

INFORME ESPECIAL



El uso de aplicaciones de seguridad en smartphones <88>

CASOS DE ÉXITO



Edificios seguros: planeamiento e implementación <72>

TECNOLOGÍA



Buenas prácticas para la seguridad en retail <64>

DANIEL SCHAPIRA



El recuerdo a un referente de nuestra industria <24>

Negocios de Seguridad

Número 110
May/Jun '17

Seguinos en

Revista líder sobre Empresas, Productos y Servicios de Seguridad

EMPRESAS

. DRAMS TECHNOLOGY <54>
Agregando valor a sus productos

. STARX SECURITY <58>
La renovada alianza con Crow impulsa su crecimiento

IP-IN-ACTION LIVE BS. AS.

. Detalles del III encuentro internacional de tecnología, redes e infraestructura <48>

BIG DIPPER ACADEMY

. Domos inteligentes para monitoreo automatizado <80>

NET REPORT

. Como realizar un testing básico en instalaciones de seguridad <106>
por Lic. Damián Colaneri

CONSULTORÍA TÉCNICA

. La seguridad personal ante todo
por Claudio Javaloyas <110>

LEGALES

. Registros de marcas y nombres
por Víctor Matías Pésico <118>

NORMAS

. Certificación IRAM 4174 <122>
por Ing. Alberto Zabala

TIENDA DE PRODUCTOS

. Los mejores productos y las últimas novedades del sector
ZKTECO <130> WESTERN DIGITAL
TANYX SEGURIDAD <134>

ADE+

. ACTUALIDAD <34> EVENTOS <44>
. ALONSO REPORT <138>

Security Factory
Fabricamos seguridad.

SUBIMOS LA APUESTA TECNOLÓGICA



DISPONIBLES EN:



EL FUTURO ES WiFi™

BIENVENIDOS

<28>



CYGNUS
electronics



Conozca la más variada línea de productos, de la mano de la marca que revolucionará el mercado argentino de la seguridad electrónica.

CYGNUS

electronics



*LA TECNOLOGÍA AVANZA RÁPIDO
NOSOTROS TAMBIÉN!*

VIDEOCÁMARAS PARA MÚLTIPLES EXIGENCIAS - GRABADORES XVR - CONTROL

IMPORTA Y DISTRIBUYE

Big Dipper
Security

RADIO OESTE
DESARROLLOS ESPECIALES

HURIN
SEGURIDAD ELECTRONICA

lide
MAYORISTA

Conozca la más variada línea de productos,
de la mano de la marca que revolucionará
el mercado argentino de la seguridad electrónica.



MODELOS DE ACCESO - SWITCH POE CCTV - RADIOENLACES WIFI - ACCESORIOS



info@cygnus.la • www.cygnus.la

Big Dipper

Security

DAHUA MASTER
DISTRIBUTOR



CONTROL DE ACCESO



CENTRAL AUTÓNOMA ASI1212A

- Apertura de una puerta por huella, tarjeta IC o clave
- Capacidad hasta 30000 usuarios y 150000 registros
- Interfaz táctil para mayor durabilidad
- Conexión a un lector a través de RS485 o Wiegand
- Conexión TCP/IP para sincronización y control remoto
- Apto intemperie (IP55)

CENTRAL ASC1204B



- Apertura bidireccional de hasta 4 puertas
- Hasta 100000 usuarios y 300000 registros
- Conexión a lectores a través de RS485 o Wiegand
- Conexión TCP/IP para sincronización de datos

Lector de tarjetas con teclado

Conexión a central por RS485 o Wiegand
Interfaz táctil para mayor durabilidad
Apto para intemperie (IP55)



Lector de huellas y tarjetas

Conexión a central por RS485
Capacidad de hasta 3000 huellas
Apto para intemperie (IP55)



Colectores de huellas y tarjetas

Conexión por USB a Smart PSS
Sin necesidad de drivers al ser Plug and Play



Cerrojos electromagnéticos y electromecánicos

Alimentación de 12V
Opciones con bloqueo de 280 y 500kg (antipull)
Accesorios para montaje en puertas de vidrio, o de apertura interna



Botón de apertura

4 MEGAPIXEL

La revolución del **HD-CVI**
4MP WIDE 16:9 en tiempo real

4MP

2MP



HCVR7216AN-4M TRÍBRIDO



- Graba hasta 16ch @ 4MP (15fps)
- Admite 8ch IP hasta 5MP
- Compresión dinámica H.264+
- Capacidad para 2 HDD de 8TB
- 1 salida HDMI 4K
- Funciones IVS embebidas



HAC-HFBW2401EP 4MP WDR HDCVI IR

Resolución 4MP (2560x1440)
Iluminación IR 40 mts
WDR 120 dB
Apta intemperie IP67



HAC-HFW1400T 4MP HDCVI IR

Resolución 4MP (2560x1440)
Iluminación IR 20 mts
Apta intemperie IP67
Metal



HAC-HFW1400R 4MP HDCVI IR

Resolución 4MP (2560x1440)
Iluminación IR 20 mts
Apta intemperie IP67
Plástico



HAC-HDW2401EM 4MP WDR HDCVI IR

Resolución 4MP (2560x1440)
Iluminación IR 50 mts
WDR 120 dB
Apta intemperie IP67



HAC-HDW1400EM 4MP HDCVI IR

Resolución 4MP (2560x1440)
Iluminación IR 50 mts
Apta intemperie IP67
Metal



HAC-HFW1400D 4MP HDCVI IR

Resolución 4MP (2560x1440)
Iluminación IR 80 mts
Apta intemperie IP67
Metal

LINEA ENTRY LEVEL

S1004-60



4 ports entry level

- 4x puertos PoE+ @100Mbps
- Hasta 60W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @100Mbps
- Modo CCTV hasta 250Mts.



S1008-120



8 ports entry level

- 8x puertos PoE+ @100Mbps
- hasta 120W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps
- Modo CCTV hasta 250Mts.



S1016-300



16 ports entry level

- 16x Puertos PoE+ @100Mbps
- Hasta 300W total PoE c/ indicador de consumo
- Uplink: 2x Ethernet @1000Mbps + 1x fibra óptica
- Puerto para administración PoE
- Modo CCTV hasta 150Mts.



S1024-420



24 ports entry level

- 24x puertos PoE+ @100Mbps
- Hasta 420W total PoE c/ indicador de consumo
- Uplink: 2x Ethernet @1000Mbps + 1x fibra óptica
- Puerto para administración PoE
- Modo CCTV hasta 150Mts.



