA

20 CAMARAS

- Sistemas de monitoreo y grabación digital de video (CCTV).
- Alarmas: sonoras, disuasivas, vía mail , por SMS.
- Control de acceso, con identificación y clasificación de permisos.
- Detección de incendios.
- Cercos perimetrales electrónicos.
- Sistemas de control de rondas y protocolos de vigilancia física.
- Consultoría en seguridad y proyectos a medida.

tecnología en seguridad
la evolución natural

tecnología en seguridad

NUZZAR
www.nuzzar.com

DVR PARA COUNTRIES Y BARRIOS CERRADOS

NZLINUX series

Servidor de CCTV Inteligente Integrado en Redes

PRODUCTO ARGENTINO

2 AÑOS GARANTÍA

- Plataforma Linux
- 25 cuadros en 4 cif en todas las cámaras (PAL)
- Un canal de audio por cámara
- Enlace con sistemas de control de acceso
- Consola de monitoreo multiequipo
- Almacenamiento 2 terabytes (ampliable a 12 terabytes)
- Equipos Hibridos (cámaras analogicas / IP)

tecnología en seguridad
la evolución natural

tecnología en seguridad s.r.l.
Bulnes 439 - C1176ABG
Capital Federal - Argentina
Tel/Fax: (00 54) 11 5238-5553 / 54 / 58 / 59
info@tecnologiaenseguridad.com
www.tecnologiaenseguridad.com

el futuro está de nuestro lado

CCTV

DVR

SK 2000 FB
Soporta de 1 a 4 Canales de video por placa
50 Cuadros por segundo por placa
Expandible hasta 16 canales 200 CPS
Soporta y controla Domos (PTZ RS485)
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN
y conexiones Internet
Resolución 320X240 / 352X288 / 640X480

SK 2000 S / S3
Soporta de 1 a 16 Canales de video por placa
100 Cuadros por segundo por placa
1 Canal de Audio por PC
Expandible hasta 16 canales 200 CPS
Soporta y controla Domos (PTZ RS485)
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN
y conexiones Internet
Resolución 768*576 (PAL) y 640*480 (NTSC)
SOLO SK 2000 S3:
Placa 8 canales de video 200 CPS (Tiempo Real)
Expandible a 16 Canales 400 CPS

SK 2000 F
Soporta de 1 a 4 Canales de video por placa
25 Cuadros por segundo por placa
1 Canal de audio por PC
Expandible hasta 16 canales 100 CPS
Soporta y controla Domos (PTZ RS485)
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN
y conexiones Internet
Resolución 768*576 (PAL) y 640*480 (NTSC)

CAMARAS

TXN-C218
Cámara estanco Exterior
Función Night vision automática
24 iluminadores infrarrojos
CCD Color 1/3 / 420 TVL
0.1 Lux (0 lux con leds) / 12 VCC

TXN-G131
Cámara domo Interior
Captor digital Día/Noche
CCD Color 1/3
420 TVL / 01. Lux / 12 VCC
Soporte para techo o pared

NUEVA LINEA DE CAMARAS Y DOMOS

TXN-G151
Cámara Pinhole interior
Lente 1mm de diámetro
CCD Color 1/4
420 TVL / 0.4 Lux / 12 VCC

NUEVA LINEA DE DVR STAND ALONE

CAMARAS INALAMBRICAS

JK 808
Cámara CMOS Color - B/N
Resolución 350 TVL
Iluminación Mínima 1 lux
Iluminación Infrarroja Hasta 5 mts (Solo B/N)

WF 007 SK / WF 1500 SK
Transmisor / Receptor de 150 y 1500 mW
Color / B/N - NTSC / PAL
Max. 200 mts (WF 007 SK)
Max. 1000 mts (WF 1500 SK)

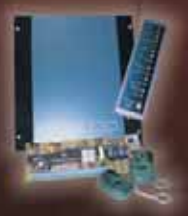
CAMARAS PROFESIONALES

TXN-926
Transmisor / Receptor
de 150 y 1500 mW
Color / B/N - NTSC / PAL
Max. 200 mts (WF 007 SK)
Max. 1000 mts (WF 1500 SK)

TXN-P926
Conexión autoiris DC/Video
Lentes intercambiables CS
BLC y AutoShutter seleccionables
CCD Color 1/4
420 TVL / 0.1 Lux / 12 VCC

www.gfm.com.ar

Sistemas de Seguridad



OCTOPUS

Central 8 zonas micropr. / Automatización
Llamador telefónico / Zonas Inalámbricas

PALATINO

Central 2 zonas microprocesada
Activac. Parcial / Memoria Disp.

FALLEBA

Central microprocesada de 4 zonas
Activac. Parcial o Total / Aviso de
Activac-Desactivac. sonoro progr.
2 zonas temporizadas programables.

MEDIATO

Comunicador Digital para
Monitoreo CID / UP&DOWNLOAD /
Para cualquier Central

Sonorización

DETECTORES INFRARROJOS

Cableados e inalámbricos
Doble Tecnología

BARRERAS INFRARROJAS

Doble haz / Exterior
25 - 50 - 75 - 100 - 150 mts.

RX 2

Receptor Autocódigo Microproc.
2 Canales / Salida Relay

RX 4

Receptor Autocódigo Microproc.
4 Canales / Salida Relay

TX 4

Transmisor 4 canales Microproc.
Código programable
desde las teclas

COLUMNAS INFRARROJAS

Múltiples haces / Exterior
Columnas de 4, 8 y 12 haces
en 20 y 60 mtrs.

Telefonía

BK 6

Respaldo Celular

VM+820

Central Telefónica apta
para pequeñas empresas

VM+206 AA

Central Telefónica
de uso domiciliario

gfm

www.gfm.com.ar

San Buenaventura 101 (B1833AQC)

Turdera - Buenos Aires - Argentina

011 . 4298 . 4076 / 011 . 4298 . 7653

Dahua Technology

Dahua Technology Co. LTD es un fabricante profesional en el rubro de seguridad y video vigilancia.
Durante los últimos 16 años de desarrollo, Dahua Technology se ha especializado en la investigación y diseño de equipamientos de vigilancia de la más alta tecnología.
Tanto el hardware como el software son diseñados en forma modular, con flexibilidad para diferentes configuraciones, múltiples escalas de aplicación y futuras expansiones.
Dahua tomó la delantera en lanzar al mercado un grabador digital de cámaras de 8 entradas en tiempo real en 2002 y luego - en 2003- un modelo de 16 entradas en tiempo real.
Actualmente, Dahua está liderando la tendencia en desarrollo de grabadores digitales de video y se está convirtiendo en la marca número 1 en China.
En 2006 el lanzamiento del teclado IP, los domos de alta velocidad, placas decodificadoras y servidores IP representan la estructura completa de seguridad y videovigilancia de Dahua.
En 2007 y 2008 todos los DVR se cambian para incorporar Discos SATA. Los domos y cámaras IP son presentados al mercado.
En la actualidad Dahua es fabricante líder en seguridad y videovigilancia con considerable tecnología y escala. Nuestros productos han aprobado las certificaciones de calidad ISO9001 y muchas otras internacionales como UL, CE, FCC.
Gracias al alto desempeño de nuestros productos, son vendidos en toda Europa, América y Japón como también en Taiwan y son ampliamente utilizados en diversos campos de aplicación como bancos, seguridad pública, usinas de energía, edificios inteligentes y transporte.

Investigación y Desarrollo
Un robusto departamento de investigación y desarrollo es esencial para poder innovar y acercarse a la excelencia. Dahua posee más de 800 ingenieros y cada año invierte más del 10% de sus ingresos en esa área.
Dahua asegura la innovación e implementación de tecnologías en aplicaciones estructuradas embebidas, aritméticas de codificación/decodificación de audio/video y desarrollo de protocolos de red.
Todo esto le asegura el liderazgo en esta industria y garantiza el desempeño excelente de sus productos.

Estrategia de mercado
Orientado al requerimiento de mercado y manteniendo una cooperación «ganador-ganador» como objetivo, Dahua está dedicada continuamente a buscar expansión de mercado y promoción, desarrollando clientes internacionales para aumentar el crédito y la reputación de la marca.
Compartiendo los mejores productos, servicio e intereses Dahua y sus clientes crecerán y serán más fuertes juntos.

Servicio
Un perfecto sistema de servicio es la garantia para satisfacer la demanda de sus clientes.
Dahua ha establecido una red de servicio post venta sobre todo el país. Personal altamente calificado provee el mejor y más rápido servicio a sus clientes.
Además, Dahua ha estado conduciendo la capacitación para los ingenieros de servicio pos venta a través de seminarios realizados en el país de sus distribuidores internacionales. La casa matriz, además, provee la capacitación de servicio pos venta a los clientes de todo el mundo.
Dahua ofrece servicio con características específicas y provee soluciones profesionales de sistemas de seguridad y video vigilancia para cumplir con todas las necesidades de sus clientes.

Nuestra Misión
Liderar la industria, servir al país.

CE FC RoHS **ISO 9001:2000**

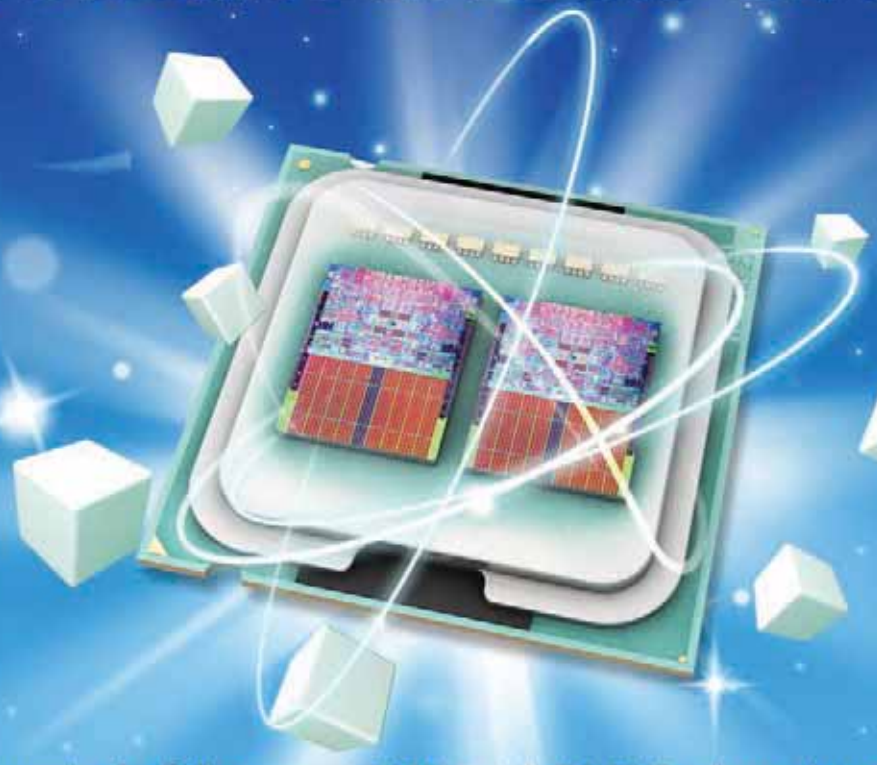
alhua TECHNOLOGY

Dahua Technology Co., Ltd.
1187 Bin'an Rd.,Binjiang,Huangzhou,Zhejiang 310053,China Tel:(86-571)8768 8883, 2893 9666 Fax:(86-571)8768 8815
E-mail:overseas@dahuatech.com Website:www.dahuasecurity.com

New 960H & Full-D1 Series DVR

dahua TECHNOLOGY

What's New? Just Dual-core!



Dahua now launched a full range of 960H & full-D1 DVR adopted a powerful dual-core CPU and new code chip. It presents the powerful preview, recording, playback and network performance.

Dual Core

960H

DVR0404/0804/1604HF-S-E

4/8/16CH 960H 2U DVR

> 4/8/16ch video & audio
> H.264 & Dual-stream encoding
> Full channel 960H(960x576/960x480) realtime recording
> HDMI,VGA & BNC output up to 1080P
> 8 SATA, 1 eSATA, 2 USB

DVR0404/0804/1604HF-S

4/8/16CH Full-D1 2U DVR

> 4/8/16ch video & audio
> H.264 & Dual-stream encoding
> Full channel D1 realtime recording
> HDMI,VGA & BNC output up to 1080P
> 8 SATA, 1 eSATA, 2 USB

DVR0404/0804/1604HF-L

4/8/16CH Full-D1 1.5U DVR

> 4/8/16ch video & 4ch audio
> H.264 & Dual-stream encoding
> Full channel D1 realtime recording
> HDMI,VGA & BNC output up to 1080P
> 4 SATA, 1 eSATA, 2 USB

DVR0404/0804/1604HF-A

4/8/16CH Full-D1 1U DVR

> 4/8/16ch video & 4/8/4ch audio
> H.264 & Dual-stream encoding
> Full channel D1 realtime recording
> HDMI,VGA & BNC output up to 1080P
> 2 SATA, 2 USB

www.dahuatech.com

Big Dipper Technology

Distribution Partner: **Big Dipper Technology**

Contact person: Ing. Gabriel R. Pennella, Del Mate Amargo 1176, Ituzaingo, CP : 1710, Buenos Aires, Argentina , Tel: (5411) 4481-9475

Website: www.bigdipper.com.ar Email : info@bigdipper.com.ar MSN: ventas@bigdipper.com.ar

Nuevos Desarrollos de DAHUA Technology Homologado Para Seguridad Bancaria y Altas Exigencias

Full HD

1920 x 1080

VR1604HE-S
16 Ch D1 Tiempo Real

VR1604HE-T
20 Ch Híbrido

Full D1 Tiempo Real - H.264
Grabación en resolución D1 y Tiempo Real para todos los canales.
Soporte de camaras IP de alta resolución (Full HD).

Salida HDMI - Full HD
Permite monitorear múltiples cámaras en Full HD, 1920 x 1080 pixels
Para visualizar las cámaras en un LCD de 32 o 42" sin perder definición

Almacenamiento Masivo
8 Puertos SATA Internos para HDD o DVD-RW. Soporta Raid 0,1
1 Puerto eSATA para expandir el almacenamiento o hacer backup

Búsqueda Inteligente
Examina y detecta movimiento en las grabaciones contínuas.
Ahorra tiempo en la búsqueda de eventos.

POS/ATM Text Insert
Inserción de texto en el video, 4 canales configurables via RS-232 o IP
Para registrar datos de una terminal junto al video

Compatible

Funciones Especiales
Backup programado local / remoto - Email Report - Alarm Server
3D PTZ - Remote config - UDP - Multicast - UPNP - FTP - NTP - IP Filter

dahua TECHNOLOGY

ONVIF FULL MEMBER

casel
Cámara Argentina de Seguridad Electrónica
Socio Activo

Nuevos Desarrollos de DAHUA Technology

La Solución Ideal para Exportadores

SIRIUS BLACK NVR

NVR con almacenamiento masivo

Alta Performance en Grabación
64 canales en resolución D1 (1600FPS)
16 canales en Full HD 1080p (400FPS), cámaras IP Megapixel.

Almacenamiento Masivo con HOT SWAP
16 Puertos Sata internos, hasta 48Tb de capacidad total.
Ideal para largos periodos de almacenamiento sin hacer backup.

Almacenamiento Multi-Modo
Soporta modo simple, RAID 0, 1, 5 y Hot Swap.
Máxima capacidad y alta seguridad en almacenamiento de datos.

Fuente de Alimentación Redundante
Fuentes Internas Redundantes, 2+1, Hot Swap.
Funcionamiento garantizado las 24 horas, los 365 días del año.

Procesador de Doble Núcleo
Sistema operativo embebido LINUX, con procesador de 64 bits.

Conectividad de Alta Velocidad
2 Puertos Ethernet Gigabit - Mini SAS port 3Gb/s

ONVIF FULL MEMBER

Garantía Escrita 3 Años

Big Dipper Technology LTD Argentina
Distribuidor exclusivo de Dahua Technology

Http://www.bigdipper.com.ar
Email: info@bigdipper.com.ar
MSN: ventas@bigdipper.com.ar
Te: (+5411) 4481-9475 / 4977-6217

Administración central:
Del Mate Amargo 1176
Parque Leloir - Ituzaingo
(B1715CXJ) Buenos Aires

Videovigilancia en FULL HD

SD-6680-HD
PTZ 3D 18x Zoom

CMS Software para
MAC - WIN - LINUX

SIRIUS BLACK NVR
16/24/32Ch FULL HD

IPC-HF3300
CAMARA IP FULL HD 3.0Mpx

DVR HIBRIDO
VR1604HE-T4

IPC-HF3300

Big Dipper Technology

Sensor de Imagen de 3.0 Megapixels
Incorpora un sensor de 2.8" de escaneo progresivo Sony Exmor.

DSP
Procesador digital de imagen DaVinci de Texas Instruments
Codificación y compresión por hardware de alto rendimiento

Full HD en Tiempo Real
Soporta codificacion en Full HD (1920 x 1080) @25FPS.
Codificación en 3.0Megapixels (2048 x 1536) @15FPS.

ONVIF FULL MEMBER

SD Slot
Ranura para memoria estándard SD de hasta 64Gb
Para almacenar en forma local fotos o el video en tiempo real.

Puertos E/S
Bornera con entradas y salidas de alarma
Salida RS485. Entrada y salida de audio.

Garantía Escrita 3 Años

Compatible
NVR StandAlone o CMS para Win - Mac - Linux.
Celulares BlackBerry - Android - Symbian OS - iPhone.

dahua TECHNOLOGY

ONVIF FULL MEMBER

casel
Camara Argentina de Seguridad Electronica
Socio Activo

Nuevos Desarrollos de DAHUA Technology

Grabación Digital de Imagen en Todo Tipo de Vehículos

DVR MOVIL

4Ch DVR - GPS - 3G - WiFi

Big Dipper Technology

Alta Performance en Grabación
1 canal en resolución D1 tiempo real y
3 canales en resolución CIF tiempo real.

GPS
Adquisición de coordenadas GPS, Velocidad y Temperatura..
Registro y trazabilidad de recorridos en mapas de Google.

Conectividad 3G / WCDMA
Modem 3G con antena externa de alta sensibilidad incorporado.
Transferencia de video y datos con alta velocidad de respuesta.

Fuente de Alimentación Flexible
Soporta de 8 a 60Vdc.
Correcto funcionamiento en cualquier tipo de vehiculo.

Puertos E/S
RS485, RS232, USB2.0, Alarm In (7), Relay Out (2).
Audio In/Out, Mic, Video, VGA, Ethernet RJ45, GPS, 3G.

Software de Gestión
Incluye el software necesario para hacer la gestión de hasta 1000 DVRs.
Software Cliente - Servidor. Proxy Server.

Garantía Escrita 3 Años

Big Dipper

Big Dipper Technology LTD Argentina
Distribuidor exclusivo de Dahua Technology

Http://www.bigdipper.com.ar
Email: info@bigdipper.com.ar
MSN: ventas@bigdipper.com.ar
Te: (+5411) 4481-9475 / 4977-6217

Administración central:
Del Mate Amargo 1176
Parque Leloir - Ituzaingo
(B1715CXJ) Buenos Aires

La nueva generación de grabadores digitales de CCTV

Más tecnología al mejor precio

Full HD

1920 x 1080

CYGNUS DVR

AVR 401 / 801 / 1601 / 3201

4 / 8 / 16 / 32 Entradas - 100 / 200 / 400 / 800 FPS

D1 (720 x 576) - H.264
Entradas con capacidad de grabación en resolución D1 y Tiempo Real.
Imágenes más nítidas y fluidas.

10 Bit ADC - Dual Stream
Permite un rango dinámico 4 veces mayor que las placas PCI de 8 bits
Resulta en mayor calidad de imagen y menor saturación / pixelado

Salida HDMI - Full HD
Permite monitorear múltiples cámaras en Full HD, 1920 x 1080 pixels
Para visualizar las cámaras en un LCD de 32 o 42" sin perder definición

Búsqueda Inteligente
Detecta movimiento en las grabaciones.
Ahorra tiempo en la búsqueda de eventos.

3G
Remoteo por celular basado en Symbian OS (Nokia), Windows Mobile, Blackberry, iPhone, iPad, Android, ViewPad, Galaxy.

POS Text Insert
Impresión de texto en el video, 4 canales configurables vía RS-232 o IP
Para registrar datos desde un controlador fiscal o equipo industrial

Garantía Escrita 3 Años

Compatible

Big Dipper Technology LTD Argentina
Representante exclusivo de Dahua Technology

Http://www.bigdipper.com.ar
Email: info@bigdipper.com.ar
MSN: ventas@bigdipper.com.ar
Te: (+5411) 4481-9475 / 4977-6217

Administración central:
Del Mate Amargo 1176
Parque Leloir - Ituzaingo
(B1715CXJ) Buenos Aires

dahua TECHNOLOGY

FULL HD
Todo en
Mejores Detalles y amplia
cobertura
SAMSUNG
SRN-6450
iPOLiS
Cámara de Red/Full HD 3MP
SNB-7000 SNV-7080 SND-7080 SND-7080F
Codificador de 4 canales (Soporta Full HD)
SPE-400
Monitor LCD de 22" Full HD
SMT-2231
CMS
NET-i viewer
Software NVR
NET-i ware
NVR Embebido (Grabación Full HD/3MP)
SRN-470D (4CH)
SRN-6450/3250 (64CH/32CH)
SRN-1670D (16CH)
samsung-security.com
sales.latin@samsung.com
SAMSUNG

.sumario #63

32 .eventos

La muestra se ratificó como una excelente plataforma para presentar nuevos productos y servicios. Participaron 7.856 empresarios, usuarios y visitantes profesionales del sector y contó con la presencia de 106 empresas expositoras provenientes de siete países

32. Seguriexpo Buenos Aires 2011

Un nuevo éxito para el sector

40. Guía visual

Una recorrida por los stands de la muestra

24 .nota de tapa

Networking, nueva unidad de negocios

Entrevista a Agustín Layño, Responsable de la División Networking de Simicro

28 .actualidad

Las novedades más relevantes de las empresas del sector: mudanzas, distinciones, incorporaciones, capacitación, alianzas, etc.

80 .boletines informativos

80. CESEC

84. CEMSEC

124. CEMARA

88 .instituciones

ASIS International
Introducción a la certificación

Por José María Piscione, Chairman 2011 Capítulo ASIS 215 de Argentina

100 .interés general

Distrito Tecnológico
Pensado para el desarrollo de las empresas

128 .empresas

128. Virtualtec
Entrevista a Gustavo Buffoni, Director comercial

132. Grupo Núcleo
Entrevista a Entrevista a Mariano Di Julio, Dto. de Conectividad, Seguridad y Monitoreo

136. Ingal
Entrevista a Karina Lemma, Gerente comercial

140. Trimove Eco Vehículos
Entrevista a Juan Artuso

144 .protagonistas

144. Rudy Machuca
Business Development Manager Latin America de Flir

148. Hideo Kashima
Section Chief International de Takex

152. Camila González
Junior Territory Manager de Quaddrix Technologies

156. Manuel Rebagliatti
Manufacturer's Representative de Arecont Vision

160 .aplicaciones

Interfases para el manejo de casas y oficinas
Software de Control Domótico TouchMe y TouchMac
Por Andy Radowoski Director de X.Tend

168 .preguntas frecuentes

¿Qué pasa si nos roban el DVR…?
Grabación digital de imágenes

Por Ing. Gabriel Penella Big Dipper Technology

172 .tecnología

Lentes para CCTV
Características, aspectos y consideraciones – 2 da. Parte
Por Eduardo Casarino, Sistemas Electrónicos Integrados S.A.

180 .data técnica

Monitoreo telefónico e IP
Capítulos IV y V: Redes celulares y Backup. GPRS

Por Alejandro Solé Dist. Tellexpress S.A

192 .opinión

Más ventas con capacitación
El rol del docente

Por Ricardo A. Sartori Profesor en Disciplinas Industriales

200 .marketing

Las claves de un vendedor exitoso

Por Lic. Augusto Berard

206 . archivo

Vatec
Pionera en la fabricación de Infrarrojos pasivos en el país

Trabajo de precisión en equipo.

Soluciones en comunicación vía GPRS de DSC y Sur-Gard

Ya sea que se trate de transmisión o recepción de señales de alarma, DSC y Sur-Gard ofrecen mejores tiempos de respuesta de comunicación.

Los comunicadores de alarmas inalámbricos GSM/GPRS utilizan el canal de datos GPRS de la red GSM para asegurar la comunicación de eventos de alarma de manera económica, confiable y de alta velocidad.

Los receptores Sur-Gard, con su tecnología avanzada, son los más ampliamente utilizados por las estaciones de monitoreo de Latinoamérica por varios motivos. Uno de ellos es la tecnología patentada AHS (Handshake Automático) de Sur-Gard que realiza una cantidad de funciones de monitoreo y responde rápidamente a las señales entrantes desde múltiples cuentas.

Comunicación inalámbrica de alarma de alta velocidad y confiable, por los expertos en la industria.

DSC | SUR-GARD

Compañías Tyco Internacional

Para mayor información sobre estos o cualquier otro producto DSC, por favor contacte a su Representante de Ventas local de DSC o visítenos en **www.dsc.com**

© 2011 Tyco International Ltd. y sus respectivas compañías. Todos los derechos reservados.

Tellexpress

DSC

COMUNICADORES DE MÁXIMA SEGURIDAD

GS 2065

Módulo de comunicaciçon doble vía IP/GPRS
Compatible por Pc-Link con PC1832/1864, permite Up/Dowloading vía GPRS e IP

GS 3055-GI

Back-up celular por GSM y GPRS

TL150

Comunicador Vía TCP/IP domiciliario
Compatible con la línea PowerSeries.
Programable por página Web

TL300

Comunicador vía TCP/IP.
Compatible con cualquier panel que comunique vía contac ID con DTMF

TL250

Comunicador vía TCP/IP compatible con los paneles PC1832, PC1864 y MAXSYS.
Permite hacer Up/Dowloading por internet

TL260

Módulo de comunicación doble vía.
Compatible por Pc-Link con PC1832/1864
Up/Downloading vía GPRS

TL20GS

Módulo de comunicación doble vía.
Compatible por Pc-Link con PC1832/1864
Up/Downloading vía GPRS e IP

TL265GS

Módulo de comunicación doble vía.
Compatible por Pc-Link con sistema inalámbrico doble vía Alexor
Up/Downloading vía GPRS e IP

Capital Federal y Gran Bs As.
dario.franco@tellexpress.com.ar
(011) 15-6265-0259
martin.quintana@tellexpress.com.ar
(011) 15-6265-0256
luis.calabrese@tellexpress.com.ar
(011) 15-6265-1432

Zona Mediterránea y Cuyo
Julian Milesi
julian.milesi@tellexpress.com.ar
Celular: (0351) 153942749

Zona Litoral
Emiliano Franco
emiliano.franco@tellexpress.com.ar
(54-11) 4852-1333

Oficina comercial Bs. As: (011) 4852-1333

Dpto. Marketing: Carolina Porto carolina.porto@tellexpress.com.ar

Seguinos en Facebook

SUR-GARD

A Tyco International Company

CERTIFICACIÓN SYSTEM III

Los días 20 y 21 de Septiembre SUR-GARD y Distribuidora Tellexpress realizarán una certificación de SYSTEM III.

A la misma asistirán profesionales de varios países de Latinoamérica.

Lugar: Capital Federal

Cupos Limitados.

Aquellos profesionales que aprueben el examen SUR-GARD les otorgará una Certificación de SYSTEM III

APROVECHE PRECIO PROMOCIONAL INSCRIBIÉNDOSE DURANTE EL MES DE AGOSTO

Tellexpress

Para mayo información:
info@tellexpress.com.ar
011-4852-1333

www.tellexpress.com.ar

Desde su creación y, a lo largo del tiempo, Simicro fue siempre adaptándose a las nuevas realidades del mercado y tecnológicas, extendiendo sus horizontes e incorporando distintas áreas de negocios, en las cuales se fue posicionando como uno de los referentes del mercado de seguridad. Hoy, presenta su nueva unidad de negocios.

Networking, nueva unidad de negocios

"Con esta nueva unidad de negocios, Simicro ofrece a sus clientes lo que les faltaba para complementar el negocio en CCTV IP, la conectividad, pata indispensable para hacer que un proyecto sea exitoso. A través acuerdos con primeras marcas y con aplicaciones en distintos segmentos, vamos a ofrecer una completa línea de productos de esta especialidad"

***Agustín Layño**, Responsable de la División Networking en Simicro*

Como parte de su estrategia de crecimiento, Simicro incorporó a su empresa una nueva unidad de negocios, dedicada exclusivamente a proveer a sus clientes de productos, soporte y servicios en el área de networking. Esta nueva área estará a cargo de **Agustín Layño**, con amplia experiencia en el rubro y trayectoria en reconocidas empresas del mercado.
Sobre los alcances de esta nueva unidad, sus beneficios para los clientes y proyectos, hablamos con Layño, Ejecutivo de Ventas.

- ¿Cuándo comenzaron a trabajar en conectividad?
- Simicro estuvo relacionado con este tipo de productos desde que comenzó a desarrollar la tecnología TCP/IP, sólo que no lo hacía como distribuidor, sino como asesor de sus clientes en lo que debían instalar. La decisión de distribuir nace a raíz de una necesidad planteada por los clientes que necesitaban un proveedor con conocimientos de CCTV que pudiera darles una solución integral a sus proyectos a la par de una decisión estratégica de la empresa, que desde hace tiempo ve que el negocio de la seguridad se enfoca cada vez más en la conectividad IP. Ante este cambio tecnológico, surge entonces el interés por agregar una Unidad de Negocios capaz de proveer a sus clientes de este tipo de productos, cada vez más complementarios del área de seguridad.

- ¿Qué líneas de productos van a ofrecer?
- Vamos a trabajar muy fuerte en lo que es cableado estructurado, con cables ya tradicionales en las industrias, más una nueva línea importada, que es los más novedoso en este tipo de productos, un cable 7A. También vamos a trabajar con fibra óptica, racks y accesorios como herramientas, instrumental y elementos para conectividad. Todas estas líneas de productos van a tener desde una línea básica hasta una más profesional, como en lo que es conectividad, por ejemplo, un switch PoE de 24 puertos. Es decir, que vamos a cubrir todas las gamas, en función de las necesidades del cliente, a lo cual debemos sumarle la parte de energía, con sistemas UPS y de estabilización.

- ¿Qué aportará este segmento del negocio?
- Aportará algo fundamental: crear conciencia en los instaladores e integradores de seguridad electrónica sobre la necesidad de colocar una protección eléctrica y un respaldo de alimentación a sus DVRs y cámaras instaladas. A ningún integrante de este gremio se le ocurriría poner una central de alarmas sin batería. De la misma manera, debemos pensar con el CCTV: si quien decide cometer un delito corta la luz, podrá ser detectado por la alarma, pero no podrá ser identificado por las cámaras. De esta manera, al ofrecer un DVR, el instalador puede añadir todas las protecciones eléctricas y, ante un corte de luz, con un equipo de estas características, pueden protegerse, al igual que ante una variación de tensión. Con esto, además, se está protegiendo la inversión inicial (el equipo en sí) y su operatoria, ofreciendo opciones de respaldo, autonomía y una alimentación centralizada.

- ¿Cuáles serán los canales de venta?
- Sin dudas, nuestro primer canal será la amplia cartera de clientes con la que ya cuenta Simicro y luego, sí seguir la idea de ir abriendo nuevos canales. No obstante, la primera etapa es ofrecerlo a nuestros propios clientes. Este negocio no es nuevo en el país, que ya tiene sus actores instalados, pero ninguno que pueda sumar la experiencia de la empresa en el área de seguridad.

- ¿Tienen proyectada ya la capacitación?
- Hoy estamos planteando una capacitación para nuestros clientes. Si bien en principio vamos a trabajar presentando la unidad de negocio en sí, luego iremos avanzando en todas las líneas, producto por producto, lo cual requerirá de una capacitación más específica. En lo que es cableado estructurado y networking va a estar nuestro trabajo más fuerte. A esto hay que sumarle el área de conectividad inalámbrica, que se está utilizando mucho actualmente en la solución de problemas de seguridad en barrios cerrados o seguridad ciudadana, por ejemplo.

- ¿Cuáles son los próximos pasos?
- Ya comenzamos con la presentación en general a clientes, en lo que se refiere a productos y listas de precios, utilizando todas las herramientas comunicacionales y de marketing que tiene la empresa. El próximo paso es trabajar con el canal para que terminen de conocer las posibilidades que les ofrece esta nueva unidad. Un poco más adelante, haremos una presentación convocando a clientes actuales y potenciales a una charla técnico-comercial, en la que ofreceremos un panorama completo sobre la Unidad de Networking y las posibilidades que éste les ofrece ■

Soluciones IP

Cámara IP
LSW2010F

Cámara profesional con transmisión TCP IP • Compresión H264 y MPEG Dual Codec • 570 TVL • CCD 1/3 Super Had • 25 cxs D1 • Audio Doble Vía Funciones HSLBC, ATW, SENS UP y BLC • Entrada y salida de alarma POE • 12 VDC

Video Server H.264
LVS201

VIDEO SERVER. 1 CANAL DE VIDEO. H264. MPEG 4. Dual Codec. Una entrada y una salida de video análogo. 12 VDC y POE. Rs485 para manejo de domos

Mini Domo
LDW2010F

(Disponible Color / Blanco o Negro)

MINI DOMO PROFESIONAL CON TRANSMISIÓN TCP-IP Lente 3,7 mm Compresión H264 y MPEG. Dual Codec. 540 TVL. CCD 1/3 Super Had, 25 cxs D1. Audio Doble Vía. Funciones HSLBC, ATW, SENS Up y BLC. Entrada y salida de alarma POE, 12 VDC

Av. Corrientes 4969 • (C1414AJC) Bs. As., Argentina
telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas)
e-mail: ventas@simicro.com • www.simicro.com

Integrar antiguos y nuevos sistemas de seguridad puede ser así de sencillo

La actualización de sus sistemas de seguridad y de incendios es inteligente. Deshacerse de todo sus equipos existentes, puede que no lo sea. Johnson Controls simplifica la integración de sus equipos existentes con las nuevas tecnologías. Solo consulte a los más 50.000 clientes de seguridad en todo el mundo que cuentan con nosotros. Soluciones empresariales de seguridad y detección de incendios. integradas y sencillas. Es lo que usted puede esperar de los líderes mundiales de integración de sistemas para edificios.

Sistemas de Automatización - Control de Aire Acondicionado, iluminación, energía y servicios
Controlador IP, acceso web histórico, tendencias - Integración e interoperabilidad entre los sistemas del edificio

Sistemas de Detección de Incendio y Autoevacuación - Software gráficos - Detección por video

Sistemas de Control de Accesos y CCTV - Administración de Empleados y visitantes. Control de rondas
Controladores IP - Grabadores Digitales - Cámaras convencionales e IP - Software gráfico

Para más información visite www.johnsoncontrols.com.ar

Johnson Controls

Johnson Controls Argentina - Building Efficiency - Systems
Juan Carlos Gómez 276 - CABA C1282 - Argentina - Tel: +5411 4107-8700 (líneas rotativas) - e-mail: be-systemsargentina@jci.com

Anko-Tech Co., Ltd., con sede en Shenzhen, China, es una empresa de alta tecnología especializada en la fabricación y venta de productos DVR con sucursales en Taiwán y Hong-Kong y una moderna planta de SMT en China continental.

En los últimos años, la empresa desarrolló con éxito productos como tarjetas de captura de video, grabadora de video digital incorporado y decodificador. Cuenta con amplia experiencia en el desarrollo de hardware y con un sistema de garantía de calidad a gran escala.
Todos los productos tienen certificación ISO9001 e ISO2000, por lo que la compañía puede garantizar su calidad y satisfacer la demanda de mayor rendimiento a precios competitivos.
Asimismo, se mantienen vínculos de cooperación tecnlógica con empresas de fabricación profesional de productos DVR de Corea, Taiwán y Canadá.

Anko-Tech, sinónimo de competitividad y vanguardia tecnológica, se transformará en su socio corporativo para ayudarlo a consolidar el éxito de su empresa.

Nuevo: 011.4632.5625
011.15.5577.CCTV (2288)
info@dvr-store.com.ar
ventas@dvr-store.com.ar

www.dvr-store.com.ar

Security One

Nuevas instalaciones

La empresa **Security One** se complace en informar que el 25 de julio abrió sus puertas en nueva casa, ubicada en la calle Céspedes 3881 de la Ciudad de Buenos Aires, a ocho cuadras de su anterior ubicación.

La nueva sede es el mayor centro tecnológico de Latinoamérica dedicado exclusivamente a brindar servicios a la comunidad de usuarios de tecnología HIKVISION. Cuenta con gran showroom; mayor espacio para atención de soporte técnico; Centro de Capacitación a Distancia (WEBINARS); talleres y laboratorio de integración; Servicio Técnico Certificado en Fábrica y Soporte personalizado de expertos en tecnologías Hikvision.

SF Technology

Premio al distribuidor

Como todos los años, se llevó a cabo la Reunión de Honeywell Caribbean and Latin America, que involucra a sus distribuidores en la región. El evento se realizó en el Hilton Cancún los días 15, 16 y 17 de julio y, durante el mismo, Honeywell premió a SF Technology por sus ventas en Argentina, galardón que recibió Guillermo López, Gerente Comercial de la compañía.

SF Technology S.A. es una compañía argentina que nace fruto de más de una década de experiencia de sus asociados en el profundo conocimiento del mercado. Es distribuidor autorizado de Honeywell Security and Custom Electronics para la Argentina.

SoftGuard Technologies

Jornadas de especialización y nuevo distribuidor

Comenzando su plan de especialización y mejora continua del soporte postventa técnico que SoftGuard realiza en este segundo semestre del 2011, la empresa distribuidora SSI -Seguridad y Sistemas Informáticos de Madrid, España, se hizo presente en el Centro de Soporte SoftGuard en Buenos Aires, Argentina.

Del 18 al 22 de julio, el Sr. Javier González Gallego, Gerente Técnico de SSI, participó de los seminarios, reforzando sus amplios conocimientos en la suite de módulos que conforman SoftGuard. Al mismo tiempo, se trabajó en distintos aspectos que hacen a las actualizaciones que continuamente SoftGuard ofrece a sus usuarios con mejoras funcionales, mantenimiento preventivo del sistema y los nuevos lanzamientos para lo que resta del 2011 y próximo 2012.

Nuevo distribuidor

Desde julio del presente año, ARTILEC, prestigiosa distribuidora de seguridad electrónica líder en el mercado chileno, distribuirá para todo el país el sistema SoftGuard integral para monitoreo de alarmas.

A todo efecto queremos invitarlos a contactarse con el Sr. Felipe López en ARTILEC a chile@softdemonitoreo.com y en www.artilec.cl, quien les brindará todo el asesoramiento y gestión de su proyecto o necesidad.

KCM-5111

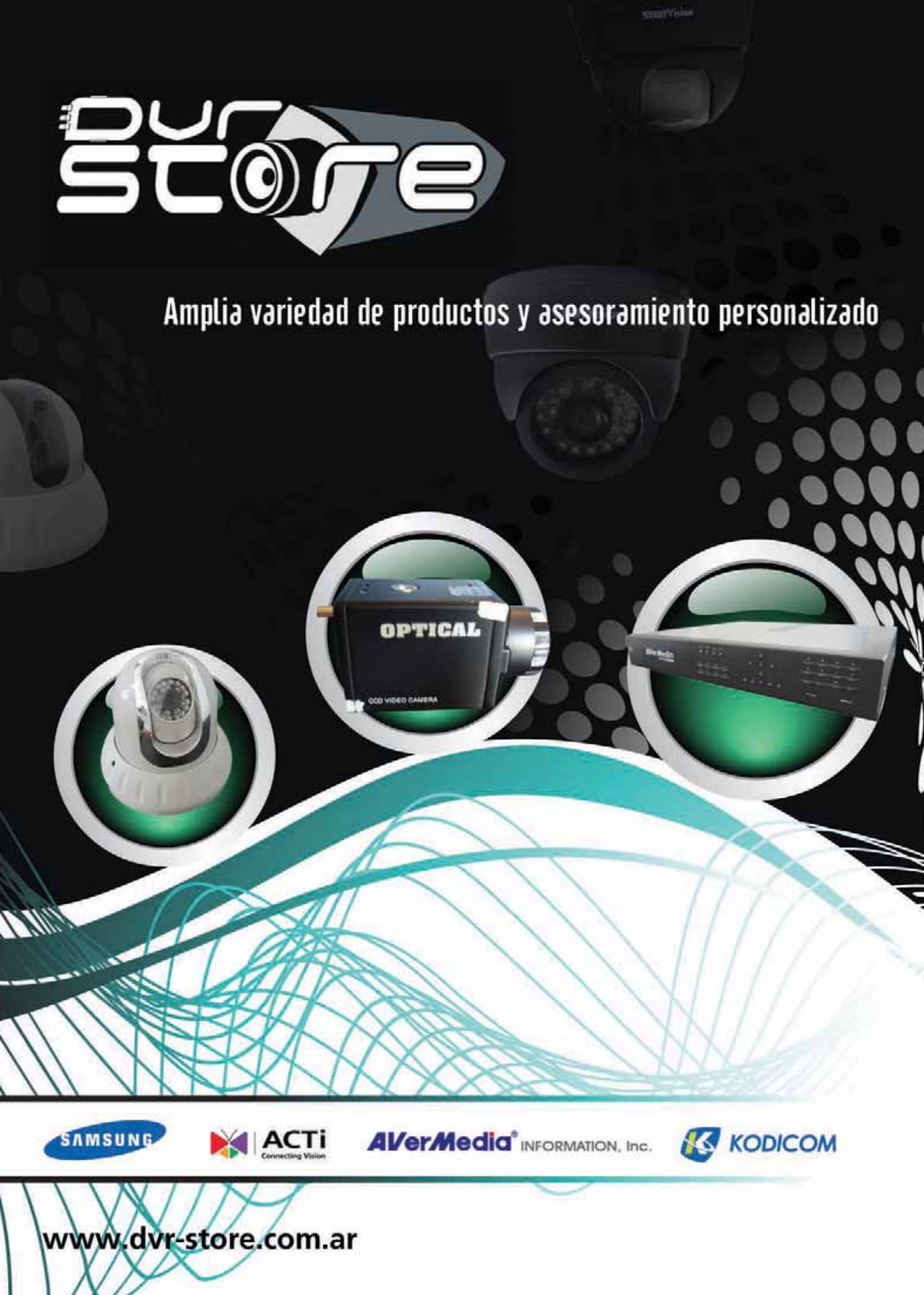
H.264 4-Megapixel IP D/N PoE Box Camera

ACTi
Connecting Vision

- 1/3.2" BSI Progressive Scan CMOS.
- Función Día/Noche por filtro IR mecánico.
- Iluminación mínina: 0.05 lux / F2.0.
- Rango de sensibilidad IR: 700 - 1100 nm.
- 8 fps a 2032x1920 pixeles de resolución (1561 TV lines).
- Compresión H.264, MPEG-4 SP y MJPEG (seleccionable) con Streaming dual.
- Audio de dos vías.
- Entradas y salidas digitales.
- Video motion detection.
- Alimentación PoE PoE Clase 3/DC 12V.
- IR Compatible, P-Iris, F1.2, 3.1mm - 8 mm, 79.07 - 35.06.
- Configuración de hasta 4 zonas privadas.
- Montaje CS (lentes intercambiables).

www.dvr-store.com.ar

Nuevo: 011.4632.5625
011.15.5577.CCTV (2288)
info@dvr-store.com.ar
ventas@dvr-store.com.ar


dvr store
Amplia variedad de productos y asesoramiento personalizado
OPTICAL
CCD VIDEO CAMERA
SAMSUNG
ACTi
Connecting Vision
AVerMedia INFORMATION, Inc.
KODICOM
www.dvr-store.com.ar

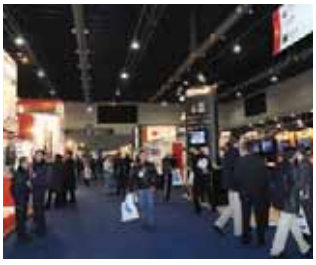
HYUNDAI TELECOM TOPICA DYNACOLOR always watching OPTICAL

Nuevo: 011.4632.5625
011.15.5577.CCTV (2288)

info@dvr-store.com.ar
ventas@dvr-store.com.ar

Un nuevo éxito para el sector

Seguriexpo Buenos Aires 2011 se ratificó como una excelente plataforma para presentar nuevos productos y servicios. Participaron de la muestra 7.856 empresarios, usuarios y visitantes profesionales del sector y contó con la presencia de 106 empresas expositoras provenientes de siete países.



Los visitantes recorrieron la muestra viendo cada una de las novedades.

Autoridades de las Cámaras del sector, el Gobierno porteño y de la organización del evento.

El tradicional corte cinta inauguró formalmente Seguriexpo.

Seguriexpo Buenos Aires, llevada a cabo en la Rural entre el 6 y el 8 de julio pasado, culminó con excelentes resultados y superó las expectativas de visitantes y expositores. Durante la muestra, los principales protagonistas del mercado nacional e internacional del sector de Security asistieron a un encuentro único para el sector.

En el acto de apertura, el **Presidente de Messe Frankfurt Argentina**, **Sr. Fernando Gorbarán**, destacó que se celebraron 10 años de Seguriexpo "que acompaña desde el año 2002 al mercado de la seguridad para posicionarlo desde Buenos Aires, Argentina, para toda Sudamérica. Sin dudas, es un punto indiscutido de reunión, de tendencias, de novedades, la oportunidad para que los empresarios puedan mostrarnos lo mejor del arte y la tecnología en un tema tan sensible para los ciudadanos en todo el mundo como lo es la seguridad." Además, indicó que el evento contó con "más de 100 empresas participantes provenientes de Alemania, Argentina, Brasil, China, Estados Unidos, Inglaterra y México".

Asimismo, el **Presidente de la Cámara Argentina de Seguridad Electrónica (CASEL)**, **Sr. Marcelo Colanero**, señaló que la muestra le permite al sector "tener un profesionalismo y un alcance de la tecnología para que la pueda disfrutar tanto el gremio como el usuario final." En cuanto a las proyecciones a futuro, expresó: "Pensamos que una muestra es lo que necesita el mercado para difundir sus productos y servicios, para tener un contacto cara a cara entre el expositor y el usuario. Creemos que se puede seguir creciendo porque vamos en ese camino."

También estuvo presente el **Ministro de Justicia y Seguridad de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires**, **Dr. Guillermo Montenegro**, quien indicó que para los organismos oficiales, las soluciones actuales en tecnología y software marcarán la diferencia en el futuro para todos los sistemas de seguridad, que sí o sí deben ir acompañados por un muy buen recurso humano, además del recurso tecnológico y, por eso, entendemos que la capacitación es fundamental." El Ministro destacó el compromiso y el trabajo diario de los expositores cuando recordó que: "Hace 3 años la tecnología no tenía nada que ver con lo que se está planteando ahora y esto se debe al aporte de las empresas que están exponiendo, hoy, muchas de industria nacional. Así, se genera un círculo virtuoso para mejorar la calidad de los productos y, a partir de eso, nosotros mejoraremos la calidad del servicio que le tenemos que dar al ciudadano. Por eso, es importante poder complementar desde lo público toda las acciones y recursos humanos con la parte tecnológica y material provista por el esfuerzo privado que están haciendo ustedes."

Finalizado el acto inaugural, se procedió al tradicional corte de cinta que contó con la presencia del Presidente de la Cámara Argentina de Seguridad (CAS), Sr. Alberto Ruibal, que junto con CASEL y Messe Frankfurt Argentina, organizará el próximo año Intersec Buenos Aires 2012.

Actividades académicas

Se realizaron conferencias y charlas técnicas de acceso gratuito, cuyos temas principales fueron seguridad en instalaciones eléctricas, seguridad electrónica para countries y barrios privados, aplicaciones y usos de las cámaras térmicas, políticas públicas en seguridad, soluciones de video IP y controles de accesos. También, se exhibieron productos y dispositivos relacionados con la biometría y la domótica, así como software de monitoreo, automatización, detectores, alarmas, tarjetas y credenciales, entre otras novedades.

Otro gran atractivo fueron las Conferencias de ASIS International. El evento organizado por

Continúa en página 36

SoftGuard estuvo presente en Seguriexpo como con un amplio stand, brindado demostraciones del sistema integral para monitoreo de alarmas. Se realizó el lanzamiento del nuevo Catálogo de Integraciones de SoftGuard, presentando nuevas tecnologías y equipamientos compatibilizados para ampliar los horizontes de negocios de las empresas usuarias de SoftGuard, entre ellos Bomba de humo antirrobo, Tracking GPS para mascotas, Equipos GPS para seguimiento vehicular, Posicionamiento Bluetooth para personas y bienes, y Video analítico con reconocimiento facial.

Asimismo, el Lic. Daniel Banda CEO de SoftGuard, brindó una conferencia ante más de 60 personas, presentando a los asistentes las novedades de SoftGuard y aportando nuevas ideas para que las empresas desarrollen más y mejores negocios.

dvr store
AverDigi EH1000H-8 Nano
AVerMedia
Solución Híbrida para videovigilancia
de óptima relación costo-beneficio
Grabación
Compresión H.264 (analógica).
Soporta MPEG4, MPEG y H.264 proveniente de cámaras IP.
Hasta 240/200 fps (CIF), 120/100 fps (Half D1), 60/50 fps (D1).
Optimización de imágenes por escena estática o dinámica.
Detección de movimiento, detección inteligente.
Zonas de enmascaramiento.
Monitoreo remoto
Visualización remota y grabación simultánea de imágenes.
4 sensores de entrada, 1 relay de salida.
Emap.
Notificación de alarmas.
Envio de mails y video a la estación de
monitoreo remoto.
Video
Soporta hasta 8 canales IP y/o analógicos.
NTSC/PAL.
Resolución 1024x768 (NTSC/PAL).
Puertos Ethernet, RS485, RS232 y USB 2.0.
Operación por Mouse, teclado o control remoto.
EH1000H-4 Nano es un DVR embebido híbrido con compresión H.264 que soporta hasta 4 cámaras IP de resolución megapíxel. Compatible con toda la serie de Cámaras IP AVerDiGi y las mejores marcas del mercado.
Sistema operativo basado en Linux
Resolución megapíxel
Integración con dispositivos POS
Nuevo: 011.4632.5625
011.15.5577.CCTV (2288)
info@dvr-store.com.ar
ventas@dvr-store.com.ar
www.dvr-store.com.ar

SUMATE A LA ONDA IP

AVTECH, la marca de grabadores digitales de video -DVRs- de mayor venta en el mundo, presenta su variada línea de cámaras IP.
Integre en un mismo soft Cámaras IP y DVR´s.
No es una moda, es el futuro.

Desde hace 20 años proveemos equipos de seguridad electrónica a cientos de empresas.
En Dialer encuentre variedad, stock permanente, las mejores marcas y profesionalismo.

- Equipos de grabación digital autónomos
- Cámaras IP y Megapixel

DIALER SEGURIDAD ELECTRONICA
20 años
20° ANIVERSARIO
1990 - 2010

DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

AVTECH
DIALER . MASTER DEALER

La Rioja 827 (C1221ACG)
Ciudad de Buenos Aires - Argentina
Tel/Fax: (54 11) 4932-3838
dialerseguridad@dialer.com.ar
www.dialer.com.ar

Seguridad Inalámbrica.

PowerMaxExpress

Protección inalámbrica ultra compacta con opción de comunicación IP/GPRS

- Moderno diseño, simple y compacto.
- Sistema independiente, todo en uno.
- Video verificación de alarmas (opcional)
- Comunicador Telefónico incorporado.
- Opciones de comunicación IP y GPRS.
- Fácil instalación y operación intuitiva.
- Amplia variedad de accesorios y opciones de expansión.
- 28 zonas inalámbricas más 1 cableada.
- 4 Particiones. 8 diferentes usuarios.

DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

La Rioja 827 (C1221ACG)
Ciudad de Buenos Aires - Argentina
Tel/Fax: (54 11) 4932-3838
ventas@dialer.com.ar
www.dialer.com.ar

Dialer recomienda

Visonic®
For a secure way of life

el Capítulo ASIS 215 en Argentina contó con la participación de 80 profesionales de seguridad. El objetivo del encuentro consistió en demostrar cómo se seleccionan, diseñan, implementan y administran medidas de seguridad para reducir el riesgo de pérdidas.

Asimismo, para que los principales empresarios de la industria puedan ingresar al circuito exportador y así fortalecer las relaciones comerciales existentes, se desarrolló la 4ª Ronda de Negocios Internacionales de Compradores de Productos y Servicios de Seguridad, organizada por Messe Frankfurt Argentina junto con la Fundación ExportAr y PROARgentina.

Participaron compradores del exterior provenientes de Bolivia, Chile, Ecuador y Perú, que mantuvieron un total de 54 reuniones con 21 empresas referentes de la industria nacional para intercambiar información y novedades sobre controles de accesos, intrusión y monitoreo, videocámaras de seguridad, tarjetas y credenciales, monitoreo y GPS, detección y extinción de incendios y seguridad física, entre otros temas.

La ronda de negocios, un espacio destinado para que las empresas lleguen a acuerdos comerciales.

El marco académico, como siempre, fue uno de los ejes de la exposición

La opinión de los expositores

"Encontramos un público muy atomizado que reúne a los targets que estamos buscando para esta expo. Puntualmente, son las grandes industrias, aquellas que requieran soluciones integrales en seguridad electrónica en incendio, CCTV, accesos e intrusión y, por otro lado, aquellos instaladores o potenciales agentes que puedan llegar a trabajar en cualquier tipo de instalación que requiera este tipo de sistemas."

