

100

ediciones potenciando el crecimiento del sector

Negocios de Seguridad®



www.negociosdeseguridad.com.ar

Dahua Argentina, marca líder en productos de video vigilancia y seguridad electrónica, le ofrece: productos de vanguardia; precios competitivos; profesionalismo; la red de distribución más grande del país; y el mejor servicio de preventa y postventa. Anímese a apostar por el futuro de su negocio.



Cámaras Térmicas

ENCUENTRE EL CATÁLOGO EN ESTA REVISTA



DISTRIBUIDORES OFICIALES

Big Dipper
Security

HURIN
EQUIPOS ELECTRONICOS

RADIO OESTE

quality systems
Lo hacemos simple.

CARBI
Sistemas

DEXA
Distribuidor de sistemas de seguridad

Silicon
GROUP

ARCONTROL
sistemas de seguridad

blocker

Ciardi Hnos
la tecnología positiva

T5
TODOSEGURIDAD

lidertech

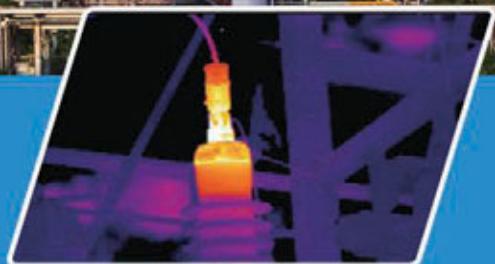
IDV
SISTEMAS DE SEGURIDAD

HUBO EQUIPOS
MÉNDEZ

d
GA

dahua

TECHNOLOGY



CCTV ONLINE S.R.L. **TODOCAMARA**

-visionet
MARCAS DE SEGURIDAD



D&R Sistemas

info@dahua.com.ar - www.dahua.com.ar

EXTENSOR PoE HASTA 400m



Rompiendo los límites de los 100m

- NO NECESITA FIBRA ÓPTICA
- MÁS SIMPLE, MENOS COSTOSO
- SOPORTA HI-PoE
- NO REQUIERE FUENTES EN CADA CÁMARA



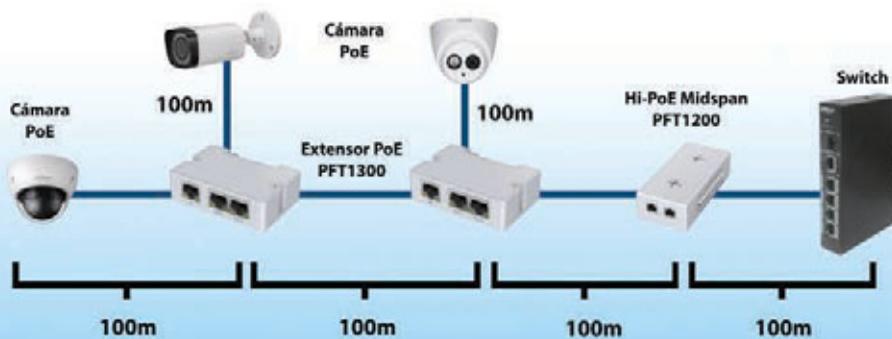
PFT1300

- CONVIERTE CUALQUIER SWITCH EN HI-PoE
- PERMITE CASCADA HASTA 400mts

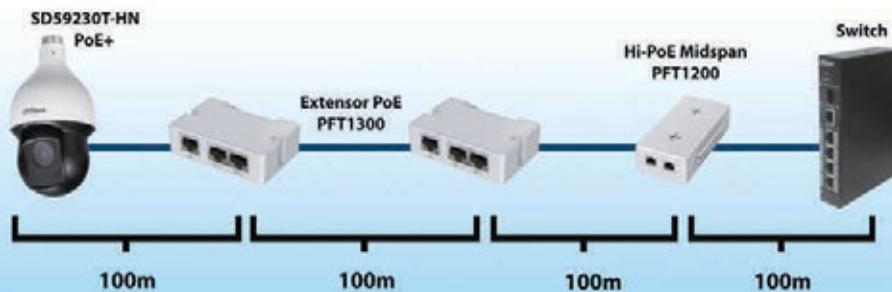


PFT1200

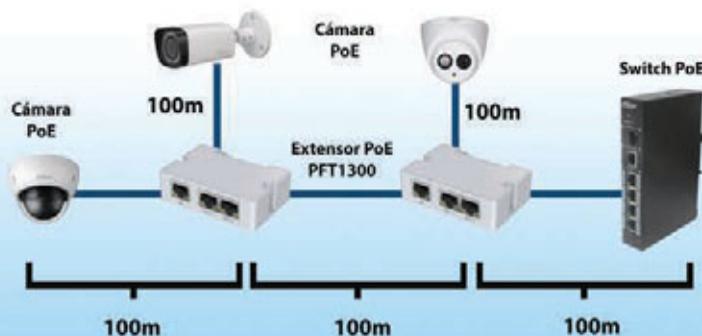
CASO DE USO 1: HASTA 400mts EN DOS CÁMARAS Y UNA TERCERA A 300mts



CASO DE USO 2: HASTA 400mts DOMO PoE+



CASO DE USO 3: HASTA 300mts con Switch PoE



CASO DE USO 4: DOMO HI-PoE HASTA 200mts



Ahora más tiempo de promo y
MAYORES DESCUENTOS!!!



PLAN CANJE

alhua

HASTA
-40%



TRAE TUS CÁMARAS, DOMOS Y
GRABADORES **VIEJOS,**
ROTOS O EN MAL ESTADO



LEVATE PRODUCTOS NUEVOS DAHUA CON UN
10, 20, 30 y 40% DE DESCUENTO

PARTICIPANDO DE ESTE PLAN CANJE

- ✓ **AHORRE DINERO**
- ✓ **RENUOVE INSTALACIONES OBSOLETAS**
- ✓ **CUIDE EL MEDIO AMBIENTE**
- ✓ **GENERE FUENTES DE TRABAJO**
- ✓ **AYUDE A ORGANIZACIONES DE BIEN PÚBLICO**



Los productos canjeados serán reciclados por **ROTARY CLUB**, generando recursos de trabajo. De esta manera además contribuye con la protección y cuidado del medio ambiente. Lo recaudado será donado a comedores infantiles.

PROMOCIÓN VÁLIDA HASTA EL **30 DE ABRIL DE 2016** EN TODOS LOS DISTRIBUIDORES DAHUA ADHERIDOS

FAMILIA COMPLETA DE PRODUCTOS

HD-CVI



Productos Destacados

Domo PTZ >>



SD6C220K/230K-HC
2Mp Full HD 20x/30x
HDCVI IR PTZ Dome Camera



SD59212K/220K/230K-HC
2Mp Full HD 12x/20x/30x
HDCVI IR PTZ Dome Camera



SD22204K-GC
2Mp Full HD 4x
HDCVI Mini PTZ Dome Camera

Cámara >>



HFW3220E-Z
2.4Mp 1080P Water-proof
HDCVI IR-Bullet Camera



HDW2220/2120R-Z
2.4Mp/1.4Mp 1080P/720P Water-proof
IR HDCVI Dome Camera



HFW1200/1100/1000S
2Mp/1Mp 1080P/720P Water-proof
HDCVI IR-Bullet Camera

HCVR >>



HCVR4232
32CH Tribrid 1080P 1U HDCVI DVR



MCVR5104
Mobile DVR HDCVI 8CH Tribrid 1080P



HCVR4104/4108/4116HS-S2
4/8/16CH Tribrid 720P-Lite
Compact 1U HDCVI DVR

Accesorios >>



PFO2910i
16CH HDCVI
Optical Transceiver



PFT2690
HDCVI Video
Distributor



TP2105
HDCVI Video
Converter



PFM800
Passive HDCVI
Balun



PFM900
Integrated Mount
Tester



Nuevos Línea 4 Megapixel Wide Video Analítico Incorporado

IPC-HF5421E

NEW



4MP Full HD WDR Network

- 1/3" 4Mp CMOS
- H.264 & MJPEG triple-stream encoding
- Max 20fps@4M, 25/30fps@3M
- D&N(ICR), 3D-DNR, Micro SD, WDR(up to 120dB)
- Smart detection: Face/Tripwire/Intrusion/Scene change detection
- DC 12V/AC24V, PoE
- Material: Metal

IPC-HFW5421E-Z

NEW



4MP Full HD WDR Network IR-Bullet

- 1/3" 4Mp CMOS
- H.264 & MJPEG triple-stream encoding
- Max 20fps@4M, 25/30fps@3M
- motorized Lens: 2.7~12mm
- D&N(ICR), 3D-DNR, Micro SD, IR LEDs: 50m
- WDR(up to 120dB)
- Smart detection: Face/Tripwire/Intrusion/etc
- IP67, DC12V, PoE
- Material: Plastic (upper cover)+ Metal (the rest)

IPC-HDBW5421E-Z

NEW



4MP Full HD WDR Network Vandal-proof IR Dome

- 1/3" 4Mp CMOS
- H.264 & MJPEG triple-stream encoding
- Max 20fps@4M, 25/30fps@3M
- motorized Lens: 2.7~12mm
- D&N(ICR), 3D-DNR, Micro SD, IR LEDs: 30m
- WDR(up to 120dB)
- Smart detection: Face/Tripwire/Intrusion/etc
- IP67, IK10, DC12V(AC24V optional), PoE
- Material: Metal

SD6C430U-HN

NEW



4Mp 30x Network IR PTZ Dome

- 1/3" 4Mp CMOS
- Max 25/30fps@4M/3M, 50/60fps@1080P/1.3M
- 4.5~135mm 30x optical zoom
- Support H.265/H.264 & MJPEG encoding
- Max 240°/s pan speed
- WDR, D&N(ICR), Ultra DNR, EIS
- 1/1ch audio in/out, 2/1ch alarm in/out
- IP 66, -40~60°C, Micro SD card
- IR Distance up to 100m

SD50430U-HN

NEW



4Mp 30x Network PTZ Dome

- 1/3" 4Mp CMOS
- Max 25/30fps@4M/3M, 50/60fps@1080P/1.3M
- 4.5~135mm 30x optical zoom
- Support H.265/H.264 & MJPEG encoding
- Max 500°/s pan speed
- WDR, D&N(ICR), Ultra DNR, EIS
- 1/1ch audio in/out, 2/1ch alarm in/out
- IP 67(Outdoor), IK10, -40~60°C(Outdoor), -20~60°C(Indoor), Micro SD card, POE+

SD59430U-HN

NEW



4Mp 30x Network IR PTZ Dome

- 1/3" 4Mp CMOS
- Max 25/30fps@4M/3M, 50/60fps@1080P/1.3M
- 4.5~135mm 30x optical zoom
- Support H.265/H.264 & MJPEG encoding
- Max 400°/s pan speed
- WDR, D&N(ICR), Ultra DNR, EIS
- 1/1ch audio in/out, 2/1ch alarm in/out
- IP 66, -40~70°C, Micro SD card, POE+
- IR Distance up to 100m



HDCVI — La Interfaz de Video Compuesto de Alta Definición es un estándar de transmisión de video HD analógica por cable coaxial, que permite transmisión en alta definición confiable a larga distancia y a menor costo mientras es aplicable una implementación compleja. Con más de 10 millones de seguidores fieles de 150 países en todo el globo, HDCVI ahora lidera la innovación en HD analógica.

CE FC CCC UL ISO 9001:2000



DAHUA TECHNOLOGY CO., LTD.

No.1199 Bin'an Road, Binjiang District, Hangzhou, China. 310053
Tel: +86-571-87688883 Fax: +86-571-87688815
Email: overseas@dahuatech.com
www.dahuasecurity.com

Con un paso a **HD Analógica**



- 1080P, 720P
- Cable Coaxial / UTP Existente
- Plug & Play
- Transmisión a Larga Distancia

DISTRIBUIDOR OFICIAL

Big Dipper
Security



El líder mundial en proyección de imagen térmica

Nueva gama de productos Visuales y Térmicos

FLIR Térmicas

Las cámaras térmicas Flir le dan la ventaja de ver claramente en la oscuridad, con la fuerte luz del sol, a través de humo, polvo o incluso niebla, a su vez, posee una analítica integrada la cual le permite la detección de intrusos, verificación de alarmas de video, control de iluminación, conteo de personas, flujo de tráfico comercial, gestión de filas y tumulto entre otras funciones.



FLIR mpX

Flir ha incorporado a su línea de productos la tecnología HD MPX la cual permite obtener resoluciones HD y full HD a través de cable coaxial.

Cámaras Bullet



Cámaras Minidomos



Cámaras PTZ



DVRs



FLIR IP

Para completar toda su línea de productos, Flir incorpora productos para soluciones IP profesionales de alta gama.

Cámaras Bullet IP



Cámaras PTZ IP



NVRs



Cámaras Minidomos IP



Av. Corrientes 4969 r (C1414AJC) Bs. As., Argentina
telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas)
e-mail: ventas@simicro.com / www.simicro.com

La línea Target maximiza la relación **precio-calidad**

Los cuatro formatos de modelos de la actual línea están equipados con IR inteligente para la visión nocturna, función de desempañado, alarma antimanipulación, máscara de privacidad a las alertas de condición y se adicionan fácilmente a las GV SNVR y GV-NVR de GEOVISION.

Si usted está buscando funciones avanzadas, Geovision ofrece muchos otros modelos de cámaras IP para satisfacer sus necesidades.



GV-EBX 1100

Cámara Box
interior
Lente Fijo 1.3
Megapíxeles



GV-EBL 1100/2100

Cámara Bullet
Intemperie
Lente Fijo
1.3/2 Megapíxeles



GV-EFD 1100/2100/3100

Cámara minidomo
Lente Fijo
1.3/2 Megapíxeles



GV-EVD 2100/3100

Cámara minidomo
Antivándalico
Lente Fijo
1.3/2 Megapíxeles



GV-EDR 1100/2100

Cámara minidomo
Intemperie
Lente Fijo
1.3/2 Megapíxeles





La mejor marca para su sistema de seguridad

Cámaras Box

Escaneo Interlazado.
Super Alta Resolución
0,03 Lux F1.2 (color) /
0,000001 Lux F1.2 (b/n).
14 Mascaras De Privacidad.
OSD. 12VDC/24VCA



LCB-5100R
Color Día/Noche Digital
CCD 1/3" Exview Had CCD II



LCB-5500R
Color Día/Noche Vía ICR WDR
CCD 1/3" SUPER Had CCD II

Minidomos

Lente Varifocal
Autoiris 2.8-11mm
Minidomo Varifocal
Día/Noche
Triaxial, Techo/pared
CCD1/3" Exview Had CCD II
Super Alta Resolución
Tecnología XDI-V
OSD. 12 VCC/24AC



LCD-5100



LCD-5300R
Día/Noche Vía ICR



LCV-5100
Día/Noche Vía ICR
Antivándalico (IK10)
Intemperie Total (IP66)



LCV-5300R
Día/Noche Vía ICR
Iluminadores infrarrojos
Antivándalico (IK10)
Intemperie Total (IP66)

Bullet

Lente Varifocal Autoiris 2.8-11mm
Antivándalico (IK10)
Intemperie Total (IP66)
Distancia Infrarroja 50 mts.,
Día/Noche
CCD1/3" Exview Had II
Super Alta Resolución
Escaneo Interlazado. OSD
14 Máscaras de privacidad
12 VCC/24AC



LCU-5300R



LCU-5500R-BP
Día/Noche Vía ICR
WDR/HSBLC



LCU-3100R
Mini Bullet. CCD 1/3 Super Had
24 Leds Distancia Infrarroja 20 mts,
IP 66 Real, Lente 4 mm
Triaxial. Cobertura Antivándalica.

Minidomos IP



LND-3110R
1,3 Megapixel, 1280*1024,
WDR Exterior IP66,
Lente 4mm F2,0
Día/Noche Vía Filtro ICR,
14 Leds Infrarrojos,
Distancia 20 Mts, DC 12v



LNV-7210R
Antivandalica IK10, Exterior IP66
2,1 Megapixel 60 Fps, 1920*1080
Lente 3*9mm F 1,2 (zoom X3)
Memoria SD. Día/Noche Vía Filtro ICR
32 Leds Infrarrojos, Distancia 30 Mts
Video Analítico. 1 Salida De Video.
POE / DC 12v

Bullets IP



LNU-3110R
WDR, de Exterior IP66
1,3 Megapixel 1280*1024
Lente 4mm F 2,0
Día/Noche Vía Filtro ICR
24 Leds Infrarrojos
Distancia 30 Mts. DC12v



LNU-7210R
Antivandalica IK10, de exterior IP66,
2,1 megapixel 60 fps, 1920*1080
Lente 3*9mm F 1,2 (zoom x3)
Memoria SD. Día/Noche vía filtro ICR
32 leds infrarrojos, distancia 30 Mts.
Video analítico. Audio dos vías
1 salida de video. POE / AC24v /DC12v



Av. Corrientes 4969 r (C1414AJC) Bs. As., Argentina
telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas)
e-mail: ventas@simicro.com / www.simicro.com

Innovación AHD2.0

- HD a través de cable coaxil
- 1080P/720P Alta definición
- Distancia de transmisión de 600M
- Señal y control sobre coaxil
- Costo de solución efectiva



DVR AHD

TD-2700 AS-PL



DVR TRIBRIDA AHD 4/8 CH

TD-2716AE-PL



DVR TRIBRIDA AHD 16CH

Cámaras AHD

TD-7412AS



720P BULLET AHD +
CVBR, 2.8/12mm
20mts IR, EXTERIOR

TD-7422AM



1080P BULLET AHD +
CVBR, 2.8/12mm
30mts IR, EXTERIOR

TD-7525AM



1080P MINIDOMO
AHD + CVBR, 2.8/12mm
30mts IR, EXTERIOR

TVT Tecnología IP

Cámaras

TD-9411S1



BULLET IP 1MP, 3.6mm
20mts IR, POE, EXTERIOR

TD-9514S1



MINIDOMO IP 1MP, 3.6mm
20mts IR, POE, EXTERIOR

TD-9422M



BULLET IP 2MP,
2.8/12mm 30mts IR,
POE, EXTERIOR

TD-9525M



MINIDOMO IP 2MP,
2.8/12mm 30mts IR,
POE, EXTERIOR

NVR

TD-2804NS-CL



NVR 4CH 1080P/960P/720P
30FPS SATAx1

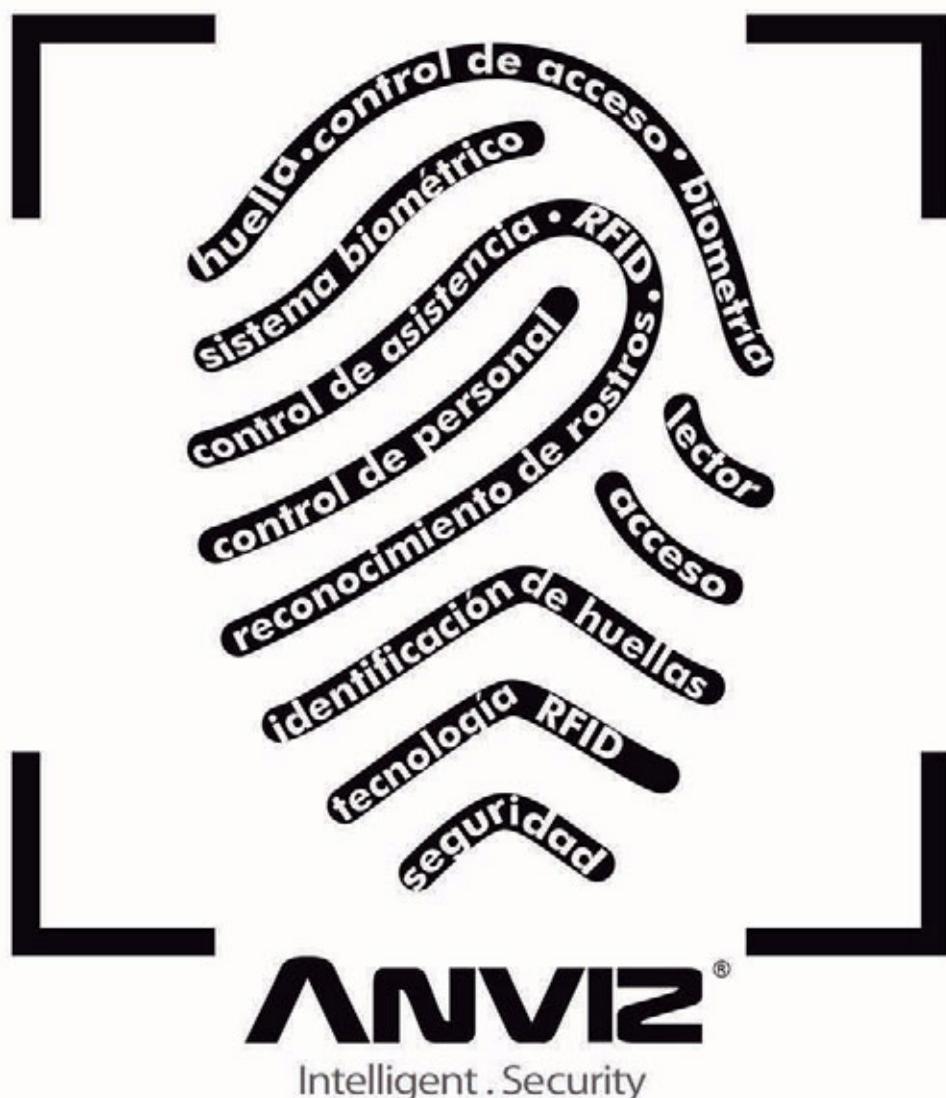
TD-2800NE-C



NVR 8/16/32 CH 3MP/1080P/
960P/720P - 30FPS SATAx2



Av. Corrientes 4969 # (C1414AJC) Bs. As., Argentina
 telefaxi: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas)
 e-mail: ventas@simicro.com # www.simicro.com



STOCK DISPONIBLE

SELNET LE DA LA BIENVENIDA A ANVIZ, SOLUCIONES BIOMÉTRICAS DE CONTROL DE ASISTENCIA Y ACCESO.

Patagones 2613, CABA | Tel: (011) 4943-9600
www.selnet-sa.com.ar | info@selnet-sa.com.ar

 /selnetseguridad |  @selnet-sa

DISTRIBUIDOR OFICIAL

 **SELNET**
Soluciones Integrales



Digifort[®]
IP Surveillance System



**NUEVO
DIGIFORT 7.1**

Edge recording



Grabación en la tarjeta SD de la cámara cuando existan fallas de comunicación y permite sincronizar con el servidor una vez resuelta la misma.

LPR (license Plate Recognition)

La mayor librería de matrículas mundial. Permite detectar vehículos a altas velocidades. Permite la integración con dispositivos.



Mapas

Permite la creación de mapas sinópticos.



Digifort Insight

Permite monitorear cualquier pantalla de una PC dentro de la red. Permite la grabación y el control remoto de la PC.

Reportes

Permite generar reportes de analíticos, LPR o eventos; buscar por fecha, horario, matrícula, caracteres, cámaras utilizadas, etc



VCA (Análisis inteligente de Video)

Analíticos de conteo de personas / objetos, merodeo, rastreo de objetos, zonas y barreras virtuales, entre otros.

Nueva Interfaz
Dinámica, versátil y aún más amigable. Totalmente rediseñada.

Biopass

Dispositivo fácil de usar, confiable y seguro para loguearse a su servidor y cliente de monitoreo.



Integración con Hardware de 3eros

Control de acceso, alarmas, incendio, etc. Lentes panomórficas y ojo de pez 360°.



Mesa controladora Digifort



Bookmarks

Marcadores de eventos en la línea de tiempo para mejorar el análisis forense de grabaciones.



Digifort Mobile Camera

El sistema permite la grabación y visualización de imágenes capturadas por la cámara de un smartphone, donde no haya cámaras de seguridad.



Alarmas y Automatización

Un completo sistema de alarmas y automatización, mediante módulos integrados o I/O's (entradas/salidas) disponibles en las cámaras para hacer sus proyectos más seguros.



Fail Over Server

Solución para mantener uptime al 100% ante la caída del servidor principal* Requiere licencias FailOver adicionales y un servidor FailOver



Virtual Matrix

Digifort Surveillance Client puede conectar a cualquier monitor y video-wall desde cualquier terminal en la red y permite el envío de objetos / imágenes entre los clientes como cámaras, mapas y estilos de pantalla.

Patagones 2613, CABA | Tel: (011) 4943-9600
www.selnet-sa.com.ar | info@selnet-sa.com.ar

f /selnetseguridad | @selnet

DISTRIBUIDOR OFICIAL

SELNET
Soluciones Integrales

EQUIPAMIENTO PARA CONECTIVIDAD

SWITCHES Y MEDIA CONVERTER
DE FIBRA OPTICA



Micronet[®]
Making Communication Easier



UBIQUITI[®]
NETWORKS

airMAX

ENCONTRÁ LA LÍNEA
COMPLETA EN SELNET



MP224 MP3

Patagones 2613, CABA | Tel: (011) 4943-9600
www.selnet-sa.com.ar | info@selnet-sa.com.ar

 /selnetseguridad |  @selnet

DISTRIBUIDOR OFICIAL

 **SELNET**
Soluciones Integrales

*Total Vision.
All the time.*

Speed Dome
AS 5362E



- D1 SONY Exview HAD CCD Sensor
- 30 fps @ D1 • Lente 36x Zoom
- WDR Pro • Filtro Removible Día - Noche
- 360° Continuous Pan y 220° Tilt
- 20° sobre su propio eje horizontal
- Real-time H.264, MPEG-4
- MJPEG Compression (Triple Codec)
- Weather-proof IP66 y NEMA4X
- Auto tracking de objetos en movimiento
- PoE Plus

Speed Dome
AS 5336E



- 1080p Full HD SONY CMOS Sensor
- 30 fps @ 1080p Full HD / 60 fps @ 720p HD • Lente 20x Zoom
- WDR Pro • Filtro Removible Día / Noche
- 20° sobre su propio eje horizontal
- 360° Continuous Pan y 220° Tilt
- Real-time H.264, MPEG-4
- MJPEG Compression (Triple Codec)
- Weather-proof IP66- y NEMA4X
- Auto Tracking de objetos en movimiento • PoE Plus

Speed Dome
SD 8364E



- 1080p Full HD SONY CMOS Sensor
- 30 fps @ 1080p Full HD / 60 fps @ 720p HD / Lente 30x Zoom
- WDR Pro • Filtro Removible Día / Noche
- 360° Continuous Pan y 220° Tilt
- 20° sobre su propio eje horizontal
- Real-time H.264, MPEG-4
- MJPEG Compression (Triple Codec)
- Weather-proof IP67- y NEMA4X
- Auto Tracking de objetos en movimiento
- Incluye tarjeta SD/SDHC/SDXC • PoE Plus • Defog

Patagones 2613, CABA | Tel: (011) 4943-9600
www.selnet-sa.com.ar | info@selnet-sa.com.ar
f /selnetseguridad | @selnet

DISTRIBUIDOR OFICIAL

SELNET
Soluciones Integrales

LANZAMIENTO EXCLUSIVO !!!

HIK VISION HDTVI

Quiero pasarme a calidad HD
con la practicidad de las
instalaciones analógicas

Quiero utilizar una instalación
existente analógica y pasarla
a calidad HD de forma rápida

Quiero seguir utilizando
cámaras analógicas y
además combinar con HD

Quiero mis grabaciones en
HD 720p y analógico en WDI
en tiempo real en el
mismo DVR

HIK VISION **TURBO** HDTVI

ESTAS PENSANDO ESTO?
ESTAS PENSANDO EN TURBO

COMPATIBLE CON TECNOLOGIA  ezviz

 **FiESA**
SEGURIDAD ELECTRONICA

DISTRIBUIDOR OFICIAL **HIK** VISION



TURBO HDTVI

DVRs TURBO - combinan analógico + HD

ANALOGICO WD1 EN TIEMPO REAL | HD 720p EN TIEMPO REAL

DS-7204HGHI-SHST



HIKVISION

- 4 CANALES HD / ANALOGICOS
- 4 ENTRADAS DE AUDIO
- 1 SALIDA DE AUDIO
- SALIDA DE VIDEO HDMI Y VGA
- 4 ENTRADAS DE ALARMA
- 1 SALIDA DE ALARMA
- 1 HDD SATA DE HASTA 4 TB



DS-7208HGHI-SHST



HIKVISION

- 8 CANALES HD / ANALOGICOS
- 4 ENTRADAS DE AUDIO
- 1 SALIDA DE AUDIO
- SALIDA DE VIDEO HDMI Y VGA
- 8 ENTRADAS DE ALARMA
- 4 SALIDA DE ALARMA
- 2 HDD SATA DE HASTA 4 TB



DS-7216HGHI-SHST



HIKVISION

- 16 CANALES HD / ANALOGICOS
- 4 ENTRADAS DE AUDIO
- 1 SALIDA DE AUDIO
- SALIDA DE VIDEO HDMI Y VGA
- 16 ENTRADAS DE ALARMA
- 4 SALIDA DE ALARMA
- 2 HDD SATA DE HASTA 4 TB



DS-7204HGHI-SHA



dLux™ HIKVISION

- 4 CANALES HD / ANALOGICOS
- 4 ENTRADAS DE AUDIO
- 1 SALIDA DE AUDIO
- SALIDA DE VIDEO HDMI Y VGA
- 1 HDD SATA DE HASTA 4 TB



DS-7208HGHI-SHSE



dLux™ HIKVISION

- 8 CANALES HD / ANALOGICOS
- 4 ENTRADAS DE AUDIO
- 1 SALIDA DE AUDIO
- SALIDA DE VIDEO HDMI Y VGA
- 1 HDD SATA DE HASTA 4 TB



DS-7216HGHI-SHSE



dLux™ HIKVISION

- 16 CANALES HD / ANALOGICOS
- 4 ENTRADAS DE AUDIO
- 1 SALIDA DE AUDIO
- SALIDA DE VIDEO HDMI Y VGA
- 2 HDD SATA DE HASTA 4 TB



CAMARAS ANALOGICAS Y TURBO

ADEMAS DE USAR LAS CAMARAS DIS DE SIEMPRE AHORA SUMA HD

DS-2CE16C2T-IR



DS-2CE56C2T-IRM



- HD 720p
- 1280x720 PÍXELES EFECTIVOS
- 0.01 LUX, 0 CON IR ENCENDIDO
- LENTE DE 3.6mm
- DIA NOCHE ICR
- 25 FPS TIEMPO REAL
- IP66
- IR HASTA 20 METROS



DIS
DS-2CE55A2P-IRP
700 TVL - IR



DIS
DS-2CE15A2P-IR
700 TVL - IR



DIS
DS-2CE55A2P-IRM
700 TVL - IR



DIS
DS-2CE15A2PVF-IR3
700 TVL - IR - VARIFOCAL



DIS
DS-2CE55A2PVF-IR3
700 TVL - IR - VARIFOCAL

Sistemas convencionales de detección de incendio por zonas, robustos y confiables de fácil instalación. Detectores ópticos de humo, térmicos y termovelocimétricos de procesamiento autónomo de estado. Sistemas de detección y extinción de incendio, CLVR02EXT.

Sistemas analógicos-direccionables de detección de incendios por bucles. Permiten incorporar entre 99 y 199 elementos por bucle. Identificación precisa del punto que entra en alarma. Permite incorporar sirenas directamente al bucle. Incluye software de programación y monitoreo de la central, EASYcoNET.

Incorporación de códigos QR para identificación inequívoca en todos los productos analógicos para utilizar con la nueva App COFEM Installer (Android). Permite un fácil relevamiento y etiquetado sin errores para luego incorporar la información a la central vía software.

cofem®

TECNOLOGIA EN DETECCION DE INCENDIO



CE EN54

Centrales Convencionales



Centrales Analógicas

Línea completa de accesorios, detectores, sirenas, avisadores, etc...



Innovadora línea de ZKTeco®

CONTROLES DE ACCESO Y DE PERSONAL

iFace402/ID

Control de acceso y asistencia por reconocimiento de rostro | Con pantalla TFT táctil color 4,3", reconocimiento de rostro por cámara incorporada, lector avanzado de huellas y lector de tarjetas de proximidad. Con capacidad de almacenamiento de 500 rostros, 2000 huellas, 10000 tarjetas y 100.000 transacciones, almacenamiento de fotografías, comunicación RS232/485, TCP/IP, 2 USB host, salida wiegand y alimentación 12 V / 3 A.



E9C/ID

» **Control de asistencia por huella** | Con pantalla Color LCD 3", lector de huellas con capacidad de almacenamiento hasta 2200 huellas, 30000 tarjetas y 50000 transacciones, comunicación RS232/485, TCP/IP, USB host y teclado. Alimentación 5 V / 2 A.



S200

» **Control de asistencia por tarjeta** | Con pantalla LCD Monocromática, lector de proximidad con capacidad de almacenamiento de 30000 tarjetas y 100.000 transacciones, comunicación RS232/485, USB host. Puede operar en forma autónoma o en red.



VF-300/ID

» **Control de asistencia por reconocimiento de rostro** | Con pantalla TFT táctil color 3", reconocimiento de rostro por cámara incorporada y lector de proximidad. Con capacidad de almacenamiento de 200 rostros y 10000 tarjetas.



F8/ID

» **Control de acceso por huella** | Pantalla LCD Monocromática, con capacidad de 2200 huellas, 30000 tarjetas y 50000 transacciones. Contactos para botón REX y alarma, 50 zonas horarias, 5 grupos y 10 combinaciones.



SC403

» **Control de acceso por tarjeta** | Opcional Mifare, display LCD monocromático, con capacidad de 30000 tarjetas, 50000 transacciones, control total de puerta (REX), 50 zonas horarias, 5 grupos y 10 combinaciones, entrada y salida wiegand.



FR1200/ID

» **Lector de huellas digitales y tarjetas** | Por proximidad con interfaz de comunicación RS485. Compatible con el F8 y los paneles de acceso de la línea InBIO. IP65 resistente al agua, alimentación 12v / 1.5A.

CFIESA
SEGURIDAD ELECTRONICA

IMPORTA Y DISTRIBUYE

Visítenos en www.fiesa.com.ar

Av. de los Incas 4154 | C.A.B.A. | TeleFax. 11-4551-5100 | recepcion@fiesa.com.ar

cofem®
ZKTeco

P R D X[®]

SECURITY SYSTEMS

La Central Más Versátil Del Mercado

- ▶ Expandible hasta 32 Zonas (Cableado o Inalámbrico)
- ▶ 4 Zonas en placa (8 con Duplicación de Zona en Serie o Paralelo)
- ▶ 1 Zona en Teclado (hasta 15 Teclados/Zonas)
- ▶ 2 Particiones
- ▶ Línea telefónica
- ▶ 32 Códigos de Usuarios con ID
- ▶ 3 Niveles de Armado (Total - Noche - En Casa)
- ▶ 1 PGM en Placa expandible hasta 12
- ▶ StayD (Protección las 24hs)
- ▶ Marcador personal (Llama a número y suena un tono de sirena ante el evento)



EXPANSORES DE ZONAS INALAMBRICAS

» RX1

- › Receptor inalámbrico para 32 zonas inalámbricas
- › Admite 32 controles Remotos
- › 2 PGMs

» RTX3

- › Receptor inalámbrico bidireccional para 32 zonas inalámbricas
- › Admite 32 controles Remotos
- › 3 PGMs
- › Cobertura 50 mts
- › Compatible con teclados, sirenas, PGMs y repetidores inalámbricos

COMUNICACION

» VDMP3

- › Módulo de voz Plug&Play
- › Llama hasta a 5 números avisando evento, falla, armado/desarmado
- › Control del panel desde un teléfono de línea o celular para armado / desarmado y PGMs

» IP150

- › Permite configurar hasta 16 casillas de e-mail para notificar
- › Notifica alarmas, fallos, armado / desarmado
- › Acceso web para ver el estado del sistema y armado/desarmado
- › Programación remota via IP a través de Winload o Babyware
- › Compatible con Iparadox (para IOS y Android)

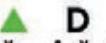
» PCS250 / PCS250G

- › Envío de SMS ante restauraciones, eventos, fallas, y armado / desarmado
- › Hasta 16 números diferentes por evento
- › Comunicación por GPRS o GSM a Central de monitoreo
- › Conexión remota a los paneles por GPRS mediante Winload o Babyware



TECLADOS COMPATIBLES



DISTRIBUIDOR EXCLUSIVO DE **P  R  D  X[®]**

Av. De Los Incas 4154/6 (1427) | Tel/Fax: (54 11) 4551-5100 | Buenos Aires | Argentina

 www.fiesa.com.ar

 /FIESA.com.ar

 /FIESA.tv

 **FIESA**
SEGURIDAD ELECTRONICA



El portfolio de soluciones más



Soluciones para Vigilancia Urbana
Ciudad segura



Soluciones para Vigilancia de Móviles Policiales



Soluciones para Vigilancia en el Transporte Público



Soluciones para Bancos



Soluciones para Casinos y Entretenimiento



Soluciones para Hotelería y Turismo

GLOBAL

HIKVISION es hoy el proveedor global #1 del mundo y cuenta con el portfolio de productos y soluciones más extenso de la industria.



SecNow



Security One Argentina



hikvision.hangzhou



hikvisionarg

Céspedes 3881
(C1427EAG) C.A.B.A.
Tel.: (5411) 4555-1594
Tel./Fax: (5411) 4555-6528
info@securityone.com.ar



HIKVISION

MASTER PREMIER DISTRIBUTOR

Líder de la industria de Video Vigilancia mundial

completo del Mercado mundial



Soluciones para Energía, Gas y Petróleo



Soluciones para Proyectos de Minería



Soluciones para Empresas de Monitoreo de Alarmas y Video



Soluciones para Educación



Soluciones para Instituciones de la Salud



Soluciones para Shoppings, Retail y Supermercados

securityONE

HIKVISION PREMIER DISTRIBUTOR

Distribuidor líder en Latinoamérica

www.securityone.com.ar

www.hikvision.com

Control de velocidad fotográfico NZ-RADAR

Solución para la captura e identificación
de excesos de velocidad.



Tecnología en Seguridad presenta una nueva solución para la identificación y registro de excesos de velocidad vehicular.



El sistema NZ-RADAR utiliza un radar del tipo doppler para identificar la velocidad de los vehículos y ante un exceso de velocidad captura varias imágenes en alta definición.

Es importante destacar que el sistema es totalmente autónomo, valiéndose de la red para realizar todas las comunicaciones y de esta manera se mantiene un control total de la solución, de forma remota.



CARACTERÍSTICAS

- Captura en alta resolución
- Múltiples capturas por ticket
- Conectividad 3G/Wifi
- Envío de Tickets al instante
- Acceso al equipo Online
- Upgrades remotos
- UPS interna con autonomía de 5 hs.
- Identificación de velocidad desde 2 a 300 km/h.
- Distancia de toma configurable entre 10 a 120 m.
- Almacenamiento local y remoto
- Gabinete securizado, estanco apto intemperie
- Velocidad, hora, fecha y nombre del lugar embebido en la imagen
- Tensión 12V. Consumo 1.5A
- Integración con sistemas de CCTV
- Alto nivel de encriptación en transmisión y almacenamiento de imágenes
- Niveles de acceso securizado, password y registro.



tecnología
en seguridad

la evolución natural

Bulnes 439 (C1176ABG)
Ciudad Autónoma de Buenos Aires.
Tel: (00 54) 11-5238-5553 / 54 / 58 / 59

info@tecnologiaenseguridad.com
www.tecnologiaenseguridad.com

100 ediciones potenciando el crecimiento del sector

Los números redondos suelen llamar a la reflexión y a la retrospectión; dan la sensación de estar cruzando una línea, de haber alcanzado parcialmente una meta. Más aún cuando ese número representa el desarrollo de un trabajo sostenido, llevado a cabo durante años: nuestra edición número 100 es el ejemplo perfecto de esto.

El camino que ha recorrido Negocios de Seguridad a lo largo de sus más de 13 años de historia está lleno de notas, informes, productos, anuncios, eventos y otras tantas cosas más. A cada paso hemos intentado reflejar la realidad del rubro de la seguridad electrónica de la manera más representativa posible, para que quien consuma la revista pueda tener información de calidad, actualizada y relevante para su actividad. Si bien es un orgullo, también es nuestro deber: como un medio de comunicación que ocupa una posición privilegiada dentro de este sector, la tarea principal que nos dicta la ética consiste en garantizar la calidad de la información que llena nuestras páginas. Tanto los que hacemos la revista como nuestros lectores sabemos que este ejemplar de Negocios de Seguridad marca el cumplimiento número 100 de esta obligación.

Sin embargo, la revista va más allá de su edición en papel o digital; la verdadera Negocios de Seguridad no está compuesta por páginas, sino por personas. Detrás de

cada informe, cada nota, cada publicidad, cada entrevista hay un periodista, un columnista, un anunciante y un colega. Esta revista es lo que es hoy gracias a esta comunidad; y la comunidad, a su vez, se ha beneficiado con esta plataforma de comunicación que intentamos hacer crecer día a día.

Es por esto que queremos aprovechar esta oportunidad para compartir el festejo con todos los que nos ayudaron a hacer estas 100 ediciones. Queremos agradecer que nos hayan acompañado y que nos hayan ofrecido su sostén, su apoyo e incluso su afecto. Creemos que lo hemos retribuido apuntalando la actividad de todo el gremio, aportando a su profesionalización, a su mejoramiento y dándole las mejores oportunidades a todos sus actores, desde la sociedad anónima más grande hasta el integrador de valija.

Nuestra tarea no es fácil, es una actividad de tiempo completo en la que no se permiten los descuidos; y es esta responsabilidad profesional lo que nos une a nuestros lectores y anunciantes. Conectar un panel o una cámara y hacer una revista son trabajos muy diferentes, pero la pasión y la dedicación son las mismas. Unidos hemos llegado hasta aquí y cada vez más unidos seguiremos por 100 números más; sabemos muy bien que no hay otra forma mejor de hacerlo.

Por todo lo hecho y por todo lo que hay por hacer,

¡salud y gracias!





ediciones creciendo y haciendo historia juntos

Negocios de
Seguridad[®]


SoftGuard
SOFTWARE INTEGRAL PARA MONITOREO DE ALARMAS

aliara

ESPECIALISTAS EN SEGURIDAD PERIMETRAL

power shock

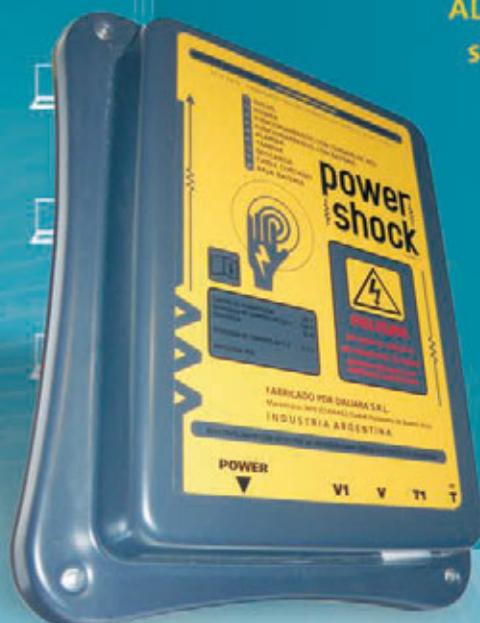
Energizador de perimetros microprocesado

Integración total en protección perimetral

ALIARA, más de 15 años diseñando sistemas de seguridad perimetral, líder y referente en el mercado argentino y latinoamericano.