LINEA HIGH END

S2004-240



4 ports industrial

- Alimentación redundante
- Fanless: disipación de calor sin ventilador mecánico
- 4x puertos Hi-PoE @1000Mbps
- Hasta 240W total Hi-PoE
- Uplink: 2x Ethernet @1000Mbps + 2x fibra óptica



S2008-150



8 ports high end

- 8x puertos PoE+@1000Mbps
- Hasta 150W total PoE
- Uplink: 4x Ethernet @1000Mbps + 2x fibra óptica
- Buffer de 4Mb, ideal para imagen 4K
- Modo CCTV hasta 250Mts.
- Administrable L-2



S2024-420



24 ports high end

- 24x puertos PoE+ @1000Mbps
- Hasta 370W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @1000Mbps + 2x fibra óptica
- Administrable L-2



S7024



24 ports modular core switch

- Fuente de alimentación redundante
- 3 Slots p/ módulos S7024-8F/8T
- Uplink: 2x ethernet @1000Mbps + 2x fibra óptica
- Transmisión de datos de alta velocidad
- Administrable L-2

S7024-8F | 8 port module sfp

- 8x puertos Gigabit de fibra óptica
- Network Standard: IEEE802.3z

S7024-8T | 8 port module rj45

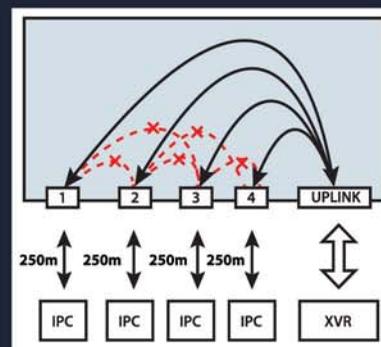
- 8x puertos Ethernet @ 1000Mbps
- IEEE802.3, IEEE802.3u, IEEE802.3ab

STOCK PERMANENTE

¡3 AÑOS DE GARANTIA!

¿ POR QUE DISEÑADOS ESPECIALMENTE PARA CÁMARAS IP ?

- **Alcance extra sobre UTP:**
Hasta 250m para datos + alimentación (PoE).
- **Buffer extendido:**
Óptimo para un streaming fluido de video en HD y Ultra HD.
- **Mayor eficiencia:**
Bloquea comunicación innecesaria entre puertos de cámaras, permitiendo concentrar recursos en el enlace cámara-NVR.



CONOZCA LOS BENEFICIOS DE COMPRAR EN UN MASTER DISTRIBUTOR Y LOS DISTRIBUIDORES ASOCIADOS

Equipo especializado en proyectos

Asesoramiento profesional en manos de un equipo dedicado a ayudarlo en el diseño e implementación de sus proyectos.

Project Manager: pablo.bertuCELLIBIGDIPPER.COM.AR

Product Manager: nicolas.fontanabIGDIPPER.COM.AR

Laboratorio propio y RMA

Disponemos de un laboratorio certificado, donde los productos son testeados por nuestro equipo de ingeniería y reparados de forma eficiente.

Stock y variedad de soluciones

Contamos con más de 400 productos en stock constante de las principales marcas, disponibles en depósitos propios y en nuestra red de distribuidores.

Soporte técnico

Le brindamos un equipo de soporte técnico, disponible de forma telefónica y personalizada, certificado por nuestras principales marcas.

Roadshows y capacitaciones online gratuitas

Le ofrecemos capacitaciones online de productos todas las semanas y realizamos roadshows por todo el país para mostrarles las últimas novedades del mercado.

Más de 10 años de experiencia en Dahua

Somos una empresa joven con gran trayectoria, apasionados de la seguridad electrónica y representando marcas líderes.

¡Ahora también encontramos en Lanús Este!

Bvd de los italianos 3662, Lanús Este (1825)

Provincia de Buenos Aires - Argentina

Tel. (54 11) 4248-3324

sucursalsur@bigdipper.com.ar



DISTRIBUCIÓN OFICIAL



DISTRIBUIDORES ASOCIADOS



RADIO OESTE



Del Mate Amargo 1176 / 1272, Parque Leloir. Buenos Aires - Argentina

4481-9475 / 4621-6919/ 3221-8153

info@bigdipper.com.ar - www.bigdipper.com.ar

Big Dipper

Security

SABEMOS

LO QUE VENDEMOS

Big Dipper

Security

VIDEO VIGILANCIA MOVIL PARA
TRANSPORTE PUBLICO

MNVR1104



4ch PoE

NVR MÓVIL PoE 4G

- Supercapacitor incorporado
- Grabación HD y FULL HD
- Input: 4 puertos PoE para cámaras IP
- 3G, 4G, WiFi, GPS, Alarmas
- Acelerómetro: detección y reporte de choque
- Envío de alertas por SMS

MCVR5104



4+4Ch

DVR MÓVIL TRIBRIDO 4G

- Soporta HDCVI/IP/Analógico
- Supercapacitor incorporado
- Grabación HD y FULL HD
- 3G, 4G, Wifi, GPS, Alarmas
- Acelerómetro: detección y reporte de choque
- Envío de alertas por SMS
- Soporta llamadas telefónicas

CÁMARAS MÓVILES

Todos los equipos se anuncian en la red como **ONVIF**

HAC-HDW1220G-M



HDCVI 2Mpx, Audio

HAC-HDBW2220F-M



HDCVI 2.4Mpx, Audio

HAC-HMW3200



2MP Mobile HDCVI IR Cube Camera
1920(H)×1080(V), 2MP. IR 20 mts

Pantalla de LED de 10"



HDMI in, VGA in, BNC in / out

SERVIDORES

• DSS4004:

- Admite hasta 200 móviles / 500 canales
- Hasta 5000 cuentas & 500 usuarios online
- Soporta Google y Raster Map

• DSS7016:

- Admite hasta 500 móviles / 2000 canales
- Hasta 10000 cuentas & 1000 usuarios online
- Soporta Google y Raster Map



DOMOS PTZ IP

SD59430U-HNI

4MP 30x IR PTZ Network Camera

- 1/3" 4Megapixel CMOS
- Zoom óptico 30x
- Soporta H.265
- Max. 30fps@4M, 60fps@1080P
- Auto-tracking e IVS
- PoE+, IP66
- Distancia IR 100m



SD60430U-HNI

4MP 30x PTZ Network Camera

- 1/3" 4Megapixel CMOS
- Zoom óptico 30x
- Soporta H.265
- Max. 30fps@4M, 60fps@1080P
- Auto-tracking e IVS
- IP67, IK10, POE+



SD59230T-HN

2 Mpx 30x Network IR PTZ Dome Camera

- 1/2.8" 2Mp Exmor CMOS
- Max 30fps@1080P, 60fps@720P
- 4.3~129mm Zoom óptico 30x
- H.264/MJPEG & Dual-stream encoding
- Max 400 °/s velocidad pan
- 1/1ch audio in/out, 2/1ch alarm in/out
- IP 66, POE+
- Distancia IR 100m