Vanina Mendiondo, Jefa de Ventas de Vertical Markets & Global Accounts de ADT

"Hemos recibido visitantes que vienen trabajando con nosotros y vinieron a ver algunas opciones, pero también a visitarnos. Conocimos muchos clientes nuevos o prospectos del gremio que es el público al que nosotros apuntamos. (...) Tuvimos una gran afluencia de consultores también, preguntando por el uso de las nuevas tecnologías."

Ing. Gustavo Magnífico, Socio Gerente de ARG Seguridad

"Es una exposición que está muy bien orientada al gremio, que es lo que nosotros estamos buscando. El nivel del público es muy bueno. Eso hace que la cantidad de contactos que hayamos obtenido sea realmente positivo. (...) Nuestra intención es participar nuevamente en las próximas ediciones de Seguriexpo, ya que el balance resulta sumamente satisfactorio.

Ing. Daniel A. Schapira, Presidente de Drams Technology

"La seguridad electrónica en Argentina está a la altura de los niveles más altos de la tecnología de cualquier parte del mundo, y todos los avances nuevos que van surgiendo son inmediatamente integrados en la realidad de la seguridad en Argentina. (...) Estamos muy contentos. Fue un show muy positivo. Nos han visitado como siempre los más destacados profesionales de la seguridad en Argentina. Se han establecido muchos contactos; muchos proyectos se han empezado a encaminar."

Ing. Gregorio Aspis, Presidente de Simicro

"Nuestra experiencia este año está siendo muy positiva, ya que hemos logrado que algunos de nuestros partners tecnológicos más importantes y socios comerciales estén con nosotros en nuestro stand y eso nos está permitiendo atraer a un sinfín de empresas especializadas e interesadas en lo que es la seguridad visual."

Agustín Limón, CSA B&I Sales Manager – Broadcast & Professional Latin America de Sony

"Este año decidimos mostrar la integración de las soluciones de video vigilancia dentro de la unidad de negocios de Buildings de Schneider Electric. Pelco propone una solución completa de video vigilancia analógica e IP en Alta Definición, que va desde el origen de la imagen hasta la visualización".

Christian Rodríguez, Buildings Business Marketing Manager de Pelco by Schneider Electric

En el marco de SeguriExpo, Pelco dio a conocer Soluciones Integradas de Seguridad y Control en Edificios, y, a su vez, presentó las últimas novedades, su línea de productos y los servicios en materia de seguridad.

Para la compañía, los resultados de la exposición fueron muy positivos porque no sólo se tuvo la oportunidad de afianzar la integración de Pelco con Schneider Electric, sino que además se concretaron nuevos negocios gracias al alto porcentaje de asistentes interesados en los productos.

En este evento, se pudo apreciar la importancia que tiene hoy en día la materia de seguridad para la sociedad actual y de ese modo se vio reflejado en Seguriexpo. Es por esto que, después de haber tenido una participación exitosa, resulta valioso para la empresa volver a presentarse el próximo año con una apuesta mayor.

La próxima edición de Seguriexpo Buenos Aires se realizará del 5 al 7 de Junio de 2013 mientras que la industria de Safety, Fire & Security tendrá su encuentro bienal en Intersec Buenos Aires del 15 al 17 de Agosto de 2012. Ambas muestras se realizarán en La Rural Predio Ferial de Buenos Aires ■

Tyco International Company,
Empresa número uno en Seguridad Electrónica a nivel mundial.

SOLUCIONES PARA EMPRESAS

CCTV y Videovigilancia | Control de Accesos | Detección y Extinción de incendio | Intrusión perimetral

Sensormatic® tyco Simplex SCOTT ANSUL KANTECH SOFTWARE HOUSE DSC American Dynamics

ADT Security Services
Vertical Markets & Global Accounts

Thames 139, Boulogne (B1609JUC)
Buenos Aires, Argentina.

Tel.: 54 11 4006-4900
Fax.: 54 11 4006-4936

ar.adtvm@tycoint.com
www.adtempresas.com.ar

INTEGRACIÓN TOTAL EN PROTECCIÓN DE PERÍMETROS

SISTEMA PMS \ 2
Sistema Integral de Protección Perimetral para grandes Perímetros (con Software Central Integrador tecnologías de detección).

SISTEMA PMS \ 3
Protección Perimetral por Cable Sensor Microfónico.

SISTEMA PMS \ 4
Protección Perimetral por Cable Sensor Microfónico Enterrado.

SISTEMA POWER SHOCK
Protección Perimetral por Cerco Energizado.

Con más de una década de trayectoria enfocada en el diseño y desarrollo de **Sistemas para Protección de Perímetros** y reconocida a nivel internacional, **ALIARA** le posibilita ahora la **Integración y Control Total** de sus Sistemas de Seguridad.

Con el Profesional de la seguridad electrónica como pilar de su crecimiento, **ALIARA** se posicionó como **Líder** de la especialidad en la región gracias a la **Calidad** e **Innovación** de sus Productos y al **Respeto** y **Servicio** permanente a sus clientes.

Conocedores del mercado y sus necesidades; solo **ALIARA** puede ofrecerle la Solución más adecuada y Totalmente Integrada para cada requerimiento.

aliara

ESPECIALISTAS EN SEGURIDAD PERIMETRAL

Distribuidores Oficiales

Nuevas Oficinas

España 744 - (B1602BBN) Florida - Vicente López- Pcia. de Buenos Aires
54 11 4795 0115 (líneas rotativas) - www.aliara.com - ventas@aliara.com

DIALER SEGURIDAD ELECTRONICA

power shock

by aliara

aliara
ESPECIALISTAS EN SEGURIDAD PERIMETRAL

Protección Perimetral por Cerco Energizado

Características

Power Shock detecta
Alarma por descarga eléctrica
Alarma por corte de conductor (Positivo o Masa)
Alarma por sabotaje (Tamper de gabinete)
Alarma por batería baja

*2 salidas de relé (1 temporizada) para conexión a panel de alarmas de intrusión, sistema **ALIARA PMS2** o elementos de aviso sonoro o visual

Energizador de perímetros que disuade y repele el intento de intrusión mediante una descarga eléctrica no letal.

El sistema no genera falsas alarmas y su funcionamiento no está condicionado por factores climáticos.

Funcionamiento

LEDS indicadores
De Encendido, Pulsos, Batería baja, Funcionamiento con tensión de red, Funcionamiento con batería.

Encendido
Llave con desconexión de encendido

Control
Compensación automática de pérdida de aislación

Protección
Fusible de 1A para Protección contra descarga por red de corriente
Fusible de 12V 3A para Baja tensión

Batería
Habitáculo para batería de respaldo 12V 7A

Integración

El sistema Power shock es compatible con el **SISTEMA INTEGRAL DE PROTECCIÓN PERIMETRAL ALIARA PMS2** con software control de interfaz gráfica sencilla y de fácil operación.

Características del SISTEMA ALIARA PMS2
Mapa del sitio digitalizado.
Niveles de acceso por categoría de usuario.
Alarmas audibles y visuales.
Control de rondas on-line.
Autodiagnóstico: controla el estado de cada uno de los componentes del sistema.

La empresa líder en Seguridad Perimetral Electrónica en Latinoamérica

Nuevas Oficinas
España 744 - (B1602BBN) Florida - Vicente López - Pcia. de Buenos Aires
54 11 4795 0115 (líneas rotativas) - www.aliara.com - ventas@aliara.com

ADT Security Services

www.adtempresas.com.ar

ADT en su división Servicios para Empresas ofrece soluciones llave en mano que contemplan desde la ingeniería del sistema hasta la provisión, instalación, puesta en marcha, capacitación y servicio post venta, contando con laboratorio propio y técnicos certificados.
ADT Security Services es una compañía del grupo Tyco International, líder en sistemas de seguridad a nivel mundial.

Alari3 – Valls

www.cercoselectricosdeseguridad.com

Diseño, fabricación e instalación de cercas eléctricas perimetrales de seguridad con detector de ruptura e invasión bajo las normas de seguridad eléctrica vigentes en nuestro país. Alari3 es su marca registrada.

Aliara

www.aliara.com

Seguriexpo Buenos Aires, llevada a cabo en la Rural entre el 6 y el 8 de julio pasado, culminó con excelentes resultados y superó las expectativas de visitantes y expositores. Durante la muestra, los principales protagonistas del mercado nacional e internacional del sector de Security asistieron a un encuentro único para el sector.

Alonso Hnos. Sirenas

www.alonsohnos.com

Empresa nacional fundada en 1967 como una metalúrgica, desde 1987 se dedica al desarrollo y fabricación de sirenas, paneles de alarmas, sensores y elementos accesorios. Su Panel A2K4 es el más exitoso de la industria nacional y se exporta a distintos países de Latinoamérica y Europa.

ALARI® 3

Seguridad Perimetral

Tenemos más de una razón
para ofrecerle un negocio
Seguro

Muros sensores de flexión antiapertura

Casas accesorios para rápido montaje

Construcciones Especiales estructuras antivandalismo

Soluciones con energía solar

Depósitos y Galpones reportes inalámbricos

Cercos Energizados de Seguridad Perimetral

ALARI 3 es el sistema integral de seguridad perimetral eléctrica líder en el rubro con más de **15 años de experiencia.**

Es el sistema de mayor poder disuasivo al más bajo costo del mercado. De fácil y rápido montaje reduciendo costos y tiempos de instalación. **Tiene el menor costo por metro lineal.**

Exclusivo Software de control visual Alari®

Todo en un solo programa

Nuestro exclusivo software recepciona la información de todas las zonas protegidas. Información inalámbrica o alámbrica en tiempo real de las alarmas zonificadas y la prioridad de cada una en un plano del lugar con señales audibles y sonoras.
Poderosa base de datos bajo clave, historiales, pantallas de interacción y registros.
Envío simultaneo de información a usuarios VIP.
Apta para ser monitoreada.

Nuestro software de control se intercomunica con equipos:

DXCONTROL

www.alari3.com.ar
4878-4100

Asesoramiento profesional

Más de 15 años en la industria

Importadores directos

SOPORTE TÉCNICO

Asesoramiento: Los que formamos ARGSeguridad somos ingenieros con más de 10 años de experiencia en el gremio de la seguridad electrónica, técnicos y personal altamente capacitado en cada una de sus funciones.

VENTAS ONLINE

24 Hs. / 365 días al año: Realizá tus pedidos, con o sin tarjeta de crédito. Administrá tus compras mediante un ágil formulario de compras online.

STOCK PERMANENTE

Nuesto stock propio, facilita sus oportunidades de negocio.

www.ARGSeguridad.com

ARG SEGURIDAD

DISTRIBUIDOR MAYORISTA DE EQUIPAMIENTO DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA

IQinVision

DYNACOLOR
always watching

Digifort
Sistema de Seguranca Digital

www.ARGSeguridad.com

Importamos y distribuimos productos probados y adaptados
para ofrecer a nuestros clientes
la mejor opción en seguridad a precios altamente competitivos.
Todos los productos de nuestra cartera se encuentran en nuestro stock,
disponemos de un Showroom con los principales productos
en funcionamiento y taller de reparaciones y ensamble.

- CCTV - GRABACIÓN DIGITAL
- VIDEO IP
- ALARMAS DE INTRUSIÓN
- INCENDIO
- ACCESOS
- CERRADURAS PARA HOTELES

casel
Cámara Argentina de Seguridad Electrónica
SOCIO ACTIVO

Av. Rivadavia 8617 - C.A.B.A.
(011) 4674-6666
ventas@ARGseguridad.com
www.ARGSeguridad.com

Horario de atención:
Lunes a Viernes de 9:00hs a 18:00hs.
y Sábados de 9:00hs a 12:30hs.

VISA · MasterCard · CABAL · American Express · Diners Club International

Anviz

www.anviz.com

El líder de Biometría a nivel mundial y M3K Argentina estuvieron presentando nuevos productos en la exposición más importante del país. M3K Argentina, Distribuidor Oficial de Anviz en Argentina, ofreció material gráfico, asistencia personalizada a clientes y explicación detallada sobre todos los productos, conjuntamente con los especialistas e ingenieros de la compañía.

ARGSeguridad

www.argseguridad.com

Importa y distribuye productos para seguridad electrónica probados y modificados para ofrecer a sus clientes la mejor opción a precios altamente competitivos. Todos sus productos se encuentran en stock. Cuentan con taller de reparaciones y ensamble.

Backnology

www.backnology.com.ar

Empresa dedicada a brindar una amplia gama de productos y servicios en seguridad electrónica, conectividad, informática y energía, agrupados en soluciones complejas y configurados a medida.

BigDipper Technology

www.bigdipper.com.ar

Es una empresa fundada en el año 2000 por un grupo de ingenieros en electrónica, informática y especialistas en óptica. Actualmente comercializa productos fabricados en China, Japón, Corea, Taiwán, Estados Unidos y Alemania, junto a otros desarrollados por personal de la empresa.

bykom

Software para centros operativos

Respaldo asegurado

Innovación permanente

Excelencia en Servicio post venta

Servicio y soporte técnico las 24 hs los 365 días del año

Cientos de sistemas funcionando en el país y Latinoamérica

PARTNERS

NANOCOMM · MICROFAL S.A. · Kelcom · AUTOMA CCTV & ALARMAS · ELECTRONIC SYSTEMS LTD · Lanbrix · HIKVISION · antares · DXCONTROL · DSC · CENTENNIAL · GTE · 3S&G · avatec · NEXTEL · FiESA · GeoVision · meltrack

Una solución completa de gestión y desarrollo para su negocio de monitoreo

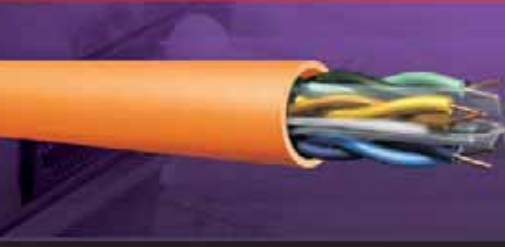
Av. Colón 3073 7° - Mar del Plata - 7600 - Tel. (54 223) 495-8700
www.bykom.com.ar - info@bykom.com.ar

Epuyen
de punta a punta

CABLES Epuyen

Coaxiales
50 ohms, 75 ohms telecomunicaciones,
75 ohms TV.

Telefónicos
Telefonía Interior, Planta Externa,
Intercomunicación.



Redes LAN
UTP - FTP.

Visitanos en SEGURIEXPO 2011 del 06 al 08 de julio en La Rural Predio Ferial

Stand 1A-21

Sólida como su proyecto

En un mundo donde el lenguaje es la comunicación, aplicamos recursos, procesos de excelencia y tecnología de punta para desarrollar cables que responden a estándares internacionales de calidad. Desde su concepción hasta la instalación, los productos Epuyén transmiten señales, datos y energía con alta eficiencia y gran versatilidad.

Coaxiales | Telefónicos | Energía | Redes LAN | Instrumentación | Bus de Datos

Cortejarena 3700 • CPA: B1738CPH • La Reja - Moreno, Bs. As. Argentina
Tel.: 0237 469 1000 • Fax: 0800 33 EPUYEN (378936)
e-mail: ventas@epuyen.com.ar • www.epuyen.com.ar

DCM solution

soluciones de ingeniería

Control de Accesos

Molinetes

Puertas Giratorias

Controladoras

Software

Accesorios

Soluciones DCM:
Inteligentes, seguras y con posibilidad de crecimiento

DCM Solution S.A.
Juan de Garay 3942 . (A1636AHH)
Olivos . Buenos Aires . Argentina
(011) 4711 0458 / 4005 5881
info@dcm.com.ar

www.dcm.com.ar

Bykom

www.bykom.com.ar

Desde 2001, desarrolla software de gestión para Centros operativos de monitoreo de alarmas, módulos adicionales, grabación VOIP, telemetría y accesos web. Investigación en el área seguridad, analizando los software y tecnologías existentes, así como evaluación de herramientas de bases de datos para futuros desarrollos.

DAZ Conductores

www.dazconductores.com.ar

Desde hace más de una década, la empresa se dedica en forma exclusiva a la fabricación de cables telefónicos, de portero, telefónicos subterráneos, coaxiales, UTP, cables para detección de incendio y especiales, según plano para las industrias Informática, Telecomunicaciones, Instrumentación, Control y Seguridad electrónica.

DCM Solutions

www.dcm.com.ar

Empresa especializada en el diseño y desarrollo de productos para sistemas de control de accesos, sistemas de información y soluciones para el transporte público de pasajeros. Provee análisis y definición del producto, diseño industrial, ingeniería mecánica y electrónica y elaboración de prototipos.

Dialer Seguridad

www.dialer.com.ar

Con más de veinte años de trayectoria en el campo de la seguridad electrónica, ofrece a la industria primeras marcas y la última tecnología aplicada en sistemas de intrusión, incendio, control de accesos, CCTV y comunicaciones. Servicio técnico y soporte posventa profesional y permanente para todas sus líneas de productos.

La experiencia de los años... y todo lo que nos puede transmitir el que más sabe.

Le presentamos **DX Net**.

El Futuro de su negocio.

DX Control desarrolló la famlia de equipos más completa, segura y potente para el monitoreo radial y telefónico de alarmas.

Sus versátiles transmisores son compatibles con todos los paneles de alarma del mercado, y las receptoras radiales/telefónicas son compatibles con todos los softwares de monitoreo de alarmas.

Seguros. Compatibles. Escalables.

CONTACT ID DIRECTO

Transmite el Contact ID de forma directa y transparente

Contact ID sin límites (sin programación de plantillas)

DX Control desarrolló un poderoso algoritmo de compresión de datos **KOMPRESSOR II** que permite agrupar eventos de Contact ID y enviarlos simultáneamente, vía radio, en una misma transmisión. Todo en un tiempo menor a 250 mSeg.

Sin lugar a dudas la familia más rápida del planeta

- Receptoras Multivínculo DX Link
- Transmisores compatibles Full ID (en formatos Contact ID y Ademco Express)
- Repetidoras Store&Forward

Producidos en Argentina por el líder en sistemas radiales y telefónicos para monitoreo de alarmas

DXCONTROL

Tel./Fax: 5411 4647-2100

Av. Rivadavia 12396, Buenos Aires, Argentina

Contáctenos en dxcontrol@dxcontrol.com.ar ó visite nuestra web en www.dxcontrol.com.ar

Protegemos nuestras instalaciones con: ALARI 3 Seguridad Perimetral

CAMARAS CCD - DOMOS DE ALTA VELOCIDAD - LENTES FIJAS Y AUTOIRIS - BALUNES UTP - ACCESORIOS DE INSTALACION

DVR serie VTK

SK-8800-HS:
4, 8, 16 y 32 canales de video
H.264 - Salida AV / VGA - LAN

DVR serie NETVISION

DS-7100-HT:
4, 8 y 16 canales de video - LAN
H.264 - Salida AV / VGA / HDMI

DVR uso vehicular

KD-206 / MD-402:
2 y 4 canales de video - 25 cps.
Resolución D1 - H.264 - SD card

Mini cámara DVR

KD-102:
Ultra compacta y portátil
Incluye memoria SD 4Gb

Placas DVR serie KDC

KMC-4400 / 8800:
8 y 16 canales de video
100 y 200 cps - software DigiNet

Equipamiento Full D1 para Seguridad Bancaria

SK-5216AV:
16 canales de video
400 cps - software CMS
Visualiza, graba y transmite por

cumple Resolución A-5136

CP-9601V:
Cámara CCD 1/3" Super HAD
650 TVL color y 700 TVL B/N
WDR (Wide Dynamic Range)
Compensación de contraluz ideal

DG-4208HF / DG-4216HF:
8 y 16 canales de video
200 y 400 cps - software CMS
Visualiza, graba y transmite por

Placas DVR serie NV

DS-4100HC / HF:
8 y 16 canales de video + audio
CIF / 4CIF / D1 - 25 cps - H.264

Placas DVR serie GV

G-600 / 800 / 900 / 1480:
16 y 32 canales de video
100, 200 y 400 cps - software 8.3

Capturadores DVR

V-8000 / USB-DVR:
4, 16 y 32 canales de video
25, 100 y 200 cps - USB 2.0

Enlaces de audio y video

TC-700H / 5000H:
Enlace 1.2GHz de 30 y 300mts.
Opcional antena tipo yagui 12dBi

Accesorios de video

QC-401 / CV-102 / V-104:
Quad color PIP - Conversor VGA
Distribuidor de video múltiple

Lentes fijas y varifocales AI

CP-xx16F: 2.8, 4, 6, 8, 12, 16mm
CP-3580AV: AI de 3.5 a 8mm
CP-2812AV: AI de 2.8 a 12mm
CP-0550AV: AI de 5 a 50mm

Adaptadores y conectores

AD-001 / CAB-001 / CON-001:
Adaptadores BNC y RCA
Conectores / patch BNC & plug

Balunes UTP simples

UTP-10X-P:
Transceptor pasivo de 300mts.
Conexión con bornera a presión

Balunes UTP múltiples

UTP-80X-P:
Transceptor pasivo de 300mts.
Conexión con bornera o pigtail

Balunes activos simples

UTP-101AT/AR:
Transceptor activo de 1200mts.
Alimentación 12V DC/AC

Balunes PoE y PVD

UTP-101PoE / 901PV:
Combina Video, Datos y Power
Transmite 24Vac - recibe 12Vcc

+ SHOWROOM + STOCK + ATENCION PERSONALIZADA + LABORATORIO + PRODUCTOS = LA MEJOR OPCION EN CCTV

Capital Federal y Gran Buenos Aires
ventas@electrosistemas.com.ar
(011) **4713.8899 / 4713.5550**

Zona Cuyo, Córdoba y Litoral
ventas.cba@electrosistemas.com.ar
(0351) **425.1867 / 15.594.8788**

CAMARAS IP - DOMOS ANTIVANDALICOS - ENLACES DE VIDEO - GABINETES Y SOPORTES - FUENTES DE ALIMENTACION

Cámara PTZ con infrarrojo LASER de 200mts.

Antiexplosivo

A prueba de balas

Cámara térmica

JM-612-IR:
Resolución 550 TVL
Lente zoom de 36x
Infrarrojo LASER de 200 mts.
Anti Explosivo (Exd II CT6)
Anti Corrosión (Stainless Steel)
Resistente al agua (IP66 y NEMA 4X)
Cámara térmica de 640x480
A prueba de disparos (.45 ACP)

Cámaras con IR

CP-7320S / 6330S / 6320S:
Resolución 480 TVL - 4 a 9mm
Iluminador infrarrojo 50 a 80 mts.

Cámaras con IR

CP-6250S / 6220S / 6420HS:
Resolución 420 TVL
Iluminador infrarrojo 10 a 25 mts.

Cámara 700 TVL WDR Varifocal con Infrarrojo

CP-7620V:
Resolución 700 TVL
Lente varifocal de 4 a 9mm
Iluminador infrarrojo LED array 80 mts.
WDR (Wide Dynamic Range)
HLC - Compensación de luz de frente (faros vehiculares)
Control magnético exterior de foco y zoom
Excelente resistencia a la intemperie IP67
Brazo incorporado con alojamiento del cable

Cámaras BOX

CP-9320S / SX / H:
Resolución 420 / 480 TVL
Día / Noche - 12VDC o 24VAC

Cámaras WDR

CP-9520S / 9601V:
Resolución 600 TVL - HLC/WDR
OSD - Reducción de ruido 3D

Domos fijos de interior

CP-8420H / HF:
Resolución 420 TVL - Día/Noche
Iluminador infrarrojo de 15 mts.

Domos fijos antivandálicos

JB-8320S / 8350S:
Resolución 480 TVL - IR 15 mts.
Lente varifocal de 4 a 9 mm

Cámaras lente pinhole

CP-208 / PIR:
Resolución 420 TVL - con audio
Opcional oculta en PIR + IR 10m.

Cámaras IP con WiFi

NVC-900:
Sensor de video 420 TVL
VGA 640x480 - WiFi 802.11b/g

Domos de alta velocidad

JK-5907 / JK-2100:
Resolución 600 TVL - zoom 370x
Velocidad de paneo 300º/seg.

Domo de baja velocidad

PT-209:
Resolución 480 TVL - zoom 3x
Opcional kit de control remoto

Teclados de control PTZ

JK-2002 / JK-2005:
Conexión vía RS-485
Opción de integración a PC-DVR

Accesorios para RS-485

C485-1 / C485-4:
Conversor de protocolo
Hub 485 - Protector sobretensión

+ EXPEDICION + INNOVACION + PRECIOS COMPETITIVOS + INMEJORABLE UBICACION = LA SERIEDAD DE SIEMPRE

ELECTRO SISTEMAS

Electrosistemas de Seguridad SRL
Laprida 4034 - Villa Lynch - Buenos Aires
www.electrosistemas.com.ar

Drams Technology

www.dramstechnology.com.ar

Compañía dedicada a la distribución de productos de seguridad electrónica, especialmente en el campo del control de accesos y circuito cerrado de TV (CCTV). Provee productos de última tecnología a los más grandes instaladores e integradores de seguridad del país. Catálogos y manuales on-line.

DX Control

www.dxcontrol.com

Empresa argentina que, desde hace más de 17 años, ofrece soluciones integrales de monitoreo radial para empresas de monitoreo de Alarmas. Desarrolla y fabrica transmisores y receptores radiales multivínculo en el país, lo que les permite realizar entregas inmediatas y dar un eficiente soporte técnico local.

ElectroSistemas de Seguridad

www.electro-sistemas.com.ar

"La muestra 2011 nos permitió alcanzar el nivel de acercamiento a nuestros clientes que estábamos buscando, luego de haber realizado nuestra última expansión a nivel comercial y logístico. Estamos estrenando instalaciones en Buenos Aires y en nuevas sucursales del interior del país, duplicando de esta manera nuestra capacidad operativa. Asimismo, pudimos mostrar una enorme cantidad de nuevos productos, relacionados siempre a equipamiento y accesorios de CCTV", expresaron desde la empresa.

Grupo Núcleo

www.nucleodistribuidora.com

Grupo Núcleo es una compañía marplatense con más de 15 años de trayectoria, dedicada a la comercialización de productos, insumos y accesorios tecnológicos con desarrollo nacional e internacional. Especialistas en tecnología, y diferenciados en el mercado por calidad, atención personalizada y servicio post-venta, para lo cual cuenta con más de 150 personas formando parte de la empresa.

suprema
Solución de control de acceso IP
Lectores autónomos y en red
Biometría, Tarjetas, PIN
Detección y reconocimiento facial
Aptos para intemperie
PoE
Software en español de control de accesos y presentismo
Xpass
BioEntry Plus
BioLite
X-Station
Software BioStar
TCP/IP
BioStation T2
Distribuidor Oficial
DRAMS TECHNOLOGY S.A.
Agregando valor a sus productos
Av. Angel Gallardo 115
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4856-7141
info@dramstechnology.com.ar
avigilon
bioscrypt
SECURITRON
TAMRON
Theia
www.dramstechnology.com.ar

DRAMS TECHNOLOGY S.A

avigilon
TODA LA EVIDENCIA EN 16 MEGAPIXELS

PROVISION ISR
CCTV

SAMSUNG
SAMSUNG TECHWIN

SOLUCIONES DE CCTV
Y VIDEO IP

Theia TECHNOLOGIES
LENTES GRAN ANGULAR

LENTES MEGAPIXEL

Lente convencional

Lente Theia

TAMRON LENTES PARA CCTV

Conozca todos nuestros productos en nuestra web

Agregando valor a sus productos

Farpointe Data, Inc.

LECTORES Y TARJETAS DE PROXIMIDAD

suprema

CONTROL DE ACCESOS Y PRESENTISMO

bioscrypt™

LECTORES DE HUELLA DIGITAL

100.000 huellas 1:1 y 10.000 huellas 1:N

SECURITRON

LKX

CERRADURAS, PULSADORES Y ACCESORIOS

CCTV | VIDEO IP | CONTROL DE ACCESOS | BIOMETRÍA | LECTORES Y TARJETAS | CERRADURAS

Av. Angel Gallardo 115
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4856-7141
info@dramstechnology.com.ar

DRAMS TECHNOLOGY S.A.

Agregando valor a sus productos

avigilon | bioscrypt | SECURITRON | Theia | TAMRON | LKX

www.dramstechnology.com.ar

HID

www.hidcorp.com

Líder en soluciones de acceso y gestión de identificación para proyectos de identidad segura basadas en tecnologías integradas y soluciones de tecnología logística. Integrante del grupo Assa Abloy, la empresa ofrece productos de vanguardia tecnológica y cuidada estética para satisfacer todas las necesidades del sector.

Honeywell

www.honeywell.com

Uno de los mayores fabricantes de sistemas de seguridad del mundo, que brinda soluciones integradas en CCTV, intrusión y control de accesos a través de marcas asociadas. Se presentó en Seguriexpo a través de sus distintos socios locales, como Securitas, Seguridad Misiones, AlarSur y SF Technology.

Identimax

www.identimax.com.ar

Abarca cualquier solución en identificación, desde una tarjeta de afinidad hasta un pasaporte inteligente. El 100% de su core business es la identificación y eso lo diferencia de otras empresas del mercado local.

Ingal

www.ingal-leds.com

La empresa tiene como compromiso la necesidad de crear productos de iluminación que permitan ahorrar los recursos energéticos: la iluminación basada en tecnología de leds. Su departamento de investigación desarrolla permanentemente nuevos productos.

Securitas Sistemas

Securitas Argentina cuenta con una unidad de negocios específicamente desarrollada para implementar soluciones de seguridad electrónica.

Proyectos e Instalaciones
Servicio Técnico y Mantenimiento
Monitoreo
Track & Trace

securitasargentina.com
securitasuruguay.com

SECURITAS

Honeywell
ACCESS SYSTEMS

- **NetAXS-123**
  Control de Accesos Autónomo de 1, 2 o 3 Puertas

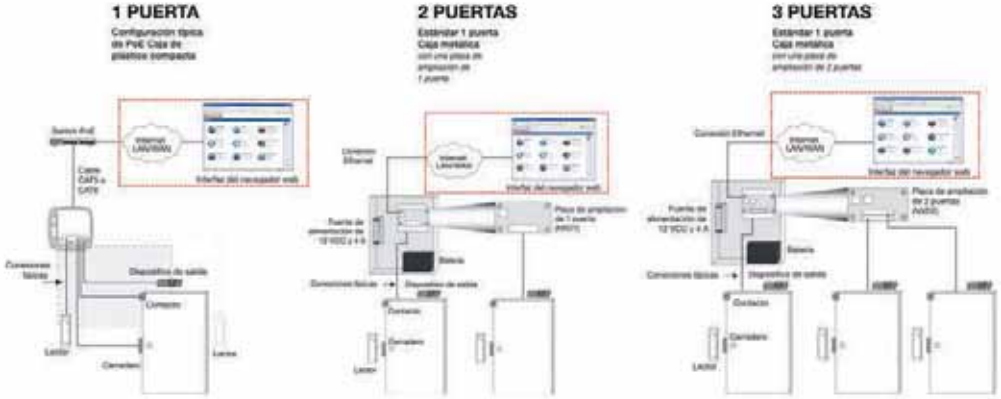
TECHNOLOGY

Honeywell
Security products dealer

NetAXS-123 es una solución de control de accesos independiente, compacta y muy completa a nivel de funciones. Se puede instalar y gestionar fácilmente a través de un navegador web y sin necesidad de conexión a una red o a Internet.

- Entorno amigable
- Exportación de datos
- Actualización dinámica
- Modos de acceso opcionales

Control de accesos IP



SF TECHNOLOGY S.A.

Av. Boedo 1912 (C1239AAW) C.A.B.A. - Tel.: (54 11) 4923-0240

Honeywell
SECURITY

• VISTA 48 LA

Un panel...
infinitas posibilidades

• 6164SP
Teclado LCD
alfanumérico (Español)
Exp. de 4 zonas y 1 relé

Honeywell, líder mundial con mas de 70 años en el mercado, ofrece una amplia gama de tecnologías, con paneles de alarmas que van de 4 a 250 zonas y toda su gama de accesorios de la más alta prestaciones.

• Vista ICM
Módulo de conexión
a Internet
Permite controlar
el panel vía web

• 6271CS
Pantalla táctil
gráfica color
alfanumérico (Español)

• 6270
Pantalla táctil
gráfica (B/N)
Seguridad.
centro de mensajes

• 6148SP
Teclado LCD
con palabras
fijas (Español)

• 6150RF
Receptor
inalámbrico
Teclado LCD

Intelektron

www.intelektron.com.ar

Fabricante nacional de hardware y software para control de accesos, asistencia, control de visitas, molinetes y pasarelas ópticas. Seguridad informática y protección de software. Permanentemente, la empresa desarrolla diferentes productos de alta tecnología y focalizados en al área de Seguridad, Protección y Control.

Lantrónica

www.lantronica.com.ar

Importadores de equipos, soluciones, insumos y servicios de seguridad electrónica e informática de las principales marcas internacionales. Su objetivo es obtener resultados significativos y mejoras continuas para sus clientes, aplicando soluciones en distintas áreas de sus organizaciones.

Meditecna

www.meditecna.com

Desde sus inicios se destacó como una empresa joven y pujante con la premisa de brindar a sus clientes el mejor servicio de asesoramiento y servicio de post-venta, objetivo que implica atender las necesidades específicas y muchas veces no convencionales que plantean sus clientes. Y esa es precisamente la característica fundamental que destaca a la empresa: la capacidad de asesoramiento y respaldo individualizado.

monitoreo.com

www.monitoreo.com.

Mayorista de monitoreo, que, a través de una red para empresas del rubro, ofrece soluciones para el desarrollo y la rentabilidad de la actividad. Cursos de capacitación y literatura especializada para la formación de profesionales en el área del monitoreo, tanto desde la faceta técnica como comercial.

NUEVO REI IN-2

RELOJ ELECTRÓNICO PARA CONTROL HORARIO

- TECNOLOGÍAS: *HUELLA, PROXIMIDAD, iCLASS, MIFARE, CÓDIGO DE BARRAS* Y *BANDA MAGNÉTICA.*
- MENSAJES DE VOZ CONFIGURABLES.
- WEB SERVER PARA REALIZAR SU CONFIGURACIÓN DE MANERA REMOTA.
- MAYOR CAPACIDAD: 65000 FICHADAS / 65000 HABILITADOS / 9000 HUELLAS.
- BATERÍA DE RESERVA DE IÓN-LITIO PARA BACKUP DE ALIMENTACIÓN CON CARGADOR INCORPORADO.
- GABINETE DE ALTA RESISTENCIA, CON MAYOR COMODIDAD Y ATRACTIVO DISEÑO.
- FUNCIONALIDAD PARA TIEMPO DE ASISTENCIA O CONTROL DE ACCESO.
- CONECTIVIDAD LOCAL VÍA ETHERNET, USB, RS-232, RS-485 O MÓDEM.
- ALIMENTACIÓN VÍA POE OPCIONAL.

KIT DE DESARROLLO (SDK) DISPONIBLE

AÑO ANIVERSARIO 20 1991 - 2011

Tel./Fax: +54 (11) 4305-5600
www.intelektron.com - *ventas@intelektron.com*
INTELEKTRON S.A. - Solís 1225 (C1134ADA)
Ciudad de Buenos Aires - Argentina

intelektron

Nuestra Trayectoria como Fabricantes , Experiencia y Estructura, nos avalan para brindarle un Excelente Asesoramiento, Asistencia permanente al Gremio y Servicio Postventa.

Seguridad Electrónica

LANTRONICA®

Importadores y distribuidores mayoristas

Venta al gremio

Sistemas de Seguridad Electrónica

CONTROL DE ACCESOS

Lectores de Proximidad

Lector de proximidad D9000
con salida Wiegand 26 bits
UHF 915 Mhz
Alcance de 10mts.

Lector de proximidad HM6002/3/5
con salida Wiegand 26 bits o RS232
EM 125 khz / HID 125 Khz / Mifare.

Lector de proximidad JLR100
con salida Wiegand 26 bits
EM 125 khz
Alcance de 80cm.

Tarjetas y Tags

Tags de proximidad EM 125 Khz.
Tarjetas de proximidad ISO y Clamshell
EM 125 Khz - HID - Mifare - UHF915 Mhz
Llaveros y sobres porta credenciales

Controladores de Acceso Autónomos

ACP11E /M/H
Controlador autónomo para
1000 usuarios pin y/o tarjeta
Lector incorporado.
Versiones Em marin 125Khz /
HID 125Khz / Mifare

HM1000
Controlador autónomo para
1000 usuarios tarjeta
Apto exterior
Lector incorporado

Controladores de Acceso con Reporte

AR721
Capacidad 1000 usuarios
tarjeta y/o pin
Comunicacion Rs485
con Software
Lector incorporado

Sc403
Reloj y control de acceso
Capacidad 30000 usuarios tarjeta y/o pin
Comunicación RS232-RS485-
TCP/IP con Software
Lector incorporado

Pulsadores

Pulsadores rex de salida NO/NC
Metálicos
Abs
Emergencia
Sin contacto

Controladores Biométricos

F8
1500 huellas/tarjetas
Puerto RS232-RS485-TCP/IP
Software

SR 100
Lector adicional para F8

I Face302
1500 huellas / 700 rostros
Puertos RS232-RS485-TCP/IP
Software

L5000
Cerradura autónoma
500 huellas / 100 pin

Placas Controladoras Multipuerta

Soporta 30000 tarjetas y 100000 registros.
Software basado en web
Función antipasback.
C3-200 2 puertas soporta 4 lectores (2 de entrada, 2 de salida)
C3-400 4 puertas soporta 4 lectores (4 de entrada)

Cerraduras

300s / E600Led
Cerradura electromagnética
de 300Lb/600Lb

Herrajes de sujeción

Destrabapestillos NC/NO

Cerradura Fail safe con perno

Estomba 136 (1872) Avellaneda - Buenos Aires
011 - 4205 - 6379 / 011 - 5368 - 0503 / Nextel ID 672*1828

Envíos al interior – Servicio de entrega a domicilio

LTC ELECTRONICS
CCTV * ACCES CONTROL * FIRE DETECTION * BIOMETRICS SYSTEMS

CCTV

Domos Fijos

DPSP36/DPAR36
Domo plástico 24 LEDS IR
CCD Sony 420/540 TVL
Lente 3.6mm

DMSP36/60/DMAR36
Domo antivandálico apto exterior
24 LEDS IR
CCD Sony 420/540 TVL
Lente 3.6/6mm

DMSP4A9
Domo Antivandálico
apto exterior
36 LEDS IR - CCD Sony 420L
Lente Varifocal 4a9mm

DP7000IR
Domo Plástico
Menú en pantalla
24 LEDS IR - CCD Sony 700TVL
Lente Varifocal 4 a 9mm

DP7000
Domo Plástico
Menú en pantalla
CCD Sony 700TVL
Lente Varifocal 4 a 9mm

DM7000IR
Domo Antivandálico apto exterior
Menú en pantalla 36 LEDS IR
CCD Sony 700TVL
Lente Varifocal 4 a 9mm

Cámaras Ocultas

COPIR - CPIN - COSMK
Sensor de video 1/3" Color CCD SONY
420-540 TVL
12VDC - 0,1 LUX
Lente 3.6 mm / 6mm

Placas Capturadoras

Placas Capturadoras de 4/16/32 canales de video
15/25/100/400 FPS

DVR Stand Alone

514/518/916
Stand Alone H264 de 4/8/16 canales de video
Salida BNC y VGA Real Time
Software CMS 64 Ch sin cargo
RS485/ Alarmas
Soporta Celulares

Cámaras PTZ

8027H
CCD Sony 520 TVL
zoom 27x autofoco

PTZ109/309
CCD Sony 420/540 TVL zoom 3x
360° - Presets- Apta exterior

LANL5907
CCD Sony 480 TVL - zoom 27x autofoco
360° Low Speed- Presets
Apta exterior

LANL2100
CCD Samsung 540 TVL - zoom 30x autofoco
360° High Speed - Apta exterior

Cámaras Box

BSP4200-BSP4800
BSP5200-BSP5400AF
BSP7000
Sensor de video 1/3" Color CCD SONY
420-480-540-700 TVL
12VDC - 0,1 LUX
Con audio - Día/Noche
AGC-BLC-AWB

Cámaras Infrarrojas

Sensor de video 1/3 Sony. Aptas exterior

CMSP24L36
420 TVL - IR 20MTS - 3,6 mm

CMAR30L36/60
540 TVL - IR 25MTS - 3,6/6 mm

CMXX50M
420/480/540 TVL
IR 50MTS - 6 mm

CMSP36L4A9
420 TVL - IR 30MTS
Varifocal de 4a9 mm

CMSP72L4A9
540 TVL - IR 50MTS
Varifocal de 4a9 mm

Accesorios

Conectores
BNC Crimpeable/tornillo
Derivadores y plugs de alimentaciÓn
Adaptadores de BNC-RCA

Gabinetes y soportes
Gabinetes apto exterior de ABS y aluminio c/ soporte.
Soportes plásticos para cámaras

Lentes
Lentes de cristal.
Iris fijo de 2,8/4/6/8/12/16 mm
Autoiris varifocal de 3,5 a 8mm / 2,8 a 12mm / 5 a 50mm

Accesorios
Distribuidores de video de 1x4 - 2x4 - 8x16
Conversor de Video a VGA
Micrófono de alta sensibilidad ajustable
Conversor RS232/ RS485

Balunes
Transceptores de video para cable UTP
300-1200-1800 mts color.
1-4-8-16 canales.

Cables
Cables de alimentacion TPR y Bipolar
2x0,5 - 2x0,75 - 2x1 - 2x1,5 - 2x2,5.
Cables UTP interior/ exterior
Cables coaxiles

Fuentes
Fuentes switching de 12VCC:
12A - 5A - 2A - 1A

info@lantronica.com.ar - ventas@lantronica.com.ar
www.lantronica.com.ar

Nagroz
www.nagroz.com.ar

Desarrollador y fabricante de sistemas para protección perimetral. El Sistema Energizado de Protección Perimetral (SEPP) y todos los productos Mandinga -marcas de la empresa- son fabricados bajo normas de seguridad eléctrica vigentes y con certificación IRAM.

PPA
www.ppa.com.ar

Desde hace más de 15 años, distribuye y comercializa en Argentina productos de seguridad electrónica, paneles y sensores, y automatización de portones de última tecnología. Desarrollo permanente y tecnología de punta aplicada a cada desarrollo son algunas de los sellos distintivas de la marca.

Punto Control
www.puntocontrol.com.ar

Especializada en brindar productos y servicios para control de accesos y control de rondas y recorridos. Tecnología biométrica, impresoras de credenciales, cerraduras electromagnéticas, lectores y tarjetas RFID.

Revista Negocios de Seguridad
www.rnds.com.ar

Publicación líder en seguridad electrónica, con informes técnicos, últimas tecnologías, productos destacados y servicios ofrecidos por las empresas más prestigiosas del sector. El medio de consulta indiscutido para los profesionales de la industria que quieran informarse sobre las novedades tecnológicas.

www.PPA.com.ar

Su empresa está lista para evolucionar!

Conozca los NUEVOS PRODUCTOS

GPRS Ello Universal

Interfaz celular GSM / GPRS para monitoreo de cualquier panel de alarma monitoread (Contact ID) del Mercado.

Características

- » Actualización remota de firmware.
- » Programación por cable USB.
- » Reporta todos los eventos de cualquier panel de alarma que se comunique en Contact ID.
- » Utiliza tecnología GPRS para comunicación.
- » Salidas PGM que pueden ser accionadas remotamente vía GPRS / SMS.
- » No interfiere en la programación remota del panel vía download.
- » Programación realizada por software suministrado gratuitamente por PPA.
- » Supervisión anti-sabotaje y funcionamiento del panel.
- » Permite el envio de teste periódico por línea fija.
- » Posee detector de corte de línea telefónica.
- » Puede ser usado en sitios donde no existe línea fija.

Novedades en Automatismos

Automatizador Cross para portones corredizos

Disponible en tres versiones:
Cross, Cross JetFlex y Cross SP Hibrida

Características Cross
Tiempo de apertura (*): hasta 12 segundos
30 ciclos/hora
Final de carrera analógico/digital
Destrabe por llave
Potencia: 1/4 HP
Peso: hasta 500 kg.

Características Cross JetFlex
Tiempo de apertura (*): hasta 4,5 segundos
60 ciclos/hora
Final de carrera digital
Destrabe por llave
Potencia: 1/3 HP
Peso: hasta 500 kg.

Características Cross SP Hibrida
Tiempo de apertura (*): hasta 12 segundos
30 ciclos/hora
Final de carrera híbrido: analógico y/o digital
Destrabe por llave
Potencia: 1/4 HP
Peso: hasta 300 kg.

PPA CAPITAL
Av. Beiró 5085. Villa Devoto.
(1419) Ciudad de Buenos Aires.
Tel.: (011) 4566-3069 / 3225
ppacapital@ppa.com.ar

PPA SUR
Av. Almirante Brown 2980.
(1834) Temperley
Tel.: (011) 4292-0636
ppasur@ppa.com.ar

PPA NORTE
Luis María Drago 328
Villa Adelina
Tel.: (011) 4735-7510/7504
ppanorte@ppa.com.ar

CENTRO DE SERVICIOS PARA MONITOREO
Ramón Lista 5162 - (1419) Villa Devoto
Tel.: (011) 4568-5618
Inscripciones para capacitaciones:
info@ppa.com.ar 0800-333-8999

Su socio indispensable para sus proyectos de seguridad electrónica.

SEPP SISTEMA ENERGIZADO DE PROTECCION PERIMETRAL

CERTIFICADOS DE CUMPLIMIENTO
DE TODAS LAS NORMAS VIGENTES

SEGURIDAD PERIMETRAL EFECTIVA

NO GENERA FALSAS ALARMAS

LA MEJOR ECUACIÓN COSTO BENEFICIO

SEPP
Sistema Energizado de Protección Perimetral
MANDINGA

Graf. 15-6152-4495

CERTIFICADO DE SEGURIDAD

- La República Argentina suscribe a las Normas de Seguridad de la Unión Europea (IEC 60335-2-76 e IEC 60335-1 según certificados N° S-0228-001-1/2/3/4/7/8), las cuales admiten el uso de estos equipos para fines de seguridad patrimonial.
- La fabricación de los sistemas **SEPP** como todos los productos **Mandinga** cumple con todas las Normas de seguridad eléctrica vigentes en la Argentina. Certificación IRAM S-0228-001-1/2/3/4/5/6/7/8.

Fabricamos e Instalamos en todo el país

NAGROZ s.r.l.

Dr. Domingo Cabred 4701
(C1437HWI) Ciudad de Buenos Aires
5411 4912-1807 / 1897 / 1676 / 1733
ventas@nagroz.com.ar • www.nagroz.com.ar

Controladores de acceso y asistencia

La experiencia SAGE combinada con la mejor tecnología en Acceso y Asistencia

SOLUCIONES ENLATADAS Y LLAVE EN MANO
3500 INSTALACIONES Y
MÁS DE 1500 CLIENTES NOS AVALAN

SAGE

expertos en sistemas de control

Heredia 881 (C1427CNM) Capital Federal-Argentina
Tel./Fax: (54-11) 4555-7602 / 7632
ventas@sage.com.ar - www.sage.com.ar

El primer equipo
de reconocimiento facial
con sensado dual
Versiones para control
de acceso y control horario

Cerraduras inteligentes.

Para integrarse a nuestra Red de distribuidores contactarse a: **info@sage.com.ar**

Sage

www.sage.com.ar

Fundada en 1983 como una empresa de desarrollo de software, Sage se convirtió en una de las primeras y más importantes proveedoras de sistemas de tiempo y asistencia de la Argentina, con más de 900 instalaciones en todo el país, así como en Brasil, Chile y Uruguay.

Schneider Electric Argentina - Pelco

www.pelco.com

Líder mundial en el diseño, desarrollo y fabricación de tecnología para video y sistemas de seguridad, ideales para aplicaciones industriales y ambientes complejos. Schneider Electric ofrece soluciones integradas para los segmentos de energía, procesos industriales, automatización, CCTV y centros de datos.

Security One

www.securityone.com.ar

Empresa argentina dedicada a la búsqueda de soluciones sustentables en seguridad electrónica, a través de la representación de la marca HikVision, respondiendo a las crecientes demandas de la sociedad actual. Cuenta con productos y soluciones homologadas por las más prestigiosas agencias de seguridad mundiales.

Simicro

www.simicro.com.

Con más de 20 años de trayectoria, Simicro lanzó en la expo toda la línea de productos para seguridad de la marca LG y Rokonet, y anunció su alianza estratégica con Flir, proveedor de cámaras térmicas. Como socios estratégicos, las empresas diseñaron su stand en función de un objetivo: posicionar las distintas marcas en nuestro mercado.

GeoVision
The vision of security

Nueva línea IP

Tecnología 1.3 Megapixel - H.264

Cámara IP

GV - BX110D

- 1.3 Megapixel escanéo progresivo CMOS.
- Doble códec de video H.264, MJPEG y MPEG4.
- Hasta 15 cuadros por segundo en resolución de megapixeles (1280 x 1024).
- Micrófono incorporado.
- Entrada para tarjeta de memoria Micro SD.
- 2 vías de comunicación de audio.
- Entrada y salida de alarma.
- Salida de video análogo.
- Alarma de antimanipulación activa.
- Grabación por detección de movimientos.
- Máscara de privacidad.
- Filtro de direcciones IP. • 3gpp/ISMA.
- PoE (Power over Ethernet).
- 12 VDC • Función Día / Noche.
- Focalización fija o varifocal, lente de megapíxel.

Mini Domo Color IP

GV - MFD110

- 1.3 megapixeles escanéo progresivo CMOS.
- Servidor web incorporado para monitorear a través del navegador IE.
- Doble códec de video H.264 MJPEG y MPEG4.
- Hasta 15 cuadros por segundo en resolución de megapixeles (1280 x 1024).
- Micrófono integrado.
- Alarma antimanipulación.
- Grabación por detección de movimientos.
- Máscara de privacidad.
- Filtro de dirección IP.
- 3GPP/ISMA.
- Sólo PoE (Power over Ethernet) .
- Megapíxel y lente infrarrojo integrado.

Alarma por sabotaje

Ocultamiento

Distorsión de imagen

Cambio de escena

La calidad es casi tan increíble como su precio!!

simicro

Av. Corrientes 4969 • (C1414AJC) Bs. As., Argentina
telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas)
e-mail: ventas@simicro.com • www.simicro.com

HIKVISION

MASTER PREMIER DISTRIBUTOR

Seguridad Urbana

DOMO IP HIGH DEFINITION
DS-2DF1-672

DOMO CON ILUMINACIÓN INFRARROJA
0 Lux, 80 mts DS-2AF1-714/5/8

Cámara Domo IP
1.3 MEGAPIXELES

Códec de video H.264 • CCD de barrido progresivo Sony de 1/3" • Soporte de resolución a 1280x720 para previsualización y reproducción • Iris/enfoque automático y rotación continua en 360° • Soporte de conmutación automática de color a B/N • Precisión predeterminada hasta de ±0,1%, velocidad preseleccionada de 75°/seg. en paneo y 50°/seg. en inclinación.

DVR para Móviles

Video y Localización en Tiempo Real por 3G

- Instalación en cualquier unidad móvil
- Transmición por: GPRS - 3G - WiFi
- Visualización de recorridos en Google Map

Google

H.264 DSP Compresión por Hardware • Modulo GPS Incorporado • Información de GPS y Velocidad embebida en video e Integración con Google Maps • Trackeo de Rutas sobre planos de Google Maps • Tecnología Antivibración Patentada • 3G, CDMA, WCDMA, EVDO, TD-SCDMA, Wireless • Software de Centro de Monitoreo • Software de Servidor de Streaming para tecnología 3G • Audio y Video en Tiempo Real • Comunicacion Bidireccional sobre IP • Entradas y Salidas de Alarmas • Alarmas por Exceso de Velocidad

Norma Comunicado "A" 5136

Seguridad Bancaria

DVR
CÁMARAS ANÁLOGAS

Serie 8100HFI-S
TODOS LOS CANALES EN 4 CIF TIEMPO REAL

Serie 9100HDI-S
TODOS LOS CANALES EN 4 CIF

Serie 9100HFI-S
TODOS LOS CANALES EN 4 CIF TIEMPO REAL

NVR
CÁMARAS IP

Serie 7600NI-S
TODOS LOS CANALES EN 4 CIF Y 720P EN TIEMPO REAL

Serie 9500NI-S
TODOS LOS CANALES EN 4 CIF Y 720P EN TIEMPO REAL
Full HD 1080p

Serie 9600NI-S
TODOS LOS CANALES EN 4 CIF Y 720P EN TIEMPO REAL
Full HD 1080p

HYBRID
CÁMARAS ANÁLOGAS E IP

Serie 7600HI-S
TODOS LOS CANALES EN 4 CIF Y 720P EN TIEMPO REAL

Serie 9000HFI-S
TODOS LOS CANALES EN 4 CIF Y 720P EN TIEMPO REAL
Full HD 1080p
HDMI

Serie 9000HFI-SH
TODOS LOS CANALES EN 4 CIF Y 720P EN TIEMPO REAL
Full HD 1080p
HDMI

CÁMARAS
CÁMARAS ANÁLOGAS E IP

PSIA
ONVIF

CÁMARAS ANÁLOGAS

DS-2CC192P
DS-2CC194P
DS-2CC178P
DS-2CC176P

DS-2CC572P-M
DS-2CC572P-IMB ANTIV.
DS-2CC577P-A WDR
DS-2CC575P-A ICR

DOMOS ANÁLOGOS/IP

ANÁLOGOS
DS-2AF1-516
DS-2AF1-518
IP
DS-2DF1-518
DS-2DF1-572 1.3 MP

CÁMARAS IP

DS-2CD892PF-E
DS-2CD833-E / W
DS-2CD863PF-E 1.3 MP
DS-2CD853F-E 2.0 MP
DS-2CD854F-E 3.0 MP
DS-2CD883F-E 5.0 MP

DS-2CD7133-E
DS-2CD7153-E
DS-2CD8133-E
DS-2CD8153-E

" Contamos con el equipo de Asesoramiento y Soporte Técnico más Experimentado de SudAmérica, con más de 8 años de experiencia junto a HIKVISION. No dude en asesorarse con nosotros, casos de éxito en los bancos más prestigiosos de Argentina. "

2 años Garantía Oficial

- *Disponibilidad de Stock Inmediata!*
- *Importaciones bajo Posiciones Arancelarias indicadas por DGA/AFIP.*
- *Certificados de Seguridad Eléctrica disponibles y vigentes.*

UL CE FC RoHS ISO9001:2000 ISO14001

HIKVISION HOUSE LATINOAMERICA
by Security One
"Nuevo Centro de Soporte y Capacitación"

HIKVISION PREMIER DISTRIBUTOR

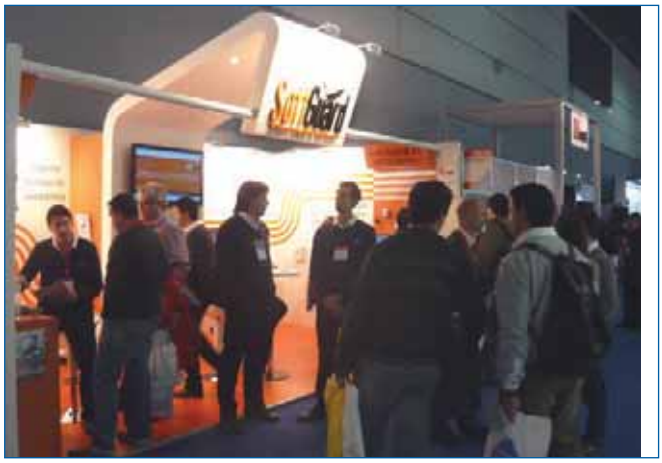
Nueva Dirección:
Calle Cespedes 3881 C.A.B.A
C1427EAG - Argentina

Visítenos en
WWW.SECURITYONE.COM.AR
WWW.HIKVISION.COM

Teléfono
(54-11) 4555-1594
Teléfono / Fax
(54-11) 4555-6528

Email
info@securityone.com.ar

at-design.com.ar



SoftGuard

www.softguard.com

Empresa dedicada al diseño de software integral para monitoreo de alarmas, soporte posventa capacitación, certificación de usuarios y desarrollos de avanzada. Sus suites de monitoreo incorporan siempre nuevas funcionalidades y adaptación constante a las necesidades del usuario.