Energizador de Perimetros, disuade y repele un intento de intrusión mediante la posibilidad de recibir una descarga eléctrica No Letal.

Apto para todo tipo de condición climática y distintas superficies.



Nº 1
en el
mercado



Software de Control integral

- Totalmente amigable.
- Fácil de operar.
- Conexión en red.
- Mapa del sitio digitalizado.
- Alarmas audibles y visuales.
- Reporte de eventos.
- Parámetros de diagnóstico de estado de baterías, placas y niveles de ajuste.

CERTIFICACIONES



60335-2-76



ISO
9001



Tel.: (54-11) 4795-0115 - ventas@aliara.com - www.aliara.com

El punto en donde ▶ LA TECNOLOGÍA ◀ NOS UNE

TOUR
2016

Los profesionales de la compañía visitarán los principales puntos de Argentina y las principales capitales de los diferentes países de Latinoamérica para compartir las novedades que la empresa lanzó al mercado en los últimos meses. Durante el Tour se realizarán encuentros donde el equipo de profesionales de Alonso Hnos. presentará casos sobre soluciones de seguridad electrónica domiciliaria aplicadas con las diferentes alternativas apoyadas por las tecnologías más innovadoras que componen su portafolio de productos

{ TEMARIO }

- Presentación institucional y un recorrido por la historia de Alonso Alarmas.
- La sirena como elemento diferenciador a través de sus funciones.
- Paneles de alarma con características únicas en el mercado.
- Repaso de las últimas funciones incorporadas.
- Tecnología inalámbrica de largo alcance y alta penetración. Sus fundamentos.
- Módulo IP como medio alternativo de comunicación para estaciones de monitoreo.
- Módulo IP y su utilización para uso doméstico a través de Alarma Control.
- Próximos lanzamientos de productos.
Innovación y flexibilidad en la nueva familia de productos.

INGRESA A NUESTRO SITIO Y ENTERATE EN DONDE VAMOS A ESTAR

<http://micrositio.alonsohnos.com/tour-2016>

EL PRODUCTO
NECESARIO PARA
GENERAR NUEVOS
NEGOCIOS.

VENTAJAS
COMPETITIVAS
SOBRESALIENTES.

EXPERIENCIA E
INNOVACION
TECNOLOGICA.

Productos
de Fácil
Instalación
y Mínimo
Mantenimiento.



San Lorenzo 1771 - Lanús Este (B1824BWY)

Buenos Aires - Argentina

Tel.: +54 (11) 4246-6869

Fax: +54 (11) 4246-9860

E-mail: info@alonsohnos.com

Visite nuestra web en www.alonsohnos.com, donde encontrará muchos productos más.

lonso
ALARMAS

Palabras de nuestros referentes

Frases y expresiones

Reflexiones, pensamientos, actualidad, desesos... cada uno de quienes forman parte de nuestras páginas dejaron su impronta en frases expresadas a lo largo del tiempo. Reflejamos aquí ese sentir, que reconstruye nuestra historia y nos alienta a seguir escribiéndola.

A lo largo de 100 ediciones, Revista Negocios de Seguridad dio a conocer el pensamiento y el sentir de cada uno de los profesionales que integran la industria. La realidad del mercado, sus expectativas y sus logros se fueron plasmando en cada una de las notas realizadas. Muchos fueron más allá de la formalidad requerida y, en innumerables ocasiones, fueron partícipes de nuestra consulta, ofreciendo a estas páginas lo más valioso con lo que se puede contar: su experiencia a la hora de evaluar la realidad, traducida desde una actividad específica como lo es la seguridad. Compartimos con nuestros lectores cada una de esas palabras, que deben interpretarse en el contexto de la época en la que fueron pronunciadas.



3Way Solutions
Guillermo Massucco
Socio Gerente

"El paso hacia nuevas tecnologías no tendría que ser traumático."

(Nro. 18 – May 2005)



AdBioTek
Alex Savitsky
Director de Desarrollos

"Con la biometría, a través de la validación de nuestros rasgos únicos e intransferibles, está el futuro de la identificación de personas."

(Nro. 51 – Feb/Mar 2010)



ADT
Leandro Dorfman
Gte Vertical Markets & Global Accounts

"Tener el respaldo de una marca significa poder abrir la posibilidad de nuevos negocios, de generar nuevos clientes."

(Nro. 57 – Nov/Dic 2010)



Alarmas del Centro - ADC
Marcelo Martínez
Gerente General

"Sostenerse y crecer en recesión fue todo un desafío. Ahora es momento de incrementar los logros a través de recursos genuinos."

(Nro. 49 – Nov/Dic 2009)



Alarmas Tausend
Alejandro Mandl
Fundador

"Cuando se pone énfasis en los procesos, el producto final argentino compite de igual a igual con el importado."

(Nro. 36 – Mar 2008)



Alastor
Juan Hamparsomián
Presidente

"El cliente es sin dudas el activo más importante que posee cualquier empresa."

(Nro. 53 – May/Jun 2010)



Alerta Temprana
Carlos Zalvidea
Fundador

"Potenciamos nuestro negocio ayudando al profesional del monitoreo de alarmas a crecer en el suyo, brindándole al usuario una atención que le da al instalador identidad de empresa."

(Nro. 78 – Jul/Ago 2013)



#001
Julio 2002



#002
Septiembre 2002



#003
Noviembre 2002



#004
Enero 2003



Más de 30 años
brindando
calidad y excelencia
en nuestros cables

Especialistas en cables para
comunicaciones, transmisión de
datos e interconexión de
Sistemas de Videovigilancia.

NUESTROS PRODUCTOS:



CABLES TELEFONICOS

- Multipares Planteil Interior
- Multipares Subterráneos
- Multipares Auto Suspendidos
- Cables de Instalación Interna y Acometida



TRANSMISION DE DATOS

- Cables UTP Interior y Exterior Cat.5
- Cables UTP Auto Suspendido Cat.5
- Cables FTP Interior y Exterior Cat.5
- Cables FTP Auto Suspendido Cat.5



PARA SISTEMAS DE SEGURIDAD

- Cables Telefónico Blanco
- Cables para Intercomunicadores
- Cables Coaxiales RG59u
- Cables UTP y FTP Interior y Exterior
- Cables para Sensores de Incendio



CABLES ESPECIALES

- Cables Blindados Par Compensados
- Desarrollos Especiales

Asesoramiento Especializado



CADIEEL
Cámara Argentina de Industrias Electrónicas,
Electromecánicas, Luminosónicas, Informáticas,
Informática y Control Automático



casel
Cámara Argentina
de Seguridad Electrónica

Varela 3525/41 • C.A.B.A. • Argentina
Tel. (5411) 4878-0924/0925/0926
ventas@anicorcables.com.ar • www.anicorcables.com.ar





AUTOMATIZACION
PARA PORTONES
LEVADIZOS

MITO

DOMO

AUTOMATIZACION PARA
PORTONES BATIENTES
CON FINAL DE CARRERA



alse

lo último en auto

colombia 370, villa martelli, buenos aires, argentina.
ventas@alseargentina.com.ar



AUTOMATIZACION
PARA PORTONES
CORREDIZOS
400 KG.

TITO



COMPACT
NEW

AUTOMATIZACION
PARA PORTONES
CORREDIZOS
600 KG.

Automatización de portones

tel. 54 011 4761.4222 | 0810 555 ALSE (2573)
www.alseargentina.com.ar



Aliara
Santiago Gómez Gingeles
Departamento Comercial

"Las empresas debemos brindar soluciones prácticas con una buena relación costo-beneficio, enfocadas en el cliente."
(Nro. 96 – Oct/Nov 2015)



Anicor S.A.
Miguel Ángel Novoa
Gerente Comercial

"Trabajar en la calidad y confiabilidad de los productos es una de las claves para lograr vanguardia y trascendencia como empresa."
(Nro. 47 – Ago/Sep 2009)



AVG Electrónica
Carlos Veliz
Socio Gerente

"La realidad socioeconómica hace que las empresas de seguridad y sus afines encuentren oportunidades ciertas de crecimiento."
(Nro. 57 – Nov/Dic 2010)



Alonso Hnos. Sirenas
Jorge Alonso
Presidente

"En un mercado tan exigente como el actual no pueden ofrecerse productos de mala o poco probada calidad."
(Nro. 45 – May/Jun 2009)



Anker Mayorista de Monitoreo
Gastón Tígallo
Socio Director

"Después de estar del lado del instalador se comprenden los puntos esenciales para ser exitosos en la industria."
(Nro. 48 – Oct/Nov 2009)



Aviatel
Alejandro Zangari
CEO

"Hoy existe un gran desafío: el que logre un buen posicionamiento de marca, seguramente sacará buenos réditos."
(Nro. 57 – Nov/Dic 2010)



Alse Latina
David Dangelis
Gerente General

"No culpar a los terceros por las fallas e investigar permanentemente, interpretando la demanda del mercado, son factores de crecimiento."
(Nro. 65 – Nov/Dic 2011)



Arcontrol
Gustavo Reiter
Titular

"Tener la confianza del cliente es fundamental para seguir creciendo."
(Nro. 76 – Abr/May 2013)



Bagui S.A. - Pronext
Federico Ballabriga
Gerente de Compras

"Hoy, el cliente valora tanto un buen producto como la atención que se le brinda."
(Nro. 38 – Jul 2008)



Altel S.R.L.
Marcelo A. Martínez
Socio Gerente

"La tecnología inalámbrica llegó para quedarse y estamos convencidos de que el futuro de la seguridad no tendrá cables."
(Nro. 54 – Jul/Ago 2010)



ARG Seguridad
Ariel Menutti
Ejecutivo de Cuentas

"La seguridad electrónica se está convirtiendo en una industria de niveles masivos, con un amplio aprovechamiento de las redes de comunicación."
(Nro. 38 - Jul 2008)



BCG
María Beatriz Amado Cattáneo
Gerente Comercial

"Desde 2003 el mercado comenzó a mejorar de manera paulatina, pero sostenida."
(Nro. 23 – Mar 2006)



America Sec
Eduardo Bomchel
Socio Gerente

"Un cliente final compra una sola vez: es el instalador el que sustenta a una empresa y a quien hay que cuidar."
(Nro. 97 - Nov/Dic 2015)



Arrow Argentina
David Hoffman
Dir. de Operaciones para LATAM

"Solo una empresa cuya estrategia incluya un alto nivel de sensibilidad y conocimiento podrá cumplir con sus desafíos."
(Nro. 70 – Jul/Ago 2012)



Big Dipper
Gabriel Penella
Director General

"Parece contradictorio, pero la calidad puede venir aparejada con un bajo costo comparativo."
(Nro. 48 – Oct/Nov 2009)



#005
Marzo 2003



#006
Mayo 2003



#007
Julio 2003



#008
Septiembre 2003

Nuestros Productos



Motor GELB B200/450

- Uso domiciliario
- Longitud máxima de hoja 2,5 /4 mts.
- Desbloqueo para uso manual
- 220-230V 50Hz 250W



Motor Nice Moby 4006/ 5016

- Uso domiciliario
- Longitud máxima de hoja 3 /5 mts.
- Desbloqueo para uso manual
- 220-230V 50Hz 250W



Motor Nice Otto

- Uso domiciliario
- Peso máximo hoja 300 Kg
- Final de carrera
- 220-230V 50Hz 250W
- Desbloqueo para uso manual
- Accesorios de montaje

Al momento de decidir, Apriclass es la mejor opción para elegir.

Diseño

Apriclass ofrece productos de alta gama. Los motoreductores Nice se distinguen por su elegancia y comodidad de uso. Gelb crece en el mercado, con productos de alta confiabilidad y seguridad, sencillos de instalar y con opciones para cada necesidad del cliente.

Comodidad

Entre otras prestaciones, la instalación de un automatismo agrega valor a su casa. Usted podrá entrar y salir sin peligro, sin bajar de su automóvil. Los niños juegan seguros y protegidos en el jardín. si no hay alimentación eléctrica, la puesta manual lo ayudará a utilizar sus accesos sin ningún problema..

Calidad

Apriclass, una empresa con más de 15 años en el mercado, ofrece productos con desarrollo propio. Equipos reconocidos en el mercado mundial y un excelente grupo de personas dispuestos a entender las necesidades del cliente, buscando la mejora continua para su mayor satisfacción.

Seguridad y Servicio

Cuando Usted elige un equipo Apriclass, no sólo elige un producto seguro, sino también un producto de confiabilidad y larga vida útil. Además elige calidad y servicio en la atención a todas sus necesidades y exigencias. Gracias por seguir eligiéndonos



Gelb Force 300

- Uso domiciliario
- Peso maximo hoja 300Kg
- Final de carrera mecanico
- Desbloqueo para uso manual
- 220-230V 50Hz 130W



Gelb Force 800

- Uso semi-int ensivo (consultar detalles)
- Peso maximo hoja 800Kg
- Final de carrera mecanico
- Desbloqueo para uso manual
- 220-230V 50Hz 350W
- Reduccion en baño de aceite



Gelb Force 1600

- Uso semi-intensivo
- Peso maximo hoja 1600Kg
- Final de carrera mecanico
- Desbloqueo para uso manual
- 220-230V 50Hz 570W



ASEC



 **Fire-Lite** Alarms
by Honeywell

HD-11



GD-2B

MACURCO
GAS DETECTION

Productos en
STOCK

para
ENTREGA INMEDIATA

PROTECTOWIRE[®]
FireSystems

Honeywell



XLS-120



XLS-3000



XLS-140



AMERICA SEC S.R.L.

Av. Córdoba 4080 (C1188AAT) C.A.B.A. - (54 11) 4861-8960 / 7280



ASEC

PRO 9050IP-5MPX

Cámara bullet para uso profesional

Resolución 2592x1920@10fps

Audio bidireccional

Hasta 30 mts. de visión nocturna (IR On)



IPP 1025

Cámara IP HD 1 Mpx. para exterior

Resolución HD 1280x720

Compresión H.264



Disponible toda la línea
de productos para CCTV

Siera

CONFIABLE SIEMPRE



LGT 035HD

Cámara bullet AHD para exterior

Sensor 1 Mpx.

Resolución 1280x720px.

25 mts. de alcance (LED's IR On)

LGT 030HD

Domo color AHD antivandálico

Sensor de 1 Mpx.

Resolución 1280x720px.

25 mts. de alcance (LED's IR On)



SDR 1316HD

Grabador Digital Tribrido de 16 canales

Compresión H.264

Diseñado para aplicaciones profesionales de seguridad

Módulos 3G y WiFi opcionales



info@asec.com.ar
www.asec.com.ar





Bigson Security Systems
Adrián Cho
Socio Gerente

"La brecha entre el producto de marca y el llamado genérico en Latinoamérica es muy grande."

(Nro. 57 – Nov/Dic 2010)



CEM
Jorge Jaurena
Gerente

"Un mercado abierto y competitivo genera la necesidad de evolución tecnológica y desarrolla la inventiva de los empresarios."

(Nro. 69 – May/Jun 2012)



Cronos
Roberto Ingham
Director Ejecutivo

"Tengo una profunda confianza en las empresas que lograron sobrevivir al proceso de desindustrialización de los '90."

(Nro. 15 – Nov 2004)



Bio Card Tecnología
Marcelo Sosa
Fundador y ex socio

"Trabajar con estándares internacionales es un paso hacia la excelencia."

(Nro. 92 – Abr/May 2015)



Cika Electrónica
Tony Ko
Socio Gerente

"El éxito comercial no es un estrategia sino un conjunto de buenas prácticas, tanto desde lo humano como desde lo profesional."

(Nro. 38 – Jul 2008)



Cybermapa
Damián Menke
Presidente y Director Comercial

"La principal variable en la evolución tecnológica es, la innovación: a la par que evoluciona el hardware evoluciona el software."

(Nro. 72 – Oct/Nov 2012)



Blocker Security Store
Carlos Quiroga
Fundador

"Invertir en productos de calidad es invertir en estabilidad y crecimiento para la empresa y los clientes."

(Nro. 96 – Oct/Nov 2015)



Comfort House
Sebastián Gioco
Director

"No solo es ofrecer confort: el mayor potencial de la domótica está en la integración de sistemas."

(Nro. 34 – Nov 2007)



Datco
Gabriela Rodríguez
Gerente Comercial Div. Seguridad

"El mercado está apuntando a una integración que migra su tecnología hacia productos IP."

(Nro. 56 – Oct/Nov 2010)



ByH Ingeniería
Juan Carlos Bisang
Fundador

"Es fundamental respetar los acuerdos con los proveedores, manteniendo el círculo virtuoso de la producción."

(Nro. 68 – Abr/may 2012)



Cóndor Group
Eduardo Garrote
Director Comercial

"Sería bueno que las empresas trascendieran a las personas."

(Nro. 21 – Nov 2005)



DCM Solutions
Marcelo Cucci
Socio Gerente

"La reconversión tecnológica obliga a una constante inversión y desarrollo en nuevos productos y sistemas."

(Nro. 31 – May 2007)



Bykom S.A.
Diego Cacciolatto
Gerente Comercial

"Mantener una política de reinversión en investigación y desarrollar un modelo de comercialización eficiente son fundamentales para crecer de manera sostenida."

(Nro. 65 – Nov/Dic 2011)



Continea
Carlos Tu
Socio Gerente

"Las soluciones en conectividad ya se convirtieron en una necesidad primaria para las empresas de cualquier sector."

(Nro. 43 – Feb/Mar 2009)



D&R sistemas
Federico Delbón
Socio gerente

"Entender que el cliente demanda servicios y estándares de calidad elevados es clave para el crecimiento."

(Nro. 97 – Nov/Dic 2015)



#009
Noviembre 2003



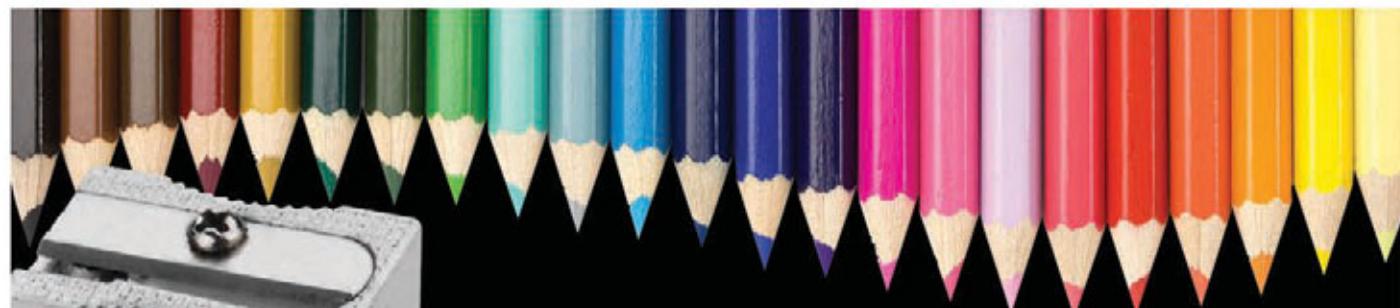
#010
Enero 2004



#011
Marzo 2004



#012
Mayo 2004



**Seguimos afinando el lápiz
cuando más lo necesita**

ARCONTROL

SISTEMAS DE SEGURIDAD

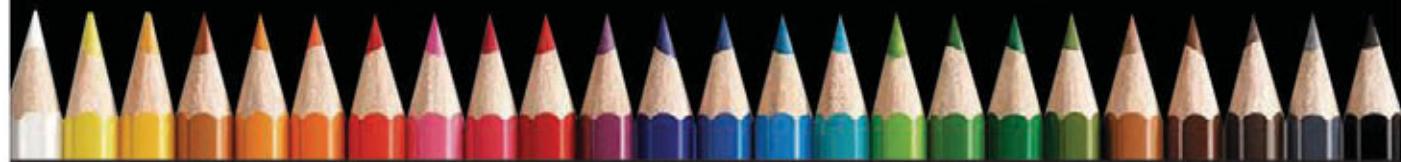
*Desde 1993 brindamos el mejor servicio y la mejor atención
al instalador, el integrador y a las estaciones de monitoreo*

**Integre todos sus productos comprando en un solo lugar,
ahorrando tiempo y dinero**



- Amplio stock disponible • Asesoramiento técnico profesional
- Garantía y laboratorio de reparaciones • Envíos express a todo el país
- Estacionamiento sin cargo para clientes Av. Triunvirato 3815

La mayor variedad al mejor precio



www.arcontrol.com.ar

Equipamiento para: Sistemas contra Intrusión, CCTV, Control de Accesos, Sistemas contra incendio, Accesorios y mucho más.

AVerMedia ENFORCER **Geollision** **alhua** **SOYAL** **ACROW** **WID** Western Digital **ANVIZ**

LG **Intelligentgas** **OPTEX** **VIDEOMAN** **RISCO** **RKONET** **AVIATEL** **ADEMCO** **ALEPH**

DSC **lonso** **intelektron** **Códig Encrypta** **SYSTEM SENSOR** **Altel** **BENTEL SECURITY** **NOTIFIER** **QUASAR**

Av. de los Incas 4376 (C1427DNU) Ciudad Autónoma de Buenos Aires
e.mail: ventas@arcontrol.com.ar

Fax: (011) 4523-2471

(011) 4523-8451

bcg

Control de Acceso



¿Necesita una tecnología de Lectura/Escritura para gestionar múltiples aplicaciones en su negocio?

¿Necesita una tarjeta de proximidad que además de permitirle leer la información de forma segura y rápida, escribe datos en la tarjeta con igual garantía de seguridad y puede utilizarse en variadas aplicaciones?

EDGE. Solución de Control de Acceso para una sola puerta basado en IP.

- ESCALABLE
- SIMPLE
- FLEXIBLE



Una tarjeta, Miles de aplicaciones.

Impresoras



Tarjetas y Lectores

INDALA es sinónimo de diseño, calidad, servicio y permanencia en el mercado.
PROXIMIDAD ES INDALA
Tarjetas y Lectoras 125KHz y Mifare 13,56Mhz

Tarjetas + Flexkey



Lectora Curve

Lectora Wave Slim

Línea de lectores HID

BCG es Distribuidor Oficial de los productos INDALA, iCLASS y HID en todas sus líneas.



Línea de lectores iClass



Long Range Parking

Building Consulting Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN - Buenos Aires - Argentina

bcg

CCTV



BCG es Distribuidor Oficial de los productos BOSCH en todas sus líneas.



NUEVA LÍNEA DE CÁMARAS BOSCH ADVANTAGE.



Barrera de detección de humo

Sirena con estrobo multicanal



Centrales de alarma de incendio convencional



Avisadores manuales FMM



Central de alarma 862 y 880

Las Cerraduras BCG mantienen la línea más completa de cerraduras magnéticas y accesorios y es la única que realiza control de calidad y mediciones de laboratorio locales.

ESPECIFICACIONES TÉCNICAS

Modelo	C-300	C-600	C-1200
Fuerza de retención	300 Lbs	600 Lbs	1200 Lbs



Incendio

Cerraduras

Tel: (54 11) 4308-0223 - 4941-1472 / 1573 - Fax: 4308-1775
info@bcggroup.com.ar - www.bcggroup.com.ar



Desarrollos Tecnológicos de Alta Performance - DETAP
Ing. Ricardo Navarreta
Titular

"Ante lo importado, los fabricantes argentinos tenemos una gran posibilidad de ganar terreno en el mercado."

(Nro. 43 - Feb/Mar 2009)



DMA
Guillermo Scotta
Socio Gerente

"El mercado del interior está ávido de nuevas tecnologías. Pero también necesita capacitarse en ellas."

(Nro. 36 - Mar 2008)



DX Control
Daniel Valle
Socio Fundador

"Pensamos el crecimiento de la empresa como aquel de las personas que acompañan ese proyecto, confiados en que la sucesión tiene que venir desde adentro."

(Nro. 64 - Oct/Nov 2011)



Detcon
Alberto Álvarez
Presidente

"En el mercado actual hay muchas inversiones por venir. Eso posibilitará sin dudas el desarrollo de las empresas."

(Nro. 31 - May 2007)



Domonet S.A.
Marco Bonera
Presidente

"La seguridad electrónica cambia constantemente y de manera muy profunda, a través de los avances de la tecnología."

(Nro. 46 - Jul/Ago 2009)



Elca S.R.L.
Sergio Pattacini
Socio Gerente

"Nuestra nueva sede es la concreción de un anhelo de cada uno de los que soñamos la empresa que hoy tenemos."

(Nro. 68 - Abr/May 2012)



Dialer Seguridad Electrónica
Ricardo Márquez
General Manager

"Cada uno puede tener distinto nivel de éxito, pero cuando le ponés pasión a tu trabajo, es probable que te vaya bien."

(Nro. 62 - Jul/Ago 2011)



Drams Technology
Daniel Schapira
Presidente

"La función del distribuidor es trabajar con el integrador para entender los requerimientos del cliente, proponer una solución y capacitarlo."

(Nro. 54 - Jul/Ago 2010)



Electrónica del Futuro
Carlos Fisher
Socio Gerente

"Muchos pasaron de ser 'clientes' a importadores directos. Esto habla muy bien del crecimiento del mercado local."

(Nro. 20 - Sep 2005)



Digifix
Juan Nasoni
Supervisor Administrativo

"Que una empresa de renombre mundial ofrezca garantía local optimiza la relación con los clientes."

(Nro. 54 - Jul/Ago 2010)



DTS2
Christian Kuhk
Gerente Técnico

"Una de las prioridades de la empresa debe ser la capacitación, tanto del usuario como del instalador o integrador."

(Nro. 47 - Ago/Sep 2009)



Electronics Line
Patricio Ramallo
Gerente de Ventas LATAM

"A través de la fusión con Risco, buscamos posicionarnos como una opción de calidad en la integración de tecnologías."

(Nro. 61 - May/Jun 2011)



Digiset
Lucas Uner
Socio Gerente

"Creemos que estamos en un mercado muy competitivo, pero que aún tiene mucho para ofrecer a quienes trabajen de manera seria."

(Nro. 62 - Jul/Ago 2011)



DVR Store
Germán Losada
Gerente Comercial

"El trabajo y el desarrollo serio de una marca potencian el crecimiento de una empresa."

(Nro. 47 - Ago/Sep 2009)



ElectroSistemas de Seguridad S.R.L.
Roberto Junghans
Gerente General

"Para competir con éxito hay que estar preparados, fundamentalmente, desde los valores éticos de la competencia leal."

(Nro. 52 - Abr/May 2010)



#013
Julio 2004



#014
Septiembre 2004



#015
Noviembre 2004



#016
Enero 2005



**ELIGE EN MENDOZA
SAN JUAN Y SAN LUIS**



COMO DISTRIBUIDOR MAYORISTA OFICIAL



HD-CVI
High Definition Composite Video Interface

**ENCONTRÁ TODA LA FAMILIA DAHUA
EN BLOCKER SECURITY STORE**

- STOCK PERMANENTE
- SERVICIO POSTVENTA
- ENVÍOS DIARIOS SIN COSTO
- ESTACIONAMIENTO PROPIO

ANÁLISIS DE PROYECTOS | ADECUACIÓN PRESUPUESTARIA | ASESORAMIENTO TÉCNICO

☎ (0261) 493 0535
☎ (0261) 155 718 792

CARRIL RODRÍGUEZ PEÑA 2144 · MAIPÚ | WWW.BLOCKERSEGURIDAD.COM
VENTAS@BLOCKERSEGURIDAD.COM | f BLOCKERSEGURIDAD



ZKSoftware[®]
A R G E N T I N A

LÍDERES EN TECNOLOGÍA BIOMÉTRICA

PRODUCTOS
DESTACADOS

— Abril 2016 —



ZK-SC405 •

Control de accesos. Apto para ser instalado en hogares, oficinas y servicios públicos.
Tarjetas: 30000 • Transacciones: 80000

ZK-Multibio 700 ID •

Control de accesos y tiempo y asistencias mediante reconocimiento facial, huella digital o tarjetas de aproximación.
Rostros: 3000 (1:1) • Transacciones: 100000





ZK-SilkBio 100TC

Rostros: 800 • Huellas: 1500



ZK-SF100 ID

Huellas: 1500 • Tarjetas: 5000



ZK-K20 ID

Usuarios: 500 • Tarjetas: 500



ZK-Eg C-ID

Huellas: 2200 • Registros: 100000



ZK-ML10

Usuarios: 60



ZK-SC700

Tarjetas: 30000 • Registros: 100000



ZK-Multibio 200 ID

Rostros: 400 • Huellas: 500



ZK-Multibio 800 ID

Rostros: 400 • Huellas: 1000



ZK-FL1000

Rostros: 100 • Contraseñas: 100

EQUIPOS AUTÓNOMOS DE ÚLTIMA GENERACIÓN PARA CONTROL DE ACCESOS Y DE PERSONAL



BIO CARD TECNOLOGÍA S.R.L. Distribuidor oficial en Arg. | Dir. Zapiola 4583 C.A.B.A. (C1429AOI)





Fábrica Argentina de Motores FAM
Alfredo Almirón
Director Comercial

"La industria nacional está capacitada para ofrecer productos de calidad, fácil aplicación y altas prestaciones."

(Nro. 96 – Oct/Nov 2015)



Getterson Argentina
Walter Chaio
Vicepresidente

"Contar con el producto requerido al instante es fundamental para la fidelización del cliente."

(Nro. 18 – May 2005)



iBrido LLC
César Sandoval
CEO

"La región está creciendo y las políticas gubernamentales apoyadas en la video-vigilancia para crear ciudades inteligentes abren muchas expectativas en el mercado del Mercosur."

(Nro. 88 – Oct/Nov 2014)



Fiesa S.R.L.
Rodolfo Müller
Gerente Técnico

"En la actualidad la tecnología IP es la que marca el rumbo del mercado, en consecuencia con el auge de Internet."

(Nro. 44 – Abr/May 2009)



Gonner
Daniel Buscio
Socio Gerente

"Una de las claves para el crecimiento de una empresa es superar los obstáculos y optimizar recursos."

(Nro. 28 – Nov 2006)



Industrias Quilmes
Ignacio Bunge
Apoderado

"La no exigencia de normas puede atentar seriamente al crecimiento del mercado de la seguridad."

(Nro. 18 – May 2005)



Fire System
Alejandro Páez
Director Comercial

"No solo hay que cumplir la normativa en el diseño de una obra sino también utilizar sistemas que las cumplan."

(Nro. 81 – Nov/Dic 2013)



GTE
Gustavo Tono
Titular

"La tecnología GPS todavía está en pleno crecimiento, queda mucho por trabajar en ese campo."

(Nro. 24 – May 2006)



Ingal
Karina Lemma
Gerente Comercial

"La tecnología LED es la solución de iluminación que se está incorporando a todo tipo de uso, más allá de la seguridad."

(Nro 63 – Ago/Sep 2011)



Fulltime
Rafael Haiyashi García
Gerente Comercial

"El mercado del rastreo satelital tiene un potencial de crecimiento enorme; ofrecer servicios de valor agregado es una manera de crecer en el negocio."

(Nro. 92 – Abr/May 2015)



Grupo Núcleo
Mariano Di Julio
Dto. de Conectividad

"Estamos en condiciones de desarrollar y ensamblar nuestros propios productos para abastecer al mercado."

(Nro. 63 – Ago/Sep 2011)



Ingesys
Sergio Esterkin
Gerente Comercial

"Calidad y tecnología deben ser los parámetros del sector."

(Nro. 25 – Jul 2005)



Fured
Daniel Aiello
Gerente General

"El crecimiento y evolución de una empresa siempre traen aparejados la apertura de nuevos mercados."

(Nro. 49 – Nov/Dic 2009)



Grupo USS
Francisco Albertón
Fundador y Presidente

"Buscamos potenciar el reconocimiento de la marca con nuevos servicios y el desarrollo de capacidades asociadas a la industria de la seguridad."

(Nro. 86 – Jul/Ago 2014)



Intecom
Martín Israilson
Socio Gerente

"El crecimiento del mercado de incendio sería mayor si se adoptaran leyes en la aplicación de estos sistemas."

(Nro. 78 – Jul/Ago 2013)



#017
Marzo 2005



#018
Mayo 2005



#019
Julio 2005



#020
Septiembre 2005



Software para monitoreo de alarmas y logística satelital de vehículos.

NUEVA solución móvil que permite transformar un smartphone en un dispositivo localizador de personas, con funcionalidades avanzadas tales como:

Generación de posición

Alertas de pánico / emergencia médica/ incendio

Acceso seguro domiciliario y respuesta.

Servicios parametrizables

(asistencia mecánica, logística, control de guardias, servicios técnicos, supervisión de vendedores)

Fotoverificación desde el Smartphone



Av. Colón 3037 7° - Mar del Plata - 7600 - Tel. (54 223) 495-8700
www.bykom.com.ar - info@bykom.com.ar

TRANSCEPTOR GPRS/SMS

Siguiendo los nuevos estándares del mercado, traemos una nueva serie de productos que incorporan mejoras necesarias para continuar la evolución de la seguridad electrónica. Tamaño reducido, actualización remota de firmware y conexión on-line son algunos de los beneficios de la nueva línea de productos Celletech.

¿Que ventajas incorpora?

Actualización brinda la posibilidad de desplegar nuevas versiones de firmware de forma remota, obteniendo un producto en constante evolución

Versatilidad para adaptarse a distintas soluciones del mercado

Seguridad al confirmar el evento solo si es recibido correctamente

Localización remota para ubicarlo en cualquier momento y lugar dentro de los 1000m

Evolución al agregar nuevas funciones, manteniendo la compatibilidad con el RVA-400

Agilidad dado que permite configurar el envío directo de Avisos por SMS al cliente final

Comodidad ya que gracias a su reducido tamaño, permite una instalación mas sencilla y la posibilidad de incorporarlo en el mismo gabinete del Panel de Alarmas

Compatibilidad con los paneles y los software de monitoreo más utilizados del mercado



Powered By
QUECTEL

PARADOX
SECURITY SYSTEMS

lonso
ALARMAS

DSC

MKS
RETHINK AUTOMATION

ROKONET
RISCO GROUP

Honeywell

bykom

moni

SoftGuard



Especificaciones

Alimentación	10 - 16 VCC (Nominal 13,8 VCC)
Consumo en Reposo	50 mA
Bandas de Operación	GSM 850/900 Mhz - PCS 1800/1900 Mhz
Formatos de Comunicación	Contact ID / Ademco Express (DTMF)
Entradas	1 analógica [0V - 5V] - expandible a 5 en soluciones s/panel
Salidas	2 a Colector Abierto 50 mA máximo
Indicadores de Estado	3 Led; Rojo (Linea), Amarillo (Señal) y Verde (Cobertura)
Conector de Antena	SMA Hembra (50Ω) - Incluye Antena Cuatribanda
Modos de Operación	Automático y Backup
Dimensiones / Temperatura de Operación	85 x 74 x 32 mm (An x Al x P) / -20°C a 45°C
Accesorios	Conector con Mazo de Cables

Webinar Gratuito
Todos los Jueves
+ info en
www.celletech.com.ar



Intelektron
Marcelo Colanero
Presidente

"Logramos en la empresa conformar un grupo de gente que fue creciendo junto, adaptándose a los cambios."

(Nro. 54 - Jul/Ago 2010)



Intepla
Víctor Piemonte
Gerente Comercial

"Un buen producto no garantiza el crecimiento. Para lograrlo hay que ofrecer un servicio integral al cliente."

(Nro. 34 - Nov 2007)



Intracom
Pablo Weinstein
General Manager

"Mientras las variables económicas continúen iguales y el mercado mantenga su estabilidad, la curva de crecimiento del sector será siempre sostenida."

(Nro. 54 - Jul/Ago 2010)



Inyser Portones
José Alberto Sebih
Gerente

"En los últimos años el mercado fue expansivo. Después de una meseta, la curva productiva parece nuevamente en alza."

(Nro. 88 - Oct/Nov 2014)



lomega
Germán Yeannes
Associate Technology Consultant

"El almacenamiento cloud permite al usuario múltiples opciones de storage sin generar costos adicionales."

(Nro. 73 - Nov/Dic 2012)



Irtec Automatismos
Daniel Iriarte
Director

"El usuario argentino busca calidad, durabilidad y estética en los productos."

(Nro. 44 - Abr/May 2009)



Iselec
Jorge Panzuto
Socio

"No está incorporado que la protección contra incendios es tan importante como tener un buen sistema contra robos."

(Nro. 69 - May/Jun 2011)



Isikawa Electrónica
Norberto Isikawa
Presidente

"La seguridad electrónica es la herramienta que mayor eficacia ha demostrado en la prevención de potenciales infortunios."

(Nro. 31 - May 2007)



Isolse
Ramiro Arleo
Socio Gerente

"En los '90 el mercado creció con el impulso de las 'nuevas privatizadas'. Hoy lo hace sumando esfuerzos desde todos los sectores."

(Nro. 27 - Sep 2006)



Issa Pelba
Mariano Periotto
Managing Partner

"Somos optimistas y prevemos una proyección de crecimiento de al menos un 30%, tanto de la industria como de nuestra empresa, para este año."

(Nro. 99 - Feb/Mar 2016)



ISTC
Claudio Prado
Gte. de Ventas para el Cono Sur

"La variable fundamental para el crecimiento del mercado es el sostenimiento del crecimiento económico general del país."

(Nro. 34 - Nov. 2007)



J&M Seguridad y Sistemas
Marcelo Merchán
Socio

"El cliente final es cada vez más exigente y más comprometido con su seguridad."

(Nro. 78 - Jul/Ago 2013)



Kelcom
Pablo Sánchez
Gerente Comercial

"La comunicación IP primaria es actualmente un nicho de mercado que ofrece grandes posibilidades."

(Nro. 53 - May/Jun 2010)



Kymsa
Federico Kistermann
Titular

"En un mercado complejo, con una gran oferta, hay que exigirse en la selección de los productos adecuados. Eso ayuda a la competencia."

(Nro. 52 - Abr/May 2010)



Lantrónica de Argentina
Matías Chervín
Depto. de Ingeniería

"La evolución es constante. Asomó el monitoreo urbano en 2008 y hoy está en plena consolidación. Lo mismo pasa con el resto de los segmentos."

(Nro. 43 - Feb/Mar 2009)



#021
Noviembre 2005



#022
Enero 2006



#023
Marzo 2006



#024
Mayo 2006

**Soluciones
simples
para problemas
complejos
en la lucha
contra el Fuego**

centry®
Sistemas de Seguridad

25
Con
Seguridad



Centry es el Master Dealer
de Firetrace USA para sus líneas
Regulus y Sistemas de Supresión
de Incendios con Novec 1230

APLICACIONES

- Tableros Eléctricos
- Maquinas CNC
- Minería
- ATM
- Transporte de Caudales
- Buses
- Energía
- Racks de Servidores
- Petróleo
- Portuario

FIRE TRACE®

REGULUS
FIRE SYSTEMS

3M

NOVEC 1230

ADMINISTRACION Y VENTAS

Pasco 755 . C1219ABE
CABA , Argentina
T: (5411) 4 122 1000
F: (5411) 4 122 1010
M: centry@centry.com.ar
W: www.centry.com.ar

PLANTA INDUSTRIAL

Cachi 774 / 776 . C1437DZF
CABA . Argentina
Distrito Tecnológico
T: (5411) 4 122 1090
M: extincion@centry.com.ar
W: www.centry.com.ar



Las mejores marcas de seguridad en un sólo lugar.

SOFTWARE HOUSE

De Tyco Security Products



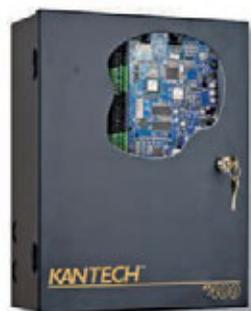
SOFTWARE HOUSE es uno de los productos para controles de accesos mejor desarrollado y confiable del mercado que permite una amplia integración con los sistemas electrónicos de seguridad en general.

Por su calidad y robustez es el producto preferido de empresas que requieren un alto nivel de seguridad (corporaciones, transportes de caudales, bancos). La línea de productos cuenta con paneles de control, lectores, sofisticados programas de administración y todos aquellos componentes necesarios para el correcto funcionamiento de los sistemas.



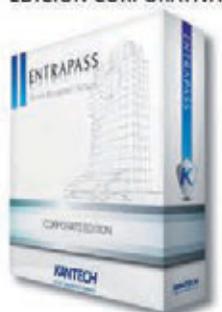
KANTECH

De Tyco Security Products



KT-400

ENTRAPASS
EDICIÓN CORPORATIVA



KANTECH ofrece sistemas de control de accesos ágiles y convenientes para la entrada y salida de los usuarios, así como la reducción de los inconvenientes asociados. La introducción de un sistema de control de acceso de calidad como parte de la de seguridad de una compañía será apreciada por los usuarios.

Productos de relación costo-beneficio adecuada para pequeñas y medianas industrias o corporaciones. Lectoras de tarjetas, biométricos, paneles de control y software de administración, etc., forman parte del amplio desarrollo de productos de la marca.



KT300

ROSSLARE SECURITY PRODUCTS

AC-225IP



LECTORAS DE LARGO
ALCANCE TIPO TELEPEAJE



AC-215IP
PANELES IP NATIVOS

Cuando los costos son importantes, las pequeñas empresas pueden encontrar en **ROSSLARE** que pueden acceder a un sistema de control de accesos que disponga de las principales características de los productos más sofisticados como los precedentes, manteniendo sin embargo los niveles de seguridad y confiabilidad necesario para la implementación de un sistema de seguridad. **ROSSLARE** también cuenta con lectoras de tarjetas, teclados, lectores biométricos, paneles de control, de funcionamiento autónomo o con software de administración, etc. que son integrantes de la línea de productos desarrollados, producidos y respaldados por la marca.

Distribuidor autorizado de las marcas mundialmente líderes de productos tecnológicos y digitales de seguridad. Consúltenos...!!

GETTERSON 50 AÑOS
GETTERSON ARGENTINA S.A.I.C.
DESDE 1963

Getterson Argentina S.A.I.C.

Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / Buenos Aires / Argentina
tel. (54-11) 6777-6000 / fax: (54-11) 6777-6006
hiperseg@getterson.com.ar / www.getterson.com.ar

ANVIZ

Intelligent. Security



Líder mundial en soluciones de control de accesos e identidad.

Protección completa a través de software y hardware de tecnología biométrica de alta precisión con identificación segura.