SD50120T-HN

1.3MP HD 20x Ultra-high Speed Network PTZ Dome Camera

- 1/3" 1.3Mp Exmor CMOS
- Max 25/30fps@1.3M/720P
- 4.7~94mm Zoom óptico 20x
- H.264/MJPEG & Dual-stream encoding
- Max 500 °/s velocidad pan
- DWDR, D&N(ICR), Ultra DNR
- 1/1ch audio in/out, 2/1ch alarm in/out
- IP 67, IK10, POE+



NVR724-256



256 Channel Ultra Network Video Recorder

- Procesador Intel
- Max 256 IP entradas de Cámara
- Max 512Mbps ancho de banda de entrada
- 24 Hot-swap HDDs
- Soporta RAID 0/1/5/6/10/50/60
- iSCSI y Mini SAS

DSS7016



Plataforma de videogestión

- Dispositivo embebido, Operatividad estable 24 / 7
- Transferencia de streaming y capacidad de almacenamiento de alto rendimiento
- Capacidad de canales escalable
- Servidores redundantes (hot-stand by)
- Soporta almacenamiento local e IP-SAN
- Soporta función Key Monitoring (real-time locus / history locus)
- Soporta ONVIF, GB/T28181
- Soporta conexiones inteligentes como IVS-B/PC

Nueva línea

XIHD
VIDEOMAN

ENTIENDE LO QUE NECESITAS

LA TECNOLOGÍA ANÁLOGA HD DESDE AHORA SE LLAMA **XHD**

**Cámaras más flexibles, versátiles
y de altísima calidad de imagen.
Un producto con el respaldo
de una marca líder en
seguridad electrónica.**

Cámaras y Domos PTZ 720p/1080p



AHD
Estructura metálica con soporte reforzado
Certificaciones IP 66
Iluminadores Infrarrojos de última tecnología
y bajo consumo de hasta 120 mts
Zoom ópticos de hasta 18x

Cámaras Bullet 720p/1080p

Multitecnología 4 en 1
(CBVS/HD-CVI/HD-TVI/AHD)
Permite cambiar fácilmente de tecnología
en cualquier momento
Estructura metálica con soporte reforzado
Certificaciones IP 66
Iluminadores Infrarrojos de última tecnología
y bajo consumo de hasta 80 Mts
Lentes fijos o Varifocales de hasta 12mm



GRAN LANZAMIENTO

Videoman XHD
entiende lo que
necesitás, por
eso te ofrece
**PRECIOS HÍPER
COMPETITIVOS!**

Grabadoras HVR 720p/1080n/1080p



Multitecnología 5 en 1
(IP/CBVS/HD-CVI/HD-TVI/AHD)
Detección Automática de Tecnologías
Hasta 2 discos de 4 TB

Cámaras Minidomos 720p/1080p



Multitecnología 4 en 1 (CBVS/HD-CVI/HD-TVI/AHD)
Permite cambiar fácilmente de tecnología en Cualquier momento
Estructura plástica para interiores o metálica con soporte reforzado
Certificaciones IP 66
Iluminadores Infrarrojos de última tecnología y
bajo consumo de hasta 60 Mts
Lentes fijos o Varifocales



Av. Corrientes 4969 (CI414AJC) Bs. As., Argentina
telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas) e-mail: ventas@simicro.com

Nueva línea de cámaras H.265

Máximo potencial con mínimos recursos

Bajo requerimiento de almacenamiento

Ancho de banda reducido

Mínimas condiciones de luz

2 años de garantía

¡Todo lo que necesitas!