SONY

www.sonypro-latin.com

Sony Professional Solutions es el proveedor líder de equipos de tecnología avanzada para teledifusoras, video seguridad y otras soluciones relacionadas con la transmisión de imágenes y broadcasting.

SPS

www.sistemasps.com

Las empresas instaladoras y prestadoras de servicios de seguridad e instaladores particulares, encuentran en SPS un trato personalizado, con acabada comprensión de la realidad. Desde hace más de dos décadas, la empresa ofrece confiabilidad y la última tecnología en el monitoreo de alarmas.

Trimove

www.trimove.com

Trimove es una empresa argentina dedicada a brindar nuevas y mejores soluciones de movilización. Desarrolla, fabrica y comercializa vehículos eléctricos innovadores que protegen el medio ambiente, mejoran la calidad de vida de las personas y optimizan los recursos de empresas y otras organizaciones.

Haga crecer su negocio

Software integral para monitoreo de alarmas

¿Por qué elegirnos?

- Asistencia técnica en línea las 24 horas
- Múltiples centros de soporte técnico
- Capacitación integral personalizada
- Entrenamiento continuo por E-learning
- La más amplia compatibilidad GPRS-IP del mercado
- Personal altamente capacitado
- Actualizaciones en línea
- Entrega inmediata
- Estrategia y planificación para expandir la rentabilidad de su negocio

Terminal remota SMS bidireccional potenciado

Cada teléfono celular se convierte en un terminal para envío de eventos de alarmas. SoftGuard procesa los eventos de alarmas recibidos vía SMS, permitiendo multiplicar los servicios y ofrecer monitoreo remoto a clientes que incluso no disponen de un panel de alarmas. El operador también puede enviar SMS a los clientes para notificaciones durante el proceso de eventos de alarma.

Monitoreo

Verificación por Video

Servicio Técnico

Logger Grabación de llamadas

MoneyGuard® Facturación y Cobranzas

Acceso Web Corporativo

Acceso Web Dealer Monitoreo Mayorista

Web Manager

Website

Web Reporte a Autoridades

Tracker® Monitoreo Móvil

Web Monitoreo Remoto

SoftGuard

Av. San Juan 4156 (1233) C.A.B.A.
Tel.: (54.11) 4136-3000
info@softdemonitoreo.com

casel
Cámara Argentina de Seguridad Electrónica

www.softdemonitoreo.com

Somos los únicos que ofrecemos tarifa plana en monitoreo mayorista. Ofrecemos nuestros servicios a empresas de seguridad electrónica y a empresas de seguridad física. Además: Autonomía y auditoría para las cuentas de dealers. Reportes de clientes vía mails. Acceso web dealers, altas bajas, cargas y modificación de directivas. Líneas telefónicas exclusivas para sus clientes. Monitoreo telefónico digital. Monitoreo por internet TCP IP. Monitoreo GPRS, GSM, SMS. Monitoreo radial. Monitoreo de celemetría. Video verificación de alarmas integradas.

SONY
make.believe

CÁMARAS DE SEGURIDAD HD SONY

CON ILUMINADORES INFRARROJOS Y TECNOLOGÍA VIEW-DR

SERIE IR

- Excelente calidad de imagen Full HD, soporta H.264 a 30 CPS
- Iluminadores IR Incorporados, auto-adaptables a la distancia del objetivo enfocado
- Captura claramente objetos en la oscuridad hasta 15 metros de distancia
- Únicas con capacidad de análisis inteligente de las imágenes dentro de la cámara

IPELA™

Para más información visitanos en
www.sonypro-latin.com

NUESTRAS SOLUCIONES DE VIDEO SEGURIDAD YA ESTÁN DISPONIBLES A TRAVÉS DE NUESTROS INTEGRADORES Y DISTRIBUIDORES:

GETTERSON · isikawa security & broadcast · ISP · PROSEGUR · PROTEK · SECURITAS

Virtualtec
www.virtec.com.ar

Desarrolla y fabrica tecnología para posicionadores satelitales, terminales de datos y cámaras para captura de imágenes para seguridad y logística en vehículos. Sus líneas de productos se distribuyen en Argentina y Brasil.

VisionXIP
www.visionxip.com

Empresa dedicada al servicio de monitoreo en tiempo real que nació con el concepto de aprovechar las ventajas de las redes IP y aplicarlas al servicio de su seguridad. Integración de servicios de vigilancia con métodos de acceso remoto.

ZK Software
www.zksoftware.com.ar

ZK Software Argentina es el logro alcanzado después de varios años de esfuerzo y dedicación en el Mercado Argentino y resultado del trabajo conjunto de Bio Card Tecnología S.R.L. y ZK Software S.A.L. Líderes en tecnología de huella digital para identificación de personas.

Fin del recorrido

Como es habitual, tras la recorrida virtual por los stands de Seguriexpo, reservamos para el final la presencia de las bellas niñas infaltables en el paisaje de una gran muestra. Sonrisa mediante , fueron las encargadas de recibir a cada uno de los visitantes y establecer el primer contacto entre ellos y las empresas.
En esta página, tan solo una selección, que bien merece el primer lugar en el mundial de la belleza. *Admírelas en www.rnds.com.ar*

VISIONxIP

monitoreo en tiempo real

SU SEGURIDAD, NUESTRO OBJETIVO

Cámaras IP Profesionales
Servidores NVR
Seguridad Digital

NUEVOS PRODUCTOS Y TECNOLOGÍAS APLICADAS A LA SEGURIDAD DIGITAL

mas net

www.masnet.com.ar

Atención personalizada para Distribuidores e Integradores

Tel.: +5411 3221-0309 | Fax: +5411 3221-2100 (#0309)

info@visionxip.com | www.visionxip.com

Incorporamos una nueva línea de soluciones en el mercado de CCTV, junto a TOSHIBA Inc., uno de los líderes en el desarrollo de cámaras IP, creador de la tecnología Día/Noche y

Amplia variedad de cámaras IP

IK-WB16A y WB16W

Equipos de **2 Mega Pixeles** de Alta Resolución
CCD Toshiba de alta calidad con trama diagonal que le
Todas las cámaras son **Dia/Noche**
Microprocesador de alta velocidad que permite **obtener imágenes mas nítidas** en todas las condiciones de iluminación
Compensación de luz y nitidez en toda la imagen de la cámara
Web Server embebido
Zócalo de memoria SD par almacenamiento de imágenes
Comunicación **Wireless** o **PoE**
SDKs disponibles para ser incluidas en cauleuri solución de software

IK-WB30A

IK-WB12A

IK-WB80A

Software y equipos DVRs y NVRs

Permiten monitorear desde 4,8,16 y hasta 32 cámaras en un solo equipo.
Diferentes configuraciones de acuerdo al entorno que se desea controlar
Compatibles con una amplia variedad de cámaras IP de diferentes proveedores
Compresión MPEG4 de grabación
Soluciones de discos en RAID-5 y Hot Swapp

NVR Surveillix

BioCard® TECNOLOGIA

TOSHIBA
Leading Innovation

www.zksoftware.com.ar

Nueva Línea 2011

Equipos multibiométricos, pantallas color TFT capacidad almacenamiento e identificación de hasta 10000 huellas y/o tarjetas de proximidad EM / Mifare o HID. TCP/IP, RS232 Host USB

X628 TC ID

E9

Nuevo

iClock 700 ID

iFace 202 ID

U560 C ID

SC 402

Nuevo

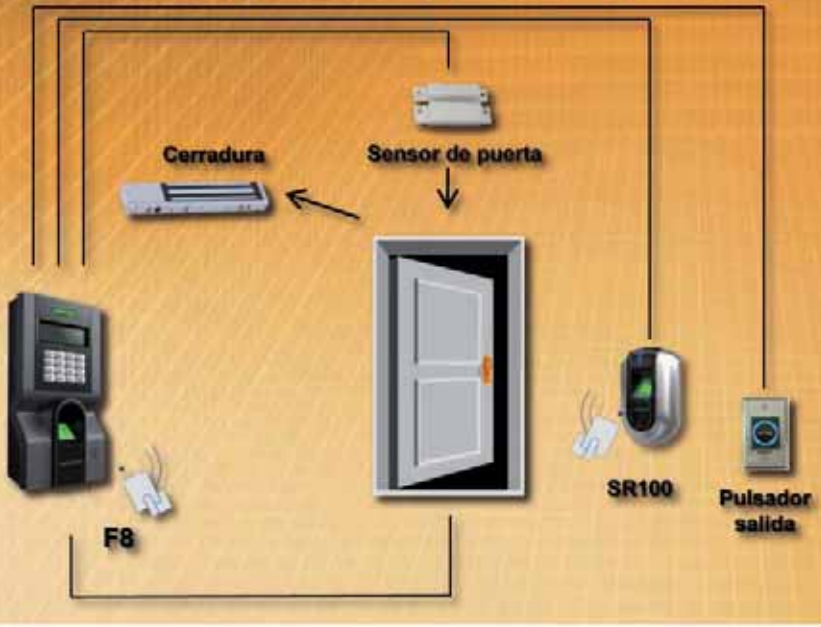
MA 300
"IP 65"

SCR 100

iClock 580 ID

Control de accesos

F8 + Sr 100 (Huella Digital / Rfid)



¡Alta Seguridad! en áreas restringidas

Nuevo

Multibio 700

Doble método de identificación por Reconocimiento facial y huella digital 1:1

- 3000 rostros
- 10000 huellas digitales
- Cámara para función Foto ID
- Sensor óptico Zk y algoritmo 10.0 de alta velocidad
- Conexión con cerraduras y paneles de alarmas
- Comunicación: TCP/IP, RS232/485, USB

Soluciones de Software

Le ofrecemos una solución de gestión de capital humano e intelectual especialmente diseñada para ***ayudar, optimizar y mejorar*** la calidad del trabajo en el área de RRHH de una empresa.

Es la principal elección para el futuro de una empresa, ya que permite articular e integrar diferentes módulos de software con un solo objetivo: ***ser la mejor herramienta en RRHH***.

Admite la total integración de los siguientes módulos, logrando una mayor eficiencia y calidad en la unión del trabajo:

Módulos disponibles integrados:

- Control Horario y Ausentismo
- Control de Accesos y visitas
- Liquidación de Sueldos y Jornales
- Gestión de Comedor
- Planificación Horaria
- Cuenta Corriente de Novedades

Pharaoh SOFTWARE Business Partner

ZK Software Producto original garantizado

Exija la etiqueta de producto y Garantía Original

Bio Card Tecnología s.r.l.
Zapiola 4583 (C1429AOI), Cdad. Aut. De Bs. As. Argentina
Tel./Fax: (+54.11) 4701.4610,
E-mail: info@zksoftware.com.ar

ZK Software argentina

CESEC
CÁMARA DE EMPRESAS DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA DEL CENTRO
Boletín Institucional - Año 2 - Nº 5 - Agosto/Septiembre 2011

Acuerdo de cooperación

Firma de convenio entre CESEC y CASEL

El 7 de julio último, en el marco de desarrollo de la Seguriexpo 2011, en Capital Federal, se llevó a cabo la firma del Acuerdo de Cooperación intercámaras entre CESEC y CASEL

La Cámara de Empresas de Seguridad Electrónica del Centro (CESEC) está próxima a cumplir dos años de trabajo ininterrumpido desde su formación: desde 2009 viene abogando por los intereses propios del sector, protegiendo y prestigiando la actividad local y nacional. Con el objetivo de trabajar unidos, se incorporan permanentemente nuevos asociados y se trabaja en conjunto con representantes de Cámaras colegas, manteniendo un diálogo abierto y colaborando en presentaciones particulares.

Este trabajo vincular se fortaleció y enriqueció con la firma de un Acuerdo intercámaras entre CESEC y la Cámara Argentina de la Seguridad Electrónica, CASEL, propuesto por la Honorable Comisión Directiva de ésta última, manifestando conocer la importancia de respetar la autonomía, decisiones y desarrollo de las Cámaras Empresarias regionales, proponiendo acompañarlas y apoyarlas, en lugar de generar filiales y pretender absorberlas. Con esta base fundamental, los Socios de CESEC aprobaron llevar adelante la firma del mismo.

La ocasión elegida para llevar a cabo dicho acto fue la última edición de Seguriexpo Buenos Aires, a la que además de asistir para cumplir con este acto, sirvió de plataforma para presentar nuestra entidad formalmente ante empresas, entidades educativas, publicaciones y asociaciones locales, nacionales e internacionales, con la seguridad de seguir construyendo vínculos con ellas.

En la reunión con CASEL estuvieron presentes los Socios Luis Acosta, Daniel Allende, José Luis Armando, Hugo Milanesio, Sergio Palomino, Sergio Puiatti y Carlos Reartes, quienes acompañaron al Ingeniero Gustavo Burcles y Marcelo Martínez Arias, Presidente y Secretario respectivamente de nuestra Cámara durante la ceremonia, mientras que por parte de CASEL se hicieron presentes su Secretario, Daniel Banda, su Vicepresidente 1º, Ing. Enrique Greenberg y su Presidente, Marcelo Colanero, además del Asesor Letrado, Dr. Raúl Castro, quien redactó y dio lectura a los textos del Acuerdo de Cooperación.

Inmediatamente después de firmado el documento, nos propusimos comenzar a trabajar, generando importantes beneficios para los Asociados a CASEL que quieran asistir a nuestros Cursos de Capacitación, emitiendo resoluciones y consideraciones sobre todas las temáticas del rubro, con opiniones especializadas y fundamentadas, y colaborando y compartiendo trabajo y propuestas sobre las normas legislativas vigentes.

A partir de este importante vínculo esperamos en el futuro seguir ampliando el abanico de tareas a encarar conjuntamente.

La experiencia acumulada a través de los años de trabajo, así como la envergadura de las empresas y profesionales asociados a CASEL serán herramientas enriquecedoras. Por otro lado, la centralización empresarial en una entidad del rubro fuera de Capital Federal en una zona en constante crecimiento y con problemáticas y vivencias particulares como la Región Centro, a través de CESEC permitirá un análisis objetivo y real de lo que sucede en materia económica, legislativa e institucional dentro de la Seguridad Electrónica en la sociedad.

En este sentido, los socios e integrantes de CESEC concordamos con lo expresado por el Secretario de CASEL, Daniel Banda, cuando expresó, en nombre de su Cámara: "Tenemos plena seguridad de que podemos complementarnos fuertemente y desarrollar mercados, planes de capacitación continua y llevar sus reclamos y peticiones al nivel nacional y federal".

Marcelo Martínez Arias y Gustavo Burcles (CESEC) y Marcelo Colanero (CASEL) rubrican el acuerdo de cooperación entre ambas Cámaras.

Altel® S. R. L

Sistemas Inalámbricos de Seguridad

EL FUTURO NO TIENE CABLES

Sensor Magnético Inalámbrico

Totalmente Supervisado, Estado de la Abertura, Prueba de Vida, Tamper, y Batería del Equipo. Alcance 100 mts. en área Abierta.

Sensor Triple Tecnología Inalámbrico

Doble Sensor Térmico con Tecnología de Correlación Digital + Microondas.

Inmunidad a mascotas hasta 40Kg.

Detector de Incendio

Detección por Sistema Fotoeléctrico Inteligente.

Totalmente Supervisado, Prueba de Vida y Batería del Equipo.

Sensor Infrarrojo Inalámbrico

Cobertura 110º 12 m,Tecnología DMT MASK.

Excelente Desempeño Inalámbrico, Alcance 200m en Área Abierta.

Central de Alarma AFC-7664

Soporta 16 Zonas Cableadas + 24 Zonas Inalámbricas

4 Particiones, 8 Teclados,

8 Códigos de Usuario, 8 Controles Remotos.

Protocolo de Comunicación CONTAC ID

Memoria de los Últimos 150 Eventos en Pantalla.

Control Remoto

Excelente Diseño y Desempeño de RF.

Función de Armado Parcial, Armado Total, Desarmado y Pánico Integradas.

Pulsador de Emergencia

Exclusivo y moderno diseño

Avanzada Tecnología de códigos Inalámbricos

Rango de Operación 100m.

Panel de Control

Teclado LCD de Excelente Diseño.

Leyendas en Idioma Español.

Sensor Doble Tecnología

Compensación Automática de Temperatura y Análisis de Energía .

Avanzada Tecnología de Reconocimiento de Mascotas, Inmunidad hasta 25Kg.

Distribuidores oficiales para la república Argentina:

PHI INGENIERIA

Avda. Maipú 194 10 A
5000 - Córdoba
Tel./Fax: 0351.4280347
info@phiingenieria.com.ar
www.phiingenieria.com.ar

TRESNET S.R.L.

Terrada 5797
(C1419DMI) Capital Federal
(011) 4574.4554 / 4664 / 4848
daniel@tresnetsrl.com.ar
MSN: daniel.tresnetsrl@hotmail.com
Skype-usuario: daniel.tresnet

PEON CERCAS ELECTRICAS

Avda. H. Irigoyen 1374
2322-Sunchales-Santa Fe-Argentina
Tel.:(54) 3493.422901 int. 230
carloscipolatti@peonargentina.com.ar
comex@peonargentina.com.ar
www.peonargentina.com.ar

RADIO OESTE

Avda. Rivadavia 11008
C.A.B.A.
Tel. (54 11) 4641.3009
ventas@radio-oeste.com.ar
www.radio-oeste.com

ARCONTROL SISTEMAS de seguridad

Avda. de los Incas 4376
C.A.B.A.
Tel. (54 11) 4523.8451
ventas@arcontrol.com.ar
www.arcontrol.com.ar

| Existen muchas estaciones de monitoreo, pero pocas brindan un real servicio mayorista.

| Desde la concepción del soft operativo, el movimiento de técnicos, informe de novedades, la diversidad tecnológica, todo es diferente en una central mayorista.

| En *Alarmas Keeper* sabemos de qué estamos hablando.

Keeper

Central de monitoreo con VERDADERO concepto mayorista

ALGUNAS CARACTERISTICAS DEL SERVICIO

| SOFT MAYORISTA

- Acceso remoto para minoristas
- Acceso remoto para usuarios finales con el logotipo de la empresa minorista.
- Doble informe diario de novedades de cuenta vía e-mail.
- Controles de apertura y cierre con informes personalizados y automáticos vía SMS.

| HARD MAYORISTA

- Monitoreo vía telefónico
- Monitoreo vía IP
- Todas las marcas importantes de módulos de GPRS
- Monitoreo vía radio
- Monitoreo vía SMS/PDU

| SERVICIO MAYORISTA

- Atención en nombre de la empresa minorista las 24hs.
- Convenio con proveedores para precios y financiaciones especiales.
- Planes de apoyo técnico, financiero y jurídico para migración de cuentas.

0351 **4683200** | info@alarmaskeeper.com | www.alarmaskeeper.com.ar

Keeper

Únase a nuestro equipo de trabajo

RECIBA EN SU CELULAR Y/O ESTACIÓN DE MONITOREO
TODOS LOS EVENTOS DEL PANEL DE ALARMA

Suri 500 - G 100

Todo en uno

El equipo más COMPLETO y EFICIENTE del mercado,
CON UN PRECIO INSUPERABLE.

- Recepción en el celular, de todos los eventos generados por el Panel Alarma.
- Recibe comandos de programación desde su celular.
- Su tel. celular interactúa con el equipo, pudiendo: Activar / Desact., ver su estado, encender equipos auxiliares (luces, portones, bombas, etc); vía SMS.
- Mediante dispositivos adicionales (no incluidos) podrá escuchar y comunicarse con el ambiente en tiempo real.
- 6 memorias de teléfono distintas y asignables.
- Posibilidad de reportar a cualquier empresa de monitoreo en Contac ID.

Más info en: **www.cemsrl.com.ar** (PRODUCTOS: G100)

Hecho en Córdoba
INDUSTRIA ARGENTINA

Picaflor 72 - Bº Mitre (5006) Córdoba · Rep. Argentina
Tel.: (54-351) 456-8000 / Fax: (54-351) 4111447
e-mail: ventas@cemsrl.com.ar · **www.cemsrl.com.ar**

CEM SRL

Cámara de Empresas de Monitoreo y Seguridad Electrónica de Cuyo

Con fecha 7 de julio de 2011, durante la Seguriexpo 2011, se firmó un importante Acuerdo de Cooperación entre CASEL y CEMSEC, como iniciativa de compromiso y trabajo en conjunto.

(de izq. A der.) Daniel Banda, Marcelo Colanero, José Marón Abdala y Claudio Giunta, tras la firma del convenio intercámaras que rubricó el compromiso de reciprocidad entre CEMSEC y CASEL para el tratamiento de intereses comunes y afines a la actividad.

Durante la última edición de Seguriexpo Buenos Aires, en La Rural Predio Ferial, se llevó a cabo, en el espacio que CASEL tuvo en la muestra, la firma de un compromiso de reciprocidad entre CEMSEC y Cámara Argentina de Seguridad Electrónica que, entre los puntos má importantes tratados, se acordó articular trabajos de desarrollo, estudio e investigación tendientes a crear o modificar normas legales (nacionales, provinciales y/o municipales) que involucren actividades del sector, realizar intercambio y activación conjunta de programas de capacitación técnico-profesional en los temas que las Cámaras vayan entendiendo necesarios plantear, pactándose programas de capacitación a distancia.

José Marón Abdala, por CEMSEC, y Marcelo Colanero, CASEL, durante la firma del convenio.

Asimismo, se acordó dar a conocer las bondades de los productos y conceptos desarrollados en el mercado de la seguridad electrónica, comprometiéndose a trazar estrategias de difusión en ámbitos gráficos, televisivos, radiales, periodísticos, comerciales, y sobre todo, en aquello concerniente a muestras y congresos, tanto en el ámbito nacional como en el internacional.

Desde ya que este es el paso inicial para un trabajo en conjunto muy importante para el sector, como también lo fue la reunión del Grupo de Monitoreo, a la cual fuimos invitados a participar en forma activa, desarrollándose la misma en un clima de camaradería y donde quedó muy claro la necesidad de avanzar en temas legales, formales, regulatorios y tecnológicos para la actividad que cada día es más solicitada por los usuarios.-

Desde nuestra Cámara, le damos la bienvenida a este acuerdo y hacemos votos para que instituciones colegas del resto se sumen prontamente a este pacto Federal de Trabajo.

José Marón Abdala
Presidente

Cursos

Como viene haciéndose desde el año pasado, el próximo 26 de Agosto se realizará la segunda parte del curso de CCTV con la presentación de productos y los conocimientos necesarios para la configuración de cámaras IP, su instalación y puesta en marcha de sistemas de acuerdo a la complejidad de los mismos. Dicho curso será dictado por los Señores Fabián Rodríguez, Jorge Campos y Sebastián Curioni. Queremos destacar al staff de Getterson Argentina, que viene trabajando con CEMSEC en los cursos que se han dictado (incendio, Audio y CCTV) desde nuestros inicios, sabiendo de la importancia de la profesionalización del gremio.

En septiembre se estarán ofreciendo cursos sobre Sistema de Alarmas y la presentación de la nueva línea de DSC, con el representante de la firma en Latinoamérica.

Los interesados pueden escribir por e-mail a la cámara o comunicarse telefónicamente, ya que los cupos son limitados (50 personas).

Siera presenta su nueva línea Panther para vigilancia y monitoreo remoto.

Equipos DVR y Cámaras, especialmente diseñados para cumplir con las exigencias actuales de seguridad en Bancos, Oficinas, Aeropuertos, Comercios, Industrias y otras instalaciones, para aplicaciones individuales, redes LAN o a través de Internet.

www.sieraelectronics.com

Distribuidor Auorizado: ADC alarmas del centro

Wenceslao Tejerina 2293, X5002BHM, Alto Alberdi, Córdoba, Argentina.
Tel (0351) 489-3748 - 489-0430 / ventas@alarmasdelcentro.com

TARGET

EL MAYOR IMPORTADOR Y DISTRIBUIDOR DEL INTERIOR DEL PAIS

SECURITY SYSTEM
SUN-I

Intrusión y Comunicadores

POSONIC

EBS

LX-20

PX-200N

ex10

Paneles de alarma
Sensores infrarojos
Sirenas para int. y exterior
Barreras infrarojas
Vallas infrarojas
Control de rondas
Comunicadores GPRS-IP

Rastreo Vehicular GPS-GPRS

Distribuidor

meitrack ANTARES GPS

MVT - 380

Antares - Syrus

Compatibles con

bykom

Rastreadores GPS/GPRS
Conexion en tiempo real
Proveemos servicios de monitoreo mayorista

CCTV - DVR Stand Alone

Stand Alone para 4, 8 y 16 cámaras
Velocidades de 100 a 400 fps max.
Basados en sistemas Linux

Alarmas Vehiculares y Accesorios

LINEA ALARMAS CAT GPS GSM GPRS

Alarmas con GPS-GSM-GPRS
Cierres Centralizados
Films Polarizados
Luces de Xenon

SOLICITE NUESTRO CATALOGO DE PRODUCTOS POR MAIL A:
info@alessi.com.ar

Av. San Martín 422 - Godoy Cruz - Mendoza - 5501- Tel: 0261. 4240021 - Fax: 0800-666-2387 - www.alessi.com.ar - info@alessi.com.ar

ALESAT
MONITOREO
TE AYUDAMOS A COMENZAR UN GRAN NEGOCIO
F1
Help
HARDWARE
SOFTWARE
PROVEEMOS LO QUE NECESITAS PARA COMENZAR CON TU NEGOCIO DE MONITOREO
Nt-Com2
LN-20
Receptor IP
MVT - 380
POSONIC
Distribuidor oficial
meitrack
ANTARES GPS
RASTREADORES COMPATIBLES CON
bykom
Soft mayorista
• Acceso remoto online - Acceso webdealers PRO
• Personalización para usuarios finales con su logo
• Reportes via mail de los eventos diarios
• Lineas telefonicas exclusivas para monitoreo
• Monitoreo por internet TCP/IP - GPRS - GSM - SMS
• Videoverificación de alarmas monitoreadas
Hard mayorista
• Somos importadores directos
• Proveemos kits completos de alarmas domiciliarias
• Trackers GPS-GSM para vehiculos particulares
• Trackers especiales para camiones y utilitarios
• Comunicadores telefónicos de ultima generación
• Receptoras IP / NTCOM
TARIFA PLANA
COBERTURA NACIONAL
BONIFICACIONES
0800-222-0919
www.alesat.com.ar
info@alesat.com.ar

Desde el ámbito internacional se pondera la capacidad del profesional argentino sobre la tecnología y su aplicación a la industria de la seguridad. Ese conocimiento es mayormente práctico y pocas veces certificado. En introducción al tema, hablamos de la importancia de refrendar esos conocimientos.

ASIS International

José María Piscione
Chairman 2011 Capítulo ASIS 215
jmpiscione@cepi.com.ar

Crecientemente se busca y se pondera objetivamente la capacidad y los conocimientos del profesional acerca de la tecnología y su aplicación a la industria de la seguridad. Debe considerarse a esa competencia crítica para lograr una seguridad costo/efectiva y para adecuarse a los procesos del negocio aportando valor agregado o menores costos totales de la operación de seguridad. Localmente, ese conocimiento está dejando de ser solamente empírico y pasando a ser certificado conforme a estándares globalmente aceptados para la acreditación de competencias, tales como el ISO 17024:2003. De esta manera no solo se libera de exposición a cargos legales a los directivos de las empresas que tienen que garantizar cumplimientos de niveles de servicio y entrega, regulaciones; ser auditadas en mejores prácticas de seguridad y prevención de pérdidas, atenerse a las normativas actuales de gobernancia y administración de riesgos frente a incidentes de toda naturaleza. Además del cumplimiento diligente del deber de seguridad, las empresas que toman estos recaudos son más rentables, previsibles y mejores socias de negocios.

Cuando se habla de certificaciones internacionales en el área de la seguridad, la primer referencia es, sin dudas, la de PSP y CCP otorgadas por ASIS, la mayor asociación de profesionales de seguridad del mundo, con interés primordial sobre la capacitación, educación, desarrollo y desenvolvimiento de los profesionales.

Esa capacitación lleva implícita una serie de beneficios para las empresas. De inmediato se traduce en un crecimiento y desarrollo profesional que se nota a partir de la incorporación de nuevos conceptos y conocimientos relacionados con principios y prácticas profesionales de seguridad que ayudan a una mejor gestión laboral y en los resultados de un constructivo relacionamiento con colegas y profesores de primer nivel. Comprobada en el examen, la certificación para el profesional que representa a la empresa añade reducción de costos y seguros, prestigio y mayores posibilidades de desarrollo dentro de un mercado altamente competitivo y cada vez más profesionalizado.

El **Capítulo ASIS 215** está representado en nuestro país por **José María Piscione, CPP y PSP**, ingeniero industrial de la UBA y Master del IAE, presidente de Westcorp Argentina, uno de los fundadores del Capítulo y su actual Presidente. Es también el primer CPP y PSP de habla hispana. Entusiasta promotor del desarrollo de la profesión, le dedica a estos cursos, que lanzados en 2002 por el Estudio de Consultores Especializados en Protección Institucional (C.E.P.I.) y Consultores latinoamericanos Asociados, una parte importante de sus energías.

Dispuesto a hablar acerca de la profesionalización y de los beneficios de la certificación para las organizaciones, se refiere al nivel de capacitación del profesional argentino en el área de la seguridad.

En nuestro país hay un buen nivel de profesionales e idóneos en seguridad física, que han sabido subsistir en los duros tiempos de los '90, aprovechar con eficacia las oportunidades que vinieron con la súbita parálisis de las importaciones con el default de pagos de deuda al exterior y un tipo de cambio imprevisible de la siguiente década, y eficientizar sus operaciones ante el freno al dólar de los últimos años.

Grado de profesionalización

El impulso que recibe la industria de la provisión de bienes y servicios para la seguridad fue aprovechado gracias al talento de industriales y técnicos locales, que hicieron una cierta sustitución de importaciones y que en este momento se encuentra madura para competir en mercados con nivel medio de demanda interna, sustentable en el tiempo, e incluso pueden satisfacer la exportación de sus productos y servicios.

En cuanto a la formación académica de esos profesionales, muchos de los empresarios son ingenieros o licenciados, formación a la que fueron sumando experiencias en el desarrollo de soluciones de seguridad.

Antes, era generalmente, un técnico electrónico o electromecánico, un licenciado en sistemas o ingeniero que desarrollaba algún tipo de solución de seguridad para manejar alarmas o integrar sistemas que hasta el 2002 eran en su mayoría importados. Desde entonces, se dio una gran oportunidad para la industria de la seguridad argentina, oportunidad que subsiste y trajo aparejada la posibilidad de acceder a un interesante número de cursos que ya existían y otros nuevos que se crearon.

Junto con el aprovechamiento de las oportunidades de sustitución de importaciones y mayores exigencias de seguridad, comienza a establecerse la responsabilidad del Estado por velar por el buen resultado de este proceso, sus regulaciones, leyes y disposiciones, y el interés y la habilitación oficial de cursos en universidades para dar cuenta de este incremento de exigencia. Por ejemplo, los de las carreras de grado de licenciatura del Instituto Universitario de la Policía Federal y las Universidades de Morón, Lanús y UTN, que en distintos niveles y prioridades de enfoques dan respuesta a exigencias legales básicas para desempeñarse en algunos distritos, cumpliendo el deber de seguridad conforme a normativas y leyes locales.

En nuestro país, la década del 2000 fue de una experiencia muy intensa desde el campo empírico, pero con un bajo nivel de formación específica en lo que hace a seguridad, pese a las oportunidades que las universidades brindan. Desde la creación de varias carreras de grado y desde la

Continúa en página 92

VIVOTEK

ATENCIÓN EXPORTADORES

SOLUCIÓN TECNOLÓGICA PARA IMPLEMENTAR EN PLANTA

Según Resolución AFIP nº 2977/2010

IP8151

- Sensor CMOS de 1.3 megapíxeles
- Lente Vari Focal 3.1-8mm y P-Iris
- Filtro Infra Rojo para función día / noche
- Slot para Tarjeta SD (Grabación local)

H.264 MPEG-4/AVC

IP8161

H.264 MPEG-4/AVC

- Sensor CMOS de 2 megapíxeles
- Lente Vari Focal 4 -10 mm y Auto-Iris
- Filtro Infra Rojo para función día / noche
- Slot para Tarjeta SD (Grabación local)

SD7323

- 35x zoom
- 360° Continuous
- Filtro Infra Rojo para función día / noche
- Soporta audio bidireccional
- Slot para Tarjeta SD (Grabación local)
- Resistencia anti vandalismo y protección (IP66)

MICROCOM ARGENTINA S.A.

DISTRIBUIDOR MAYORISTA OFICIAL DE **VIVOTEK** EN ARGENTINA

Conocé toda la línea de productos VIVOTEK en Microcom: **www.microcom.com.ar**
Product Manager: Jonatan Oar
j.oar@microcom.com.ar

Cursos de capacitación / Asesoramiento en proyectos / Pre y Post Venta / Garantía Local

ELCA
SEGURIDAD ELECTRONICA S.R.L.
Av. Boedo 1975 (C1239AAJ) - Capital Federal
Tel/Fax.: 011-4925-4102 (Líneas rotativas)
E-mail: info@elcasrl.com.ar
Website: www.elcasrl.com.ar
Porteros Eléctricos con y sin Video
Alarmas
Circuito Cerrado de Televisión
Detección de Incendio
Control de Accesos
Fabricación de Dispositivos
Grabación y Transmisión de Imágenes
NETFOCUS CCTV
VITECH
PELCO
HORING FIRE - ALARM
NOTIFIER
Honeywell
Sistemas digitales de cuatro cables hasta 255 edificios interiores con 1000 departamentos en cada uno de ellos
Portero con visor manos libres TFT COLOR
NOVEDAD
Instalación 2 cables.
Manos libres de 7" TFT, color,
monitor plano de 237 mm x 125 mm x 27 mm.
Panel de puerta de aluminio con visera integrada, no requiere caja de empotrar
Puede adicionarse un segundo frente con cámara
Incluye fuente
golmar
Soluciones en sistemas digitales de comunicación para edificios

- Integración de Sistemas
- Servicio Técnico de equipos
- Repuestos

- Av. Boedo 1975 (C1239AAJ) - Capital Federal
- Tel/Fax.: 011-4925-4102 (Líneas rotativas)
- E-mail: info@elcasrl.com.ar
- Website: www.elcasrl.com.ar

ELCA
SEGURIDAD ELECTRONICA S.R.L.

reglamentación de exigencias para realizar instalaciones y brindar servicios de seguridad, el profesional argentino se encuentra frente a un desafío que puede cumplir.

Hoy existen ofertas de posgrado, tanto a nivel local como internacional, como las maestrías locales de la UBA y de la IUFPA de más de 400 horas y tesis, apuntando a seguridad de la información o seguridad pública. Pero todavía no hay certificaciones locales ni cursos de posgrado en seguridad física y en gestión de la seguridad, con lo que quedaba pendiente la deuda de la certificación del conocimiento de los que saben; asignatura pendiente que resuelven a nivel internacional las certificaciones como las CPP y PSP de ASIS International.

En síntesis, en nuestro país hay un buen nivel de profesionales y de empresarios en la industria de la seguridad. Han sabido subsistir en los duros tiempos de los '90 y aprovechar las oportunidades que vinieron luego, con una formación académica que luego comenzaron a foguear directamente en campo en lo que a seguridad se refiere. Se encuentran ahora en condiciones de acreditar formalmente, frente a sus clientes y proveedores, las competencias específicamente relacionadas a las actividades a las que se dedican comercialmente, al proveer bienes y servicios o gestionar empresas de seguridad.

Qué aporta una certificación internacional

La realidad es que cuando una empresa local busca aprovechar un mercado o cuando una compañía multinacional llega a un mercado a evaluar una empresa local o una oportunidad de negocios, lo primero que pregunta es qué le va a quedar además de una cartera de clientes. La respuesta más sólida que se le puede dar es "gente adecuadamente formada", que es lo que tienen las principales empresas de seguridad de nuestro país. Sin embargo, ni éstos ni los propios cuadros gerenciales están siempre formados de acuerdo los estándares internacionales, que son esperados por inversores y socios de negocios.

La mejor manera de competir con éxito en el mercado, global y regionalmente, es entonces estando de conformidad con las exigencias internacionales en el rubro y una de las principales exigencias es cumplir diligentemente para sí mismos y como proveedores de bienes y servicios con el deber de seguridad.

Ahora, ¿qué se requiere para proveer específicamente seguridad? No está mal estar certificado, por ejemplo, en la instalación de sistemas de alarmas. Pero sensores y sistemas de alarmas son tan solo una de las respuestas que provee la seguridad electrónica, que a la vez es una parte de las soluciones de Protección Física, resultando esa certificación en instalación de sistemas de alarmas, una porción muy menor de lo que significa estar acreditado en el proceso completo de la provisión de un servicio o producto de seguridad, si se quiere que esta sea una solución.

En definitiva, las certificaciones internacionales son la acreditación de que efectivamente un profesional con más de diez años de experiencia práctica tiene los conocimientos y competencias que globalmente acreditan capacidad de cumplimiento del deber de seguridad. Un profesional con cinco años de experiencia full-time en protección física, se puede inscribir y, aprobando el examen PSP, cumplir de manera internacionalmente certificada los requisitos de estar en condiciones de ejercer su tarea, de conformidad a esos estándares ISO 17024:2003.

Las certificaciones en Protección Física o en Gestión de la Seguridad acreditan las competencias que una persona después de 10 años de ejercicio idóneo de la profesión suele tener y poder demostrar en un examen de validez internacional. Para ayudar a sistematizar y a completar sus conocimientos, hay cursos de preparación previa al examen en base a una bibliografía que cubre los conocimientos correspondientes a las competencias requeridas, en los cuales se revisan los conceptos que hacen a los criterios internacionalmente aceptados, ya sea de protección física y ejecución de los proyectos, o de gestión de la seguridad.

Beneficios de tener personal certificado

Automáticamente, la empresa pasa inmediatamente a valer mucho más: cualquier relevamiento, análisis de riesgo, diseño, implementación, instalación, operación o mantenimiento que realice, teniendo un CPP o un PSP entre su personal, pasa a ser una referencia de haber acreditado los conocimientos que garantizan una efectiva solución de seguridad, que esa solución estereotipable no es una panacea de uso general, ni un placebo, como sería tomar una aspirina contra el cáncer, sino que es una solución real.

Un placebo de seguridad sería aprovecharse del miedo de una persona para venderle un sistema de alarmas, guardias o barreras, por ejemplo. Esto le disminuirá a esa persona su nivel de ansiedad o bajará su grado de inseguridad temporariamente, pero no constituye una real solución de seguridad. Sobre todo, si esas soluciones no cumplen estándares de funcionamiento, como aplicar una cámara en exterior apta para ese medio.

La acreditación de estos conocimientos reduce al mínimo el margen de los errores o de la aplicación inefectiva y peligrosa de placebos. Esta certificación en seguridad no es "una vez y listo": cada profesional debe recertificar cada 3 años sus conocimientos, cumpliendo con algunos requisitos de capacitación y entrenamiento que lo obligan a estar permanentemente actualizado.

De este modo, las empresas que quieren permanecer en el mercado, consolidando y expandiendo su nombre, demuestran estar comprometidas con un enfoque de soluciones reales, adecuadas y costo/efectivas a la vez.

Órgano de control

Existen y se aplican serias penalidades para quién no se comporte conforme a los principios del Código de Ética y Desempeño Profesional. En general, los profesionales certificados CPP o PSP aumentan fuertemente su valor para sus empresas y sus sueldos, debiendo para ello demostrar que se han mantenido actualizados. Cuando se habla de incrementar de esa manera el nivel de ingresos, significa que tengo más valor porque tengo la responsabilidad y la capacidad de generar creciente valor agregado brindando de manera idónea y optimizada bienes y servicios de seguridad.

Los médicos en algunos países, como Estados Unidos, deben recertificarse anualmente ante la American Medical Associa-

Continúa en página 96

Yo **escucho**

ofrezco soluciones que lideran el mercado

no ahorro esfuerzos para superar las expectativas

Yo **soy una visión dinámica**

Warren B
Director
Gestión de Productos

Escuchar es un arte. A veces, leer entre líneas lo que los requisitos de un cliente dicen conduce a soluciones innovadoras. Ése es mi reto y ésa es mi promesa. Ayudar a los clientes a avanzar y a lograr que sus sistemas funcionen mejor, más rápido y eficazmente. Ése es el poder de American Dynamics. Eso es visión dinámica.

American Dynamics
Una compañía de Tyco International

Visión dinámica, entregada

www.americandynamics.net

DMA
DISTRIBUIDORA MAYORISTA DE ALARMAS

DSC®

Una compañía de Tyco Internacional

Funciona cuando más se le necesita.

DMA S.R.L.
DISTRIBUIDORA MAYORISTA DE ALARMAS

DISTRIBUIDOR OFICIAL

Viamonte 1226 -(S2000ETZ) Rosario - Argentina - Tel: (54-341) 4860800 - email: info@dmasrl.com.ar - www.dmasrl.com.ar

tion; la mayoría de las profesiones también. La mayoría de quienes ejercen la profesión de seguridad llevan más de 5 años en el rubro. Recertificándose en esta profesión conforme a estándares cada tres años, significa que debieron haber acreditado la actualización de sus conocimientos unas sietes veces. Con esas actualizaciones uno se aseguraría que un ingeniero, por ejemplo, sigue siendo un ingeniero competente en los alcances de la profesión de la seguridad y no un recuerdo borroso de los conocimientos y habilidades que en su momento incorporó.

Las certificaciones y recertificaciones lo que hacen es acreditar periódicamente el conocimiento certificable PSP en protección física y CPP en gestión de la seguridad, que una persona en ejercicio full-time de la profesión después de sus respectivos 5 o 10 años del ejercicio de la profesión debería tener. Para lograrlo, hay una preparación previa a un examen, en la cual se revisan todos los criterios internacionales de protección física y de ejecución de los proyectos.

Preparación

Lo que se certifica y recertifica son incumbencias profesionales, es decir, los alcances profesionales y competencias esperables dentro de un determinado ramo de la industria. Las certificaciones de ASIS International, PSP y CPP, tienen la característica de ser multidisciplinarias dentro de la seguridad. Por ejemplo, dentro de la seguridad, de protección física, o seguridad de la información, seguridad e higiene laboral o incendios. Todas esas especialidades de seguridad tienen sus certificaciones, emitidas por asociaciones similares a ASIS International. No se discute la necesidad de estar certificado, por ejemplo, para la instalación de sistemas de detección y extinción de incendios. Todos los que trabajan en el rubro de seguridad deberían estar o tener personal certificado internacionalmente, preferentemente en todos los campos mayores en que se subdivide la seguridad dadas las características de interrelación entre estos.

Muchos de nuestros profesionales han ido adquiriendo los conocimientos necesarios y están en condiciones de acreditarlo globalmente en base a estándares internacionales. Lo que deben hacer es ordenar estos conocimientos y complementar los que tengan olvidados, porque se supone que están certificando algo en lo que vienen desempeñándose de manera práctica y competente.

¿Podría darnos algún ejemplo del tipo de examen?

Sí, ofrecemos en esta oportunidad uno

general, para comenzar a entrenarse en buscar la alternativa mas adecuada a cada problema:

1. Un plan efectivo de emergencia:
a. Puede utilizarse en cualquier situación que ocurra
b. Crea una lista predeterminada de pasos a seguir durante una situación de crisis real
c. Protege a una organización de un daño inicial
d. Comienza a tomar forma inmediatamente después de que ocurre una crisis para permitir la rápida recuperación de una organización

2. El alumbrado de protección debe ser diseñado para disuadir la entrada desautorizada, y
a. Prevenir el hurto interno e iluminar la parte exterior de todos los edificios
b. Ayudar en la detección de intrusos y prevenir el hurto interno
c. Iluminar todas las barreras y usar la corriente eléctrica eficientemente
d. Ayudar a la detección de los intrusos y el usar la corriente eléctrica eficientemente

3. El análisis FODA evalúa las fortalezas, debilidades, oportunidades y amenazas y se asocia más estrechamente con:
a. Presupuesto
b. Planificación de estrategias
c. Hacer un estudio de referencias
d. Inteligencia competitiva

4. Ud. es el administrador de una compañía de seguridad. Tiene una oportunidad de formar un nuevo negocio que le producirá $5.000 al mes. Usted decidió no realizarlo porque el ingreso adicional producido por la cuenta sería menor que el costo para mantener la cuenta. El proceso utilizado para tomar esta decisión es:
a. Análisis exactos
b. Análisis marginal
c. Teoría del juego
d. Programación lineal

5. El concepto de "disciplina constructiva" se enfoca en:
a. Castigo rápido y efectivo después de haber verificado que se han violado las reglas de la corporación.
b. El entrenamiento que corrige, moldea, o fortalece a un empleado para lograr los objetivos de la corporación.
c. El aumento progresivo en la acción contra un empleado para corregir su comportamiento.
d. La presentación de un caso bien documentado a la administración para una acción disciplinaria.

6. Un profesional de seguridad debe considerar todo tipo de emergencias posibles porque:
a. Con una planificación cuidadosa se puede prevenir un daño inesperado
b. Los recursos de administración de emergencias son limitados
c. Las Agencias de Emergencias solamente provee soporte si se entera de un posible acontecimiento
d. El estado entonces estará preparado para responder al evento

¿Y las respuestas?

Piénselas usted, lector, para certificarse. Nosotros se las ofreceremos en la próxima edición ■

Próximos cursos

El curso CPP comienza el 22 de agosto de 2011 y el de PSP el 5 de marzo de 2012, certitifaciones para las que ya está abierta la inscripción. Los interesados pueden solicitar más información por e-mail: *info@cepi.com.ar*

MINEAR S.A.

Distribuidor Oficial tyco / Fire & Security

Software House
C-Cure 800/8000
C-Cure 9000
I-Star
Kantech
American Dynamics
Intellex
Illustra
The Victor
SpeedDome Ultra 8 IP

CENTRO NACIONAL DE REPARACIONES
Approved Repair Center

Stock en Argentina

KANTECH SOFTWARE HOUSE

Minear S.A.
Tyco Fire & Security Dealer

José Cubas 2369 - C. P. C1419GME - C.A.B.A. - Tel./ Fax:(54 11) 4573-3311
info@minearsa.com / Gremio: integradores@minearsa.com - www.minearsa.com

Videovigilancia inalámbrica

Monitor SecurView de 7" para cámara inalámbrica
TV-M7

Cámara de Internet inalámbrica SecurView
TV-IP110W

Kit de monitor SecurView de 7" para cámara inalámbrica (wi-fi) TV-M7110WK

Supervisión de seguridad en video en tiempo real
El primer monitor para fotografía y cámara de Internet que transmite en forma inalámbrica sin necesidad de un ordenador. El kit incluye el marco TV-M7 y la cámara TV-IP110W de TRENDnet. Visualice hasta 4 cámaras TRENDnet en una misma pantalla o cambie de una cámara a otra.

El poder wireless
Coloque el TV-M7 y la TV-IP110W en cualquier parte de su red inalámbrica, como su cocina, sala, u oficina en casa.

Funcionalidad completa cómo marco para fotografías
Reproduce presentaciones de fotos, música y videos desde la memoria integrada de 512MB, una tarjeta de memoria de cámara, o desde su cuenta de Flickr.

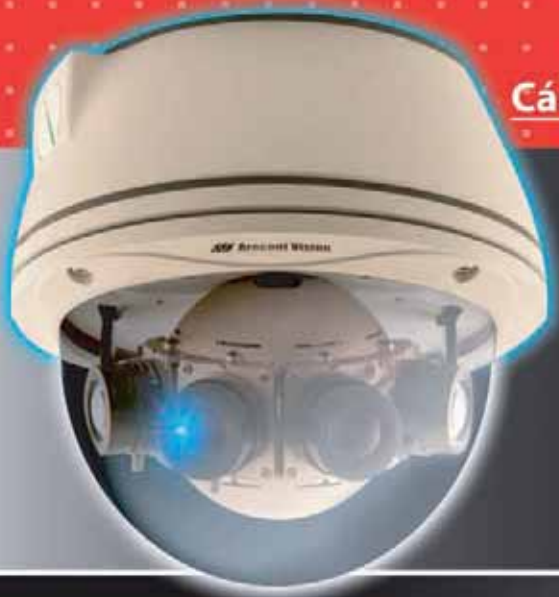
Distribuidor oficial de toda la Línea TRENDNET

Getterson Argentina S.A.I.C.
Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / Buenos Aires / Argentina
tel. (54-11) 6777-6000 / fax: (54-11) 6777-6077
hiperseg@getterson.com.ar / www.getterson.com.ar

Arecont Vision

megapixel technology...

Cámaras con tecnología MEGAPIXEL de alta definición.



Cámara Domo AV8185DN

Cámara Domo IP / Panorámica H.264
Día / Noche de 8 Megapixeles

- Integrada por 4 cámaras de 2 megapíxeles
- Lentes con corrección IR automática Día / Noche
- Cámara Megapixeles H.264 de alta definición
- 8 megapíxeles y visión de 180º
- Resolución de hasta 1600 (H) x 1200 (V) por sensor
- Resolución total de 6400 (H) x 1200 (V) - (4 x 2 MP)
- Sustituye hasta 24 cámaras analógicas
- Hasta 22 cps por canal

CAMARA IP - AV 5100 AI
Color Auto Iris

- 5 megapixeles CMOS sensor de imagen
- Velocidad de datos hasta 55 bps
- Velocidad de video 30 cps,1280 x 1024
- Motion JPEG con 21 niveles de calidad
- Ethernet (PoE): PoE 802.3af

CAMARA IP - AV 5105 DN
Día / Noche

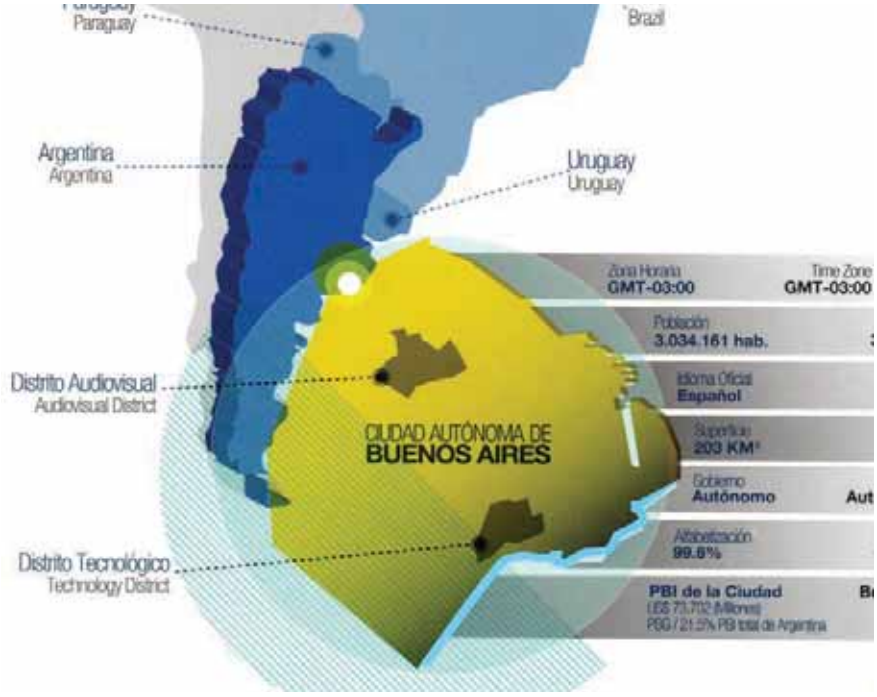
- 5 megapixeles CMOS sensor de imagen
- Día / Noche: 0 Lux, sensibilidad IR
- Velocidad de datos hasta 55 bps
- Velocidad de video 30 cps 1280 x 1024
- Compresión H.264 (MPEG4, Part 10)
- Motion JPEG con 21 niveles de calidad
- Ethernet (PoE): PoE 802.3af

Venta, Soporte y Distribución de toda la línea Arecont Vision

Distribuidor Oficial CENTENNIAL
DIVISION SEGURIDAD de GETTERSON ARGENTINA
DESDE 1963

Getterson Argentina S.A.I.C.
Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / Buenos Aires / Argentina
tel. (54-11) 6777-6000 / fax: (54-11) 6777-6006
hiperseg@getterson.com.ar / www.getterson.com.ar

Distrito Tecnológico



Junto a autoridades de CASEL y empresarios del sector de la seguridad, recorrimos el Distrito Tecnológico porteño. En esta nota les ofrecemos un panorama acerca de los fundamentos, las características y los beneficios ofrecidos a las empresas que decidan radicarse en ese sector.