CONTROL DE TIEMPO Y ASISTENCIA



EP300

- TI Stellaris CPU de alta velocidad de 32 bits
Diseño exclusivo de posicionamiento de huella
- 2.000 huellas - 50.000 registros
- USB - TCP/IP
- Batería recargable de 1100 mA
- Alimentación sobre USB / 5 V DG
- 16 estados T&A. Código de trabajo de 6 dígitos.
- Huella, Código + Huella + Contraseña, Huella + Contraseña



D200

- Sobremesa o Pared
- TI Stellaris CPU de alta velocidad 32 bits
- 2.000 huellas, 50.000 registros
- Alimentación USB
- Batería recargable de 1100 mA
- Alimentación sobre USB / 5 V DG
- 16 estados T&A. Código de trabajo de 6 dígitos
- Huella, Código + Huella + Contraseña, Huella + Contraseña



C2

- Procesador AM9 de alta velocidad
- Display TFT de 3" de alta definición (pantalla ancha)
- 3.000 huellas, 50.000 registros
- 16 estados T&A, Auto cambio de hora
- Servicio automático de grabación de consultas
- USB, TCP/IP, Alimentación sobre USB o 5V DC
- Huella, Tarjeta, Código + Huella, Código + Contraseña, Contraseña + Tarjeta, Huella + Tarjeta + Contraseña, Tarjeta + Contraseña + Huella
- Tarjeta Mifare opcional

CONTROL DE ACCESOS



U Bio

- Sensor de huellas óptico ANVIZ
- indicador de luz LED, Captura de imagen de precisión con anti-interferencia
- Imagen de huella sin distorsión
- 100 huellas, 3.000 registros
- Conexión USB (Módulo Bluetooth/GPRS para configuración)
- SDK disponible para desarrollo de software
- Opcional Baterías internas / Módulo Bluetooth/ Módulo GPRS



VF30

- TI Stellaris CPU de alta velocidad 32 bits
- 2.000 huellas - 50.000 registros
- Detector por infrarrojos y sensor durmiente
- RS-485, USB, TCP/IP
- Sensor apertura puertas, E/S Wiegand, Control directo cerraduras, Grupos, Zona horaria, alarma programada, timbre, relé de salida Huella
- Tarjeta, Código + Huella,
- Opcional EM RFID / Tarjeta Mifare
- IP 53



0A1000

- Samsung 400 Mhz Am9 procesador de alta velocidad
- 5.000 huellas, 100.000 registros
- WinCE 5.0 LCD TFT Samsung 3.5 Cámara 3 MPX
- Visualización de huella e imagen del usuario.
- RS232, RS 484, USB, TCP/IP, tarjeta SD (2 GB)
- Salidas doble de relé, E/S Wiegand, 16 grupos, 32 zonas horarias
- Huellas, Tarjetas y Código
- Estandar RFID EM, Opcional Tarjeta Mifare (WIFI/GPRS) estándar

Consúltenos por otros modelos de toda la línea ANVIZ

Distribuidor autorizado



GETTERSON ARGENTINA S.A.I.C.
DESDE 1963

Getterson Argentina S.A.I.C.

Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / Buenos Aires / Argentina
tel. (54-11) 6777-6000 / fax: (54-11) 6777-6006
hiperseg@getterson.com.ar / www.getterson.com.ar



M3K Argentina

Juan Manuel Punte
Coordinador del Depto. de
Planificación y Control

"El negocio hoy es rentable y refleja incrementos positivos. Eso ayuda a la planificación de la oferta."

(Nro. 52 – Abr/May 2010)



MAFP Consultores

Marcelo Fernández Pericas
Director

"Es necesario ganarse el respeto del cliente. Es él quien elige a su proveedor y este tiene que agradecer esa elección."

(Nro. 91 – Feb/Mar 2015)



Maxx Technology

Mario Olivera
Director

"Nuestro país sin dudas puede exportar tecnología de excelencia."

(Nro. 38 – Jul 2008)



Meditecna

Martín Cuello
Ejecutivo para la línea FLIR

"Hace falta dar a conocer la tecnología de las cámaras térmicas y sus aplicaciones. Crear la necesidad del usuario y eso lleva un tiempo."

(Nro. 65 – Nov/Dic 2011)



Mendoza Seguridad

Luis Eduardo García Centurión
Fundador

"En un mercado altamente competitivo, la atención al cliente y vender al mejor precio posible son claves en toda empresa."

(Nro. 77 – May/Jun 2013)



Microcom Argentina

María Inés Tornati
Gerente de Marketing

"Ofrecer soluciones integrales y nuevas marcas, integrando seguridad y conectividad ayudará a las empresas a posicionarse."

(Nro. 64 – Oct/Nov 2011)



MicroFast S.R.L.

Daniel Steirensis
Socio Gerente

"Una empresa con experiencia en redes tiene terreno ganado al ofrecer un servicio integral en proyectos de video por IP."

(Nro. 45 – May/Jun 2009)



Mobotix AG

Jorge Ferrón
Director de Breathe-TDV BV

"Latinoamérica se encuentra en una situación de crecimiento, mientras el resto del mundo está en una crisis económica como pocas."

(Nro. 61 – May/Jun 2011)



Monitora

Ernesto Cavazza
Socio Gerente

"El interior del país está creciendo en su demanda de seguridad, las empresas debemos estar preparadas para cubrirla."

(Nro. 53 – May/Jun 2010)



monitoreo.com

Modesto Miguez
Presidente

"El recurso más escaso en las organizaciones es el conocimiento. Quien lo posea estará bien posicionado para crecer."

(Nro. 49 – Nov/Dic 2009)



Movatec

Dr. Venialgo Acevedo
Fundador

"Hay un cambio cultural en el que la seguridad no es un término que alude a la defensa sino que está relacionado con la prevención."

(Nro. 33 – Sep 2007)



Nagro S.R.L.

Vicente Casares
Socio

"Un cerco eléctrico no mata, ni siquiera lastima. En el campo este tipo de sistema se utiliza como herramienta desde 1930 y nunca produjo una muerte."

(Nro. 65 – Nov/Dic 2011)



Nanocomm

Emiliano Navarro
Director Comercial

"Competir con empresas multinacionales es un estímulo para perfeccionarnos y lograr el éxito en el mercado latinoamericano."

(Nro. 62 – Jul/Ago 2011)



NEC

Daniel Bergonzelli
Gerente

"Vamos construyendo la evolución de nuestras soluciones según la demanda y la tendencia de los mercados."

(Nro. 72 – Oct/Nov 2012)



Netaway

Martín D'Angelo
Socio fundador

"En la actualidad, el cliente busca la solución adecuada más allá del costo."

(Nro. 78 – Jul/Ago 2013)



#025
Julio 2006



#026
Segutiexpo 2006



#027
Septiembre 2006



#028
Noviembre 2006

WWW.CEMSRL.COM.AR



CEM

CATÁLOGO DE PRODUCTOS

SURI

XANAES

KALLPA

CAUTION

AZOR

PUCARA

2016

Disponible en
nuestra web



Hecho en Córdoba
INDUSTRIA ARGENTINA

Picaflor 72 - B° Mitre (5006) Córdoba · Rep. Argentina
Tel.: (54-351) 456-8000 / Fax: (54-351) 4111447
e-mail: ventas@cemsrl.com.ar · www.cemsrl.com.ar

CATÁLOGO DE PROD

La conveniencia
de trabajar con
los expertos.



**Ofrecemos calidad en
componentes electrónicos,
eficiencia en distribución,
conocimiento técnico
y desarrollos a medida.**



SOLO
EN CIKA



**INNOVACION
CERTIFICADA**

Estudiamos y avalamos nuestros productos, brindando seguridad en cada compra.



**ASESORAMIENTO
& CONOCIMIENTO**

Contamos con profesionales de alto nivel técnico, para asesorar a nuestros clientes.

En Cika usted confía.

info@cika.com www.cika.com.ar

Av. De Los Incas 4821 CP1427 - Ciudad de Buenos Aires, Argentina - (5411) 4522-5466 (Rotativas)

REPRESENTANTES EN EL INTERIOR: CORDOBA: (0351) 486-4247, 475-9091 ó 475-1550 pedidos@linetec.com.ar

ROSARIO: (0341) 430-0145 labda@arnst.com.ar - MENDOZA: (0261) 499-0700 informes@ityl.com.ar

CONSULTORÍA & ASESORAMIENTO TÉCNICO



Energizador de Perímetros



Baterías - Cables - UPS



STOCK PERMANENTE

ENVÍOS A TODO EL PAÍS

CONDOR GROUP CALIDAD GARANTIZADA

ISC-BDL2-WP12G
Detector Triple tecnología con inmunidad a mascotas



ISC-PDL1-W18G
Detector Triple tecnología con inmunidad a mascotas



Barreras Fotoeléctricas de Doble y Cuádruple Haz

OD850-F1
Detector Triple tecnología para exterior



DS-9370
Detector panorámico de Triple tecnología de montaje en techo



FPD-7024
Central Híbrida
Convencional 4 a 8 zonas
Direccional hasta 247 puntos
Doble Comunicador Digital
Apta Monitoreo (Contact-ID)



BOSCH

Innovación para tu vida

FPA-1000-V2
Central Analógica
256 puntos expansible 512
Placa Ethernet incorporada
Doble Comunicador Digital
Apta Monitoreo (Contact-ID)



FPA-1200
Central Algorítmica hasta 2 lazos
127 puntos por lazo
Hasta 3 teclados remotos via Ethernet
Posibilidad de Software Gráfico
Posibilidad de Integración con BIS

FPA-5000
Central Algorítmica Modular
Hasta 4096 puntos
Interconexión de hasta 32 Centrales
Posibilidad de Software Gráfico
Posibilidad de Integración con BIS



Gral. Lucio N. Mansilla 3550 1° Piso Of. C - 1425 C.A.B.A
(11) 3535-1075/1076
ventas@condorgroup-srl.com
www.condorgroup-srl.com

Sucursal Nordelta
(11 15) 5420-2063

100 ediciones
potenciando
el crecimiento
del sector



Netio S.R.L.
Antonio Prado
Director Técnico

"Una de las premisas es resolver los problemas de comunicación donde no existen líneas convencionales."

(Nro. 64 – Oct/Nov 2011)



Nyken Argentina
Juan Carlos Laruccia
Director

"La meta es asesorar y colaborar con el instalador para generar vínculos de mutuos beneficios en el tiempo."

(Nro. 60 – Abr/May 2011)



Play Security Systems
Eric Natusch
Director Comercial

"Hoy los sistemas de seguridad no son islas: su interacción da respuestas a distintas situaciones y hay que capacitarse para ofrecer las soluciones adecuadas."

(Nro. 94 – Jul/Ago 2015)



PPA Argentina
Adrián La Fontana
Gerente Técnico

"La transmisión IP nos obliga a replantear los vínculos de comunicación."

(Nro. 31 – May 2007)



Prioridad1
Judith Taglia
Supervisora Div. de Monitoreo

"Un diferencial muy importante en un empresa de monitoreo es la personalización: cada vez que un cliente llama debe ser atendido por una persona, no una máquina."

(Nro. 68 – Abr/May 2012)



Probattery
Gabriel Szulewics
Director General

"La energía recargable, en óptimas condiciones de portabilidad, eficiencia y seguridad es un desafío posible de superar."

(Nro. 49 – Nov/Dic 2009)



Pro-Soft Argentina
Julio Lechuga
CEO

"La biometría es un elemento más en casi todas las organizaciones, lo que facilita la decisión de compra por parte del consumidor final."

(Nro. 61 – May/Jun 2011)



Provisión Digital
Martín Nenezian
Directivo

"La clave está en la atención al cliente. Es el factor distintivo que tiene una empresa para poder crecer y desarrollarse."

(Nro. 96 – Oct/Nov 2015)



Quality Systems
Alejandro Barruffaldi
CEO

"Es necesario priorizar la transmisión de conocimientos hacia el cliente por sobre la simple generación de ventas a corto plazo."

(Nro. 93 – May/Jun 2015)



Radio Oeste
R. Bruno Dipietro
Vicepresidente

"Una red de distribuidores eficiente sostenida por una empresa ordenada es una forma segura de crecer."

(Nro. 54 – Jul/Ago 2010)



RAM
Adrián Noejevich
Director comercial

"Hay un gran futuro en la videoseguridad, potenciada por aplicaciones para dispositivos móviles."

(Nro. 99 – Feb/Mar 2016)



RightKey
Pablo Bertucelli
Gerente General

"Un equipo de marca contra uno genérico no tiene sencilla la competencia, ya que en grandes producciones hay reducción de costos."

(Nro. 17 – Mar 2005)



Risco Group
Marcelo Raschinsky
Regional Manager

"A través de Electronics Line, Risco accede a la integración de seguridad domiciliaria con las estaciones de monitoreo."

(Nro. 61 – May/Jun 2011)



Rydsa
Walter López
Ingeniero de Proyectos

"La mejor solución a un proyecto es aquella que contempla todos los detalles con los mejores productos para cada área."

(Nro. 52 – Abr/May 2010)



Security Factory
Carlos Luna
Fundador

"Debemos seguir apostando a la industria nacional, con desarrollo de nuevos productos y nuevas tecnologías."

(Nro. 87 – Ago/Sep 2014)



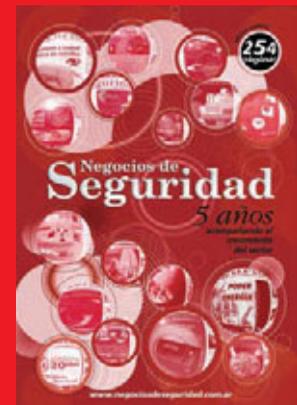
#029
Enero 2007



#030
Marzo 2007



#031
Mayo 2007



#032
julio 2007



cybermapa
Street

Trabajamos. Innovamos.

Hacemos que lo complejo, sea sencillo.

EN LA PROXIMA VERSION:



MONITOREO DE ALARMAS DOMICILIARIAS



Comience su negocio con una mínima inversión

**Plataforma de Monitoreo Satelital de
vehículos y alarmas domiciliarias**

Para más información escribanos a street@cybermapa.com
o acceda a nuestro sitio web www.cybermapa.com

SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESO



MC400

DCM SOLUTION, principal fabricante de equipamiento para sistemas de control de acceso, ofrece una línea completa de productos para asistir a distribuidores e integradores a mejorar las soluciones de seguridad y hacer crecer su negocio.

Para más información visite www.dcm.com.ar





Dexa Seguridad Electrónica S.R.L.

M. Pelliza 4112 1º Piso
Munro - CP 1605
Pcia. de Buenos Aires
(+5411) 4756-0709
(+5411) 3970-6392

www.dexa.com.ar



Distribuidor de Sistemas de Seguridad



Security One
Christian Solano
Socio fundador

"Tener el respaldo de una marca de renombre internacional permite el crecimiento y proyección de una empresa."

(Nro. 45 – May/Jun 2009)



Servicios Electrónicos Integrados
Eduardo Casarino
Socio

"Es necesario promover la industria electrónica, para lograr desarrollos totalmente propios, que vayan sustituyendo a las importaciones."

(Nro. 65 – Nov/Dic 2011)



Symtron-Colomet
Gabriel Troncoso
Directivo

"Mantener la capacidad competitiva y escuchar siempre al cliente son puntos fundamentales para lograr un crecimiento sustentable."

(Nro. 70 – Jul/Ago 2012)



Secusys
Rubén Campodónico
Titular

"El crecimiento de una empresa puede medirse en su inversión en capacitación."

(Nro. 19 – Jul 2005)



Silicon Group
Catriel Juan Boc-ho
Gerente de Producto

"El interior del país puede transformarse en pilar del crecimiento de una empresa."

(Nro. 87 – Ago/Sep 2014)



Sundial
Horacio Franco
Producto Manager

"La diferencia entre las empresas debe marcarla el servicio."

(Nro. 21 – Nov 2005)



Segurplus
Víctor Bravo
Presidente

"Con buenos pronósticos, aunque con costos crecientes, implica todo un desafío poder competir con éxito en el negocio del monitoreo."

(Nro. 62 – Jul/Ago 2011)



Simicro
Gregorio Aspís
Presidente

"La única manera de llegar al cliente no solo es mostrarle productos, sino lo que es la empresa."

(Nro. 41 – Nov 2008)



Target Import
Antonio Alessi
Titular

"En el interior del país el mercado evoluciona día a día. Eso fomenta la competencia y la llegada de productos de calidad."

(Nro. 20 – Sep 2005)



Selnet
Roberto Álvarez
Presidente

"La logística en una empresa es un valor agregado para la captación de nuevos clientes."

(Nro. 47 – Ago/Sep 2009)



Sincro Seguridad Electrónica
Matías Favaro
Director

"La profesionalización de los integrantes de una empresa se traduce en resultados concretos en el servicio que brinda."

(Nro. 96 – Oct/Nov. 2015)



Tecnoalarma
Marcelo Cassetta
Dto. técnico

"La industria nacional desarrolla y fabrica a la medida del argentino. Eso la convierte en competitiva."

(Nro. 28 – Nov 2006)



Senstar Stellar
Arq. Daniel del Boca
Director

"La competencia, en general, se presenta más allá de los nombres o marcas: es entre aquellas empresas serias y las improvisadas."

(Nro. 44 – Abr/May 2009)



Sistemas MP
Gustavo Madeo
Gerente Comercial

"Contar con un motor cartográfico propio permite ofrecer soluciones para cada necesidad, tanto a nivel cartográfico como en nuevas prestaciones del software."

(Nro. 61 – May/Jun 2011)



Tecnología en Seguridad
Fidel Martínez

"El distribuidor debe aprender que vender productos de calidad redundará en la jerarquización del mercado."

(Nro. 27 – Sep 2006)



#033
Septiembre 2007



#034
Noviembre 2007



#035
Enero 2008



#036
Marzo 2008



Digifort
IP Surveillance System

El Sistema de Monitoreo IP Que Hace la Diferencia

Software de Monitoreo IP Multimarca

Más de 4500 Dispositivos Integrados

Modulo de Reconocimiento de Matriculas

Análisis de Video Inteligente

Interfaz 100% Intuitiva

Digifort Mobile Camera:
Usá tu Celular como una Cámara IP





AHD

IV-CDAH0003
 DOME AHD 720P
 3.6MM
 DUAL (AHD/ANALÓGICO)
 BINORMA (PAL/NTSC)



AHD

IV-CMAH0001
 PINHOLE AHD 960P
 3.6MM
 PAL/NTSC
 1.3 MP



AHD

IV-PTZAH0001
 AHD 1/3"
 18X DIGITAL ZOOM
 10X OPTICAL ZOOM
 720P



AHD

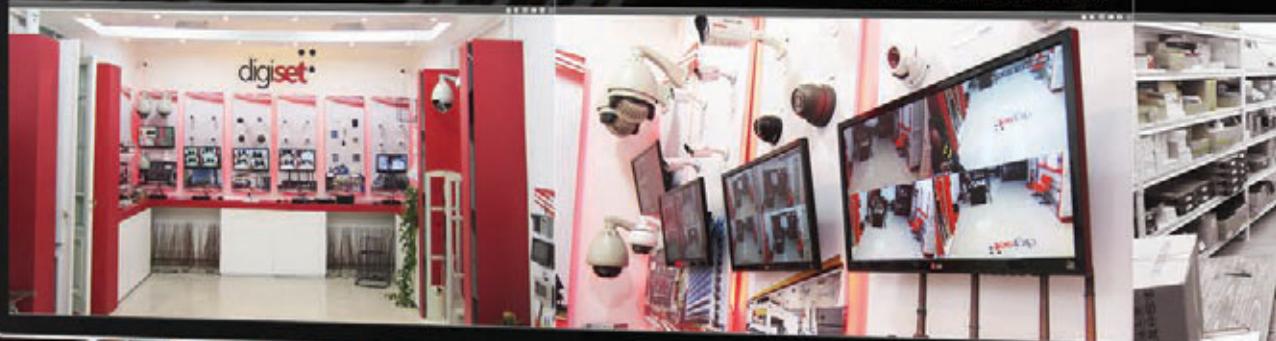
IV-AHD04BZ - 4 CANALES
IV-AHD08BZ - 8 CANALES
IV-AHD16BZ - 16 CANALES
 DVR'S TRIBRIDOS



ALARMAS
 LINEA DE ALARMAS ALONSO



CCTV
 ACCESORIOS PARA CCTV



**IMPORTADOR MAYORISTA
DE SISTEMAS DE SEGURIDAD**



AHD

IV-CWAHD003
BULLET AHD 720P
3.6MM
DUAL (AHD/ANALÓGICO)
BINORMA (PAL/NTSC)



AHD

IV-CWAHD004
BULLET AHD 960P
3.6MM
DUAL (AHD/ANALÓGICO)
BINORMA (PAL/NTSC)
1.3 MP



PTZ'S
DOMOS PTZ ANALOGICOS



ACCESOS
CONTROLES DE ACCESO Y BOTONES DE SALIDA



JAUJA / HOUSING / CARCAZA
ACCESORIOS PARA CCTV



KIT WIFI
MONITOR DE 7 PULGADAS + CUATRO CÁMARAS



www.digiset.com.ar



Tel: (+5411)4857-3130



1133584127 / 1133584132



info@digiset.com.ar



facebook.com/digiset.srl



twitter.com/digiset



DIGISET SRL

ESTACIONAMIENTO Exclusivo para Clientes!



Trimove Eco Vehículos
Juan Artuso
Gerente

"En vehículos eléctricos se optimizan sus cualidades funcionales respetando el cuidado del medio ambiente."

(Nro. 63 – Ago/Sep 2011)



Virtualtec
Gustavo Buffoni
Director comercial

"Trabajamos asistiendo y brindando herramientas para que el cliente desarrolle el producto final."

(Nro. 63 – Ago/Sep 2011)



ZKTeco
Marcelo Sosa
CEO

"La capacitación es una herramienta fundamental en el crecimiento de una empresa."

(Nro. 78 – Jul/Ago 2013)



True Digital Systems
Juan Manuel de Rosa
Vicepresidente

"Ofrecer al cliente un abanico de posibilidades en las distintas áreas de la seguridad es acortar el camino hacia el crecimiento como empresa."

(Nro. 52 – Abr/May 2010)



VISIONxIP
Ezequiel Safdieh
Director

"Especializarse en el IP, ofrece muchas posibilidades futuras, no solo en el área de la seguridad."

(Nro. 51 – Feb/Mar 2010)



Tellexpress
Patricio Quevedo
Director General

"Como región somos todavía un mercado emergente, lo cual indica un enorme potencial de crecimiento y desarrollo."

(Nro. 44 – Abr/May 2009)



Visión Electrónica
Fernando Pereyra Puenta
Gerente

"La rapidez de respuesta y el servicio de posventa son hoy una prioridad para el cliente."

(Nro. 45 – May/Jun 2009)



Tempel Group
Francisco Cámara
Area Manager Div. Industrial

"Una empresa internacional tiene ventajas competitivas, ya que puede anticipar los cambios y tendencias del mercado."

(Nro. 46 – Jul/Ago 2009)



X28 Alarmas
Sergio Caride
Director Comercial

"Debemos detectar las nuevas necesidades del mercado, para generar productos que las satisfagan de manera eficiente."

(Nro. 64 – Oct/Nov 2011)



Todo Seguridad
Ernesto Rojo
Director

"Así como la seguridad electrónica sigue creciendo, la tecnología va ganando espacios en todos los aspectos de la vida."

(Nro. 93 – May/Jun 2015)



X-Tend Casas Inteligentes
Andy Radowsky
Director

"La tecnología inteligente aplicada al confort y ahorro energético también es válida para los sistemas de seguridad."

(Nro. 53 – May/Jun 2010)

A lo largo de 100 ediciones fuimos testigos de la evolución de la tecnología. De sus hacedores. De sus usuarios. De cada una de las empresas. De cada uno de los que conforman esas empresas.

Como señalamos al inicio de esta recorrida, cada una de las frases reflejadas deben ser interpretadas en el contexto y época en que fueron pronunciadas.

Sin embargo, es posible encontrar vigencia en muchos de los conceptos vertidos. Por ejemplo, que el cliente es uno de los activos más valiosos de toda compañía y solo ofreciendo productos y servicios que satisfagan sus necesidades, proponiendo alianzas de largo plazo, será posible el crecimiento.

Desde el punto de vista de la tecnología, se expresó la necesidad de profundizar en el desarrollo de nuevos vínculos de comunicación entre un dispositivo y un sistema integral así como entre éste y su usuario.

Lejos de ser una utopía, esa necesidad se tradujo en logros y hoy es casi imposible pensar en vínculos de comunicación que no incluyan a los dispositivos móviles.

Los pronósticos y deseos se transformaron en realidad, impulsados por las ganas de hacer. Como medio, acompañamos esas inquietudes y fuimos, de alguna manera, un vínculo: el enlace entre los hacedores y los lectores, receptores de las novedades que ayudaron a hacer crecer a la actividad. ■



#037
Marzo 2008



#038
Mayo 2008



#039
Julio 2008



#040
Septiembre 2008



DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA



avanzamos hacia el futuro

www.dialer.com.ar



POLARIS

energy systems

Ahora en DIALER, toda la línea

CALIDAD,
CONFIABILIDAD
Y RESPALDO



- UPS interactivas de 650VA a 1400VA
- UPS Tower Online de 1KVA a 2KVA
- UPS Rack/Tower de 3KVA a 10KVA
- + Soluciones trifásicas de alta potencia



DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

La Rioja 827 (C1221ACG) • Ciudad de Buenos Aires
Tel/Fax: (5411) 4932-3838 • ventas@dialer.com.ar
www.dialer.com.ar

PowerSeries
neo

La próxima
generación
en seguridad.

Paneles de control



Transceptores
PowerG



HSM2HOST9

Teclados cableados



PG9920

Repetidor
inalámbrico PowerG

Fuentes de alimentación y Expansores de
salidas de alta y baja capacidad de corriente



HSM2300



HSM2204



HSM2208



HSM2108

Expansión cableada



HS2LCD

HS2LCDP

HS2ICN

HS2ICNP

HS2LED

Teclados cableados con transceptores inalámbricos
PowerG integrados



MPT

Tag de proximidad

Teclados inalámbricos PowerG



HS2LCDRF9

HS2LCDRFP9

HS2ICNRF9

HS2ICNRF9P



HS2LCDWF9

HS2LCDWFP9

HS2LCDWFPV9

Dispositivos PowerG



PG9938



PG9949



PG9939



PG9929



PG9975



PG9945



PG9904P



PG9934P



PG9924



PG9984P



PG9974P



PG9994



PG9912



PG9935



PG9926



PG9916



PG9913



PG9905



PG9901



PG9911



PG9985

Transmisores PowerSeries Neo

Receptor de estación de monitoreo
SUR-GARD

Herramientas de software



3G2080



TL2803G



TL280



PCL-422



SUR-GARD
The Best Security Products

Receptor IP SG-System 5



Software WebSA
System Administrator

Software de
diagnóstico remoto



Viamonte 1226 - (S2000ETZ) Rosario - Santa Fe - Argentina
Tel.: (54-341) 4860800
e-mail: contacto@dmarsl.com.ar
www.dmarsl.com.ar





JUNTO A

DSC

De Tyco Security Products

PRESENTACIÓN NACIONAL

PowerSeries
neo

PLATAFORMA
INALÁMBRICA

PowerSeries
neo



Con la presencia de Ingenieros de
Tyco Security Products

Disertan:

Francisco Briano

Ingeniero de soporte y
capacitación en Intrusión, SOLA

Rafael Medina

Ingeniero de soporte y
capacitación en ACVS SOLA

Alejandro Aguinaga

Regional Sales Manager SOLA
Tyco Security Products

Sebastián Muñoz C.

Distribution Manager
SOLA (South of Latin America)

18 ABRIL

9:00 a 13:00Hs

CUPOS LIMITADOS

INSCRIPCIÓN POR E-MAIL

contacto@dmarsl.com.ar

o www.dmarsl.com.ar

✓ CERTIFICADO DE ASISTENCIA

✓ SORTEO DE EQUIPOS

✓ REGALOS



**Centro de Convenciones
City Center Rosario**



Viamonte 1226 - (S2000ETZ) Rosario - Santa Fe - Argentina

Tel.: (54-341) 4860800

e-mail: contacto@dmarsl.com.ar

www.dmarsl.com.ar



Palabras de nuestros referentes

Frases y expresiones

Por su experiencia en compañías líderes del mercado internacional, hay profesionales que tienen una visión global de la industria. Su mirada sobre los distintos mercados y tecnologías se vio reflejada, en estas cien ediciones, en nuestras páginas, enriqueciendo nuestro propio conocimiento sobre el sector.

A través de sus palabras, distintos actores de la escena internacional fueron compartiendo con nuestros lectores sus conocimientos sobre el mercado y la tecnología, los desafíos que ésta propone y los que deben afrontar los profesionales para adaptarse a los cambios. Algunos de ellos, quizá, no formen parte hoy de la compañía para la cual los entrevistamos pero, innegablemente, siguen formando parte de la industria, nutriéndola con su experiencia. Vale la pena recordar sus palabras de entonces, ya que a través de sus conceptos podremos reflejar qué pasó en el mundo de la seguridad electrónica en los últimos años. Y desde lo aprendido, contribuir a su crecimiento.



Alberto Álvarez
Gerente general de ALAS

"Latinoamérica tiene una gran necesidad de desarrollo como mercado de seguridad. Hay aún mucho camino por recorrer en este sentido."

(Nro. 84 – Abr/May 2014)



Alex Lee y Elisa Hsu
Directivos de Aver Information Inc.

"En algunos países de Latinoamérica las redes funcionan bien, lo que no sucede en sitios más alejados o rurales. Ahí las soluciones híbridas cobran importancia."

(Nro. 64 – Oct/Nov 2011)



Alex Gutiérrez
Gerente de territorio región Andina de Bolide Technology

"Hay países de Latinoamérica, como Ecuador o Perú, en lo que el uso de tecnología IP es incipiente mientras que en Argentina se ve una fuerte inversión en ese sentido."

(Nro. 91 – Feb/Mar 2015)



Alex Mathieson
Gerente Regional de Ventas de Pelco para Latinoamérica

"Latinoamérica, en los últimos años, se convirtió en una plaza importante para la economía internacional"

(Nro. 31 – May 2007)



Ana Peng
Gerente de Ventas para Latinoamérica de ACTI

"Como la migración al IP va a llevar un tiempo, lo ideal es un reconversión tecnológica accesible al cliente."

(Nro. 51 – Feb/Mar 2010)



Ángel Carcione
Technical Specialist Conosur de Pelco

"La resistencia al uso de la tecnología IP está dada, básicamente, por el desconocimiento y la experiencia de cada uno de los usuarios."

(Nro. 62 – Jul/Ago 2011)



Antonio Hernández
Gerente técnico ZKTeco para Latinoamérica

"El trabajo con el cliente debe ser intensivo y constante, proporcionándole todas las herramientas necesarias, desde la tecnología y el marketing, para impulsar su crecimiento."

(Nro. 97 – Nov/Dic 2015)



#041
Noviembre 2008



#042
Enero 2009



#043
Febrero/Marzo 2009



#044
Abril/Mayo 2009



www.dramstechnology.com.ar

PROVISION **ISR**

Cámaras y DVRs **AHD**

(Analog High Definition)



La mejor imagen, la mayor compatibilidad!

- ✓ Resolución de 720p y 1080p en formato 16:9.
- ✓ Todas las cámaras AHD de Provision-ISR cuentan tanto con salida AHD como con salida analógica (960H).
- ✓ Todas las DVRs AHD de Provision-ISR permiten conectar cámaras AHD o analógicas indistintamente.
- ✓ Tecnología compatible con cualquier producto AHD del mercado.
- ✓ Tendidos con cable de coaxil hasta 400m o con UTP utilizando balunes HD.
- ✓ Comunicación autoconfigurable por código QR (P2P).



Autoconfigurable
por código QR



Visite nuestro showroom y conozca todos los productos **PROVISION ISR** que tenemos para ofrecerle.



Av. Angel Gallardo 115
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4856 7141
ventas@dramstechnology.com.ar

DRAMS
TECHNOLOGY S.A.
Agregando valor a sus productos

OVIGILON



SAMSUNG

bioscrypt

SECURITRON

PROVISION ISR

Perpoint Data, Inc.

Theia

TAMRON

LIKX



www.dramstechnology.com.ar

AVIGILON

La primera cámara 7K del mercado

30 Megapixel a su disposición



Las nuevas cámaras **HD Pro de Avigilon** permiten cubrir amplias áreas con **gran detalle** convirtiéndolas en la opción ideal para estadios, puertos, logística, countries e instalaciones de infraestructura crítica, ente otras.

- ✓ **Amplia variedad de modelos con la mayor resolución del mercado.**
7K (30 MP), 6K (24 MP), 5K (16 MP), 4.5K (12 MP), 4K (8MP).
- ✓ **Analíticas de video con autoaprendizaje.**
Algoritmos de videoanálisis basados en patrones de comportamiento capaces de reconocer personas y vehículos y que permiten generar alarmas ante determinadas condiciones predeterminadas (disponible en cámaras de hasta 5K).
- ✓ **Excelente comportamiento en condiciones de baja iluminación.**
La tecnología Light Catcher de Avigilon permite visualizar escenas con iluminación menor a 0,005 lux.
- ✓ **Excepcional rango dinámico.**
El WDR de las cámaras de Avigilon permite ver en condiciones extremas de contraluz.
- ✓ **Enfoque automático y ajuste de la distancia focal en forma remota.**
Las cámaras HD Pro de Avigilon utilizan lentes fotográficos SLR.
- ✓ **HDSM (High definition stream management).**
Tecnología de administración del streaming de video propietaria de Avigilon que reduce drásticamente los requerimientos de ancho de banda servidor – cliente facilitando la integración de cámaras de alta resolución.

Visite nuestro showroom y conozca todos los productos **AVIGILON** que tenemos para ofrecerle.

Av. Angel Gallardo 115
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4856 7141
ventas@dramstechnology.com.ar

 **DRAMS**
TECHNOLOGY S.A.
Agregando valor a sus productos

AVIGILON



bioscrypt

SECURITRON

PROVISION UJA



Theia

TAMRON





www.dramstechnology.com.ar

suprema

El control de accesos
nunca fue tan fácil



■ **BioEntry W**
Apto para intemperie (IP 65)

LECTOR Y CONTROLADOR TODO EN UNO

- ✓ Amplia variedad de modelos y tecnologías:
 - Huella digital.
 - Reconocimiento facial.
 - Lector de tarjetas (EM, HID Prox, iClass, Mifare).
 - Teclado.
- ✓ Comunicación TCP/IP, WiFi, alimentación PoE.
- ✓ Nuevo software BioStar 2.0 basado en web.
- ✓ Ideal tanto para pequeñas instalaciones como para proyectos corporativos.



Visite nuestro showroom y conozca todos los productos **SUPREMA** que tenemos para ofrecerle.

Av. Angel Gallardo 115
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4856 7141
ventas@dramstechnology.com.ar

 **DRAMS**
TECHNOLOGY S.A.
Agregando valor a sus productos

AVIGILON



bioscrypt

SECURITRON



Theia

TAMRON





Antonio Pérez
Gerente de Ventas
para Latinoamérica de NVT

"El IP está creciendo, pero falta para que asuma el liderazgo. Por eso una tecnología híbrida aparece como solución rentable."

(Nro. 37 – May 2008)



Carlos Olzanski
Gte. de Ventas de
KP Electronics Systems

"Un 15% del mercado mundial en monitoreo usa tecnología de radio. El foco debe estar puesto en incrementar esa participación en el negocio."

(Nro. 31 – May 2007)



Cristian Morgali
Consultor de Ventas para
el Cono Sur de Ingersoll Rand

"Argentina tiene un auge de CCTV pero no tanto foco en accesos. Recién se está comenzando a tener conciencia de lo que significa la barrera física."

(Nro. 57 – Nov/Dic 2010)



Bodil Sonesson-Gallon
Vicepresidente de Ventas
de Axis Corporation

"La competencia más dura es siempre contra la falta de información, en cualquier aspecto."

(Nro. 30 – Mar 2007)



Carmen Peggau
Gerente de Comercialización
de Mauser Security

"En determinado momento, la calidad del producto debe primar por sobre el precio"

(Nro. 34 – Nov 2007)



Dani Wang
Gerente Regional de Ventas
de HikVision

"Hay que distinguir entre las marcas chinas y las fábricas instaladas en China, que trabajan con tecnología eficiente."

(Nro. 57 – Nov/Dic 2010)



Camila González Arango
Junior Territory Manager de
Quaddrix Technologies

"En Latinoamérica, la tecnología IP está creciendo aunque aún es incipiente en el mercado, que está dominado por la tecnología analógica."

(Nro. 63 – Ago/Sep 2011)



César Miranda
Gerente Regional para América
del Sur de Notifier

"Ser líder plantea siempre desafíos para seguir creciendo."

(Nro. 34 – Nov. 2007)



Daniel Palomera
Gerente regional de Ventas
para el Cono Sur de Avigilon

"¿Por qué fabricar una cámara de 29 megapíxeles? Porque crear necesidades en el mercado era una manera de crecer"

(Nro. 91 – Feb/Mar 2015)



Carlos Araujo
Coordinador de Tecnología
de PPA Brasil

"Debe invertirse en capacitación del profesional, primero, para luego pensar en el desarrollo de un mercado."

(Nro. 16 – Ene 2005)



Claudius Bezerra
Product Marketing Manager de
Tyco Security Products

"En Latinoamérica, luego de 2009, se vio una reactivación importante del mercado, apuntado por un gran crecimiento en el mercado corporativo y en seguridad ciudadana."

(Nro. 72 – Oct/Nov 2012)



Darío Chernicoff
Gte. de Ventas y Marketing
de Visonic

"Hace unos años, el precio de la tecnología inalámbrica era un escollo. Hoy esa variable se redujo."

(Nro. 62 – Jul/Ago 2011)



Carlos Guzmán
Coordinador de formación de ALAS

"El mercado debe profesionalizarse y la industria en Latinoamérica debe ir hacia la normalización."

(Nro. 25 – Jul 2006)



Christian Arévalo
Soporte Técnico de Paradox
para Latinoamérica y EE.UU.

"Incorporar tecnología inalámbrica es una necesidad en los sistemas existentes."

(Nro. 18 – May 2005)



David Hilbuch
Director Gral. para LATAM y
Caribe de Risco Group

"Argentina, como mercado, no tiene nada que envidiar a otros. Demuestra constante interés por la tecnología."

(Nro. 40 – Oct 2008)



#045
Mayo/Junio 2009



#046
Julio/Agosto 2009



#047
Agosto/Septiembre 2009



#048
Octubre/Noviembre 2009

PEQUEÑA INCORPORACIÓN GRAN DIFERENCIA



GS4005 / 3G4005

Comunicador Celular Universal

Diseño renovado de los Paneles convencionales

- Paneles de Alarma Convencionales Actualizados con Comunicación por Telefonía Celular
- Refuerzan la seguridad de su hogar/negocio
- Ofrecen un sistema de alarma más inteligente
- Prolongan la vida útil del panel y reducen costos

Para obtener más información:

Llame al: 1-888-888-7838

Correo electrónico: info@dsc.com

Visite: www.dsc.com

© 2010 Tyco Security Products LLC. Todos los derechos reservados.

DSC

De Tyco Security Products

Ahora nuestros transmisores ofrecen nuevas prestaciones y un cuidado diseño exterior.

TRANQUILIDAD RENOVADA

*en el hogar,
en la empresa
y en la calle.*



DX Full ID DX Full Express

Transmisores vía Radio universales compatibles Contact ID



DXSAT7

Localizador satelital Dual SIM

Dual SIM. Detector de Jamming. Batería interna. Audio. Programable con motor de reglas. Identificador del conductor. Actualización de firmware remoto.



NUEVOS!

DX2s / DX3s

GPRS GPRS+RADIO

Transmisores comunicadores Multi-propósito

Dual SIM. Función heart-beat DX-Ping, Programación remota, Detector de Jamming, GPRS, SMS, Email.



ACTUALIZACIÓN FIRMWARE REMOTO

DXSAM2

Transmisor multi-tecnología para seguridad y domótica GPRS - SMS - EMAIL - VOZ

Funciones de automonitoreo, Escucha ambiente, canal de audio bidireccional. Permite armado/desarmado y consulta del estado del panel de alarmas en forma remota con una simple llamada o vía SMS.

Función comunicador residencial. Permite batería de respaldo.

ACTUALIZACIÓN FIRMWARE REMOTO



INTEGRACIÓN TOTAL

Con nuestras bases y receptoras radiales y telefónicas multivínculo y multiformato.



Líderes en desarrollo y fabricación de Radios y GPRS para alarmas y localizadores vehiculares.

Conozca las características detalladas de nuestros productos visitando nuestro nuevo y completo website www.dxcontrol.com

DX CONTROL S.A.

Av. Rivadavia 12.396
Provincia de Buenos Aires
Argentina
+54 11 4647-2100
dxcontrol@dxcontrol.com.ar
www.dxcontrol.com



SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.



MÁS DE 20 AÑOS COMO INTEGRADORES DE SISTEMAS ELECTRÓNICOS DE SEGURIDAD



HD IR IP66

TV-HD280V | HDTVI Dome Camera

- 1/2.9" CMOS 2 Megas.
- HD 1080P.
- 33 IR Led.
- 300m de transmisión.



HD IR IP66

TV-HB320V | HDTVI Bullet Camera

- 1/3" Sony 2.4 Megas, Progressive Exmor CMOS Sensor.
- Full HD 1920 x 1080.
- 30 IR Led.



HD IR IP66

TV-HB280V | HDTVI Bullet Camera

- 1/2.9" SONY IMX236 2 Megas.
- HD 1080.
- 42 IR Led.
- 300 a 500m de transmisión.



HD IR

AHD-1372IR | AHD Bullet Camera

- 1/3" Sony IMX225LQR 1.3M Sensor.
- HD 1920 x 1080.
- 4 IR Led, 25m.
- Iluminación 0.1 Lux.



CONOZCA MÁS VISITANDO NUESTRA NUEVA WEB WWW.ELCASRL.COM.AR



Las Casas 3777 - (C1238ACG) - Buenos Aires - Argentina
Tel./Fax: +54 11 4925 4102 (Rot.) - E-mail: info@elcasrl.com.ar



David Petliuk
Presidente de Fuego Red

"El profesional de la seguridad evolucionó a la par de la tecnología. Eso favorece a la industria."

(Nro. 70 – Jul/Ago 2012)



David Slutsky
Gte. de Ventas LATAM de ioimage

"En detección perimetral, la integración y versatilidad de los sistemas marcan la tendencia."

(Nro. 33 – Sep 2007)



Doug Macías
Director en Soluciones de Seguridad para Latinoamérica de GE Security

"La seguridad es una inversión, no un gasto. Este concepto es el que hace crecer al sector."

(Nro. 33 – Sep 2007)



Eduardo Álvarez
Vicepresidente de la Sección Latinoamericana de la NFPA

"Debemos protegernos por sobre los requisitos legales y esta protección es absolutamente voluntaria."

(Nro. 45 – May/Jun 2009)



Eduardo Eguiluz
Consultor

"El crecimiento de la seguridad como industria depende de la toma de conciencia sobre la importancia de proteger vidas y bienes."