H.265 con Smart Streaming

H.264



GV-BL5700

5MP H.265 Low Lux WDR
IR Bullet IP Camera - IP 67

GV-BL3700

3MP H.265 Super Low Lux WDR
Pro IR Bullet IP Camera - IP 67

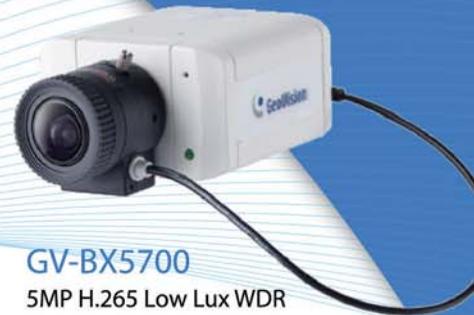


GV-VD5700

5MP H.265 Low Lux WDR
IR Vandal Proof IP Dome - IP 67

GV-VD3700

5MP H.265 Low Lux WDR
IR Vandal Proof IP Dome - IP 67



GV-BX5700

5MP H.265 Low Lux WDR
Box IP Camera

GV-BX4700

4MP H.265 Super Low Lux
WDR Pro Box IP Camera



GV-MFD2700

2MP H.265 Super Low Lux
WDR PRO - Minidomo IP

GV-MFD4700

4MP H.265 Super Low Lux
WDR PRO Minidomo IP



GV-SD3732-IR

3Mp H.265 Low Lux
IR inteligente WDR Pro
Domo PTZ IP



GV-FER5700

5MP H.265 Low Lux WDR
IR Fisheye Rugged IP Camera - IP 67

H.265 con Smart Streaming
Mejor calidad de imagen - Fácil instalación



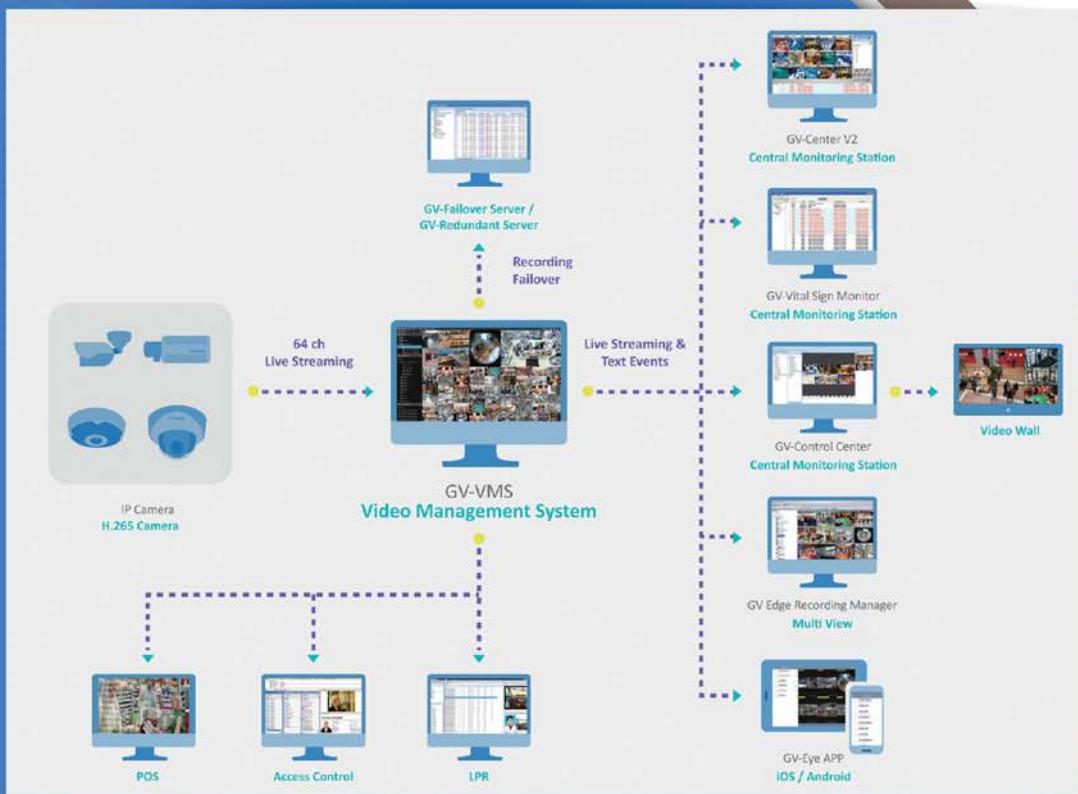
VMS PRO

H.265 HEVC



La última versión del **GV-VMS V 15.11.3** es uno de los primeros softwares de administración de cámaras de video que trabajan con el nuevo estándar de compresión H.265. Te brindará hasta el doble de compresión que el anterior H264.

- Además:**
- Smart Streaming
 - Análítica de video avanzada
 - I/O Administración de hasta 64 canales
 - Múltiples monitores - E-map
 - Soporta Modo servicio de Windows
 - Soporta servidor de autenticaciones de Windows



Av. Corrientes 4969 (C1414AJC) Bs. As., Argentina
 telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas) e-mail: ventas@simicro.com



Línea Tránsito



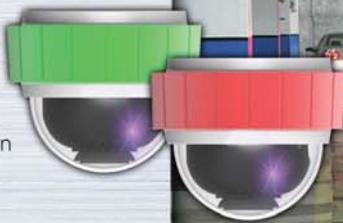
ITC302-RU1A-IRHL



3Mpx. Todo en uno: Cámara, calentador e iluminador dentro del housing. Hasta 2 carriles de reconocimiento. Sensor de imagen CCD de alto rendimiento y alta sensibilidad.

Línea Parking

3Mpx. Cámara con detección de estacionamiento. Detecta hasta 3 espacios. 7 tipos diferentes de luces indicadoras. Diseño interactivo con el espacio de estacionamiento.



Cámara Parking
ITC314-PH1B

Línea Móviles



MCVR5104

Soporta HDCVI Análogo Certificación EN50155 para equipos móviles. 2 canales en 1080P + 2 canales en 720P de grabación en tiempo real. Soporta 1 HDD SATA hasta 4TB, 2 USB 2.0. Conectores de aviación



IPC-EB5400-M

S4M cámara ojo de pez antivandálica móvil. Certificación EN50155 para equipos móviles H.264 / MJPEG codificación dual-stream. Visión 360 en 4Mpx a 15 cps o 1080P a 25/30 fps. Lente fijo 1.18mm



NVR 0804MF

Hasta 8 canales en 1080P en tiempo real. Certificación EN50155 para equipos móviles H.264 / MJPEG doble códec de decodificación. Salidas de video HDMI / VGA / TV en simultáneo. Soporta 2 HDD SATA hasta 4TB, 1 eSATA, 3 USB. Conectores de aviación.



HAC-HMW3200

2Mpx. Cámara HDCVI IR móvil. Certificación EN50155 para equipos móviles. Máximo 1080P en 30 cps. Salida HDCVI con conector de aviación. Lente fijo 3.6mm (2.6mm opcional). Distancia máxima IR 20mts, IP67

DISTRIBUIDOR OFICIAL



Getterson Argentina S.A.I.C.

Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / Buenos Aires / Argentina
tel. (54-11) 6777-6000 / (54-11) 3220-7600
hiperseg@getterson.com.ar / www.getterson.com.ar



Soluciones Especiales



Videoporteros Centrales de acceso Porteros eléctricos

Video porteros análogos, IP, de 2 cables y WIFI, según los requerimientos para cada necesidad. Integración completa con el sistema de gestión Dahua.

Cámaras Antiexplosivos

Cámaras y domos certificados y desarrollados especialmente para ambientes hostiles. Fabricados en acero inoxidable de gran durabilidad para protección de corrosión y explosión.



Cámaras LRP: lectoras de patentes

Cámaras para una solución total en reconocimiento de patentes con un diseño y soft específico para el procesamiento de imágenes, de gran calidad, tanto de tránsito urbano como de estacionamiento.

DISTRIBUIDOR OFICIAL



Getterson Argentina S.A.I.C.

Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / Buenos Aires / Argentina
tel. (54-11) 6777-6000 / (54-11) 3220-7600
hiperseg@getterson.com.ar / www.getterson.com.ar

POLITEC:

la evolución e innovación
de la protección perimetral
ya está aquí.

POLITEC Italy cuenta con la tecnología necesaria para desarrollar sistemas de detección e intrusión, proporcionando soluciones completas para protección interior y exterior, aprobados por su alta calidad en la Unión Europea.

POLITEC ha desarrollado a lo largo de los años una notable capacidad para la investigación que ha permitido superar los retos del mercado, cada vez más exigente, y adaptarse a las necesidades de los clientes en materia de intrusión.

Getterson Argentina
es Distribuidor de
toda la Línea POLITEC
en el país.

- PARVIS
- SANDOR
- MANA
- ADEBUS
- SADRIN
- ALES
- NAT SENSOR

 **POLITEC**
ITALY

**Descubra por qué
elegir POLITEC
es la ventaja diferencial.
Consúltenos.**

 **GETTERSON**
Sumate

Getterson Argentina S.A.I.C.
Av. Corrientes 3240 / C1193AAR
Buenos Aires / Argentina
tel: (54-11) 3220-7600
hiperseg@getterson.com.ar
www.getterson.com.ar



 **POLITEC**

Seguridad Electrónica



Importadores y distribuidores mayoristas - Venta al gremio - Envíos al interior

Nuevos estándares
analógicos de alta definición



Estomba 136 (1872) Avellaneda - Buenos Aires
+5411 - 4205-6379 / 5368-0503 Nextel ID 672*1828

@ info@lantronica.com.ar

www.lantronica.com.ar



CONTROL DE ACCESOS Y PERSONAL

CONTROLADORES BIOMÉTRICOS



E9 – RELOJ DE PERSONAL

Capacidad 2.200 huellas / tarjetas
Comunicación RS-232, RS-485, TCP/IP
Menú en español con mensajes hablados
Lector de proximidad EM MARINE incorporado
Almacenamiento de 50.000 transacciones
Salida/Entrada Wiegand 26
Fichaje por tarjeta, huella y/o PIN
Pantalla color. Incluye Software de gestión
Alimentación 5V2A (incluida)



F8

Control de acceso y personal.
5000 Huellas + 10000 Proximidad.
RS232 / RS485 / TCP/IP. Incluye soft
y web server incorporado.