La Ciudad de Buenos Aires concentra la mayoría de las empresas que integran la Industria de las Tecnologías de la Información y la Comunicación (TIC) en la Argentina, un sector que crece a un ritmo sostenido mayor que aquel del resto de las industrias.

Estas empresas muestran un importante grado de maduración y desarrollo, ubicando a esta Industria en el 3° lugar en Latinoamérica, detrás de Brasil y México. En los últimos años, dichas empresas exhiben un importante dinamismo, que se expresa no sólo en el incremento de su facturación, exportaciones y empleo, sino también en el crecimiento del número de empresas dedicadas a esta actividad.

Durante los últimos años, en distintas ciudades de los cinco continentes, han surgido proyectos urbanos para albergar empresas dedicadas a producir valor en el campo de las TICs. Se trata de iniciativas en las que intervienen el ámbito privado, gobiernos, instituciones educativas y ONGs, y que tienen como principales objetivos el desarrollo económico bajo el nuevo paradigma de la sociedad de la información, la inclusión social de ciertos sectores de la población y la revitalización urbana.

Es en este contexto que el 4 de diciembre del 2008 se sancionó la Ley 2.972 de Promoción de las Empresas de Tecnologías de la Información y las Comunicaciones en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires con el objetivo de posicionar a la Ciudad como un centro de excelencia para la producción de software y el desarrollo de tecnologías informáticas y de las comunicaciones. El Centro de Atención al Inversor de la Ciudad de Buenos Aires es el área encargada de la promoción y atención de empresas interesadas en radicarse en el Distrito.

¿Qué es el Distrito Tecnológico?

El Distrito Tecnológico es un programa del Ministerio de Desarrollo Económico de revitalización de la zona sur de la Ciudad.

Se trata de un centro de promoción y desarrollo de tecnología, innovación y conocimiento, que concentra empresas de tecnologías de la información y comunicación (TICs), software y profesionales de alto valor agregado en el barrio de Parque de los Patricios. Implica una nueva cultura en la que convergen la tradición del barrio y el posicionamiento de este sector de la ciudad como un centro de

Continúa en página 104

Ubicación

El Distrito Tecnológico está ubicado a pocos minutos del Microcentro de la Ciudad de Buenos Aires, en el barrio de Parque de los Patricios. Abarca más de 200 hectáreas que se extienden hasta los barrios de Boedo, al norte, y Nueva Pompeya, al sur, en el polígono conformado por las avenidas Sáenz, Boedo, Chiclana, Sánchez de Loria, Brasil, las calles Alberti y Manuel García y la Av. Amancio Alcorta.

- Superficie total: 236 ha (2,37 km2)
- Inversión total proyectada: u$s 207.229.600
- Nuevos puestos de trabajo estimados: 300.000
- Más información: http://invertir.buenosaires.gob.ar
- Tel: (54 11) 4131-5900

Cómo llegar

- **Subte:** Línea H: una vez finalizadas, las estaciones Parque Patricios, Hospitales, Saenz y Nueva Pompeya serán un acceso directo para llegar al Distrito Tecnológico.
- **Colectivos:** Líneas 6, 9, 25, 28, 32, 50, 65, 101, 115, 128, 133, 134 y 165.

DATCO

DIVISION SEGURIDAD Y CONTROL

evite grandes inversiones...

nosotros lo hacemos por usted...

Servicios Gerenciados de Seguridad y Control.

Accesos y Seguridad.
Control de Areas Críticas.
Detección de Incendio.
CCTV Analógica y Digital.
CCTV Seguridad Ciudadana.
Visitas, Pertenencias y Control de Contratistas.
Tiempo y Asistencia de Personal.

Operadores Certificados.
Monitoreo.
Mantenimiento.
Soporte 24 Horas.
Capacitación.

scai@datco.net
www.datco.net

Distrito Tecnológico
Cátulo Castillo 3251, C1261ACS
Tel.: +54 (11) 4103. 1300 Fax: +54 (11) 4103. 1333

Security Products by GE are now part of the UTC Fire & Security family

UTC Fire & Security
A United Technologies Company

EST™ Life Safety & Communications
STRATEGIC ALLIANCE

HID
HID CORPORATION

IndigoVision
Complete IP Video Security Solutions

STARX
SECURITY SYSTEMS
VS-354SN
Sensor 1/3" SONY Super HAD CCD
420TVL
0,5 Lux,/F1,2
Montaje C/CS
Salida de audio
QIHAN
VS-139N
Sensor 1/3" Sony Super HAD CCD
420 TVL
0,5 Lux
Lente 3,6mm
Sincronización interna
VS-IP200
Con WiFi y SD
Sensor " OV CMOS
1 Lux
2,0 Megapíxeles
QIHAN
IP CAMERA
VS-361SNHOSD
Sensor 1/3" Sony color CCD
480TVL. 0,02 lux
DIGITAL
VS-PIR223SN
Pir con cámara escondida
Sensor 1/3" Sony
420TVL
5-6 mts. de alcance
VS-1139
Sesor CCD Color
420 TVL
23 Leds infrarrojos
Distancia IR: 20 mts.
Para exterior (IP 66)
VS-457A
Sensor 1/4" Sony Super Had CCD
480TVL
Cámara Zoom
0,5 LUX. Lente: 3,5 a 85,8 mm
Zoom óptico 22x/10X digital
Función de alarma
VS-200B
Controlador para VS-457A
VS-TS25
Desarrollado para facilitar la instalación y mantenimiento de sistemas de monitoreo de video. Puede ser utilizado para visualizar imágenes, controladores PTZ, generación de imágenes, captura de datos de RS485, testeo de cable LAN, etc. Para instalar y mantener cámaras de video, colaborar con la eficiencia de trabajo y reducir costos finales de proyectos
VS-9116V
DVR
Compresión H.264
1 entrada y 1 salida de audio
16 canales
240FPS
Acepta disco Sata

CCTV

VS-1135
Sensor Sony CCD Color
520 TVL
Balance de blancos automático
30 leds infrarrojos 8mm.
Distancia IR: 40-50mts.

VS-128H
Sensor 1/3 Sharp Color CCD
420TVL / 0 lux
Lente 6mm

VS-1160
600 TVL
Sensor 1/3" Sony Color CCD /
Super HAD CCD
42 Leds infrarrojos
Distancia IR: 30-35 mts.

VS-IP07 WiFi + SD
Sensor 1/4" OV CMOS
1 LUX (50 IRE, F1.2, AGC ON)
SD Slot WiFi

VS-129N
Sensor 1/3 sony Super HAD CCD
420TVL 0 lux
Lente 6mm

VS-154SN - Cámara espejo
Sensor Sony Super HAD CCD
420 TVL / 1,0 lux (IR led on)
Lente 3,6mm.

VS-1125
Sensor CCD Sony Color
600 TVL
3-DNR avanzado
Digital Wide Dinamyc Range
Para exterior (IP 66)
Función OSD con multifuncion seleccionable

VS-IR120
Iluminador IR a prueba de agua
Alcance: 120mts.
Leds de alto poder de 8mm

VS-202T
Balún
Balanceador pasivo de video
Juego Transmisor-Receptor
Formato recto

VS-202A
Video pasivo de 1 canal

VS-T216
Amplificador
de imagen
de 16 canales

Juego de balanceadores Activos
Alimentación 12 Volt

VS-202R
Balún
Balanceador pasivo de video
Juego Transmisor-Receptor
Formato 90°

STARX
SECURITY SYSTEMS

Aranguren 928 (esq. Neuquén) - C1405CRT, C.A.B.A.
tel.: 4433-6500 - ventas@starx.com.ar - www.starx.com.ar

negocios moderno, actual y con comunicación con el resto del Buenos Aires y el mundo.

"Desde que presentamos el proyecto del Distrito Tecnológico nos sentimos cerca de los vecinos de Parque de los Patricios. Esta obra que inauguramos demuestra que supimos escuchar sus necesidades y que trabajamos para mejorar la calidad de vida de quienes viven en el barrio", expresó Francisco Cabrera, Ministro de Desarrollo Económico del Gobierno de la Ciudad de Buenos Aires.

Objetivos

La iniciativa del Distrito Tecnológico es parte del Programa de Desarrollo Económico y Social de la Zona Sur de la Ciudad y tiene, entre otros, los siguientes objetivos:

- Promover a la Ciudad de Buenos Aires como Capital Latinoamericana de la Tecnología.
- Retener y atraer inversiones estratégicas, tanto locales como extranjeras.
- Desarrollar un espacio donde convivan la identidad cultural existente con las empresas TIC. Un lugar donde se trabaje, se estudie y se viva.
- Renovar el patrimonio urbano e inmobiliario de los barrios involucrados.
- Concentrar en la zona actividades relativas a la Industria del Conocimiento.
- Impulsar el desarrollo y radicación de nuevas empresas TIC.
- Promover el desarrollo de nuevos empleos calificados y certificados.
- Multiplicar la oferta educativa de calidad en carreras científicas y tecnológicas.
- Impulsar la instalación de nuevos comercios y servicios para atender a las demandas de empresas, organismos públicos y centros académicos que se instalarán en el Distrito.

Asociación de empresas

Tras la creación del Distrito Tecnológico se conformó, en julio de 2009, la Asociación de Empresas del Distrito Tecnológico, que mantiene reuniones mensuales en las cuales se tratan temas relacionados con la radicación de las empresas en el barrio de Parque de los Patricios. Desde la seguridad hasta el fomento a la capacitación de recursos humanos en TIC, fueron los ítems convocados en los distintos encuentros. Se dividieron en las comisiones de Educación, Comunicación, Infraestructura y Seguridad.

El consorcio está integrado por 25 empresas TIC que ya tienen un inmueble comprometido en la zona y otras que tienen la voluntad política de mudarse.

Al respecto, Francisco Cabrera expresó que la Ciudad puede "decir con orgullo que ya son más de 80 las empresas radicadas en el Distrito Tecnológico y alcanzamos más de 100 mil metros cuadrados de desarrollo, 8 mil recursos humanos vinculados y sabemos el impacto positivo que eso implica para todo el barrio".

Distrito Tecnológico de la Ciudad de Buenos Aires

La relación de CASEL con el Distrito

Marcelo Colanero
Presidente de CASEL

La Cámara Argentina de Seguridad Electrónica (CASEL) ha sido invitada a conocer la propuesta y a formar parte del Distrito Tecnológico, ubicando allí su sede para que sus asociados también se radiquen en la zona, aprovechando los beneficios que éste les ofrece.

A raíz de eso, hemos participado de varias reuniones y lo que podemos destacar es que, sin dudas, el proyecto del Distrito, crece y avanza como estaba previsto. Quizás con algunas demoras, por diferentes motivos externos, pero la realidad es que los planes van progresando y la zona, en pocos años, pudo contar con más luminarias en la vía pública. Asimismo, se están rehaciendo las plazas a nuevo, existe más seguridad y está próxima a inaugurarse la extensión de la Línea H del subterráneos, lo que le dará, sin dudas, mayor articulación con el resto de la ciudad.

Si bien la Cámara no obtiene un beneficio particular por estar dentro del Distrito, entendemos que en unos años, serán muchas las empresas instaladas en la zona, ya que los beneficios son importantes: exención de IIBB, sellados y otros, que hacen realmente muy atractiva la propuesta para las Pymes Tecnológicas que trabajan en nuestro sector.

Para CASEL, sería interesante estar en el Distrito, principalmente porque se prevé un desarrollo especial para que distintas Cámaras se alojen en un mismo edificio, que permita compartir espacios comunes como Salas de Capacitación, Auditorios, SUM y otras actividades, situación que resultaría muy interesante. Ese proyecto en particular, está previsto para dentro de unos 2 o 3 años y estaremos atentos para evaluar seriamente la posibilidad de radicarnos en esa porción porteña.

Con respecto a las empresas socias, sabemos que algunas ya han decidido mudarse al Distrito, mientras que otras ya se encontraban dentro de la zona. Sin dudas, para las empresas productoras de Tecnología la propuesta de la Ciudad es muy conveniente y permite una ayuda importante.

Creo que sólo faltaría que, si bien el Banco Ciudad se vincula en forma directa, las líneas de crédito se flexibilicen un poco más, para hacer más accesible la compra de los inmuebles, que obviamente han recuperado un valor inmobiliario importante por el desarrollo y crecimiento de la zona.

El barrio

¿Por qué la elección de Parque de los Patricios como ubicación del Distrito Tecnológico?: los tradicionales barrios de Parque de los Patricios, Boedo y Nueva Pompeya cuentan con la infraestructura necesaria para desarrollar un Distrito Tecnológico de nivel internacional.

A su vez, esta iniciativa, propone reposicionar estos barrios que fueron postergados hasta el presente para que, manteniendo su fisonomía, concentren actividades de base tecnológica, innovadoras e intensivas en el uso del conocimiento.

Mediante el desarrollo del Distrito Tecnológico, las propiedades obtendrán una función activa con beneficios secundarios más allá de su utilidad estructural.

SELNET
Soluciones Integrales

www.selnet-sa.com.ar

Línea SUPREME
A NEW DEFINITION OF HD

IP 8151

ONVIF
Driving network video through global standardization

- Sensor CMOS de 1.3 megapíxeles.
- Visibilidad nocturna suprema.
- Hasta 30 fps a 1280x1024 (1.3MP).
- Filtro IR removible para función día/noche.
- Compresión en tiempo real de H.264, MPEG-4 y MJEPG (Códec Triple).
- Múltiples transmisiones simultáneas.
- Detecta intentos de alteración como bloqueo, redireccionamiento.

IP 8162P

FULL HD 1920X1080

- Sensor CMOS de 2 MEGA-PIXEL.
- Resolución 1080p Full HD a 30fps.
- Lente P-iris.
- Función día/noche con filtro mecánico.
- Botón de ajuste de foco automático.
- WDR (rango dinámico extendido).
- Compresión H.264.
- Video Cropping.

DOMO 8323

ONVIF
Driving network video through global standardization

- Zoom 36x,
- Hasta 60fps@d1 resolucion
- Estabilizador de imagen electronico
- Comprension (triple codec)
- Resistente a la intemperie
- Filtro de corte ir removible para funcion dia-noche
- 360ª horizontal continuo e inclinacion de 90ª

IP 8362

- Sensor CMOS de 2 megapíxeles.
- 3~9 mm Lentes Auto-iris y vari-focal.
- Hasta 30 fps a 1080p Full HD.
- Filtro IR removible para función día/noche.
- Iluminador IR integrado con alcance de hasta 15 m.
- Compresión H.264.
- PoE integrado compatible con 802.3af.

SOFTWARE VAST

- CENTRAL MANAGMENT SOFTWARE.
- Grabación y visualización simultanea para 64 cámaras y reproducción de grabación para 16 cámaras.
- Flujos de video adaptados a la actividad para la reducción en ancho de banda y capacidad de almacenamiento.
- Multi-Streams de video.
- Fácil acceso remoto de la arquitectura cliente/servidor.
- Manejo remoto PTZ/ePTZ.
- Administración de eventos.

VIVOTEK
BUILT WITH RELIABILITY

SELNET
DISTRIBUIDOR OFICIAL

Patagones 2613 (C1437JEA) . Ciudad Autónoma de Buenos Aires, Argentina
Tel: (54-11) 4943-9600 . Fax: (54-11) 4943-9601 . E-Mail: info@selnet-sa.com.ar

www.selnet-sa.com.ar

Soluciones Integrales de Video

GeoVision inc

/ DVR / NVR / CAMARAS IP/ DVR MOVIL
/ CENTRAL DE MONITOREO / POS/ATM
/ ANALISIS DE MONITOREO / VIDEO SERVER
/ CONTROL DE ACCESO

GV-FE110

GV-FE111

› Nueva Cámara Ojo de Pescado.

› 1.3M CMOS Barrido progresivo.
› Proveer vista panóramica de 360 y 180 grados.
› Microfono y parlante incorporados.

› GV-FE110 / GV-FE111 es una cámara hemisférica que permite a monitorear todos los águlos de un lugar por una sola cámara. La imagen hemisférica distorsionada de la cámara puede deshacerse y convertirse en una plana imagen convencional.

DVR-GV COMPACT

DVR V2

› 4 canales de audio y video.
› MPEG-4 compresión.
› 704 x 480 (NTSC) / 704 x 576 (PAL).
› Movimiento de detección.
› GPS tracking.
› Anti-Vibración.
› Control remoto.

CÁMARAS IP MEGAPIXEL

GVF-BX 320

› **3 Megapixel** CMOS Barrido progresivo.
› DC 12V/ PoE.
› Función Día y Noche.
› Detección de movimiento
› 3GPP/ISMA

GVF-BX 120

› **1.3 Megapixel** CMOS Barrido progresivo
› Hasta 30 ips en 1280 x 1024
› DC 12V/ PoE
› Función Día y Noche
› Detección de movimiento

GVF-BX 220

› **2 Megapixel** CMOS Barrido progresivo
› DC 12V/ PoE
› Función Día y Noche
› Hasta 30 ips en 1920 x 1080
› Detección de movimiento

SELNET | Patagones 2613 (C1437IEA) . Ciudad Autónoma de Buenos Aires.

SELNET

Soluciones Integrales

SCB-2000P

- Cámara color día/noche.
- 600 TV líneas.
- Detección de movimiento.
- Imagen Digital Estabilizadora.
- Control coaxial.

SCO-2080P

- Cámara color día/noche.
- Lente vari-focal 2.8 a 10mm.
- 3.6 X.
- 600 TV líneas.
- Detección de movimiento.

SCC-3430H DOMO

- 43X Zoom Optico.
- 600 TV lineas.
- Scaneo Progresivo.
- WDR.
- Soporte de control coaxial.
- Video analítico inteligente.
- Min. Iluminación de 0.7 Lux.

SCC-1000 TECLADO

- LCD Display.
- Sistema superior. de compactibilidad.
- 3D JoyStick Control.

SRD 1670 DVR

- 16 canales.
- Video (H.264) / Audio (ADPCM).
- 480 (NTSC) / 400 (PAL).
- VGA/HDMI.
- Control coaxial.

SAMSUNG

Tel: (54-11) 4943-9600 . Fax: (54-11) 4943-9601 . E-Mail: info@selnet-sa.com.ar

www.selnet-sa.com.ar

Sistema de Seguridad ORBIT-6

RISCO GROUP

- 6 zonas completamente programables
- Expandible a 8 zonas empleando entradas de 2 zonas en el teclado de comando
- 2 números de teléfono "Sígame" con mensajes vocalizados optativos
- 3 zonas de emergencia en el teclado:
- Pánico, Incendio, Emergencia Especial
- Conecta hasta 4 teclados LED / LCD
- Diario de hasta 100 acontecimientos
- Hasta 4 salidas programables
- Conexión para botón de pánico en el teclado
- 10 códigos de usuario
- Comunicador digital
- Upload / Download, remoto o local
- Reloj de tiempo real
- Controlador de sirena incluido
- Todos los formatos de pulsos más
- importantes, Contact ID, y SIA
- Programador portátil

ZoDIAC PRO/QUAD/PET

› Cobertura completa de 12x12m (40'x40'). › Inmunidad a las falsas alarmas Mejorada. › Alta Inmunidad a la RF- 25V/M a 1GHz. › Soporte móvil gratuito para montaje sobre techo o pared. › Contador seleccionable de pulsos. › Protección contra Luz blanca. › Cámara de protección óptica. › Lentes de largo alcance. › Conducto interno para acomodar cables y facilitar la instalación.

CoMET PIR/PET

- Cobertura de hasta 12m(40').
- Compensación de temperatura.
- Inmunidad a la RF-20V/m. › Prisma óptico LED.
- Fácil instalación. › Modelo con inmunidad a perros de hasta 20Kg(42lb), 2 gatos o múltiples roedores.
- Protección contra la luz blanca.
- Contador de pulsos seleccionable (1,2,3).
- Diseño compacto para instalaciones residenciales de costo eficiente.

ROKONET
RISCO GROUP

SELNET
DISTRIBUIDOR OFICIAL

Patagones 2613 (C1437JEA) . Ciudad Autónoma de Buenos Aires.

SELNET
Soluciones Integrales

Kit ProSYS 128

ProSYS.freeCom
Integrated Security Systems

- Panel de intrusión de 8 zonas expandible hasta 128 en forma de estrella.
- Bus ó inalámbricas.
- 8 particiones.
- 99 códigos de usuario.
- 6 salidas programables expandible a 70. Incluye teclado LCD.
- Gabinete.
- Trafo y manuales en español.

Ahorre Tiempo y Dinero

con los detectores en Bus y las exclusivas herramientas de diagnóstico de las centrales ProSYS.FreeCom

Cableado Industrial Convencional muy cargado

Cableado Bus de RISCO

Tel: (54-11) 4943-9600 . Fax: (54-11) 4943-9601 . E-Mail: info@selnet-sa.com.ar

Reloj de personal BIOMETRICO

La solución definitiva para los problemas de pérdida u olvido de tarjetas y fichadas falsas.

Punto Control S.A. es **Business Partner Oficial RSI** para la República Argentina.

Control de ACCESO IP

SERVIDOR WEB INTERNO
Monitoreo en tiempo real - Antipassback
Integración con video - Alarma vía e-mail

PCT-300
Hasta 8 puertas
60000 usuarios
120000 registros
Puerta exclusiva

PCT-100
IP65 apto intemperie
Tarjeta y pin
20000 usuarios
60000 registros
Lector interno E
Lector adicional S

CONTROL VÍA WEB

Administración y monitoreo desde cualquier explorador sin necesidad de software adicional y desde cualquier lugar vía internet.

Punto Control
SEGURIDAD ELECTRONICA

Humberto 1° 985 Piso 17 Of. 3 y 4
Ciudad de Bs.As., Argentina C1103ACR
WWW.PUNTOCONTROL.COM.AR
VENTAS@PUNTOCONTROL.COM.AR

casel
Cámara Argentina de Seguridad Electrónica
Desde Adentro

CERRADURAS

Electromagnéticas, Pestillos, Pernos y Pulsadores.

Electromagnética
- 300, 600 y 1200 Lb
- Led indicador

De Perno
- Sensor magnético
- Fail safe

Calidad en cerraduras,
con más 8 años en el mercado.
Variedad de modelos
para cada necesidad
Asesoramiento técnico
personalizado
Garantía local - Entrega inmediata
El mejor servicio pre y post venta.

Botón de emergencia
- Apertura de puerta
- Con rotura de cristal

Herrajes
- Z (Chapa y madera)
- L (Chapa y madera)
- U (Blindex)

De Perno
- Sensor de bolilla
- Fail safe
- Temporizador programable

Perno con llave
- Sensor de estado
- Llave exterior
- Llavín interior
- Temporizador programable

Botón de apertura
- Aluminio reforzado
- NA / NC
- Embutir / Exterior

Botón de apertura
- Aluminio reforzado
- NA / NC
- Embutir / Exterior

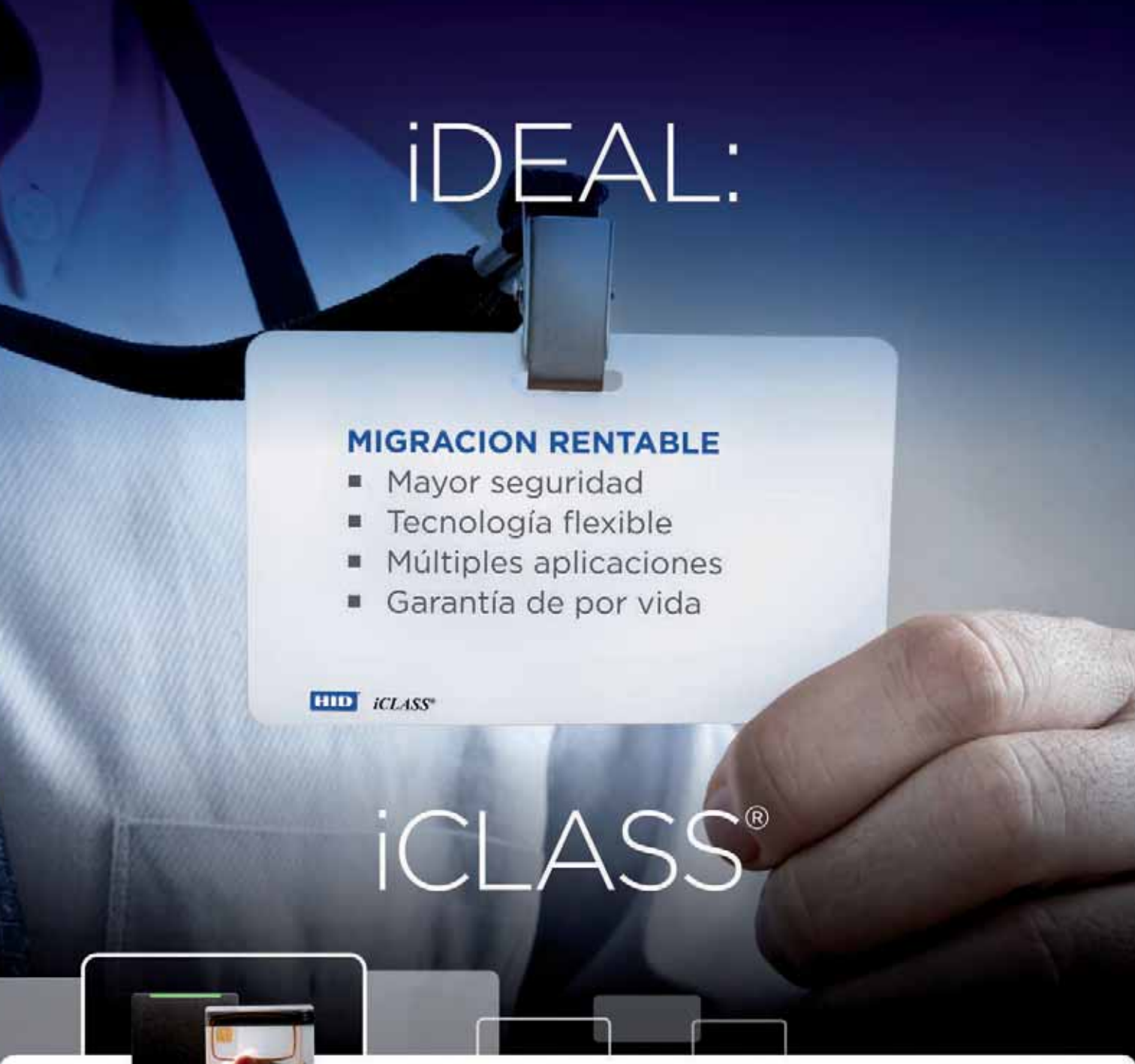
Pestillos
- Fail safe / Secure
- Reforzado
- Bajo consumo

Pulsador apertura
- Plástico al to impacto
- Ideal perfiles
- NA

Se buscan distribuidores exclusivos para cada provincia.
Ofrecemos protección de mercado,
asesoramiento y capacitación técnica comercial.

DISTRIBUIDOR OFICIAL
Tel. (011) 4361-6006

Punto Control
SEGURIDAD ELECTRONICA



Elija iCLASS®, la tecnologia ideal para el control de acceso

La tecnología inteligente iCLASS® de HID tiene mucho que ofrecer, ahora y en el futuro. Obtendrá una mayor seguridad mediante autenticación mutua y encriptación de datos, puede agregar una capa de seguridad entre lector y tarjeta usando el programa iCLASS Elite. La tecnología lectura/escritura de la plataforma abre el camino para nuevas funcionalidades, a la vez que soporta sistemas anteriores para una fácil migración. Además, es fácil de instalar e implementar. La seguridad y las nuevas aplicaciones que desea con la flexibilidad y economía que necesita: es lo que hace que las soluciones de migración de iCLASS de HID sean el negocio ideal.

Para más información en tecnología de control de acesso iCLASS, visite hidglobal.com/iDeal-NDS • +54 11 4855 5984

Selección inigualable del líder en soluciones de tarjetas de identificación

La elección correcta para una fácil impresión, codificación y/o laminado de tarjetas de identificación (ID) en toda su organización.

HID®

Elegir la impresora correcta de tarjetas de identificación puede representar un reto. La gama de impresoras FARGO®, versátiles, actualizables y fáciles de utilizar, ofrecen a cualquier empresa la combinación ideal. Esta gama de codificadores e impresoras avanzadas se ha diseñado para satisfacer las demandas de las organizaciones más exigentes, en términos de identificaciones de alta calidad y seguridad. Realice la elección correcta, invierta con confianza en una impresora capaz de hacer frente a las necesidades actuales y futuras de sus clientes. Para disfrutar siempre de una garantía de calidad, busque nuestros productos HID Genuine.

Visite www.hidglobal.com/fargo-NDS

+ 54 11 4855 59 84

Automatización en Hogares y Edificios

Seguridad, confort y ahorro energético en hogares significan mejor CALIDAD DE VIDA.

Sistema de alarmas técnicas Zelio Hogar GSM.

Schneider Electric

Sistemas de CCTV, cámaras, domos, DVR´s y el mejor respaldo técnico pre y post venta.

PELCO

Pensando en integrar el sistema de seguridad de un edificio y controlar el consumo energético del mismo?

Sistema TAC Continuum.

t.a.c TourAndoverControls

Llámenos y lo ayudaremos a encontrar la mejor solución para su cliente.

bcg

Building Consulting Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223
4115-1729 / 1731
Fax: (54 11) 4308-1775
info@bcgroup.com.ar
www.bcgroup.com.ar

Intrusión - Incendio y CCTV

Distribuidor Autorizado

BOSCH

Sistemas de Seguridad

Barrera de detección de humo

Detector de intrusión

Avisadores manuales FMM

Central de alarma de incendio convencional

Central de alarmas 862 y 880

Sirena con estrobo multicandela

Domos

La Línea de CCTV más completa y profesional del mercado.

Videograbadoras

Panel de control de intrusión EASY SERIES

Cámaras y Lentes

Building Consulting Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223
4115-1729 / 1731
Fax: (54 11) 4308-1775
info@bcgroup.com.ar
www.bcgroup.com.ar

bcg

Control de Acceso

Las Cerraduras BCG mantienen la línea más completa de cerraduras magnéticas y accesorios y es la única que realiza control de calidad y mediciones de laboratorio locales.

ESPECIFICACIONES TECNICAS

Modelo	C-300	C-600	C-1200
Fuerza de retención	300 Lbs	600 Lbs	1200 Lbs
Alimentación	12-24 VDC	12-24 VDC	12-24 VDC
Consumo 12V	400 mA	400 mA	600 mA
Consumo 24V	200 mA	200 mA	300 mA
Dimensiones	180 x 28 x 50mm	250 x 28 x 50mm	250 x 35 x 70mm
Peso	1900 gr	2300 gr	2850 gr
Tratamiento	Anodizado	Anodizado	Anodizado
Pieza polar	Cromada	Cromada	Cromada

INDALA®

An ASSA ABLOY Group company

INDALA, la marca de confianza sigue agregando ventajas a sus productos, con la tecnología FLEXSECUR detecta las tarjetas no autorizadas antes que el sistema. INDALA es distribuida por BUILDING CONSULTING GROUP - BCG

Tarjetas + Flexkey

Lectora Curve

Lectora Wave Slim

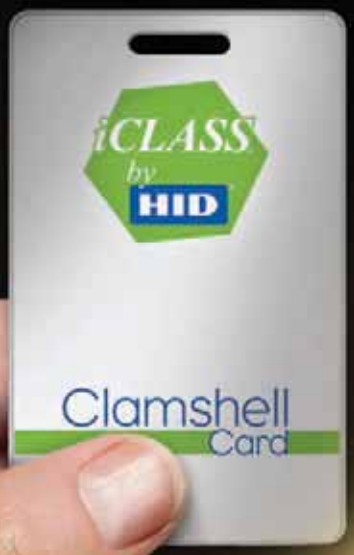
INDALA es sinónimo de diseño, calidad, servicio y permanencia en el mercado.
PROXIMIDAD ES INDALA
Tarjetas y Lectoras 125KHz y Mifare 13,56Mhz

bcg

Building Consulting Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223
4115-1729 / 1731
Fax: (54 11) 4308-1775
info@bcgroup.com.ar
www.bcgroup.com.ar

Long Range Parking

BCG Distribuidor Oficial INDALA



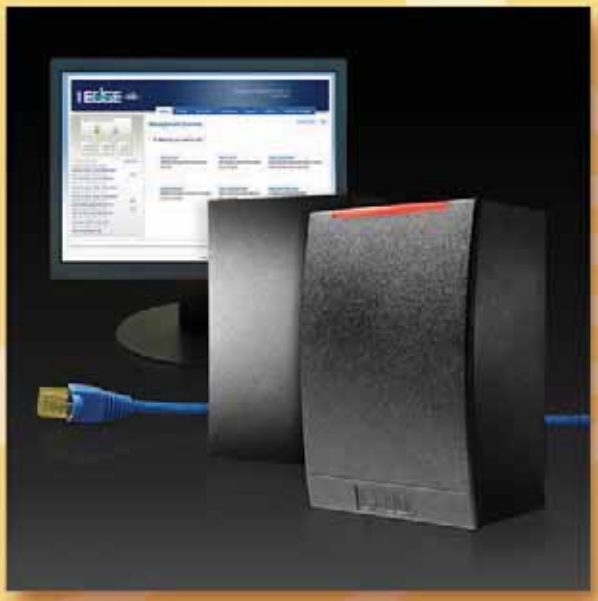
¿Necesita una tecnología de Lectura/Escritura para gestionar múltiples aplicaciones en su negocio?

¿Necesita una tarjeta de proximidad que además de permitirle leer la información de forma segura y rápida, escribe datos en la tarjeta con igual garantía de seguridad y puede utilizarse en variadas aplicaciones?

Ud. Está pensando en ICLASS de HID !

Una Tarjeta, miles de aplicaciones

Acceda a su oficina, hogar y estacionamiento.



EDGE
Solución de Control de Acceso para una sola puerta basado en IP.
ESCALABLE - SIMPLE - FLEXIBLE

AHORA, DISTRIBUIDOR OFICIAL DE

HID

Building Consulting Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223
4115-1729 / 1731
Fax: (54 11) 4308-1775
info@bcgroup.com.ar
www.bcgroup.com.ar

bcgl

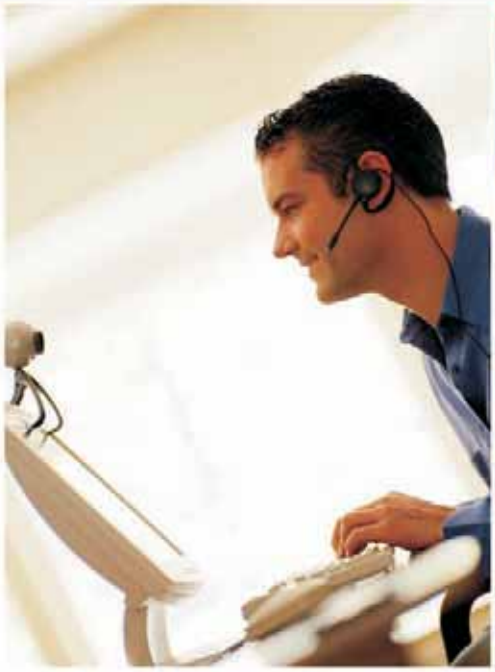
m3k ARGENTINA

M3K SOLUTIONS SRL

IMPORTADORES Y DISTRIBUIDORES DE CCTV

PRECIOS EXCLUSIVOS PARA GREMIO

- *La confianza de Proveedores y Clientes avalan nuestra trayectoria y filosofía de trabajo.*
- *Reciba atención personalizada y disfrute de nuestro asesoramiento técnico permanente.*
- *Nuestras Unidades de Negocios permiten brindar una solución integral en Seguridad Electrónica.*
- ***Programa de beneficios exclusivos para Clientes Gremio.***



DVRS Stand Alone

Cámaras Domo PTZ

Placas Capturadoras

Cámaras Waterproof

Cámaras Domo

Visite nuestro sitio web para gremio

www.m3k.com.ar

casel

Cámara Argentina de Seguridad Electrónica

SOCIO ACTIVO

Visite el Show-Room de nuestra Oficina central ubicado en Av. Callao 295, piso 2.

m3k ARGENTINA

Más de 8 años brindando el mejor servicio y los precios más competitivos

Cámaras Box Profesionales

Cámaras Ocultas

Monitores para Vigilancia

Control de Acceso Biometría

Lentes Profesionales

Aceptamos Tarjetas de CREDITO y DEBITO en 3 y 6 pagos

Realizamos envíos a todo el País

Av. Callao 295, piso 2 (C1022AAC)
Buenos Aires, Argentina
Tel: (5411) 4373-7400 (líneas rotativas)
www.m3kargentina.com.ar • info@m3kargentina.com.ar

m3k ARGENTINA **LÍDERES EN IMPORTACIÓN Y DISTRIBUCIÓN DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA**

FOGIM

M3K Argentina es el nuevo Agente General de FOGIM para toda América Latina

m3k ARGENTINA
M3K SOLUTIONS SRL

FOGIM Enterprise Corporation es la Empresa Líder en la producción de soportes, brazos y montajes de LCD y Monitores.

Como Agentes Generales de la marca FOGIM nos reafirmamos en ofrecer la mejor Calidad de productos y precios competitivos a nuestros clientes Gremio.

Para distribuir los productos oficiales de FOGIM contactarse al correo info@fogim.com.ar o bien comunicarse el teléfono (5411) 4373-7400.

M3K SOLUTIONS S.R.L.
Av. Callao 295, piso 2 (C1022AAC), Buenos Aires, Argentina
Tel: (5411) 4373-7400 • 4372-3437

info@fogim.com.ar
www.fogim.com.ar

LA MARCA NUMERO 1 DE ALARMAS
VUELVE A CONFIAR EN FIESA
COMO SU UNICO DISTRIBUIDOR
EXCLUSIVO PARA TODA LA ARGENTINA

PARADOX®
SECURITY SYSTEMS

INTRUSION

Productos Homologados y Certificados

CNC CE UL

FIESA PONE A TU ALCANCE TODA LA LINEA DE PRODUCTOS PARADOX

SP SPECTRA

STAY D

SP4000
SP5500
SP6000
SP7000

Hasta 32 Zonas
4/8 Zonas en Placa
2 Particiones
TCP/IP con IP100
GPRS/GSM con PCS200
32 Usuarios

WinLoad BW

K10H

MAGELLAN

STAY D

MG5000
MG5050
MG6160

INALAMBRICAS!
Hasta 32 Zonas
2/4 Zonas en Placa
2 Particiones
TCP/IP con IP100
GPRS/GSM con PCS200
32 Usuarios

WinLoad

REM3

K32LCD

EVO

STAY D

EVO192

Hasta 192 Zonas
8/16 Zonas en Placa
8 Particiones
TCP/IP con IP100
GPRS/GSM con PCS200
999 Usuarios

WinLoad NE

TM4 - TOUCH SCREEN

PARADOX IMPERIAL

V32

Automatización
Control de Acceso
32 Particiones
511 módulos BUS
64 Puertas
384 Zonas
250 Usuarios
TCP/IP por PCS300

BW

K07C

PARADOX® SECURITY SYSTEMS
DISTRIBUIDOR EXCLUSIVO

Av. de los Incas 4154 - C.A.B.A.
Tel/Fax. 11 4551-5100
recepcion@fiesa.com.ar

FIESA SEGURIDAD ELECTRONICA

Visítenos en WWW.FIESA.COM.AR

SISTEMAS INTEGRALES DE DETECCION
Y EXTINCION DE INCENDIOS PARA
INDUSTRIAS, COMERCIOS Y HOGARES

cofem®

INCENDIO

UTC Fire & Security
A United Technologies Company

CENTRALES ANALOGICAS DIRECCIONABLES
> Amplio stock de toda la linea de productos

CENTRALES CONVENCIONALES
> Laboratorio con linea directa al fabricante

AMPLIO STOCK DE ACCESORIOS
> Fuentes, sirenas, avisadores, módulos y estaciones remotas

MCDI
Security products

MONITOREO

KP

SOLUCIONES DE COMUNICACION
> Para estaciones de Monitoreo

INTEGRACION TOTAL
> Ahora podrá integrar los sistemas de CCTV, Incendio, Intrusión y monitoreo comunicandolos entre si.

FiESA
SEGURIDAD ELECTRONICA

Av. de los Incas 4154 - C.A.B.A.
Tel/Fax. 11 4551-5100
recepcion@fiesa.com.ar

UTC Fire & Security
cofem®
MCDI
KP

Visítenos en WWW.FIESA.COM.AR

SEGURIDAD URBANA ✓
SEGURIDAD BANCARIA ✓
VIDEO MONITOREO VEHICULAR ✓
VIDEO VERIFICACION DE ALARMA ✓

Convertimos a HIKVISION en la marca lider de CCTV en Argentina

CEMARA

MASTER DISTRIBUTOR

HIKVISION

CCTV

STOCK PERMANENTE
> Amplio stock de toda la linea de productos

LABORATORIO ESPECIALIZADO
> Laboratorio con linea directa al fabricante

SERVICIO POST-VENTA
> Departamento técnico especializado a su disposición

CERTIFICADOS APROBADOS
> Fiesa entrega certificados eléctricos para instalaciones

PRECIOS COMPETITIVOS
> Mantenemos siempre los mejores precios del mercado

HIKVISION
MASTER DISTRIBUTOR

Av. de los Incas 4154 - C.A.B.A.
Tel/Fax. 11 4551-5100
recepcion@fiesa.com.ar

FiESA
SEGURIDAD ELECTRONICA

Visítenos en WWW.FIESA.COM.AR

CEMARA

Boletín Informativo - Año 4 Nº 18 - Agosto/Septiembre 2011

editorial

La complementariedad entre lo estatal y lo privado

Muchas veces recibimos expresiones como "la grave inquietud de los pequeños y medianos comerciantes respecto a la posibilidad de que se autorice la radicación de emprendimientos que, de concretarse, puedan llegar a constituirse en nuevas expresiones de competencia desleal". Es en este sentido en el que queremos poner de relieve nuestra preocupación ante la eventualidad de que se intente aprovechar algún resquicio en las normativas vigentes para el desarrollo de proyectos que puedan llegar a generar un desequilibrio perjudicial para las empresas legalmente establecidas. Ante el constante crecimiento de los centro de control de imágenes a distancia, que se están instrumentando en Municipios de la Provincia y todo el territorio Nacional por la inseguridad imperante, es que entendemos imprescindible que exista una complementariedad entre el accionar privado y el estatal. En cualquier actividad, pero sobre todo en la que nos ocupa.

En principio se entendió que la instalación de estos Centros de Control de Imágenes en la Vía Pública atentaban contra nuestra actividad, por cuanto existe una cantidad importante de empresas de monitoreo que ya tendrían una red de control instalada sin necesidad de que el Estado tuviera que hacerlo. El debate se planteó y el final es una resolución, que debo resaltar como meritoria desde todo punto de vista.

Nuestra Cámara ha establecido una serie de medidas que deben cumplir estos centros de control, a los efectos de mejorar y establecer pautas de instalación y funcionamiento que perfeccionen el servicio prestado. Para ello se creó el Estándar Cemara 1002-2011 bajo el título de ***Requisitos mínimos para Centros de Monitoreo de Video de Organismos Municipales y otros Organismos gubernamentales afines***.

El resultado fue por demás auspicioso, pues el mismo ya comenzó a ser adoptado por

Municipios bonaerenses: el martes 26 de julio del corriente año se inauguró el Centro de Monitoreo de Imágenes de la Ciudad de Lanús bajo el estándar mencionado.

Volviendo, entonces, al título de esta editorial es que vemos que no deben ser antagónicos los intereses del Estado y el de los Privados. Es evidente que nuestra actividad es complementaria a la del Estado en materia de Seguridad. Con el establecimiento de estos estándares, estamos dando forma a esta figura de complementación antes mencionada.

Debemos resaltar la actitud responsable y su aptitud en la materia del Lic. Walter Costa, quien trabajó desde el inicio en la elaboración y puesta en marcha de estos instrumentos. Es de esperar que la posición adoptada por el Municipio de Lanús sea imitada por los demás

Cdor. Miguel Angel Turchi
Presidente de CEMARA

Organizado por CEMARA

Almuerzo

El 7 de julio se realizó el gran almuerzo de CEMARA, que contó con la presencia de toda la Comisión Directiva, socios y nuestros asesores del área legal y contable. En un clima de gran camaradería, se encontraron muchos colegas del interior del país y Socios Fundadores que no asisten asiduamente a la Cámara.

Previo al almuerzo, y como estaba programado, el Dr. Carlos Prestipino (Protesorero) brindó una charla titulada "Liderazgo estratégico para Pymes, una Visión Compartida", la cual fue muy bien recibida y participaron varios de los presentes con preguntas que enriquecieron aún más el intercambio de opiniones.

Fue invitado especialmente el Sr. Hugo García Correale, Presidente de CESI (Cámara Empresarial de Seguridad Integral), con el cual se firmó un Acuerdo de Cooperación Internacional, con el consenso de todos los presentes.

Asistieron al evento socios de Capital Federal, Martínez, Olavarría, Pehuajó, La Lucila, San Nicolás, Ciudadela, Pilar, Caseros, Castelar, Lanús, La Plata, Florida, Munro, Valentín Alsina, Vicente López, San Vicente, Chascomús, Tandil, Mar del Plata, Pinamar, y de las provincias de Córdoba, Tucumán, Rosario, Santiago del Estero, Santa Fe, San Juan, Santa Cruz y La Pampa.

Para nuestra Cámara, que este año cumple 15 años, fue quizás el evento más importante por la cantidad y calidad de asistentes, que fueron más de 85 personas. Luego del almuerzo, se hizo entrega de placas grabadas a muchos de nuestros Socios Fundadores, que continúan apoyando a la entidad, ante el aplauso cerrado de todos los presentes.

Luego del brindis final, siguió una reunión en la que los Directivos de la Cámara expusieron a los presentes los métodos de aplicación del Convenio firmado el mes pasado en el marco del Plan Aula Digital, con el Gobernador de la Provincia de Buenos Aires y autoridades de la Dirección General de Escuelas, mediante el cual los socios de CEMARA que acepten las pautas del mismo, instalarán Sistemas de Seguridad en los lugares destinados a ese fin.

Se trata de instalar en más de

de camaradería

9.600 establecimientos extendidos por el territorio provincial y dividido en 135 municipios. Ante la magnitud de la empresa, se debatió intensamente arribando a conclusiones por demás satisfactorias.
Finalizada la velada, los presentes se retiraron conformes con lo acontecido, esperando contar con mayor número de asistentes a la CENA 15º ANIVERSARIO, programada para Noviembre de 2011.

Durante el almuerzo se llevó a cabo la entrega de presentes y recuerdos a los asistentes.

Un tema que nuclear a todos los sectores

III Encuentro Multisectorial de la Seguridad Pública y Privada

El 17 de junio, en la ciudad de La Plata, con la Cámara de Comercio e Industria de esa ciudad como escenario, se llevó a cabo el III Encuentro Multisectorial de la Seguridad Pública y Privada, organizado por CAESBA, que contó con la participación de los diferentes sectores relacionados con la seguridad Privada y la presencia de funcionarios del Poder Legislativo y Ejecutivo, del Sindicato de la actividad, Cámaras y empresarios. De los debates participaron funcionarios del Ministerio de Justicia y Seguridad bonaerense, el Ministerio de Trabajo provincial, UPSRA, legisladores provinciales y las Cámaras CASEL, CARESEB y CEMARA.

Exposiciones:
CAESI, a través de su presidente Dr. Aquiles Gorini, se refirió a la situación actual de la Seguridad Privada, el plan de CAESI y la regionalización.
Por UPSRA, el Dr. Ángel García, Secretario General, expuso sobre la actualidad sindical de la seguridad privada.
Por el Poder Legislativo provincial lo hizo el Dr. Jorge D´Onofrio, quién explicó los avances en la modificación de la ley 12.297 de Seguridad privada. Director a cargo de la Oficina Provincial para la Gestión de la Seguridad Privada, el Dr. Jorge Ceruli, se refirió al software de gestión para trámites vía web, próximo a lanzarse.
El Arquitecto Oscar Kindzersky, Director de Inspecciones del Ministerio de Trabajo de la provincia, junto al Dr. Lisandro Zorraíndo, Director de Inspección Laboral, hizo su presentación refiriéndose a la problemática del trabajo informal y sus consecuencias.
Los temas capacitación y formación, estuvieron a cargo del Dr. Diego García y el Lic. Leonardo Daniel García, ambos de UPSRA.
Por CASEL expusieron su Presidente, Marcelo Colanero, y su vicepresidente 1º, Ing. Enrique Greenberg.
CEMARA estuvo representada por su Vicepresidente 1°, Ing. Walter Dotti, quien hizo una breve presentación de la entidad y luego se refirió a la Seguridad Electrónica - Rol del Estado. En este último tema, abordó la necesidad de contar con legislaciones específicas a la actividad, pero que contemplen seriamente la interacción entre las dos Seguridades, la Pública y la Privada; que contengan exigencias posibles de cumplir e inherentes a la actividad; que la hagan previsible y sustentable, permitiendo el desarrollo y la libre expansión de las empresas, tanto en la Provincia como todo el país, para lo cual finalizó su locución refiriéndose a la imperiosa necesidad de contar con una Ley Nacional de Seguridad Electrónica.
El cierre de los debates estuvo a cargo del Presidente de CAESBA, Luis Vecchi, quién expuso sobre la actual situación de la Seguridad Privada en la Provincia de Buenos Aires.

NANO

SIN CORTES NI CONGESTIONAMIENTO

Sólo por la mejor ruta y con el mejor vehículo GPRS, se asegura de que la alarma llegue a destino.

Procesamiento

- 5 validaciones de identidad (ID, Nro Panel, IMEI, Clave diaria, IMSI)
- Datacenter
- Vínculos alternativos
- Despacho telefónico

Comunicaciones GPRS

- Ruta segura exclusiva
- APN Exclusiva Nanocomm
- VPN con los Carriers Celulares nanocomm.movistar nanocomm.claro.com.ar
- Servicio de respaldo SMPP

COMUNICADOR ED 5310 / 5320

Comunicador GPRS

- Universal UDP inteligente
- Respaldo SMS y Telefónico
- Control de vida del panel
- Nivel de señal, fuente, batería, etc.
- Medición de temperatura

Panel de Alarma

Control remoto de paneles

- Estado, des/armado de paneles por SMS
- Estado, des/armado de paneles por internet
- Teclado remoto web con mensajería
- Teclado remoto celular con mensajería

EQUIPO GPRS

SEGURIDAD VEHICULAR ED 4550

Los equipos Localizadores Vehiculares ED4550 de Nanocomm, permiten al prestador de monitoreo ampliar su negocio, ofreciendo a sus clientes este nuevo servicio. El sistema colabora en la prevención de accidentes y cuidado de la vida registrando y reportando excesos de velocidad y frenadas o aceleraciones bruscas que pueden significar accidentes o conducción peligrosa. En caso de emergencia, el usuario puede enviar un reporte a la CRA, que ingresa al software de monitoreo como una alarma mas, accediendo el Operador a la posición del vehículo a través de la Plataforma Nanomir Orientación al usuario final, que lo opera desde su celular con el NanoPhone para:

• Posicionar sus vehículos • Recibir avisos en caso de ingreso a áreas especificas (zonas peligrosas) o egreso de áreas especificas (salida de la ciudad) • Partida o arribo a puntos establecidos • Frenadas bruscas y excesos de velocidad (posible accidente) • Kilómetros recorridos

www.estrategicasweb.com.ar

COMM

DE PUNTA A PUNTA

Red Nanocomm GPRS • Comunicaciones Súper Seguras

Administración WEB

- Comunicadores
- Tráfico
- Usuarios
- Eventos
- Hora de Ocurrencia y recepción
- Hora de Despacho al software de Monitoreo

Programación remota GPRS / SMS

- Comunicadores GPRS
- Paneles de alarma

Centro de Monitoreo

Contacto cercano con el usuario final

- Mensajería directa
- Tips y divulgación
- Promociones

Comunicador universal GPRS / SMS / CSD

- Full data Contact ID
- Full programable remoto por GPRS o SMS
- Control de vida del panel de alarmas reportando su sabotaje o falla
- Carga, mide, reporta tensión y controla la batería
- Soporta Teclado Virtual celular **NanoPhone** o web
- Armado y consulta por SMS
- Inmediata verificación de vínculo
- Comunicaciones estables para alarmas con protocolo UDP/IP

» DESARROLLAMOS **NEGOCIOS** PARA HACER **CRECER** SU NEGOCIO

NANOCOMM

» evolución que se transmite

Nanocomm Argentina - Casa Central

Joaquín V. González 5076 | (C1419AYN) Buenos Aires, Argentina | Tel: (+5411) 4505-2224 | Fax: 4504-3582

nanocomm@nanocommweb.com | **www.nanocommweb.com**

Entrevista a Gustavo Buffoni, Director comercial

info@virtec.com.ar

Virtualtec

Pionera en el desarrollo de equipos GPS para el mercado de la logística, Virtualtec impuso en el mercado el concepto de soluciones programables. Hoy, trabaja en el diseño de nuevas opciones para sus clientes, posicionándose como uno de los principales proveedores del sector.