(Nro. 15 – Nov 2004)



Enrique Casanova
Soporte técnico para Latinoamérica de Crow

"El mercado latino primero busca precio y luego calidad. El desafío pasa por conjugar ambos factores."

(Nro. 21 – Nov 2005)



Gabriel Zaed
Director de Ventas para Latinoamérica de Provision-ISR

"Hoy el CCTV no sólo está asociado a la seguridad: el ser humano es muy curioso y le gusta ver. Esta característica, sin dudas, potencia los alcances de estos sistemas."

(Nro. 93 – May/Jun 2015)



Gerardo González
Representante de Hochiki para Latinoamérica

"Por su profesionalización, el mercado de protección contra incendios está en franco crecimiento."

(Nro. 46 – Jul/Ago 2009)



Germán Alexis Cortez
Instructor Oficial de ALAS

"Veo que el mercado argentino ha crecido mucho y hay algo que marca la diferencia: la buena actitud del profesional argentino, ávido de conocimientos."

(Nro. 60 – Abr/May 2011)



Glenn Patrizio
Director de LRG Int.

"En Argentina particularmente se está viendo la adopción de normas gracias a la inversión de empresas extranjeras."

(Nro. 56 – Oct/Nov 2010)



Guy Apple
Vicepresidente de NVT

"En un mundo tecnológico que evoluciona, los directores de seguridad deben cada vez más consensuar políticas y procedimientos con sus pares de IT."

(Nro. 70 – Jul/Ago 2012)



Hernán Barrientos
Gerente de ventas regional de Firetrace

"Los mercados en Latinoamérica, en general, no están normados. A esa falta de obligatoriedad de normas contra fuego hay que proponerle capacitación."

(Nro. 94 – Jul/Ago 2015)



Héctor Amavizca
Gte. Regional LATAM de Recognition Systems

"Creo que la necesidad hace cambiar la tecnología: a mayor exigencia de protección, nuevas implementaciones y productos."

(Nro. 19 – Jul 2005)



Hideo Kashima
Jefe de Departamento de Comercio Internacional de Takex

"El futuro está en el uso de detectores inalámbricos alimentados por fuentes de energías sustentables, cuidadosas del medio ambiente."

(Nro. 63 – Ago/Sep 2011)



Humberto de la Vega
Gerente de HID Global

"El mercado argentino cuenta hoy con profesionales sumamente creativos e independientes."

(Nro. 49 – Nov/Dic 2009)



#049
Noviembre/Diciembre 2009



#050
Enero 2010



#051
Febrero/Marzo 2010



#052
Abril/Mayo 2010

ELCA

SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.



MÁS DE 20 AÑOS COMO INTEGRADORES DE SISTEMAS ELECTRÓNICOS DE SEGURIDAD



NOTIFIER
by Honeywell



inim
ELECTRONICS



PROTECTOWIRE
FireSystems



HORING
FIRE - ALARM



SYSTEM SENSOR

415 **215** Disposición N°415/DGdyPC/2011,
Resolución N°643/AGC/2014 y
Disposición N°215/DGHP/2015

ELCA SEGURIDAD ELECTRÓNICA es una empresa REGISTRADA (n° 002433) y HABILITADA (N° 1268322/2011) según disposición 415 & 215 por el Gobierno de la Ciudad de Buenos Aires como FABRICANTE, INTALADOR, MANTENEDOR Y REPARADOR de sistemas electrónicos de seguridad contra incendio.



CONOZCA MÁS VISITANDO NUESTRA NUEVA WEB WWW.ELCASRL.COM.AR

ELCA
SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.

Las Casas 3777 - (C1238ACG) - Buenos Aires - Argentina
Tel./Fax: +54 11 4925 4102 (Rot.) - E-mail: info@elcasrl.com.ar

Smart Technology for Surveillance



VIDEOTRONIK

CAMARAS HIBRIDAS (AHD + Analógica)

<p>AHD-3059/3089-SF</p> <p>Sensor 1/3" SONY - 1.3 Mpixel Infrarrojo de 20 a 30 metros OSD 3DNR Sense-up DWDR Gabinete apto para exterior Lente de 3.6mm - AVH 89°</p>	<p>AHD-8470-SFG/W</p> <p>Sensor 1/3" SONY - 1.3 Mpixel OSD 3DNR Sense-up DWDR Infrarrojo de 20 a 30 metros Lente de 3.6mm - AVH 89° Carcasa metal antivandálica</p>	<p>AHD-6370-SV</p> <p>Sensor 1/3" SONY - 1.3 Mpixel Infrarrojo de hasta 40 metros OSD 3DNR Sense-up DWDR Gabinete apto para exterior Lente varifocal 2.8 a 12mm</p>	<p>AHD-8470-SV</p> <p>Sensor 1/3" SONY - 1.3 Mpixel Infrarrojo de hasta 40 metros Lente varifocal 2.8 a 12mm Carcasa metal antivandálica OSD 3DNR Sense-up DWDR</p>	<p>AHD-7083-SV</p> <p>Sensor 1/3" SONY - 1.3 Mpixel Lente varifocal de 8 a 22mm Infrarrojo de hasta 60 metros Gabinete apto para exterior OSD 3DNR Sense-up DWDR</p>
----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

DVR AHD TRIBRIDAS / NVR

<p>AHD-H (1080p)</p> <p>SK-9116/9216-LM</p> <p>DVR H.264 16 canales video 2/6 canales de audio VGA/HDMI - 2 SATA 4TB Entradas / salida de alarma Soporta 20 canales IP 960H</p>	<p>AHD ONVIF</p> <p>SK-9224-M</p> <p>DVR AHD 24 canales video 16 canales de audio Salidas VGA y HDMI 2 discos SATA de hasta 4TB Control PTZ via RS485</p>	<p>AHD</p> <p>SK-9104/9108-LM</p> <p>H.264 - salidas VGA/HDMI Modo DVR: 4/8 AHD-M Modo HVR: 2x960H + 2x720P Modo NVR (decoder) 8x960H 2x1080P / 1x720P+7xD1</p>	<p>ONVIF P2P Cloud</p> <p>SK-6032-HT</p> <p>DVR analógica 32 canales 16 canales de audio 8 entradas de alarma Salida HDMI / VGA / CVBS Control de PTZ via RS485</p>	<p>VIDEOTRONIK Low energy series</p> <p>SK-7808/7816-HT</p> <p>8 / 16 entradas video 960H 4 canales de audio Salida VGA / HDMI / CVBS Soporta 8 canales 1080p si se la utiliza como NVR</p>
---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

CAMARAS IP 1.3 / 2.0 Mpixel

<p>HD</p> <p>1.3Mp (960p)</p> <p>IPC-8470-SF/SV</p> <p>Domo IP H.264 1/3" ONVIF Dual streaming - 1.3 Mpixel Infrarrojo de 20 a 30 metros Lente HD 2.0Mpixel 3.6mm o varifocal HD 2.8 a 12mm (SV)</p>	<p>1.3Mp (960p)</p> <p>HD</p> <p>IPC-3053-SF</p> <p>Cámara IP H.264 1/3" ONVIF Dual streaming - 1.3 Mpixel Infrarrojo de 25 metros Lente HD 2.0Mpixel 3.6mm Gabinete apto exterior</p>	<p>TOP HD</p> <p>IPC-7083-SV</p> <p>Bullet IP H.264 1/3" ONVIF Dual streaming - 1.3 Mpixel Infrarrojo de 60 metros Lente HD de 8 a 22mm Gabinete apto exterior</p>	<p>HD</p> <p>IPC-7059-SV</p> <p>Bullet IP H.264 1/3" ONVIF Dual streaming - 1.3 Mpixel Infrarrojo de 40 metros Lente HD de 2.8 a 12mm Gabinete apto exterior</p>	<p>Full HD 1080p</p> <p>IPC-6510-SV</p> <p>Cámara SONY 1/3" (1080P) Full HD - ONVIF compatible Lente varifocal 2.8 a 12mm DWDR - Infrarrojo de 40m Gabinete apto exterior</p>
---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

Córdoba y litoral

Rivera Indarte 1519
B° Cofico (5000)
Córdoba
Tel: (+351) 471 8193
Fax: (+351) 472 0381



CABA y gran BA

Laprida 4034
Villa Lynch (1672)
Buenos Aires
Tel: (+54) 11 4713 5550
Fax: (+54) 11 4713 8899

Nuestros clientes opinan...



MARCELO

Confiamos en Netvision que se caracteriza por tener escalabilidad en número de cámaras como en servidores distribuidos (San Isidro)



RICARDO

Combinamos la solución cámaras IP y decoders Videotronic via la infraestructura de red con la que cuenta nuestro cliente (La Plata)

IP Video and CCTV Solutions

VIDEOTRONIK

TESTERS CCTV / CONVERSORES

 <p>BT-B800 Pantalla de 4.3" LCD QVGA Video AHD 720p 960p 1080p Video CVBS auto PAL/NTSC Salida 12V / 500mA Batería para 8 hrs de trabajo</p>	 <p>BT-B500 Pantalla de 3.5" Full HD Video AHD 720p 960p 1080p Video CVBS auto PAL/NTSC Audio - Control PTZ RS-485 Salida 12V / 500mA</p>	 <p>BT-B300 Pantalla de 3.5" touch screen 1080p AHD - PAL/NTSC Cámaras IP ONVIF - WIFI Soporta aplicaciones Android Batería para 8 hrs de trabajo</p>	 <p>CV-101 / 102 Convertor de señal de video CVBS a VGA / VGA a CVBS Video compuesto PAL-B Resolución VGA 1024x768 Alimentación 5VCC - 2A</p>	 <p>CV-105 Convertor de señal HDMI Entrada HDMI (1920x1080) Salida de audio estereo RCA mas video compuesto CVBS Alimentación 5VCC - 2A</p>
-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

DOMOS IP - AHD / TECLADOS PTZ

 <p>JK-2001 Teclado de control PTZ para domos AHD y analógicos Joystick 3D - Power 12VDC Pantalla LCD - 14 botones PELCO-P/D multi protocolo</p>	 <p>JK-2002 Teclado IP de control PTZ Joystick 3D - 18 botones Pantalla LED color de 5" Plug & Play - ONVIF 2.4 Conexiones USB / HDMI</p>	 <p>JK-2300-SD/HD 1/3" Super HAD SONY Effio-E AHD 1.3Mpixel / 700TVL Zoom 10x optico (5 a 50mm) Pelco P/D - 220 presets Velocidad paneo 200°/seg.</p>	 <p>JK-301/303-IP Cámara SONY 1/3" (1080P) Full HD - ONVIF compatible Zoom 10x (5 a 50 mm) DWDR - Infrarrojo de 60m Velocidad paneo 200°/seg.</p>	 <p>JK-5500-IP Cámara SONY 1/3" (1080P) Full HD - ONVIF compatible Zoom 22x (3.9 a 85.5 mm) DWDR - Infrarrojo de 120m Velocidad paneo 200°/seg.</p>
-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

ADAPTADORES CABLE UTP

 <p>UTP-VGA Extensor VGA 1920x1080p Enlace mediante cable UTP Transmisor y receptor pasivo Distancia auto-adaptativa Rango de enlace 0 a 50 mts</p>	 <p>UTP-801P Transceptor de video pasivo Individual para 1 canal video Rango 300m con UTP cat.5e Compatible AHD / CVI / TVI BNC y bornera a presion</p>	 <p>UTP-104P Transceptor pasivo 4 canales Entrada RJ45 + bornera Salida 4 x BNC hembra Rango 300m con UTP cat.5e Compatible AHD / CVI / TVI</p>	 <p>UTP-816HD Transceptor pasivo 16 canales Entradas x4 RJ45 + borneras Salida 16 x BNC Hembra Apto montaje rack 19" 1U Compatible AHD / CVI / TVI</p>	 <p>UTP-101AR/AT Transmisor / Receptor activo Individual 1 canal de video Distancia efectiva 1200m. Compatible AHD / CVI / TVI Ajuste de distancia y brillo</p>
-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

Nuestros clientes opinan...



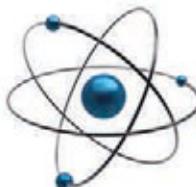
JAVIER

Estamos satisfechos con las DVR y cámaras Videotronic, aplicando soluciones de muy alta seguridad en plantas petroleras (Neuquén)



PABLO

La tecnología AHD nos amplió la oferta de productos con excelente calidad, precios competitivos y de muy amplia llegada (Córdoba)



ElectroSistemas
Calidad y excelencia en sistemas CCTV



James M. Shannon
Presidente de la NFPA

"La NFPA ofrece las herramientas necesarias para que las personas efectúen cambios que den como resultado una mayor seguridad contra incendios."

(Nro. 61 – May/Jun 2011)



Jason Bohrer
Gerente Gral. para América de HID Global

"El mercado latino no está influido por mercados más tecnológicos. Por eso muestra gran interés en adquirir nuevos productos."

(Nro. 40 – Oct 2008)



Jay Lin
Gerente Regional de Vivotek

"Hoy ya no hablamos de mejorar una cámara sino de cómo esa cámara puede ser parte de un sistema de seguridad."

(Nro. 80 – Oct/Nov 2013)



Jhon Jairo Betancur
Director de soporte técnico hardware para América Latina de Solutec – Kronos NET

"Hoy el usuario requiere de distintas aplicaciones que resuelvan sus necesidades, entre las que se incluye la seguridad"

(Nro. 91 – Feb/Mar 2015)



Joe Grillo
Presidente y CEO del Grup ITG ASSA ABLOY

"En tiempos difíciles las empresas que proporcionan la mejor atención al cliente son las más exitosas."

(Nro. 11 – Mar 2004)



Jorge Domínguez
Director de Ventas LATAM de Bioscrypt

"No hay fronteras para la aplicación de la biometría."

(Nro. 28 – Nov 2006)



José Cuperman
Gerente de Ventas para Latinoamérica de PIMA

"El cliente está demandando tecnologías de comunicación cada vez nuevas y más seguras."

(Nro. 23 – Mar 2006)



José María Placeres
Gerente Regional de Ventas Mircom Group

"Siempre es importante que haya un marco normativo que establezca estándares mínimos en la protección contra incendios."

(Nro. 70 – Jul/Ago 2012)



José Teofane
Gerente Comercial de 31 Corporation

"La incorporación de tecnología 3G, como vía de comunicación, posibilitará la integración de sistemas de seguridad de manera global"

(Nro. 43 – Feb/mar 2009)



Juan Cabezas
Director Internacional de Ventas de Securitron

"Tras varios años en los cuales el precio era la única variable en la decisión de compra, cada vez mayor número de integradores comienzan a exigir calidad."

(Nro. 27 – Sep 2003)



Juan José Cinalli
Director en Patagonia Industrial

"Para lograr competir seriamente, nos falta focalizarnos aún más en nuestras propias capacidades."

(Nro. 70 – Jul/Ago 2012)



Kelvin Cabrera
Gerente de ventas para Latinoamérica de 3M

"La falta de regulación conspira contra el crecimiento del mercado. Esto no quiere decir que nadie venda un sistema contra incendios, sino que la curva es menos pronunciada."

(Nro. 94 – Jul/Ago 2015)



Ken Brownlee
CEO de Silk-ID

"La adopción de identificación por huella digital en el ámbito gubernamental está mucho más difundido en América Latina que en otras partes del mundo."

(Nro. 97 – Nov/Dic 2015)



Ligia Apparicio
Gerente de Marketing de HID

"El futuro en control de accesos, por su sencillez de uso y funcionalidad, está en la transmisión por IP"

(Nro. 34 – Nov 2007)



Lucas Belluati
Sales Support Engineer de Sony Latin America

"Hay empresas cuyas instalaciones analógicas son muy recientes, por lo que reinvertir en tecnología IP no siempre es posible."

(Nro. 62 – Jul/Ago 2011)



#053
Mayo/Junio 2010



#054
Julio/Agosto 2010



#055
Agosto/Septiembre 2010



#056
Octubre/Noviembre 2010

NO TE CONFORMES CON LO "TRADICIONAL", DESCUBRÍ LA NUEVA TENDENCIA DEL RASTREO

FULLTRACK 3.0 es una plataforma 100% WEB (CLOUD COMPUTING). No se trata sólo de un sistema de Rastreo convencional, sino que permite tener el logotipo y colores personalizados de su empresa y cuenta con un gran desarrollo de Ingeniería que se adecúa a las demandas actuales.



Características destacadas:

- No requiere inversión inicial para poder ofrecer este nuevo servicio de rastreo a sus clientes.
- Completa Lectura del Estado general del vehículo por medio de las informaciones que ofrece la computadora de abordo (RED CAN ABDII).
- Scoring para poder evaluar el manejo del conductor (curvas, frenadas y aceleraciones bruscas).
- Plataforma propia alojada en los servidores mundiales AMAZON
- Control de pasajeros para el transporte público por medio de RFID, pudiendo controlar y auditar quien sube o baja de los mismos (ideal combis, colectivos, etc).
- Aviso de Service previsto para el mantenimiento del motor de cada vehículo.
- Función Anti-Entradera, con envío de S.O.S. automático a la Plataforma / Monitoreo / SMS / Mail / Smartphone (Android y IOS).



Contáctenos hoy mismo!
11 4568 3723

Fulltime®

Soluciones para Empresas de Monitoreo y Rastreo

www.fulltime.com.ar
info@fulltime.com.ar

José Pedro Varela, 5179 - Villa Devoto
Capital Federal - Buenos Aires

FAM

Fábrica Argentina de Motores

Creemos y apostamos
a nuestro país.

100% INDUSTRIA NACIONAL



ANDINO
AUTOMATIZADOR PARA PORTÓN CORREDIZO **600**



ANDINO
AUTOMATIZADOR PARA PORTÓN CORREDIZO **300**

CONTACTO

Tel.: [54 11] 2059 5218 | Carlos Villate 4029, Munro
info@famargentina.com.ar | www.famargentina.com.ar

MALVINAS

AUTOMATIZADOR PARA PORTÓN LEVADIZO

CARACTERÍSTICAS

- Alimentación 220V
- Consumo 0.350 Kw/h
- Consumo/Maniobra 0.0033 Kw/h
- Potencia 1/2HP
- Peso máximo del portón 400Kg
- Peso del motor 12Kg
- RPM 1700
- Tiempo de apertura con parada suave 16 seg.
- Tiempo de apertura sin parada suave 13 seg.
- Chasis de acero

PROCESO CUBRITIVO POR INMERSIÓN DE ZINC+ALUMINO (DRACOMET)

- Rodamientos SKF /NTN
- Mecánica realizada en materiales de alta calidad
- Ejes y engranajes sin soldaduras (enchavetados)
- Templado por inducción
- Electrónica de última generación



ANDINO PLUS

AUTOMATIZADOR PARA PORTÓN CORREDIZO 600



KIT COMPLETO DE AUTOMATIZADOR

Compuesto por motor, 3 barras de cremallera de hierro de 1 metro c/u y 2 controles remotos.



Luis Angulo
VP-Sales Marketing Mercosur
de Pelco

"El profesional argentino está ávido de aprendizaje."

(Nro. 24 – May 2006)



Maico Chiang
Gerente de ventas para
Latinoamérica de Vivotek

"Hay muchas diferencias entre los mercados latinoamericanos: unos adoptan soluciones analógicas AHD y otros están migrando hacia el IP."

(Nro. 96 – Oct/Nov 2015)



Manuel Rebagliati
Manufacturers Representative
de Arecont Vision

"En Argentina hay un mercado potencial muy grande gracias al conocimiento técnico del integrador."

(Nro. 63 – Ago/Sep 2011)



Marcelo León
Director para el Cono Sur
de UTC Fire & Security

"Se ve un trabajo muy fuerte del IRAM, pero hace falta un cambio en la mentalidad de las empresas para que la proyección contra fuego sea un estándar."

(Nro. 72 – Oct/Nov 2012)



Marcos De la Cruz
Gerente regional de Ventas para
Latinoamérica de Fluidmesh
Networks

"Diferentes aplicaciones sobre una misma red inalámbrica de transmisión móvil en tiempo real es nuestro desafío."

(Nro. 92 – Abr/May 2015)



María Fernanda Barragán
Territory Sales Manager
de Bolide Technology Group

"Las cámaras megapíxel tienen un futuro auspicioso en la región, donde se ha hecho una gran inversión en redes."

(Nro. 62 – Jul/Ago 2011)



Mario Koch
CEO de Starx Security

"En el mercado hay submercados que pueden generar apertura de negocios."

(Nro. 61 – May/Jun 2011)



Mark L. NeSmith
Director Internacional de DSC

"La tecnología IP permite la apertura a un nuevo sector de consumidores."

(Nro. 15 – Nov 2004)



Mauricio León
Soporte técnico de Paradox
para Latinoamérica

"Argentina es, hoy, un mercado referente en América"

(Nro. 33 – Sept. 2007)



Miguel Cruz
Director Comercial de
Rossi Portones Inteligentes

"Hoy cualquier medida de seguridad, un portón o una alarma, es fundamental."

(Nro. 17 - Mar 2005)



Miguel Mejía
Gte. Regional de Ventas para
América del Sur de Honeywell

"Es necesario darle valor agregado a los productos, darle al cliente un poco más."

(Nro. 24 – May 2006)



Miguel Angel Turchi
Presidente de Cemara

"A la vista de los cambios tecnológicos, las bases de monitoreo deben estar preparadas para, en un futuro no tan lejano, recibir distintos tipos de señales."

(Nro. 60 – Abr/May 2011)



Natacha Jaramillo
Sales Executive Latin America
Identity Solutions de HID Global

"América Latina es un mercado único y cuesta clasificarlo, por la variedad de culturas y características."

(Nro. 40 – Oct 2008)



Natalia Chen
Gerente de Ventas de BrickCom

"Apuntamos a la reducción de la brecha entre el mercado de CCTV analógico y el IP, a través de soluciones que faciliten su implementación."

(Nro. 54 – Jul/Ago 2010)



Oliver Vellacot
CEO de IndigoVision

"La real competencia en el mercado actual no está planteada en término de marcas sino entre tecnologías."

(Nro. 52 – Abr/May 2010)



Oren Daitch
Gerente Internacional de
Electronics Line

"Lo que marca el mercado actual es que solo pueden sobrevivir dos tipos de empresas: las que venden muy barato o las que tienen algo único. Entre ellas es la competencia."

(Nro. 14 – Sep 2004)



#057
Noviembre/Diciembre 2010



#058
Enero 2011



#059
Febrero/Marzo 2011



#060
Abril/Mayo 2011

La detección temprana, marca la diferencia.
Su proyecto con nuestro respaldo, también.



Línea completa de detección de incendios **NOTIFIER®** para integradores de todo el país.
by Honeywell

FIRE DETECTION EXPERT PROGRAM

G4S diseñó un programa de soporte, entrenamiento y beneficios para que los integradores de sistemas de detección de incendios puedan capacitarse y comercializar la línea NOTIFIER con las ventajas de un canal de atención especialmente pensado para pymes.

Sea parte de esta iniciativa que le permitirá formar expertos entre su personal y acceder a nuevas oportunidades comerciales, contando con la asistencia permanente y directa de dos marcas líderes.

Asesoramiento
en ingeniería
sin cargo

Gestión de
garantías ante
el fabricante

Servicio
post venta

Capacitación
y actualización
permanente

Laboratorio con
asistencia directa
del fabricante

© www.g4s.com.ar
📞 Asesoramiento a profesionales: (011) 4630-6200
✉ g4stecnologia@arg4s.com

G4S | DIVISIÓN
TECNOLOGÍA



RX2C-433- TXW12

Receptor-Transmisor de largo alcance

Conjunto para sistemas de control a distancia como activación y desactivación de sistemas de alarma; accionamiento de portones y persianas eléctricas; llamada a personal de servicio y encendido de luces.

Funciona conjuntamente con Transmisores de Control Remoto TXW12. Compatible con cualquier central de alarma, convirtiendo un sistema convencional en uno inalámbrico.

RX2C-433

Sistema autocódigo de 12 bits.

Conserva códigos aún en ausencia de alimentación

Alimentación: 12VCC

Frecuencia: 433.92 Mhz

Led testigo: indica recepción y falta de inicialización.

Modelo de 2 canales.

TXW12

Frecuencia portadora: 433.92 Mhz

Sistema codificación: 12

Canales: 2

Alcance estimado: 400 mts

Alimentación: Batería 12v tipo a23



G-Link

Controlador de Accesorios vía SMS

Módulo controlador de accesorios vía SMS de aplicación en el hogar, oficina e industria.

G-link le permitirá monitorear y comandar instalaciones remotas sin la tener necesidad de encontrarse físicamente en el lugar.

- Cuatribanda automático: 850/1900MHz y 900/1800MHz
- 4 Destinatarios SMS
- 4 entradas digitales
- 4 salidas a relé na/nc
- 4 Leds indicadores de estado de entradas
- Extenso set de comandos para consulta, configuración y control remoto.



GP-600

Comunicador GPRS Universal

Comunicador GPRS para paneles de alarma que transmitan en protocolo Contact ID.

- Compatible con Paneles con comunicadores telefónicos con protocolo CID.
- Conexión a entrada de línea telefónica del panel
- Transmisión GPRS / SMS
- 2 Destinatarios SMS
- Operación y programación remota vía SMS
- Periodo de supervisión de GPRS, configurable de 1 a 99 min.
- 4 Leds indicadores de Estado
- Salida auxiliar programable

VAPEX

VATEX

CAMARAS DE SEGURIDAD HD CVI



BATERIAS DE GEL
PARA ALARMAS, UPS, CARROS DE GOLF
LUCES DE EMERGENCIA, ETC.



VIDEO BALUNES PASIVOS
DISTANCIA DE TRANSMISIÓN
HASTA 400 MTS POR CABLE UTP



SPLITTERS VGA y HDMI



CABLES UTP Y FTP
PARA INSTALACIONES
DE CAMARAS Y REDES



PILAS
PARA SENSORES INALAMBRICOS
CR 2, CR 123
PARA CONTROLES REMOTOS,
TIPO BOTON: A23, A27, ETC.

 **GRUPO MARMARA**
México 1352 - (1097) CABA

www.grupomarmara.com.ar @
info@grupomarmara.com.ar @
(54 11) 4384-6092 / 4381-5448 / 8453 @



Otavio Martínez Do Santos
Gte. de Comercio Exterior de ECP

"Argentina es un mercado que aún está en curva de crecimiento, por eso las empresas apuntan a su rendimiento."

(Nro. 19 – Jul 2005)



Rosa García
Gerente de Ventas para Latinoamérica de Pylonix

"Argentina fue el primer país en el que tuvimos distribución, lo que nos permitió salir del continente europeo."

(Nro. 19 – Jul 2005)



Víctor Alarcón
Director Ejecutivo de ALAS

"En general, los fabricantes toman a Latinoamérica como un único mercado cuando en realidad, cada país tiene sus propias características."

(Nro. 57 – Nov/Dic 2010)



Pedro Duarte
VP Sales&Business Development Latin America de Samsung Techwin

"El área de la seguridad está en plena transición entre lo analógico y lo digital. A todos les gustaría tener equipos IP, pero no siempre es posible por los costos."

(Nro. 57 – Nov/Dic 2010)



Rudy Machuca
Business Development Manager de Flir

"Las soluciones con cámaras térmicas no son distintas a las que aplican para una cámara común. Lo que marca la diferencia es el entorno en el que pueden ser aplicadas."

(Nro. 63 – Ago/Sep 2011)



Wagner de Oliveira
Gerente Comercial de la División Seguridad de Wolpac

"Control de accesos ya es un mercado altamente competitivo y requiere cada vez más tecnología."

(Nro. 33 – Sep 2007)



Phil Walford
Gerente de Ventas de Apollo

"Pasaron períodos de crisis y siempre el mercado argentino demostró un poder de recuperación increíble."

(Nro. 40 – Oct 2008)



Sergio Quesada
Gerente Regional de Ventas de Honeywell

"Siempre existió el umbral entre el producto caro y el barato. Esa frontera se está agigantando por la influencia de los productos orientales."

(Nro. 18 – May 2005)



Walter Hawrys
Outsourced Sales and Marketing de W International

"Para que la tecnología megapíxel crezca debemos, primero, mostrar y demostrar sus beneficios."

(Nro. 41 – Nov 2008)



Rafael García
Director de marketing & comunicaciones de HID para Latinoamérica

"Es necesario escuchar al cliente, entender su necesidad para proporcionarle, a través del integrador, la solución adecuada."

(Nro. 99 – Feb/Mar 2016)



Sergio Rivera
Gerente de Ventas LATAM de Southwest Microwave Inc.

"La detección temprana es fundamental en la prevención del delito."

(Nro. 37 – May 2008)



Yinon Negev
Soporte técnico Paradox para Latinoamérica

"La búsqueda de nuevas ideas es permanente. Y a veces se trata tan solo de encontrar una nueva aplicación para una tecnología ya existente y probada."

(Nro. 88 – Oct/Nov 2014)



Roberto Recinos
Technical Support de Bioscrypt

"Toda equipo biométrico, sin importar la tecnología que utilice, es perfectamente integrable con un sistema de control de accesos preexistente."

(Nro. 57 – Nov/Dic 2010)



Shaul Tuval
Manager Director South America de AFIK P.I.A. Ltd.

"Las tecnologías no invasivas y basadas en el comportamiento de una persona pueden prevenir delitos."

(Nro. 41 – Nov 2008)



Yosti Méndez
Gerente de Ventas de Vesda para Latinoamérica

"El crecimiento, en todos los órdenes, siempre llega de la mano del conocimiento."

(Nro. 36 – Mar 2008)



#061
Mayo/Junio 2011



#062
Julio/Agosto 2011



#063
Agosto/Septiembre 2011



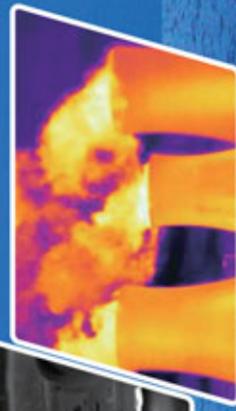
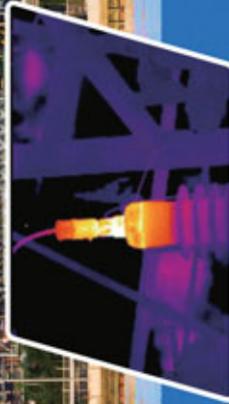
#064
Octubre/Noviembre 2011



**Ver
catálogo
completo**

CLIC AQUÍ

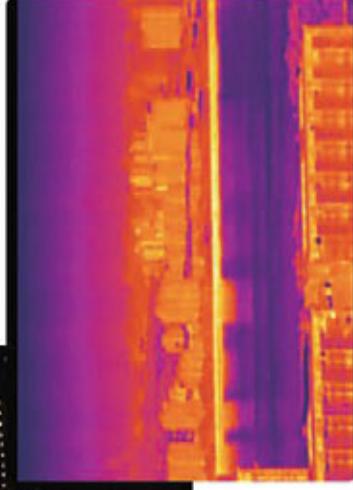
Cámaras Térmicas
Productos y Soluciones



POR QUÉ Usar cámaras térmicas?

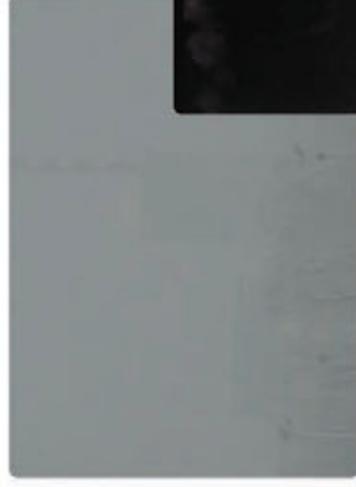
La videovigilancia requiere de una efectiva detección e identificación de un objeto. En la actualidad las cámaras de video "visible" son usadas en la mayoría de las aplicaciones de monitoreo, pero estas cámaras no son efectivas en todo tipo de condiciones, en especial en ambientes de total oscuridad, niebla o lluvia intensa. Sin embargo las cámaras térmicas no requieren de una fuente de luz para generar una imagen, por lo que son ideales para espacios de gran oscuridad o en condiciones climáticas que impiden la visibilidad como la niebla. Además, las cámaras térmicas tienen la capacidad de detección de largo alcance y de medición de temperatura, de modo que se puede utilizar junto con la cámara visible para un monitoreo óptimo.

Detección en oscuridad total



Las cámaras térmicas no necesitan iluminación adicional.
En oscuridad total como durante el día, tienen una calidad de imagen perfecta

Funciona en ambientes hostiles



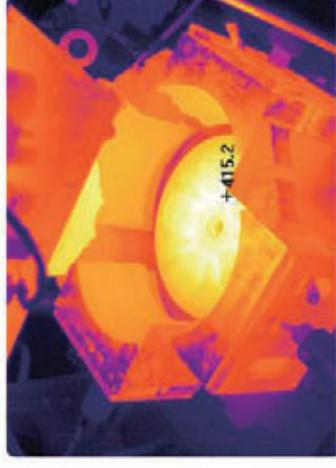
Las cámaras térmicas tienen una mejor capacidad de detección y rendimiento en ambientes hostiles como: lluvia, niebla, bruma, etc.

No se ve afectada por luz fuerte



La imagen de las cámaras térmicas no se ve afectada por luz intensa, como los faros.

Medición de temperatura y alarma



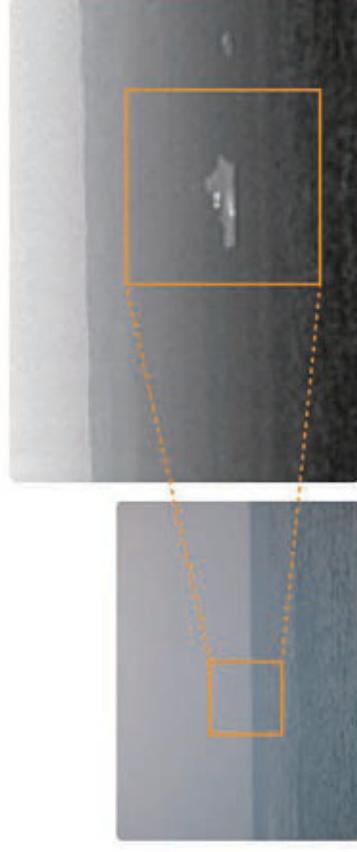
Con las cámaras térmicas se puede realizar la medición de temperatura obteniendo la información exacta de esto. Además se puede activar una alarma cuando se supera una temperatura determinada.

Alta precisión de IVS



Las cámaras térmicas Dahua poseen análisis inteligente de vídeo, ofreciendo una mayor precisión en la detección de objetos en movimiento.

Detección de largo alcance



Las cámaras térmicas recogen a largas distancias la radiación infrarroja de los objetos por encima de cero grados. Por lo general, las cámaras con lente de 100 mm pueden detectar personas a más de 3 kilómetros de distancia.

Cámaras Térmicas

Serie híbrida

- Hardware de alto rendimiento: Microbolometro no refrigerado de Oxido de Vanadio (Vox).
- Zoom óptico de gran alcance
- Detección a larga distancia y alarma
- **Serie Térmica**
- Amplia gama de medición de la temperatura
- Alta precisión de IVS



Hybrid Thermal

Model	TPC-PT8620B	TPC-PT8320B
Image Sensor	Uncooled Vox Microbolometer	Uncooled Vox Microbolometer
Effective Pixels	640(H) x 512(V)	336(H) x 256(V)
Sensitivity	<40mK@f/1.0	<40mK@f/1.0
Lens	20 ~ 100mm 25 ~ 75mm(Optional) 30 ~ 150mm(Optional)	20 ~ 100mm 25 ~ 75mm(Optional) 30 ~ 150mm(Optional)
Angle of View	H: 30.4° ~ 6.2° H: 26° ~ 8.4°(Optional) H: 20.6° ~ 4.2°(Optional)	H: 15.2° ~ 3.1° H: 13° ~ 4.2°(Optional) H: 10.3° ~ 2.1°(Optional)
Temperature range&accuracy	--	--
Measurement Preset	--	--
Temperature Alarm	--	--
Image Sensor	1/1.8" 2M Exmor CMOS	1/1.8" 2M Exmor CMOS
Lens	15 ~ 360mm 21 ~ 500mm(Optional) 12.5 ~ 775mm(Optional)	15 ~ 360mm 21 ~ 500mm(Optional) 12.5 ~ 775mm(Optional)
Angle of View	H: 32.3° ~ 1.4° H: 23.5° ~ 1.0° (Optional) H: 28.8° ~ 0.5° (Optional)	H: 32.3° ~ 1.4° H: 23.5° ~ 1.0° (Optional) H: 28.8° ~ 0.5° (Optional)
Min. Illumination	0.005Lux@F1.6; (Color) 0Lux@F1.6;(IR on)	0.005Lux@F1.6; (Color) 0Lux@F1.6; (IR on)
Video Compression	H.264/MJPEG	H.264/MJPEG
Frame Rate	Thermal:30fps@1280x1024 (default)/720P Visible:30fps@1080P (default)/720P	Thermal:30fps@1280x1024 (default)/720P Visible:30fps@1080P (default)/720P
Pan/Tilt Range	300 presets Pan: 0° ~ 360°endless; Tilt: -60° ~ 30° ,Tilt: -60° ~ 60° (Optional)	300 presets Pan: 0° ~ 360°endless; Tilt: -60° ~ 30° ,Tilt: -60° ~ 60° (Optional)
Intelligent Video(optional)	IVS, Heat source detection&alarm	IVS, Heat source detection&alarm
Compatibility	ONVIF,PSIA,CGI	ONVIF,PSIA,CGI
Ingress Protection	IP66	IP66
Working Temperature	-35°C~+65°C (-40°C~+70°C optional)	-35°C~+65°C (-40°C~+70°C optional)
Power	DC24V/AC24V <100W	DC24V/AC24V <100W

*IVS: Tripwire, Intrusion, Object distinguish, Abandon detection, Missing detection.

Hybrid Thermal

Model	TPC-PT8620-T	TPC-PT8620	TPC-PT8320-T	TPC-PT8320
				
				
	Uncooled Vox Microbolometer	Uncooled Vox Microbolometer	Uncooled Vox Microbolometer	Uncooled Vox Microbolometer
Image Sensor	640(H) x 512(V)	640(H) x 512(V)	336(H) x 256(V)	336(H) x 256(V)
Effective Pixels	<40mK@f/1.0	<40mK@f/1.0	<40mK@f/1.0	<40mK@f/1.0
Sensitivity	25mm/60mm/100mm	35mm/60mm/100mm	25mm/60mm/100mm	35mm/60mm/100mm
Lens	H: 25°/10.4°/6.2°	H: 18°/10.4°/6.2°	H: 13°/5°/3.3°	H: 9.3°/5°/3.3°
Angle of View	Low Gain -40°C ~+550°C High Gain -40°C ~+160°C Max (±2°C, ±2%)	--	Low Gain -40°C ~+550°C High Gain -40°C ~+160°C Max (±2°C, ±2%)	--
Temperature range&accuracy	Spot:8/Line:8/Area:8 Support 8 presets simultaneously	--	Spot:8/Line:8/Area:8 Support 8 presets simultaneously	--
Measurement Preset	Support	--	Support	--
Temperature Alarm	1/1.8" 2M Exmor CMOS	1/1.8" 2M Exmor CMOS	1/1.8" 2M Exmor CMOS	1/1.8" 2M Exmor CMOS
Image Sensor	6 ~ 180mm (30x)	6 ~ 180mm (30x)	6 ~ 180mm (30x)	6 ~ 180mm (30x)
Lens	H: 51.2° ~ 1.8°	H: 51.2° ~ 1.8°	H: 51.2° ~ 1.8°	H: 51.2° ~ 1.8°
Angle of View	30x: 0.005Lux@F1.6(Color); 0Lux@F1.6(IR on);	30x: 0.005Lux@F1.6(Color); 0Lux@F1.6(IR on);	30x: 0.005Lux@F1.6(Color); 0Lux@F1.6(IR on);	30x: 0.005Lux@F1.6(Color); 0Lux@F1.6(IR on);
Min. Illumination	H.264/MJPEG	H.264/MJPEG	H.264/MJPEG	H.264/MJPEG
Video Compression	Thermal:30fps@1280x1024 (default)/720P Visible:30fps@1080P (default)/720P	Thermal:30fps@1280x1024 (default)/720P Visible:30fps@1080P (default)/720P	Thermal:30fps@1280x1024 (default)/720P Visible:30fps@1080P (default)/720P	Thermal:30fps@1280x1024 (default)/720P Visible:30fps@1080P (default)/720P
Frame Rate	300 presets Pan: 0° ~ 360°endless;Tilt: -45° ~ 90°	300 presets Pan: 0° ~ 360°endless;Tilt: -45° ~ 90°	300 presets Pan: 0° ~ 360°endless;Tilt: -45° ~ 90°	300 presets Pan: 0° ~ 360°endless;Tilt: -45° ~ 90°
Pan/Tilt Range	IVS, Heat source detection&alarm	IVS, Heat source detection&alarm	IVS, Heat source detection&alarm	IVS, Heat source detection&alarm
Intelligent Video(optional)	ONVIF,PSIA,CGI	ONVIF,PSIA,CGI	ONVIF,PSIA,CGI	ONVIF,PSIA,CGI
Compatibility	IP66	IP66	IP66	IP66
Ingress Protection	-40°C~+70°C	-40°C~+70°C	-40°C~+70°C	-40°C~+70°C
Working Environment	AC24V ,<70W	AC24V ,<70W	AC24V ,<70W	AC24V ,<70W
Power	*IVS: Tripwire, Intrusion, Object distinguish, Abandon detection, Missing detection.			