SC403 RELOJ DE PERSONAL Y CONTROL DE ACCESO

Capacidad 30000 usuarios tarjeta y/o pin
Comunicación RS232-RS485
TCP/IP con Software.
Lector incorporado



CONTROL DE ACCESO Y DE PERSONAL



MB200ID – RELOJ DE PERSONAL

1.200 rostros / 1.500 huellas / 80.000 eventos / 1.000 tarjetas
Comunicación TCP/IP
Menú con mensajes hablados en español
Lector de proximidad EM MARINE incorporado
Pantalla color
Salida / Entrada Wiegand 26.
Fichaje por tarjeta, huella y/o PIN
Webserver incorporado - Incluye software de gestión
Alimentación 5V 2A (incluida)



VF680ID CONTROL DE ACCESOS Y RELOJ DE PERSONAL

Hasta 1200 rostros y 10.000 tarjetas
Almacenamiento: 100.000 registros.
Comunicación WIFI, TCP/IP, USB Host/cliente
Display TFT color 3" en español Touchscreen
Mensajes hablados.
Incluye Software
Alimentación 12V 2A (no incluida)

MULTIBIO 800H CONTROL DE ACCESOS Y RELOJ MULTIBIOMÉTRICO

Capacidad: 4000 rostros: 1.500 (1:N), 4.000 (1:1) / 10.000 huellas / 10.000 tarjetas de proximidad EM
Almacenamiento: 100.000 registros.
Display TFT color 3" en español Touchscreen
Mensajes hablados.
Comunicación TCP/IP
Incluye software



LECTORES DE PROXIMIDAD



LECTOR DE PROXIMIDAD DD9000

Lector de largo alcance: 10 metros, ideal control vehicular, estacionamientos.
Salida wiegand 26 bits / RS232
Software Configurable.



HM9301

Lector tecnología INDALA MOTOROLA + HID 125 KHZ, integrados en el mismo lector con salida Wiegand 26 Bits. Alimentación 5 a 16VCC. APTO EXTERIOR.

LANHM6002 HM6003 HM6005

Lectores de proximidad salida Wiegand 26 bits / RS232. Para tarjetas Em marim HID 125 khz Mifare (tarjetas Sube)



D301 USB

Lector de proximidad EM-Marin 125khz Puerto USB. Teclado emulador

CERRADURAS DE PERNO

DB100

Cerradura de perno eléctrica 12 VCC. Fail Safe (abre sin energía) Con contacto magnético y temporizador seleccionable



CERRADURAS RIM DE APLICAR



RJ103A

12VCC con sistema cierra sola
Fail Secure: sin energía queda cerrada
3 métodos de apertura: pulso Eléctrico, perilla desde el interior o llave exterior (incluye 3 llaves). Mano izq. o der.

PESTILLO ELÉCTRICO

S201 / S201SECURE

Pestillo eléctrico reforzado importado Sin energía abierto o cerrado Alimentación 12V / 150mA Fuerza: 400 Kg Dimensiones: 150x28x35mm



CONTROLADORES DE ACCESO AUTÓNOMOS

HM1000E

Controlador autónomo. 1.000 usuarios Tarjeta de proximidad con tecnología EM-Marin Programable por control remoto. Apto exterior Memoria no volátil. Entrada aux. Wiegand 26 Bits Sin comunicación ni reportes



Tecnología emmarin - Mifare - HID

ACP11EM – ACP11M – ACP11H Control de acceso autónomo p/1000 usuarios. Pin y/o tarjeta. Sin reporte. Lector incorporado. Entrada Wiegand auxiliar. Opcional tarjetas HID 125 khz, Mifare (tarjetas SUBE), Emmarin.

TARJETAS Y TAGS

Tags de proximidad EM 125 KHz. Tarjetas de proximidad ISO y Clamshell. EM 125 KHz - HID - Mifare - UHF915 Mhz. Llaveros y sobres porta credenciales.



PLACAS



C3-100

Manejo de 1 puerta. Hasta 20.000 tarjetas y 100.000 registros - Soporta 2 lectoras por protocolo Wiegand 26 Bits. Software de administración basado en Web con monitoreo en tiempo real.

C3-200

Manejo de 2 puertas - Soporta hasta 30.000 y hasta 100.000 registros - Soporta 4 lectoras de tarjetas (2 de entrada y 2 de salida) - Software de administración basado en web.

C3-400

Manejo de 4 puertas. Hasta 30.000 tarjetas y 100.000 registros - Hasta 4 lectoras de entrada por protocolo Wiegand 26 Bits - Apertura de puertas con múltiples tarjetas. Función anti-passback.

CERRADURAS



300s / M280SET Cerradura electromagnética de 300Lb/600Lb



HERRAJES DE SUJECCIÓN

PULSADORES



Metálicos - ABS - Emergencia - Sin Contacto



KS-33

Botón para apertura de puerta Con llave. Acero inox.

Importadores y distribuidores mayoristas

Venta al gremio

Envíos al interior



CCTV

CÁMARAS OCULTAS

COPIR - AR

Sensor video 1/3" Color CCD SONY
700 VL. 12VDC -0,1 LUX
Lente 3.6 mm / 6 mm



CHDPIN

Cámara PAL miniatura
AHD 720P Lente pinhole 3,7mm
(incluye soporte)

CÁMARAS ZOOM Y PTZ



PTZ-HHD9902

Cámara AHD 720p / Zoom óptico 30X / Infrarrojo: 100 mts. / Autofoco / RS-485 / Protocolo Pelco P/D / Presets / Alta velocidad de paneo 60°/seg / Giro 360° / Apto montaje en exterior / IP65 / Soporte de Pared / Alimentación 12V 5A.

CÁMARAS

Modo AHD o Analógico seleccionable

DMHD36

Domo color fijo metálico
Filtro IR mecánico
Resolución HD 720p (PAL)
Iluminador infrarrojo 20m.
Lente 3.6mm
Apto exterior



CMHD-20M

Cámara metálica
Filtro IR mecánico
Resolución HD 720p
Iluminador infrarrojo 20m.
Lente 3.6mm / Apto exterior



CMHD-60M

Cámara metálica
Filtro IR mecánico
Resolución HD 720p (PAL)
Iluminador infrarrojo 60m.
LED Array / Lente 6mm / Apto exterior



CMHD-35MVAR

Cámara metálica / Filtro IR mecánico
Resolución HD 720p
Iluminador infrarrojo 35m.
Lente varifocal 2.8 a 12mm
Apto exterior
Borón OSD. Menú en pantalla
PAL-B/NTSC seleccionables.