Virtualtec se dedica a la investigación y desarrollo de dispositivos para soluciones móviles o remotas para los mercados automotivos, logísticos y de telemetría. Con 20 años de experiencia en diseño de dispositivos electrónicos, sus soluciones son siempre innovadoras, con tecnología de punta y ajustada para los más exigentes mercados internacionales. Virtualtec cuenta con una sede en Buenos Aires, Argentina y otra en San Pablo, Brasil. Desde allí, desarrolla, produce y distribuye equipos con diversas tecnologías de posicionamiento, almacenamiento, interpretación y transmisión de datos.
Iniciada como una sociedad, que aún perdura, en 1992, la compañía estaba enfocada al área de servicios, desempeñándose en distintos proyectos de edificios inteligentes para el sector hotelero. En el año 2000, surgió la posibilidad de desarrollar un equipo para GPS, posibilidad que los integrantes de la empresa consideraron como un futuro promisorio. Acerca de esos inicios, la tecnología, sus aplicaciones y los mercados hablamos con Gustavo Buffoni, Gerente Comercial de Virtualtec.

- ¿Cómo fue tomar esa decisión en tiempos de economía incierta?
- Fue una posibilidad interesante para nosotros, a través de la cual podíamos aplicar toda la tecnología de microcontroladores grandes con la que ya estábamos trabajando. Esta posibilidad de trabajar en nuestra propia tecnología, además, nos permitiría cambiar de un modelo de empresa basado más en la prestación de servicios hacia uno enfocado de lleno en el desarrollo, la producción y provisión de equipos.

- ¿Cuáles eran, en ese momento, los mercados proyectados?
- Durante esa misma época, en el año 2000, entendimos que las compañías de seguros iban a volcarse al seguimiento satelital y con ellas podíamos desarrollar nuestro nuevo modelo de negocios. El hecho de tener nuestro propio GPS nos daba la posibilidad de trabajar en un equipo con mucho más potencial, capaz de adaptarse a las necesidades específicas de cada cliente y que cada día tenía la posibilidad de sumar nuevas funciones. En realidad, todos nuestros desarrollos fueron surgiendo en respuesta a los requisitos de nuestros clientes, que necesitaban cada vez más funciones para monitorear a distancia. Nos impusimos entonces el concepto de equipo programable, donde nuestros clientes competían entre sí, programando de acuerdo al servicio que brindaban sus propias empresas, diferenciándonos así como empresa de lo que era un proyecto estándar.

"Analizamos las necesidades de nuestros clientes y son ellos mismos quienes terminan de cerrar el producto programando las funciones que éste va a cumplir. Trabajamos asistiendo y brindando herramientas para que el cliente desarrolle el producto final"

- ¿Qué resultados vieron con esa nueva política?
- Esto nos permitió alejarnos del concepto original del GPS para seguridad y nos fuimos acercando al uso para logística, donde hay que geoposicionar distintos periféricos, disparadores y señales. Hoy, la posición geográfica o física es un dato más. Lo importante para los usuarios de nuestros productos es quién conduce el vehículo, poder tener control de las cadenas de frío, monitorear el nivel de combustible, la transmisión por múltiples sistemas, etc. Todas esas herramientas las fuimos desarrollando y ofreciendo a nuestros clientes, que podían aplicarlas en seguridad y logística para proyectos como la minería, actividad que en la actualidad opera bajo leyes que obligan a dichos clientes al seguimiento de los activos.

- ¿Cuáles son sus principales canales de venta?
- Virtec tiene centralizadas las ventas, ya que estamos lejos del cliente final. Nuestros clientes son los integradores, que desarrollan sobre nuestro producto su propia solución aplicada a sus clientes. No tenemos red de distribución, sino que las ventas están centralizadas en nuestra empresa. Tenemos áreas específicas que se dedican a esa tarea, alimentadas siempre por el área de ingeniería y desarrollo, el motor de nuestra empresa.

- ¿Cómo llevan adelante la tarea de capacitación?
- Como todos nuestros equipos son programables, tenemos personas capacitadas para entrenar a los clientes en la programación. Trabajamos en niveles teóricos, en los que analizamos las necesidades de nuestros clientes y que sean ellos mismos quienes, conociendo los requisitos de sus propios clientes, terminen de cerrar el producto programando las funciones que éste va a cumplir. En síntesis, nosotros trabajamos asistiendo y brindando herramientas para que el cliente desarrolle el producto final.

- ¿Cuál es la actualidad de la empresa en Brasil?
- En 2002, entendimos que existía espacio para nuestros desarrollos y que podíamos crecer en ese país. El mercado brasilero era más grande de lo imaginado y tres años después abrimos nuestra propia filial. Hoy podemos decir que las posibilidades de ese mercado siguen siendo enormes y que el resultado para nuestra empresa es ampliamente satisfactorio.

- ¿Cuáles son los próximos pasos?
- Además de estar presentando nuevos equipos, los Virloc5 y 40, estamos en pleno desarrollo de una nueva solución. Por otra parte, estamos fortaleciendo el diseño y la distribución de los periféricos que acompañan a cada uno de nuestros equipos, como los lectores de tarjetas, terminales de datos, sensores de nivel de combustible, temperatura y humedad, impresoras, sistemas de conducción segura, etc ■

TECNOLOGÍA EN POSICIONAMIENTO SATELITAL

Virtualtec se dedica a la investigación y desarrollo de dispositivos para soluciones móviles o remotas para los mercados automotivos, logísticos y de telemetría. Con 20 años de experiencia en diseño de dispositivos electrónicos, nuestras soluciones son siempre innovadoras con tecnología de punta y ajustadas para los más exigentes mercados internacionales.

Virtualtec cuenta con una sede en Buenos Aires, Argentina y otra en San Pablo, Brasil. Desde allí desarrolla, produce y distribuye equipos con diversas tecnologías de posicionamiento, almacenamiento interpretación y transmisión de datos.

VIRLOC 40

VIRLOC 10

VIRLOC 5

VIRTUALTEC GPS

Para mas información envíe sus datos y su consulta a:

info@virtec.com.ar

o acceda a nuestro website

www.virtec.com.ar

Comunicadores GPRS - Ethernet

Nt-Com

La solución justa a cada necesidad

Esta nueva serie de comunicadores ofrece un concepto innovador al mercado, se trata de una plataforma única que atiende desde requerimientos simples a complejos en un precio justo.

- **El Nt-Com2 es ideal para instalaciones sin línea telefónica, usa GPRS como vínculo permanente, con GSM/CSD y/o mensajes SMS como respaldo.**
- **El Nt-Com3 incorpora línea telefónica como segunda vía, detecta línea no operativa o corte de línea, incluye protector de descargas atmosféricas.**
- **El Nt-Com4 suma Ethernet como vínculo principal, ideal para instalaciones de alta seguridad sobre redes VPNs o gran cantidad de eventos de operación.**

En resumen, nace Nt-Com, un concepto nuevo en comunicadores IP, con la calidad y el respaldo de una empresa que lleva más de 20 años innovando en el mercado argentino.

Carateristicas

- Hasta 5 vías de comunicación (Ethernet, GPRS, línea fija, GSM-CSD, SMS)
- Panel Plug & Play, no es necesario programar la cuenta, la captura del panel.
- Sim Card Plug & Play, se auto configura en la red GPRS del Sim Card instalado.
- Controla el funcionamiento del panel sin utilizar zonas.
- Conexión para bateria NiCa 3.6V a flote, anti sabotaje de cableado (4 Hs.).
- Único con sistema anti Clonning de panel y comunicador
- Detecta línea no operativa o corte de línea, incluye protector de descargas atmosféricas.
- Programación remota y consulta de estado por SMS.
- Envió de SMS de alarma hacia 1 o 2 destinos, en modo auditoria o respaldo.
- Telecontrol vía SMS (armado panel, encendido de luces, sensado sirena, etc.)
- Zona adicional de 24 hs con o sin terminador de línea (sensores NA o NC)
- Actualizaciones remotas de firmware (updates)
- Opera con direcciones IP fijas o dinámicas (Dyn DNS).
- Dirección IP alternativa para reporte simultáneo o respaldo de la principal.
- Test de conexión (keep alive) programable entre 4 y 240 minutos.
- Software de recepción permite integrarlo con cualquier software de monitoreo.
- El software de recepción muestra nivel de señal en dB, estado de entradas / salidas.
- Compatible con cualquier panel de alarma Contact ID, 4x2 DTMF.
- Permite la conexión de teléfono fijo de emergencias GSM.

Aumente sus negocios o migre de tecnología, planes especiales de financiación a 12 meses.

Incluye el protocolo de comunicación a los servidores web de **monitoreo.com®**, se comunica en forma directa sin receptoras intermedias.

Receptora de eventos incorporada en los principales softwares de monitoreo,
Bykom®, **SoftGuard®**, **Neptuno®**.

Tele programador y receptor SMS sin cargo, software de recepción IPR sin cargo, 2 años de garantía.

Netio S.R.L. Agustín Donado 1045, piso 1
(C1427CZE) CABA, Argentina - Tel/Fax: (54-11) 4554-9997

ACCESO WEB AL TECLADO

- Arme, desarme, cambios de programación
- Compatible con comunicadores ya instalados de la serie Nt-Com
- Su bajo costo justifica usarlo en todas las instalaciones sin línea.

NUEVO SOFT DE GESTIÓN

- Mantiene la conexión directa sin pasar por servidores, evita agregar un factor de riesgo.
- Base de datos propia, los eventos no quedan en un servidor de datos de terceros.
- Filtros múltiples y formularios facilitan el análisis del histórico de eventos.
- Acceso remoto en línea mediante interfase web con protección (login+password)
- El usuario accede exclusivamente a sus cuentas.
- Los usuarios pueden importar los eventos a una base de datos propia.

PROVISIÓN DE SIM CARD

- Precios competitivos y compromiso de muy corto plazo
- Comunicadores liberados, cambie el Sim Card en cualquier momento.
- Su uso no está vinculado a servidores intermedios

RECEPTORA REMOTA DE LÍNEA IP

Instalada en otra localidad, se conecta por Internet con el Centro de Monitoreo, evita el costo de llamadas interurbanas, elimina las fallas de conexión por el uso de VoIP entre localidades.

- Vinculo Ethernet y GPRS como respaldo
- Cargador de batería incorporado, 24 hs de autonomía con 7AH
- Detecta falta de lineas telefónica, incluye protectores de descargas atmosféricas.
- Salida 12Vdc alimenta el modem/router, reinicia ante no conexión.
- Retransmite eventos de otras receptoras (SurGard®, Ademco®, DX-Control®).
- Contact ID, 4x2 DTMF, Ademco Express, 4x2 pulsos 10/20 pps,
- Programación remota y telecontrol vía SMS.
- Entrada tipo Zona 24 hs con o sin terminador de linea (sensores NA o NC)

info@nt-sec.com
www.nt-sec.com

Nt-Com

Entrevista a Mariano Di Julio, Dto. de Conectividad, Seguridad y Monitoreo

mariano@gruponucleo.com.ar

Grupo Núcleo

GRUPONUCLEO

Grupo Núcleo es una empresa marplatense con más de 15 años de trayectoria, dedicada a la comercialización de productos, insumos y accesorios tecnológicos con desarrollo nacional e internacional. Presenta en esta oportunidad sus productos para el segmento de la seguridad.

Especialistas en tecnología, y diferenciados en el mercado por calidad, atención personalizada y servicio postventa, para lo cual cuenta con más de 150 personas formando parte de la empresa, Grupo Núcleo sigue creciendo y brindando al mercado lo que éste necesita en materia de productos tecnológicos y servicios.

En diciembre de 2008, se inauguró el centro logístico Mar del Plata, sito Chaco 1670, donde se llevan a cabo diferentes actividades que permiten un trabajo integrado, con resultados eficientes. La planta cuenta con 2700m2 cubiertos y 600 de playa de estacionamiento. El trabajo en conjunto y los valores humanos que guían el accionar de la empresa permiten ofrecer a los clientes soluciones al instante.

A fines de 2009, Grupo Núcleo abrió sus puertas en Capital Federal, con un depósito de 2000m2, estacionamiento propio, showroon y salón de ventas, brindando una mayor cantidad y calidad de servicios.

En 2010, la empresa abrió su división de Seguridad, inicialmente con productos para CCTV y conectividad y, de ese emprendimiento hablamos con Mariano Di Julio.

- ¿Cuánto hace que la empresa tiene su división de seguridad?

- Grupo Núcleo nació en 1998, y es una de las cinco empresas informáticas más grandes del país, distribuyendo a nivel nacional la marca Eurocase, propia de la empresa, a todas las casas de retail y, además de ensamblar sus propios equipos, distribuye insumos para informática. Hace un año y medio abrió su división de seguridad y conectividad, que incluye cámaras, grabadores digitales, cámaras IP, routers, switches y todo elemento para CCTV, algunos importados, como Air Live en cámara IP, y otros bajo marca propia, como PCBox. Además, ya poseen los kits de seguridad en distintas cadenas de minoristas y comenzarán a trabajar con el instalador, respetando siempre los canales y los precios, para proteger a nuestros subdistribuidores y a aquellos instaladores que vendan directamente al consumidor final.

- ¿Qué tipo de capacitación ofrecen?

- En lo que respecta al gremio, ofrecemos capacitación a quienes recién están comenzado, básicamente a aquellos que ya tienen experiencia en redes pero no se animan a incursionar en seguridad. Capacitamos tanto a nuestros subdistribuidores como a sus propios clientes, ayudándolos a posicionar la marca y su propio negocio. En cuanto a las cadenas de retail, estamos llegando con un kit muy fácil de instalar, 100% plug&play, que viene en una caja totalmente preparada para que el propio usuario pueda instalarlos.

"La empresa no solo va a competir en el segmento de seguridad con productos y servicios, sino también ofreciendo producción y soporte local. Desde la planta de Mar del Plata, estamos en condiciones de desarrollar y ensamblar nuestros propios productos para abastecer al mercado"

- ¿A qué mercados apuntan?

- Hoy, con nuestros equipos, estamos cubriendo la exigencia hogareña, aunque la empresa amplió su oferta con una línea superior, para sitios que exigen mayor nivel de resolución, tanto en cámaras como en DVR, como podría serlo un banco o una entidad gubernamental. La idea es expandirnos a todos los rubros de seguridad y ya estamos pensando en una línea de productos para control de acceso. Queremos que nuestros clientes sepan que la empresa no sólo entró a competir en el mercado de seguridad por una cuestión de negocios, sino que también le brindará a esta nueva división todo el apoyo desde su marca, ofreciendo, siempre, mayores y mejores opciones.

- ¿Sólo trabajarán con marcas propias?

- Hoy estamos trabajando con marca propia, aunque vendemos algunos productos de otras compañías. La idea es posicionar nuestra propia marca, PCBox, para lo cual estamos totalmente preparados, así como también comenzar a fabricar íntegramente en el país nuestros propios productos. Tenemos nuestra planta lista para producir DVR y ensamblar nuestras cámaras. Grupo Núcleo está completamente dispuesto a afianzarse en el mercado de la seguridad a través de su marca. A lo largo de su trayectoria, la empresa logró ser un referente en las nuevas tecnologías y que la distribuidora se distinga por su efectividad, calidad y eficacia. Esa experiencia adquirida está puesta ahora al servicio de esta nueva unidad de negocios, con la que esperamos dar respuesta al pedido de muchos de nuestros clientes en otras áreas.

- ¿Qué expectativas tienen con esta nueva división?

- Nuestra proyección es muy buena. Aunque somos nuevos en el segmento, al estar el CCTV muy relacionado con la industria informática, tenemos gran parte del camino recorrido. En el tiempo que llevamos con esta unidad de negocios, los resultados fueron superiores a lo esperado. Tanto es así, que este año ya nos presentamos en Seguriexpo, como parte de la estrategia de la empresa para comenzar a reforzar su presencia de marca. La idea de la empresa no es quedar encasillada en CCTV, sino que estamos trabajando para incorporar más productos de seguridad. Para ello, estamos ampliando nuestro edificio, ya acondicionamos la planta de producción, capacitamos a nuestro persona, etc. Estos son todos indicadores de que Grupo Núcleo va a jugar en serio en el segmento de la seguridad, garantizando la calidad y prestación de cada uno de sus productos ■

Encontrá en **Grupo Núcleo** toda la línea de cámaras CCTV, DVRs y Cámaras IP

PC-IRD23W y PC-IRD23B

Sony CCD 420 TV Lines I Alta Resolución
Infrarrojo con 23 unidades de LED
Distancia: 20 mts. I **Lente:** standard 3.6mm.
Uso: Interior

PC-IRW23WP y PC-IRB23WP

Sony CCD 420 TV Lines I Alta Resolución
Infrarrojo con 23 unidades de LED
Distancia: 20 mts. I **Lente:** standard 3.6mm.
Uso: Exterior / Interior I Cableado por el interior del soporte, Protección Plus

PC-IR60WP

ULTRA IR Sony CCD 420 TV Lines I Alta Resolución
Infrarrojo con 60 unidades de LED
Distancia: 40 mts. I **Lente:** standard 3.6mm.
Uso: Exterior / Interior I Cableado por el interior del soporte, Protección Plus

Air Live
Powered by OvisLink Corp.

Air Live
Powered by OvisLink Corp.

Kit de vigilancia completo

POE-100 CAM V2

Cámara compacta
Lente intercambiable de 4mm.
Dual Stream, POE 802.11af
Soporta MPEG-4 y movimiento en JPG
Entrada/Salida de audio
Angulo de visión horizontal de 49º

OD-325HD

Cámara IP para exterior
Antivandálica
Visión nocturna
hasta 25 mts.

Kit DVR + 4 cámaras PCBOX

Todos los accesorios para la instalación
DVR de 4 canales I 4 cámaras infrarrojas
4 juegos de cables de 20 mts. con conectores incluidos
320 GB. para almacenamiento de video

PCBOX Conocé toda la línea PC BOX de cámaras y DVRs en nuestro showroom. Contacto: infocctv@nucleovirtual.com I Tel: 0223-4629000 int. 109

GRUPONUCLEO

GRUPO NUCLEO
MAR DEL PLATA
Chaco 1670 esq. San Martin
Tel: 0223- 462 9000

GRUPO NUCLEO
BUENOS AIRES
Montes de Oca 2044
Tel: 011-4301 1001

www.nucleodistribuidora.com

SF TECHNOLOGY

SF Technology presenta la nueva línea de productos 3i Coporation Lider en monitoreo de alarma vía GPRS y Ethernet

El producto de mayor crecimiento en ventas del mercado

Pégasus

Conectivadade GPRS y Ethernet (IP) para paneles de alarmas

- Comunicación vía canal de voz (CSD y SMS) en caso de falla de la red GPRS y la línea telefónica fija
- Comunicación con servidores con IPs fijos o dinámicos
- Compatible con todas las alarmas del mercado con protocolo CONTACT-ID
- Detección del corte de la línea telefónica (con retardo adicional configurable)
- Detección del corte del retorno del panel de alarma
- Monitoreo remoto de su funcionamiento (Remote Debugger)
- Transmisión de datos encriptada en 128 bits
- 4 entradas digitales y 2 salidas a relé
- Disponible en 10 modelos diferentes
- Permite el uso de dos SIM-CARD
- Actualización remota de configuración y firmware

SF TECHNOLOGY S.A

Av. Boedo 1912 (C1239AAW)C.A.B.A. -Tel.: (54 11) 4923-0240 - info@sf-technology.com - www.sf-technology.com

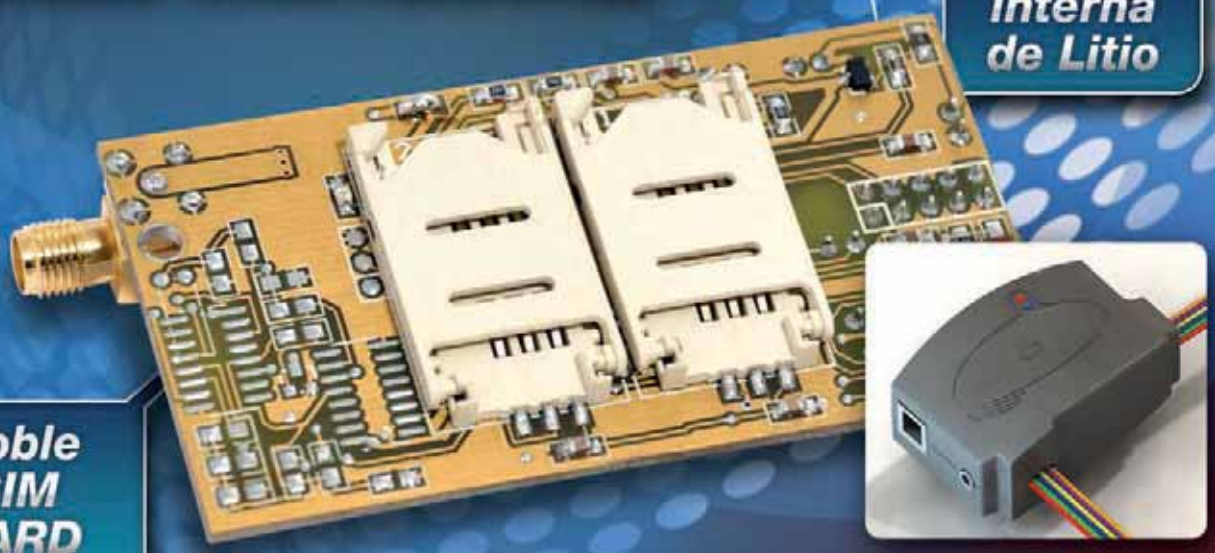
☎ +54 11 4014-0578
General Comunications
and Services S.A
www.lantrixgps.com

Fabricamos y exportamos para todo el mundo.

nuevo equipo T2000

la última tecnología con calidad internacional

Batería interna de Litio



Doble SIM CARD

Accesorios

- SENSOR DE TEMPERATURA
- MICRÓFONO

- NAVEGADOR
  Recepción y envío de mensajes de texto

- AUDIO PARLANTE
  Hablar y responder en cabina.

- CAMARA DE FOTOS
  Color infrarroja

Av. Congreso 5444 (C1431AAW) • Ciudad de Buenos Aires
www.lantrixgps.com • info@lantrixgps.com

Entrevista a Karina Lemma, Gerente Comercial

karinal@ingal-leds.com

Ingal

Dos años con presencia de marca, pero seis en el desarrollo de tecnología LED hablan de la experiencia de la empresa en materia de iluminación. El segmento de la seguridad se está convirtiendo en consumidor de estas soluciones, que ofrecen eficiencia y eficacia a la hora de llevar a cabo un proyecto.

Especialistas en la materia, Ingal importa desde Estados Unidos LEDs de última generación que suman a sus de-sarrollos para producir en el mercado local soluciones en iluminación aptas para todo tipo de aplicaciones. En el segmento específico de seguridad, ofrecen productos que complementan soluciones de CCTV y, según los requerimientos puntuales del cliente, desarrollan una solución a medida.
Para tener una idea más concreta de lo que significa la iluminación por LED, sus posibilidades y aplicaciones, hablamos con Karina Lemma, Gerente Comercial de la empresa.

- ¿Cuánto hace que trabajan en el mercado?
- Desde hace seis años desarrollamos soluciones de iluminación con tecnología LED, aunque hace sólo dos años establecimos a Ingal como marca, en una fecha coincidente con la que comenzamos a trabajar con el LED CREE, marca estadounidense líder en el mundo en el desarrollo de esta tecnología. Como actualmente no hay posibilidad de fabricarlo en el país, ya que no existe la tecnología adecuada para ello, buscamos una empresa líder, que pudiera proveernos de la mejor materia prima para incluir en nuestros desarrollos y soluciones.

- ¿Cuáles son las principales ventajas de la iluminación por LED?
- Más allá de su bajo consumo y vida útil, hay detalles importantes para la industria de la seguridad, como por ejemplo la posibilidad de conservar la luminosidad y proyectarla. Esto significa que se puede iluminar en profundidad, algo que con lámparas convencionales no puede lograrse. Para lograrlo, el LED parte de un plano para iluminar y se incorporan lentes que cierran y concentran la iluminación y la proyectan. A distancia no hay una tecnología de iluminación que pueda compararse con las posibilidades que ofrece un led, que gracias a su profundidad de visión de campo, logra que con poco consumo se puedan llegar a iluminar grandes distancias.

- ¿Qué tipo de industria está incorporando estas soluciones?
- La tecnología LED es la solución de iluminación que se está incorporando a todo tipo de uso, más allá de la seguridad. Esta tecnología ya está empezando a reemplazar a las lámparas convencionales con la particularidad que permite evaluar punto por punto la necesidad de iluminación, que es por otro lado nuestro mayor trabajo. Todo lo que es iluminación hoy se puede resolver con LED, ya que sus potencias y eficiencia permiten que hoy cualquier lámpara convencional o bajo consumo pueda ser reemplazada.

"La iluminación por LEDs no solo implica mayor eficiencia y reducción en los costos de consumo y mantenimiento, sino que también contribuye de manera eficaz en el cuidado del medio ambiente, por lo cual se transforma en una inversión genuina desde todo punto de vista"

- ¿Cómo se explica esa eficiencia?
- Una lámpara dicroica de LED, por ejemplo, nominalmente acusa 3 watts pero no todas iluminan de igual manera. La diferencia la marca la eficiencia, o sea la cantidad de lúmenes generados por watt consumido. Una lámpara de leds de 3 watts puede generar 40 o 50 lúmenes por watt, mientras que otras, también de 3 watts, pueden generar arriba de 100 lúmenes por watt. CREE es referente mundial en eficiencia con leds de hasta 160 lúmenes por watt.

- ¿Qué rol considera que tiene la empresa en la educación del usuario en este tipo de tecnoplogíA?
- Nuestro trabajo hoy consiste en educar e informar al cliente; mostrarle que hay una tecnología que puede resolver sus necesidades de iluminación. Después, les demostramos en campo cómo se aplica, cuáles son sus costos y cuáles sus beneficios. Hoy, afortunadamente, la consulta es cada vez mayor y eso nos permite ir dónde está el cliente, mostrarle lo que se le ofrece e informarle acerca de sus ventajas. El cliente tiene que ver la aplicación en funcionamiento para tener una idea acabada de la solución que puede obtener con esta tecnología.

- ¿Cómo capacitan al cliente en el uso de esta tecnología?
- Nuestra presencia en las exposiciones, además de ganar clientes, es para explicarles a quienes asisten qué es lo que hacemos, de qué manera lo podemos ayudar en su proyecto, contarles como el LED puede ser una solución para su empresa. Por otra parte, lo que hacemos también es trabajar con nuestros distribuidores: los ayudamos a que organicen su zona y hagan una pequeña presentación para sus posibles clientes, donde vamos nosotros con las distintas soluciones que ofrecemos, para mostrarlas, que las vean funcionando y puedan sacarse todas sus dudas acerca de las posibilidades de esta tecnología.

- ¿Cuáles son las expectativas como empresa?
- La idea es fortalecernos como empresa, que los distintos segmentos de la industria sepan que pueden plantearnos su requerimiento y que podemos en conjunto desarrollar una solución a medida. Lo más importante es afianzarnos, demostrar que esta tecnología puede ser aplicada con éxito a través de un desarrollo nacional. El LED abrió un panorama de soluciones innovadoras, sobre todo en el ámbito de seguridad donde la iluminación, hasta hoy, era una asignatura pendiente ■

INGAL – LEDS *otra forma de iluminar*

PRODUCTO UNICO EN EL MERCADO

Reflector para apoyo de cámaras y perímetros de seguridad

MLPO 8WL – 10º

8w de consumo

50 mts de visión humana

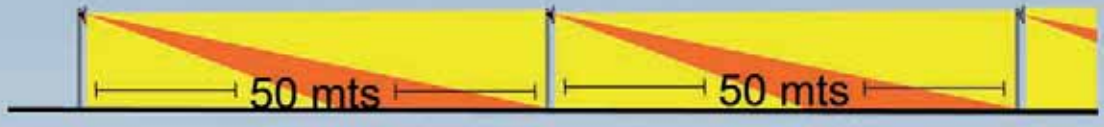
300 mts de visión cámara

10º apertura de haz

Led made in USA 50.000 hs vida útil

1 año de garantía de fabricación

***Alimentado por led driver 90v / 260v entrada, tolera amplias caídas de tensión, pudiendo reducir el diámetro del cable y ahorrar dinero en la instalación.**
***Por su bajo consumo es ideal para conectar a UPS o back up de seguridad.**



Esquema de túnel lumínico generado a lo largo del perímetro

CONFIGURACION ILUMINACION PUBLICA

REEMPLAZO MERCURIO 250W

PR 80 5M

Proyector modular 5 listones
Consumo: 80w
Apertura de haz: 10°, 20°, 40°, 10°x44°, 140°
Led driver 90v/260v tolera amplias variaciones de tensión.
Electrónica y funcionamiento independiente en cada listón.
Vida útil: 50.000 horas
Ahorro de energía del 70%
efacto en aluminio. Frente en policarbonato 2mm tolera el impacto de una bala calibre 22mm.
Totalmente sellado, IP 67.
Leds made in USA
1 año de garantía de fabricación

CAMPANA INDUSTRIAL

PROYECTOR

INGAL - leds

Av. Peron 4338 - Presidente Derqui (1635) Bs. As. Te/fax 02322-483896
www.ingal-leds.com ingal@ingal-leds.com

CONTINEA

Microprocesamiento modular + Conectividad

NUEVO

RCM5600W

RABBIT

+ Seguridad + Soluciones

Wi Fi

Continea presenta el nuevo **Rabbit 5600W**, la solución Wi-Fi más compacta y de bajo costo de la firma pionera en conectividad TCP/IP en sistemas dedicados.

RCM5600W ofrece conectividad 802.11b/g. y soporta upgrades de firmware remoto, lo que permite la actualización del sistema virtualmente, desde cualquier lugar del mundo.

SUS APLICACIONES:

- Automatización industrial
- Gestión inteligente de edificios
- Domótica
- Datalogging

CONTINEA

Av. Corrientes 3989 Piso 2 Dto. 6 (1194) Ciudad de Bs. As. - Argentina
Tel.: (5411) 4865-5141 / Fax: (5411) 4867-6776
Email: info@continea.com.ar / www.continea.com.ar

Una
nueva solución,
única.

XBee-PRO ZigBee Programables

Presentamos la primera solución modular programable con ZigBee.
Gane tiempo, rapidez en integración y ahorre en inversión.

- Incluyen un procesador MC9S08QE32 (core HCS08) de Freescale además del EM250 de Ember.
- RF resuelta funcionando como modems configurables.
- Stack Zigbee-PRO incorporado que permite operar en redes mesh.
- Interoperabilidad con otros módulos ZigBee.
- Autohealing: búsqueda de rutas alternativas y nueva convergencia de red, en caso de falla de ruta.

SOLO EN CIKA

ASESORAMIENTO & CONOCIMIENTO

Consiga notas de aplicaciones y tutoriales en español, especialmente desarrollados por nuestros ingenieros.

Encuentre soluciones completas y eficientes en un solo lugar.

En Cika usted confía.

info@cika.com www.cika.com.ar

Av. De Los Incas 4821 CP1427 - Ciudad de Buenos Aires, Argentina - (5411) 4522-5466 (Rotativas)

REPRESENTANTES EN EL INTERIOR: CORDOBA: (0351) 486-4247, 475-3081 o 475-1550 pedidos@inatec.com.ar
ROSARIO: (0341) 430-0145 labda@amet.com.ar - **MENDOZA:** (0261) 490-0700 informes@ifyt.com.ar

Entrevista a Juan Artuso

juan@trimove.com

Trimove Eco Vehículos

Especialistas en el diseño de vehículos eléctricos, en Trimove desarrollan constantemente propuestas para distintos mercados que requieran de movilidad. En este caso, presentan un vehículo especialmente desarrollado para el sector de la seguridad.

Trimove es una empresa argentina dedicada a brindar nuevas y mejores soluciones de movilización. Desarrolla, fabrica y comercializa vehículos eléctricos innovadores que protegen el medio ambiente, mejoran la calidad de vida de las personas y optimizan los recursos de empresas y otras organizaciones.

La empresa aplica la investigación y desarrollo para la creación de nuevos vehículos que resuelven diversas necesidades de movilidad de una mejor manera que otros vehículos tradicionales, contribuyendo con el desarrollo socioeconómico local mediante la creación de nuevas tecnologías y fabricando en argentina productos de alto valor agregado.

Por primera vez, Trimove se presentó en Seguriexpo, con un vehículo especialmente diseñado para el ámbito de la seguridad, y para conocer más acerca de su origen y especialidad, hablamos con Juan Artuso.

- ¿En qué se especializa la empresa?

- Trimove desarrolla y fabrica vehículos eléctricos a través de un equipo de ingenieros que diseña cada uno de los productos que comercializamos. En esta ocasión estamos presentando modelo *Vigía*, un vehículo especialmente diseñado para el segmento de la seguridad. Lo hemos desarrollado para que las empresas de seguridad privada o incluso la fuerza pública pueda desplazarse con una mejor funcionalidad que los vehículos que se utilizan actualmente. Básicamente lo que hacemos es identificar las necesidades de aquellos que utilizan vehículos para seguridad y diseñar un producto que pueda satisfacer esas necesidades. Nuestra empresa se especializa en el desarrollo de vehículos diseñados específicamente para cada mercado, para que el cliente no tenga un vehículo base con adaptaciones sino que tenga el vehículo que requiere para su necesidad específica en movilidad, cualquiera sea el segmento en que lo utilice. Otra característica presenten en todos los desarrollos de Trimove es que nuestros vehículos son 100% ecológicos.

- ¿Cuáles son los parámetros en el diseño de un vehículo?

- Hay una cuestión fundamental, que es la autonomía. La particularidad de los vehículos eléctricos es su baja autonomía. Llevado al ámbito de la seguridad, hoy se están utilizando los carros de golf que están pensando para una función muy diferente. La cuestión de la autonomía es clave tanto en el desarrollo como en el uso posterior de nuestros vehículos: hoy estamos presentando un móvil con 100km de autonomía con una recarga de cuatro horas aproximadamente. Otro aspecto relevante es la recarga: hoy vemos vehículos convencionales con unos 25 kilómetros de autonomía luego de 8 horas de carga mientras que nosotros ofrecemos cuatro veces el rendimiento con menor tiempo de recarga, lo cual lo hace más eficiente y apropiado para un uso prolongado. Otro tema importante es la tecnología del motor de este vehículo: se trata de un motor que se encuentra alojado dentro de la llanta de la rueda delantera, con lo cual se reduce el gasto de mantenimiento, ya que no cuenta con transmisión convencional. Otros vehículos presentan un costo de mantenimiento alto al producirse el desgaste de sus piezas. El Vigía, por ejemplo, es un vehículo diseñado especialmente para un guardia, que otorga un campo visual óptimo, ya que eleva al guardia lo suficiente para ver por encima del techo de un automóvil. Su tamaño permite, entre otras prestaciones, circular por pasillos e incluso entrar a un ascensor sin tener que bajar del vehículo. Tiene, además, la potencia suficiente como para subir rampas o pendientes muy pronunciadas.

"El Trimove modelo Vigía es el nuevo vehículo para vigilancia, ideal para brindar un servicio diferencial, con el beneficio de la reducción de costos de mantemiento, mejora del campo visual del guardia, autonomía y versatilidad para ingresar en sitios como pasillos y ascensores"

- ¿Existe una legislación específica para el uso de estos vehículos?

- En vehículos eléctircos, en general, si se piensa en el ámbito privado, su uso, aplicación y regulación está definida por las autoridades del lugar en el que va a utilizarse.

- ¿Siguen alguna normativa en el diseño?

- Trabajamos según normas ISO y tenemos un control de calidad en cada uno de los procesos de producción así como también en la selección de nuestros proveedores. El vehiculo se arma tras un proceso de producción similar al de una automotriz, en el cual utilizamos partes fabricadas por nosotros y con la mayoría de componentes nacionales. Todo el vehículo es de desarrollo propio, con lo cual la patente del desarrollo también es nuestra.

- ¿Cuáles son las principales aplicaciones de los vehículos?

- Nuestro foco en esta etapa de la empresa está puesto en el sector de la seguridad, aunque uno de nuestros valores es la investigación y desarrollo de nuevas tecnologías y vehículos. Ya tenemos otros 3 prototipos desarrollados para otros tipos de aplicaciones, como el mercado industrial y para personas con algún tipo de discapacidad motriz. En lo que se refiere a la seguridad, este vehículo, por ejemplo, es totalmente compatible con un control de rondas. Es decir, se le puede incorporar funciones específicas como control de puestos, reportes, etc. ■

La conveniencia de trabajar con los expertos.

Ofrecemos calidad en componentes electrónicos, eficiencia en distribución, conocimiento técnico y desarrollos a medida.

INNOVACION CERTIFICADA

Estudiamos y avalamos nuestros productos, brindando seguridad en cada compra.

ASESORAMIENTO & CONOCIMIENTO

Contamos con profesionales de alto nivel técnico, para asesorar a nuestros clientes.

En Cika usted confía.

info@cika.com www.cika.com.ar

Av. De Los Incas 4821 CP1427 - Ciudad de Buenos Aires, Argentina - (5411) 4522-5466 (Rotativas)

REPRESENTANTES EN EL INTERIOR: CORDOBA: (0351) 486-4247, 475-3081 o 475-1550 pedidos@inatec.com.ar

ROSARIO: (0341) 430-0145 labda@amet.com.ar - **MENDOZA:** (0261) 490-0700 informes@ifyt.com.ar

SEGUIMIENTO SATELITAL

TRAXS10®

- Sensor de movimiento de 3 ejes
- Gran capacidad de memoria (51200 reportes)
- Compatible con display Garmin Protocolo FMI V2.0
- Batería interna Li-Ion de gran capacidad
- Ultra bajo consumo <= 0,25 mAH en modo ultra sleep
- Dual Sim
- Compatible con modems satelitales ORBCOMM y INMARSAT D+
- Potente inteligencia de eventos con 196 líneas de programa configurables
- Funciones lógicas avanzadas, comparadores, disparadores, timers, contadores
- Firmware completamente actualizable por aire en forma remota

SEGUIMIENTO SATELITAL

- Lector de memoria uSD de hasta 45 millones de registros
- Compatible con modems satelitales ORBCOMM e INMARSAT D+
- Grillas Geográficas
- Doble SIM
- Grabación de fotos de hasta 15 días cada 2 segundos (con memoria uSD de 8G)
- Firmware completamente actualizable por aire en forma remota
- Soporta conexión con display Garmin Protocolo FMI V2.0
- 2 puertos seriales
- Compatible con cámaras TRAXCAM

TRAXS6®

GTE

Conectando Soluciones

Rastreo Satelital GPS

Alarmas Domiciliarias

Logística

www.gte.com.ar

ALARMAS DOMICILIARIAS

- Compatible con protocolos CONTACT ID y 4+2
- Software GSMBA compatible con la todas las plataformas de monitoreo
- Detección de integridad del sistema con reinicio automático
- 2 salidas y 4 entradas con lógica programable

WiCONNECT

Consulte en www.gte.com.ar nuestros accesorios

GTE S.R.L.
Administración y Ventas: Av. del Libertador 6966 - Piso 7A - (C1429BMP) - C.A.B.A. - Argentina - Tel.: +5411 4896-0060/0061 - www.gte.com.ar

rudy.machuca@flir.com

Rudy Machuca

Nacida en 1978, FLIR es la principal compañía mundial en el desarrollo y la producción de sistemas de imágenes infrarrojas, inicialmente aplicadas en el ámbito militar. Extendida ya al uso civil, las cámaras térmicas ofrecen una amplia gama de soluciones.

FLIR se estableció en 1978 para emprender el desarrollo de sistemas de imágenes infrarrojas (térmicas) de bajo costo y alto rendimiento para el campo del aerotransporte. Los sistemas de imágenes térmicas detectan la energía infrarroja (calor) que emiten las personas, los objetos y los materiales,por lo cual, el operador podrá ver en completa oscuridad, en climas adversos, y a través de contaminantes atmosféricos tales como el humo y la neblina.

A fines de la década de los ochenta, FLIR aprovechó su experiencia en tecnología de imágenes infrarrojas para desarrollar sistemas portátiles y originales para una variedad de usos comerciales, que no sólo requerían calidad en imagen, sino también la posibilidad de detectar y medir cambios en la temperatura.

En la actualidad, FLIR opera tres plantas de fabricación: dos en los Estados Unidos, ubicadas en Portland, Oregón y en Boston, Massachusetts; y una en Estocolmo, Suecia. En conjunto con sus ventas mundiales y una red de comercialización y atención en más de 60 países, FLIR emplea a más de 1.500 técnicos especializados en tecnología infrarroja que están listos para asistir al mercado en todas sus necesidades de soluciones con tecnología de visión infrarroja.

Presente desde hace más de una década en nuestro mercado, la marca mostró sus novedades en Seguriexpo a través de sus distribuidores, con la presencia de uno de sus directivos en Latinoamérica, Rudy Machucha. Con él hablamos acerca de la compañía, sus desarrollos y expectativas en el mercado.

- ¿Cuáles fueron los mercados iniciales de la compañía?

- Flir se inició con el desarrollo de soluciones para el mercado militar y luego, a medida que la tecnología fue evolucionando y el uso de cámaras térmicas se fue popularizando, su uso se extendió a los mercados más comerciales. Uno de los grandes diferenciales de la compañía es que la mayor parte los componentes de la cámara son de diseño propio, lo cual nos evita depender de terceros para asegurar la calidad final del producto. La evolución hacia mercados más abiertos y comerciales se dio naturalmente y ya llevamos cinco años proveyendo este tipo de soluciones en todo el mundo.

-¿Qué ventajas ofrece la cámara térmica?

- En principio, el funcionamiento y las posibilidades que ofrece esta cámara no distan de las cámaras convencionales del mercado, a lo que añade la posibilidad de ver tanto en la oscuridad ó entornos climáticos difíciles, así como también a través de la bruma, niebla, nieve intensa, etc. La problemática a resolver que requiere de estas soluciones no son distintas a las que aplican para una cámara común. Lo que marca la diferencia es el entorno en el que pueden ser aplicadas.

"La tecnología inalámbrica está en crecimiento en el mercado latinoamericano. Hace unos años, la brecha del precio era un escollo importante, pero actualmente ésta se redujo, con lo cual el segmento está en plena expansión"

- ¿Hay alguna diferencia en el uso?

- Absolutamente ninguna. El proceso de conversión de imágenes, así como las posibilidades de conectividad, son similares a aquellas de las cámaras estándar. Las cámaras térmicas vienen provistas de salidas analógicas o IP, conforme a estándares internacionales como Onvif. Asimismo, existen tanto en blanco y negro como en color y las hay desde portátiles hasta cámaras de largo alcance, con lo cual podemos brindar soluciones a distintos tipos de mercados. Principalmente, en aquellas aplicaciones que, como dijéramos, por su entorno requieren de soluciones en vigilancia capaces de ver sin impedimentos, como puertos, aeropuertos, compañías mineras, etc., además de ser utilizadas por ejércitos y fuerzas aéreas de todo el mundo.

- ¿Cuáles son los principales mercados de la compañía?

- Realmente hemos tenido un gran avance en los países en los que la problemática de seguridad es compleja. Así, hemos logrado buena penetración en países como México y Colombia, cuyos mercados, además de complejos, son de gran volumen. También tenemos soluciones funcionado en Argentina. De todas maneras, todavía hay mucho trabajo por hacer y todos los mercados pueden seguir creciendo.

- ¿Cuáles son sus canales de distribución?

- Trabajamos con distribuidores en distintos países y, salvo contadas excepciones, no nos manejamos con el cliente final. Esa misma estructura es la que mantenemos para el soporte técnico. Es decir, capacitamos a nuestros canales para que ellos trasladen esa capacitación a sus clientes. Son los distribuidores los que conocen el mercado y sus necesidades, por lo cual les brindamos nuestro apoyo.

- ¿Qué expectativas de crecimiento tiene la empresa?

- En la medida en que vaya aumentando el uso de estos dispositivos, nos permitirá masificarlos, abaratando aún más los costos. Queremos enfocarnos en mercados claves, que potencialmente puedan utilizar la tecnología de cámaras térmicas. Salvo algunas excepciones, esta tecnología aún no es demasiado accesible para el mercado hogareño, debemos seguir trabajando ■

FLIR®

El líder mundial en proyección de imagen térmica

Cámaras Térmicas de Seguridad

En la oscuridad...

convertir la noche en día

"esto es lo que verá con la nueva línea de cámaras térmicas de FLIR"

simicro s.a.

Representante exclusivo para la República Argentina.

Ingrese a http://www.flir.com/cvs/americas/es/security/
y podrá visualizar demos de la línea térmica y toda la información!!!

simicro

Av. Corrientes 4969 • (C1414AJC) Bs. As., Argentina
telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas)
e-mail: ventas@simicro.com • www.simicro.com

ELKO/ARROW ARGENTINA

El mayor distribuidor de componentes electrónicos de Argentina presenta los **Módulos Wireless de** CINTERION

CINTERION Wireless modules, antes **SIEMENS**, el más grande fabricante de tecnología wireless, ofrece módulos y terminales GSM/GPRS/EDGE y UMTS/HSDPA de más alta calidad y performance

Cuando elige **CINTERION**, usted gana más que tecnología de punta, cuenta con:

- Soporte en forma local
- Amplia experiencia que asegura la continua actualización de los productos
- Tecnología innovadora
- Nueva "Evolution plataform" pin a pin compatible con la familia anterior

CINTERION WIRELESS MODULES

Nueva familia LGA ¡NUEVO!

- Más Económicos
- No necesita conectores
- Mejora el proceso de producción, ya que se monta como otro componente SMD
- Pin a Pin compatible y mismo formato con el resto de la familia con conectores

Caracteristicas

- GSM-GPRS
- Cuadribanda
- GPS embedded
- JAVA open plataform

Aplicaciones

- Soluciones M2M
- Seguridad
- Telemetría
- Gestión de flota

		Modulos cuadribanda							
		Con conector						Montage LGA	
	Frecuencias (bandas)	MC55i	TC63i	TC65i	TC65-T	MC75i	HC25	BGS3	EGS5
Transmisión de datos	EDGE					✔	✔		
	GPRS	✔	✔	✔	✔	✔	✔	✔	✔
	CSD	✔	✔	✔	✔	✔	✔	✔	✔
	SMS	✔	✔	✔	✔	✔	✔	✔	✔
	FAX	✔	✔	✔	✔	✔		✔	✔
	TCP/IP	✔	✔	✔	✔	✔	✔	✔	✔
	JAVA			✔	✔				
	3G						✔		

También disponemos de la línea más completa de accesorios, antenas, conectores, etc.

Constitución 3040 ♦ C1254AAZ ♦ Ciudad Autónoma de Buenos Aires ♦ Argentina
Teléfono (+54 11) 6777 3500 ♦ Fax (+54 11) 6777 3535
e-mail: ventas@elkonet.com

http://www.elkonet.com

Barreras Infrarrojas hay Muchas
Con respaldo real SOLO UNA

EL PODER DE LA DETECCION

HIDDEN LINES

EL ARTE DE LA DISCRECION

Nueva Línea MAGIC LINES.
Elegir para descubrir y evolucionar.

Características

Las barreras MAGIC LINES poseen tecnología FIE (filtro infrarrojo electrónico) logrando que los receptores únicamente detecten los haces de luz infrarroja producidas por el emisor, evitando falsos disparos por otras fuente de luz infrarrojas.

La combinación de múltiples haces y la tecnología FIE hace de las barreras MAGIC LINES uno de los productos más confiables para la detección exterior, porque evita los disparos por luz solar, lluvia, niebla moderada o pájaros.

La línea ML-60 poseen la probada tecnología BIHCO más el agregado del calefactor, haciendo que las mismas sean un excelente producto para zonas con nieblas de alta densidad o zonas con entornos complicados para otro tipo de sensores.

Las barreras MAGIC LINES cuentan con el formato exclusivo que distinguen a las barreras HIDDEN, gabinete de aluminio, color a elección y diversos accesorios para la fijación en parques y jardines.
Hoy como siempre HIDDEN LINES
sigue conjugando
EL PODER DE LA DETECCION
CON EL ARTE DE LA DISCRECION.

ML-15
- Alcance efectivo en exterior 15 mts.
- Alcance efectivo en interior 30 mts.
- Emisor infrarrojo de 4 haces pulsados
- Receptor de doble fotodiodo
- Sensibilidad de disparo seleccionable
- Calibración manual o con tester

ML-30
- Alcance efectivo en exterior 30 mts.
- Alcance efectivo en interior 60 mts.
- Emisor infrarrojo de 4 haces pulsados
- Con lentes ópticas
- Receptor de doble fotodiodo con lentes ópticas
- Sensibilidad de disparo seleccionable
- Calibración manual o con tester

ML-60
- Alcance efectivo en exterior 60 mts.
- Alcance efectivo en interior 120 mts.
- Tecnología BIHCO (bi canal de haces concentrados)
- Emisor infrarrojo de 8 haces pulsados
- Con lentes ópticas
- Receptor de cuandruple fotodiodo con lentes opticas
- Sensibilidad de disparo seleccionable
- Calefactor incorporado con interruptor crepuscular
- Calibración manual o con tester

Casullo 229 - B1708IPE - Morón - Prov. Buenos Aires

011-4627-5600 - Nextel 183*1219

ALASTOR S.A.

REGISTRATE
Ahora podés realizar tus compras en nuestro e-Commerce

www.alastor.com.ar - info@alastor.com.ar - MSN soportealastor@hotmail.com

Entrevista al Section Chief International de Takex

international@takex-eng.co.jp

Hideo Kashima

Más de medio siglo de experiencia en el desarrollo e investigación tecnológica hacen de Takex una de las compañías más reconocidas en el mundo de la seguridad. Hoy, la empresa está pensando en nuevos desarrollos, basados en energías sustentables.

Establecida en Japón, Takex desarrolló en 1959 su primer sensor óptico y contador fotoeléctrico, dando pie a una compañía que luego se diversificaría en cuanto a sus áreas, pero manteniendo la misma premisa: desarrollar y producir productos de alta tecnología aplicables al segmento de la seguridad. Más de medio siglo después, ese fundamento sigue vigente y la marca es una de las más reconocidas en el segmento de la protección perimetral exterior.

Para conocer un poco más acerca de la compañía, su presente y su futuro, hablamos con una de sus autoridades, Hideo Kashima, presente en la reciente edición de Seguriexpo.

- Brevemente, ¿cuál es la especialidad de la compañía?

- Takex es, desde hace varias décadas, una de las compañías especialistas en el desarrollo de productos para detección exterior, principalmente barreras fotoeléctricas y de microondas, siendo la única en desarrollar la tecnología de la doble modulación de frecuencias. Hoy, estamos en pleno desarrollo de productos con tecnología inalámbrica, con lo cual estaríamos completando nuestra línea de productos.

- ¿Cuáles son los beneficios de esa tecnología?

- Con respecto a detección exterior, cuando hablamos de grandes perímetros y distancias, el costo del cableado, más el de la instalación, insume la mayor parte del presupuesto de la obra. Contrariamente a lo que se piensa, en una instalación, el costo del producto no es significativo en el monto final. Justamente para ofrecer a nuestros clientes la oportunidad de bajar esos costos y lograr mayor competitividad es que estamos desarrollando la línea de productos inalámbricos. También pensamos en el mantenimiento de esos equipos: hoy existen dos tecnologías para solucionar el tema de la alimentación en las barreras inalámbricas: con baterías o energía solar. Cuando se trata de pequeñas distancias, lo más recomendado es la alimentación por baterías, ya que se puede realizar un mantenimiento adecuado. En grandes distancias, en cambio, el mantenimiento se hace más dificultoso, por lo cual es recomendable alimentarlas con energía solar. Por eso, estamos trabajando asociados con una compañía que está desarrollando para nosotros una celda solar capaz de alimentar nuestros dispositivos, ofreciendo así una solución completa.

"El futuro está en el uso de detectores inalámbricos alimentados por fuentes de energías sustentables, cuidadosas del medio ambiente. Hoy no es muy común en el mundo, pero Japón, por ejemplo, usa ya un 50% estos productos"

- ¿Los costos de esa alimentación se trasladan al producto?

- Hoy estamos pensando en fuentes de energía alternativas, ya que cada vez será más difícil sostener las fuentes tradicionales, y lo sucedido en Japón es un muestra de que algunas de esas fuentes pueden ser peligrosas, por lo que es útil pensar ya en nuevas opciones, cuidadosas del medio ambiente y capaces de ser sustentable en el tiempo. Inicialmente su costo puede llegar a ser incidir en el precio del producto.

- ¿Por qué motivo?

- Un producto cableado consume de 20 a 30 miliamperes, mientras que uno inalámbrico trabaja con 20 microamperes, o sea, un consumo mil veces menor. En consecuencia, cada componente debe ser de mayor calidad, lo cual necesariamente, hace que hoy sean más caros. Sin embargo, cuando a futuro este tipo de energías y el uso de inalámbricos sean más populares, los costos se reducirán, tanto en el desarrollo y la fabricación de los componentes, como en el valor del producto mismo.