Hybrid Thermal

Model	TPC-SD8620-T	TPC-SD8620	TPC-SD8320-T	TPC-SD8320
				
				
	Uncooled Vox Microbolometer	Uncooled Vox Microbolometer	Uncooled Vox Microbolometer	Uncooled Vox Microbolometer
Image Sensor	640(H) x 512(V)	640(H) x 512(V)	336(H) x 256(V)	336(H) x 256(V)
Effective Pixels	<40mK@f/1.0	<40mK@f/1.0	<40mK@f/1.0	<40mK@f/1.0
Sensitivity	25mm/35mm/50mm	25mm/35mm/50mm	25mm/35mm/50mm	25mm/35mm/50mm
Lens	H: 25°/18°/12.4°	H: 25°/18°/12.4°	H: 13°/9.3°/6.5°	H: 13°/9.3°/6.5°
Angle of View	Low Gain -40°C ~+550°C High Gain -40°C ~+160°C Max (±2°C, ±2%)	Low Gain -40°C ~+550°C High Gain -40°C ~+160°C Max (±2°C, ±2%)	Low Gain -40°C ~+550°C High Gain -40°C ~+160°C Max (±2°C, ±2%)	Low Gain -40°C ~+550°C High Gain -40°C ~+160°C Max (±2°C, ±2%)
Temperature range&accuracy	Spot:8/Line:8/Area:8 Support 8 presets simultaneously	Spot:8/Line:8/Area:8 Support 8 presets simultaneously	Spot:8/Line:8/Area:8 Support 8 presets simultaneously	Spot:8/Line:8/Area:8 Support 8 presets simultaneously
Measurement Preset	Support	Support	Support	Support
Temperature Alarm	1/1.8" 2M Exmor CMOS	1/1.8" 2M Exmor CMOS	1/1.8" 2M Exmor CMOS	1/1.8" 2M Exmor CMOS
Image Sensor	6mm ~ 180mm(30x)	6mm ~ 150mm(30x)	6mm ~ 180mm(30x)	6mm ~ 180mm(30x)
Lens	H: 51.2° ~ 1.8°	H: 51.2° ~ 1.8°	H: 51.2° ~ 1.8°	H: 51.2° ~ 1.8°
Angle of View	0.005Lux@F1.6(Color); 0Lux@F1.6(IR on);	0.005Lux@F1.6(Color); 0Lux@F1.6(IR on);	0.005Lux@F1.6(Color); 0Lux@F1.6(IR on);	0.005Lux@F1.6(Color); 0Lux@F1.6(IR on);
Min. Illumination	H.264/MJPEG	H.264/MJPEG	H.264/MJPEG	H.264/MJPEG
Video Compression	Thermal:30fps@1280x1024 (default)/720P Visible: 30fps@1080P (default)/720P	Thermal:30fps@1280x1024 (default)/720P Visible: 30fps@1080P (default)/720P	Thermal:30fps@1280x1024 (default)/720P Visible: 30fps@1080P (default)/720P	Thermal:30fps@1280x1024 (default)/720P Visible: 30fps@1080P (default)/720P
Frame Rate	300 presets Pan: 0° ~ 360° endless; Tilt: -45° ~ 90°	300 presets Pan: 0° ~ 360° endless; Tilt: -45° ~ 90°	300 presets Pan: 0° ~ 360° endless; Tilt: -45° ~ 90°	300 presets Pan: 0° ~ 360° endless; Tilt: -45° ~ 90°
Pan/Tilt Range	IVS, Heat source detection&alarm	IVS, Heat source detection&alarm	IVS, Heat source detection&alarm	IVS, Heat source detection&alarm
Intelligent Video(optional)	ONVIF,PSIA,CGI	ONVIF,PSIA,CGI	ONVIF,PSIA,CGI	ONVIF,PSIA,CGI
Compatibility	IP66	IP66	IP66	IP66
Ingress Protection	-40°C~+70°C	-40°C~+70°C	-40°C~+70°C	-40°C~+70°C
Working Temperature	AC24V ,<40W	AC24V ,<40W	AC24V ,<40W	AC24V ,<40W
Power				

*IVS: Tripwire, Intrusion, Object distinguish, Abandon detection, Missing detection.

Thermal

	TPC-SD5600-T	TPC-SD5600	TPC-SD5300-T	TPC-SD5300
Model	 		 	
Image Sensor	Uncooled Vox Microbolometer	Uncooled Vox Microbolometer	Uncooled Vox Microbolometer	Uncooled Vox Microbolometer
Effective Pixels	640(H) x 512(V)	640(H) x 512(V)	336(H) x 256(V)	336(H) x 256(V)
Thermal Sensitivity	<40mK@f/1.0	<40mK@f/1.0	<40mK@f/1.0	<40mK@f/1.0
Lens	13mm/19mm	13mm/19mm	13mm/19mm	13mm/19mm
Angle of View	H: 45° /32°	H: 45° /32°	H: 25° /17°	H: 25° /17°
Digital Zoom	24X	24X	16X	16X
Temperature range&accuracy	Low Gain -40°C ~+550°C High Gain -40°C ~+160°C Max (±2°C, ±2%)	--	Low Gain -40°C ~+550°C High Gain -40°C ~+160°C Max(±2°C, ±2%)	--
Measurement Preset	Spot:8/Line:8/Area:8 Support 8 presets simultaneously	--	Spot:8/Line:8/Area:8 Support 8 presets simultaneously	--
Temperature Alarm	Support	--	Support	--
Video Compression	H.264/MJPEG	H.264/MJPEG	H.264/MJPEG	H.264/MJPEG
Frame Rate	30fps@1280x1024 (default)/720P	30fps@1280x1024 (default)/720P	30fps@1280x1024 (default)/720P	30fps@1280x1024 (default)/720P
Tri-mode Video Output	IP/HDCVI/Analog	IP/HDCVI/Analog	IP/HDCVI/Analog	IP/HDCVI/Analog
Pan/Tilt Range	255 presets Pan: 0° ~ 360°endless; Tilt: -15° ~ 90°, auto flip 180°	255 presets Pan: 0° ~ 360°endless; Tilt: -15° ~ 90°, auto flip 180°	255 presets Pan: 0° ~ 360°endless; Tilt: -15° ~ 90°, auto flip 180°	255 presets Pan: 0° ~ 360°endless; Tilt: -15° ~ 90°, auto flip 180°
Preset Speed	Pan:300° /s ; Tilt: 200° /s	Pan:300° /s ; Tilt: 200° /s	Pan:300° /s ; Tilt: 200° /s	Pan:300° /s ; Tilt: 200° /s
Intelligent Video(optional)	IVS, Heat source detection&alarm	IVS	IVS, Heat source detection&alarm	IVS
Compatibility	ONVIF,PSIA,CGI	ONVIF,PSIA,CGI	ONVIF,PSIA,CGI	ONVIF,PSIA,CGI
Ingress Protection	IP66	IP66	IP66	IP66
Working Temperature	-40°C~+60°C	-40°C~+60°C	-40°C~+60°C	-40°C~+60°C
Power	AC24V, <17W	AC24V, <17W	AC24V, <17W	AC24V, <17W

*IVS: Tripwire, Intrusion, Object distinguish, Abandon detection, Missing detection.

Thermal

	TPC-BF5600-T	TPC-BF5600	TPC-BF5300-T	TPC-BF5300
Model	 		 	
Image Sensor	Uncooled Vox Microbolometer	Uncooled Vox Microbolometer	Uncooled Vox Microbolometer	Uncooled Vox Microbolometer
Effective Pixels	640(H) x 512(V)	640(H) x 512(V)	336(H) x 256(V)	336(H) x 256(V)
Thermal Sensitivity	<40mK@f/1.0	<40mK@f/1.0	<40mK@f/1.0	<40mK@f/1.0
Lens	7mm/13mm/19mm/35mm	7mm/13mm/19mm/35mm	7mm/13mm/19mm/35mm	7mm/13mm/19mm/35mm
Angle of View	H: 90° /45° /32° /18°	H: 90° /45° /32° /18°	H: 45° /25° /17° /9.3°	H: 45° /25° /17° /9.3°
Digital Zoom	24X	24X	16X	16X
Temperature range&accuracy	Low Gain -40°C ~+550°C High Gain -40°C ~+160°C Max(±2°C, ±2%)	--	Low Gain -40°C ~+550°C High Gain -40°C ~+160°C Max(±2°C, ±2%)	--
Measurement Preset	Spot 8/Line:8/Area:8 Support 8 presets simultaneously	--	Spot 8/Line:8/Area:8 Support 8 presets simultaneously	--
Temperature Alarm	Support	--	Support	--
Video Compression	H.264/MJPEG	H.264/MJPEG	H.264/MJPEG	H.264/MJPEG
Frame Rate	30fps@1280x1024 (default)/720P	30fps@1280x1024 (default)/720P	30fps@1280x1024 (default)/720P	30fps@1280x1024 (default)/720P
Tri-mode Video Output	IP/HDCVI/Analog	IP/HDCVI/Analog	IP/HDCVI/Analog	IP/HDCVI/Analog
Intelligent Video(optional)	IVS, Heat source detection&alarm	IVS	IVS, Heat source detection&alarm	IVS
Compatibility	ONVIF,PSIA,CGI	ONVIF,PSIA,CGI	ONVIF,PSIA,CGI	ONVIF,PSIA,CGI
Ingress Protection	IP66	IP66	IP66	IP66
Working Temperature	-40°C~+60°C	-40°C~+60°C	-40°C~+60°C	-40°C~+60°C
Power	AC24V/DC12V/POE, <6W	AC24V/DC12V/POE, <6W	AC24V/DC12V/POE, <6W	AC24V/DC12V/POE, <6W

*IVS: Tripwire, Intrusion, Object distinguish, Abandon detection, Missing detection.

NVR

- Potentes funciones del CPU Intel multi-core, gran capacidad de procesamiento
- Diseño industrial de alto nivel para crear productos de gran fiabilidad.
- Soportan medición de temperatura y alarma
- Soporta detección de fuente de calor y envío de alarma
- Funciones inteligentes avanzadas: IVS / Detección de rostro (opcional)

NVR

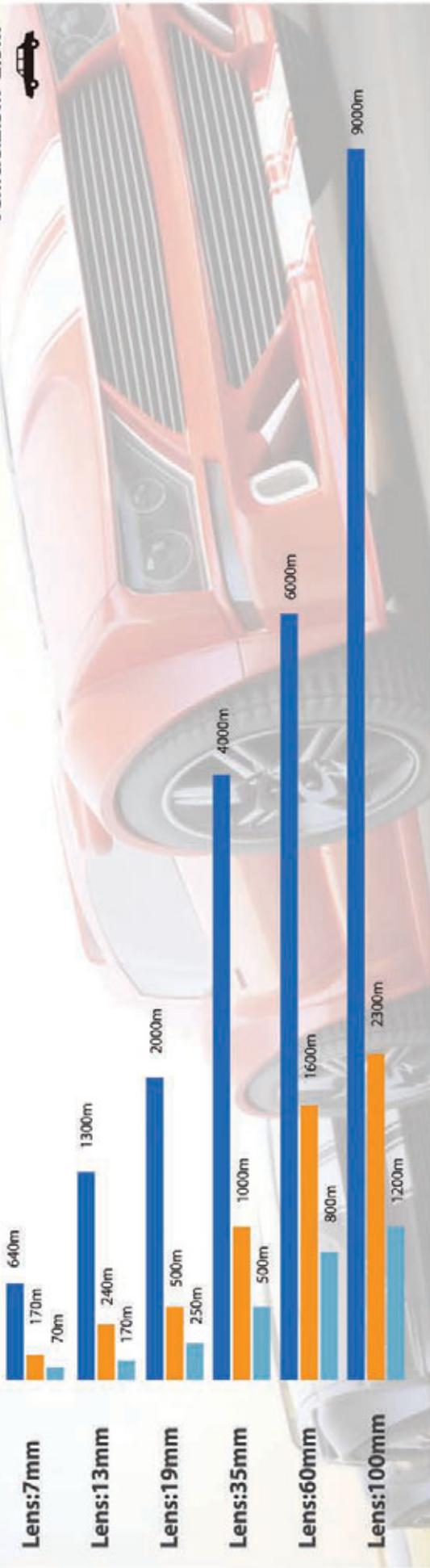
	NVR724DR-256	NVR616DR-128-4K	NVR608R-128-4K	NVR608-32-4K
Model				
Processor	Intel Quad Core CPU	Intel Quad Core CPU	Intel Quad Core CPU	Intel Dual Core CPU
Video Compression	H.264/MIPEG	H.264/MIPEG	H.264/MIPEG	H.264/MIPEG
IP Video Inputs	256 channel	128 channel	128 channel	32 channel
Max Input/Record	512Mbps/512Mbps	384Mbps/256Mbps	384Mbps/256Mbps	384Mbps/256Mbps
Max Decoding	20ch@1080P (Optional: 52ch@1080P)	4ch@4K/16ch@1080P	4ch@4K/16ch@1080P	16ch@1080P
Display	2HDMI(Optional: 10HDMI) VGA, LCD	2HDMI, VGA, LCD	2HDMI, VGA	2HDMI, VGA
Max HDD	24x6TB	16x6TB	8x6TB	8x6TB
RAID	0/1/5/6/10/50/60	0/1/5/6/10/50/60	0/1/5/6/10/50/60	0/1/5/6/10/50/60
eSATA/Mini SAS	1/2	1/1	1/-	1/-
Audio In/Out	1/1, 2-way	1/1, 2-way	1/1, 2-way	1/1, 2-way
Alarm In/Out	4/4	16/8	16/8	16/8
Ethernet	4 Gigabit Ports	4 Gigabit Ports 2 Gigabit Fiber Optical Interface	2 Gigabit Ports	2 Gigabit Ports
PoE	-	-	-	-
USB	2 USB3.0, 2 USB2.0	1 USB3.0, 3 USB2.0	1 USB3.0, 3 USB2.0	1 USB3.0, 3 USB2.0
Power	AC100V~240V, Redundant <200W(Without HDD)	AC100V~240V, Redundant <51W(Without HDD)	AC100V~240V, Redundant <40W(Without HDD)	AC100V~240V <40W(Without HDD)
Intelligent Video(Optional)	Tripwire, Intrusion Abandoned/Missing Scene Change Face Detection	Tripwire, Intrusion Abandoned/Missing Scene Change Face Detection	Tripwire, Intrusion Abandoned/Missing Scene Change Face Detection	Tripwire, Intrusion Abandoned/Missing Scene Change Face Detection
Star Features	Support temperature measurement&alarm	Support temperature measurement&alarm	Support temperature measurement&alarm	Support temperature measurement&alarm



Distancia Efectiva

■ Detection distance
 ■ Recognition distance
 ■ Identification distance

Vehicle: 2.3m * 2.3m 



People: 1.8m * 0.5m 



Nueva línea de DVRs AHD tríbridos



- 4, 8 y 16 canales
- Resolución 960H, 720P y 1080N
- Compresión H.264
- Visualización remota P2P
- Detección de movimiento
- Visualización remota
- Compatibles con Android e IOS
- Basado en sistema operativo Linux



Tecnología AHD + analógico + IP Nuevos DVRs StartVision 3 en 1



Nuevas cámaras AHD 720p - 960p - 1080p

Illuminación LED Array
Menú OSD: BLC,
balance de blancos,
DNR, etc.

DVRs de 4, 8 y 16 canales
Soportan cámaras IP AHD 720p hasta 1080p
Soportan cámaras analógicas 960h
Autoinstalables
No requieren apertura de puertos (P2P)
Transmisión sin pérdidas de datos hasta 500m.
Fácil implementación
Bajo costo

Sistemas hogareños de alarma con Cámara de seguridad



- Manejo remoto a través de app para dispositivos móviles
- Servicio cloud opcional
- Sistema completamente inalámbrico, de dispositivos de rango extendido de comunicaciones
- Expandible en cantidad de cámaras y sensores
- Todos los dispositivos ofrecen control interactivo y operación inteligente
- Costo accesible
- Funciones de videovigilancia, control de accesos, detección de movimiento, intrusión, control de luces y energía

Nuestras cámaras **AHD**

- > Se instalan como analógicas y se ven como IP
- > Tienen el costo de una analógica y se ven como IP
- > Son de protocolo abierto, por lo que no estás atado a una marca

AHD
Analog High Definition

Cámaras AHD 960P **STARTVISION™**



AHD 550

- Cámara infrarroja para exterior
- Color 1/3 Sony AHD
- 1.3 Megapíxeles con LED ARRAY (50 m)
- Lente varifocal 1.2-12 mm
- Menú OSD
- Incluye soporte



AHD 702

- Domo fijo infrarrojo
- Color 1/3 Sony AHD
- 1.3 Megapíxeles con LED ARRAY (40 m)
- Menú OSD



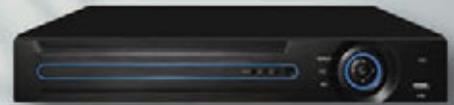
AHD 730

- Cámara infrarroja para exterior
- Color 1/3 Sony AHD
- 1.2 Megapíxeles con LED ARRAY (40 m)
- Menú OSD
- Incluye soporte

DVR Stand alone AHD

AHD 3404 - 3408 - 3216

- Modelos de 4, 8 y 16 canales
- AHD + analógico + IP
- P2P + LAN
- Puertos HDMI + USB + VGA
- Control remoto



Todo Control

Casa Central Rosario
Ov . Lagos 1287 - Rosario
(0341) 421-9608

Sucursal Cordoba
Argañaras 1785 - Cordoba
(0351) 488-8868

Contacto@todocontrol.com.ar Cordoba@todocontrol.com.ar



STV-550-IR

- Sensor CCD 1/3 Sony
- 700TVL
- Lente bifocal 4-9 mm
- Infrarroja 50 m LED's on
- PAL (976x494) NTSC (967x582)



STV-402-IR

- Sensor Sharp CCD 1/3
- 420TVL
- 18 IR LED's (20 m)
- PAL (500x582)



STV-424-IR

- Sensor 1/3 CCD
- 420TVL
- PAL (500x582)
- 20/25 m de iluminación IR



Domos

- PTZ exterior
- 540, 570 y 650TVL
- 10X, 22X y 24X zoom óptico
- Función día/noche
- C/S soporte



Fuentes

- Fuente switching 12V 3A
- Fuente 12V 10A regulable (con bornera)



www.todocontrol.com.ar

Distribuidor

DVRSTORE
TECNOLOGÍA PARA TU SEGURIDAD



HANBANG

www.hanbang.com.ar

Líder mundial en DVR Standalone



Totalmente en Español - 2 años de garantía - Software propietario - Nube -
Dominio Propio - Soporte para celulares y MAC

Tecnología



La calidad de los productos Hanbang garantizan una excelente imagen, funcionamiento y confiabilidad.



HB-DVR5216B

Nuevo modelo DVR AHD 16CH 720p
(1280*720) 1 Mpx.
Rackeable - Soporta 2 HDD de 8TB



HB-DVR5108-BC

Nuevo modelo DVR AHD 8CH 720p
(1280*720) 1 Mpx.



HB-DVR5104-BC

Nuevo modelo DVR AHD 4CH 720p
(1280*720) 1 Mpx.



HB-DVR5116-BC

Nuevo modelo DVR AHD 16CH 720p
(1280*720) 1 Mpx.

También LÍNEA ANALÓGICA 960H

Consulte por más modelos...!

Distribuidores al gremio



www.i-cuadrado.com

Sucursal Mendoza:

Pellegrini 184, San Jose, Guaymallén
(54 261) 4324831
info@i-cuadrado.com

Sucursal Tucumán:

Muñecas 1383, San Miguel de Tucumán
(54 381) 4216136
info@i-cuadrado.com



Av. Rafael Nuñez 3868 - P.A - Local 82 -
Gal. Precedo - Cerro de Las Rosas - Córdoba
info@tecncontrol.com.ar
(54 351) 715-0037 / 2037420
www.tecncontrol.com.ar



(54 342) 4525760
M. Comas 2818, Santa Fe Capital
info@steargentina.com.ar
www.steargentina.com.ar

Representante Oficial en Argentina



microfast

SEGURIDAD ELECTRÓNICA

Av. Raúl Scalabrini Ortiz 637

C1414DNG / Buenos Aires / Argentina

(54 11) 4773.6266 (líneas rotativas)

Skype: microfastsr

ventas@microfast.com.ar

www.microfast.com.ar



HANBANG

f /Hanbang.Argentina

t /hanbangar

y /hanbangar

+ /+HanbangAr

f /microfast

t /microfastsr

y /microfastsr

+ /+MicroFastSRLBuenosAires

Contactanos por +54 11 4773.6266

Fácil instalación - Asesoramiento y capacitación a nuestros clientes



OP-H001

Hard tag RF
Frecuencia: 8.2MHz
Rango de operación: 1500mm
Presentación: Pack 200 unidades



OP-S01

Etiquetas de papel RF - Soft tag
Frecuencia: 8.2MHz
Rango de operación: 1200mm
Presentación: Rollo 1000 unidades



OP-D01

Desimantador de hard tag
Medidas: 76mm*25mm
Material: Aluminio
Fuerza magnética: 7.5kg



OP-D010

Desactivador de etiquetas soft tag
Rango de operación: 20cm
Fuente: 12V 2A incluida



OP-H051

Hard Tag RF para Botellas de Vino
Frecuencia: 8.2MHz
Rango de operación: 150mm
Presentación: Packs de 200 unidades



OP-L001

Lazo para Hard Tag

OP-G01/OP-G03

Material: Acero inoxidable/Aluminio y PVC
Frecuencia: 8.2 MHz \pm 0.05MHz
Modulación: 180 \pm 1MHz
Peso: 7kg
Fuente: 24V 2A incluida
Rango de detección: Hard tag 1500mm
Etiquetas 1200mm

SISTEMAS RF

El sistema antihurto se puede combinar con hasta 3 juegos de antenas (3 antenas emisoras Tx + 3 antenas receptoras Rx) cubriendo una longitud total de hasta 7,5 metros.

La tecnología digital y el uso del indicador DSP permiten ajustar el equipo sin necesidad de un osciloscopio u otro equipo especial. El ajuste de sensibilidad se puede efectuar de forma visible sobre una barra de LEDs presente en la antena receptora Rx.

• *Importamos y distribuimos una amplia línea de productos.*

• *Consulte por el módulo de vinculación con DVR.*

Representante Oficial en Argentina y Latinoamérica

microfast

Av. Raúl Scalabrini Ortiz 637
C1414DNG / Buenos Aires / Argentina
(54 11) 4773.6266 (líneas rotativas)

Skype: microfastsrl
ventas@microfast.com.ar

www.microfast.com.ar



www.i-cuadrado.com

Sucursal Mendoza:

Pellegrini 184, San Jose, Guaymallén
(54 261) 4324831
info@i-cuadrado.com

Sucursal Tucumán:

Muñecas 1383, San Miguel de Tucumán
(54 381) 4216136
info@i-cuadrado.com



Av. Rafael Nuñez 3868 - P.A - Local 82 -
Gal. Precedo - Cerro de Las Rosas - Córdoba
info@tecncontrol.com.ar
(54 351) 715-0037 / 2037420
www.tecncontrol.com.ar



(54 342) 4525760
M. Comas 2818, Santa Fe Capital
info@steargentina.com.ar
www.steargentina.com.ar

/microfast

/microfastsrl

/microfastsrl

/+MicroFastSRLBuenosAires

Contactanos por +54 11 4773.6266

Sistemas de CCTV

Su seguridad, nuestra preocupación

DVR

CÁMARAS

CABLES

TESTERS

FUENTES

ACCESORIOS



SINOVISION
Professional CCTV Provider



IMPORTAMOS Y DISTRIBUIMOS UNA AMPLIA LÍNEA DE PRODUCTOS

La más alta calidad y el mejor soporte técnico

Distribuidores al gremio



www.i-cuadrado.com

Sucursal Mendoza:
Pellegrini 184, San Jose, Guaymallén
(54 261) 4324831
info@i-cuadrado.com

Sucursal Tucumán:
Muñecas 1383,
San Miguel de Tucumán
(54 381) 4216136
info@i-cuadrado.com



TecnoControl
seguridad electrónica
Av. Rafael Nuñez 3868 - P.A - Local 82 -
Gal. Precedo - Cerro de Las Rosas - Córdoba
info@tecnocontrol.com.ar
(54 351) 715-0037 / 2037420
www.tecnocontrol.com.ar



(54 342) 4525760
M. Comas 2818, Santa Fe Capital
info@steargentina.com.ar
www.steargentina.com.ar

Representante Oficial en Argentina y Latinoamérica



Av. Raúl Scalabrini Ortiz 637
C1414DNG / Buenos Aires / Argentina
(54 11) 4773.6266 (líneas rotativas)
Skype: microfastsr1
ventas@microfast.com.ar
www.microfast.com.ar

[f /microfast](https://www.facebook.com/microfast)
[t /microfastsr1](https://www.twitter.com/microfastsr1)
[y /microfastsr1](https://www.youtube.com/microfastsr1)
[+ /MicroFastSR1BuenosAires](https://www.google.com/plus/u/microfastsr1)

Contactanos por  +54 11 4773.6266



VISITE NUESTRO
NUEVO SHOWROOM

Tecnología **AHD** **HD**
720P VIDEO

**DVR ■ CÁMARAS ■ CONTROLES DE ACCESO ■ ANTENAS RF
CERRADURAS ■ CABLES ■ HOUSING ■ ACCESORIOS**

Regístrate en nuestro sitio web para bajar la lista completa.



Distribuidores al gremio



www.i-cuadrado.com

Sucursal Mendoza:
Pellegrini 184, San Jose, Guaymallén
(54 261) 4324831
info@i-cuadrado.com

Sucursal Tucumán:
Muñecas 1383, San Miguel de Tucumán
(54 381) 4216136
info@i-cuadrado.com



Av. Rafael Nuñez 3868 - P.A - Local 82 -
Gal. Precedo - Cerro de Las Rosas - Córdoba
info@tecocontrol.com.ar
(54 351) 715-0037 / 2037420
www.tecocontrol.com.ar



(54 342) 4525760
M. Comas 2818, Santa Fe Capital
info@steargentina.com.ar
www.steargentina.com.ar

Representante Oficial en Argentina



Av. Raúl Scalabrini Ortiz 637
C1414DNG / Buenos Aires / Argentina
(54 11) 4773.6266 (líneas rotativas)
Skype: microfastsr1
ventas@microfast.com.ar
www.microfast.com.ar

[f /microfast](https://www.facebook.com/microfast)
[t /microfastsr1](https://twitter.com/microfastsr1)
[y /microfastsr1](https://www.youtube.com/channel/UC...)
[+ /MicroFastSRLBuenosAires](https://www.instagram.com/microfastsr1)

Contactanos por +54 11 4773.6266

Servicio Post-Venta



IRTEC
group

Confiabilidad

Calidad

IRTEC group

Nuestra responsabilidad no termina con la venta del producto.

FAAC
Simply automatic.

IRTEC
AUTOMATISMOS

BRÖDL
Home Systems

ROSSI

GENIUS
AUTOMAZIONE PER GARRELLI

AGL
Fechaduras e Informatica



Corrientes 2445, Martínez
Pcia. de Bs. As, Argentina



+54 011 4836-0408
+54 011 4717-2967



info@irtec.com.ar
www.irtec.com.ar

Número especial de RNDS

Cien ediciones potenciando el crecimiento del sector

Anunciantes, lectores y revista forman una comunidad cada vez más estrecha, unida por intereses comunes y el mismo fin: el crecimiento de la industria de la seguridad. Hoy festejamos cien ediciones. Ocasión propicia para compartir, en las palabras de los protagonistas, el valor de un medio especializado para el sector.

Lector y anunciante conforman el núcleo de cualquier emprendimiento editorial. Difícilmente pueda establecerse una jerarquía para ellos: sin lectores no hay anunciantes y sin quien publicita, imposible captar la atención del lector. Esta ecuación, sencilla a primera vista, demanda esfuerzos: el del anunciante para mantener su publicación y el del consumidor para acceder al medio.

Los lectores son uno de los pilares de cualquier publicación. A través de ellos pueden monitorearse necesidades, satisfacciones, inquietudes y un gran número de variables que hacen de una revista un medio de comunicación exitoso. Son ellos también, los lectores, quienes hoy nos dicen qué significa para ellos nuestro medio.

Revista Negocios de Seguridad cumple cien ediciones. Cien ediciones de crecimiento. Cien ediciones de trabajo. Cien ediciones de escuchar al anunciante para brindarle la mejor calidad de servicio y de escuchar al lector para ofrecerle la herramienta más completa posible para su actividad. Revista, lector y anunciante. Cien ediciones juntos.

TESTIMONIOS

Sinceramente, creo que es la mejor revista impresa del sector argentino de la seguridad electrónica.

Ing. Modesto Miguez CPP,
monitoreo.com

Sin dudas RNDS se convirtió en un medio de impulso para nuestra industria: desde la divulgación de los equipos y servicios disponibles hasta una herramienta de capacitación y tendencias de casi todo lo atinente a este negocio. Incluso la creación y moderación del Foro fue un empujón de crecimiento para todos los actores, permitiendo compartir experiencias, problemas, tecnología, más allá de algunos entredichos inherentes a nuestra calidad de seres humanos. El foro transformó la revista en interactiva y eso es un logro en sí mismo. Hasta se organizó un asado de camaradería, donde algunos pudimos conocernos y compartir más aún. La estética de la revista también mejoró y hasta se generó una opción web.

El desafío será seguir creciendo sin perder la humildad y el contacto humano con quienes publican. Mis felicitaciones.

Néstor Gluj, Nanocomm

Lo importante no es llegar a la cima, sino mantenerse y eso es lo que ustedes están haciendo.

La revista logró en estas 100 ediciones posicionarse como la única revista referente al tema seguridad en la Argentina, lo cual no es poca cosa... También generó un estilo determinado y exclusivo en la forma de informar al sector sobre novedades en productos y mercados. Esto no se logra casualmente, sino que es el resultado del trabajo diario en la búsqueda permanente de la CALIDAD. Que sigan los éxitos.

Juan Hamparsomián, Alastor

Es reconocido el esfuerzo que realizan los hacedores de la Revista Negocios de Seguridad, que cumple con notable eficiencia las dos funciones: información sobre el sector y amplio detalle como catálogo de productos, que tanto necesitan las empresas que están involucradas en el uso, desarrollo, instalación y consumo de sistemas de seguridad. Por ello va mi felicitación más sincera para todo el staff de la revista y en especial para sus Directores Editorial y Comercial.

Miguel Ángel Novoa, Anicor



#065

Noviembre/Diciembre 2011



#066

Enero 2012



#067

Febrero/Marzo 2012



#068

Abril/Mayo 2012



ISSA·PELBA

— ILUMINACIÓN Y SISTEMAS —

TECNOLOGÍA
HDCVI



Nos renovamos!

PORTEROS VISOR

Residencial / Consorcio / Empresas



Entregas en todo el país

Línea completa de productos

contacto@issapelba.com.ar :: (+5411) 4103 5500
Panamericana Km 55, B1629MYA. Pilar. Buenos Aires.

ahua
TECHNOLOGY

TRAX[®]S15



SEGUIMIENTO SATELITAL

TRAX[®]S10



SEGUIMIENTO SATELITAL

WiCONNECT



ALARMAS DOMICILIARIAS

Consulte en www.gte.com.ar, nuestra línea de accesorios



Conectando Soluciones

Tecnología de avanzada.
Equipos robustos y versátiles .
Soluciones en logísticas vehicular.



Negocios de Seguridad es un medio líder para estar al tanto de todos los productos que ofrecen las empresas del rubro. Además, con su Foro en internet, puso en contacto a instaladores de todo el país y el mundo que pueden intercambiar opiniones y hacer consultas en tiempo real.

Maximiliano Kistermann, Kymasa

Negocios de Seguridad es una revista que ha sabido, durante estos años, ganarse su lugar en el gremio de la seguridad electrónica y ha ido creciendo, acompañando al sector. Cien ediciones no es poco en un mercado tan difícil como el nuestro, lo que demuestra un trabajo bien hecho. Mis felicitaciones por los logros obtenidos y los mejores deseos para que sean todavía muchos más.

Marcelo Colanero, Intellektron

Quienes estamos en este sector de mercado tan especial, y en mi opinión personal, Negocios de Seguridad desde su aparición, ha guiado todos los movimientos y cambios sucedidos, tanto tecnológicos como comerciales. Al mismo tiempo, han sabido enfocar la necesidad de las distintas empresas de mostrar sus productos y afianzar así la comercialización. También es de destacar que han sabido adaptarse a dichos cambios y han actualizado la visión original, puramente comercial y de producto, a un verdadero medio de opinión, de actualización tecnológica y de guía de mercado. Un gran abrazo.

Ing. Eduardo Casarino, Sistemas Electrónicos Integrados S.A.

Un enorme éxito de mis amigos de RNDS, merecido por cierto, gracias al esfuerzo y gestión permanente de todo su equipo. Vamos por las 1000 y muchas felicitaciones.

Daniel Banda, Softguard Tech Arg.

Estos primeros 100 números de RNDS fueron de gran auxilio para nuestra tarea cotidiana. Nos permitió conocer y estar al tanto de las principales empresas del país y del mundo. Nos sirvió para relacionarnos con el mercado, sus innovaciones y propuestas. Nos facilitó la oportunidad de modernizarnos en productos y servicios. Nos reunió en la gran familia de la seguridad. Nos otorgó una ayuda invaluable. Éxitos y vamos por más...

Antonio Olive, 24Hs Security

Negocios de Seguridad se ha transformado en una publicación referente del rubro, que a lo largo de estos cien números acompañó -y continúa acompañando- el crecimiento sostenido del sector.

Todos los actores de la industria nos vemos representados en cada publicación y no tenemos dudas que a la hora de conocer cómo se encuentra el mercado, cuáles son las tendencias y novedades en materia de seguridad electrónica, Negocios de Seguridad es una fuente indiscutida de consulta.

Gerencia de ADT Retail & Business Solutions

Excelente publicación, con alta calidad de impresión y muy buenos contenidos. Es por ello que nos mantenemos como fieles anunciantes, después de tantos años de relación. Felicidades por las 100 ediciones.

Lic. Claudio A. Rivero, Tekhnosur S.A.

Sin dudas es la publicación de mayor prestigio y referente ineludible a la hora de seleccionar proveedores, integradores o distribuidores de cualquier aplicación de seguridad electrónica, CCTV o control de accesos. ¡Abrazo y feliz aniversario para todos los que hacen Negocios de Seguridad!

Diego Sánchez, Tecnoalarma

Llegar a los 100 números representa una prueba de perdurabilidad y validez para cualquier medio de comunicación. La calidad de su contenido ha constituido a Negocios de Seguridad como un referente en nuestra industria. Felicito a sus integrantes por el trabajo sostenido, que seguramente los hará crecer mucho más. Envío, también, un gran saludo a toda la comunidad lectora.

Augusto Berard, Pampa Marketing

A todo el equipo de Negocios de Seguridad, mis felicitaciones por todo el trabajo realizado en estos 100 números. En mi opinión, es el medio de mayor importancia para el mercado de la seguridad, ya que, además de la información comercial donde pueden publicitar los diversos proveedores de productos y servicios, también brinda informaciones y detalles de productos, nuevas tecnologías y capacitación técnica de instalación destinada al gremio. Por esa razón, Negocios de Seguridad es la herramienta imprescindible para que nuestro rubro pueda seguir creciendo ordenadamente, dentro del mejor nivel de conocimiento comercial y tecnológico. ¡Gracias por todo lo que nos han brindado y sigan así!

Rogério Martos, SEG International

RNDS es un medio que desde siempre ha apoyado a las empresas del gremio sean fabricantes, importadoras, integradoras o distribuidoras, y que ha sabido explotar con éxito las ventajas del mundo online. Destacable la iniciativa del Foro, que se ha transformado en un espacio de referencia para el intercambio de información y experiencia de los profesionales de la seguridad electrónica.

¡Felicitaciones por los primeros 100 números!

Pablo Bertucelli, RightKey



#069
Mayo/Junio 2012



#070
Julio/Agosto 2012



#071
Septiembre 2012



#072
Octubre/Noviembre 2012

Seguridad Electrónica

LTC ELECTRONICS



Importadores y distribuidores mayoristas - Venta al gremio - Envíos al interior

Nuevos estándares
analógicos de alta definición

AHD
Analog High Definition



Estomba 136 (1872) Avellaneda - Buenos Aires
+5411 - 4205-6379 / 5368-0503 Nextel ID 672*1828

@ info@lantronica.com.ar

www.lantronica.com.ar



CONTROL DE ACCESOS

CONTROLADORES BIOMÉTRICOS

DS100 – RELOJ DE PERSONAL

Capacidad 3.000 huellas / 10.000 tarjetas. Comunicación RS-232, RS-485, TCP/IP. Menú en español con mensajes hablados en español. Doble lector de Huella. Slot SD. Maneja timbres de turnos horarios. Lector de proximidad EM MARINE incorporado. Almacenamiento 100.000 transacciones. Salida / Entrada Wiegand 26. Fichaje por Tarjeta, Huella y/o PIN. Incluye Software de gestión. Alimentación 12V2A (No incluida)



SF101 – CONTROL DE ACCESOS

Capacidad 200 huellas / 100 tarjetas. Comunicación RS-232, RS-485, USB Cliente. Lector de proximidad EM MARINE incorporado. Almacenamiento de 30.000 transacciones. Apertura de 1 puerta. Entrada de sensores. Permite el manejo de 1 pulsador. Salida Wiegand 26. Accesos por tarjeta y/o huella. Apto exterior. Incluye Software de gestión. Alimentación 12V2A (no incluida)



MULTIBIO 700 –ID

Control de Accesos y Reloj de personal MULTIBIOMETRICO. Reconocimiento Facial - Huella - Proximidad. Capacidad: 3.000 rostros, 5.000 huellas digitales y 10.000 tarjetas. Almacenamiento: 100.000 registros. Identificación: 1:1 o 1:N, solo huella digital, solo facial o facial + huella digital, proximidad. Display: TFT color 3" en español touchscreen. Mensajes hablados. Comunicación TCP/IP. Incluye software.



E9 – RELOJ DE PERSONAL

Capacidad 2.200 huellas / tarjetas. Comunicación RS-232, RS-485, TCP/IP. Menú en español con mensajes hablados. Lector de proximidad EM MARINE incorporado. Almacenamiento de 50.000 transacciones. Salida/Entrada Wiegand 26. Fichaje por tarjeta, huella y/o PIN. Pantalla color. Incluye Software de gestión. Alimentación 5V2A (incluida)



L5000

Cerradura electrónica de huella + pin. 500 huellas / 100 pin / 30000 eventos. Más cerradura mecánica con 2 llaves. Incluye software de gestión.



LECTORES DE PROXIMIDAD

LECTOR DE PROXIMIDAD D9000

Lector de largo alcance: 10 metros, ideal control vehicular, estacionamientos. Salida wiegand 26 bits / RS232. Software Configurable.



HM9301

Lector tecnología INDALA MOTOROLA + HID 125 KHz, integrados en el mismo lector con salida Wiegand 26 Bits. Alimentación 5 a 16VCC. APTO EXTERIOR.



LANHM6002 HM6003 HM6005

Lectores de proximidad salida Wiegand 26 bits / RS232. Para tarjetas Em marim HID 125 khz. Mifare (tarjetas SuBe)



D301 USB

Lector de proximidad EM Marim 125khz. Puerto USB. Teclado emulador



F8

Control de acceso y personal. 5000 Huellas + 10000 Proximidad. RS232 / RS485 / TCP/IP. Incluye soft y web server incorporado.



SC403 RELOJ DE PERSONAL Y CONTROL DE ACCESO

Capacidad 30000 usuarios tarjeta y/o pin. Comunicación RS232-RS485-TCP/IP con Software. Lector incorporado



CONTROLADORES DE ACCESO AUTÓNOMOS

HM1000E

Controlador autónomo. 1.000 usuarios. Tarjeta de proximidad con tecnología EM Marim. Programable por control remoto. Apto exterior. Memoria no volátil. Entrada aux. Wiegand 26 Bits. Sin comunicación ni reportes



CERRADURA DE PERNO

DB100

Cerradura de perno eléctrica - 12 VCC. Fail Safe (abre sin energía) - Con contacto magnético y temporizador seleccionable



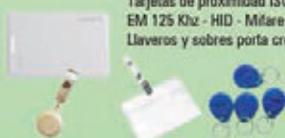
ACPI1EM – ACPI1M – ACPI1H

Control de acceso autónomo p/1000 usuarios. Pin y/o tarjeta. Sin reporte. Lector incorporado. Entrada Wiegand aux. Opcional tarjetas HID 125 khz, Mifare (tarjetas SUBE), Emmarim.



TARJETAS Y TAGS

Tags de proximidad EM 125 KHz. Tarjetas de proximidad ISO y Clamshell. EM 125 Khz - HID - Mifare - UHF915 Mhz. Llaveros y sobres porta credenciales.



PLACAS

C3-100

Manejo de 1 puerta. Hasta 20.000 tarjetas y 100.000 registros - Soporta 2 lectores por protocolo Wiegand 26 Bits. Software de administración basado en Web con monitoreo en tiempo real.

C3-200

Manejo de 2 puertas - Soporta hasta 30.000 y hasta 100.000 registros - Soporta 4 lectores de tarjetas (2 de entrada y 2 de salida) - Software de administración basado en web.

C3-400

Manejo de 4 puertas. Hasta 30.000 tarjetas y 100.000 registros - Hasta 4 lectores de entrada por protocolo Wiegand 26 Bits - Apertura de puertas con múltiples tarjetas. Función anti-passback.



CERRADURAS

300s / E600LED

Cerradura electromagnética de 300lb/600lb



HERRAJES DE SUJECCIÓN



PULSADORES



KS-33

Botón para apertura de puerta. Con llave. Acero Inox.

Importadores y distribuidores mayoristas
Venta al gremio
Envíos al interior



CCTV

CÁMARAS Y DOMOS FIJOS Sensor de video 1/3 CCD Sony



DMPX36/60
 Domo antivandálico
 700 TVL. Filtro IR mecánico

CM80020M
 800 TVL
 Filtro infrarrojo
 Lente 3.6



DM80020M
DP80020M
 800 TVL
 Infrarrojo 24 led
 Filtro IR mecánico



DPPX-VAR
FILTRO IR MECANICO

Domo color fijo.
 Gabinete plástico.
 Sensor de video 1/3" color
 CCD SONY PAL
 Resolución: 700 líneas de TV
 Iluminador infrarrojo 36 LED - 30 metros
 Lente de varifocal de 2.8 a 12 mm.



CÁMARAS OCULTAS

COPIR - AR
 Sensor video 1/3" Color CCD SONY
 700 VL. 12VDC -0,1 LUX
 Lente 3.6 mm / 6 mm



CÁMARAS ZOOM Y PTZ

PTZ-HH9781

Cámara CCD Sony-480TLV
 0.1lux zoom 30x ópticos infrarrojo
 100 mts protocolo Pelco P/D Presets
 Alta velocidad de paneo 60°/seg giro 360°
 Apto montaje exterior
 Soporte de pared
 Alimentación 12v5a



PTZ410

Cámara CCD Sony EFFID
 650 TVL Color / 700 TVL B/N
 Zoom 12x ópticos - Autofoco
 RS-485 - Protocolo Pelco P/D
 Giro 360° - Apto montaje en exterior
 IP65- Soporte de Pared
 Alimentación 12V2A



DVR TRÍBRIDAS

Soporta cámaras analógicas, IP y AHD.



4-AHD-1020H

Stand alone AHD 4 canales de video u 8 IP / 4 canales de audio analógicos / Soporta 1 disco SATA / Salidas HDMI, VGA, alarma y PTZ / Modo DVR: grabación 4* analógicas o AHD en 720p / Modo HVR (híbrido): grabación 4* analógicas o AHD + 4 IP en 720p / Modo NVR: grabación 8*720p / Sist. cloud propio (no requiere DYNDNS ni puertos en el router)

16-AHD-3010HS

Stand alone AHD 16 canales de video / 1 canal de audio / Soporta 1 disco SATA hasta 8Tb / Salidas HDMI, VGA, PTZ / Modo DVR: grabación 16* analógicas o AHD en 720p / Modo HVR (híbrido): grabación 4* analógicas o AHD + 4 IP en 720p / Modo NVR: grabación 8*720p o 4*1080p o 20 en 960H / Sist. cloud propio (no requiere DYNDNS ni puertos en el router).