DMHDUAL36-BAL

Gabinete metálico
Filtro IR mecánico
Resolución HD 720p
Iluminador infrarrojo: 20 mts
Lente de 3.6 mm
Apto Exterior
Botón OSD Menú en pantalla



CMHDUAL20M-BAL

Gabinete metálico
Filtro IR mecánico
Resolución Full HD 720p / PAL
Iluminador infrarrojo: 20 mts.
Lente de 3.6 mm / Apto Exterior
Botón OSD Menú en pantalla



DMHDUALVAR-BAL

Domo color fijo, metálico / Filtro IR mecánico
Resolución HD 720p / Iluminador infrarrojo: 30 mts.
Lente de varifocal de 2.8 a 12 mm / Apto Exterior
Botón OSD Menú en pantalla

CÁMARAS AHD FULL HD



CMHDMIL-20M

Gabinete metálico / Filtro IR mecánico / Resolución Full HD 1080p / PAL / Iluminador infrarrojo 20 mts. / Lente de 3.6 mm. / Apto Exterior / Botón OSD Menú en pantalla



DMHDMIL-36

Domo fijo metálico / Filtro IR mecánico / Resolución Full HD 1080p / PAL / Iluminador infrarrojo 20 mts. / Lente de 3.6 mm. / Apto Exterior / Botón OSD Menú en pantalla



ACCESORIOS

CONECTORES

BNC Crimpeable/tornillo
Derivadores y plugs de alimentación
Adaptadores de BNC-RCA

PV15 y PV20

Cable armado con fichas
alimentación y video
15 y 20 mts



BOBINA CABLE UTP

Para interior y exterior



BALUNES

Transceptores de video para cable UTP
300-1200-1800 mts color / 1-4-8-16 canales.



FUENTES

Fuentes switching de 12 VCC
1A / 2A / 5A



GABINETES Y SOPORTES GL605

Gabinete aluminio 37 cm simil Pelco
Cierre hermético con soporte



UPS 550

UPS APC Bx550ci, 550va,
3 tomas de salida,
incluye batería.



DVR TRÍBRIDAS

Soporta cámaras analógicas, IP y AHD. 720p y 1080 Full HD

4-AHD-1020H

Stand alone AHD 4 canales de video u 8 IP / 4 canales de audio analógicos / Soporta 1 disco SATA / Salidas HDMI VGA, alarma y PTZ / Modo DVR: grabación 4* analógicas o AHD en 720p / Modo HVR (híbrido): grabación 4* analógicas o AHD + 4 IP en 720p / Modo NVR: grabación 8*720p / Sist. cloud propio (no requiere DYNDNS ni puertos en el router)

8-1080N-104

Stand Alone AHD / 8 canales de video / 4 de audio / Soporta 1 disco SATA hasta 4 TB / Salida HDMI-VGA / PTZ / Modo DVR: grabación 8* analógicas o AHD en 720p / Modo HVR (Híbrido): grabación 4 analógicas o AHD en 720p + 4 IP en 720p / Modo NVR (IP): grabación 8*720p / Sist. Cloud propio (no requiere DYNDNS ni abrir puertos en router)

16-720-416

Stand Alone AHD / 16 canales de video / 16 de audio / 16 entradas y 2 salidas de alarma / Soporta 4 disco SATA hasta 4TB/ Salida HDMI-VGA / PTZ / Modo DVR: grabación 16* analógicas o AHD en 720p / Modo HVR (Híbrido): 8 AHD*720p + 8 IP*720p / Modo NVR (IP): 16*960H / Sist. Cloud propio (no requiere DYNDNS ni abrir puertos en router)

32-720-416

Stand Alone AHD / 32 canales de video / 16 de audio / 16 entradas y 2 salidas de alarma / Soporta 4 disco SATA hasta 4TB/ Salida HDMI-VGA / PTZ / Modo DVR: grabación 32* analógicas o AHD en 720p / Modo HVR (Híbrido): 8 AHD*720p + 8 IP*720p / Modo NVR (IP): 20*960H / Sist. Cloud propio (no requiere DYNDNS ni abrir puertos en router)



Control de velocidad fotográfico **NZ-RADAR**

Solución para la captura e identificación de excesos de velocidad.



Tecnología en Seguridad presenta una nueva solución para la identificación y registro de excesos de velocidad vehicular.

El sistema NZ-RADAR utiliza un radar del tipo doppler para identificar la velocidad de los vehículos y ante un exceso de velocidad captura varias imágenes en alta definición. Es importante destacar que el sistema es totalmente autónomo, valiéndose de la red para realizar todas las comunicaciones y de esta manera se mantiene un control total de la solución, de forma remota.



Cartel
indicador
de velocidad.



CARACTERÍSTICAS

- Captura por cámara IP 2Mp 
- Captura de Video mp4 
- Conectividad 3G/Wifi
- Múltiples capturas por ticket
- Conectividad 3G/Wifi
- Envío de Tickets al instante
- Acceso al equipo Online
- Upgrades remotos
- UPS interna con autonomía de 5 hs.
Identificación de velocidad desde 2 a 300 km/h.
Distancia de toma configurable entre 10 a120 m.
- Almacenamiento local y remoto
- Gabinete securizado, estanco apto intemperie
- Velocidad, hora, fecha y nombre del lugar embebido en la imagen
- Tensión 12V. Consumo 1.5A
- Integración con sistemas de CCTV
- Alto nivel de encriptación en transmisión y almacenamiento de imágenes
- Niveles de acceso securizado, password y registro.



tecnología
en seguridad

la evolución natural

Bulnes 439 (C1176ABG)
Ciudad Autónoma de Buenos Aires.
Tel: (00 54) 11-5238-5553 / 54 / 58 / 59

info@tecnologiaenseguridad.com
www.tecnologiaenseguridad.com



Recordatorio

24 **DANIEL SCHAPIRA**
La despedida a un referente de nuestra industria



Empresas

54 **DRAMS TECHNOLOGY**
Diez años agregando valor a sus productos

58 **STARX SECURITY**
Renovada apuesta en alianza con Crow



Net Report

106 **Como realizar un testing básico en instalaciones de seguridad**
Escribe: Lic. Damián Colaneri

nT

Nota de tapa

28 **SECURITY FACTORY**
Sube la apuesta tecnológica



Tecnología

64 **Buenas prácticas para la seguridad en retail**
Aplicación de productos Hikvision



Consultoría técnica

110 **La seguridad personal ante todo**
Escribe: Claudio Javaloyas



Actualidad

34 **ASEC**
Curso y certificación Firelite y Honeywell

CASEL
Nueva Comisión Directiva



Casos de éxito

72 **EDIFICIOS SEGUROS DE PARADOX**
Una propuesta de Fiesa S.R.L.