- ¿En qué medida influye el requisito de sus clientes?

- Hoy, la empresa tiene 250 personas alrededor del mundo, de las cuales 45 trabajan exclusivamente en la investigación y desarrollo de nuevas tecnologías. La filosofía de la compañía es escuchar al cliente, preguntándole qué tipos de productos necesita. Esa es la razón de mi presencia en esta muestra: hablar con nuestros clientes, conocer sus inquietudes y cómo la compañía puede ayudar a plasmarlas. Escuchar a sus clientes es una de las premisas de Takex.

- ¿Qué posición ocupan hoy en el mercado?

- Desconozco realmente la posición exacta que ocupamos en el mercado. Sí puedo afirmar que no queremos ser la número 1 en ventas, sino la primera en calidad. No creemos que el cliente deba vernos como la empresa que más vende, sino como la que mejores productos ofrece al mercado. No podríamos sobrevivir en una competencia de precios, somos una compañía muy pequeña con un alto grado de desarrollo y eso los clientes nos lo reconocen.

- ¿Cuáles son sus proyectos y expectativas?

- La tendencia mundial es ir hacia los productos inalámbricos y por eso estamos trabajando fuertemente en esa área. Creemos que el segmento del inalámbrico va a crecer entre un 20 o 25% cada año. En el mercado de Japón, por ejemplo, hace casi 20 años no existían los inalámbricos y hoy la mitad de ese mercado está dominado por dicha tecnología ■

障

De una vieja tradición heredada nacen los productos con la mejor tecnología japonesa en seguridad. Protección fiel, estable y efectiva, las barreras de microondas e infrarrojas TAKEX están preparadas para afrontar las más diversas situaciones.

Desde hace 20 años proveemos equipos de seguridad electrónica a cientos de empresas. En Dialer encuentre variedad, stock permanente, las mejores marcas y profesionalismo.

TKMS12TE / FE

El detector exterior más confiable e inmune del mercado. Pasivo exterior. Doble zona, dos planos 180° (de cobertura), 12 metros de alcance, inmunidad a mascotas.

DIALER
DIALER SEGURIDAD ELECTRONICA
20 años
20° ANIVERSARIO
1990 - 2010

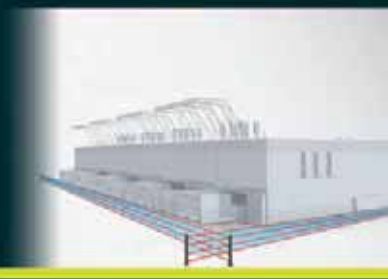
TAKEX
DIALER . MASTER DEALER

Protección Exterior, Detectores
Barreras Infrarrojas y Microondas

DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

La Rioja 827 (C1221ACG)
Ciudad de Buenos Aires - Argentina
Tel/Fax: (54 11) 4932-3838
dialerseguridad@dialer.com.ar
www.dialer.com.ar

PRESENTAMOS LA EVOLUCIÓN E INNOVACIÓN EN PROTECCIÓN PERIMETRAL



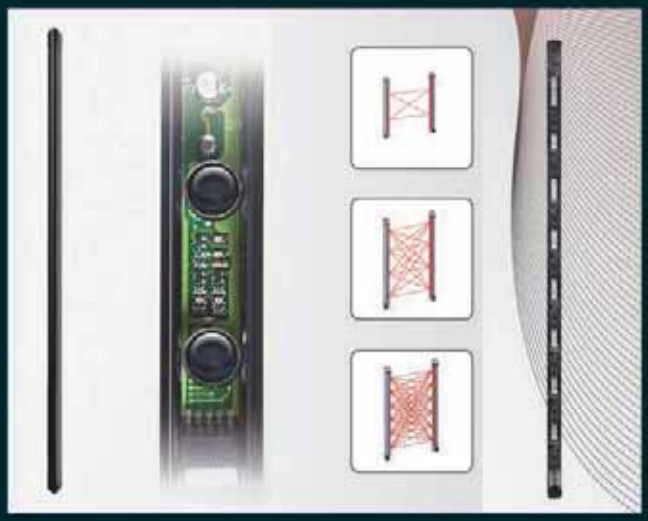
BARRERAS INFRARROJAS, MICROONDAS O COMBINADAS. TECNOLOGÍA ITALIANA CON ATRACTIVO DISEÑO Y EXCELENTE RELACIÓN PRECIO / CALIDAD.

PARVIS

SISTEMA INTEGRADO ANTI-INTRUSIÓN / ILUMINACIÓN

SADRIN

BARRERA ÓPTICA AUTOALIMENTADA CON PILAS DE LITIO. 3 AÑOS DE DURACIÓN.



SANDOR

BARRERA DOBLE ÓPTICA AUTOALIMENTADA CON PILAS DE LITIO. 3 AÑOS DE DURACIÓN.

MANA

BARRERA PERIMETRAL EXTERNA DE MICROONDAS PARA PROTECCIÓN DE LARGO ALCANCE.

LLÁMENOS AL **0810-888-3666**
Y CONOZCA OTROS PRODUCTOS DE LA LÍNEA

DOMO NET
TECNOLOGÍA EN SEGURIDAD

WWW.DOMONET.COM.AR - INFO@DOMONET.COM.AR

Integre todos sus productos comprando en un solo lugar,

ahorrando tiempo y dinero

- Amplio stock disponible
- La mayor variedad y el mejor precio
- Asesoramiento técnico profesional
- Garantía y laboratorio de reparaciones
- Envíos express a todo el país
- Estacionamiento sin cargo para clientes

Av. Triunvirato 3815

ARCONTROL
SISTEMAS DE SEGURIDAD

Desde 1993 Brindamos el mejor servicio y la mejor atención a el instalador, el integrador y a las estaciones de monitoreo

www.arcontrol.com.ar

Equipamiento para: Sistemas contra Intrusión, CCTV, Control de Accesos, Sistemas contra incendio, Accesorios y mucho más.

AVerMedia ENFORCER GeoVision TECNOALARMA SOYAL ACROW ControlVision HALTel

LG Electronics Line. Intelligentgas OPTEX VIDEOMAN TOPICA ROKONET AVIATEL ADEMCO ALEPH

DSC ALONSO Hnos. NIJON SECURITY Cable Encyclopedia SYSTEM SENSOR Altel BENTEL SECURITY NOTIFIER DP-20 QUASAR

Av. de los Incas 4376 (C1427DNV) Ciudad Autónoma de Buenos Aires
e.mail: ventas@arcontrol.com.ar Fax: (011) 4523-2471

(011) 4523-8451

Entrevista a la Junior Territory Manager de Quaddrix Technologies

camila.gonzalez@quaddrix.com

Camila González Arango

Especialistas en el mercado de CCTV, Quaddrix comenzó hace tres años a incursionar en los mercados de Latinoamérica, incluyendo al de nuestro país. Una de las representantes de la compañía habló con RNDS y contó acerca de la actualidad de la empresa, sus desarrollos y su proyección en la industria.

Creada por un grupo de profesionales de Europa y Estados Unidos con una amplia experiencia en los campos de circuito cerrado de televisión y control de accesos, Quaddrix Technologies fabrica soluciones de CCTV de alta calidad con una excepcional relación costo-beneficio, siendo una compañía exitosa en los mercados de Estados Unidos, el Caribe y América Latina.

Las fábricas de Quaddrix cuentan con controles de calidad muy estrictos y utilizan una alta tecnología para garantizar el óptimo desempeño del producto.

"Quaddrix ofrece una amplia línea de cámaras para cubrir todo tipo de proyectos de CCTV, desde Cámaras Profesionales hasta Domos de Velocidad, inclutendo Cámaras Bullet, minidomos y Microcámaras, en resolución estándar y alta resolución e incluso en condiciones extremas de luz o de seguridad. En la compañía nos esforzamos por ofrecer todas las alternativas clave para crear la solución integrada ideal para todas las necesidades de vigilancia", explica **Camila González Arango**, **Junior Territory Manager**, acerca de los fundamentos y actividades de la empresa.

- ¿Cuánto hace que la empresa está en el mercado?

- Quaddrix tiene más de 10 años de presencia en el mercado, con oficinas principales ubicadas en Miami (Estados Unidos) y subsidiarias en México y Bogotá (Colombia) y, más recientemente, en Brasil. Básicamente, distribuimos nuestros productos en todos los países de Norte y Latinoamérica. Nuestro objetivo es proveer a integradores y distribuidores de soluciones integrales en circuito cerrado de televisión, tanto de tecnología analógica como IP, con proyecto de incorporar a nuestros productos soluciones para otras áreas, como control de accesos. En Quaddrix, somos fabricantes y desarrollamos nuestros propios productos, con lo cual estamos constantemente innovando y proponiendo a nuestros clientes nuevas tecnologías. Para garantizar la calidad de los procedimientos y componentes, así como la del producto final, toda la fabricación se lleva a cabo en nuestra sede de Estados Unidos.

- ¿Qué características ven en el mercado latinoamericano?

- En Latinoamérica todavía estamos muy enfocados en el precio como factor determinante, pero también tenemos que tener en cuenta que la tecnología migra constantemente, por lo que hay que pensar que lo instalado hace 5 años, ya quedó obsoleto y hay que renovar los equipos, por lo cual el precio vuelve a tener relevancia. Por eso es que enfocamos nuestras soluciones en una buena relación costo-beneficio, para que la inversión del cliente sea la adecuada a la solución que necesita.

"En Argentina venimos trabajando desde hace 3 años. Fue un proceso largo, pero estamos comenzando a ver resultados. Queremos abrir canales de distribución más amplios y en el futuro poder instalar una sede de la empresa aquí"

- ¿Cuál fue la evolución de la empresa en el mercado?

- Nuestra presencia está cada vez más afianzada; prueba de ello es que acabamos de abrir una oficina en Brasil. En Bogotá está la oficina para Latinoamérica, al igual que el servicio técnico. En los últimos tres años, nos expandimos mucho en la región y queremos tener aún mayor presencia en el Cono Sur, por lo que estamos buscando también establecernos en Argentina, para así reforzar la marca.

- ¿Cuáles son las modalidades de soporte técnico?

- En general, desde nuestras oficinas de Colombia, hacemos capacitaciones en campo, con frecuencia mensual, en instalación básica de un circuito de CCTV y manejo de la tecnología IP. Para nuestros clientes fuera de esas posibilidades, estamos haciendo alrededor de 5 webinars al mes, mostrando nuestras novedades e instruyendo en el uso y posibilidades de la nueva tecnología. En cuanto al soporte técnico, se hace vía correo electrónico o vía telefónica. Esos canales están constantemente abiertos para contestar cualquier tipo de requerimientos.

- ¿Qué análisis hacen del mercado?

- Hoy, en Latinoamérica, la tecnología IP es hoy incipiente en el mercado, que está dominado por la tecnología analógica. También, hay algunas deficiencias técnicas, básicamente referidas a las posibilidades que ofrecen las redes, para implementar una solución IP de gran escala. Lo que se está haciendo hoy, es la implementación de soluciones híbridas, es decir, combinar los recursos analógicos ya instalados con tecnología de red. Esto se está dando mucho en Latinoamérica y es una tendencia que seguirá creciendo, hasta que se logre la migración a IP pura.

- ¿Cuáles son sus principales mercados?

- Hoy somos fuertes en Colombia y México, donde estamos presentes desde hace bastante tiempo. Estamos empezando a trabajar en Argentina, Brasil y Chile, donde queremos comenzar a intensificar nuestra presencia. Países como Bolivia son mercados muy pequeños todavía, en los que aún no tuvimos la posibilidad de ingresar. Perú y Ecuador, en tanto, son plazas en las que estamos comenzando, al igual que en algunos países de Centroamérica, como Costa Rica ■

Control de Acceso
Proximidad
Biometria

sundial®
avanzando espacio en el tiempo

www.sundial.com.ar

Impresoras
Ribbons
Tarjetas RFID
Tarjetas Mifare / Desfire
ISO - Clamshell

Impresoras de tarjetas de PVC.
Altísima calidad de impresión a bajo costo.

Distribuidor Exclusivo para la Argentina

info@sundial.com.ar
011.4115-7505

innovar:

UN NUEVO CONCEPTO EN AUTOMATIZACIÓN

SERIE1 AC

- El motorreductor MÁS COMPLETO dentro del segmento de los corredizos estándar, cambia su cobertor y SE RENUEVA TOTALMENTE!
- Antena exterior inyectada para mayor alcance
- Encoder para un frenado más suave y preciso
- Velocidad:15m/min
- Cremallera de nylon o de hierro
- Fin de carrera mecánico o magnético
- Central inteligente **DriveDÚE®**

TRANSMISOR OPENDÚE®

- Tecnología **BiDix®**
- Detección de batería baja
- Portaclip para parasol
- Acabado negro laqueado
- Batería de litio 3v
- El usuario puede saber el estado del portón en cualquier momento
- Clonación de códigos por radiofrecuencia
- Password de acceso para su protección y programación
- 65.535 códigos posibles de transmisión
- 2 y 3 botones: hasta 4 canales
- Cumple las normas europeas ETS 300220 y ETS 300683

AVIATEL
AUTOMATIZACION DE PORTONES

innovamos, si **superamos** tus **expectativas**

Aviatel incorpora el concepto **Aviatel DUE®**, para potenciar la funcionalidad de sus productos. Mediante la aplicación de la **tecnología BiDix®**, los dispositivos **DUE®** conforman una red inalámbrica de intercambio de datos, pudiendo conectar entre sí centrales de comando, receptores universales, semáforos, fotocélulas, luces de cortesía o cualquier otro dispositivo **DUE®**.

DOS OPCIONES :

FIN DE CARRERA

- **MECÁNICO**
- **MAGNÉTICO**

CENTRAL **DRIVEDÚE®**

- Tecnología **BiDix®**
- Radio con conector F integrado a la lógica
- Dos opciones: freno a contramarcha o desaceleración progresiva
- Montaje superficial
- Totalmente programable y digital
- 4 canales de recepción
- Antiaplastamiento
- Central electrónica protegida con cobertor plástico interno

AUMENTÁ LA SEGURIDAD

DE LA INSTALACIÓN AGREGANDO

COMPLEMENTOS AVIATEL

> SEMÁFOROS

> FOTOCÉLULAS

Informate más acerca del Concepto DÚE® llamando al

4105-6000

Entrevista al Manufacturer's Representative de Arecont Vision

manuelr@lanregroup.com

Manuel Rebagliati

La sociedad entre Arecont Vision y LRG sigue dando sus frutos en la región, posicionando al fabricante como uno de los mayores proveedores de soluciones megapíxel. Hablamos con un representante de la empresa, quien nos brindó un panorama de la tecnología y la actualidad del mercado.

Arecont Vision es el fabricante norteamericano líder de productos de alto rendimiento en cámaras IP megapíxeles y software asociados. Las cámaras Arecont cuentan con aplicación propietaria de códec de video H.264 totalmente compatible, lo que proporciona imágenes de alta resolución megapíxel a velocidades de cuadro completo para toda su gama de cámaras.

Arecont es representada por LRG, empresa que tiene 9 años en el mercado y exitosa en la representación de marcas tanto en Estados Unidos como en América Latina.

"Se llegó a un punto en que los fabricantes buscan a LRG como su socia, ya que requieren de un grupo de profesionales que las represente en los distintos mercados. Eso sucedió con Arecont Vision, una de nuestras marcas y el principal fabricante en el campo de la tecnología megapíxel", explica Manuel Rebagliati, Manufacturer's Representative para Colombia, Ecuador, Perú, Bolivia y Chile de LRG y Arecont.

- ¿Cuál es el límite en el desarrollo de tecnología megapíxel?

- El desarrollo de megapíxeles continúa y hoy existen cámaras, por ejemplo, de 100 megapíxeles y en naves espaciales se utilizan cámaras de hasta 200 megapíxeles, o sea que la tecnología existe. Lo que no hay es una demanda de mercado, salvo esos casos puntuales, en aplicaciones para esa definición. En la actualidad existe un mercado para 10 o 20 megapíxeles.

- ¿Por qué el mercado determina esa capacidad de definición?

- Básicamente por la capacidad de las redes para transmitir mayores definiciones, por la capacidad de almacenar imágenes de mayor tamaño. La infraestructura local es la que determina la capacidad de trabajo y, con acierto, Arecont lo que hace es ofrecer soluciones específicas acordes al mercado. Por ejemplo, se quiere ver una patente en una autopista, no existe una tecnología capaz de lograrlo si no es a través de una cámara de megapíxeles. En resumen, existe la tecnología, pero no la podemos ofrecer si en realidad no la necesita.

- ¿Cuáles son las características de una cámara panorámica?

- Con las cámaras panorámicas lo que Arecont hizo fue desarrollar sobre la base de mejorar lo existente, como los lentes ojos de "pescado". Estos lentes generan una imagen en 360 grados, en circunferencia, que el software descompone y devuelve como imágenes sueltas. En el caso de Arecont, la cámara panorámica trabaja con 4 procesadores colocados a 90º que dan una imagen por procesador, mientras que en 180º son cuatro procesadores que trabajan a 45º con la particularidad de que también puede generar una imagen panorámica. Esto significa que, cuando tengo un requisito de cobertura panorámica que necesitaría cuatro cámaras, lo puedo lograr a través de una sola, con lo cual se requiere menos cableado, menos puntos IP, etc. Esto es lo que Arecont tiene como filosofía: una buena relación entre costo, beneficio y eficiencia.

"En Argentina hay un mercado potencial muy grande gracias al conocimiento técnico del integrador, que es capaz de trasladar el concepto cabal de la tecnología megapíxel a sus clientes, logrando una buena proyección de nuestra marca"

- ¿Qué visión tienen del mercado latinoamericano?

- El mercado latinoamericano no dicta la pauta de lo que ocurre con el mercado mundial por la sencilla razón de su tamaño. Pero en el caso de Arecont, que es muy receptiva a la demanda, han tenido buenas respuestas por parte del usuario. Quizá no se logró en los tiempos previstos, pero se recogieron las inquietudes del mercado y se plasmaron. Hay muchas cosas que la compañía incluyó en sus desarrollos, necesidades específicas del mercado latino que luego fueron transformándose en estándares, como por ejemplo la inclusión en las cámaras panorámicas de lentes móviles.

- ¿Cuál es la misión de la compañía?

- Estamos trabajando en que el usuario final entienda la necesidad de la definición megapíxel, un concepto aún no del todo arraigado en el mercado. Si ese concepto no está claro, entonces lo que tenemos que hacer es que, tanto el usuario como el integrador descubran que existe una herramienta que puede ayudarlos a manejar su proyecto o instalación con más beneficios y mayores prestaciones. Por ejemplo, en un banco donde se necesitaban tres cámaras logramos que, con una sola, puedan tener la misma cobertura en espacio con mayor definición de imagen, tanto en la toma general como en la identificación de una persona.

- ¿Cuáles son, por regiones, sus principales mercados?

- Arecont tiene su principal mercado en México, que por cercanía y necesidades de seguridad se ha convertido en el principal mercado de América Latina. Otro mercado importante para la empresa es Brasil, donde ya se está trabajando en muchos proyectos para estadios que serán utilizados en el Mundial 2014. Asimismo, Argentina es, sin lugar a dudas, un mercado muy importante y debido a un factor esencial: los argentinos entienden de tecnología; la manejan muy bien. Hay empresas informáticas que han incorporado tecnologías de seguridad y eso brinda un mayor panorama. Hay un mercado potencial muy grande, gracias al conocimiento del integrador, que es capaz de trasladar el concepto cabal de la tecnología megapíxel a sus clientes ■

KYMSA®
SINONIMO DE SEGURIDAD

- Motores duraderos y elegantes.
- La mejor relación precio/calidad del mercado
- Procesos certificados ISO 9001

Automatización de portones y cortinas de enrollar

CONFIABILIDAD
ROBUSTEZ
CALIDAD

Control de accesos Autónomo por Proximidad

Controles remotos

Motores batientes

Motores con topes internos

Motores corredizos

Para portones de hasta 400 kilos y 5 metros de largo

Para portones de hasta 2000 kilos y 15 metros de largo

Automatismos para Cortinas

Aptos para cortinas de hasta 300 kilos

Motores levadizos

El motor más duradero y confiable del mercado

3 AÑOS DE GARANTIA

KYMSA®
SINONIMO DE SEGURIDAD

Automatismos italianos
BENINCA
TECHNOLOGY TO OPEN

Av. Maipú 3307, Olivos. Buenos Aires. Tel. (011) 4711-0212
Horario de atención: Lunes a Viernes de 9.00 a 12.30 y 14.30 a 18.30 hs.

www.kymsa.com.ar

contacto@kymsa.com.ar

NYKEN

Automatización de portones

CALIDAD Y SERVICIO

BARRERA

BATIENTE

CORREDIZO AEREO

CORONA DE BRONCE

NO UTILIZAMOS PIEZAS PLASTICAS

LEVADIZO

CORREDIZO

- Equipos Confiables
- Amplia Linea de Productos
- Electrónica de Avanzada

100% INDUSTRIA ARGENTINA

.:: Fotoelectrica ::.

.:: Electrocerradura ::.

.:: Semáforo ::.

.:: Transmisor ::.

SARANDI 3848
SAN JUSTO (B1754ALV) BS.AS
Tel/Fax.: (011) 4441-1060/6628
www.nykenautomatizacion.com.ar
info@nykenautomatizacion.com.ar

Intelliscan

Intelliscan es un sistema de adquisición y análisis inteligente de video capaz de reconocer e identificar caracteres alfanuméricos en matrículas de vehículos.

A partir del reconocimiento de esos códigos de identificación de vehículos, estos datos son aislados y almacenados para su posterior proceso y para ser utilizados por una innumerable cantidad de aplicaciones de control.

La información de fecha y hora, número de puesto de control, número de matrícula del vehículo, imagen del conductor y otros valores que se deseen obtener, son analizados en línea por un puesto de control, siguiendo parámetros predefinidos y/o almacenados junto a la evidencia fotográfica y de video para su posterior consulta.

- Alta velocidad de proceso. 50-100 ms de análisis por fotograma.
- Alto nivel de reconocimiento (superior al 95%).
- Posibilidad de integración a sistemas existentes o desarrollo local a medida.
- El sistema acepta cámaras CCD Standard, lo que reduce su costo de implementación.
- Comercialización a medida de sus necesidades. Licencias de uso, sistemas llave en mano, desarrollos a medida.
- Capacidad de almacenamiento de datos y video configurable.

Villford S.A.
Bauness 2784 / (C1431DOH) C.A.B.A.
54-11 4523-8800
info@villford.com.ar / www.villford.com.ar

Villford

En ediciones anteriores hablamos, conceptualmente, de lo que significa una casa inteligente, sus posibilidades de confort y seguridad para los usuarios y los dispositivos existentes para llevar a cabo tal premisa. Hoy nos ocupamos de las aplicaciones que pueden lograrse a través de un software, el verdadero corazón de un sistema.

Interfases para el manejo de casas y oficinas

Andy Radowoski
Director de **X-Tend**

TouchMe es un software de control domótico para equipos con sistema operativo Windows, nacido para satisfacer la necesidad de tener interfases de control versátiles y sencillas para el manejo de casas y oficinas inteligentes utilizando los dispositivos de control domóticos *PLCBus*.

Premisas de diseño

Las premisas de diseño estipuladas para el desarrollo de este software fueron las siguientes:

- Interfaz gráfica sencilla e intuitiva.
- Objetos con alta calidad gráfica orientados a pantallas de tacto (dispositivos TouchScreen).
- No instalar servidor en la vivienda.
- Integración con sistemas de CCTV de uso de mercado.

Descripción

TouchMe fue concebido para el manejo de los sistemas domóticos *PLCBus* instalados en una vivienda u oficina, de fácil uso, de forma intuitiva, navegando entre pantallas de control a través de planos que faciliten al usuario final la interoperabilidad con su casa y que no necesite ser un experto en sistemas para poder realizarlo.

Este software permite controlar la iluminación (encender, apagar y nivel de brillo de las luces), cortinas (subir bajar, parar y agrupar cortinas), y artefactos eléctricos (electrodomésticos, bombas, etc.), de manera individual o por grupos asociados, posibilitando también contar con la realimentación de estados de cada módulo *PLCBus*, es decir, saber si una lámpara quedó encendida, por ejemplo.

El concepto más fuerte de domótica es el manejo de una vivienda o local comercial a través de "escenas" o "escenarios". *TouchMe* no es ajeno a esto, por eso incorpora el manejo de escenas con gráficas asociadas. Para ello cuenta con "Escenas Generales" disponibles en la pantalla principal, así como también en una barra desplazable. Además, posee una pantalla especial con "Escenas Particulares" de distintas zonas de la vivienda.

Entendemos como escena el manejo en simultáneo de diversos dispositivos con el envío de una sola orden. Por ejemplo, la escena "Cine" podría regular la intensidad lumínica del living, encender la TV y bajar las cortinas de manera simultánea.

Una de las funciones más importantes del software es manejar desde una misma aplicación, tanto los comandos de la vivienda como las cámaras de seguridad. Es por eso que *TouchMe* integra y funciona con diversos sistemas de CCTV o DVR y cámaras IP (Dahua, Geovision y otros), permitiendo visualizar determinados sectores de una vivienda y, en simultáneo, enviar comandos a los distintos dispositivos.

La mayoría de los software de control domótico existentes en el mercado, utilizan un servidor en la vivienda y se manejan con una arquitectura cliente-servidor. *TouchMe*, en cambio, utiliza una arquitectura stand-alone y se conecta directamente al router, sin necesidad de contar con ningún servidor funcionando de manera permanente en la vivienda, con los beneficios que ello implica.

La idea original de *TouchMe* fue que se utilizara en PC's All in One, dispositivos que están en auge actualmente, con la consecuente disminución de precios y variedad de marcas disponibles en el mercado local. Con estos equipos se le brinda al cliente la posibilidad de tener una pantalla de control táctil varias veces superior en tamaño (15 o 21 pulgadas) a las clásicas pantallas de control de domótica (de 5 o 7 pulgadas), que no suelen ser tan accesibles en costos y no permiten realizar una interfase gráfica con planos de razonable tamaño.

Por supuesto, también se puede utilizar *TouchMe* en cualquier PC/Notebook con sistema operativo Windows, sin ser condición excluyente que posea una pantalla táctil, ya que perfectamente puede comandarse a través de un mouse

Novedades

La última versión de *TouchMe* disponible, incorpora el manejo de dispositivos Multimedia (TV, DVD, equipos de audio, decodificadores, etc.), pudiendo con ello armar escenas mixtas, tanto de dispositivos conectados a módulos *PLCBus* como el manejo de equipos multimedia de manera directa a través del puerto IR de cada equipo.

Las próximas versiones, si bien ya hay una versión Beta funcionando, agregarán funcionalidades de programación horaria de eventos para poder realizar, por ejemplo, simulación de presencia en una vivienda sin necesidad de tener una central de control domótico instalada, o dejar eventos programados a determinado horario para que se ejecuten de manera autónoma.

Continúa en página 164

Controles remotos y pantallas portátiles touchscreen Philips, compatibles con HAI permiten el control total de la vivienda y oficina por WiFi.

Única solución domótica sin cables para hacer tu casa inteligente

Mini pantallas touchscreen embutidas con imágenes editables.

Software de control a distancia en tiempo real parametrizable compatible con Geovisión

Micromódulos de control para embutir detrás de teclas standart

Sistemas híbridos domóticos de alarma HAI con pantallas LCD. Admiten visualización de cámaras desde los teclados

Transceptores inalámbricos. Admiten hasta 256 puntos de control

ATENCIÓN PERSONALIZADA AL GREMIO Y PLANES ESPECIALES PARA UNIDADES DE NEGOCIOS

X-TEND®

PLC-BUS™ X10

CASAS Y OFICINAS INTELIGENTES

XTEND CASAS INTELIGENTES
AV. PUEYRREDÓN 2501 NIVEL -1
(BUENOS AIRES DESIGN)

TEL. (54 11) 5777-6087
NEXTEL: 242*1303
INFO@PLCBUS.COM.AR
WWW.XTEND.COM.AR
WWW.PLCBUS.COM.AR

CONSULTE POR CURSOS DE CAPACITACIÓN

CONTROLE NUESTRO SHOWROOM POR INTERNET SOLICITANDO UNA CLAVE DE ACCESO A INFO@PLCBUS.COM.AR

digiset.com.ar

W3-D4108CW
H.264 / in 4/8 / mic 4/8 / 704×576 (PAL) / CIF 352×288 / FPS: 100/200 / BNC/VGA / RS485 / SATA / 3G

W3-D4216CW
H.264 / in 16 / mic 16 / 704×576 (PAL) / CIF 352×288 / FPS: 400 / BNC/VGA / RS485 / 2 SATA / 3G

W3-D6408CWM
H.264 / in 8 / mic 8 / 704×576 (PAL) / CIF 352×288 / FPS: 200 / BNC/VGA / RS485 / SATA / 3G

W3-KD4304CW-30S
H.264 / in 4 / mic 4/8 / 704×576 (PAL) / (CIF) 352×288 / FPS: 100 / BNC/VGA / RS485 / SATA / 3G / Wireless digital Camera / 1/3" SONY color CCD, 3.6mm fixed Lens

W3-D6408CWM
H.264 / in 4 / mic 1 / 704×576 (PAL) / CIF 352×288 / FPS:100 / BNC/VGA/SPOT / RS485 / SATA / 3G / CMS

IVIEW XD-4X
H.264 / in 4 / mic 1 / 704×576 (PAL) / (D1) 720x480 / FPS:100 / BNC/VGA/SPOT / RS485 / SATA / 3G / CMS

IVIEW HD-8
H.264 / in 8 / mic 1 / 704×576 (PAL) / (HD1) 720x240 / FPS:100 / BNC/VGA/SPOT / RS485 / SATA / 3G / CMS

W3-CW312HT
Sensor: 1/4 Sharp
Resolucion: 420 TVL
IR: 15mts
Lente: 6mm

TI-008
Sensor: 1/4 Sharp / 1/3 Sony
Resolucion: 420 TVL
IR: 20mts
Lente: 3.6mm

W3-CW303ST
Sensor: 1/3 Sony
Resolucion: 420 TVL
IR: 20mts
Lente: 8mm

W3-CW314SH
Sensor: 1/3 Sony
Resolucion: 480 TVL
IR:30mts
Lente: 6mm

W3-CW305SH
Sensor: 1/3 Sony
Resolucion: 480 TVL
Iluminacion Minima: 0.02 Lux
Lente: Varifocal 4 - 9mm

TI-006S
Sensor: 1/3 Sony
Resolucion: 420 TVL
IR: 30mts
Lente: 6mm
Almacenamiento: SD STORAGE

W3-CW317ST
Sensor: 1/3 Sony
Resolucion: 420 TVL
IR: 30mts
Lente: 3.6mm

W3-CW343HQ
Sensor: 1/3 Sony
Resolucion: 520 TVL
IR: 50mts
Lente: Varifocal 9-22mm

W3-CW314SH
Sensor: 1/3 Sony
Resolucion: 420 TVL
IR:60
Lente: 8mm

TI-006B / TI-006BA
Sensor: 1/3 Sharp / ¼ Sharp
Resolucion: 420 TVL
IR: 80mts
Lente: Varifocal 4-9mm (Con control remoto)

TI-003B
Sensor: 1/3 Sony
Resolucion: 480 TVL
IR: 100mts
Lente: 25mm

TB-017
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolucion: 420 TVL
Iluminacion Minima: 0.3 Lux-
Montaje de lente: C/CS

TB-001
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolucion: 420 TVL
Iluminacion Minima: 0.3 Lux
Montaje de lente: C/CS

Lo esperamos en nuestro Showroom

En el cual podra acceder a las mas variada cantidad de productos y un amplio panel de pruebas, para que vea la diferencia entre cada uno, atendido por personal dedicado exclusivamente a entregarle la mejor atencion.

IMPORTADOR DIRECTO

DE ORIENTE Y ESTADOS UNIDOS, VENTA UNICAMENTE AL GREMIO Y DISTRIBUIDORES - STOCK PERMANENTE

Representantes en Argentina de

Security & Information

iVIEW Technology

W3-CB310HQ
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolucion: 520 TVL
Iluminacion Minima: 0.1 Lux
Montaje de lente: C/CS

W3-CB305ST
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolucion: 420 TVL
Iluminacion Minima: 0.1 Lux
Montaje de lente: C/CS
Audio: Si

TD-001 / TD-001A
Sensor: 1/3 CCD Sony
¼ CCD Sharp
Resolucion: 420 TVL
Iluminacion Minima: 0.3 Lux
Lente: 3.6mm

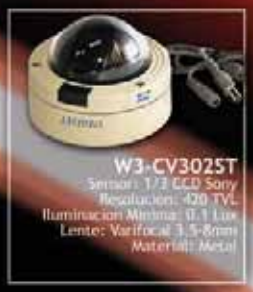
W3-CD304SH
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolucion: 480TVL
Iluminacion Minima: 0.3 Lux
Montaje de lente: C/CS

TD-015
Sensor: ¼ CCD Sharp
Resolucion: 420TVL
IR: 15mts
Lente: 3.6mm

TD-012A / TD-012ª1
Sensor: 1/3 CCD Sony
¼ CCD Sharp
Resolucion: 420 TVL
IR: 30mts / Lente: 3.6mm
Color: Blanco/Negro (opcional)

W3-CD323ST
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolucion: 420 TVL
IR: 15mts
Lente: 3.6mm

TD-012B
Sensor: ¼ CCD Sharp
Resolucion: 420 TVL
IR: 30mts
Lente: 3.6mm
Material: Metal



W3-CV302ST
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolucion: 420 TVL
Iluminacion Minima: 0.1 Lux
Lente: Varifocal 3.5-8mm
Material: Metal

TDQ-001
Sensor: ¼ CCD Sharp
Resolucion: 420 TVL
IR: 25mts
Lente: 3.6mm

W3-SD3900
SD3910 / SD3920
Sensor: ¼ CCD Sony
Resolucion: 480 TVL
Zoom: 27X
Protocolo: PelcoP, PelcoD

TC-003 / TC-004
Sensor: ¼ CCD Sharp
Resolucion: 420 TVL
Iluminacion Minima :0.3 Lux
Lente: 3.6mm

SSV-0358GNB
Tipo: Manual Zoom Autoiris
Tamaño de Formato: 1/3
Montaje: CS
Apertura: 1.4
SSV-0358GNB: 3.5 -8mm
SSV0616GNB: 6-16mm
SSV00636GNB: 6-36mm

SSV0616
Tipo: Manual Zoom Manaul Iris
Tamaño de formato: 1/3
Montaje: CS
Apertura: 1.4
SSV0616: 6-16mm
SSV06036: 6-36mm

SSE02520NI
Tipo: Iris Fijo
Tamaño de formato: 1/3
Montaje: CS
Apertura: 2.0
SSE02520NI: 2.8mm
SSE0420NI: 4mm
SSE0620NI: 6mm
SSE0820NI: 8mm
SSE1220NI: 12mm
SSE1620NI: 16mm

SSE0284
Tipo: Iris Manual
Formato: 1/3
Montaje: CS
Apertura: 2.0
SSE0284: 2.8mm
SSE0412: 4mm
S SE0612: 6mm
SSE0812: 8mm
SSE1212: 12mm
SSE1616:16mm

W3-CV304ST
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolucion: 420 TVL
IR: 20mts
Lente: Varifocal 2.5-8mm
Material: Metal

W3-CD331ST
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolucion: 420 TVL
IR: 20mts
Lente: Varifocal 3.6mm

J.R. Velazco 405, CABA

Buenos Aires, Argentina.
Codigo Postal: C1414AQI
Telefono / Fax: (+54 11) 4857-3130 / 9613
info@digiset.com.ar | Nextel: 695*2867
Skype: digiset.srl | MSN: info@digiset.com.ar

ESTACIONAMIENTO exclusivo para clientes
Una hora sin cargo. No olvide sellar su ticket.

www.digiset.com.ar

IMPACTA www.impacta.com.ar

TouchMac es un software de control domótico para equipos con sistema operativo Apple, orientado principalmente a tabletas IPAD o smartphones IPHONE. Nació por la creciente aceptación que tienen estos dispositivos en el mercado y por los pedidos de nuestros clientes de poder controlar su casa inteligente a través de su tableta o celular.

Premisas de diseño

Las premisas de diseño estipuladas para el desarrollo de este software fueron muy similares a las definidas para su antecesor *TouchMe*:

- Utilización del sistema Multitouch de los dispositivos IPAD.
- Interfaz gráfica intuitiva de muy alta calidad.
- No instalar servidor en la vivienda.
- Conectividad con sistemas de cámaras de seguridad.
- Manejo de equipos Multimedia para usar su IPAD como un control remoto.

Este software ofrece todas las funcionalidades ya descriptas para *TouchMe,* pero con la versatilidad de tener todos los comandos en un dispositivo móvil. Esto permite, a través de una conexión WIFI, que el cliente transite por toda la vivienda con su IPAD y maneje todos los sistemas de la misma, hasta incluso pueda visualizar las cámaras de seguridad.

En el diseño de *TouchMac* se tuvo especial cuidado en la selección y diseño de la interfase gráfica, aprovechando al máximo la calidad y resolución de pantalla de estos equipos y explotando en todo lo posible la funcionalidad multitouch.

La primera versión de *TouchMac* ya está operativa y a la venta, logrando una excelente velocidad de respuesta a los comandos *PLCBus* y una total integración con equipos multimedia para que el cliente pueda utilizar su IPAD como un potente control remoto multifunción.

El equipo de desarrollo técnico de TRIKOM Ingeniería (desarrolladora del software) avanza día a día, incorporando funcionalidades a *TouchMe* y *TouchMac*, para satisfacer las demandas del mercado, tratando de estar siempre a la vanguardia con los últimos desarrollos tecnológicos.

A no muy largo plazo, probablemente se incorporen las funciones de control de sistemas de alarmas inteligentes HAI, entre otros.

Diagrama de conexión y funcionamiento

Comercialización

Tanto *TouchMe* como *TouchMac* se comercializan en diferentes formatos, de acuerdo a las necesidades de los clientes, existiendo softwares básicos de una sola pantalla gráfica hasta aquellos que incluyen diferentes modelos con todas las plantas de la casa, equipos de audio y video y climatización, integrados con DVR, etc.

Muy pronto, X-Tend pondrá al mercado ofertas con precios de lanzamiento muy accesibles, que incluirán 1 DVR Dahua, 1 kit de módulos *PLCbus* y 1 *Software TouchMe* ■

Para más información: info@xtend.com.ar - (54+11) 5777-6087 - www.xtend.com.ar

SISTEMAS DE PROTECCIÓN CONTRA INCENDIO

TECNI TOTAL S.A.

- Ingeniería, Proyectos y Obras
- Sistemas de Detección y Alarmas
- Sistemas Automáticos de Extinción
- FM-200, CO2, INERGEN, FE-227
- Salas de Bombeos, Sprinklers Red de Hidrantes
- Servicio Técnico

NFPA MEMBER
NOTIFIER FIRE SYSTEMS
SYSTEM SENSOR
Fire-Lite Alarms Inc.
Simplex
KUGEL DISTRIBUIDOR AUTORIZADO
Victaulic
FM-200
MARKON DISTRIBUIDOR AUTORIZADO
SECURITON
LPG AMERICA LATINA S.A.

Cecilia Grierson 1833 (B1708AUI) Morón - Pcia. de Buenos Aires - República Argentina
Tel./Fax: (5411) 4697-7900 / tecnitotal@ciudad.com.ar / www.tecnitotal.com.ar

CNB TECHNOLOGY Inc.

Línea analógica

BE7813PCR

1/3" IT CCD, 550TVL High Resolution, Day & Night (ICR)
Digital Slow Shutter, 2x Digtial Zoom, AWB, AGC, BLC,
Flickerless, 0Built-in Hybrid IR LED (18EA) & IR Illuminator
LED (206EA) & Sensor 1EA, IR Visible Range : Max. 100m
Extra Video-out port for Easier Installation
Built-in Fan & Heater, Cable Through Type Camera Bracket

SS2965PXW

432x Zoom(36x Optical / 12x Digital), ExView CCD,
User Friendly Installation, An angle of direction display,
Automatic Flip Function, WDR, Privacy masking function,
Wall Mount, IP66

HDS4848DV

H.264 Realtime, 16ch Standalone
Digital Video Recorder,
Including DVD-RW

BBM-21F

Ultra High Resolution 600TVL, High Sensitivity CCD,
Day & Nigth(ICR), Enhanced low-light sensitivity
(Min. 0.005Lux), DNR, OSD, Privacy Zone, Motion Detection

MONALISA

Línea IP

INS2000tt

1ch Input BNC type Composite, Video Signal
Auto Detect (NTSC/PAL), 1ch Video Loop Back (BNC type)
Select NTSC/PAL 1.0Vp-p (BNC type - 75Ω, composite)

IGC2050F

Hybrid IP TDN Box Camera,
2.0 Mega-pixel at 30fps, SD Card, POE

Full HD 1080 ONVIF

RADIO OESTE

Distribuidor oficial | Av. Rivadavia 11008 | Capital Federal | Argentina
Tel: 4641 3009 / 3454 | ventas@radio-oeste.com.ar | www.radio-oeste.com.ar

Soluciones en Seguridad

MFC 4007
Cámara Mini,
Sony Super
HAD CCD 1/3
3.7mm pinhole.

microfast

GRAN VARIEDAD EN LENTES 2,8mm, 4mm, Varifocales.

MFOA 200
Control acceso
2000 huellas,
50000 registros,
Tarjeta, Huella o
password, soft
en español.
Inc. Soporte.

NUEVA Cámara ARRAY.
LA ÚLTIMA TECNOLOGÍA EN VISIÓN NOCTURNA
Sony Super Had CCD 1/3 lente 6mm.

Domo PTZ MF 980
1/4 Sony exview, RS485.
0,002LUX, Día noche,
480TVL.

NUEVOS DOMOS PTZ

MFC 5008EX
Cámara profesional, Pal 480TVL,
Día/Noche, 1/3 Sony Super HAD CCD,
0,01 Lux.

MF 220z
Zoom 27x, Sony
super had,
RS485. 480 TVL.
Inc. Soporte.

CÁMARAS BOX

MFC 5007
BOX 1/3
Sony Super
HAD CCD,
420TVL.
Inc. Soporte.

CERRADURAS ELECTROMAGNÉTICAS Y ACCESORIOS

300 Lbs, 600 Lbs,
Pulsadores, Bracket Z y L,
Tarjetas de Proximidad.

MFC 1980
Domo, con
infrarrojo 20mts,
1/3 Sony Super HAD
CCD, lente3,6mm.

ACCESORIOS CABLE UTP

- Cámaras de última tecnología (infrarrojas, ocultas, domos, profesionales)
- Línea de cámaras infrarrojas MFC con norma IP66 1/3 SONY.
- Todas las líneas de Placas DVR • Balunes • Fuentes.

IMPORTADOR MAYORISTA

INCORPORAMOS NUEVOS PRODUCTOS

MFC 3010
Waterproof ip66,
1/3 Sony Super HAD.
CCD, 420 TVL, 48 pcs
5 mm IR.Led. 50m,
Lente fijo 6mm.
Inc. Soporte.

MFC 1978
Cámara, 1/3
Sony, 420 TVL,
20mts, infrarroja,
lente 3,6mm.
Inc. Soporte.

CÁMARAS IR WATERPROOF

MFC 3014
Waterproof IP66,
1/3 Sony Super HAD
Color CCD 420TVL
Lente 8mm, 28 PCS
5mm + 26 pcs, 3mm
IR LEDs 50 mts distancia.
Inc. Soporte.

MFC 6024
Waterproof ip66,
1/3 Sony Super HAD.
CCD, 420 TVL, 36 pcs
5 mm IR.Led. 30m,
Lente Varifocal
4-9mm.
Inc. Soporte.

MFC W2007
1/3 Sony Exview,
540TVL, Waterproof,
Lente 6mm.

MFC 1002
1/3 Sony Super Had
Color CCD, 420TVL,
Waterprof, Infrared,
36 PCS 5mm IR, LEDs/30 mts,
lente 3,6mm, IP66.
Inc. Soporte.

ANTENAS RF y HARD TAGS

Antenas RF,
alarma locales,
Desimantador,
Hard tags.

DVR Standalone
DVR 4 y 8 canales, H264,
VGA Output, PTZ Control.
4, 8 y 16 canales.

MFC 4003
Cámara Pinhole bullet,
lente 3,7mm, 1/3 Sony
Super HAD.
CCD, 420 TVL.
Inc.
Soporte.

PLACAS DVR

25FPS, 100FPS, 200FPS y 400FPS.

Tester
CCTV,
múltiples
aplicaciones

LLEGANDO FUENTES MARCA MICROFAST

12V 1 AMP
12V 2 AMP
12V 3 AMP
12V 5 AMP
12V 7 AMP

ARMAMOS
PC DVR A MEDIDA.
VENTA DE HARDWARE

BALUNES ACTIVOS Y PASIVOS

MF 16SW
Balun pasivo
16 canales.

MFB 400MT
Balum Pasivo
400 mts.

Balun activo
Transmisor y
receptor activo
1400mts.

- Micrófonos ambientales • Stock permanente • Atención personalizada.
- Los mejores precios del gremio • Asesoramiento y soporte postventa
- Garantía en todos los productos • RMA linmediato.

microfast

Av. Scalabrini Ortiz 564 - C.A.B.A. - Tel/Fax: (54 11) 4857-2190 y Rotativas
ventas@microfast.com.ar - www.microfast.com.ar

¿Qué pasa si nos roban el DVR…?

En la actualidad se dan cada vez más casos en los que, en ocasiones de robo, quienes llevan adelante el ilícito se llevan consigo el DVR, con la finalidad de no dejar imágenes ni pruebas de su delito. ¿Cómo prevenirlo?

Ing. Gabriel Penella
Big Dipper Technology

En los últimos tiempos, recolectando experiencias de nuestros clientes, hemos observado que el robo de DVRs es un hecho cada vez más frecuente. Para prevenir ser víctimas de esta modalidad, hemos seleccionado tres alternativas para poner en práctica:

1. Ocultamiento del DVR

Esta es, sin dudas, la opción más sencilla de ejecutar. Se trata de colocar el DVR, o las partes internas de éste, dentro de una caja estanca similar a las que se utilizan en las instalaciones eléctricas. Esta caja, que contiene en su interior al DVR, se puede atornillar a una pared junto con otros tableros de electricidad.

De esta manera, el equipo de grabación pasará desapercibido ante los ojos de un delincuente.

2. Grabación duplicada en otro equipo remoto

Se trata de dejar el DVR principal expuesto a la vista, pero hacer una grabación de respaldo en otro dispositivo, vía red local.

Ese segundo dispositivo puede ser una PC con el software de administración central o bien un NVR StandAlone. Cualquiera de estas opciones funcionan interrogando a las cámaras del DVR y las graban en su disco interno. Al conectarse entre sí con un cable de red, nos da la posibilidad de colocarlo a una distancia importante, en otra oficina o dependencia. Llegado el caso en que el DVR sea robado o desconectado, las grabaciones de respaldo quedarán en la PC o NVR.

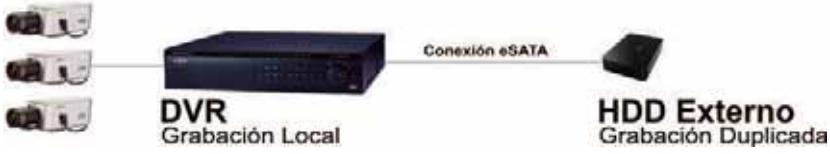
Este esquema también se utiliza en instalaciones con grandes superficies y distancias, como por ejemplo, en barrios cerrados y countries. En este caso, se divide la superficie total en zonas y se coloca un DVR agrupando varias cámaras de seguridad por zona. Luego, estos DVRs se enlazan con el NVR del control central. El beneficio de este esquema distribuido es que se cuenta con la grabación en dos sitios distintos, se requieren menos enlaces de larga distancia, y en caso de que se caiga algún enlace, se puede recuperar la grabación en los DVRs de cada zona.

3. Grabación Duplicada en el mismo DVR

En este caso, debe contarse con un DVR que permita la grabación en un disco externo. Tomemos como ejemplo, el DVR Híbrido Dahua de 20 canales, DVR1604HE-T.

Tiene en su interior capacidad para 8 discos SATA, y, en forma externa, a través del puerto eSata, se pueden conectar 4 discos más. Mediante el cable eSata, colocamos el/los discos externos ocultos debajo del mueble donde se encuentra el DVR. Luego, configuramos el equipo para que grabe las cámaras más importantes en forma duplicada en el disco externo.

Cuando un delincuente se lleve el DVR, desconectará todos los cables y dejará el disco rígido externo oculto con las grabaciones de respaldo.



Conclusiones

Teniendo en cuenta las opciones planteadas, resulta fácil poner en práctica la prevención de robos de DVR. La solución más acertada depende de la naturaleza del proyecto en sí.

Seguramente, para la mayoría de los casos, la mejor, por tecnología y relación costo/beneficio, será la número 3. No obstante, dejamos esto a criterio de quien debe poner en práctica o instalar alguna solución de estas características.

Para más información: **Big Dipper Technology / Dahua DVR - www.dahua.com.ar**

Big Dipper Technology

Fergus Security

LA ELECCIÓN PROFESIONAL

No atendemos al público,
LO ATENDEMOS A USTED.

calidad,solidez y precios que suenan bien

Cámaras digitales | Cámaras IP — SUNELL

DVR Stand-Alone — H.264 — 1STOP

DISTRIBUCIÓN MAYORISTA
IMPORTADORES

SUNELL REPRESENTANTE Y DISTRIBUIDOR EXCLUSIVO

1STOP Rainbow EVETAR

Fergus Security
Hipólito Yrigoyen 1530, 2º piso - C1089AAQ
Cap. Fed. Ciudad de Buenos Aires, Argentina.
info@fergussecurity.com.ar www.fergussecurity.com.ar
(54 -11) 5235-9748

• CALIDAD Y RESPONSABILIDAD
• ATENCIÓN AL GREMIO
• LOS MEJORES PRECIOS Y PRODUCTOS

ITP 207A
Domo color con audio CCD Sharp 420TVL

ITP IP 2001
Cámara IP, color antivandálica visión nocturna 70 mts. Resistente al agua.

ITPIP 2001/ITPIP W2003
Cámaras IP Box color Box Wifi.

ITP IP D001
Domo IP con movimiento

Housing

ITP SA4642/ITP SA8682
DVR Stand Alone H264 Tiempo real p/ver p. celular 4/8 CIF

ITP SA8682/ITP il808
DVR Stand Alone H264 Tiempo real p/ver p. celular 4/8/16 Full D1 HD

ITP DVR 9404/9404A
Placa DVR Tiempo real H, 264 4/8/16/32 apilables

ITP DVR 9808/1416
Placa DVR Tiempo real H,264 8/16CH PCI Express Full D1

ITP DVR 1416 R
Placa DVR H,264 100FPS 16 Canales

ITP VB001
Balún video par

ITP VEB002
Balún video electricidad par

ITP VEAB003
Balún video electricidad audio par

UTP Tester

Pinzas

ITP Cables

Fichas BNC c/capuchón Climp/RJ45

Joystick

Lentes

Destornilladores

• CAMARAS CCTV, CAMARAS IP
• DVR STAND ALONE PARA VER POR CELULAR
• PLACAS DIGITALIZADORAS DVR
• PROTECTORES, SOPORTES, CABLES UTP
TODO PARA EL INSTALADOR

Importadora ITP

ITP 204
CCD Sharp II 420TVL 3,6mm, iluminador infrarrojo 25mts

ITP 206
Domo Antivandal. CCD Sony II 420TVL, lente 3,6mm, infrarr. 25mts.

ITP 208
Domo Antivandal. CCD Sony 420TVL, lente 3,6mm, infrarr. 25mts.

ITP 209
CCD Sharp I 420TVL, lente 3,6mm, iluminador infrarrojo 50mts.

ITP D622
Domo CCD Sharp II lente 3,6mm, color

ITP 201/202/203
Box color prof. CCD Sony Sharp 420/480/535 TVL

ITP 2273I
Cámara Sony II Super Had CCD 420TVL, ilumin. infrarrojo 25mts 3 AXIS

ITP 7584Z
Cámara 27x de Zoom posibilidad de controlar por RS485

ITP IR 230R
CCD Sharp 420TVL, 6mm ilum. infrarrojo 30mts

ITP IRV231
Cámara Varifocal lente 4 a 9 mm, CCD Sony II, 420TVL, antivandálica

ITP 212
CCD Sharp 420TVL, IR 20mts, con control remoto

ITP PTZ M232
Domo 7" alta velocidad Multiprotocolo CCD Samsung 1/4" CCD 570TVL Dln 0.02 Lux Zoom Opt. 10X, Zoom Dig. Samsung 10X

ITP DPT 35ST
Domo alta velocidad Sony 540TVL, 35XZoom

ITP 210
Microcámara color CCD, Sharp 420TVL

ITP 623
Domo Plástico infrarrojo CCD Sharp 420TVL

ITP 2601
Domo IR 30mts, NTSC, CCD, Sharp 420TVL

ITP D234
Tecnología 3 AXIS, 1/3", CCD Sony II Super Had High Res. Lente varifocal 4-9mm

ITP S301
Domo oculto en spot de luz con visión nocturna

ITP IT552
Cámara simil antivandálica Domo de metal, color infrarr. 23 leds metálica, 1/4 Sharp CCD 42

ITP D233
Mini domo CCD color 1/3 Sony, 420TVL, lente 3,6mm

Sarmiento 831 - Morón - Buenos Aires
Argentina - B1708EKQ
Tel: (011) 4628-6290 - Cel: (011) 1537928358
consultas@itponline.com.ar - MSN: ventas@itponline.com.ar
www.itponline.com.ar - Skype: Importadora.itp

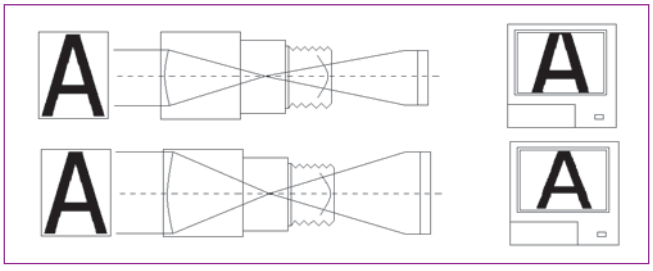
En nuestra edición anterior habíamos hecho una referencia acerca de los fundamentos, las consideraciones y los diferentes aspectos de los lentes para el uso en CCTV. En esta ocasión, detallamos las características específicas de cada una de ellas, sus tipos y aplicaciones.