8-AHD-2010HS

Stand alone AHD 8 canales de video / 1 canal de audio / Soporta 1 disco SATA / Salidas HDMI, VGA, alarma y PTZ / Modo DVR: grabación 8* analógicas o AHD en 720p / Modo HVR (híbrido): grabación 4* analógicas o AHD + 4 IP en 720p / Modo NVR: grabación 8*720p / Sist. cloud propio (no requiere DYNDNS ni puertos en el router)



CÁMARAS

DMH-36

Domo color fijo metálico
 Filtro IR mecánico
 Resolución HD 720p (PAL)
 Iluminador infrarrojo 20m.
 Lente 3.6mm
 Apto exterior



CMHD-20M

Cámara metálica
 Filtro IR mecánico
 Resolución HD 720p
 Iluminador infrarrojo 20m.
 Lente 3.6mm
 Apto exterior



CMHD-60M

Cámara metálica
 Filtro IR mecánico
 Resolución HD 720p (PAL)
 Iluminador infrarrojo 60m.
 LED Array
 Lente 6mm
 Apto exterior



DM720P-VAR

Domo color fijo metálico
 Filtro IR mecánico
 Resolución HD 720p (PAL)
 Iluminador infrarrojo 30m.
 Lente varifocal 2.8 a 12mm
 Apto exterior



CM720P-35MVAR

Cámara metálica
 Filtro IR mecánico
 Resolución HD 720p
 Iluminador infrarrojo 35m.
 Lente varifocal 2.8 a 12mm
 Apto exterior



CMHD-35MVAR

Cámara metálica
 Filtro IR mecánico
 Resolución HD 720p
 Iluminador infrarrojo 35m.
 Lente varifocal 2.8 a 12mm
 Apto exterior
 Borón OSD. Menú en pantalla
 PAL-B/NTSC seleccionables.



ACCESORIOS

CONECTORES

BNC Crimpeable/tornillo
 Derivadores y plugs de alimentación
 Adaptadores de BNC-RCA



GABINETES Y SOPORTES
GL605

Gabinete aluminio 37 cm simil Pelco
 Cierre hermético con soporte



BALUNES

Transceptores de video para cable UTP
 300-1200-1800 mts. color.
 1-4-8-16 canales.



UPS 550

UPS APC Bx550ci, 550va.
 3 tomas de salida,
 incluye batería.



GL213

Soporte interior plástico para cámaras



UTC

Herramienta para configurar mediante el cable de video. Para cámaras que soportan función UTC.



FUENTES

Fuentes switching de 12 VCC
 1A / 2A / 5A



Negocios de Seguridad nos presta un servicio de gran utilidad a quienes formamos parte de la industria, permitiéndonos encontrar en un solo lugar todo lo necesario para la actividad.
¡Felicitaciones!

Sergio Puiatti, Servicios ETA

Sin dudas es la herramienta ideal para acceder a la más variada oferta en todas las aéreas que comprenden la seguridad, tanto corporativa como privada, y la mejor forma de mantenerse actualizado en cuanto a novedades y lanzamientos. Para nuestra empresa, como anunciantes, significó el medio más exitoso de promoción de nuestros productos, generando en los primeros dos años de publicaciones más del 70% de las consultas recibidas. Como persona no puedo dejar de expresar la gratitud y el cariño que siento. Estoy segura que el éxito que tiene la revista es el camino obligado que debía recorrer, mérito de la conducta de quienes la realizan.

Felicitaciones y mis más sinceros deseos de que continúen los éxitos.

Karina Lemma, Grupo Ingal

Negocios de Seguridad es una revista con una muy cuidada edición, excelentes notas técnicas e informaciones generales de gran interés. Es una clara muestra de lo que se puede hacer con profesionalismo y pasión.

Daniel Schapira, Drams Technology

Siempre fue la mejor opción para que nuestros clientes conozcan los productos, es una herramienta que los instaladores deben tener para estar al tanto de las nuevas tecnologías. ¡Que sigan adelante con muchos éxitos! Mis más grandes deseos de prosperidad en los años siguientes.

Gerardo González, Hochiki

Creemos, sin temor a equivocarnos, que la revista Negocios de Seguridad es la más importante de Latinoamérica en su rubro. El nivel de las notas publicadas y las novedades que ofrecen los anunciantes, hacen que siempre sea de lectura obligada.

Sabemos del esfuerzo de sus editores para que cada bimestre nos llegue un nuevo número con la calidad y puntualidad que la ha caracterizado desde el inicio. Los felicitamos por tan destacada labor y les deseamos mucha suerte para que puedan continuar brindándonos una publicación excelente.

Ing. Miguel Ganopolsky, S&G Seguridad

Muy buena revista, la apoyamos desde sus comienzos y sus directivos hicieron un muy buen trabajo para posicionarla y sostenerla que es lo más difícil.

Leonardo Piccioni, Fiesa

Al igual que el agua es indispensable para la supervivencia del ser humano, la revista Negocios de Seguridad es una herramienta indispensable que da a conocer las novedades y latidos del sector/gremio/actividad de igual nombre, para que el mismo evolucione de forma constante e ininterrumpida.

Felicitaciones RNDS por estos primeros 100 números, de los cuales estamos orgullosos de haber sido parte de sus primeros pasos, digo, ¡páginas!

Christian Kuhk, DTS2

Indudablemente RNDS es el referente en la industria de la seguridad en Argentina. También aporta un inigualable valor a la hora de interconectar a los miembros de las diversas áreas de especialización a través de su exitoso Foro. Felicitaciones y continúen así.

Gustavo Calanni, Brista

La revista se ha transformado en estas 100 ediciones, en una herramienta importante e imprescindible para el negocio de la seguridad electrónica. Fabricantes, distribuidores, integradores y todo aquel que opere en el sector, toma con alto grado de valorización las notas y opiniones vertidas por referentes del gremio. Para nosotros, en nuestra actividad de distribuidores mayoristas de CCTV, nos resulta un medio imprescindible y muy eficiente de comunicación con potenciales clientes. Más de 10 años creciendo y trabajando en pos de la excelencia en la comunicación. ¡Felicidades!

Gustavo Ferreyra

Creo que Negocios de Seguridad, más allá del importante aporte de datos, información de interés y publicidad de productos (que sin lugar a dudas hacen que sea el referente a nivel gráfico sobre este rubro), hay que destacar su gran calidad humana, lo que refuerza que día a día las principales firmas del país la sigamos eligiendo. ¡Gracias y Felicitaciones!

Damián Rubiolo, CEM

Felicitaciones a los amigos de Negocios de Seguridad, que nos mantienen informados a las empresas del sector al mismo tiempo de ser vehículo de llegada a nuestros clientes.

Gracias también por acercarnos los resultados de investigaciones e información en una publicación de excelente calidad en su contenido y en su presentación. ¡Por muchos años más!

Marcelo Benveniste, X-28 Alarmas

RNDS es una gran herramienta de gestión y nicho de conocimiento para el gremio de la seguridad electrónica.

Gabriel Decouflet, Alarmas Villegas



#073

Noviembre/Diciembre 2012



#074

Enero 2013



#075

Febrero/Marzo 2013



#076

Abril/Mayo 2013

NO PERMITA QUE LA FALTA DE CORRIENTE HAGA PERDER LAS GRABACIONES
UPS PARA DVRs, NVRs y SERVIDORES



AUTONOMÍA CON 4 CÁMARAS Y 1 DVR CON DISCO
DESIRE 500 - 30 MIN - CTB-800 - 50 MIN -
CTB-1200 - 70 MIN -



DESIRE 500

500 VA UPS
 CUASISENOIDAL
 CON ESTABILIZADOR



CTB-800

800 VA UPS
 CUASISENOIDAL
 CON ESTABILIZADOR



CTB-1200

1,2 KVA UPS
 CUASISENOIDAL
 CON ESTABILIZADOR



Corrigen en forma automática las condiciones de baja tensión y sobretensión más graves sin utilizar la batería, y así preservan la energía de la batería para cuando sea realmente necesaria.

CONSULTÁ CON NOSOTROS POR LA LÍNEA COMPLETA DE ENERGÍA LYONN



Virrey Liniers 1271 PB 1, CABA.
 (011) **4931 6329**
www.mafpconsultores.com.ar

DISTRIBUCIÓN
 CON VALORES





Sharlock
Bluetooth Access Control
by Miatech

Sharlock

Control de Accesos a través de Bluetooth 4.0 Low Energy

- Utilice su smartphone para entrar a su hogar, oficina o estacionamiento sin necesidad de portar controles remotos o tarjetas.
- Sharlock es el primer sistema de control de accesos desarrollado en torno a las nuevas tecnologías de Bluetooth 4.0 Low Energy y Beacon.
- Puede instalarse fácilmente y quedar oculto para no interferir en la estética del lugar.
- El controlador Sharlock permite abrir hasta 2 accesos directamente desde la App Sharlock en su smartphone.
- Sharlock brinda una solución escalable y flexible que se ajusta a los requisitos de cada necesidad, desde una sola puerta hasta un sin fin de accesos y usuarios.
- La gestión del sistema se realiza desde el panel de control conectado a la nube a través de Internet (Cloud Computing).



- Memoria interna para gestionar 1500 usuarios y guardar 2000 transacciones.
- 2 relés para apertura de puertas, barreras, molinetes, etc.
- 2 Sensores de acceso abierto opto aislados.
- 6 LEDs indicadores de funcionamiento.
- Indicador auditivo de puerta abierta (buzzer).
- Conectividad con sistemas de acceso tradicionales a través de RS232/ABA-TRACK.
- Medidas: 11 x 7,5 x 3 cm.

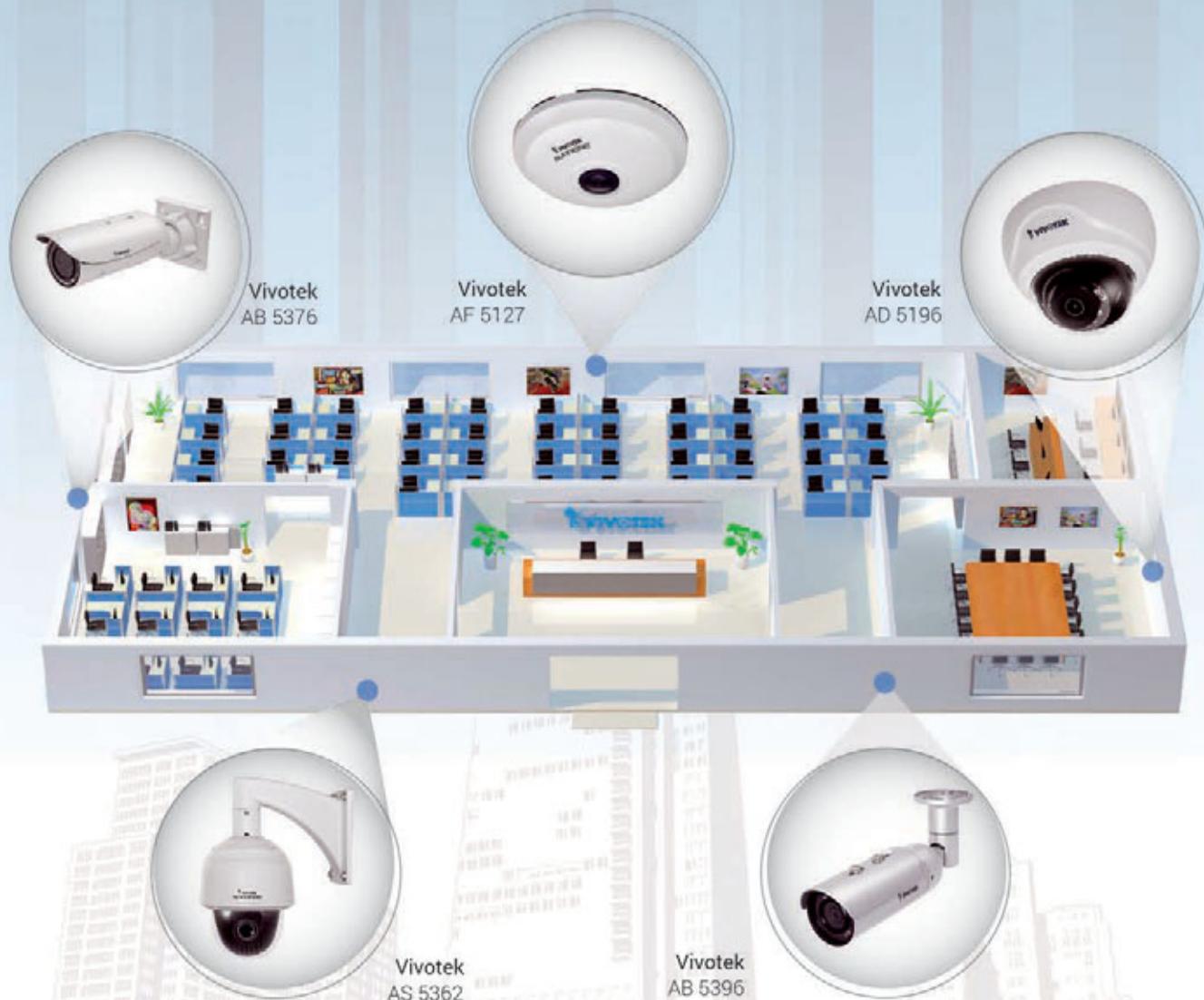
Netaway Argentina

www.netaway.com.ar

Av. Maipú 3320 Of. 5 – Olivos – (+54 11) 5276 5322 / 5279



ARMA TU PROYECTO CON NOSOTROS



Capacitación

Pre y Post Venta

Asesoramiento en Proyectos

Garantía Local

Durante este tiempo, Negocios de Seguridad cumplió y seguirá cumpliendo un rol relevante dentro del mercado de la seguridad electrónica, difundiendo la tecnología y sus aplicaciones en los distintos segmentos de mercado. Hoy contar con la revista Negocios de Seguridad significa estar actualizado. Personalmente agradezco tantos años de profesionalismo y amistad con sus integrantes.

Diego Madeo, Alonso Hnos.

Queremos felicitar a RNDS por sus primeras cien ediciones y agradecer su calidad y veracidad en todas sus notas. Realizan un aporte de importantísimo al nuclear los diferentes subrubros dentro de la rama de la seguridad.

Pablo Bernard, América SEC

Negocios de Seguridad es un medio pionero en el gremio de la seguridad electrónica que siempre está acompañando a todos los que formamos parte de él. Además el equipo de RNDS es un gran grupo de personas que nos brindaron y nos siguen brindando su apoyo para que las empresas del sector crezcan día a día. Muchas felicidades equipo. ¡Brindo por muchos años más de éxitos!

Eric Natusch, Play Security Systems

No es fácil describir lo que representa Negocios de Seguridad. Para algunos será seguramente una simple revista. Creo que para muchos, la gran mayoría, una herramienta fundamental como proveedores e instaladores. Muchos se formaron en este rubro de la mano de la revista, hicieron grandes negocios gracias a ella, pero en estos últimos años quizás lo mejor fue la predisposición de la gente que trabaja día a día en la editorial, brindando soluciones, generando negocios y una verdadera fraternidad entre colegas.

Andy Radogowski, X-Tend

No solo es una revista sino que es un Foro, un espacio donde todos los profesionales vinculados a la seguridad en general y a la seguridad electrónica en particular, ya sean instaladores, fabricantes o importadores de Latinoamérica pueden compartir experiencias, debatir temas de interés, encontrar soluciones a problemas planteados y ahora hasta capacitarse, mediante su nuevo servicio de webinars.

Para mí es una de las mejores herramientas de trabajo, consulta y aprendizaje de la que disponemos todos aquellos que nos dedicamos a este fascinante rubro de la seguridad.

Juan Carlos Carballido, CYD Seguridad Electrónica

Excelente revista del gremio, tiene todo lo necesario para el rubro de la seguridad electrónica. Es una herramienta indispensable para mantenerse informado y actualizado, sin dudas la más completa en todo sentido. ¡Felicidades y que sigan por muchos años más!

Marcelo Casetta, Tecnoalarmas

Instrumento indispensable en este rubro, es una parte importante en la vida de quienes recibimos desde el número uno. Y cuando no nos llega preocupa, porque es como si algo nos faltara. Ya son parte de mi vida como profesional. Gracias por ser mi compañera, siempre.

Mario Martínez, ISIN Protección Inteligente

La calidad del contenido, el profesionalismo y la seriedad con que se trata al gremio nos permite estar informados de las novedades del sector y la actividad de nuestros colegas, siempre a la vanguardia de la tecnología en seguridad.

Santiago Gómez Gíngel, Dpto. Comercial Aliara

Ver RNDS como un medio de publicidad sería como ver la punta del iceberg. Material de consulta constante para todas las empresas del sector, en mi caso es un referente para saber para donde va el mercado, evaluando las publicidades y notas. Como profesional gráfico tengo que destacar el excelente trabajo que hay detrás del producto final, ese trabajo que pocos ven y saben que existe. Realmente en los años de publicación que llevo junto a Claudio y su equipo, siempre salieron aplausos hacia la revista. Personalmente, y hablando de quienes conforman su staff, tengo otra cantidad de aplausos para la calidad de personas que tuve el gusto de tratar. ¡Brindo por sus 100 ediciones!

Lucas Bottinelli, Fiesa

Es un medio superprofesional y un instrumento de consulta permanente. Me merece las mejores opiniones. ¡Les deseo muchas felicidades!

Ricardo Márquez, Dialer

En Big Dipper estamos muy conformes con el profesionalismo y compromiso de la Revista Negocios de Seguridad con sus clientes y lectores. Además, la consideramos la revista número uno en el país en acercarnos novedades y tendencias en el rubro de la seguridad electrónica. Un fuerte abrazo de todo el equipo de Big Dipper para nuestros amigos de Negocios de Seguridad.

Pamela Carrizo, Big Dipper

Saludamos a quienes hacen Negocios de Seguridad y trabajan arduamente en pos de la difusión de un sector que crece día a día. El equipo de Intersec Buenos Aires los felicita por los 100 números y que sean muchos más.

Messe Frankfurt Argentina



#077

Mayo/Junio 2013



#078

Julio/Agosto 2013



#079

Agosto/Septiembre 2013



#080

Octubre/Noviembre 2013

WANTED

(BUSCADO)

**SE BUSCA SISTEMA DE
MONITOREO MÁS SEGURO
Y EFICIENTE QUE EL DE
MONITOREO.COM**

**RECOMPENSA
\$100.000.-**

**PARA QUIEN LOGRE
ENCONTRARLO**

bases en: www.monitoreo.com.ar/redundancia

SEPP SISTEMA ENERGIZADO DE PROTECCION PERIMETRAL

CERTIFICADOS DE CUMPLIMIENTO DE TODAS LAS NORMAS VIGENTES

SEGURIDAD PERIMETRAL EFECTIVA

NO GENERA FALSAS ALARMAS

LA MEJOR ECUACION COSTO BENEFICIO



Gráf. 15-6152-4465

CERTIFICADO DE SEGURIDAD

- La República Argentina suscribe a las Normas de Seguridad de la Unión Europea (IEC 60335-2-76 e IEC 60335-1 según certificados N° S-0228-001-1/2/3/4/7/8), las cuales admiten el uso de estos equipos para fines de seguridad patrimonial.
- La fabricación de los sistemas SEPP como todos los productos Mandinga cumple con todas las Normas de seguridad eléctrica vigentes en la Argentina. Certificación IRAM S-0228-001-1/2/3/4/5/6/7/8.

Fabricamos e Instalamos en todo el país



Dr. Domingo Cabred 4701
(C1437HWI) Ciudad de Buenos Aires
5411 4912-1807 / 1897 / 1676 / 1733
ventas@nagro.com.ar • www.nagro.com.ar

NANOMESH

Sistema Radial Mesh IP de NANOCOMM

Garantiza la comunicación del evento de Alarma



- Conformar un sistema de alta disponibilidad
- Multiplicidad de caminos y vínculos de salida aseguran la comunicación
- Armado de pequeñas redes en distintas zonas geográficas con salida IP, sin receptoras agregadas
- Autonomía, armado de red propia
- Permite soporte en tiempo real
- Múltiples redes GSM, cohabitan todas las redes celulares en GPRS, 3G y 4G
- Radio Frecuencia + LAN + GSM

Sin inversión inicial ni erogaciones adicionales para sostener el crecimiento



- Sin Estructuras de recepción
- Sin frecuencias licenciadas
- Sin límite geográfico
- Sin inversión en plataformas de recepción

Bajo costo operativo



- Reducción drástica de costos de comunicación en general
- Divide por 5 sus costos de comunicación GSM
- Utiliza la Frecuencia ISM 915 Mhz Free
- Optimización de recursos
- Programación OTA y FOTA

Nuevo sistema de entrenamiento para usuarios



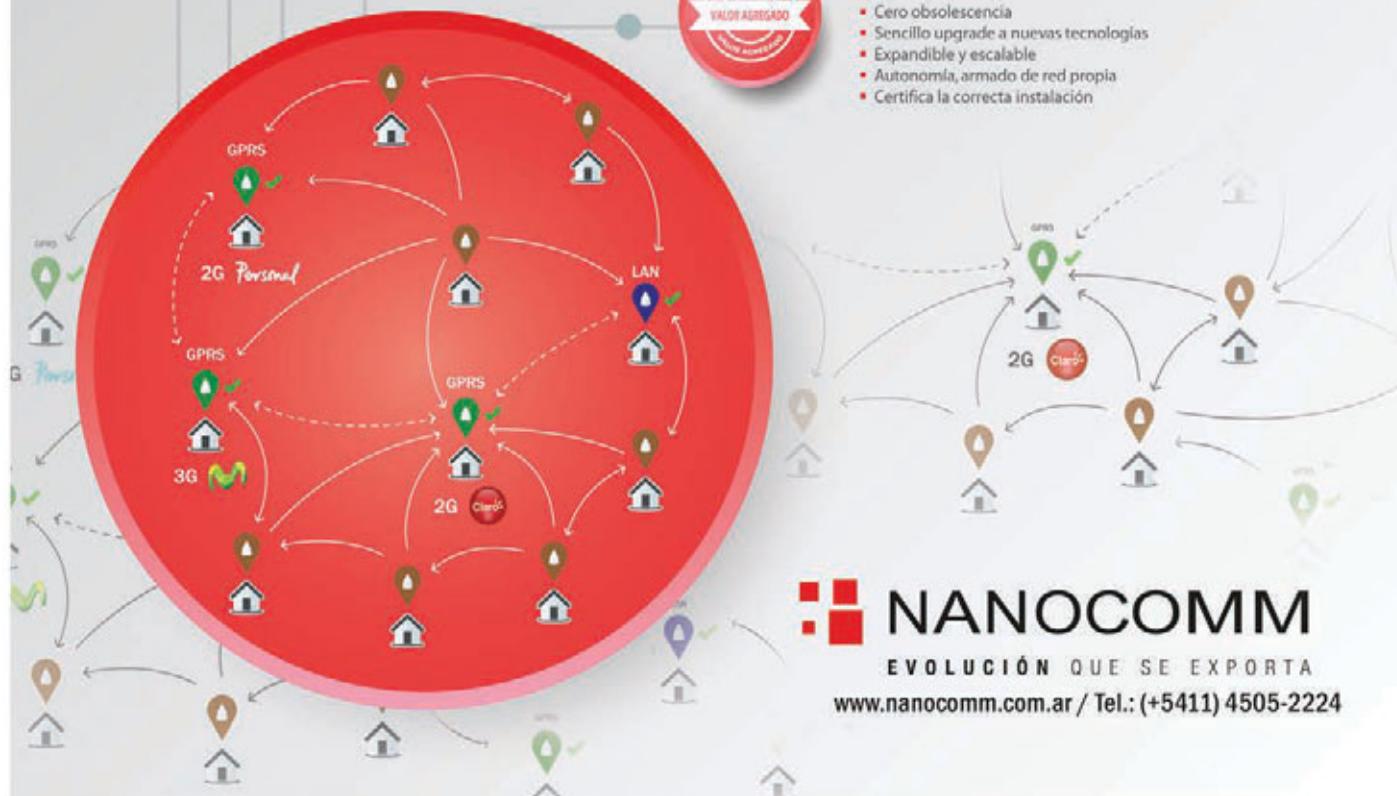
- E Learning
- Certificación On Line
- Formación técnica personalizada

Valor agregado tangible expresado en resultados



- Cero obsolescencia
- Sencillo upgrade a nuevas tecnologías
- Expandible y escalable
- Autonomía, armado de red propia
- Certifica la correcta instalación

RADIOMESH



NANOCOMM

EVOLUCIÓN QUE SE EXPORTA

www.nanocomm.com.ar / Tel.: (+5411) 4505-2224

Felicito en nombre de nuestra empresa a Negocios de Seguridad por haber llegado a la edición N° 100. Es un logro a la trayectoria que se ve plasmado en la evolución de la calidad del contenido que los integrantes de esta industria palpamos cada vez que leemos las nuevas ediciones. El crecimiento de RNDS ha contribuido a organizarnos como sector, por lo cual hago extensiva mis felicitaciones a todos los auspiciantes que hicieron posible llegar a la edición 100. ¡Que sigan los éxitos!

Diego Cacciolato, Bykom

Un mensuario técnico de calidad, diversidad y muy bien armado. Útil como pocos para el mercado de la seguridad. La revista ha sido muy importante en el crecimiento de nuestra empresa en los últimos años, ayudándonos a mostrar y divulgar la tecnología LED y nuestros productos como parte integral de esta industria. ¡Nuestras mayores felicitaciones a todo el equipo!

Nelson Vidal, Grupo Ingal

Negocios de Seguridad ya ocupa el espacio de "categoría" desde la mirada de la filosofía, llegó a conformarse en una entidad indispensable para nuestra industria y logró tejer una red tan vasta, transparente y amplia que nos incluye a todos. En ella nos identificamos, reflejamos, nutrimos.

No me imagino mi trabajo sin Negocios de Seguridad. Sé que en algún otro lugar hay alguien que lee y participa de su Foro y es mi par, al que puedo ayudar o recurrir a su ayuda. Para terminar, quiero destacar el concepto didáctico de RNDS, donde los auspiciantes desarrollan cuestiones técnicas de sus productos y donde son convocados colegas para ilustrarnos y educarnos.

Marcelo Hirschhorn, TSSUP UTN

Para nuestra empresa, Negocios de Seguridad ha sido durante estos años un aliado importante en la promoción de nuestros productos, servicios y actividades. Desde sus comienzos, ha mantenido siempre una línea en cuanto a su orientación al gremio de integradores e instaladores de seguridad electrónica, acompañando el crecimiento de nuestra empresa con un producto que día a día no sólo ha crecido en tamaño, sino también en calidad, contenido y cantidad de lectores. Cualquier persona que pertenezca a nuestro sector no solo conoce la revista sino que también, nos consta, atesora cada número como un medio de consulta y asesoramiento permanente gracias a sus notas técnicas. Realmente para nosotros es un orgullo ser anunciantes y, a través de los años, haber forjado mucho más que una relación comercial con quienes, desde sus comienzos, ofrecen su trabajo y profesionalismo para el crecimiento de nuestro sector. ¡Felicidades por las 100 ediciones y que sean muchas más!

Martin Lozano, Punto Control

Negocios de Seguridad se destaca por sobre a las publicaciones de otros países latinoamericanos y caribeños por la gran cantidad de anunciantes, artículos técnicos y sobre empresas y profesionales, lo cual la constituye en el medio más importante de la región, rica y útil para la consulta, el quehacer y la ayuda a la difusión y el crecimiento relacionado a la disciplina indicada.

Considero oportuno resaltar y agradecer, también, la colaboración y excelente predisposición que he recibido en todo momento por parte de los integrantes de Negocios de Seguridad.

Felices 100 números y mi deseo de éxitos y prosperidad en sus futuros años.

Basilio Holowczak, Ing. Takex

Negocios de Seguridad no es una simple revista: es el lugar donde clientes y proveedores nos encontramos periódicamente para informarnos, aprender y contactarnos. Su calidad no solo se ve en la edición, sino sobre todo en sus contenidos. Abrazo y felicitaciones por la edición número 100.

Mg. Lic. David Walfisch, Intelktron

Negocios de Seguridad es un excelente barco como el arca de Noé: robusto frente a las tormentas y vaivenes, que nos lleva a nuevos puertos con la información, nos nutre de la misma gracias a sus excelentes colaboradores y columnistas. A bordo del barco hay variedad de sujetos (entre los que me incluyo), algunos se nos han caído o tirado al mar (malos productos y/o representantes). Piloteado excelentemente por dos tipazos, Claudio y Néstor, el barco nunca nos ha dejado a la deriva. Revista, blog, twitter, asado, amistad. ¡Gracias por estos 100 números!

Felipe Srnec, Técnica Enyco

En general ha permitido conocer proveedores y productos que normalmente no se difunden y conocer información que tampoco es accesible para la gente del interior. Algunos foristas han sido sumamente gentiles para responder preguntas, sin interpretar el nivel de quienes preguntan. En algunos casos, entre los que me incluyo, han tenido la gentileza de traducir un folleto y permitir solucionar problemas. No es un elogio gratuito: es un reconocimiento.

Luis Castro, Sistemas y Montajes

Excelente revista: habla en nuestro mismo idioma y nos informa la actualidad en el rubro; además nos une con este nivel en su Foro. Felicitaciones.

Rubén H. Reynoso, RH Alarmas y Automatización



#081

Noviembre/Diciembre 2013



#082

Enero 2014



#083

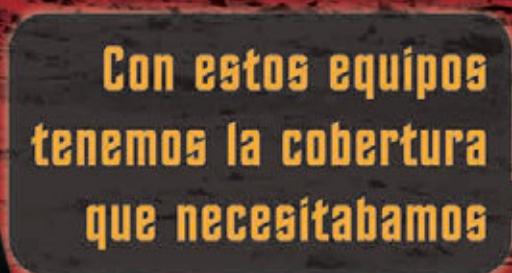
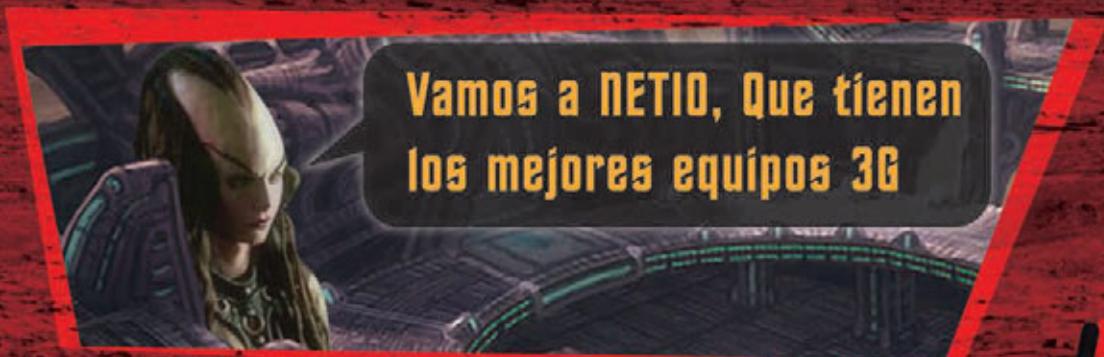
Febrero/Marzo 2014



#084

Abril/Mayo 2014

DESCUBRÍ VOS TAMBIÉN LA NUEVA TECNOLOGÍA



SIEMPRE
MIRANDO
AL FUTURO





NOS SUPERAMOS ESTE EQUIPO ES MARA VILLOSO

Inspirados en las liebres patagónicas, los equipos corredizos **MARA** se caracterizan por su velocidad y gran fuerza de tracción.

**ROBUSTOS,
VERSÁTILES,
SIMPLES DE
INSTALAR
Y CONFIGURAR.**



Versiones: 500 / 700 / 1TN
Velocidad: Estandar Z= 14 8.5
m/min.
Límites de empleo: 500kg. /
700kg. / 1Tn.
Placa electrónica: BAS V4-SMD.
Garantía: 1 año.



Llave de desbloqueo
manual para situaciones
de emergencia.



Placa microprocesada
con manejo de apertura
y cierre a un pulso.
Cierre temporizado,
embrague anti
aplastamiento, salida
para fotoeléctrica y
ralentización optativa.



Sistema de corona de
bronce y sin fin de acero
1045 montado sobre
rulemanes, le confieren
al conjunto una gran
fuerza de tracción.



Motor de corriente alterna
fase partida de 200 a 350
W, posee protección
térmica del bobinado.



Eje de salida, piñon y
corona de bronce lo
convierten en el equipo
más fuertes del
mercado.

Conocé más sobre nuestros nuevos productos en
www.nykenautomatizacion.com.ar

Centro de atención al cliente

Todo lo que el gremio instalador necesita para su
actividad, repuestos, asesoramiento y soporte técnico.
Tel. 011 4441-1060 y líneas rotativas.

NYKEN
AUTOMATIZACIÓN DE ACCESOS

Siera.
Be professional

Play
Security Systems



20 años en Latinoamérica aportando calidad y respaldo.

Productos inteligentes y muy fáciles de usar, en **Vigilancia Electrónica (CCTV)**, **Control de Acceso**, **Audio Profesional** e **Intercomunicadores**. Y el reconocido soporte técnico en su mismo horario e idioma, un diferencial de **Siera** en toda la región.

20 años en
Latinoamérica

Master Distribuidor



Siera Electronics

Presencia en más de 20 países de Latinoamérica y el Caribe. Oficinas propias en: Miami, Bogotá, Asunción, Buenos Aires y Montevideo
ventas.la@sieraelectronics.com
www.sieraelectronics.com

VIDEO CORPORATIVO

Play Security Systems S.R.L.

San Nicolás 237 - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
ventas@playseguridad.com
www.playseguridad.com
+54 11 4612.0257
+54 9 11 6024.3000

Los felicito de verdad. Los que somos del interior y no tenemos la oportunidad de poder asistir a cursos de perfeccionamiento asiduamente podemos enterarnos de lo nuevo en el mercado a través de RNDS, así como también de las opiniones de especialistas en la materia. No debo olvidarme de la calidad de la revista ni la de sus anunciantes. Gracias por la dedicación y que sean muchos años más. Felices 100 ediciones.

Miguel Villanueva, Prevención24

Cuando una publicación se transforma en una consulta permanente. Cuando buscamos un producto, un servicio, un distribuidor, una nota, actualizar conocimientos, información de cursos y capacitaciones y además nos reúne en un Foro tan heterogéneo y homogéneo al mismo tiempo, es una parte esencial y necesaria en nuestra actividad.

RNDS logró que la actualidad del sector y las nuevas tecnologías puedan ser conocidas, algo fundamental para las pequeñas empresas e independientes, compartiendo las experiencias profesionales y personales, experiencias de nuestra vida misma.

Felicitaciones a quienes piensan y hacen RNDS y felicitaciones a quienes consumimos RNDS, cada uno desde su lugar. Ahora podemos apreciar la montaña de arena que formamos con los granitos que fuimos poniendo.

Claudio Sassano, Low Risk Group

Realmente excelente y más aún cuando del combo se trata, RNDS más Foro. Más allá de acordar o no con algunos post, para mí es una experiencia única, donde se potencia el conocimiento, el actualizarse permanentemente, excelente base de datos e información únicos en el rubro.

Jorge Berrueta, Sistemas de Seguridad Electrónica

Negocios de Seguridad nos ha informado con claridad y exactitud de todo lo relacionado con nuestra actividad, sea comercial o tecnológica, suministrándonos información invaluable y actualizada, por lo que les damos las gracias por este apreciable valor periodístico. Si bien en la actualidad Internet "lo tiene todo", es fundamental disponer de una revista de calidad y actualizada con las últimas novedades tecnológicas a nuestro alcance como Negocios de Seguridad.

Juan F. Dutka, CPS-IT

Revista Negocios de Seguridad es, sencillamente, el vademécum de la seguridad electrónica. Cualquier consulta o duda la soluciona, reúne la información que uno pretende y más de una revista especializada del sector. Desde la creación del Foro, ya es una herramienta indispensable en mi vida profesional. Lo más importante de ella es el factor humano, sus responsables y colaboradores. Gracias.

PD: ¡Y las vengo guardando desde el primer número!

Gastón López, GLSeguridad

Negocios de Seguridad es siempre una fuente invaluable de información tanto técnica como comercial de primer nivel. Gracias por ayudarnos a seguir en este mercado.

Gustavo Dayoub, FS Redes

Dada la notoria influencia de la publicación, tanto en Argentina como en Latinoamérica, Negocios de Seguridad se ha demostrado muy importante para todos los países de habla hispana, brindando ayuda e información actualizada, muy necesaria y agradecida por la gente del gremio.

Claudio Javaloyas, SEdeAP Argentina

Siempre hemos encontrado en la revista la respuesta a muchas preguntas de tipo comercial, de proveedores y de productos. Incluso hemos encontrado varios artículos técnicos muy interesantes. Creo que en ese sentido, la revista ha cumplido una tarea realmente magnífica para las personas y empresas del gremio de la seguridad. A partir del Foro se ha enriquecido muchísimo y ha hecho muy ágil la comunicación y el sistema de consultas y respuestas basadas en las experiencias de todos los que hace mucho estamos en este tema. Tal vez sería bueno ver la forma de guardar en "la nube" muchas de estas experiencias valiosas y los comentarios técnicos que pueden servirle a otros. Alzamos la copa de champaña acompañándolos por 100 números más. Un abrazo cordial a todos desde Córdoba.

Ing. Jorge E. Mrad, Nextron Ingeniería S.R.L.

Excelente en su presentación, la revista me mantiene informado de las últimas novedades de productos y servicios que aparecen en el mercado. ¿Lo que falta? En mi modesta opinión, por trabajar tantos años en el gremio y por lo que leo en el Foro, es la mayor inclusión de notas que estén orientadas técnicamente a la capacitación y actualización de conocimientos para los lectores. Participo en el Foro como lector y veo que hay mucho material humano entre los foristas, con conocimientos como para participar y colaborar con trabajos a publicar. Saludos y felicitaciones.

Ricardo Cecchetti, Experiencia

Siempre es una ayuda poder contar con un medio profesional de consulta y que nos actualice en tecnología y sus proveedores.

Daniel Veraldi, Device Systems



#085
Mayo/Junio 2014



#086
Junio/Julio 2014



#087
Agosto/Septiembre 2014



#088
Octubre/Noviembre 2014

LINEA BATIENTES



LINEA CORREDIZOS

JetFlex




Spirit

Monitoree, abra o cierre el portón desde su Smartphone

LINEA LEVADIZOS



Control Remoto
Tok Mini

3 canales - indicación de batería baja

PPA CAPITAL
J. P. Varela 5181 - C.A.B.A.
Tel.: 4566-3225 / 3069
info@ppa.com.ar

PPA NORTE
Luis M. Drago 328 - Villa Adelina
Tel.: 4735-7510 / 7504
ppanorte@ppa.com.ar

PPA SUR
Av. Hipolito Yrigoyen 10787 - Temperley
Tel.: 4298-5878 / 5766
ppasur@ppa.com.ar



COMODIDAD Y SEGURIDAD

www.ppa.com.ar

WALA X1

ALARMA INALÁMBRICA AUTÓNOMA

- Controlá todas las funciones de la alarma desde tu teléfono  y 
- Notificaciones de disparos, batería baja, corte de luz, entre otros, directo a tu celular mediante un llamado y/o sms.
- 8 zonas: 6 zonas inalámbricas y 2 zonas por cable.
- Sirena de 110db y batería recargable (para uso en caso de corte de luz), incluidos en la central.
- Admite hasta 50 sensores inalámbricos y hasta 15 sensores por cable.
- Nombre de zonas modificable, permitiendo identificar de donde vino el disparo.
- Encendido/apagado de artefactos eléctricos remotamente por celular.



El kit incluye:

- 1 Central de alarma WALA X1, con batería y sirena incorporada
- 2 Controles remoto multifunción
- 1 Sensor PIR W600
- 1 Sensor Magnetico WMS 300



Pronext
Security

Sentite seguro

Para mayor información, diríjase a nuestra pagina web www.pronext.com.ar
o bien comuníquese con nosotros a través de nuestro mail info@bagui.com.ar o telefónicamente al 011 4958-7717

PROVISION DIGITAL

TODA LA LINEA DE CÁMARAS

CVI y **ONVIF**

- Cámaras bullet infrarrojas con lente fijo y varifocales
- Domos infrarrojos
- Domos PTZ
- DVR híbridas y Tríbridas
- NVR Onvif compatibles con cámaras IP de cualquier marca

Full HD
1080p

HD
720P VIDEO



Configuración sencilla y carga de APP
en dispositivos móviles escaneando el código QR



Combinamos todos los productos
según la necesidad del usuario



Amplio Stock - Productos disponibles para entrega inmediata

La mejor tecnología al mejor precio

Atención personalizada - Asesoramiento al instalador

TECHONE

BUENOS AIRES: RAMON CASTRO 1780 - OLIVOS - TEL. 4711-0989 - CEL. 15-5304-4660 - NEXT 241*2228
CHUBUT: CEL.: 0280 154 849622

INFO@PROVISIONDIGITAL.COM.AR - WWW.PROVISIONDIGITAL.COM.AR

Estimados “padres” de *Negocios de Seguridad*: lo he dicho desde los primeros números, que conocí allá por el veintitantos, y lo reitero ahora, para esta ocasión auspiciosa del ejemplar 100: nos informa sobre productos innovadores y los nuevos proveedores, del mercado.

Hay que elogiar también los artículos técnicos desarrollados por especialistas, cuya solvencia conocemos muchos de la “familia segura”. Estos artículos escritos con rigor, nos sirven para dilucidar detalles muy interesantes a la hora de instalar. No podemos pasar por alto, en esta opinión, la edición digital, que pone al alcance de cualquier lector, ubicado en cualquier punto del planeta, todo su contenido, configurando una hemeroteca en la que es posible hallar cualquier aviso o artículo, cualquiera sea su antigüedad.

Todas estas cualidades y virtudes no son casuales, porque es una revista hecha con el corazón.

Espero que se sigan superando, aunque ustedes mismos han dejado poco margen para ello.

Ricardo Sartori, ASSE

RNDS es la herramienta informativa más completa que tenemos quienes estamos en el rubro de la seguridad. Gracias a ella los del interior del país pudimos conocer y contactar a nuestros actuales proveedores. Y tenemos la posibilidad de actualizarnos permanentemente con nuevos productos que se lanzan o que se renuevan en el mercado local. La considero indispensable a la hora de buscar un equipo puntual.

Negocios de Seguridad es una revista completa y de una calidad impresionante, tanto en su diseño como en su contenido. ¡Felicitaciones por estos 100 números y que sean muchos más!