Legales

118 **Registros de marcas y nombres**
Escribe: Víctor Matías Pésico

36 **BCG**
Nuevas oficinas en Pilar

NYKEN
Campaña de calidad

40 **SELNET**
Vivotek Expert Certificate



Normas

122 **Centros de monitoreo bajo Norma IRAM 4174**
Ing. Alberto Zabala



Tienda de Productos

130 **Software de gestión ZK Visitor de ZKTECO**

WESTERN DIGITAL anuncia sus discos de 10TB de capacidad para videovigilancia



Eventos

44 **SECURITOUR 2017**
Córdoba, nueva parada del tour tecnológico



Informe central

88 **App's para seguridad electrónica**
Los principales fabricantes responden

134 **Domo IP Foscam de TANYX**

48 **IP USER GROUP**
Presentación en Buenos Aires



Alonso Report

138 **Las últimas novedades del fabricante nacional**



4K Ahora Disponible sobre Coaxial

Líder de 4K Ultra HD de punta a punta sobre Coaxial

HDCVI 4.0 4K

- Cámara 4K tipo box: Claridad superior con Starlight+ sensor 4/3"
- Cámara 4K tipo domo y tipo bullet: distancia IR 100m/50m, incorporando P67&IK10
- Cámara 4k Multi-sensor: vista panorámica de 180° e imagen simultánea de 3X2MP
- Cámara 4K Fisheye: vista panorámica de 360°, 10 modos de dewarping con HCVR
- HCVR: Compatible con cámaras HDCVI preexistentes para proteger su inversión
- Transmisión de hasta 500m sobre RG59 y más de 300m sobre CAT5e, realizando una actualización perfecta



HAC-HF3805G
Cámara tipo Box 4/3"
4K HDCVI Starlight+



HAC-HFW3802E-Z
Cámara tipo Bullet- 4K
HDCVI WDR IR



HAC-PFW3601-A180
Cámara 4K HDCVI
Multi-sensor Panorámica IR



HAC-EBW3802
Cámara 4K IR
Fisheye HDCVI



HAC-HDBW3802E-Z
Cámara 4K tipo domo
HDCVI WDR IR



HCVR7000
Grabador 4K HDCVI

CE FC CC U L ISO 9001:2000



www.dahuasecurity.com

DAHUA ARGENTINA S.A.

Lola Mora 421, Piso 4, 403, Puerto Madero, C.A.B.A, Argentina
Tel: +54 1153688454
Email: project.ar@global.dahuatech.com
<http://www.dahuasecurity.com/la>

la más útil
variedad
de accesorios para video

EN UN SÓLO LUGAR

BALUNES
BALUNERAS ACTIVAS Y PASIVAS RACKEABLES
TRANSCPTORES DE VIDEO Y ALIMENTACION
HASTA 300 MTS
EXTENSORES VGA HASTA 200 MTS
EXTENSORES HDMI HASTA 200 MTS
REPLICADORES HDMI HASTA 4 MONITORES
EXTENSORES USB POR UTP
CONVERSORES DE VIDEO A VGA Y HDMI
CONECTORES DE VIDEO Y ALIMENTACION
POE SPLITTER
SWITCH POE
CABLES HDMI Y VGA



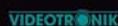
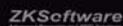
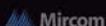
Mafp Consultores

Virrey Liniers 1271 PB 1, CABA.

(011) 4931 6329

www.mafpconsultores.com.ar

DISTRIBUCIÓN
CON VALORES



VIDEOTRONIK

Nunca fue más sencillo
ver mas por menos
Cámaras 4 en 1

HDCVI
HDTVI
AHD

Full HD
1080

ZOOM & SUPER ANGULAR

Cámaras con zoom motorizado, tecnología
COAXITRON: se operan desde la DVR a través del
cable de video.



CÁMARA SUPER ANGULAR
ANTIVANDÁLICA LENTE 2,8 -12mm
HDCVI HDTVI AHD



MINI DOMO
CON ZOOM MOTORIZADO

CAMARA BULLET
CON ZOOM MOTORIZADO



CAMARA BULLET
CON ZOOM 10X
LENTE 5-50 mm

HDCVI HDTVI AHD

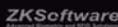
Mafp Consultores

Virrey Liniers 1271 PB 1, CABA.

(011) 4931 6329

www.mafpconsultores.com.ar

DISTRIBUCIÓN
CON VALORES



Daniel Schapira

Falleció uno de los referentes de nuestra industria

Reconocido profesional del sector, Daniel Schapira fundó DRAMS Technology como corolario de una fructífera trayectoria. Dotó a la empresa de valores y principios éticos y laborales, conformando un equipo que continuará honrando esa trayectoria. Las palabras de quienes trabajaron a su lado.

La primera pregunta, por entonces, fue de rigor: ¿Cómo surgió la empresa? “Mis inicios se remontan a Coda Electrónica, empresa surgida en 1986. Durante los primeros años, nos dedicamos al desarrollo de equipos y aplicaciones con microprocesadores y en 1996 comenzamos con la comercialización en Argentina, Brasil, Chile y Uruguay de las tarjetas y lectores de proximidad de Motorola Indala. En julio de 2002, CODAS fue adquirida por HID, donde permanecí gerenciando la operación para Latinoamérica, lo que me permitió adquirir una inestimable experiencia corporativa y un gran conocimiento del mercado de la región. Al finalizar esta etapa, en 2005, decidí iniciar un nuevo emprendimiento: DRAMS Technology”. Así constataba el Ing. Daniel Schapira en 2010.

Siete años más tarde DRAMS estrenó edificio corporativo. La compañía mantuvo un crecimiento sostenido: incorporó nuevas marcas y de aquella sede inicial de una planta, mudó sus instalaciones a un edificio de más de 700 m². “Siempre mantuvimos como premisa la atención al cliente, ya que ellos son la base del crecimiento de toda empresa. Cuando comenzamos a planificar una nueva sede, partimos de un concepto básico: el crecimiento”, nos había dicho Daniel, en diciembre de 2016, sobre el futuro que proyectaba para la empresa.

Profesional de reconocida trayectoria, ordenado, metódico y honesto tanto en su vida privada como en su trabajo, Daniel deja un legado imborrable: una marca reconocida, un equipo de trabajo sólido forjado bajo sus principios éticos y calidad humana, y la certeza de haber transitado por la industria desde el trabajo y esfuerzos honestos.