Lentes para CCTV

Eduardo Casarino
Sistemas Electrónicos Integrados S. A.

Los lentes son los encargados de enfocar la escena sobre el sensor CCD de la cámara. Las mismas, se catalogan según sus características constructivas y se dividen primariamente según su ángulo de cobertura en:

- Lentes de ángulo normal
  Estos lentes toman o ven casi igual que el ojo humano: de 30/39º (sexagesimales).
- Lentes de gran ángulo o gran angular
  Estos toman o ven un ángulo mayor que el ojo humano: un ángulo de 45/100º o más. Según el diseño, pueden superar los 150° y llegar a los 180º en los lentes ojos de pescado o súper panorámicos.
- Lentes de pequeño ángulo o teleobjetivo (o simplemente tele)
  Son aquellos que toman o ven menos que el ojo humano, un ángulo de 30/1º o menos, según el diseño.
  La siguiente figura explica la correcta elección del lente adecuado al tamaño del sensor: en la imagen de arriba no se llega a visualizar en el monitor todo el objeto, mientras que en la inferior, sí.



Estos ángulos de cobertura varían de acuerdo al diseño al cual están destinados para ser usados: con chip CCD de 1/2", 1/3" ó 1/4".

Como regla de uso, los diseños de lentes destinados a chip de 1/2" pueden ser usados en los otros dos formatos, pero el ángulo de cobertura será diferente.

Como ejemplo:

Un lente de 12 mm de distancia focal tomará un ángulo de 30° para chip de 1/2", 22° para chip de 1/3" y 16° para lentes de 1/4", o sea, es un lente normal para 1/2, " un tele corto para 1/3" y un tele largo para 1/4".

En el caso contrario, no se pueden usar los lentes dedicados a chip pequeños en uno mayor, ya que se produciría un efecto de recorte de la imagen con bordes negros sin llegar a la cobertura total, efecto llamado "Viñeteo".

Secundariamente, todos los lentes se catalogan según su construcción en:

- **Iris fijo**
  Aquellos que no poseen ajuste para regular el pasaje de la luz a través de sí mismo (el iris es el elemento que al abrirse o cerrarse regula el paso de la luz) y generalmente tienen un valor relativo de apertura que el de mejor desempeño del lente para reducir las distintas aberraciones.
- **Sin iris**
  Se usan en cámaras muy económicas como lentes de montura sobre el chip sin posibilidad de ajuste de foco.
- **Iris manual**
  Poseen un ajuste externo mediante un anillo que gira sobre el cuerpo del lente, que permite variar el paso de la luz a través del mismo. Este ajuste permite utilizar lo mejor posible el campo hiperfocal, muy dependiente de este ajuste.
  Cuanto más cerrado esté el diafragma y aumente el número F, mejor será el enfoque de los objetos lejanos y los cercanos, pero depende del ajuste de la sensibilidad de la cámara mediante su CAG y su sistema de obturación.
- **Autoiris.**
  Los Autoiris poseen un motor que regula el pasaje de la luz en forma automática al variar la apertura relativa del lente entre su número F más bajo al más alto.
  Existen dos tipos de control del motor en los lentes autoiris: por CC o pasivos y por video o activos.
  Los Autoiris pasivos tienen el motor, pero no la electrónica de comando en el interior del lente. Es la cámara la que debe tener el control electrónico incluido para el comando y el ajuste correspondiente para poder controlar las variables de iluminación. También se los denomina CC-Iris (en inglés DC-Iris).
  Los Autoiris activos tienen el motor y la electrónica de control incluida en el interior del lente y poseen ajuste de sensibilidad y de iluminación promedio o pico, para poder responder a las distintas variaciones de iluminación.

La cámara entrega alimentación en CC y la señal de video correspondiente, que variará en función de la iluminación incidente al lente. También se los denomina Video-Iris.

También existen Lentes especiales, que por su construcción particular se utilizan en aplicaciones en las que se requieran prestaciones por encima de lo común.

Lentes de gran apertura o número F bajo o ultraluminosos

Los lentes ultraluminosos son dispositivos de gran apertura relativa, generalmente de relación 1:0,7 o mejor, que se utilizan en cámaras de muy alta sensibilidad para obtener el máximo rendimiento en horas nocturnas y diurnas, ya que disponen un

Continúa en página 176

BIGSON

CCTV PROFESIONAL

Distribuidor Oficial de Asung Electronics

Mahatma Gandhi 370 (C1414EFD)
C.A.B.A. - Argentina - Tel: (5411) 4857-3300
4857-3311 - Fax: (5411) 4857-0036
Info@bigson.com - www.bigson.com

ASUNG
ASUNG ELECTRONICS

SEG VIDEO

Tenemos el agrado de presentarles nuestro nuevo departamento SEG Video, que nace con la finalidad de prestarle la mejor atención y servicio al gremio, mediante la oferta de modernas tecnologías y el soporte necesario en Capacitación, Asesoría y Conducción en equipos tanto analógicos como IP.

Le aseguramos la solución a sus problemas acompañándolos en su desarrollo y es por ello que queremos ofrecerle una atención permanente para asegurar un asesoramiento continuo y eficaz garantizando un resultado positivo.

Nuestra Misión es estar en permanente interrelación con nuestros clientes, por ello se ha previsto el brindar un servicio PREFERENCIAL atendiendo en horario corrido de 8:00am a 18:00pm,con un stock permanente y envíos a todo el país.

Cámaras Box Profesional
CCD Sony 1/3" y 1/4" de 420 tvl, 540tvl y zoom con 0.2, 1.0 o 0.001 lux.

CÁMARAS IR
CCD Sony 1/3" de 420 tvl con alcances de 20, 30, 40 y 50mts.

Cámaras IP
CCD CMOS 1/2.5 inch
5 Mega Pixel, resolución 960x720,25 fps con 0.1 lux.

Domos
CCD Sony 1/3" de 420 tvl, infrarrojos, antivándalicos y zoom con 0.8 lux.

SEG International

SEG VIDEO

DVR Stand Alone
Para 4, 8 y 16 cámaras con velocidades de 100, 200 hasta 400 fps basados en sistema Linux.

DVR Stand Alone IP
Para 4 cámaras, POE y 100 fps basados en sistema linux.

Switch POE
1 entrada y 4 salidas con interfaz rj45 prolonga 100mts.

Placas DVR
Para 4, 8 y 16 cámaras con velocidades de 25, 100, 200 hasta 400 fps.
Soft incluido compatible con sistemas Windows.

Cámaras Tipo Espía
lente Pinhole en detectores de humo y movimiento falsos, CCD Sony o Sharp de 1/3" y 1/4" de 420 tvl con 0.8, 1,0 lux.

SEG VIDEO

Av. Mitre 1390 - Florida
(B1604AKS) Pcia. de Buenos Aires
e.mail info@seg.com.ar
web www.seg.com.ar
Tel: (011) 4730-4731

SOLUCIONES INTEGRALES
EN SISTEMAS DE MONITOREO

SEG International

diafragma motorizado o autoiris con un gran número F, en general 360 0 500, que asegura su utilización al exterior para noche y día. En general poseen autoiris por control de video.

Lentes pin-hole

Los lentes pin-hole son dispositivos que tienen una pupila de entrada o lente frontal de muy pequeño diámetro, sólo 1,5/2mm, y una construcción interior de gran cantidad de elementos para asegurar una buena apertura relativa. Es muy utilizado en cámaras espías a través de paredes, bolsos, puertas, etc. y también en las cámaras miniatura para este fin.

Existen lentes pin-hole de diseño especial en ángulo de 90° con prisma en su parte media para aplicaciones tipo espía con cámaras de gran sensibilidad.

Lentes zoom

Los lentes zoom son dispositivos de distancia focal variable, es decir, se comportan como varios lentes juntos. Se disponen en varias multiplicaciones: 6x, 10x, 15x, 20x y 30x, es decir, entre la mínima y la máxima distancia focal: 6x-8-48mm; 10x-7,5-75mm; 15x-8-120mm; 20x-12-240mm; 30x-12-360mm.

También son de uso común los nuevos lentes denominados Varizoom, con pequeñas multiplicaciones, siendo los preferidos de los instaladores para aplicaciones de interior o exterior cercanas, ya que conjugan varias distancias focales usuales en un solo lente.

Los más usuales son: 3,5 a 8mm, o sea 2,28X; 6 a 12mm, o sea 2X; 4 a 16mm, o sea 4X y 5 a 50mm, o sea 10X.

Se proveen con autoiris por video o por CC, con enfoque y variación de distancia focal manual o servocomandada.

En los lentes zoom servocomandados se utilizan motores con embrague y engranajes de comando con circuitos electrónicos, aptos para control a distancia y operación continua.

Lentes con corrección para rayos infrarrojos

Estos lentes de construcción especial se utilizan para las modernas cámaras día-noche con remoción del filtro dicroico o de Bayer por medio mecánico, ya que los lentes comunes no pueden enfocar adecuadamente cuando casi no hay luz visible en la escena y se utiliza un iluminador infrarrojo para una mejor visión nocturna. El uso de estos lentes especiales asegura un correcto enfoque en todas las condiciones de iluminación.

Lentes de súper ángulo de cobertura sin el efecto de curvatura de la escena

Por un principio óptico físico, los lentes de gran cobertura angular o súper gran angulares, de 120 a 180° provocan una deformación de la líneas verticales, entregando una imagen con objetos lineales deformados o redondeados, efecto denominado "Visión de ojo de pescado".

Mediante la utilización de lentes asféricos y cilíndricos de cuidado diseño, se disponen lentes con ángulos de toma de 120° o más para brindar una imagen sin distorsión. Son utilizados en cámaras de muy alta resolución.

Lentes para cámaras megapíxel

Con la aparición de las cámaras de muy alta resolución, de 1,2 a 16 megapíxeles, se requiere de lentes muy especiales, que pueden ser súper gran angulares, normales o teles cercanos.

Estos lentes, con un cuidado diseño y construcción, muy bajos niveles de aberraciones, gran luminosidad, gran linealidad, cy correción para rayos IR, permiten obtener el mejor desempeño de estas cámaras especiales. El único problema, actualmente, es su costo.

Monturas

Los lentes para cámaras de CCTV poseen montura a rosca y existen dos tipos: montura "C" y montura "CS".

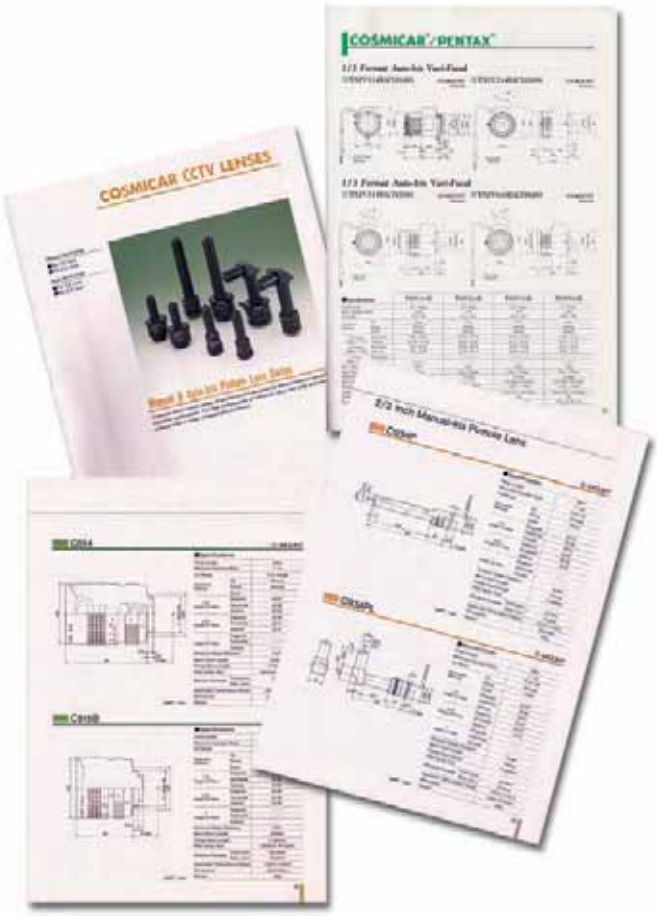
Los de montura "C" son los antiguos lentes usados en cámaras de 2/3"de tubo y tienen un foco trasero a 17,5mm del último componente óptico del lente o pupila de salida.

Los de montura "CS" son los modernos lentes que se usan cámaras de 1/2",1/3" y 1/4" CCD o CMOS y tienen un foco trasero a 12,5mm del último componente óptico del lente.

Los lentes de montura "C" se pueden usar en cámaras CCD con montura "CS" mediante un anillo adaptador. En contrapartida, los lentes de montura "CS" no pueden utilizarse en cámaras de montura "C".

En nuestra web, www.rnds.com.ar, podrá ver las siguiente figuras explicativas adjuntas:

- Detalle lentes varizoom autoiris.
- Detalle constructivo lente.
- Detalle constructivo lente pin-hole.
- Detalle lente pin-hole ■



Más información: **(54 11) 4545-8716 - sei@rcc.com.ar - www.sei-sa.com.ar**

Sistemas Electrónicos Integrados S.A.

TCW-200DN
Cámara Color CCD SONY Super HAD 480 TVL 0,05Lux, Día & Noche, O.S.D. Flickerless, BLC, AGC, ATW, AWB, ES, - Funciones Configurables por Menú. Versiones en 12 VDC y 24 VAC

TCW-300W
Cámara color 1/3"CCD Sony Super HAD 540TVL en color 700TVL en B/N - 0,001Lux O.S.D, Función Día/Noche, (2D-DNR) Reducción Digital de Ruidos, (WDR) Amplio Rango Dinámico, High Light Compensation (HLC) ideal para el reconocimiento de patentes.

TCW-400WS
Cámara color 1/3" CCD SONY Exview HAD II 650TVL en color 700-TVL en B/N - 0,001Lux Función Día/Noche, SENSE UP - O.S.D. (3D-DNR) Reducción Digital de Ruidos, (WDR) Amplio Rango Dinámico, High Light Compensation HLC), ideal para el reconocimiento de patentes.

TCW-200IR
Cámara color 1/3" CCD Sharp Vision Nocturna 480TVL - 0,1Lux 24 Leds hasta 20Mts

TCW-300IR
Cámara Color 1/3" CCD Sony Super HADII Vision Nocturna 540TVL - 0,1Lux 24 Leds hasta 20 Mts

TCW-300IR 50
Cámara color 1/3"CCD Sony Super HAD Vision Nocturna 540TVL en color 700TVL en B/N - 0,001Lux, O.S.D, lente varifocal 4 a 9mm 48 leds hasta 40mts vision (2D-DNR) Reducción Digital de Ruidos, (WDR) Amplio Rango Dinámico.

NUEVA LÍNEA CCTV
excelente relación PRECIO/CALIDAD

TCW-200IR 50
Cámara Color 1/3" CCD Sony Super HAD Visión Nocturna - 480TVL 0,1Lux 63 Leds hasta 60Mts Lente varifocal 4-15mm

Nueva Línea de DVRs HDS
Stand - Alone 4 / 8/ 16 canales - Compresión de video H264 - Display y Grabación en Tiempo real (100/200/400 Fps), Dual Stream, Doble USB, Partición en H.D., Monitoreo desde Celular 3G (Blackberry, iPhone, Symbian, W-Mobile) - Opcional Salida HDMI

- Cámaras IR, Minidomos, Minicámaras, Ocultas, etc.
- Placas de Grabación Digital.
- Lentes Auto Iris e Iris Fijo.
- Gabinetes y Soportes
- Línea completa en Dispositivos de UTP.
- Línea completa en radiomunicaciones: Handies y Baterías - Conectores, Accesorios, Antenas, etc.

Laser Electronics
Líder en Seguridad Electrónica

TCW

LIDER EN LASER ELECTRONICS SEGURIDAD ELECTRONICA

Laser Electronics S.R.L.
Thames 540 - Villa Adelina (B1607CAF) Pcia. de Buenos Aires
Tel: (5411) 4763-9600 / 2294 Fax: (5411) 4763-3688
ventas@laserelectronics.com.ar - www.laserelectronics.com.ar

EL 1er DISTRIBUIDOR DE EQUIPAMIENTO Y COMPONENTES PARA **TELECOMUNICACIONES**

- 12 años en el mercado de las comunicaciones
- Productos de calidad al mejor precio
- Entrega inmediata

AGS CONECTORES

- Solo venta por mayor
- Descuentos especiales al Gremio y Fabricantes
- Amplio stock de productos

TEL.:(54 11)5648-7118 TEL./FAX:(54 11)5648-7119

e.mail:info@agsconectores.com.ar web:agsconectores.com.ar

Quality Cables

www.qualitycables.com.ar

FABRICA DE CABLES COAXILES

Contamos con todos los cables coaxiales necesarios para su uso en Seguridad Electrónica y Comunicaciones.
Son fabricados bajo estrictas normas de calidad utilizando materiales dieléctricos de baja pérdida y conductores de alta transmisión.

RG 59 PP - 75 Ω

RG 59 PP - Doble Malla - 75 Ω

RG 59 PP - Bipolar x 0,50 - 75 Ω

RG 213 - FOAM 50 Ω

RG 213 - U Compacto Ω

RG 58 FOAM 50 Ω

RG 58 C/U 50 Ω

RG 11 A/U 75 Ω

Atención directa a empresas de Seguridad Electrónica e Instaladores, Solicite asesoramiento profesional, precios y condiciones de pago.

Dr. Rebizzo 3927 (B1678BCC) Caseros, Pdo. Tres de Febrero - Pcia. de Buenos Aires
Tel./Fax: Tel: (54 11) 4542-4589 / (54 11) 4716-2323 - comercial@qualitycables.com.ar

Redes celulares y Backup. GPRS

Alejandro Solé
Distribuidora Tellexpress S.A.
info@tellexpress.com.ar

Dos capítulos de esta data técnica, diseñada como una introducción al monitoreo de alarmas, brinda detalles y explicaciones técnicas acerca de la tecnología y los elementos que componen un sistema de monitoreo. Esta suma pretende ofrecer al lector un panorama acerca de redes celulares y el backup, su definición y características, así como también un panorama de lo que significa una red GPRS.

Índice general de la obra

Introducción - RNDS nº 60
Temática conceptual, orientación y objetivo de la obra

Capítulo 1 - RNDS nº 60
Definición y componentes

Capítulo 2 - RNDS nº 61
Modelos, facilidades y prestaciones

Capítulo 3 - RNDS nº 62
Protocolos de comunicación

Capítulo 4
Redes celulares y Backup
4.1. *Introducción a las redes celulares*
4.2. *Backups celulares*
4.3. *Backups celemétricos*
4.4. *Backups GSM*
4.5. *Backups GPRS*
4.6. *Backups IP/Ethernet*

Capítulo 5
GPRS
5.1. *¿Qué es GPRS?*
5.2. *¿Cómo funciona una comunicación GPRS?*
5.3. *¿Cómo funcionan los comunicadores GPRS en función de un panel de alarmas reportando a una estación de monitoreo?*
5.4. *Consideraciones a tener en cuenta al momento de instalar un comunicador GPRS*

Capítulo 6
Redes IP

Capítulo 7
El monitoreo

Capítulo 8
Receptora

Capítulo 9
Comparación entre vías de comunicación

Capítulo 4
Redes celulares y Backup

En este capítulo realizaremos un breve repaso sobre los distintos tipos de redes celulares y cómo fueron evolucionando, así como también veremos los distintos tipos de backups celulares, desde las redes TDMA hasta la actualidad.

4.1. Introducción a las redes celulares

Una red celular está compuesta por celdas de radio, cada una de la cuales cuenta con un transmisor de radio. La cobertura de las mismas en el plano ideal debería ser hexagonal, pero cuando pasamos al plano de lo real, el radio de cobertura se ve afectado por la ubicación geográfica (llano, montañoso, etc.) y por la cantidad de edificaciones que puedan cruzarse en el camino de la señal. Así, el radio de cobertura varía considerablemente dependiendo del lugar donde está instalada.

Haciendo un repaso por las distintas tecnologías, la primera tecnología celular a la que se tuvo acceso en Argentina fue NMT900 (Nordic Mobile Telephony 900Mhz). Este sistema basaba su funcionamiento en la utilización de canales de radio analógicos con modulación en frecuencia.

La segunda tecnología celular, o 2G, siempre hablando de nuestro país, fue la TDMA (Acceso Múltiple por División de Tiempo), tecnología que tiene como pilar la digitalización de las comunicaciones, con lo cual se logra una mejor calidad de voz que en las analógicas y un aumento en el nivel de seguridad.

A grandes rasgos, lo que permitía la tecnología TDMA era una mayor cantidad de comunicaciones manteniendo la misma cantidad de canales, gracias al multiplexado de los mismos. En este punto es cuando se crea el estándar GSM, aunque en poco tiempo la tecnología comienzaría a quedar obsoleta. Se empieza entonces a gestar la idea de 3G, pero la tecnología necesaria para esto (CDMA) todavía estaba en desarrollo. Se opta por realizar paso intermedio a 2.5G y, entre otros avances se incorpora la transmisión GPRS (General Packet Radio Service), que permite la transmisión de paquetes de datos a velocidades que van desde 56kbps a 114 kbps.

Continúa en página 184

Si no posee los capítulos anteriores de esta sección, puede descargarlos todos ingresando a: www.rnds.com.ar

Más de 30 años brindando calidad y excelencia en nuestros cables

Especialistas en cables para comunicaciones: transmisión de datos e interconexionado de sistemas de videovigilancia

Anicor 30 años

Telefónicos para plantel interior y exterior
Instalación interna y cruzada
Subterráneos
Autosuspendidos livianos y pesados
Acometida Telefónica
Intercomunicadores

Nuestros productos

Transmisión de Datos
Pares trenzados sin blindar (UTP) interior y exterior
Pares trenzados blindados (FTP) interior y exterior
Blindados de par compensado
Desarrollos de cables especiales

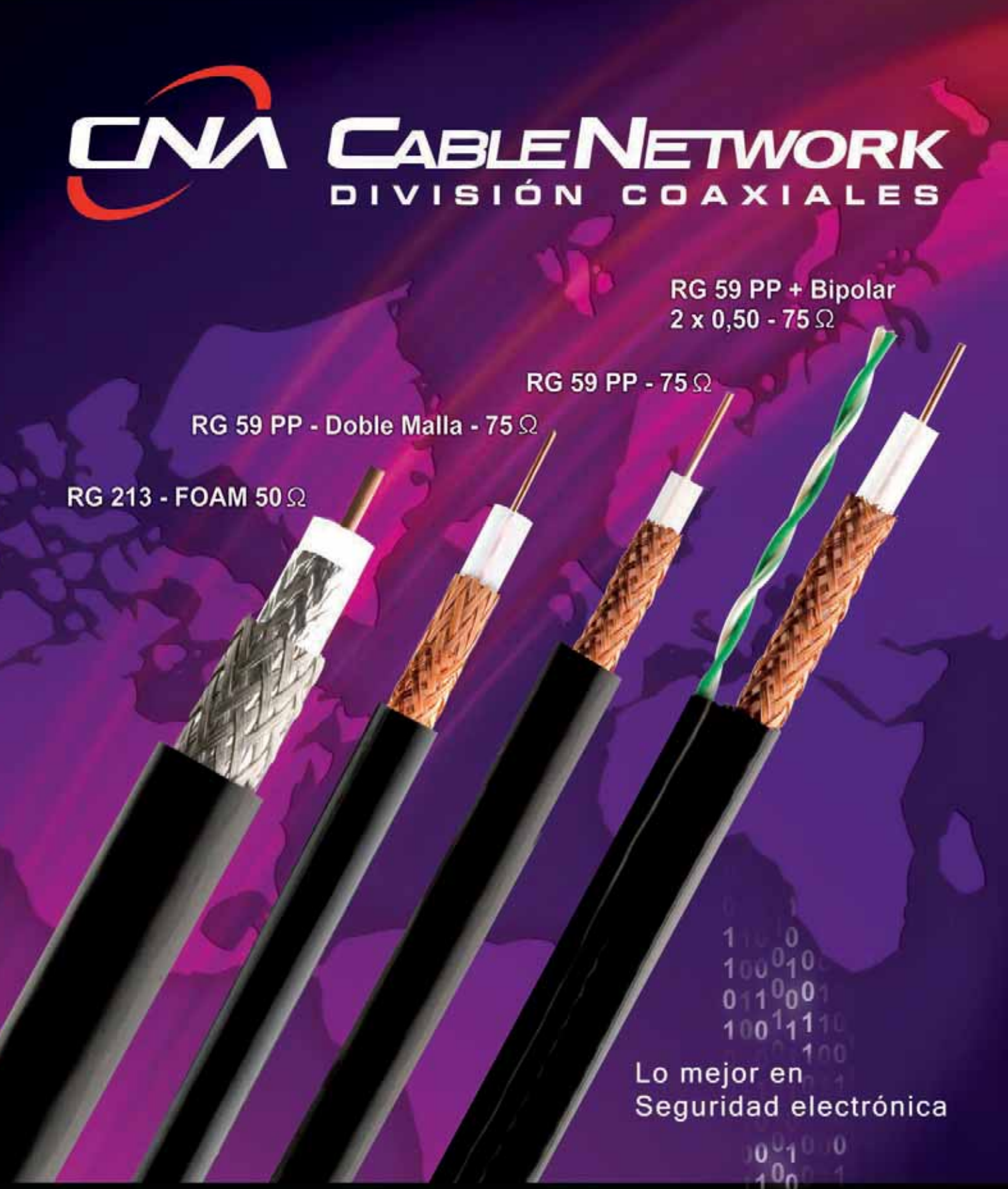
CADIEEL
Cámara Argentina de Industrias Electrónicas, Electromecánicas, Luminotécnicas, Telecomunicaciones, Informática y Control Automático

casel
Cámara Argentina de Seguridad Electrónica

Asesoramiento Especializado

Varela 3525/41 C.A.B.A. Argentina
Tel. (5411) 4878.0923 / 0924 / 0925 / 0926
ventas@anicorcables.com.ar . www.anicorcables.com.ar

Anicor®



Reciba el adecuado asesoramiento: 0800-888-2622

Calle 113 (ex Alvear) Nº2560 BI650NNB / San Martín - Buenos Aires - Argentina
Tel. (+54) 11 4755 5200/1007/2427 - coaxiales@cablenetwork.net

SECURLINK
Sistemas de video inalámbrico de 100 metros a 20 Kms.
Transmite video con calidad perfecta y un canal de audio.

SECURLINK DIGITAL
Enlaces digitales para cámaras y domos por IP.
Transmisión de alarmas, PTZ y audio.
Frecuencia: 5,8 GHz.

BTV-52R
Receptor de video activo para par trenzado 1600 metros de alcance con UTP Nivel 51000 metros de alcance con cable multipar.

securtec

BTV-51D
Balún pasivo para transmitir video por pares trenzados.
Alcance 600 metros con UTP nivel 5 y 300 metros con cable multipar.

SS-100
Protector contra descargas atmosféricas de estática.
Protege cámaras, multiplexores y sistemas de video digital.

CDR-4500
Control de Rondas de serenos

- Memoria de 4500 registros.
- Batería de litio con más de 3 años de autonomía.
- Software de PC intuitivo y sencillo.
- Impresión de reportes.
- Análisis de rondas diario y mensual con detalle de puesto visitados.
- Reporta marcaciones, vigilador e incidentes.
- Conexión a PC por puerto serie o puerto USB.

JLC/diseño15-61524465

Fabrica y Garantiza
Securtec

Securtec

Av. Independencia 2484 - (C1225AAT) Capital Federal - Tel: (54 11) 4308-6500 - Cel: 15-4186-3112
securtec@securtec.com.ar - www.securtec.com.ar

La idea de 3G culmina con el nacimiento del sistema UMTS (Universal Mobile Telecomunications System), un sistema que utiliza tecnología CDMA (Acceso Múltiple por División de Código) lo cual permite una mayor optimización de los canales existentes. El sistema UMTS permite convivir sin problemas con el sistema GSM.

4.2. Backups celulares

Estos dispositivos funcionan como respaldo de las líneas telefónicas de tierra. Para un sistema de seguridad que reporta contra una estación de monitoreo, estos dispositivos prácticamente ya han caído en desuso.

Fueron muy populares cuando las redes celulares NMT estaban todavía en uso, pero cuando la tecnología migró a GSM, empezaron a quedar desactualizados. Estos dispositivos constaban en la incorporación de un teléfono celular con una interfase.

El principio de funcionamiento era tal que, al momento de detectarse una perdida de tensión en la línea telefónica, el dispositivo entregaba un tono celular al panel de alarmas para que éste pueda establecer la comunicación.

4.3. Backups celemétricos

El backup celemétrico es, en esencia, un backup celular que, en lugar de utilizar el canal de voz para transmitir el evento, utiliza un canal de servicios. El principio de funcionamiento es ligeramente diferente a aquel del backup celular. En este caso, el panel debía tener programado un "número" especial al cual debía llamar. Este número especial era reconocido por el dispositivo y tomaba el control de la comunicación en ese momento.

Como ventaja principal, contaba con el hecho de tener una cobertura muy superior al resto de los backups celulares.

4.4. Backup GSM

Cuando las compañías proveedoras de telefonía celular comenzaron a dar de baja las antenas NMT, se hizo palpable la necesidad de actualizar la tecnología de los dispositivos GSM.

Estos dispositivos afrontaron un primer problema que era el recorte sufrido por el canal de voz en la transmisión GSM. Esto hacía que los tonos emitidos por el panel muchas veces no fueran interpretados correctamente por la estación de monitoreo.

Con el paso del tiempo, la tecnología fue evolucionando y, si bien los primeros backup GSM eran muy similares a los backup celulares, en la actualidad podemos decir que son mucho más que un celular, ya que incorporan funciones de alarmas, como zonas de alarma, salidas programables, pueden enviar mensajes de texto e incluso pueden incorporar comunicación bidireccional, permitiendo al usuario la posibilidad de interactuar con el panel de alarma.

4.5. Back-up GPRS

Los backup GPRS son equipos más complejos que los anteriormente mencionados.

El principio de funcionamiento, a grandes rasgos, es el siguiente: el dispositivo monitorea constantemente el estado del panel de alarma, monitoreo que puede realizarlo por 2 vías: línea telefónica o bus de datos.

En el primer caso, cuando el panel tiene un evento para transmitir, el backup GPRS simula un tono y un handshake para que el panel transmita el código del evento; luego digitaliza y codifica el código y hace un paquete con esta información. Este paquete es enviado a través de Internet a la dirección IP de la estación receptora, la cual recibe, decodifica e interpreta el evento. Es en este momento en el cual el backup GPRS le indica al panel que el evento se recibió correctamente y se "corta" la comunicación a la espera de un nuevo evento.

En el segundo caso, el de la comunicación por bus de datos, ésta es mucho más fluida: el panel es quien directamente sabe que la comunicación será enviada por un medio distinto al de la línea telefónica, con lo cual el tiempo desde que se genera el evento hasta que es recibido por el panel se reduce drásticamente.

4.6. Backup IP/Ethernet

Estos dispositivos, si bien no parten de la tecnología celular como en todos los casos anteriores, están cumpliendo una función muy similar. Se siguen denominando backup, pero en realidad ya son comunicadores. En lugar de actuar cuando la línea falla, pasan a actuar como medio principal de la comunicación y pasan a comunicar telefónicamente cuando falla la conexión a Internet.

El modo de funcionamiento también tiene dos maneras de obtener el evento del panel, de manera similar a los dispositivos GPRS.

Capítulo 5
GPRS

En este capítulo lo que veremos son generalidades sobre las comunicaciones GPRS, cómo funciona y algunas consideraciones al momento de instalar comunicadores.

5.1. ¿Qué es GPRS?

GPRS son las siglas de Servicio General

Continúa en página 188

tecnosoportes.com.ar

ALTA SEGURIDAD

INDUSTRIA ARGENTINA

Tel/Fax: 4635-6995 / 4683-0836

ventas@tecnosoportes.com.ar

CALCULE SU AHORRO

CAPACITACIONES

VENTA & POST-VENTA

INSTALACION

GARANTIA 24 MESES

SERVICIO TECNICO

*Ingrese en **www.adbiotek.com.ar** y |calcule el ahorro| que su Empresa puede acceder adquiriendo nuestras «Soluciones».*

Menos problemas...

AdBioTeK
Advanced Biometric Technologies

HARDWARE
FAMILIA BIO

Bio-IDENT TA

Bio-IDENT DESKTOP TCP

Bio-IDENT

Bio-IDENT TT&A/
TT&A PROX

SOFTWARE
FAMILIA BIO

Bio-ADMIN TA
-Software de Administración y Parametrización de la Familia Bio-.

Bio-TIME WORK
-Software de Liquidación de Horas Trabajadas-.

Bio-REPORTES WEB
-Software generador de Reportes online basados en el Bio-ADMIN TA-.

más soluciones

AdBioTeK la mejor opción para su empresa:
soluciones inteligentes, seguras y ampliables, según **su necesidad.**

4373-7006 líneas rotativas • **www.adbiotek.com.ar** • info@adbiotek.com.ar

de Paquetes vía Radio. Este servicio es una extensión del Global System Mobile, que permite la transferencia de paquetes de datos a velocidades que van de los 56 a los 144 kbps.

Entre otras funciones, este servicio es el encargado de que se puedan enviar mensajes de texto (SMS), mensajes multimedia (MMS), correos (E-mail), acceso a Internet, etc.

5.2. ¿Cómo funciona una comunicación GPRS?

Una comunicación GPRS se establece mediante el punto de acceso a la red (APN). Para conectarnos a un APN debemos disponer de la dirección de la misma, el usuario y la contraseña (para conocer los datos del APN de nuestro proveedor de servicios debemos contactarnos con su mesa de ayuda).

La transferencia de datos vía GPRS se cobra por volumen de información transmitida, medido en kilobytes, lo cual hace más económica la transferencia de datos a través del canal de voz, la cual se factura por tiempo sin importar cual sea el uso que se dé al ancho de banda.

GPRS, en realidad, es un servicio para radio enlaces que optimiza el provecho de la conmutación de paquetes de datos.

5.3. ¿Cómo funcionan los comunicadores GPRS en función de un panel de alarmas reportando a una estación de monitoreo?

El comunicador GPRS, en lugar de ofrecer un respaldo a la línea telefónica, lo que hace es ofrecer una alternativa más rápida, económica y segura. Dentro de los comunicadores GPRS tenemos una amplia gama de productos y dentro del abanico de productos, existen dos grandes ramas.

- Los que se conectan al bus de datos.
- Los que se conectan por Ring y Tip del panel.

En el capítulo anterior vimos cómo se realiza el proceso de comunicación. Repasando el concepto, lo que tenemos es que el panel envía una señal que el comunicador digitaliza, se conecta a la red de radio a través del APN y envía los paquetes de datos.

Una vez que los paquetes de datos llegan a la antena, estos dejan de ser señales de radio para pasar a transmitirse como señales a través de Internet y desde allí llegar a la estación receptora.

Ésta tiene un equipamiento (que puede ser software o hardware) que se encarga de interpretar y retransmitir el evento al software de monitoreo. Todo este proceso puede variar entre 3 y 12 segundos.

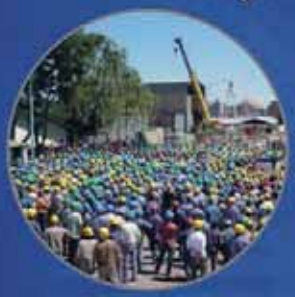
5.4. Consideraciones a tener en cuenta al momento de instalar un comunicador GPRS

- Siendo el comunicador GPRS un equipo radial en esencia y celular por definición, debemos tener en cuenta al momento de la instalación que el mismo tenga una puesta a tierra en condiciones.
- Buscar el mejor punto de recepción para colocar el comunicador, teniendo en cuenta que las señales pueden fluctuar a lo largo del día, con lo cual siempre debemos buscar señal del 50% hacia arriba.
- Verificar que la tarjeta SIM ya se encuentre en servicio y que no solicita número de pin para iniciar ■

Clockcard IDENTIFICACION

Solución integral para el control de acceso, presentismo y visitas

Grandes Proyectos



Obradores

Descubra por qué las grandes empresas nos confían el control efectivo de sus recursos humanos.

Accesos Vehiculares

Accesos Peatonales

Registro de Visitas

Comedores

Fabrica y distribuye: LARCON-SIA S.R.L. - http://www.larconsia.com

En Buenos Aires
NUEVA DIRECCION Y TELEFONO
Malabia 35 (1642) San Isidro
Tel: (5411) 4735-4121
Email: ventasba@larconsia.com

En Córdoba
Tel/Fax: (54351) 4660701
Espora 2194 (X5011AZF) Córdoba
Email: ventas@larconsia.com

ANVIZ
Invent · Trust

REPRESENTANTE OFICIAL
PARA ARGENTINA

Control de **Horarios, Accesos** y **Asistencia**

Tarjeta de **Proximidad** + **Huella Digital** + Nro de **Pin**

Horarios **Totales** y **Efectivos**

Cálculo de **Horas Extras** y **Llegada Tarde**

* Todos los equipos incluyen **Software Pro-id**

Los informes
se exportan en

Asesoramiento, capacitación y precios especiales para el **Gremio**

pro id
software de control

011 6009-0614/0615
ventas@pro-soft.com.ar

www.**pro-id**.com.ar

ENFORCER®
Access

DEFENDER SEGURIDAD

Av. San Juan 687 - Buenos Aires (C1147AAE) - info@defenderseguridad.com.ar - www.defenderseguridad.com.ar

Desde Capital Federal y GBA. 4361-5621 - Desde el interior 0810-DEFENDER

¿En cuánto influye la capacitación técnica para incrementar las ventas de un producto o servicio? ¿Puede un técnico calificado ser un vendedor exitoso? Ambos interrogantes pueden responderse de manera afirmativa y aquí les ofrecemos algunas claves para lograrlo

Más ventas con capacitación

Ricardo A. Sartori
Profesor en
Disciplinas Industriales
rsartori45@gmail.com

El tema resulta recurrente cada vez que tomo contacto con algún ejecutivo de ventas que se me ocurre proactivo: si las firmas fabricantes, o de distribución exclusiva, brindaran capacitación técnica, de detalle, en la puesta en servicio de cada equipo, estarían creando instaladores especializados que se lanzarán a aplicar su nueva habilidad y, por lo tanto, incrementarán consecuentemente las ventas.

Cada técnico, entonces, se transformará en un vendedor calificado.

Claro que existe un cierto temor a pensar "nosotros los capacitamos, y luego, irán a proveerse en la competencia". Pero si se analiza bien, aunque puede que esté dentro de las posibilidades, en la práctica es poco probable que así suceda.

¿Por qué alguien querría ir a proveerse a otro lugar distinto de aquel donde se le brindó la capacitación, y en definitiva, un medio de vida? ¿Podrá encontrar diferencias comerciales mucho más ventajosas? Tampoco esto es muy probable si se tienen precios razonables, como sucede en la mayoría de los casos.

Hace un tiempo, escuché decir a un experto en marketing que "los precios elevados promueven la competencia". Ahora sí es probable una migración de clientes por procurarse una mayor capacitación, pero sólo en el caso que se le hubiera brindado una muy pobre.

Evaluación de la inversión

¿Es necesario invertir mucho para encarar esta política? ¿Qué se requiere? Desde la evaluación económica:

- **Instalaciones:** Un aula acondicionada convenientemente, con uno o dos baños, con aproximadamente 25 bancos. También, un proyector, un amplificador de audio y dos micrófonos inalámbricos. Muchas firmas del rubro ya cuentan con estas comodidades para charlas de ventas. Sin embargo, no logran concretar este nivel de instrucción, a mi criterio, por carecer de personal técnico estable y solvente.
- **Personal técnico:** Aquí radica la primera diferencia de esta propuesta con las charlas que ya hacen esas firmas.

Para lograr la aptitud que se procura, se requiere, por lo menos, dos personas con buen nivel de capacitación y entrenamiento. Cabe destacar que no me refiero a que posean un grado universitario, ni un post grado del mismo, sino una acabada experiencia en instalación y configuración de los equipos considerados. Sería deseable que, paralelamente, realizaran esa actividad. Esto brinda un conocimiento real, y actual, de los inconvenientes, ventajas y tiempos de instalación.

Pensemos que deben brindar ideas y recursos a quienes ya están trabajando en la actividad, o bien a quienes traen una cierta experiencia en el tema.

En alguna ocasión, al intervenir en charlas instructivas a las que concurrían electricistas navales en actividad, he comparado esa labor con la venta de helados en el Polo, y podemos decir que hemos logrado "vender" con éxito, a juzgar por el interés de la concurrencia.

Es importante destacar que a aquellos electricistas lo único que los motivaba era la elevación de su nivel profesional, sin esperanza de mejorar en lo más mínimo sus ingresos.

Por el contrario, en esta propuesta se ofrece incrementar, además de la solvencia profesional, la actividad y con ella también los ingresos.

"La invasión cibernética ha logrado difundir la idea de que todo puede hacerse a través de una PC. Sin embargo, en los procesos educativos, y en los de ventas, las relaciones interpersonales siguen siendo insustituibles"

Metodología propuesta

Es simple: hay que cultivar algunas cualidades de los buenos docentes. Quién esté dispuesto, y obsesionado por enseñar, no tendrá inconvenientes para vencer todas las dificultades que se le interpongan para lograr que el circunstancial alumno adquiera las habilidades necesarias para su desenvolvimiento autónomo.

Enumero aquí algunas de las cualidades que debería poseer el instructor:

- **Empatía:** Para ponerse en lugar del educando. En su nivel de conocimiento, en su necesidad de aprendizaje, en su inhibición por preguntar, en dejar de trabajar para capacitarse. etc.
  Esto se logra con una enseñanza desde lo más básico, sin desechar ningún aspecto por simple que parezca, sin considerar o esperar demasiados conocimientos previos. Debe advertir, sí, que puede haber alumnos con experiencia, por los que, en todo caso, se recomienda dictar cursos con distintos niveles.
- **Humildad y paciencia:** Para promover la confianza, que también abrirá el camino a un nexo comercial prácticamente indestructible. Para desinhibir y crear un vínculo sólido de asistencia permanente.
- **Suficiencia:** Basada en el conocimiento detallado de lo que se enseña, con la certeza de quién lo ha practicado o, mejor aún, de quién lo hace en la actualidad. Solo desde el uso y la operatoria, nunca desde los fundamentos del diseño. Con ella no se defrauda transmitiendo procedimientos equivocados o irrealizables, y también se promueve y cimenta la confianza.

La invasión cibernética ha logrado difundir la idea de que todo puede hacerse a través de una PC. Sin embargo en los procesos educativos, y en los de ventas, las relaciones interpersonales siguen siendo insustituibles, para generar el vínculo afectivo y de confianza necesario para la obtención de los mejores resultados. Este es otro de los motivos por lo que propugnamos este enfoque.

Continúa en página 196

RISTOBAT

Baterías para:

- Alarmas, UPS, Luces de Emergencias, Boyeros eléctricos, juguetes, etc.
- Cortadoras de Césped.
- Carros de Golf - Hidrolavadoras Barredoras - Tijeras Hidráulicas HidroGrúas.
- Motos: Importadas - Nacionales JetSky - Cuatriciclos.
- Automotores - Camiones Grupos Electrógenos.

Linterna RECARGABLE ESPECIAL PARA SEGURIDAD

- Linternas con batería de 6 volt - 4 amp.
- Recargable con 220 volt. o 12 volt del automóvil.
- Ideal para camping, caza, pesca, seguridad, luz de emergencia, etc.
- 2 horas de autonomía.

MEJOR PRECIO & CALIDAD

RISTOBAT S.R.L. Cangallo 3984 - (1872) Sarandí
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4246-1778 - Fax: (54 11) 4246-6447
info@bateriasristobatsrl.com.ar
www.bateriasristobatsrl.com.ar

Baterias de Gel

PRESS

Más de 10 años en el mercado

- Baterías para UPS´s, alarmas, iluminación, comunicaciones, balizamiento, sistemas fotovoltaicos, Carros de golf.
- No requieren ambientes ventilados ni instalaciones aisladas
- Trabajan en cualquier posición.
- Totalmente selladas, para prevenir perdidas de electrolito.
- No requieren agregado de agua durante toda su vida útil.
- No requieren ambientes ventilados ni instalaciones aisladas
- **Disponibles en 6V y 12V y desde 0.7Ah a 120Ah**

Pronext
Electricity & Security

PRODUCTOS
electrónicos certificados

Fuentes Switching

Certificados por norma IEC-60065 e IRAM 2063. Plug Desmontable con inversor de polaridad y posibilidad de poner otros plug de acuerdo a sus necesidades.
Salida regulada. Bajo consumo.
Fuga máxima: 0.700 mA
Disponible en potencias de hasta 65 W y voltajes desde 3V hasta 24V

Transformadores

Fabricados bajo norma: IEC-61558.
Protector de entrada en el primario.
Bajo calentamiento.
Partes resistentes al fuego.
Más de 40 modelos disponibles.

Fuentes de Transformador

Certificados por norma IEC-61558-1.
Plug desmontable con inversor de polaridad y posibilidad de poner otros plugs de acuerdo a sus necesidades.
Disponibles en 4.5V – 5V – 6V – 9V – 12V

Av. Díaz Velez 4438 - Capital Federal
Tel: 4958-7717 - info@pronext.com.ar
www.pronext.com.ar

La clase

Haré una síntesis, con los aspectos más relevantes y siempre en función de lograr una mejora en las ventas. La planificación de una clase es un poco más amplia y abarca más aspectos que los que aquí se mencionan.

Debe pensarse de forma que puedan detallarse todos los pasos de la instalación y puesta en servicio de una configuración básica. Desde la extracción del embalaje, siguiendo con la lectura de las partes pertinentes y del folleto instructivo, la verificación visual y el reconocimiento físico de todas las partes y componentes.

Destaco especialmente "desde la extracción del embalaje", porque uno de los recursos de ventas más contundentes y rotundos es la demostración del breve tiempo en que se puede instalar un equipo cuando se sigue un procedimiento conocido, ordenado y prolijo.

Todo instalador agrega al precio de un dispositivo el tiempo de su instalación. Y por lo tanto, se estará dispuesto a pagar un mayor precio si ese tiempo es mucho más breve y libre de errores. Tal es el caso de las alarmas con sensores inalámbricos.

Es muy conveniente suministrar en el momento un instructivo, independientemente de aquél provisto por el fabricante, pero referido a él, con los pasos a seguir como ayuda a la memoria.

"Otro aspecto altamente positivo para las ventas es el feedback que se obtiene de las características del producto. Expresadas y evidenciadas por quienes, desde su capacitación, están más interesados en imponerlo serían altamente valorables"

También resulta positivo hacer algo que normalmente se censura en las charlas técnicas: el suministro de precios de las diferentes opciones que se presentan.

Sé que esto se evita para no entrar en colisión con las distintas condiciones de venta. Pero esos precios pueden ser indicativos, o de lista, aclarando que los finales serán suministrados por la oficina de ventas.

El conocimiento de los valores relativos ayudan al instalador a adoptar la mejor opción de instalación, de acuerdo con las necesidades del cliente final. Esta decisión se puede tomar en el momento de entregar un presupuesto sin el conocimiento del precio exacto.

Muchas veces, en los asistentes se forma la idea equivocada de un costo excesivo al compenetrarse del cúmulo de características que tienen los equipos de última tecnología. La información de su precio indicativo eliminaría este prejuicio antes de su formación.

Otro aspecto altamente positivo para las ventas es el feedback que se obtiene de las características del producto. Expresadas y evidenciadas por quienes, desde su capacitación, están más interesados en imponerlo serían altamente valorables.

Estas son algunas observaciones que surgen desde mi experiencia, tanto en ventas como en la docencia técnica. Las planteo como una hipótesis y estoy convencido de que pueden contribuir a dinamizar el gremio. Si alguien advierte que puede resultar así, le pido que me lo haga saber. Para mí, será la máxima retribución a la que pueda aspirar ■

MIRANDO EL FUTURO

GSM 6000

Nuevo Panel de Alarma

Control desde su celular

Mediante simples mensajes de texto puede armar, desarmar,disparar sirenas y controlar todas las funciones.

Sepa siempre el estado de su alarma

En cualquier momento, enviando un sms recibirá en su celular un mensaje con una descripcion detallada del estado de su alarma

Este siempre enterado

Cualquier novedad producida le será informada por mensajes hablados o sms

La Central GSM 6000 es un panel de alarma moderno y versátil contra Robo, Asalto, Incendio o Emergencias Medicas de 6 zonas programables.

Posee un discador telefónico con mensajes hablados para su mejor interpretación permitiendo informar eventos a 8 números telefónicos agendados. Incorpora un modulo de teléfono celular (GSM) que le permite comunicar los eventos ocurridos aun en ausencia o corte de línea telefónica terrestre mediante el uso de la red celular. Este mismo modulo brinda la posibilidad de manejar el sistema mediante sencillos mensajes de texto (SMS), activar, desactivar, solicitar informe, activar sirenas, manejar salidas programables (PGM), ,anular zonas, etc.

Su Bus de comunicaciones permite agregar al sistema teclados adicionales como también un receptor inalámbrico para comandar la misma mediante control remoto y a su vez la posibilidad de incorporar al equipo zonas inalámbricas.

www.tecnoalarma.com.ar

TECNOALARMA

PROTECCION TOTAL

NUEVA LINEA DE SIRENAS EN ABS

no solo fue pensada con un concepto de estética sino que también incorpora la mas moderna tecnología, única en su tipo sin dejar de lado la robustez que debe tener toda sirena de exterior.

Gabinete inyectado en ABS alta resistencia
Protector Metálico interno
Flash estroboscopico compuesto
de **Leds de alta luminiscencia**
único en plaza
Led testigo de estado de color diferenciado
Versiones piezolectrica y exponencial

LONGLIFE LED TECHNOLOGY

Industria Argentina 100%

facebook tecnoalarma

Capital Federal
Av. Cabildo 214
4774-3333
tecnobelgrano@tecnoalarma.com.ar
tecnobelgrano@hotmail.com

Fabrica y Servicio Técnico
Diagonal Pavon 4347 (Florida)
4760-4900
tecnofabrica@tecnoalarma.com.ar
tecnofabrica@hotmail.com

Zona Norte
Av. San Martin 1924 (Florida)
4791-9206
tecnoflorida@tecnoalarma.com.ar
tecnoflorida@hotmail.com

Garantía total avalada por 20 años en el mercado

Permanente Stock disponible

GONNER
ALARMAS

¡Nuevo módulo SMS y discador incorporado!

Controlá todas las funciones desde tu celular.
Mediante sencillos mensajes de texto podés armar, desarmar, disparar sirenas y controlar todas las funciones

Conocé siempre el estado de tu alarma en cualquier momento enviando un SMS recibirás como respuesta en tu celular un mensaje con una descripción detallada del estado de tu alarma.

Enterate qué pasa en tu casa al momento.
Cualquier novedad te será informada inmediatamente mediante mensajes hablados o SMS.

PIXON 400

PIXON 400 es un panel de alarma contra robo e incendio de 4 zonas totalmente programable. Basa su funcionamiento en un microprocesador de última generación y un software nacional dedicado que le confiere características de excepción.

Incorpora un discador telefónico de alarma con mensajes hablados de excelente inteligibilidad. Con el agregado del módulo celular INTESCOM (no incluido), es posible comunicar los eventos aún en ausencia de línea telefónica, mediante el uso de la red celular. Este módulo también hace posible el envío de eventos y control del sistema mediante SMS.

Un poderoso bus de comunicaciones permite conectar varios teclados de control (uno de ellos incluidos) y otros accesorios como un receptor para armar/ desarmar el sistema a control remoto, y adicionar detectores inalámbricos.

Carrasco 388 - C.A.B.A. (1407) - Tel./Fax: (011) 4674-0718 / 4671-5249 - gonner@infovia.com.ar - www.gonner.com.ar

GRACIAS POR COMPRAR ARGENTINO

4674-0718

SYS - Buenos Aires
Combate Vuelta de Obligado N°674 , Bernal
Pcia. Bs. As
(011)4388-0301
buenosaires@sysarl.com.ar

SYS - Posadas
Tambor de Tacuari N°3088
Posadas
Pcia. Misiones
(03763)433870
misiones@sysarl.com.ar

SYS - Mar del Plata
Jose Martí N°567 Dpt2
Mar del Plata
Pcia. Bs As
(0223)4936000
mardelplata@sysarl.com.ar

SYS - Corrientes
Catamarca N°1052
Corrientes
Pcia.Corrientes
(03783)430311
corrientes@sysarl.com.ar

SYS- Río Cuarto
Pcia. de la Rioja N°975
Río IV
Pcia. Cordoba
(0358)4646339
rocuarto@sysarl.com.ar

SYS - Viedma
Belgrano N°1178
Viedma
Pcia. Río Negro
(02920)423577
viedma@sysarl.com.ar

Solicite envio de lista completa de precios y catálogo de productos

isolse

ingeniería y soluciones en seguridad

Un mundo de soluciones

Sistemas de Detección y Alarmas de Incendios

Sistemas de Detección de Humo por Aspiración Forzada

Sistemas de Detección y Alarma de Incendios de uso Naval

Sistemas de Extinción Automática de Incendios (Agentes gaseosos)

Circuito Cerrado de Televisión

Mantenimiento Correctivo y Preventivo de Instalaciones

Asesoramiento, Proyectos e Instalaciones

apollo WORLD CLASS FIRE SOLUTIONS

CHEMETRON Fire Systems™

AirSense TECHNOLOGY LTD

Oficinas Comerciales:
Tel/Fax: 4621-0008
Dirección: Acceso Oeste Km.26,
Peredo 433,Parque Leloir, Ituzaingó,
Pcia. de Bs. As. Argentina.