Ing. Jorge Gavenda,
Gavenda Ingeniería Electrónica

Me sumé a la lectura de *Negocios de Seguridad* gracias al Foro. Como muchos otros, creía saber sobre seguridad electrónica y casi al instante, con cada nuevo mensaje, comencé a darme cuenta de mis falencias. Y todo lo que me faltaba aprender para poder llegar a decir que “entendía” sobre seguridad electrónica, que es un campo muy amplio, lo aprendo cada día. Solo resta agradecerles y desearles éxitos a todos los que en algún momento decidieron poner este servicio al alcance de los profesionales.

Denis Morgan, Tech North

¡Excelente revista! Me mantiene al tanto de las novedades, con informes técnicos, muy buenas notas de actualidad. Encuentro en la revista todos los productos y servicios y me anticipa hacia dónde va el mercado de la seguridad. Sin dudas la revista fue y es una revolución, ya es imprescindible contar con ella y marca un antes y un después en el mundo de los negocios y la seguridad. En lo personal, gracias a la revista conocí mucha gente interesante y encontré más que nuevos colegas: descubrí nuevos amigos. Muchas gracias al equipo que la compone.

Ricardo Scheyer, SHUER

Su alto nivel de contenido informativo, que no solo nos conecta con toda la tecnología de punta en seguridad electrónica a nivel nacional e internacional sino que también nos propone un mundo de nuevas proyecciones y nichos de negocios. Por otro lado, su atractivo diseño y calidad editorial hacen que su lectura sea amigable y entretenida. En conclusión, es una invaluable herramienta informativa para los que de algún modo u otro formamos parte del sector. Un gran saludo y agradecimiento al equipo de RNDS, por su esfuerzo y dedicación constante.

William George, SPAC

Felicitaciones por las 100 ediciones. RNDS se ha transformado ya en un clásico para el gremio. Desde el interior se aprecia el gran aporte en difundir productos nuevos, innovadores y con tendencias a futuro. Asimismo, la difusión de las empresas y su gente, que colaboran desde su posición, especialidad y trayectoria al conocimiento general de todas personas que formamos este rubro tan apasionante. Se nota que hacen lo que hacen con mucha pasión. ¡Felicitaciones!

Ariel Ferrero, Lidertech

Estoy orgulloso de ser uno de los que recibe la versión impresa de RNDS. Es muy útil, desde lo personal y para el crecimiento de mi empresa, se aprende mucho y se conoce empresas nuevas cada día.

Se nota el esfuerzo en cada edición y solo tengo palabras de elogio para quienes la realizan. Tanto la revista como en el Foro, para quienes vivimos en el interior del país, son grandes herramientas. ¡Felicitaciones y que sean muchas ediciones más!

Sergio Mengatto, SMA alarmas

Desde lo personal, considero a RNDS como una herramienta de trabajo indispensable a la hora de estar en contacto con el gremio.

Guillermo Coira, Taller1 Servicios

Siento y veo la concreción de un proyecto que sigue creciendo y actualizándose como medio de comunicación en función de las tendencias actuales. Cuando tomo contacto sus distintos formatos, me pongo en contacto con un espacio de convergencia, nexos y encuentro de los distintos actores del mercado de la seguridad para el desarrollo de sus actividades y como principal valor, un ejemplo del dar para recibir multiplicado.

Faustino Costa



#089
Noviembre/Diciembre 2014



#090
Enero 2015



#091
Febrero/Marzo 2015



#092
Abril/Mayo 2015

PROVISION DIGITAL

TODA LA LINEA DE CÁMARAS **AHD** E IP **ONVIF**



DVR **AHD** TRIBRIDOS Y NVR **ONVIF**

Accesorios



Conectores NC - Plug

Balúnes activos y pasivos

Fuentes 12 Volts de 1 a 5 Amp

Gabinets para cámaras de CCTV

Amplio Stock - Productos disponibles para entrega inmediata

La mejor tecnología al mejor precio

Atención personalizada - Asesoramiento al instalador



BUENOS AIRES: RAMON CASTRO 1780 - OLIVOS - TEL. 4711-0989 - CEL. 15-5304-4660 - NEXT 241*2228
CHUBUT: CEL.: 0280 154 849622

INFO@PROVISIONDIGITAL.COM.AR - WWW.PROVISIONDIGITAL.COM.AR

Bienvenido a un mundo de servicios para integradores



En Quality Systems desarrollamos Kit Experto, un combo de verdaderas soluciones que van a agilizar y facilitar la labor diaria de los integradores en seguridad.

Regístrate en

www.kitexperto.com

*o seguinos en Facebook,
para conocer nuestro universo de servicios.*



**quality
systems**



CNB
TECHNOLOGY Inc.



RADIO OESTE

Radio Oeste / Radioset SA
Telefax 4641-3009 / 3454
Av. Rivadavia 11008 - CABA

www.radio-oeste.com.ar
Seguinos en Facebook!
Seguinos en Twitter!



Comando a distancia
Simple y accesible

La nueva aplicación para teléfonos inteligentes permite el control del panel de alarma de manera sencilla.



A2K8

G2K8

lonso
ALARMAS
Doble Autorizada



A2K8
Panel de Alarma

434 MHz
2-Way Wireless System
Código único por modelo
de instalación con
protocolo de 4000 bits

Vc
Voice Control
Control remoto inalámbrico
guiado a través de mensajes
de voz

Va
Verificación de Autor
Acceso a buscar el punto
central de alarma con
la alarma

lonso
ALARMAS

SD6982A-HN
2Mp CMOS 1080P Network
IR PTZ Dome Camera

IPC-HF3200
2Mp CMOS 1080P
Network Camera

NVR3204/3208/3216(-P)
4/8/16CH 1U Network
Video Recorder

SD6582A-HN
2Mp CMOS 1080P Network
PTZ Dome Camera

IPC-HF3200C
2Mp CMOS Full HD Waterproof
IR Network Camera

NVR3804/3808/3816
4/8/16CH 2U Network
Video Recorder

ahua
TECHNOLOGY

El Foro de RNDS

Comunidad activa



En el año 2007, Negocios de Seguridad creó un Foro dedicado exclusivamente a los integrantes de la industria: un espacio para el debate, la discusión y exposición de los temas más salientes de la seguridad electrónica. Desde entonces, el grupo ha crecido sin pausa hasta convertirse, en la actualidad, en la comunidad más importante del sector. En ella participan activamente más de 3.100 especialistas de toda América Latina, entre los que se cuentan proveedores de equipamientos y servicios, expertos, técnicos, proyectistas, integradores y empresarios.

Cualquier usuario de Google puede pedir el ingreso al Foro y, una vez validado como un profesional del rubro, se incorporará a una comunidad siempre dispuesta a responder inquietudes, discutir sugerencias y ofrecerse mutuamente ayuda y soluciones. El intercambio de experiencias genera un enriquecimiento constante; los debates aportan soluciones al profesional y cada vez más conocimientos se comparten día a día.

El Prof. Carlos Fernando Reisz, a quien siempre recordaremos como el impulsor de esta comunidad, supo ver, desde su creación, la importancia de esta herramienta. No solo para resolver dudas e inconvenientes, sino también para generar contactos de negocios y hacer del sector una comunidad más integrada y profesional. A casi 10 años de su creación, el Foro sigue siendo tan relevante y prometedor como el primer día. ■

RNDS en las redes

Actualidad al minuto



Cada número de la revista es una tarea ardua y prolongada, que lleva mucho trabajo: la selección del material, la producción de notas, los informes y entrevistas, la edición del contenido, la diagramación y la impresión. Cada ejemplar de RNDS atraviesa todas estas etapas para asegurar que el producto final tenga la calidad que acostumbra.

Sin embargo, con las nuevas tecnologías actuales, estos lapsos resultan demasiado largos. La comunidad de la seguridad electrónica necesita información confiable de manera inmediata; deben estar al tanto de todas las novedades que ocurren entre cada una de las ediciones. Esta es la función de la intensa presencia de Negocios de Seguridad en las redes sociales: adelantos de notas, difusión de capacitaciones, concursos, noticias del día y novedades publicitarias. La mejor manera de estar siempre presentes, cerca del lector.

Gracias a sus cuentas de Facebook, Twitter, Youtube, Google+, LinkedIn y Pinterest, Negocios de Seguridad forma parte de la cotidianeidad de su público, informando a la comunidad con la misma responsabilidad de siempre, para que todo el sector esté enterado de lo más relevante del día, de la hora, del minuto. En las redes sociales se puede ver el esfuerzo de RNDS y, más importante aún, su repercusión en cada uno de los comentarios y reacciones, siempre positivas, de los usuarios. ■



#093
Mayo/Junio 2015



#094
Julio/Agosto 2015



#095
Agosto/Septiembre 2015



#096
Octubre/Noviembre 2015



REGIONAL CARGO

LOGÍSTICA INTERNACIONAL
FLETES MARÍTIMOS / AÉREOS / TERRESTRES
DESPACHO DE ADUANA / WAREHOUSE / EMBALAJES



MARÍTIMO



AÉREO



TERRESTRE



ADUANA



WAREHOUSE



EMBALAJES

NUESTRAS OFICINAS

Sarmiento 983, Piso 11 Oficina "A" (C1041AAS) Buenos Aires. Arg.
Tel: 54-11-4393 1607/1590 Fax: 54-11-4393 2456
regional@regionalcargo.com.ar | www.regionalcargo.com.ar

Miembros de:



*the global voice of
freight logistics*



**Ilimitadas Posibilidades,
Una Solución de Seguridad**
Novedad - Con vídeo verificación en tiempo real



Novedad - Soporta
hasta 50 zonas



LightSYS™2 es un sistema de seguridad híbrido y versátil que puede ser instalado en negocios y hogares

LightSYS™2 ofrece:

- Vídeo en vivo bajo demanda y vídeo verificación
- Atractiva App para Smartphone que ofrece un sistema de control fácil de usar en cualquier lugar
- Fácil instalación y servicios remotos a través del Bus de RISCO
- Flexibilidad de comunicaciones con IP, GSM/GPRS, RTC – todo dentro de la misma central
- Completa gama de accesorios inalámbricos bidireccionales y en el Bus de RISCO





Linterna RECARGABLE ESPECIAL PARA SEGURIDAD

- Linternas con batería de 6 volt - 4 amp.
- Recargable con 220 volt. o 12 volt del automóvil.
- Ideal para camping, caza, pesca, seguridad, luz de emergencia, etc.
- 2 horas de autonomía.

Representante de Baterías

Panasonic



Stock permanente en baterías importadas, también tenemos en stock permanente baterías de 12 volt 7 amp nacionales recicladas, marca RISTONE.

Se recomienda su uso sólo en alarmas.



BATERÍAS PARA

- Alarmas, UPS, Luces de Emergencias, Boyeros eléctricos, Juguetes, etc.
- Cortadoras de Césped • Carros de Golf - Hidrolavadoras Barredoras - Tijeras Hidráulicas - HidroGrúas
- Motos: Importadas / Nacionales - JetSky - Cuatriciclos
- Automotores - Camiones - Grupos Electrógenos



**COMPRAMOS
BATERIAS
VIEJAS**



RISTOBAT

RISTOBAT S.R.L. Cangallo 3984 - (1872) Sarandí - Buenos Aires - Argentina

Tel: (54 11) 4246-1778 - Fax: (54 11) 4246-6447

info@bateriasristobatsrl.com.ar - ventas@bateriasristobatsrl.com.ar - www.bateriasristobatsrl.com.ar

M E J O R P R E C I O & C A L I D A D

La RNDS digital

www.rnds.com.ar



Revista Negocios de Seguridad es una publicación técnica que aborda temáticas esencialmente tecnológicas. En esta actividad de poco sirven las novedades de ayer: para que la información sea útil debe estar permanentemente actualizada. La tecnología se mueve a pasos agigantados y RNDS se propone estar a la vanguardia de las nuevas tendencias y los últimos desarrollos del mercado.

La revista también ha sabido aplicar esta premisa a su propio proceso editorial. Hace más de 5 años que RNDS digitalizó íntegramente su contenido, permitiendo a través de su portal web el acceso a todo el material publicado desde primer número (julio de 2002). Asimismo, con cada nueva edición, se publica y se envía por correo electrónico la versión online en varios formatos, con distintas funciones e implementaciones multimedia que se perfeccionan día a día.

A través de un celular, una tablet o una PC, cualquier usuario puede acceder libremente a la versión online de la última edición. Esta ofrece, además de toda la información de la revista, funciones de búsqueda, hipervínculos, lectura offline y descarga de artículos, entre otras opciones que le otorgan valor agregado y lo convierten en un medio de consulta rápido, fácil e inmediato. ■

No deje la tecnología, pero apueste al papel

100 ediciones
potenciando
el crecimiento
del sector



UMBERTO ECO

Filósofo y escritor italiano (5-1-1932 / 19-2-2016)

Actualmente es común escuchar debates acerca de si las publicaciones electrónicas de libros y revistas desplazarían a las publicaciones tradicionales, pero ya tenemos pruebas de que el papel impreso tendrá una larga vida.

Defender la idea de un futuro largo para las publicaciones electrónicas no significa negar que ciertas obras son más fáciles de cargar en una tableta o un smartphone (...) o que nuestros hijos podrían evitar dañarse la columna vertebral si no tuvieran que cargar mochilas escolares pesadas.

Testimonios en papel en formato impreso, editados hace más de 500 años, se encuentran aún en excelentes condiciones, así como pergaminos que han sobrevivido durante 2.000 años. En contraste, no tenemos prueba de que un medio electrónico pueda persistir en la misma forma (...).

Es mejor anotar nuestras memorias en papel.

Además, hay una gran diferencia entre la experiencia de sostener y hojear una publicación leída hace años, descubrir los pasajes subrayados y las notas que uno hizo y la de leer la misma obra en la pantalla de una computadora (...).

Finalmente, debemos recordar que, a lo largo del tiempo, ha habido incontables ejemplos de innovaciones populares que amenazaron con reemplazar a sus predecesores, pero no lo lograron.

La fotografía no ha dado por resultado el fin de la pintura. La cinematografía no ha causado la muerte de la fotografía, la televisión no ha matado al cine (...). Así que quizá tenemos una diarquia: leer en papel y leer en pantallas, lo cual podría llevar a un incremento astronómico en el número de gente que aprenda a leer. Y eso, ciertamente, es progreso. ■



#097

Noviembre/Diciembre 2015



#098

Enero/Febrero 2016



#099

Febrero/Marzo 2016



#100

Abril 2016

DGW-500



Sensor infrarrojo pasivo inalámbrico. 434 Mhz. 2 way Wireless System. 11 mts. Batería de litio. Modo sleep y modo prueba. DSP. CTD.



A2K8-RF

Central de 32 zonas, 24 inalámbricas y 8 cableadas. 4 Particiones. 4 salidas PGM. 32 códigos de usuario. 2 way Wireless System. 434 Mhz. Formatos de comunicación Contact ID, SIA, 4+2 y discador telefónico con mensajes hablados. Admite hasta 64 controles remotos de 3 canales -TX 500-. Permite la instalación de hasta 8 teclados. Sistema de verificación de audio ambiente. Operación remota telefónica guiada por voz. Totalmente compatible con el comunicador G2K8



Homologado



DGM-300

Sensor Magnético Inalámbrico. 434 Mhz. 2 way Wireless System Código de ID único. Batería de litio. Permite adicionar interruptores magnéticos cableados.

SIRENAS

Línea completa



G2K8

Comunicador GSM, GPRS y SMS para A2K8 con conexión por bus dedicado. Permite transmitir eventos de alarma, programar a distancia y controlar remotamente el sistema via SMS o con la exclusiva aplicación para Smartphones. No requiere batería adicional.




CATALOGO MARZO 2016

SISTEMA DE ALARMA CONTRA ROBO

KIT DE ALARMA A2K4-NG

- 1 Central de alarma A2K4-NG RF de 32 zonas cableadas, inalámbricas y mixtas.
- 1 Teclado de 12 botones con pantalla LCD.
- 1 Sirena de 120 dB.

VIDEORABADORAS DIGITALES HD/TVI

DS-7948N-04A	DS-7948N-04E	DS-7948N-04F
DS-7948N-04G	DS-7948N-04H	DS-7948N-04I

CAMARAS CON ILUMINADORES INFRARROJOS (IR)

DS-3C02C1-01	DS-3C02C1-02	DS-3C02C1-03
DS-3C02C1-04	DS-3C02C1-05	DS-3C02C1-06

www.sygseguridad.com.ar

IP-400 WiFi

Comunicador IP para A2K8 y A2K4-NG realiza comunicaciones bidireccionales con los paneles. Transmite eventos de alarma. Programación a distancia y control remoto del sistema. Envía eventos a una central receptora y en formato residencial.



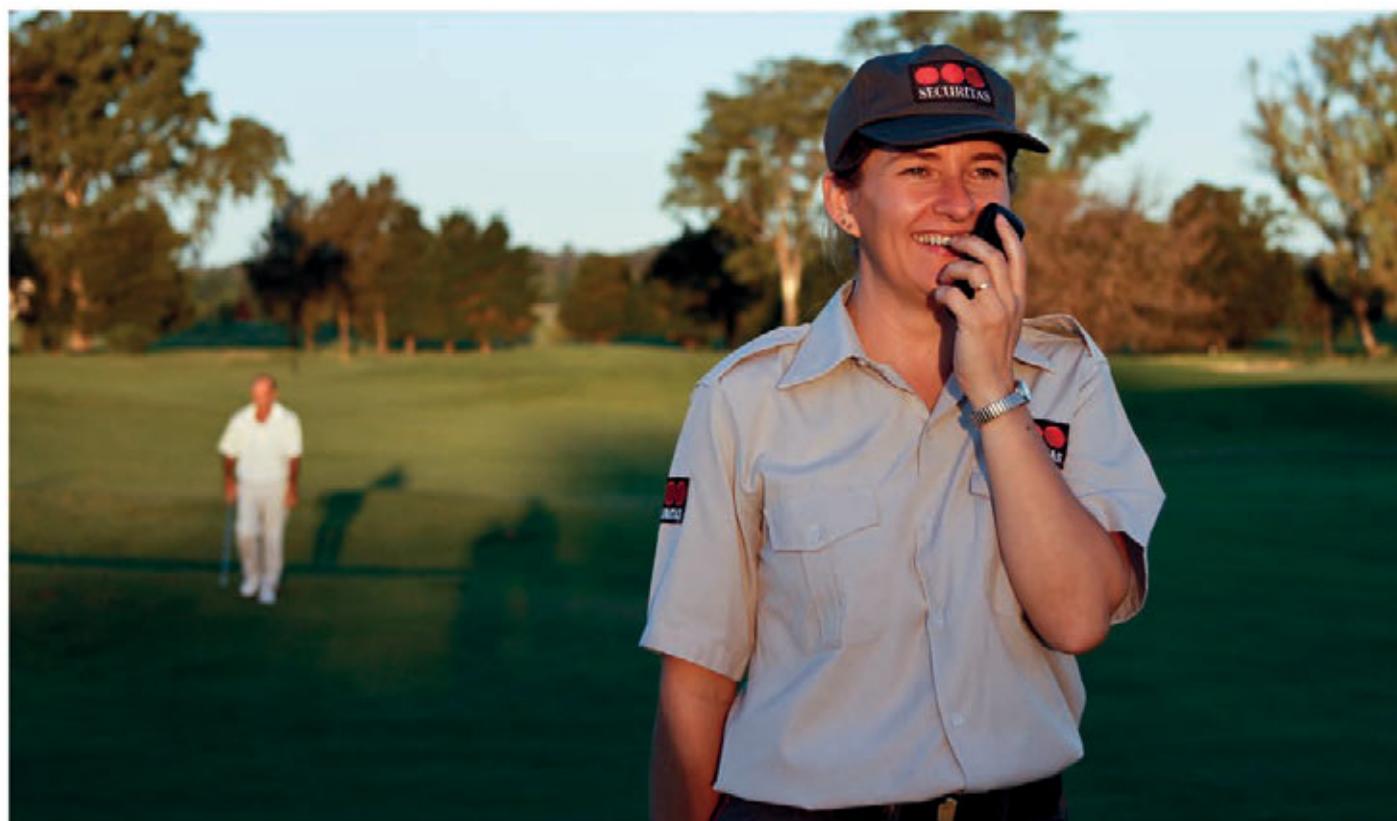
PGM-W

Módulo inalámbrico para comandar desde centrales A2K4-NG RF o A2K8 RF o desde la aplicación para celulares ALARM CONTROL, luces, motores, riego automático entre otros dispositivos de 220 VCA mediante un contacto seco.



Consulte nuestro catálogo online registrándose en www.sygseguridad.com.ar

Av. Corrientes 5067 1 piso Of. 5 - C1414AJD Buenos Aires - Tel/Fax: +54 11 4854.5301 / 4856.3773
HORARIO DE ATENCION DE LUNES A VIERNES de 8:30 a 12:30 hs. y de 14:30 a 18:00 hs.



"Soy Eugenia y trabajo en el puesto 1 de Los Lagartos Country Club, brindando Protección a 1.000 familias."

Líder en soluciones de seguridad



Guardia
On-site



Guardia
Mobile



Guardia
Remota



Seguridad
Electrónica



Protección contra
Incendios y Safety



Gestión Corporativa
de Riesgos



EXPERIENCIA

MARSHALL 2

ALARMA INALÁMBRICA GSM



COMPRANDO UNA CENTRAL TE LLEVAS: UN SENSOR RF, UN MAGNETICO RF Y UN CONTROL REMOTO SIN COSTO!

- ✓ Programación fácil e intuitiva.
- ✓ Instalaciones increíblemente rápidas.
- ✓ Funciones únicas en el mercado.
- ✓ Central todo en uno! no hace falta agregar módulos.
- ✓ Familia de productos inalámbricos.
- ✓ Soporte y garantía directo de fabrica.
- ✓ Un precio para ganar mucho, mucho más!

¡¡MÁS DE
15.000
PANELES
GSM
INSTALADOS!!

¡PROBALA, CONOCELA Y SORPRENDETE!

Lanzamiento
NUEVA WEB

- TODOS LOS MANUALES
- MATERIAL COMERCIAL
- VIDEOS TUTORIALES
- FECHAS DE CAPACITACIÓN

TODA LA
INFORMACIÓN
QUE **BUSCA EL**
INSTALADOR

www.securityfactory.com.ar

ventas@securityfactory.com.ar

Granaderos 379, CABA.

(011) 4633 3538

INDUSTRIA ARGENTINA

Road show Dahua Abasto

Nuevos productos y tecnologías 2016

Ante más de 300 personas, el fabricante y sus distribuidores presentaron en Buenos Aires las novedades de la marca, que introduce mayor tecnología al mercado del CCTV, el estándar de compresión H.265, y amplía su línea de cámaras térmicas.



Con un evento de masiva convocatoria, Dahua llevó a cabo, el 16 de marzo en el Abasto Plaza Hotel de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, su Road show anual, en el que presentó sus nuevos productos y tecnologías. Ante más de trescientas personas, directivos de la marca mostraron las novedades de la compañía y explicaron el novedoso “Plan canje”, fundamentando en el compromiso con el cuidado del medio ambiente.

La temática de la presentación estuvo dividida en cinco ejes: el nuevo estándar de compresión H.265, la tecnología HD-CVI 3.0, el 2K, la nueva línea de cámaras térmicas y el nuevo P2P Server para clientes Dahua.

“Llevamos más de 10 años en Argentina y podemos afirmar, sin lugar a dudas, que ofrecemos la variedad de productos de CCTV más amplia del mercado. Además de nuestro plantel propio, en Argentina están trabajando cinco

funcionarios llegados directamente desde la fábrica, en China, que comparten el trabajo diario aportando sus conocimientos para elevar los estándares de cada uno de los productos que ofrecemos”, explicó Salvador Crespo, dirigente de Dahua Argentina, acerca de la actualidad de la marca.

“Esto significa dos cosas: por un lado, nos aporta el conocimiento de la casa matriz de la compañía y, por el otro, ayuda a agilizar el desarrollo de cada uno de los productos que ofrecemos al mercado local”, concluyó el directivo acerca del trabajo conjunto entre los técnicos de los dos países.

El Road show llevado a cabo días pasados fue el tercer evento de esas características organizado por el fabricante y contó con la presencia de todos sus distribuidores, quienes atendieron a los asistentes en la antesala del auditorio, donde estaban exhibidas las principales novedades.

NUEVAS TECNOLOGÍAS

Cada uno de los cinco ejes que conformaron la presentación puede sintetizarse en los siguientes conceptos:

- Estándar H.265: Es el sucesor del H.264 y permite reducir hasta en un 50% las tasas de bits, por lo que se duplica la cantidad de imágenes almacenadas en un disco. Esto significa que se reduce la tasa de tráfico de datos en la red, aumento la capacidad de almacenaje, logrando la misma calidad en la imagen. Entre las líneas de productos que incluyen el estándar H.265 se encuentran las cámaras y domos de las series Ultra-Smart y Eco-Savy y la línea profesional de NVRs.
- HD-CVI 3.0: Esta tecnología incluye a las series de equipos S4 y S3. Lo que ofrece esta novedosa tecnología, básicamente, es integrar inteligencia en los dispositivos de las gamas bajas y medias, incluyendo, por ejemplo, a equipos FIVEBRID, que aceptan



INTERNATIONAL

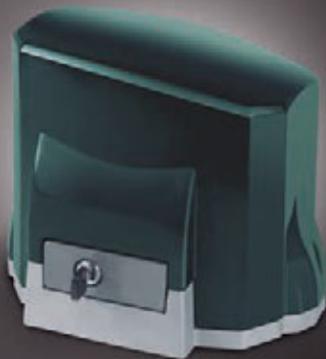
Respaldo, Confiabilidad, y Calidad

Más de 20 años en el mercado
nos respaldan.

El automatizador más vendido
en latinoamérica.



Portones Corredizos



- SOLO CH PRICE** Potencia de 1/5HP, para portones de hasta 300kg, velocidad de apertura de 13,5 segundos (3,0 mts)
- SOLO CH 500** Potencia de 1/4HP, para portones de hasta 500kg, velocidad de apertura de 13,5 segundos (3,0 mts)
- SOLO CH 800** Potencia de 1/2HP, para portones de hasta 800kg, velocidad de apertura de 13,5 segundos (3,0 mts)
- SOLO CH SPEED** Potencia de 1/3HP, para portones de hasta 500kg, velocidad de apertura de 11 segundos (3,0 mts)



Portones Levadizos



- BRAVO** Potencia de 1/2HP para portones residenciales de hasta 400 Kg. Posee un tiempo de apertura de entre 14 y 17 segundos. Utiliza una central de tipo G-II.



Portones Pivotantes



- PIVUS PLUS 1/6** Motorreductor con brazo a sinfín y tuerca, con potencia de 1/6HP para portones residenciales, de hasta 1,5 metros por hoja. Posee un tiempo de apertura de 30 segundos. Utiliza una central de tipo Doble.
- PIVUS PLUS 1/4** Motorreductor con brazo a sinfín y tuerca, con potencia de 1/4HP para portones residenciales y de condominios, de hasta 1,5 metros por hoja. Posee un tiempo de apertura de 30 segundos. Utiliza una central de tipo Doble.

Que el corte de luz no te haga bajar del auto



PORTONES CORREDIZOS
Linea Revolution



- Sin Interrupción de energía.
- Soporta hasta 80 maniobras cuando el equipo entra en modo de funcionamiento por baterías.
- Producto con exclusivo sistema DC (corriente continua) que proporciona menor consumo de energía, mayor durabilidad.

HD-CVI, HD-TVI, AHD, IP, analógico y Onvif, entre otras variantes. En la serie S3, HD-CVI 3.0 ofrece canales IP extra: en dispositivos de 4 canales, por ejemplo, agrega 1 o 2 (dependiendo el modelo). En cuanto a la inteligencia embebida, con la función "Cruce de línea" se puede lograr la detección automática de vehículos en contra mano o el cruce de medianera por parte de un intruso, simplemente definiendo los parámetros en la cámara. Otra función es la de "Objeto perdido/abandonado": en el primer caso, la cámara detecta automáticamente cuando un objeto desaparece de una escena mientras que en el segundo, si éste es agregado. HeatMAP, para analizar el flujo de personas en un lugar y análisis de comportamiento en zonas comerciales, y Conteo de personas, son otras de las funciones posibles a través de esta tecnología.

- 4MP Wide: Se trata de una línea de cámaras en 4Mpx con formato 16:9, intermedia y de menor costo que las Full HD Wide y las series 4K y 12Mpx que incluyen también inteligencia embebida. Provistas de triple stream, cada stream de la cámara soporta distintas resoluciones, bitrate y cuadros por segundo y de los 3 flujos de video, 2 pueden soportar alta resolución simultáneamente. Algunas de las funciones (hoy disponibles en cámaras de alta gama) son Región de Interés (ROI), que incrementa la calidad de imagen en zonas marcadas como importantes y disminuye el requerimiento de espacio para almacenamiento; y Ultra WDR 120 Db, que aclara zonas oscuras en imágenes con alto contraste. Esta línea está compuesta por cámaras de bajo consumo de energía (permiten ahorro de hasta el 28%), que también incluyen zona prohibida, detección de rostros y objeto abandonado/perdido.

- Cámaras térmicas: La nueva línea de cámaras térmicas se amplió, incluyendo ahora modelos bullets, domos, sistemas de posicionamientos híbridos con zoom térmico de 150x y cámaras de baja y alta resolución, entre otros. Entre sus funciones, la nueva línea incluye medición de temperatura, automatizable por lugar, cruce de línea e ingreso a un área e informe de temperatura bajo el puntero del mouse; alarmas por temperatura, con detección automática y temprana de intrusiones, fallas en equipos, disparo de relays, envío de mails, tours de cámara y presets PTZ; alerta temprana de incendios, con detección automática de áreas con muy alta temperatura; y radiometría para inspección termográfica en áreas industriales, entre otras funciones.
- P2P Server: Con el nuevo servidor Dahua Peer to Peer (P2P), lo que hace Dahua es agregarle una capa de administración y almacenamiento en la nube al material de sus clientes. Este servicio está pensado, básicamente, para empresas de monitoreo de alarma que requieren brindar servicio de video sin que el streaming pase por su centro de datos. De esta manera, podrán vender espacio de almacenamiento en la nube. Entre algunos de sus beneficios se encuentran la configuración rápida y sencilla de cuentas sin abrir puertos; mantener clientes cautivos a través de cuentas en servidor P2P y la ausencia de inversión inicial en servidores y software.

PLAN CANJE

Dentro del compromiso de la marca con el cuidado del medio ambiente y su constante crecimiento en nuestro mercado, Dahua lanza el "Plan canje", mediante el cual el usuario puede acceder a nuevos productos y tecnologías con hasta el 20% de descuento entre-



gando su equipo viejo, cualquiera sea la marca.

Esta iniciativa de la empresa se basa en cinco pilares: ahorro de dinero para el cliente, renovación de equipos reemplazando los obsoletos por tecnologías más modernas, cuidar el medio ambiente, generar nuevas fuentes de trabajo y colaborar con organizaciones de bien público.

"Este plan incluye la generación de fuentes de trabajo a través de la labor conjunta de Dahua con el Rotary Club de Argentina, entidad que contratará especialmente a trabajadores que se ocuparán del desguace del material viejo, clasificándolo para su reducción y reutilización, generando así nuevos puestos de trabajo. Lo recaudado con este plan, además, será donado a obras de bien público", explicó Salvador Crespo acerca de esta novedad para nuestro mercado. ■



Equipo Dahua Argentina



Distribuidores Dahua



Sincro es una empresa dedicada a brindar una amplia gama de productos y servicios en seguridad electrónica e industrial, agrupados en una solución completa y configurada a su medida.

Integrada por profesionales altamente capacitados

Más de 10 años de experiencia en el sector.



> Ingeniería, asesoramiento
y control

> Innovación y tecnología

> Integración de sistemas

> Soluciones a medida

> Mantenimientos preventivos
y correctivos

> Puesta en marcha y monitoreo
de alarmas e imágenes

Sincro Seguridad Electrónica

Charcas 4455 (C1425BNM)
Ciudad Autónoma de Buenos Aires
54 (011) 4771-7207 | 0810-777-9090
info@sincro.com.ar - www.sincro.com.ar



Detección de Incendio - Control de Acceso - Alarmas - Seguridad Perimetral - Red Voz Datos - Cámaras de seguridad - Monitoreo - Mantenimientos

Software OneLink para Control de Accesos Biométricos con Módulo para Visitantes

Control de acceso de personas mediante el reconocimiento biométrico:
incluyendo reconocimiento facial, de huellas, tarjetas y contraseña.

El Software OneLink posee un núcleo independiente de los equipos particulares,
por lo tanto es flexible en la incorporación de interfaces que controlan a cada uno en particular



Disponible en dos ediciones que varían en el alcance de las funcionalidades ofrecidas.

- oneLink - SERVER Edition
- oneLink - CLIENT Edition

**INNOVADOR SOFTWARE
QUE OPTIMIZA
LA INTEGRACIÓN
DE ALTA SEGURIDAD
EN CONTROL DE ACCESOS**

**DISEÑADO PARA
CONTROLAR TODA LA
LÍNEA DE PRODUCTOS
ZK TECO; EN ESPAÑOL,
DE MANERA AMIGABLE
Y EFICIENTE**

- La interfaz de usuario de **oneLink** está diseñada para optimizar la usabilidad, reduciendo la cantidad de pasos para ejecutar cada proceso.
- Amplia gama de métodos de reconocimiento e identificación en un mismo software (rostro, huellas digitales, tarjetas, password).
- Múltiples métodos de control de acceso (por punto de acceso, por rangos horarios, etc.).
- Gestión de todos los puntos de acceso (ingreso/salida) desde una sola PC, o en Red.
- Soporte a trabajo en Red con una misma base de datos centralizada que brindan la posibilidad de diversos puestos de operación geográficamente distribuidos.
- Modo de trabajo en tiempo real, que permite visualizar en todos los puestos de trabajo cada ingreso/salida de personas al momento de generarse el evento de acceso.

ZKTECO



IMPORTAMOS EQUIPOS Y DESARROLLAMOS SOFTWARE

IMPORTAMOS TODA LA LÍNEA DE PRODUCTOS ZK TECO

ATENCIÓN A DISTRIBUIDORES, INTEGRADORES E INSTALADORES DE SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESOS



TekhnoSur S. A.
Sistemas y Soluciones Informáticas

Agustín Álvarez 1480 - Vicente López (1638), Buenos Aires, Argentina
Tel/Fax: (011) 4791-2202/3200/2727 - comercial@tekhnosur.com - www.tekhnosur.com

Vanguardia en plataformas de gestión y control de accesos



SOLUCIONES TECNOLÓGICAS E INGENIERÍA EN SEGURIDAD

Nuestros servicios comprenden ingeniería, dirección, provisión de equipamiento, instalación y mantenimiento de Soluciones de Seguridad, Soluciones Informáticas y Soluciones Especiales en Corporaciones y Urbanizaciones privadas.

Tecnología de avanzada y equipos de trabajo con amplia experiencia e innovación, garantizan la calidad de nuestras Soluciones.

■ PROTECCIÓN PERIMETRAL

- Cámaras IP
- Cámaras térmicas
- Video analítico
- Centrales de monitoreo
- Software de gestión
- Enlaces inalámbricos

■ CONTROL DE ACCESOS Y PERSONAL

- Lectores biométricos
- Lectores de tarjeta
- Lectores de reconocimiento facial
- Software de control de acceso y visita
- Control de tiempo y asistencia
- Barreras, molinetes y pasarelas

■ PROTECCIÓN DE BIENES - ALARMAS

- Paneles y teclados
- Sensores cableados e inalámbricos
- Comunicadores GRPS y módulo IP
- Sirenas
- Software para monitoreo por celular
- Monitoreo de alarmas

■ SOLUCIONES IT

- Infraestructura de redes
- Cableado estructurado
- Fibra Óptica
- Diseño y provisión de servidores
- Seguridad de la información

Centro de Operaciones de Monitoreo - Atención 24hs. x 365 días

- Dr. A. Alsina 1360 Piso 6,
(C1088AAJ) Ciudad de Buenos Aires, Argentina
(+54 11) 4000-9610
info@tridiacorp.com | www.tridiacorp.com

- General Velásquez 10.985,
San Bernardo, Santiago, Chile
(+56) 2-2938-2267
info@tridiacorp.cl | www.tridiacorp.cl

Relanzamiento Siera en Argentina

Presentaciones en Buenos Aires, Córdoba y Mendoza

Siera, marca enfocada en soluciones de CCTV, presentó su nueva línea de productos en el país, a través de una serie de eventos llevados a cabo en conjunto con sus distribuidores. Más de 300 personas participaron de los eventos.



Buenos Aires, Córdoba y Mendoza fueron los sitios elegidos por Siera para presentar, conjuntamente con sus distribuidores, Play Security Systems, América SEC, Alarmas del Centro y DOSA Seguridad; su nueva línea de productos, enfocada en soluciones de CCTV, control de accesos, sonorización y nuevos productos de intercomunicación para el mercado residencial, que incluyó el videoportero PRO 800IP.

Entre las autoridades presentes se encontraban, por parte de Siera, Roberto Cicchini, Presidente de la marca en Latinoamérica, Marcelo Manrique, de la Gerencia Regional de Ventas y Leandro Romano, del área técnica. Eric Natusch y Esteban Carbonel, de Play Security Systems, Master Dealer Siera en Argentina; Eduardo Bomchel, Director, y Pablo Bernad, del departamento de Marketing de América SEC; Marcelo Martínez, Director de ADC, y Héctor Derpich, Director de DOSA Seguridad;

fueron algunos de los directivos presentes por parte de las distribuidoras de la marca.

La presentación en Buenos Aires se llevó a cabo el 8 de marzo en las instalaciones del Hotel Abasto y contó con la participación de casi cien personas. Eric Natusch fue el encargado de abrir la jornada, con una breve presentación de la marca y las autoridades presentes. Tras la apertura, personal de Siera comenzó a presentar los distintos productos Siera que forman parte del relanzamiento de la marca en nuestro país.

En medio de cada presentación, una ronda de preguntas por parte de los asistentes demostraba el interés por la nueva tecnología mostrada y sus posibles aplicaciones.

El primer segmento trató sobre la nueva línea de cámaras para luego pasar por los nuevos productos para control de accesos, incluyendo las pres-

taciones del software que permite el control de puertas por medio de dispositivos móviles. En tercer lugar se trató la descripción y aplicación de los videoporteros, enfocados en los de tecnología IP.

“La convocatoria realmente superó nuestras expectativas, principalmente en el interior, donde la presencia fue realmente importante. Esto nos da una muestra de lo importante que es para el cliente contar con el respaldo de una marca como Siera, a la que seguiremos promocionando en todo el país, con capacitaciones y eventos de estas características”, señaló Eric Natusch, de Play Security Systems.

Eduardo Bomchel, de América SEC, por su parte, señaló que Siera “combina buenas prestaciones con buen precio, lo cual hace que a través de la marca, sus distribuidores e integradores puedan acceder a proyectos de videovigilancia a costos competitivos, con pro-



NOTIFIER[®] by Honeywell

El MAYOR fabricante de
Sistemas de Alarmas contra Incendios **del MUNDO**



Participamos de nuestro premio a
nuestros distinguidos clientes
agradeciendo el apoyo de siempre.

True Digital Systems Argentina
Ganadora del
"Millon Dolar Award 2015"
de Notifier



CONFIABILIDAD

EXPERIENCIA

CAPACIDAD

Distribuidor de

VESDA  **xtralis**

Tinogasta 2748 (C1417EHH) Buenos Aires - Argentina

Tel.: +54 11 4580-2051 al 53

info@tdsintl.com

www.tdsintl.com

TDS

TRUE DIGITAL SYSTEMS

3 años
de
garantía



● ProCapture-T



● inPulse



● ProBio

Control de Accesos



SOFTWARE

ZKBioSecurity

ZKBioSecurity3.0 es la más reciente plataforma de seguridad web desarrollada por ZKTeco. Contiene cuatro módulos integrados: control de acceso, integración de video, control de elevadores y gestión de visitantes. Además soporta, no sólo funciones de control de accesos, sino integración con videovigilancia de terceros y permite gestionar hasta 8.000 equipos.

ZKTeco presenta su su nueva línea de productos de alta gama

Green Label

La nueva línea de equipos Green Label cuenta con un nuevo diseño de hardware y firmware. Incorpora el nuevo sensor de huella **SilkID** que ofrece una mayor eficacia y precisión en la verificación. Además, es perfecta para ser utilizada con la última plataforma web de ZKTeco con el fin de ofrecer una solución completa en seguridad y gestión de tiempo.



Tiempo y Asistencia

SOFTWARE

ZKTime.Web

ZKTime Web 2.0 es una solución Web de última generación para Tiempo y Asistencia que proporciona una comunicación estable entre dispositivos a través de GPRS/LAN. Permite acceder al software desde cualquier lugar a través de un navegador Web y administrar cientos de equipos de manera remota en la misma red.



www.zkteco-argentina.com

ductos de calidad y la mejor garantía de fábrica”.

CÓRDOBA Y MENDOZA

Ambos puntos del interior tuvieron amplia convocatoria y dejaron a los distribuidores de la marca sumamente satisfechos.

“El balance que hacemos de la presentación es realmente excelente. No solo excedimos en gente la convocatoria sino que además, vimos la dinámica que se produjo entre los asistentes y los representantes de Siera, por lo que estamos sumamente satisfechos de haber sido parte del relanzamiento de la marca en el país”, sostuvo Marcelo Martínez, Director de Alarmas Del Centro, empresa anfitriona del evento realizado el 9 de marzo en el Centro de Eventos y Convenciones Dinosaurio Mall Alto Verde de Córdoba.

“Realmente se superaron nuestras expectativas”, expresó Héctor Derpich, Director de DOSA. “Como distribuidores, elegimos un producto como Siera, por su confiabilidad y tecnología de avanzada que nos garantiza, además, soporte en español en todo momento”, concluyó el directivo.

La presentación de la marca en Mendoza se llevó a cabo el 10 de marzo en instalaciones del MOD Hoteles Mendoza, en la capital cuyana.

AUTORIDADES

“Siera Latinoamérica lleva 21 años de presencia en el mercado y atiende en la actualidad a 23 países en la región. Después de un tiempo sin operaciones importantes en Argentina, hoy vemos un escenario más favorable, por lo que a través de nuestro Master Dealer para Argentina, Play Security Systems, estamos concretando las diferentes distribuciones en distintos puntos del país, que incluyen a Buenos Aires, Córdoba y Mendoza para luego continuar en

Rosario y Mar del Plata” explicó Robert Cicchini, Presidente de Siera Latinoamérica, acerca de la actualidad de la marca y su vuelta al mercado argentino, con quien hablamos luego de la presentación.

“Todos los productos presentados en Argentina, a través de esta serie de eventos, son productos que también Siera está lanzando a nivel mundial. Destacamos mucho a lo largo de las charlas nuestra línea de videoporteros IP, ya que se trata de una línea de productos exclusiva de la marca y única en prestaciones, como la posibilidad de acceder al portero por medio de un dispositivo móvil. Estamos confiados en que todas las acciones de marketing que estamos llevando a cabo contribuyen a reforzar las bondades de la marca y que, en poco tiempo, Siera será una de las referentes del mercado”, sostuvo por su parte Marcelo Manrique.