Logística de Servicios:
Tel/Fax: 4922-5920
Dirección: AV. La Plata 1213
Ciudad Autonoma de Bs.As
Argentina

www.isolse.com

Para desarrollar con éxito un proceso de ventas existe una serie de decálogo de buena práctica que contribuye con la formación y capacitación del vendedor. Aquí les ofrecemos esos puntos que pueden ayudar a una carrera exitosa.

10 secretos revelados sobre ventas

Lic. Augusto D. Berard
Consultor de empresas
a.berard@pampamarketing.com

El mundo de los negocios está conformado por distintos actores, que tienen características y particularidades bien diferenciadas y el vendedor profesional es uno de ellos: sin vendedores no habría ventas, sin ventas no habría ingresos para las organizaciones y sin ingresos no existirían las empresas ni habría mercados.

La importancia del vendedor es relevante para toda actividad económica: vender es comunicar y satisfacer necesidades.

Los países desarrollados son los que tienen los mejores vendedores. A vender se aprende y para ello hay que estudiar y capacitarse con especialistas.

La experiencia es una variable que requiere tiempo para ser adquirida, aunque la experiencia y la dedicación en conjunto, hacen la gran diferencia al momento de vender.

Las empresas que comprenden en profundidad la importancia de las ventas capacitan a todos los integrantes de su organización para que vendan. Desde el cadete hasta el presidente de una empresa deben saber y ser vendedores.

Vender es servir al cliente y comprender las necesidades del mercado.

Todos los integrantes de una empresa viven de los clientes. Son estos los que pagan los salarios, los honorarios y los dividendos de las acciones.

Es por ello que, sin estar en el puesto de ventas específicamente, todos deben saber atender a los clientes y vender los productos que la compañía ofrece.

A continuación, detallaremos los 10 secretos que debe saber desarrollar el vendedor para tener éxito y, en consecuencia, hacer exitosa a la compañía para la que trabaja.

1- Investigar

Para vender hay que conocer las necesidades del comprador, sus motivaciones, miedos y procesos de compra. Para ello, hay que investigar.

Se investiga preguntando y consultando y también se investiga observando. La observación permite descubrir lo que las palabras no transmiten, pero sí lo hace el lenguaje corporal. El lenguaje del cuerpo es infalible y no se puede disimular frente a un experto: sólo basta con observar para conocer los pensamientos del comprador.

El lenguaje del cuerpo se estudia y se aprende a descifrarlo. Hay un gran número de publicaciones que tratan el tema y escuelas negocios que dictan esta materia.

2- Compromiso

Cumple lo que promete: llega a horario a las reuniones, presenta las ofertas en la fecha pactada y entrega los productos según lo acordado.

Es puntual, ya que la puntualidad es una de las virtudes a desarrollar, e involucra el respeto por el cliente, sus tiempos y crea vínculos a largo plazo. La puntualidad es la fuente de la confianza. Si un vendedor llega tarde a la entrevista demuestra falta de compromiso con su tarea y con la gestión de negocios que se le ha encomendado.

Siendo impuntual, difícilmente pueda ganarse la confianza del cliente y éste no va a comprar o va a desconfiar de todas las palabras que pueda decir durante la presentación de ventas.

"Las empresas que comprenden en profundidad la importancia de las ventas capacitan a todos los integrantes de su organización para que vendan. Desde el cadete hasta el presidente de una empresa deben saber y ser vendedores"

3- Presentación

El discurso o presentación de ventas debe estar planificado y ensayado previamente. Pese a estar planificado, no debe ser percibido por el comprador como un monólogo o algo aburrido.

La naturalidad es fundamental al momento de la presentación y para alcanzar la naturalidad, hay que practicar y estudiar en detalle el discurso.

La presentación tiene sus pasos y en ella, el profesional de ventas guía siempre al comprador para hacerlo sentir cómodo, escuchando sus necesidades y elaborando la mejor solución.

Una presentación exitosa hace hincapié en los beneficios del producto y no en las características, ya que los clientes siempre compran beneficios, nunca características.

Si en el mercado existen muchos productos iguales o parecidos, el vendedor profesional buscará presentar la diferencia competitiva de su oferta. Lo diferente es difícil de comparar y se valora mejor a los ojos del comprador.

4- Objeciones

Bienvenidas las objeciones: siempre que el cliente presenta una objeción a la oferta que realiza el vendedor hay una oportunidad de negocio.

Las objeciones son preguntas encubiertas que realiza el potencial comprador, para comprender mejor la oferta. Por eso, hay que tomar a las objeciones de manera positiva y agradecer las mismas.

El vendedor profesional no se queda en las objeciones: las rebate y las vuelca a su favor. La persona que no conoce los procesos comerciales y de ventas, "compra" esas objeciones y las excusas que pone el potencial comprador para sacar ventajas.

5- Perseverancia

El éxito se alcanza perseverando: frente al "no" hay que seguir adelante hasta encontrar el "sí".

Vender es una tarea que requiere templanza y motivación. Sólo se pueden soportar los fracasos si hay una fuerte motivación interior y la certeza de la futura recompensa que solo se alcanza perseverando.

Todos los hombres de negocios que han llegado a acumular grandes fortunas han atravesado momentos difíciles y hasta bancarrotas anteriores. Solo la perseverancia y el trabajo los hizo alcanzar su posición actual.

Continúa en página 204

BEAM1224 y BEAM1224S

Los detectores de haz proyectado son ideales para la protección de grandes espacios donde otros dispositivos de detección de humo son difíciles de instalar y representan costos adicionales para realizar su mantenimiento.

ECO1000 Detectores convencionales de humo

Línea evolutiva de detectores convencionales que incorporan tecnología de microprocesador con avanzados algoritmos que los hacen más eficientes e inmunes a falsas alarmas. Esta gama incluye un modelo foto-térmico tipo "multi criterio".

SpectrAlert Advance Notificación audiovisual

Línea completa de dispositivos para notificación audible y visible

- Montaje en techo o pared
- Opciones para interior o exterior
- Color Rojo o Blanco
- Voltaje operativo 12 y 24 V
- Presión sonora: +88dB

Parlantes de alta fidelidad

La nueva serie de parlantes SpectraAlert Advance reproduce las palabras en forma clara e inteligible, utilice los parlantes modelo SP para obtener alta definición en su sistema de audioevacuación o modelo SPV para ambientes con elevado nivel de ruido.

Innovair Flex Monitoreo en sistemas de climatización

Nuevos detectores de humo para aplicación en ductos, se caracterizan por su versatilidad, flexibilidad de instalación y simpleza de mantenimiento.

Detección de Humo por Aspiración

Los sistemas de detección por aspiración son una manera eficaz de proporcionar alerta temprana para la protección de equipos de alto valor y áreas críticas. También son un método eficaz para proteger grandes espacios abiertos y áreas que son inaccesibles o difíciles de proteger con otros sistemas tradicionales.

Detectores de humo serie i^3

Esta serie se basa en los principios conceptuales de facilidad de instalación, inteligencia e inspección instantánea. Cuenta con una variedad de modelos que pueden incluir señal acústica, salida de relé NA + NC o sensor térmico.

CO1224T Detector de Monóxido de Carbono

Este dispositivo proporciona una detección temprana gracias a su tecnología de detección electroquímica que le permite medir exactamente los niveles del monóxido de carbono en el aire. Incorpora tecnología de prueba "Real Test™". Cumple con estándar UL2075.

Serie 300 Detectores convencionales

Familia de detectores convencionales que incorporan la capacidad de identificar cada detector que entre en alarma en la zona y posibilidad de selección de tres niveles de sensibilidad.

SYSTEM SENSOR®

System Sensor Latin America
Carlos Pellegrini 179 piso 9 - Ciudad Autónoma de Buenos Aires - Argentina
Tel: (+54 11) 4324-1909
systemsensorla@systemsensor.com
www.systemsensor.ca

WWW.FUEGORED.COM

EXTINRED®

PROTECCIÓN CONTRA INCENDIOS

FURED®

PROTECCIÓN, SEGURIDAD Y CONFORT DE ÚLTIMA GENERACIÓN A SU ALCANCE

Somos una empresa joven que cuenta con profesionales de larga trayectoria en el rubro de la Protección contra Incendio.

Somos distribuidores oficiales en la Argentina de los sistemas de extinción CHEMETRON FIRE SYSTEMS y de los sistemas de detección de incendio por aspiración XTRALIS - VESDA.

Trabajo en equipo, excelencia y calidad son nuestros principales objetivos, que se ven reflejados ante la elección de nuestros clientes.

DETECCIÓN DE INCENDIO

SYSTEM SENSOR

NOTIFIER® by Honeywell

EXTINCIÓN Y SUPRESIÓN DE INCENDIO

CHEMETRON Fire Systems™

AUTOMATIZACIÓN Y CONTROL DE EDIFICIOS (BMS)

t.a.c by Schneider Electric

DETECCIÓN DE INCENDIO POR ASPIRACIÓN DE HUMO

VESDA

xtralis VESDA

CABLEADO ESTRUCTURADO

- Diseño e instalación de REDES CERTIFICADAS para Voz, Datos y Video.
- Cableado estructurado sobre UTP, Fibra Optica
- Armarios y Racks

FURED® FUEGO RED...

Charlone 1351 (C1427BYA) - C.A.B.A.
Tel/Fax: (54 11)4555-6464 - info@fuegored.com

Desde el año 2001 hemos desarrollado nuestro proceso de expansión incorporando tecnologías para ofrecer la mejor solución en Sistemas de Corrientes Débiles.

Utilizamos productos de alta gama y poseemos una amplia experiencia en la implementación de Sistemas de Detección de Incendio, Seguridad Electrónica y Gerenciamiento de Edificios, lo que garantiza instalaciones confiables y eficientes.

CONTROL DE ACCESOS

ROSSLARE SECURITY PRODUCTS

Honeywell ACCESS SYSTEMS

CCTV

Honeywell VIDEO

L-FIELD®

CIRCUITO CERRADO DE TELEVISIÓN

Distribuidor Oficial

NOTIFIER®

by Honeywell

www.fuegored.com

FURED - Fuego Red S.A. info@fuegored.com
EXTINRED S.A. info@extinred.com.ar

6- Conocer el producto

Para poder vender un producto, hay que conocer en detalle los beneficios que éste puede brindarle al usuario.

No hace falta conocer las características específicas del producto: para vender un automóvil no es necesario saber de mecánica o ser ingeniero industrial; basta con percibir las aspiraciones del cliente y qué necesidades va a satisfacer ese vehículo: si compra status, si desea confort, si busca un medio de transporte sólido para su trabajo, etc.

Los clientes no compran productos, sino que compran los beneficios asociados a los mismos.

Los vendedores que se escudan en el producto no logran desarrollar las características que crean lazos humanos. Lo mismo sucede con el precio asociado al producto: el precio es una de las cuatro variables del marketing mix. Es una variable controlable, muy fácil de copiar y no es recomendable utilizar el precio como beneficio.

7- Escuchar

La naturaleza dotó al hombre con dos oídos y una boca para escuchar más y hablar menos. Los seres humanos tenemos necesidades que satisfacer: saber escuchar para poder detectar las mismas es parte de la tarea de todo vendedor.

Las preguntas que el vendedor formule van a generar respuestas reveladoras de las necesidades.

La capacidad de escuchar se puede mejorar con entrenamiento y estudiando sobre el comportamiento humano. Escuchar es prestar atención, no es oír.

8- Aspecto

El vendedor es la imagen de la empresa frente al mercado y es, en muchos casos, la promesa que compra el cliente cuando adquiere un producto intangible o servicio. El aspecto es parte del lenguaje que transmite el vendedor, por lo que "una imagen vale más que mil palabras".

Los detalles que cuida el vendedor de su aspecto son los que marcan diferencias frente a sus colegas. No basta con ser serio, también hay que parecerlo. El aspecto, la imagen y la vestimenta del vendedor hablan de su persona.

9- Planificar

Sin objetivos claros, el camino a recorrer se hace incierto y se desperdician recursos. Planificar es imaginar escenarios y caminos a transitar; planificar también hace rendir el tiempo de manera favorable y lograr los resultados buscados.

La tarea de planificación demanda concentración e introspección. La planificación no es el camino seguro a recorrer, marca solo el rumbo y las acciones que se van a ir tomando dentro de un escenario siempre incierto.

Sin planificación, los vendedores pierden el recurso más valioso con el que cuentan: el tiempo (siempre escaso). Por eso, la planificación debe hacerse sobre una línea de tiempo, que incluye desde las acciones a desarrollar en el día a día, el mes o año hasta la próxima década.

Los mecanismos de proyección mental sobre escenarios futuros hacen que el cerebro se prepare para alcanzarlos más fácilmente.

Los pensamientos rigen la conducta humana: pensamientos positivos, con objetivos claros y planes a alcanzar hacen que se llegue a lograr los mismos. No hay creación sin planificación.

"Los productos tienen ciclos de vida más cortos, por el avance tecnológico, pero si se crean lazos humanos sólidos con los clientes, se puede lograr una mejor adaptación a los cambios. La imaginación y la creatividad marcarán la diferencia"

10- Honestidad

Para desarrollar una profesión de ventas exitosa en el largo plazo hay que ser honesto. Saber reconocer errores y no mentir es fundamental.

En los negocios, la confianza tiene que estar siempre presente y debe tenerse en cuenta que la confianza ganada durante toda una vida puede perderse en un solo segundo. Por eso hay que ser humilde, saber reconocer las propias debilidades y ser honesto frente a los clientes.

Las equivocaciones son toleradas por un cliente sólo si hay honestidad y reconocimiento de las mismas.

Los clientes, entonces, pueden tolerar equivocaciones y errores, pero no mentiras.

Exagerar es un mal camino a tomar, ya que la exageración es una especie de mentira a la que se acude para disimular debilidades.

Conclusión

Frente a un mundo en constante cambio, mutación y escenarios inciertos es necesario adaptarse.

Los procesos de cambio siempre generan estrés y malestar, y las nuevas tecnologías nos presentan un escenario global donde las fronteras son cada vez más volátiles.

Los profesionales de ventas tienen que capacitarse para sobrevivir y para alcanzar objetivos cada vez más ambiciosos.

Los productos tienen ciclos de vida más cortos, por el avance tecnológico, pero si se crean lazos humanos sólidos con los clientes, se puede lograr una mejor adaptación a los cambios.

Las empresas y los ejecutivos que sobrevivirán son aquellos que planifiquen y que vean dónde otros no pueden hacerlo. La imaginación y la creatividad marcarán la diferencia.

Entender la complejidad de la naturaleza del hombre para conocer sus necesidades ayudará a crear la oferta de productos exitosos, que se puedan vender globalmente.

La mirada introspectiva ayuda a tomar conciencia de las propias limitaciones y a conocer los aspectos a mejorar y desarrollar. La culpa de los fracasos siempre es propia, no del exterior.

El mundo es un lugar rico y está lleno de oportunidades para todos aquellos que puedan descubrirlas y desarrollarlas.

Como siempre, aguardo de los lectores sus comentarios y aportes a esta columna, para poderme enriquecer de los mismos y nutrirme de otros puntos de vista y valiosas opiniones.

Espero poder ser útil para potenciar las habilidades de los lectores de esta prestigiosa publicación de negocios ■

Si no posee los capítulos anteriores de esta sección, puede descargarlos todos ingresando a: www.rnds.com.ar

Consultora de empresas de seguridad y capacitación de vendedores.
Integrada por profesionales con más de 20 años de trayectoria y experiencia.
PM Pampa Marketing
Marketing y gestión de empresas
info@pampamarketing.com
www.pampamarketing.com

LISTADO DE PRINCIPALES CLIENTES

Bancos
Citibank
Banco Pcia. Bs. As.
BNP Paribas
Bco. Columbia
Bco. Meridian
Casa Puente.

Countries, Clubs y Barrios
San Diego Country Club
Los Lagartos Country Club
La Lomada
El Casco Country Club
El Encuentro
El Bosque
Bahía del Sol – Barrio Naútico
El Carmel Country Club
Hebraica
Barrio El Carmen
Bulogne Golf Club
CUBA
Torres LEPARK Pto. Madero.

Hospitales, Clinicas y Sanatorios
Sanatorio Otamendi
Hospital General Belgrano
Clínica Sacre Coeur
Fundación Leloir
Instituto del Diagnóstico
Hospital Británico
Sanatorio Mater Dei
Sanatorio Las Lomas

Empresas
Cablevisión
Gas Natural Ban
Cargill
Molinos Cañuelas
Molinos Río de la Plata
Frigorífico Gral. Pico
Frigorífico Lamar
Vicentín
Ingenio Ledesma
Galileo GNC
Edesur
Edenor
Capex
Laboratorios Nerova
Laboratorios Sandoz
Petroquímica Río III
Embassy Suites
IGT Argentina
Recaudadora S. A.
El Zanjón de Granados.

Organismos Públicos
Gobierno de la Ciudad de Bs. As.
Universidad de Bs. As.
Universidad Nacional de Cuyo
UTN Mar del Plata
UTN Gral. Pacheco
Ministerio de Relaciones Exteriores.

Seguridad Electrónica. Integración, Venta y Soporte Técnico.

Controles de Acceso

- Biométricos
- Huellas Digitales
- Barreras
- Molinetes
- Pasarelas ópticas
- Geometría de Manos
- Tarjetas de Proximidad

CCTV y Detectores de Metales

- Cámaras
- Cámaras IP
- Video Servers Digitales
- Digitalización de imágenes vía internet

Software

- Desarrollos propios
- Control de Acceso
- Control de Tiempo y Asistencia

TekhnoSur S. A.

Sistemas y Soluciones Informáticas

Agustín Alvarez 1480 - B1638CPR - Vicente López - Buenos Aires
Tel/Fax: (5411) 4791-2202 - 3200 / 2727
comercial@tekhnosur.com - www.tekhnosur.com

Pionera en el uso de microprocesadores

VATEC

** avisos publicados entre agosto de 1991 y febrero de 1993 en Revista Alarmas & Sistemas de Seguridad.*

Es un gran orgullo para mí ser parte de la historia de la industria alarmera argentina. Fuimos uno de los primeros en la fabricación del Detector Infrarrojo Pasivo en el país, hacia fines de la década del '80, llegando a superar el 70% de las ventas totales del país cuando casi todo era importado.

***Vatec** fue creciendo de a poco y siempre acompañando el movimiento de industrialización nacional. Nuestros productos se caracterizaban por su alta tecnología **"made in Argentina"**.*

También, debo destacar, fuimos pioneros en la fabricación de centrales de alarma microprocesadas cableadas y de toda la línea de detección inalámbrica: centrales, infrarrojos, magnéticos y pulsadores, como así también sistemas de comunicación telefónica, muchos de los cuales hoy siguen funcionando.

En la actualidad, alejado de la fabricación y radicado en la ciudad de Córdoba, me dedico a desarrollar proyectos y diseños de equipos especiales para empresas del rubro, reconocidas en el mercado, y para la industria en general.

Raúl Valdetaro
vatec@vatec.com.ar

CARDAN

La inversión más segura.

PIONEROS Y ÚNICOS EN BRINDAR SERVICIO DE MONITOREO MAYORISTA EN POSADAS MISIONES

MARCAR LA DIFERENCIA ES NUESTRO COMPROMISO CON USTEDES

DEJE DE SER EMPLEADO.... Y PASE A SER DUEÑO DE SU NEGOCIO SIN INVERSION INICIAL,
GARANTIZAMOS POR CONTRATO QUE SUS ABONADOS SON SUS ABONADOS
MUCHO MAS DE LO QUE UD ESPERA DE UN SERVICIO DE MONITOREO MAYORISTA

Comience con su ***propia central de monitoreo sin inversión inicial.*** Full control de horarios, control general, por área, por usuario, feriados y vacaciones. Monitoreo telefónico con llamadas locales sin cargo, por gprs, conectividad ip, Video verificación y acceso web ***(verdaderamente)*** on line tanto para ud. como para sus abonados. Plataforma de capacitación constante técnica y empresarial

DESDE POSADAS MISIONES PARA TODO EL PAIS
LA MEJOR OPCION EN MONITOREO MAYORISTA

Contacto: César Almeida

San Luis 2183 - Posadas Misiones

03752-420588 info@cardanmisiones.com.ar

.staff

Dirección Editorial
Claudio Alfano (Propietario)
Celular: (15) 5112-3085
editorial@rnds.com.ar

Dirección Comercial
Néstor Lespi (Propietario)
Celular: (15) 5813-9890
comercial@rnds.com.ar

Atención al Lector
Javier Ochoa
lectores@rnds.com.ar

Administración
Graciela Diego
admin@rnds.com.ar

Administración
Martín Rollano
admin@rnds.com.ar

Administración
Claudia Ambesi
admin@rnds.com.ar

Producción Periodística
Pablo Lugano*
Celular: (0221) 15 400-5353
prensa@rnds.com.ar

Diseño Editorial
Alejandra Pereyra*
arte@rnds.com.ar

Diseño Publicitario
José Luis Carmona*
Celular: (15) 6152-4465
19logograf@gmail.com

Departamento Contable
Luis Fraguaga*
luisfraguaga@speedy.com.ar

Departamento Legal
Marcelo G. Stein
Estudio Jurídico
marstein@arnet.com.ar

Impresión
Latin**gráfica**
Rocamora 4161 (C1184ABC)
Teléfono: (54 11) 4867-4777

Distribución y Logística
(capital, GBA e interior del país)
Legroupe Servicios srl.
R.N.P.S.P. Nº 670

(*) Externo

TIRADA 4000 EJEMPLARES

Negocios de Seguridad® es una publicación bimestral sobre empresas, productos y servicios de seguridad, distribuida entre instaladores, integradores y empresas profesionales del rubro.
Negocios de Seguridad y rnds son marcas registradas por Claudio Alfano y Nestor Lespi S.H.
Registro de la Propiedad Intelectual Nº 429.145
Se prohibe la reproducción parcial o total del contenido de esta publicación, sin autorización expresa del editor. **Artículos:** se han tomado todos los recaudos para presentar la información en la forma más exacta y confiable posible. El editor no asume responsabilidad por cualquier consecuencia derivada de su utilización, las notas firmadas son de exclusiva responsabilidad de sus autores, sin que ello implique a la revista en su contenido. **Publicidad:** para todos los efectos, se considera que la responsabilidad por el contenido de los avisos corre por cuenta de los respectivos anunciantes.
Los colaboradores y los columnistas lo hacen ad-honorem.
Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de **CESEC**
www.cesec.org.ar

Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de **CEMSEC**
www.cemsec.org.ar

Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de **CEMARA**
www.cemara.org.ar

Revista Negocios de Seguridad® es Socio Adherente de **CASEL**
www.casel.org.ar

.anunciantes

Negocios de Seguridad
Redacción y Administración: Yerbal 1932 Piso 5º Dto. C (C1406GJT) Ciudad de Buenos Aires
Tel./Fax: (54 11) 4632-9119 (rotativas) **e-mail:** info@rnds.com.ar **web:** www.rnds.com.ar

186 AdBioTek®
187 e-mail: info@adbiotek.com.ar
web: www.adbiotek.com.ar

85 ADC Alarmas del Centro
Tel./Fax: (0351) 489-3748
e-mail: info@alarmasdelcentro.com
web: www.alarmasdelcentro.com

37 ADT Security Services
Tel./Fax: (5411) 4006-4900
e-mail: ar.adtvm@tycoint.com
web: www.adtvm.com.ar

178 AGS Conectores
Tel./Fax: (54 11) 5648-7118/9
e-mail: info@agsconectores.com.ar
web: www.agsconectores.com.ar

41 Alari 3 - Valls S.A.
Tel./Fax: (54 11) 4302-3320
ventas@cercoselectricosdeseguridad.com
www.cercoselectricosdeseguridad.com

147 Alastor S.A.
Tel./Fax: (54 11) 4627-5600
e-mail: info@alastor.com.ar
web: www.alastor.com.ar

38 Aliara
39 Tel./Fax: (54 11) 4795-0115
e-mail: ventas@aliara.com
web: www.aliara.com

81 Altel S.R.L.
Tel./Fax: (0351) 586-9307
e-mail: info@sistemasaltel.com
web: www.sistemasaltel.com

93 American Dynamics
web: www.americandynamics.net

181 Anicor Cables
Tel./Fax: (54 11) 4878-0923/24/25/26
e-mail: ventas@anicorcables.com.ar
web: www.anicorcables.com.ar

151 Ar Control S.R.L.
Tel.: (54 11) 4523-8451
e-mail: ventas@arcontrol.com.ar
web: www.arcontrol.com.ar

42 ARG Seguridad
43 Tel.: (54 11) 5294-7001
e-mail: ventas@argseguridad.com
web: www.argseguridad.com

154 Aviatel
155 Tel.: (54 11) 4105-6000
e-mail: ventas@aviatel.com.ar
web: www.aviatel.com

114 BCG
115 Tel./Fax: (54 11) 4308-0223
116 e-mail: info@bcgroup.com.ar
117 web: www.bcgroup.com.ar

14 Big Dipper
a Tel./Fax: (54 11) 4481-9475
18 e-mail: ventas@bigdipper.com.ar
web: www.bigdipper.com.ar

173 Bigson
Tel./Fax: (54 11) 4857-3300
e-mail: info@bigson.com
web: www.bigson.com

78 BioCard Tecnología
79 Tel./Fax: (54 11) 4701-4610
info@zksoftware.com.ar
www.zksoftware.com.ar

02 BOSCH
03 Tel.: (54 11) 5295-4400
04 e-mail: seguridad@ar.bosch.com
05 web: www.boschsecurity.com.ar

45 Bykom S.A.
Tel./Fax: (54 223) 495-8700
e-mail: info@bykom.com.ar
web: www.bykom.com.ar

182 Cable Network
Tel./Fax: (54 11) 4755-5200
e-mail: coaxiales@cablenetwork.net
web: www.cablenetwork.net

46 Cables Epuyen
Tel./Fax: (0237) 469-1000
e-mail: ventas@epuyen.com.ar
web: www.epuyen.com.ar

207 Cardán Alarmas
Tel./Fax: (03752) 42-0588
info@cardanmisiones.com.ar
www.cardanmisiones.com.ar

83 CEM
Tel.: (0351) 456-8000
e-mail: ventas@cemsrl.com.ar
web: www.cemsrl.com.ar

98 Centennial Electrónica
99 Tel.: (54 11) 6777-6000
e-mail: centennial@getterson.com.ar
web: www.getterson.com.ar

139 Cika Electrónica
141 Tel.: (54 11) 4522-5466
e-mail: cika@cika.com
web: www.cika.com

138 Continea S.R.L.
Tel.: (54 11) 4865-5141
e-mail: info@continea.com.ar
web: www.continea.com.ar

12 Dahua Technology Co. Ltd.
13 Tel./Fax: (86 571) 8768-8883
e-mail: overseas@dahuatech.com
web: www.dahuasecurity.com

101 Datco
Tel./Fax: (54 11) 4103-1300
e-mail: scai@datco.net
web: www.datco.net

188 Daz Conductores
Tel./Fax: (54 11) 4657-8888
e-mail: ventas@dazconductores.com.ar
web: www.dazconductores.com.ar

47 DCM Solution S.A.
Tel./Fax: (54 11) 4711-0458
e-mail: info@dcm.com.ar
web: www.dcm.com.ar

191 Defender
Tel./Fax: (54 11) 4361-5621
info@defenderseguridad.com.ar
www.defenderseguridad.com.ar

34 Dialer Alarmas
35 Tel./Fax: (54 11) 4932-8175
149 e-mail: ventas@dialer.com.ar
web: www.dialer.com.ar

162 Digiset
163 Tel./Fax: (54 11) 4857-3130
e-mail: venta@digiset.com.ar
web: www.digiset.com.ar

22 Distribuidora Tellexpress
23 Tel./Fax: (54 11) 4852-1333
e-mail: info@tellexpress.com.ar
web: www.tellexpress.com.ar

94 DMA S.R.L.
95 Tel./Fax: (0341) 486-0800
e-mail: info@dmasrl.com.ar
web: www.dmasrl.com.ar

150 Domonet
Tel./Fax: 0810-888-3666
e-mail: info@domonet.com.ar
web: www.domonet.com.ar

53 DRAMS Technology
54 Tel./Fax: (54 11) 4856-7141
55 e-mail: info@dramstechnology.com.ar
web: www.dramstechnology.com.ar

21 DSC
web: www.dsc.com

27 DVR Store
a Tel./Fax: (54 11) 4632-5625
33 e-mail: info@dvr-store.com.ar
web: www.dvr-store.com.ar

49 DX-Control S.A.
Tel.: (54 11) 4647-2100
e-mail: dxcontrol@dxcontrol.com.ar
web: www.dxcontrol.com

90 ELCA Seguridad S.R.L.
91 Tel./Fax: (54 11) 4925-4102
e-mail: info@elcasrl.com.ar
web: www.elcasrl.com.ar

196 Electrónica Aplicada
Tel./Fax: (54 11) 4362-7079
e-mail: info@detectores.com.ar
web: www.detectores.com.ar

50 Electrosistemas de Seg. SRL
51 Tel./Fax: (54 11) 4713-5550 / 8899
ventas@electrosistemas.com.ar
web: www.electrosistemas.com.ar

146 Elko/Arrow Argentina
Tel./Fax: (54 11) 6777-3500
e-mail: ventas@elekonet.com
web: www.elekonet.com

169 Fergus Security
Tel./Fax: (54 11) 5235-9748
e-mail: info@cttsa.com.ar
web: www.fergussecurity.com.ar

121 Fiesa
122 Tel./Fax: (54 11) 4551-5100
123 e-mail: fiesa@fiesa.com.ar
web: www.fiesa.com.ar

202 Fuego Red S.A.
203 Tel./Fax: (54 11) 4555-6464
e-mail: info@fuegored.com
web: www.fuegored.com

10 GFM Electrónica
11 Tel./Fax: (54 11) 4298-4076
e-mail: ventas@gfm.com.ar
web: www.gfm.com.ar

198 Gonner
Tel./Fax: (54 11) 4674-0718
e-mail: ventas@gonner.com.ar
web: www.gonner.com.ar

133 Grupo Núcleo
web: www.nucleodistribuidora.com

142 GTE
143 Tel./Fax: (54 11) 4896-0060/1
e-mail: info@gtesrl.com.ar
web: www.gtesrl.com.ar

112 HID
113 Tel./Fax: (54 11) 4855-5984
e-mail: smazzoni@hidcorp.com
web: www.hidcorp.com

137 Ingal
Tel./Fax: (02322) 48-3896
e-mail: ventas@ingal-leds.com
web: www.ingal-leds.com

61 Intelektron
211 Tel./Fax: (54 11) 4305-5600
e-mail: ventas@intelektron.com
web: www.intelektron.com

199 Isolse
Tel.: (54 11) 4621-0008
e-mail: contacto@isolse.com.ar
web: www.isolse.com.ar

170 ITP online
171 Tel.: (54 11) 4628-6290
e-mail: consultas@itponline.com.ar
web: www.itponline.com.ar

26 Johnson Controls
Tel./Fax: (54 11) 4107-8700
be-systemsargentina@jci.com
web: www.johnsoncontrol.com.ar

82 Keeper
Tel./Fax: (0351) 468-3200
e-mail: info@alarmaskeeper.com.ar
web: www.alarmaskeeper.com.ar

157 Kymsa
Tel./Fax: (54 11) 4711-0212
e-mail: contacto@kymsa.com.ar
web: www.kymsa.com.ar

135 Lantrix - GCS S.A.
Tel./Fax: (54 11) 4014-0578
e-mail: info@lantrixgps.com
web: www.lantrixgps.com

62 Lantrónica
63 Tel./Fax: (54 11) 5368-0503
e-mail: ventas@lantronica.com.ar
web: www.lantronica.com.ar

189 Larcon-Sia S.R.L.
Tel./Fax: (54 11) 4735-4121
e-mail: ventasba@larconsia.com
web: www.larconsia.com

177 Laser Electronics S.R.L.
Tel./Fax: (54 11) 4763-9600
ventas@laserelectronics.com.ar
web: www.laserelectronics.com.ar

118 M3K Solutions
119 Tel./Fax: (54 11) 4373-7400
120 e-mail: info@m3kargentina.com.ar
web: www.m3kargentina.com.ar

89 Microcom
web: www.microcom.com.ar

166 Microfast S.R.L.
167 Tel./Fax: (54 11) 4857-2190
e-mail: ventas@microfast.com.ar
web: www.microfast.com.ar

97 Minear
Tel./Fax: (54 11) 4573-3311
e-mail: info@minearsa.com
web: www.minearsa.com

209 monitoreo.com
210 Tel./Fax: (54 11) 4630-9090
e-mail: central@monitoreo.com.ar
web: www.monitoreo.com

66 Nagroz S.R.L.
Tel.: (54 11) 4912-1807 / 1897
e-mail: ventas@nagroz.com.ar
web: www.nagroz.com.ar

126 Nanocomm S.A.
127 Tel.: (54 11) 4505-2224
nanocomm@nanocommweb.com
web: www.nanocommweb.com

130 Netio
131 Tel.: (54 11) 4554-9997
e-mail: info@nt-sec.com
web: www.nt-sec.com

158 Nyken
Tel.: (54 11) 4441-1060
info@nykenautomatizacion.com.ar
www.nykenautomatizacion.com.ar

65 PPA Argentina
Tel./Fax: (54 11) 4566-3069
e-mail: info@ppa.com.ar
web: www.ppa.com.ar

190 Pro-Soft
Tel./Fax: (54 11) 4443-4337
e-mail: ventas@pro-soft.com.ar
web: www.pro-id.com.ar

194 Pronext
195 Tel./Fax: (54 11) 4958-7717
e-mail: info@pronext.com.ar
web: www.pronext.com.ar

110 Punto Control S.A.
111 Tel./Fax: (54 11) 4361-6006
212 e-mail: ventas@puntocontrol.com.ar
web: www.puntocontrol.com.ar

179 Quality Cables
Tel./Fax: (54 11) 4542-4589
e-mail: comercial@qualitycables.com.ar
web: www.qualitycables.com.ar

165 Radio Oeste
Tel./Fax: (54 11) 4641-3009
e-mail: info@radio-oeste.com.ar
web: www.radio-oeste.com.ar

193 Ristobat
Tel./Fax: (54 11) 4246-1778
ventas@bateriasristobatsrl.com.ar
web: www.ristobat-srl.com.ar

67 Sage
Tel./Fax: (54 11) 4551-5202
e-mail: ventas@sage.com.ar
web: www.sage.com.ar

19 Samsung
info@samsungsecurityusa.com
www.samsungsecurityusa.com

57 Securitas
Tel./Fax: (54 11) 4014-3200
web: www.securitasargentina.com

70 Security One
71 Tel./Fax: (54 11) 4555-1594
e-mail: info@securityone.com.ar
web: www.securityone.com.ar

183 Securtec
Tel./Fax: (54 11) 4308-6500
e-mail: securtec@securtec.com.ar
web: www.securtec.com.ar

174 SEG
175 Tel./Fax: (54 11) 4730-4731
e-mail: info@seg.com.ar
web: www.seg.com.ar

105 Selnet
a Tel./Fax: (54 11) 4943-9600
109 e-mail: info@selnet-sa.com.ar
web: www.selnet-sa.com.ar

58 SF Technology S.A.
59 Tel./Fax: (54 11) 4923-0240
134 e-mail: info@sf-technology.com
web: www.sf-technology.com

25 Simicro S.A.
69 Tel./Fax: (54 11) 4857-0861
145 e-mail: ventas@simicro.com
web: www.simicro.com

28 Sistemas MP
Tel./Fax: (54 11) 4304-9208
e-mail: info@sistemasmp.com.ar
web: www.sistemasmp.com.ar

73 Softguard
Tel./Fax: (54 11) 4136-3000
e-mail: info@softdemonitoreo.com
web: www.softdemonitoreo.com

75 Sony
web: www.sonypro-latin.com

74 SPS
Tel./Fax: (54 11) 4639-2409
directivas@sistemasps.com.ar
web: www.sistemasps.com.ar

01s Starx Security
102 Tel./Fax: (54 11) 4433-6500
103 e-mail: ventas@starx.com.ar
web: www.starx.com.ar

153 Sundial
Tel./Fax: (54 11) 4115-7505
e-mail: info@sundial.com.ar
web: www.sundial.com.ar

201 System Sensor Latin América
Tel./Fax: (54 11) 4324-1909
systemsensorla@systemsensor.com
web: www.sistemsensor.com

90 Target
91 Tel./Fax: (0261) 424-0021
e-mail: info@alessicom.ar
web: www.alessicom.ar

164 Tecnitotal
Tel./Fax: (54 11) 4697-7900
e-mail: tecnitotal@ciudad.com.ar
web: www.tecnitotal.com.ar

197 Tecnoalarma
Tel./Fax: (54 11) 4774-3333
e-mail: info@tecnoalarma.com.ar
web: www.tecnoalarma.com.ar

06 Tecnología en Seguridad
07 Tel./Fax: (54 11) 5238-5553
08 info@tecnologiaenseguridad.com
09 www.tecnologiaenseguridad.com

185 Tecnosoportes
Tel./Fax: (54 11) 4683-0836
ventas@tecnosoportes.com.ar
web: www.tecnosoportes.com.ar

205 Tekhnosur S.A.
Tel./Fax: (54 11) 4791-3200
e-mail: comercial@tekhnosur.com
web: www.tekhnosur.com

159 Villford
Tel./Fax: (54 11) 4523-8800
e-mail: info@villford.com.ar
web: www.villford.com.ar

129 Virtualtec
e-mail: info@virtec.com.ar
web: www.virtec.com.ar

77 VisiónxIP
Tel./Fax: (54 11) 3221-0309
e-mail: info@visionxip.com
web: www.visionxip.com

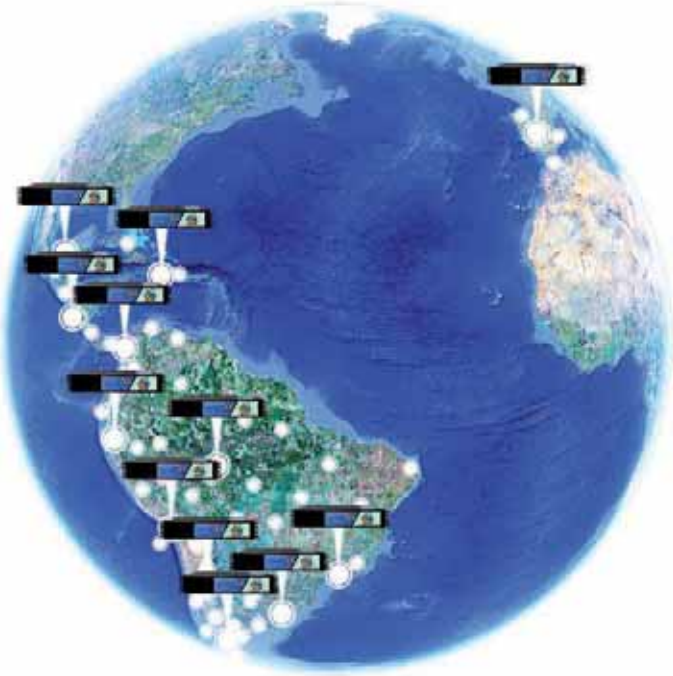
161 X-tend
Tel./Fax: (54 11) 5777-6087
info@xtend.com.ar
www.xtend.com.ar

Si Usted desea asesorarse sobre los innumerables beneficios de anunciar en Negocios de Seguridad®
por favor contáctenos de lunes a viernes de 9 a 18 al (54 11) 4632.9119

monitoreo.com®

Internet y USTED son los unicos limites.

Inicio | Historia | Que es monitoreo.com®? | Abonados | Asociados | Contacto



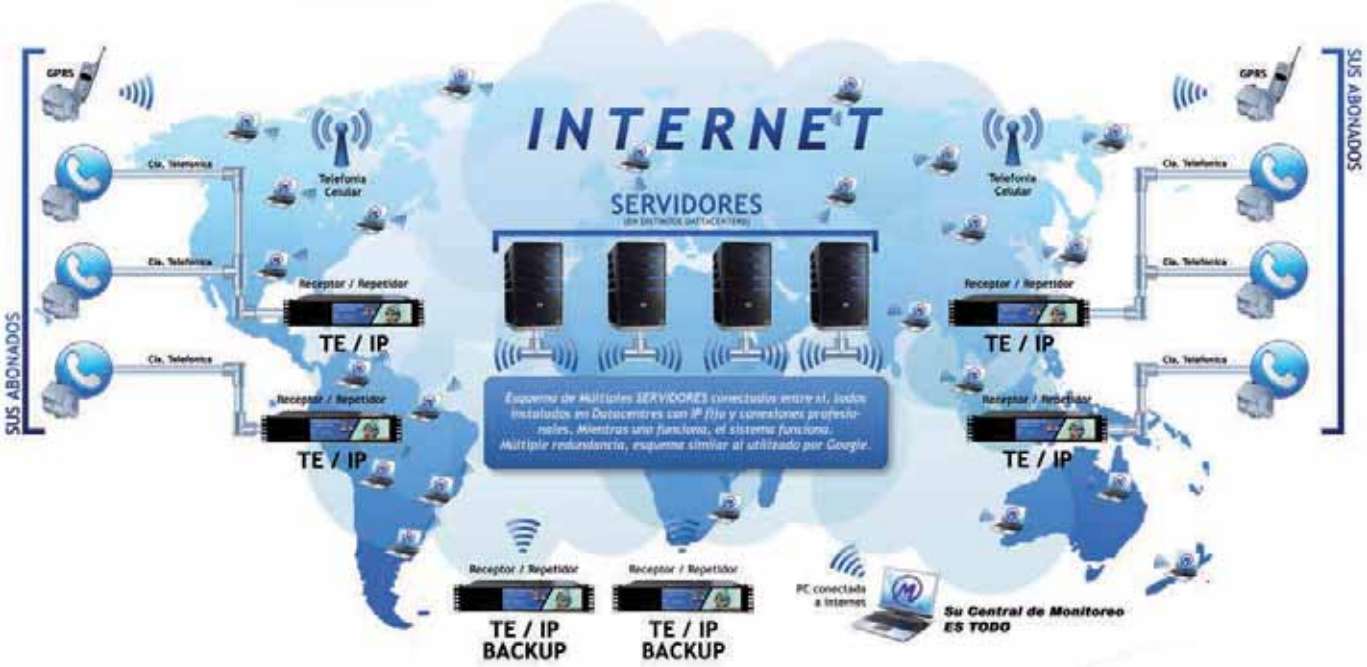
Un grupo de empresas que no solo comparten el mejor servicio para sus abonados, sino los beneficios de una RED que desarrolla el

monitoreo en el mundo

monitoreo.com®

INTEGRE LA PRIMERA Y UNICA RED MUNDIAL DE EMPRESAS DE MONITOREO

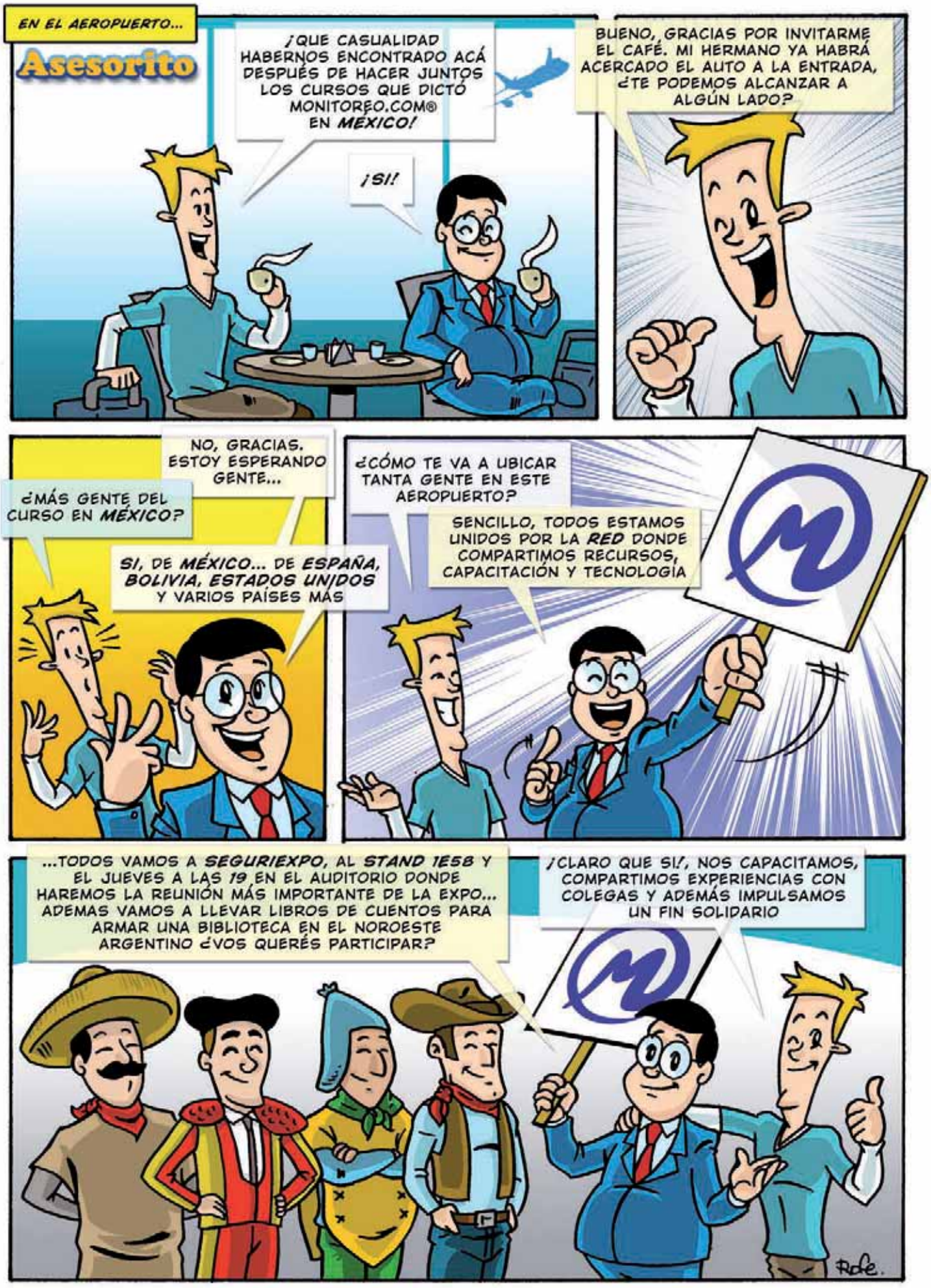
CONSERVANDO SU IDENTIDAD EMPRESARIAL



central@monitoreo.com.ar

+54 11 4630.9090

www.monitoreo.com


EN EL AEROPUERTO...
Asesorito
¡QUE CASUALIDAD HABERNOS ENCONTRADO ACÁ DESPUÉS DE HACER JUNTOS LOS CURSOS QUE DICTÓ MONITOREO.COM® EN MÉXICO!
¡SI!
BUENO, GRACIAS POR INVITARME EL CAFÉ. MI HERMANO YA HABRÁ ACERCADO EL AUTO A LA ENTRADA, ¿TE PODEMOS ALCANZAR A ALGÚN LADO?
¿MÁS GENTE DEL CURSO EN MÉXICO?
NO, GRACIAS. ESTOY ESPERANDO GENTE...
SI, DE MÉXICO... DE ESPAÑA, BOLIVIA, ESTADOS UNIDOS Y VARIOS PAÍSES MÁS
¿CÓMO TE VA A UBICAR TANTA GENTE EN ESTE AEROPUERTO?
SENCILLO, TODOS ESTAMOS UNIDOS POR LA RED DONDE COMPARTIMOS RECURSOS, CAPACITACIÓN Y TECNOLOGÍA
...TODOS VAMOS A SEGURIEXPO, AL STAND 1E58 Y EL JUEVES A LAS 19 EN EL AUDITORIO DONDE HAREMOS LA REUNIÓN MÁS IMPORTANTE DE LA EXPO... ADEMAS VAMOS A LLEVAR LIBROS DE CUENTOS PARA ARMAR UNA BIBLIOTECA EN EL NOROESTE ARGENTINO ¿VOS QUERÉS PARTICIPAR?
¡CLARO QUE SI!, NOS CAPACITAMOS, COMPARTIMOS EXPERIENCIAS CON COLEGAS Y ADEMÁS IMPULSAMOS UN FIN SOLIDARIO
Rafe.

INTELEKTRON S.A.

FABRICANTES NACIONALES

LÍDERES EN EL MERCADO LOCAL, EXPORTANDO TECNOLOGÍA HACIA TODA LATINOAMÉRICA

RELOJES ELECTRÓNICOS

Opciones para Pequeñas, Medianas, Grandes Empresas y Organismos Públicos. Múltiples Tecnologías: Huella, Proximidad, Banda Magnética y Código de Barras. Conectividad vía TCP-IP, USB, RS-485/232. Configuración a través de Web Server, USB o Pen Drive.

CONTROLES DE ACCESO

Controles para 1, 2, 3, 4, 5 y 6 puertas. Múltiples tecnologías de lectura, incluso biometría. Equipos Autónomos (USB, RS-232) o en Red (TCP-IP, RS-485). Función Puerta Exclusa. Integración con Sistemas de Alarmas e Incendios. Configuración Remota Web Server o Software.

SOFTWARE

Desarrollo en modernos lenguajes de programación, para entorno Windows o WEB. Base de datos en MS SQL Server o Access. Interfaz Gráfica fácil e intuitiva. Integración total de los Sistemas de Acceso, Asistencia y Visitas. Exportación hacia otros sistemas y reportes parametrizables.
Kit de Desarrollo SDK (Disponible)

MOLIENTES Y PASARELAS

Construidos en acero inoxidable, combinado con mármol, acrílico y vidrio según el modelo. Mecanismos de bajo consumo y mantenimiento. Alta resistencia. Excelente combinación de estética y funcionalidad. Buzón de Visitas opcional. Accesos para personas con Movilidad Reducida. Opcional de Aspas Abatibles para evacuación en emergencias.

CREDENCIALIZACIÓN

Servicio de captura de imagen, confección e impresión de credenciales. Disponibilidad de elementos complementarios como Llaveros Retráctiles, Porta Credenciales y Ganchitos Sujeta Prenda. Stickers o Domos de personalización para llaveros. Impresoras e Insumos de Primeras Marcas.

Tel./Fax: +54 (11) 4305-5600
www.intelektron.com - *ventas@intelektron.com*
INTELEKTRON S.A. - Solís 1225 (C1134ADA)
Ciudad de Buenos Aires - Argentina

intelektron

Nuestra Trayectoria como Fabricantes , Experiencia y Estructura, nos avalan para brindarle un Excelente Asesoramiento, Asistencia permanente al Gremio y Servicio Postventa.

Como una de las compañías de más rápido crecimiento en Europa, Ultracell® reconoce que la demanda para un producto de calidad y duradero nunca ha sido tan alta.

Utilizando la última tecnología en métodos de control de producción cada batería **Ultracell®** es fabricada con los más altos estándares de calidad y productividad. Proveemos la más alta calidad de producto junto con el mejor precio posible y una calidad de servicio al cliente excelente.

• Energía Renovable • UPS / SAI • Sistemas de telecomunicaciones • Sistemas de seguridad y anti-incendio
• Equipos de movilidad • Juguetes eléctricos • Carros de gof • Luces de emergencia • Suministradores de energía

Ultracell®

Quality in Every Language

The POWER to supply

Ultracell® ofrece una amplia gama de baterías para una gran cantidad de aplicaciones, cada una fabricada rigurosamente con nuestros propios estándares de calidad.

STARX
SECURITY SYSTEMS

Aranguren 928 (esq. Neuquen) - C1405CRT, C.A.B.A.
tel.: 4433-6500 - ventas@starx.com.ar - www.starx.com.ar

Impresión de CREDENCIALES

FARGO

HDP 5000

Los sistemas para impresión de credenciales FARGO brindan idenificación segura, alta calidad y definición, laminación de tarjetas, impresión de hologramas de seguridad y codificación de tarjetas de múltiples tecnologías tales como RFID, ICLASS, Código de Barras, Banda Magnética y Microchip, haciendo a su empresa más Segura, Eficiente y Productiva.

DTC 1000

DTC 4500

Línea completa de productos

HID

- 10 años de experiencia ofreciendo productos HID.
- Mejor servicio y atención.

INDALA

- Garantía local.
- Stock disponible.
- El mejor precio.

PROX BY HID

-RFID 125 Khz.
-Tarjetas y lectores
-Línea completa HID

13.56 Mhz.-
Lectura y escritura-
Tarjetas y lectores Inteligentes-

iCLASS by HID

Punto Control

PROX BY HID

iCLASS by HID

casel

Humberto 1° 985 Piso 17 Of. 3 y 4
Ciudad de Bs.As., Argentina C1103ACR
Tel. (011) 4361-6006
WWW.PUNTOCONTROL.COM.AR
VENTAS@PUNTOCONTROL.COM.AR