PRODUCTOS

Entre los productos presentados, estuvieron los integrantes de la línea AHD, que incluye DVRs y cámaras en todas sus versiones box, bullet, IR y domos PTZ, etc. y la línea IP de alta calidad, a precios accesibles y que ofrece como característica distintiva la incorporación de analíticas de video sin necesidad de pagar licencias adicionales.

Además de los nuevos productos AHD, Siera incluye dentro del porfolio de CCTV grabadores híbridos, que permiten combinaciones de cámaras analógicas, AHD e IP, lo que redundará en la mejora de la resolución de imágenes en los actuales sistemas instalados y prever la posibilidad de migrar esta instalación a tecnología IP.

Lectores de puerta stand alone y equipos complejos con tecnología IP, que pueden manejar gran cantidad de puertas y ofrecen control a través de una aplicación para dispositivos móviles,



fueron algunos de los productos para control de accesos presentados. En este rubro, también se incluye el software totalmente gratuito para controlar las funciones de video integrado.

En cuanto a los productos para sonorización, las presentaciones incluyeron la línea de audio profesional para aeropuertos, shoppings y terminales de autobuses, entre otras prestaciones, que pueden combinarse con sistemas de detección de incendios con audio evacuación. ■



Negocios de Seguridad®

Difusora de conocimiento

Motor de crecimiento

Confiable



FORMATO
IMPRESO
Y ONLINE



www.negociosdeseguridad.com.ar



/negociosdeseguridad



/negociosdeseguridad



/noticiasRNDS



DATCO

DIVISION SEGURIDAD Y CONTROL

evite
grandes inversiones...
nosotros lo hacemos por usted...

Servicios Gerenciados de Seguridad y Control.

Accesos y Seguridad.
Control de Areas Críticas.
Detección de Incendio.
CCTV Analógica y Digital.
CCTV Seguridad Ciudadana.
Visitas, Pertenencias y Control de
Contratistas.
Tiempo y Asistencia de Personal.

Operadores Certificados.
Monitoreo.
Mantenimiento.
Soporte 24 Horas.
Capacitación.

scai@datco.net

www.datco.net

Distrito Tecnológico

Cátulo Castillo 3251, C1261ACS

Tel.: +54 (11) 4103. 1300 Fax: +54 (11) 4103. 1333

Security Products by GE are now part of the UTC Fire & Security family

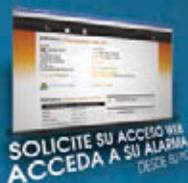


UTC Fire & Security
A United Technologies Company



Estaciones equipadas con los últimos avances en seguridad electrónica y monitoreo de alarmas, las 24 hs. los 365 días del año con personal altamente calificado e instrucciones precisas para cada tipo de emergencia

SEGURIDAD ON LINE!



SOLICITE SU ACCESO WEB
ACCEDA A SU ALARMA
DESDE SU PC

- › Recepción de alarmas multivínculo
- › Acceso desktop web a clientes y dealers, managers y notificaciones automáticas
- › Video verificación de alarmas
- › Derivación a autoridades públicas o seguridad privada (guardias).
- › Control de guardias y vigiladores

SISTEMA SMART PANICS



www.control-24.com.ar



Innovación y Desarrollo Argentino
www.sedeap.com.ar

Argentina



Módulos Especiales Microcontrolados y Accesorios Domóticos
Control de accesos, automatismos, esclusas, señuelos, alarmas iluminación, salvaguardas, erizos, placas de control autónomo



Diseño y manufactura de prototipos y lotes cortos

También Apps y webcontrol

sedeap@yahoo.com.ar - sedeap@gmail.com



SISTEMAS DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA



Ingresá al monitoreo de casas y vehículos

- Acceso remoto online - Acceso webdealers PRO
- Personalización para usuarios finales con su logo
- Reportes vía mail de los eventos diarios
- Líneas telefónicas exclusivas para monitoreo
- Monitoreo por internet TCP/IP - GPRS - GSM - SMS
- Videoverificación de alarmas monitoreadas



TARIFA PLANA / COBERTURA NACIONAL / BONIFICACIONES

0800-222-0919

info@alesat.com.ar

www.alesat.com.ar

Reconocimiento a los mejores distribuidores

Premios y tour de Alonso Hnos.



ALONSO HNOS.
www.alonsohnos.com



Durante un almuerzo realizado en la ciudad de Buenos Aires el 16 de marzo, los cuatro distribuidores más destacados en ventas de Alonso Hnos durante 2015, fueron homenajeados y compartieron una tarde con los principales referentes de la empresa. Las cuatro empresas premiadas ingresaron al programa oficial de Distribuidores en el año 2013 y a partir de allí comenzaron a crecer en forma constante.

Gracias a un plan comercial conjunto, Daniel Valenti, de la empresa Dexa; Miguel Ganopolski, de S&G Seguridad; Eduardo Ferraro y Gustavo Magnífico, de ARG Seguridad; y Marcelo Martínez, de ADC de Córdoba, lograron superar los objetivos de ventas. Participaron de la reunión el Ingeniero de Producción, Daniel López; el Ing. de I+D, Alejandro Rudi; Diego Madeo, Gerente Comercial y Mercadeo, y sus dos directores, Jorge y Claudio Alonso.

“Estamos orgullosos de nuestra reputación como empresa generadora de tecnología. Nuestros socios de negocios siempre han sido una parte fundamental del crecimiento de la empresa. Creemos fuertemente que debemos seguir replicando este modelo comercial que funciona exitosamente”, mencionó Jorge Alonso, Director de la compañía.

Por su parte Diego Madeo, Gerente comercial, mencionó: “estamos desarrollando el mercado de manera más profunda a través de las ventajas competitivas que presentan nuestros productos.”

Actualmente Alonso Hnos. se encuentra desplegando nuevos mercados en el interior del país y en este sentido la compañía desarrolló, para asistir el crecimiento de su principal canal de comercialización, un programa de certificación para técnicos instaladores. Este impacta directamente en el distribuidor con más ventas y soluciona de manera

integral el entrenamiento de aquellos que tienen contacto directo con el cliente final, que hoy es el principal eslabón en la cadena comercial a la hora de exigir más y nuevas características en los equipos instalados.

ALONSO TOUR

Alonso Hnos. comienza su recorrido por Argentina y países de Latinoamérica: el Tour 2016 llevará a distintas ciudades las últimas tendencias del negocio a instaladores y empresas de monitoreo, con el respaldo de sus canales de comercialización.

Durante el Tour se realizarán distintos encuentros, donde el equipo de profesionales de Alonso Hnos. presentará casos sobre soluciones de seguridad electrónica domiciliaria, aplicadas con las diferentes alternativas apoyadas por las tecnologías más innovadoras que componen su portafolio de productos.

“Alonso Hnos. se encuentra a la vanguardia en el desarrollo de productos y tecnologías para sistemas domiciliarios y nos parece fundamental compartir ese conocimiento y experiencia con nuestros clientes, visitando cada lugar donde esté presente nuestro producto”, explicó el Lic. Madeo acerca de los fundamentos del recorrido.

El tour comenzará en Bahía Blanca el martes 5 de abril y continuará por Mar del Plata, Córdoba, Venado Tuerto, Rosario, Mendoza y otras ciudades argentinas, así como también recorrerá países entre los que se encuentran México, Perú, Uruguay, Colombia y Chile.

Para más información, visite el microsite del tour y sea parte de esta gran experiencia:

<http://micrositio.alonsohnos.com/tour-2016/> ■



- Cables para Portero e Intercomunicador
- Cables Telefónicos para Interior
- Cables Telefónicos Subterráneos
- Cables Telefónicos Con Portante Liviano
- Cables Telefónicos con Portante Pesado

- Cables para Instalación Interna
- Cable Exterior de Distribución o Fachada
- Alambre de Bajada Telefónica
- Alambres para cruzada
- Cable Coaxial de 50 Ohms

- Cable Coaxial de 75 Ohms
- Cable UTP para Interior
- Cable UTP para exterior
- Multiconductores Blindados
- Cables para sistemas de incendio
- Especiales



Innovamos continuamente con la última tecnología de seguridad para el hogar, comercio e industria, escuchamos el requerimiento, diseñamos la ingeniería y la hacemos muy sencilla de usar, cumpliendo con la satisfacción de nuestro cliente y enfocados en la mejora continua de cada proyecto.

DNZT
SEGURIDAD

- Alarmas de Intrusión
- Incendio
- Accesos
- Video Cámaras IP/Análogas
- Audio Busca Personas, Timer Horario,
- Aviso de Evacuación Autónoma.
- Música funcional

Instalación sin cargo a prueba para futuros clientes
Hacemos de tu celular un control remoto
98% de conformidad de nuestros clientes
Servicio de conexión 100% inalámbrico
Premio "Cliente Fiel": un mes sin cargo
Guardia de monitoreo las 24 hs.
Envío de móvil propio y policial

Lasserre 678

Tel. 02964 43-0936

Río Grande

Tierra del Fuego

 DNZT-Seguridad

¿Desea proteger sus bienes, su empresa, su barrio?

¿Es instalador de equipos de protección perimetral?

¡DEBE CONOCER NUESTROS PRODUCTOS!

Con solo 24 W = 100 m de alcance

Industria nacional, totalmente fabricados en Argentina

Leds CREE-USA

Equipos especiales para perímetros exteriores

Módulos de LEDS
especiales para perímetros

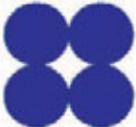
Tenga garantía, responsabilidad
y trayectoria. Confíe en lo nacional.
Más de 11 años de experiencia.

E-mail: ventas@ingal-leds.com

Tel: 0230-4483896

Skype: [ingalventas](https://www.skype.com/en/contacts/ingalventas)

¡Felicitamos a la Revista Negocios de Seguridad
por sus 100 ediciones!

 **GRUPO INGAL**®
o t r a f o r m a d e i l u m i n a r


www.larconsia.com

En Córdoba
Espora 2194
Tel:(0351) 4660701
Ventas@larconsia.com

En Buenos Aires
Monroe 221 OF 101
Tel: (5411) 4735 7922
Ventasba@larconsia.com

Fabricamos y
comercializamos todo en
Control de Acceso y Control
de Asistencia. Contamos con
la línea de equipos ZK y
ClockCard siendo ambas
totalmente compatibles
pudiendo programar y
descargar la información
generada en los equipos
desde nuestro software de
comunicaciones.

Venta e instalación de equipos ZK y
ClockCard, consulte promociones.



Todas las tecnologías, todos los modelos, un sólo software.



RED ARGENTINA DE MONITOREO

EMPRESA HABILITADA

- > Abono Plano.
- > Redundancia y backup (Córdoba y Buenos Aires)
- > Videoverificación.
- > Videoseguridad Remota.
- > Voceo IP preventivo.
- > TVO. Botón de Pánico para Celulares.

Una forma
segura
de
proteger
a SUS
clientes

Ram S.R.L.

Central CABA: Ramon Falcon 3602 - CP 1407

Central Córdoba: Felipe de Albornoz 2240

Planta Alta Of. 3 - Villa Cabrera - Córdoba

+ 54 0810-362-0362

www.monitoreomayorista.com

info@monitoreomayorista.com

Sumate a la comunidad virtual
más importante dedicada a
los Sistemas de Seguridad



Negocios de Seguridad

Unite ahora entrando
en www.rnds.com.ar
haciendo click en
la solapa

FORO



Powered by

Google

Selnet suma nueva marca

Será representante de Anviz



SELNET S.A.
info@selnet.com.ar
www.selnet-sa.com.ar

Selnet, distribuidor oficial de algunas de las marcas más importantes en seguridad y conectividad, anuncia que expande su línea de productos incorporando a Anviz, una de las marcas líderes en biometría y control de acceso.

Con el objeto de brindar cada vez más opciones a sus clientes, Selnet suma una nueva marca a su porfolio de productos. Anviz, empresa fundada en 2001, dispone de una amplia línea de lectores y tarjetas para control de acceso y personal. La empresa es uno de los principales fabricantes en el campo de la seguridad inteligente, incluyendo biometría y RFID.

Anviz cuenta con oficinas locales en Argentina y ahora suma a Selnet como partner oficial para la distribución de sus productos a todo el país. La marca posee una importante cartera de productos, que van desde la gama de dispositivos de Identificación biométrica, a través de tecnologías como reconocimiento de huella dactilar, facial, y de iris; hasta dispositivos de identificación por radiofrecuencia (RFID) de tarjeta o proximidad.

La tecnología BioNANO de Anviz es parte de los distintos productos de identificación que comercializa la marca, los cuales atraviesan rigurosos controles para alcanzar los más altos estándares de seguridad.

Estos productos estarán disponibles para su adquisición desde el mes de marzo. A su vez, ya durante el mes de febrero, Selnet estará brindando capacitaciones técnicas y comerciales con el objetivo de seguir formando al canal y brindar la mejor asistencia al gremio.



Por consultas sobre capacitaciones o ventas puede escribir a info@selnet-sa.com.ar.

Selnet Soluciones Integrales es uno de los líderes en distribución mayorista de productos de seguridad electrónica. Con más de 30 años de experiencia en el mercado, representa en Argentina a importantes marcas del rubro, entre ellas a Vivotek, Samsung y DSC. Hoy Selnet es marca registrada en el mercado de seguridad electrónica y sus líneas de productos incluyen seguridad perimetral, redes, enlaces, control de acceso, detección de incendios, cámaras de seguridad IP y CCTV, entre otros rubros.

ACERCA DE ANVIZ

Fundada en 2001, Anviz Global es uno de los proveedores de productos de seguridad inteligentes y soluciones integradas más importante de la industria. La compañía está a la vanguardia de la innovación en tecnología biométrica, RFID y vigilancia, evolucionando continuamente la tecnología de sus soluciones.

Anviz, como referente de la industria, está comprometida a proporcionar a sus clientes los productos de mejor calidad dentro de una gama completa de soluciones de seguridad inteligentes.

A través de acuerdos con empresas reconocidas en cada uno de los mercados en los que el fabricante está presente, como Selnet en Argentina, Anviz ofrece a los usuarios soluciones de probada eficacia en distintos nichos para lograr un sistema de seguridad inteligente. ■

A seis meses de su partida

Recordatorio



CONDOR GROUP
ventas@condorgroup-srl.com
www.condorgroup-srl.com



“Cuesta entrar cada día a la oficina y que no estés ahí para compartir unos mates, charlas de fútbol y, por supuesto, discusiones por los diferentes puntos de vista comerciales, lo que no significaba que nos quisiéramos menos.

A seis meses de habernos dejado, seguimos adelante como hubieras querido, sabiendo que SIEMPRE estarás cubriendo mis espaldas como cuando éramos chicos.

Ocupando hoy el sillón vacío está tu hijo Lucas. Y desde afuera, Carlos y Nicolás.

Querido hermano, el CONDOR vuela alto...pero no hacía falta que lo hicieras tan alto.

Te amaré por siempre. Tu hermanito LALO. Un abrazo”

Las líneas que anteceden a este texto pertenecen a Eduardo Garrote, uno de los fundadores de Cóndor Group, en recuerdo a su hermano Carlos, fallecido el 19 de septiembre de 2015.

Nos sumamos desde estas páginas a ese recuerdo a quien fuera parte de la industria. ■



www.ipusergrouplatino.com

ENCUENTRO INTERNACIONAL DE TECNOLOGIA EN SEGURIDAD

“IP-in-Action LIVE Santa Cruz”

Mayo
12
2016

SANTA CRUZ / BOLIVIA
Buganvillas Hotel

El Centro para el Aprendizaje y Conocimiento de la Seguridad Física y en Red

El Mejor Lugar para Ampliar su Red de Contactos

COMPAÑIAS EXPOSITORAS

AVIGILON

FLUIDMESH NETWORKS

Genetec

KT&C INNOVATIVE

MOBOTIX

NVT
A Phylbridge Company

rayTEC

SOUTHWEST MICROWAVE

VICON

seguridad y defensa .com



IP focus International
Physical Security & Safety Technology Magazine and eZine

Negocios de Seguridad

TECNOseguro

Tel.: +593 2 6040806
pr@ipusergroup.com

intersec

BUENOS AIRES

7 – 9 Septiembre, 2016
La Rural Predio Ferial, Buenos Aires, Argentina

Exposición Internacional de Seguridad,
Protección contra Incendios, Seguridad Electrónica,
Industrial y Protección Personal

www.intersecbuenosaires.com.ar



messe frankfurt

Cámara Argentina
de Seguridad

La exposición es exclusiva para empresarios, usuarios y profesionales del sector.
No se permite el ingreso a menores de 16 años incluso acompañados por un adulto.

Messe Frankfurt Argentina: Tel.: + 54 11 4514 1400 - intersec@argentina.messefrankfurt.com



Feria Internacional

Seguridad Física, Industrial,
Incendio, Rescate & Policía

Mayo 26 - 28 - **2016**

Lima - Perú

¡Reserve su Stand Hoy!

www.thaiscorp.com



Incendio



Seguridad Física



Seguridad industrial



Monitoreo



Detectores



CCTV

 **Centro de
Exposiciones
Jockey**

Organiza: **THAIS CORPORATION** - Tel.: (511) 201-7820 - Email: thais@thaiscorp.com

Informes:

AUSTRIA - ALEMANIA - SUIZA:
Fair Management A.G.
Tel: +41 52 670 05 08
Hanspeter Fähr
hanspeter.fae@fairmgt.com

CHINA:
Tope Exhibition Services Co., Ltd.
Tel: +86-21-27100490
Summer Fang
topechina@163.com

TURQUIA:
Amiral Fair
Tel: 90-533-5435789
Erhan Ersever
info@amiralfair.com

Oficialización:



Perú



Perú

Prensa Asociada:



Reino Unido



Reino Unido



Reino Unido



Perú



España



Perú



Perú



Perú



Estonia



España



India



Argentina

Gracias por acompañarnos

1-9

3 Way Solutions
3i Corporation

A

Acros
Actel
AdBioTek
ADC - Alarmas del Centro
ADT Security Services
ADV Technology
AGS Conectores
AHK Argentina
Alari3 - Valls
Alarmatic
Alartel
Alastor
Alerta Rojo
Alerta Temprana
Alesat Monitoreo
Aliara
Allende
Allois
Alonso Hnos.
Else Alta Seguridad
Altel S.R.L.
Altronic
America SEC
American Cable
American Dulah
American Dynamics
American Electronics
Anicor Cables
Anixter
Anker
Antropología & Empresa
Antyca
Apriclass
Ar Control
Arena
ARG Seguridad
Arrow Argentina
Assist Sistemas
ATLAS Rosario
Atom
Automatizaciones Guerra
Avantitek
Avatec
Aviatel
Axin
Axis Communications
AxxonSoft South America

B

Backnology
Bagui - Pronext
Baires Full Trading
Bash Locks Service
Bausis
BCG
Ber Col
Bernal Alarmas
BGH - Motorola
Big Dipper
Bigson
BioCard Tecnología
Biometrix - Control LAN

Biomotic Argentina
BISEC
Black Box Systems
Blincer
Blocker
Bosch Seguridad Arg.
Breathe-TDV
Brickcom
Brista
Brújula
BSK Technology
Buenos Aires High Security
ByH Ingeniería
Bykom

C

C@ll Net
Cable Network
Cámara Argentino-Alemana
Cardán Alarmas
CASEL
Cash Pass Argentina
CCH
CegekSat
Celletch Technologies
CEM
Centennial
Central de Monitoreo
Centry
Cerrojo
Cika Electrónica
Círculo Visión
Cirlatina
Club del Instalador
CN-Group
Codas Electrónica
Comfort House
Cóndor Group
Conectar Comunicaciones - MaxTrack
Conextube
Conindus
Consat Argentina
Continea
Control & Security
Control 24
Control Lock
Control Systems Argentina
Controll Automatización
Creative House
Creatrónica
Crockett International
Cronos
CTV Import
Cybermapa

D

D&R Sistemas
Dahua Technology
Datco
Daz Conductores
DCM Solution
Defender
Deitres
Delta Seguridad
Deo Alarmas
Desarrollo Especial
Detap
Detcon

Detectar
Detection Systems Arg.
Dexa Seguridad
DHE Sistemas
Dialer Seguridad
Diastec
Digifix
Digiset
Digitech One
Dimama
Distribuidora Tellexpress
Distri-Master
DMA
DNZT Fuegoína
Domonet
Dr. Imports
Draft
Drams Technology
DSC
DTS2
DVR Store
DX Control
Dyna Group

E

EBS
Elca Electrónica
Electrocomponentes
Electrónica Aplicada
Electrónica del Futuro
Electrónica Lanfredi
Electronics Line
Electroset
Electrosistemas
Electrotecnia G.W.
Elinon Argentina
Elipgo Technology
Elko-Arrow Argentina
Embajada de Sudáfrica
Entromat Seguridad
Enyco
Epuyé Cables
Equiser
Ermat
Ernesto Mayer S.A.
Esco Cable
Espacio Diseño
EurosNet
EXA
Ex-Cle
Expo Casa Domótica
Expo Manutención
ExtinRed

F

Fábrica Argentina de Motores - FAM
Fargo Electronics
Fenatec
Fergus Security
Fiesa
Fire Alarm
Fire System
Firenet
FISA
Foro de Seguridad
Foro Empresarial
Fuego Red
Fulltime

G

G&B Controls
G4S División Tecnología
Gauss Global
GCS - Lantrix
General Security
Geovision
Gerencia Ejecutiva
GFM Electrónica
Giesse Group Ar.
GISIS
Global Proteccion
Gonner
Grupo Mármara
Grupo Núcleo
Grupo Spec
GTE

H

Hal-Tel
HDA Soft
Hexacom
HGC Empresarial
HID
Hitcom S.R.L.
Hi-Vox
Hochiki América
Honeywell

I

iBrido
Identimax
iGuard
Imperium
Impes
Indala
INDE
Indexport Messe Frankfurt
Industrias Quilmes
Inelco Ingeniería
Info Security
Informática y Desarrollo
Ingal
Ingesys
Intecom Group
Integra
IntegríSys
Intekio
Intelekon
Intepla
Intersec
Intracom Argentina
Inyser
IP User Group
Irtec Automatismos
Iselec
Isikawa Electrónica
Isolse
Issa Pelba
ISTC Corp.
ITP Online

J

J&M - Seguridad y Sistemas
Janus
Johnson Controls

A lo largo de estas cien ediciones, muchas empresas e instituciones acompañaron el proyecto de un medio que se dedicó a ofrecer los mejores productos y servicios, potenciando su propio crecimiento y el del sector. Este es un listado de todos aquellos que hicieron y hacen posible la revista *Negocios de Seguridad*.

K

Kantech
Keeper
Kelcom
Kosmic
Kyma

L

L&L Sistemas
La Casa del Espía
La Guardiania
Labadie Video Sistemas
Landwave Soft
Lantrix – American Tracer
Lantrónica
Larcon-SIA
Láser Electronics
Leds Iluminamos
Lezatronic (VC3)
Lidertech
LLF & Dinero
Logotec
Lor Electronics
Lynx Cargo International

M

M3K Solutions
Macronet
Macrosigno
MAFP Consultores
Maretec
Marlew
Mass Seguridad
Masterpack
Matertel
Max Import
Maxx Technology
Maxxon
Maynar S.R.L. - Lenox
Mc Grath
Meditecna
Mendoza Seguridad
Miatech
Microcom Argentina
Microfal
Microfast
Microteclados
Minear
Miralo On Line
Mircom
Mobilio
Modul Tecnic
Monitora
Monitoreo.com
Movatec
MRN S.R.L.
MSL Seguridad
Mul-T-Lock

N

Nagro
Nanocomm
Net Of Computers
NET S.A. – Enfora
Netaway
Netcámara

Netio
Netmodule
Netpoint de Argentina
Nijon Security
Nimitek
Nixon
Nor-K
Notifier
Nuuo
Nyken Automatización

O

Ogaryti
Open Pack
Operador de Monitoreo
Optex América
OREX

P

Pampa Accesos Seguros
Pampa Group
Pampa Marketing
PCP
Pelco
PEYSA - MPIII
Phanta-Soft
Play Security Systems
PPA Argentina
Prioridad 1
Probattery
Prosegur Tecnología
Prosistec
Pro-Soft
Protek SEG
Protexa Group
Providers
Provisión Digital
Publiland
Punto Control
Pyronix

Q

Quality Cables
Quick Pass

R

Radio Oeste
Radio Set
Rafael Cano Ros
Red Argentina de Monitoreo - RAM
Regional Cargo
Relative Context
RightKey
Risco Group
Ristobat
Rotularte
RYDSA - Redes y Distribución

S

S&G Seguridad
Saf
Safe Zone
Sage
Samsung Techwins
Satelital Control

SCA Automatizaciones
Scanner
Scati Labs
Schneider Electric
Securbox
Securitas
Securitón
Security Access
Security Factory
Security Market
Security One
Security Planet
Security Suppliers
Security Support
Securtec
Secusys
SedeTech
SEG Argentina
Seglo
Segurcom
Segured.com
Seguriexpo
Segurinfo
Segurplus
SEI
Selectron
Selnet
Semak
Senstar
Servicios y Suministros
SF Technology
SG Systems
Sharplook
SIC
SicTransCore
Sicurmax S.A. Accex
Sielinar
Siera Latinoamérica
Silicon Group
Simicro
Sincro
Sirenas Medini
SIS
Sistemas MP
Sistemas Tecnológicos
SM Sonorización
Smartcard Systems
Soft 54
Softguard
Software House
Solmec
Solution Box
Sony
South Electronics
SPC Argentina
SPS Seguridad
Spy Products
Starligh
Starx Security
Sundial
Sutec
Symtron-Colomet
System Sensor

T

Takex
Target Imports
Tausend Alarmas
Tecneg

Tecnicam
Tecnital
Tecnoalarma
Tecnología del Plata
Tecnología en Accesos
Tecnología en Seguridad
Tecnosportes
Tecnous
Tekhnosur
Tekno Homes
Tektronic Seguridad
Telefónica Argentina
Teleplata
Telestop – AVG Electrónica
Telkus Security
Tellexpress
Tempel
Thais Corporation
Time Point
Todo Control
Todo Seguridad
Top Control
Trademax
Trendtek
Tridia Soluciones Tecnológicas
Trimove
True Digital Systems
TWH Electrónica
Tyco Integrated Fire & Security

U

Umbrella Security
Urbix
USS

V

Vicar y Cía Ltd.
Vigilan
Villford
Virtualtec
Visión Electrónica
Vision Robot
Vision Systems
VisiónxLP
VZH

W

Wamco S.A.
Warning Security
Westcorp. Arg.
Wheelock Inc.
Wiconnect
WirelessNet

X

X28 Alarmas
XL-Vision Group
X-Tend
Xtron Group

Z

ZK Software
ZKTeco Argentina



DIRECCIÓN EDITORIAL
Claudio Alfano (Propietario)
Celular: (15) 5112-3085
editorial@rnds.com.ar



DIRECCIÓN COMERCIAL
Néstor Lespi (Propietario)
Celular: (15) 5813-9890
comercial@rnds.com.ar



ATENCIÓN AL LECTOR
ASISTENTE EDITORIAL
Félix Wuhl
lectores@rnds.com.ar



ADMINISTRACIÓN
Graciela Diego
admin@rnds.com.ar



ADMINISTRACIÓN
Claudia Ambesi
admin@rnds.com.ar



COBRANZAS
Emilio Fernandez Ledo
admin@rnds.com.ar



PROD. PERIODISTICA
Pablo Lugano*
Celular: (0221) 15 400-5353
prensa@rnds.com.ar



DISEÑO EDITORIAL
Alejandra Pereyra*
arte@rnds.com.ar



DEPARTAMENTO CONTABLE
Luis Fraguaga*
luisfraguaga@speedy.com.ar



DEPARTAMENTO LEGAL
Marcelo G. Stein
Estudio Jurídico
marstein@arnet.com.ar



IMPRESIÓN
Latígrafica
Rocamora 4161 (C1184ABC)
Teléfono: (54 11) 4867-4777



DISTRIBUCIÓN
Fast Mail Correo Privado
R.N.P.S.P. N° 098
Teléfono: (54 11) 4766-6007

(* Externo)

TIRADA 4000 EJEMPLARES

Negocios de Seguridad es una publicación sobre empresas, productos y servicios de seguridad distribuidos en cada una de sus ediciones, integrados y empresas profesionales del rubro.

Negocios de Seguridad es marca registrada por Claudio Alfano y Néstor Lespi S.H. Registro de la Propiedad Intelectual N° 429.145. Se prohíbe la reproducción parcial o total del contenido de esta publicación, sin autorización expresa del editor.

Artículos: se han tomado todos los recaudos para presentar la información en la forma más exacta y confiable posible. El editor no asume responsabilidad por cualquier consecuencia derivada de su utilización, las notas firmadas son de exclusiva responsabilidad de sus autores, sin que ello implique a la revista en su contenido. Publicidad: para todos los efectos, se considera que la responsabilidad por el contenido de los avisos corre por cuenta de los respectivos anunciantes.

Los colaboradores y columnistas lo hacen de honor. Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.



Revista Negocios de Seguridad es medio de difusión de las actividades de CESEC
www.cesec.org.ar



Revista Negocios de Seguridad es medio de difusión de las actividades de CEMSEC
www.cemsec.org.ar



Revista Negocios de Seguridad es medio de difusión de las actividades de CEMARA
www.cemara.org.ar



Revista Negocios de Seguridad es Socio Adherente de CASSEL
www.cassel.org.ar



Revista Negocios de Seguridad es medio de difusión de las actividades del IP User Group
www.ipusergroup.com

159 ALESAT MONITOREO
0800 222 0919
info@alesat.com.ar
www.alesat.com.ar

26 ALIARA
+54 11 4795-0115
ventas@aliara.com
www.aliara.com

27 ALONSO HNOS.
+54 11 4246-6869
info@alonsohnos.com
www.alonsohnos.com

30 ALSE
+54 11 4761-4222
cursos@alseargentina.com.ar
www.alseargentina.com.ar

34 AMERICA SEC
+54 11 4861-8960
info@asec.com.ar
www.asec.com.ar

29 ANICOR CABLES
+54 11 4878-0924
ventas@anicorcables.com.ar
www.anicorcables.com.ar

33 APRICLASS
+54 11 4736-9494
info@apriclass.com.ar
www.apriclass.com.ar

37 AR CONTROL
+54 11 4523-8451
ventas@arcontrol.com.ar
www.arcontrol.com.ar

38 BCG
+54 11 4308-0223
info@bcggroup.com.ar
www.bcggroup.com.ar

02/ BIG DIPPER
+54 11 4481-9475
89/ ventas@bigdipper.com.ar
98 www.bigdipper.com.ar

42 BIO CARD TECNOLOGIA
+54 11 4701-4610
info@zksoftware.com.ar
www.zksoftware.com.ar

41 BLOCKER
+54 261 493-0535
info@blockerseguridad.com
www.blockerseguridad.com

45 BYH INGENIERIA
+54 3496 42-7652
info@byhingenieria.com
www.byhingenieria.com

46 BYKOM
+54 223 495-8700
info@bykom.com.ar
www.bykom.com.ar

47 CELLETECH TECHNOLOGIES
Tel.: (54 11) 4795-6112
e-mail: info@celletech.com.ar
web: www.celletech.com.ar

53 CEM
Tel.: (0351) 456-8000
e-mail: ventas@cemsr.com.ar
web: www.cemsr.com.ar

50 CENTENNIAL ELECTRONICA
+54 11 6777-6000
centennial@getterson.com.ar
www.getterson.com.ar

49 CENTRY
+54 11 4122-1000
centry@centry.com.ar
www.centry.com.ar

54 CIKA ELECTRONICA
+54 11 4522-5466
info@cika.com
www.cika.com

55 CONDOR GROUP
+54 11 3535 1075
ventas@condorgroup-srl.com
www.condorgroup-srl.com

159 CONTROL 24
+54 342 455-6565
info@control-24.com.ar
www.control-24.com.ar

57 CYBERMAPA
+54 11 3962-1200
street@cybermapa.com
www.cybermapa.com

06 DAHUA TECHNOLOGY CO. LTD.
+54 87 571 8768-8883
overseas@dahuattech.com
www.dahuasecurity.com

158 DATCO
+54 11 4103-1300
sca@datco.net
www.datco.net

161 DAZ CONDUCTORES
+54 11 4657-8888
ventas@dazconductores.com.ar
www.dazconductores.com.ar

58 DCM SOLUTION
+54 11 4711-0458
info@dcm.com.ar
www.dcm.com.ar

59 DEXA SEGURIDAD
+54 11 4756-0709
www.dexa.com.ar

61 DIALER ALARMAS
+54 11 4932-3838
dialerseguridad@dialer.com.ar
www.dialer.com.ar

62 DIGISET
+54 11 4857-3130
venta@digiset.com.ar
www.digiset.com.ar

66 DMA
+54 341 486-0800
info@dmasrl.com.ar
www.dmasrl.com.ar

161 DNZT FUEGUINA
+54 2964 43-0936
info@dnztfueguina.com.ar
www.dnztfueguina.com.ar

69 DRAMS TECHNOLOGY
+54 11 4856-7141
71 ventas@dramstechnology.com.ar
www.dramstechnology.com.ar

73 DSC
+1 905 760-3000
info@dsc.com
www.dsc.com

99 DVR STORE
+54 11 4632-5625
101 info@dvr-store.com.ar
102 www.dvr-store.com.ar

74 DX-CONTROL
+54 11 4647-2100
dxcontrol@dxcontrol.com.ar
www.dxcontrol.com

75 ELCA SEGURIDAD
+54 11 4921-3796
info@elcasrl.com.ar
www.elcasrl.com.ar

78 ELECTROSISTEMAS
+54 11 4713-8899
ventas@electrosistemas.com.ar
www.electrosistemas.com.ar

82 FAM
+54 11 2059-5218
83 +54 11 4484-4115
info@famargentina.com.ar
famargentina.com.ar

16 FIESA
+54 11 4551-5100
18 fiesa@fiesa.com.ar
19 www.fiesa.com.ar

81 FULLTIME
+54 11 4568-3723
info@fulltimeargentina.com.ar
www.fulltimeargentina.com.ar

85 G4S
+54 11 4630-6200
g4stecnologia@ar.g4s.com
www.g4s.com.ar

86 GONNER
+54 11 4674-0718
info@gonner.com.ar
www.gonner.com.ar

87 GRUPO MARMARA
+54 11 4384-6092
ventas@grupomarmara.com.ar
www.grupomarmara.com.ar

110 GTE
+54 11 4896-0060
info@gte.com.ar
www.gte.com.ar

162 INGAL
+54 230 448-3896
ventas@ingal-leds.com
www.ingal-leds.com

171 INTELEKTRON
+54 11 4305-5600
ventas@intelektron.com
wwwintelektron.com

165 IP USERGROUP
www.ipusergrouplatino.com

107 IRTEC AUTOMATISMOS
+54 11 4836-0408
info@irtec.com.ar
www.irtec.com.ar

109 ISSA PELBA
+54 11 4103-5500
contacto@issapelba.com.ar
www.issapelba.com.ar

113 LANTRONICA
+54 11 5368-0503
115 info@lantronica.com.ar
www.lantronica.com.ar

162 LARCON-SIA
+54 11 4735-7922
ventas@larconsia.com
www.larconsia.com

117 MAFP CONSULTORES
+54 11 4931-6329
info@mafpconsultores.com.ar
www.mafpconsultores.com.ar

166 MESSE FRANKFURT ARGENTINA
+54 11 4514-1400
intersec@argentina.messefrankfurt.com
www.intersecbuenosaires.com.ar

118 MIATECH
+54 11 4584-3900
info@sharlock.net
www.sharlock.net

119 MICROCOM ARGENTINA
www.microcom.com.ar

103 MICROFAST
+54 11 4773-6266
105 ventas@microfast.com.ar
106 www.microfast.com.ar

121 MONITOREO.COM
+54 11 4630-9090
central@monitoreo.com.ar
www.monitoreo.com

122 NAGROZ
+54 11 4912-1807 / 1897
ventas@nagro.com.ar
www.nagro.com.ar

123 NANOCOMM
+54 11 4505-2224
nanocomm@nanocommweb.com
www.nanocomm.com

125 NETIO
+54 11 4554-9997
info@nt-sec.com
www.nt-sec.com

126 NYKEN AUTOMATIZACIÓN
+54 11 4484-4115
info@nykenautomatizacion.com.ar
www.nykenautomatizacion.com.ar

127 PLAY SECURITY SYSTEMS
+54 11 4612-0257
ventas@play-ss.com.ar
www.play-ss.com.ar

129 PPA ARGENTINA
Tel./Fax: (54 11) 4566-3069
e-mail: info@ppa.com.ar
web: www.ppa.com.ar

130 PRONEXT
+54 11 4958-7717
info@pronext.com.ar
www.pronext.com.ar

131 PROVISION DIGITAL
+54 11 4711-0989
info@provisiondigital.com.ar
www.provisiondigital.com.ar

172 PUNTO CONTROL
+54 11 4361-6006
ventas@puntocontrol.com.ar
www.puntocontrol.com.ar

134 QUALITY SYSTEMS
+54 341 568-0240
info@qualitysystems.com.ar
www.qualitysystems.com.ar

135 RADIO OESTE
+54 11 4641-3009
info@radio-oeste.com.ar
www.radio-oeste.com.ar

163 RAM
+54 0810 362-0362
info@monitoreomayorista.com
www.monitoreomayorista.com

137 REGIONAL CARGO
+54 11 4393-1607
regional@regionalcargo.com.ar
www.regionalcargo.com.ar

138 RISCO
+1 (305) 407-8229
SalesLatam@riscogroup.com
www.riscogroup.com

139 RISTOBAT
+54 11 4246-1778
ventas@bateriasristobatsrl.com.ar
www.bateriasristobatsrl.com.ar

141 S&G Seguridad
+54 11 4854-5301
sygventas@sygseguridad.com.ar
web: www.sygseguridad.com.ar

142 SECURITAS
+54 11 4014-3200
www.securitasargentina.com

143 SECURITY FACTORY
+54 11 4633-3638
ventas@securityfactory.com.ar
www.securityfactory.com.ar

20 SECURITY ONE
+54 11 4555-1594
info@securityone.com.ar
www.securityone.com.ar

146 SEG
+54 11 4761-7661
info@seg.com.ar
www.seg.com.ar

12 SELNET
+54 11 4943-9600
14 info@selnet-sa.com.ar
15 www.selnet-sa.com.ar

145 SILICON GROUP
+54 11 6009-2005
ventas@silicongroup.com.ar
www.silicongroup.com.ar

08 SIMICRO
+54 11 4857-0861
10 ventas@simicro.com
11 www.simicro.com

149 SINCR0
+54 11 4771-7207
info@sincro.com.ar
www.sincro.com.ar

25 SOFTGUARD
+54 11 4136-3000
info@softguard.com
www.softguard.com

22 TECNOLOGIA EN SEGURIDAD
+54 11 5238-5553
info@tecnologiaensseguridad.com
www.tecnologiaensseguridad.com

150 TEKHOSUR
+54 11 4791-3200
comercial@tekhosur.com
www.tekhosur.com

167 THAIS CORPORATION
+51 1 201-7820
thais@thaiscorp.com
www.thaiscorp.com/seguritec/

102 TODO CONTROL
+54 341 421-9608
contacto@todocontrol.com.ar
www.todocontrol.com.ar

151 TRIDIA
+54 11 4000-9610
info@tridiacorp.com
www.tridiacorp.com

153 TRUE DIGITAL SYSTEMS
+54 11 4580-2051/52/53
info@tdsintl.com
www.tdsintl.com

154 ZKTECO ARGENTINA
+54 11 4785-6481
info.arg@zkteco.com
www.zkteco.com

Si Usted desea asesorarse sobre los innumerables beneficios de anunciar en **Negocios de Seguridad**® por favor contáctenos de lunes a viernes de 9 a 18 al (54 11) 4632.9119

SISTEMA DE IDENTIFICACIÓN REMOTO IN-RID

Control a distancia, funciona como un lector pero a decenas de metros.
Ideal para portones y barreras vehiculares. Compatible con cualquier controlador.

**NUEVO
PRODUCTO**



**MÚLTIPLES
APLICACIONES**



TRANSMISOR RF

- Gabinete ergonómico.
- Antena integrada.
- 2 LEDs de estado.
- Electrónica de alta eficiencia, ahorra energía.
- Dos códigos diferentes por control.



RECEPTOR RF

- Dos relés configurables.
- Configuración por USB.
- Alcance 50-90 metros.
- Salida de Datos: Wiegand, ABA-Track, RS-232 y USB.
- Funcionamiento como lector o autónomo.



PRODUCTOS DE DESARROLLO Y FABRICACIÓN NACIONAL



Línea completa de productos

DISTRIBUIDOR OFICIAL



10 años de experiencia ofreciendo productos HID.
Mejor servicio y atención.

Garantía local.
Stock disponible.
El mejor precio.



13.66 Mhz.
Lectura y escritura.
Tarjetas y lectores
inteligentes.



RFID 125 KHz.
Tarjetas y lectores.
Línea completa
HID.



Control de ACCESO IP

SERVIDOR WEB INTERNO

Monitoreo en tiempo real • Antipassback
Integración con videop • Alarma vía e-mail.

PCT-300

Hasta 8 puertas
60000 usuarios
120000 registros
Puerta exclusiva



PCT-100

IP65 apto intemperie
Tarjeta y pin
20000 usuarios
60000 registros
Lector interno E
Lector adicional S



CONTROL VÍA WEB

Administración y monitoreo desde cualquier explorador sin necesidad de software adicional y desde cualquier lugar vía internet.

CERRADURAS Electromagnéticas, Pestillos, Pernos y Pulsadores



De Perno

- Sensor magnético
- Fail safe

Electromagnética

- 300, 600 y 1200 LB
- Led indicador



Botón de emergencia
- Apertura de puerta
- Con rotura de cristal



Herrajes
- Z (Chapa y madera)
- L (Chapa y madera)
- U (Blindex)



De Perno
- Sensor de bolilla
- Fail safe
- Temporizador programable



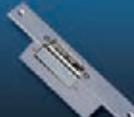
Perno con llave
- Sensor de estado
- Llave exterior
- Llavin interior
- Temporizador programable



Botón de apertura
- Aluminio reforzado
- NA / NC
- Embutir / Exterior



Botón de apertura
- Aluminio reforzado
- NA / NC
- Embutir / Exterior



Pestillos
- Fail safe / Secure
- Reforzado
- Bajo consumo



Pulsador apertura
- Plástico alto impacto
- Ideal perfiles
- NA



Humberto 1° 985 Piso 17 Of. 3 y 4 - Ciudad de Bs.As., Argentina C1103ACR
WWW.PUNTOCONTROL.COM.AR - ACCESO@PUNTOCONTROL.COM.AR
Distribuidor Oficial - Tel: 4361-6006