Desde Negocios de Seguridad acompañamos su crecimiento profesional de la misma forma que él acompañó el nuestro, estrechando nuestros lazos personales conforme se daban los en-



cuentos. Aprendimos juntos. Acompañamos a DRAMS Technology en este tránsito y seguiremos acompañándonos, tal como sucede desde que esta-

blecimos nuestro primer contacto. Su pérdida desde lo profesional es muy grande. La pérdida de la persona es más grande aún. ■



Con profunda tristeza, los integrantes de DRAMS Technology anunciamos el fallecimiento de Daniel Schapira, Presidente de nuestra compañía.

Daniel fue un gran ser humano, cuyos valores y ética fueron notables en su vida laboral y personal. También, para quienes integramos la empresa, fue un gran líder, que creó una sólida y reconocida compañía en Argentina y en el mundo. Construyó un equipo de trabajo extraordinario, guiándolo desde su experiencia para dotarlo con las habilidades que nuestro mercado requiere. Su pasión y compromiso con nuestra industria fue siempre reflejada en DRAMS Technology como valores fundamentales. Sin dudas, su reconocida trayectoria y prestigio en la industria se vio coronada con la fundación de DRAMS, una de las decisiones más relevantes que tomó en su vida.

Gracias a esa pasión y profesionalismo y formando como profesionales a su equipo de trabajo, convirtió a DRAMS Technology en un distribuidor líder de productos de seguridad electrónica enfocado en las áreas de video y control de accesos, ofreciendo soluciones de marcas con Avigilon, Bioscrypt, Farpointe Data, Herta Security, LKX, Neural Labs, Provision-ISR, Samsung, Securitron, Suprema, Tamron y Theia Technologies.

Nuestra empresa se enorgullece de distribuir estas marcas, de gran prestigio en el mercado, y continúa trabajando firmemente junto a ellas, brindándole al mercado soluciones de alta calidad. En DRAMS amamos lo que hacemos y al amar lo que hacemos creamos lazos fuertes. Y por eso consideramos que el compromiso y la lealtad con nuestros clientes es nuestro mayor activo. Ese compromiso sigue firme, tal como nos lo enseñó Daniel.

El equipo de DRAMS Technology

CÁMARA AVIGILON H4 FISHEYE

VISTA PANORÁMICA 360° SIN PUNTOS CIEGOS



La nueva línea de cámaras H4 Ojo de Pez de Avigilon™ ofrece una vista panorámica completa de 360 grados con alta resolución, sin ángulos muertos y con corrección de distorsión. Disponible en resoluciones de 6 y 12 megapíxeles (MP), esta solución rentable y fácil de instalar está diseñada para dar una cobertura amplia con menos cámaras.

- ✓ Objetivo ojo de pez con campo de visión de 360 grados
- ✓ Tecnología patentada High Definition Stream Management (HDSM)™
- ✓ Los LED IR (infrarrojos) integrados y adaptativos proporcionan una iluminación uniforme en la oscuridad, incluso a 0 lux, hasta a 10 m de distancia.
- ✓ La tecnología LightCatcher de Avigilon proporciona una calidad de imagen excepcional en entornos con poca luz
- ✓ Resistente al vandalismo con certificación de impacto IK10
- ✓ Conforme con el perfil S de ONVIF
- ✓ Certificación IP66 (apto para intemperie)

Visite nuestro showroom y conozca todos los productos **AVIGILON** que tenemos para ofrecerle.

Pringles 1267
(C1183AEW) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4862 5054
ventas@dramstechnology.com.ar



www.dramstechnology.com.ar

CÁMARAS MULTITECNOLOGÍA PROVISION-ISR AHD / HD-TVI / HD-CVI / ANALÓGICO

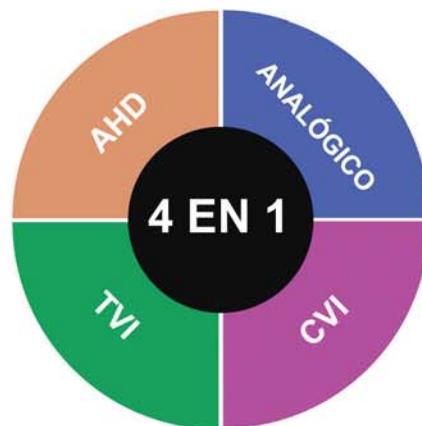


La mejor imagen, la mayor compatibilidad!

La incorporación de la tecnología "Quad Video Format" permite a las nuevas cámaras de Provision-ISR ser compatibles con todas las DVRs del mercado.

Mediante un jumper, es posible seleccionar la norma de transmisión de video entre las conocidas **AHD**, **HD-CVI**, **HD-TVI** o **ANALÓGICO (CBVS)** y sumarse a cualquier instalación de **CCTV** nueva o existente.

Actualmente disponibles en presentaciones tipo bullet o domo fijo con **iluminadores IR** incorporados y resolución **Full HD (1080P)**, las cámaras de Provision-ISR son la elección ideal para sus proyectos de CCTV.



Visite nuestro showroom y conozca todos los productos **PROVISION ISR** que tenemos para ofrecerle.

Pringles 1267
(C1183AEW) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4862 5054
ventas@dramstechnology.com.ar



www.dramstechnology.com.ar

SUPREMA BIOSTATION A2

TERMINAL DE CONTROL DE ACCESO Y PRESENTISMO



BioStation A2 |



BioStation A2 de Suprema es la terminal de huella digital para control de acceso y presentismo más avanzada en el mercado gracias al desarrollo de una plataforma de seguridad y la incorporación de tecnología biométrica de última generación.

Pringles 1267
(C1183AEW) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4862 5054
ventas@dramstechnology.com.ar



www.dramstechnology.com.ar



Sube la apuesta tecnológica

Tecnología WiFi, la última incorporación de Security Factory

La compañía propone este año la presentación de una nueva línea de productos basados en la tecnología WiFi, que seguramente revolucionarán el mercado y generará nuevos negocios a instaladores y distribuidores.

Redoblando la apuesta en la fabricación nacional, Security Factory presenta su primer producto del año: Intercell Cloud, un módulo de comunicación que, a diferencia de otros existentes en el mercado, se puede conectar a cualquier panel de alarma del mercado mediante WiFi y ser controlado desde el celular. No requiere de un chip celular ni antena, por lo que se eliminan los problemas de señal y disponibilidad de saldo para el envío de mensajes. Su discreto tamaño, además, permite una sencilla instalación.

“Sabemos que la tecnología avanza a pasos agigantados y no podemos quedarnos atrás. Es por eso que subimos la apuesta tecnológica, con el objetivo de aplicar la conectividad WiFi a los sistemas de seguridad”, explicó Alejandro Luna, Gerente Comercial de Security Factory, acerca del nuevo producto.

Como es habitual en todos los desarrollos de la compañía, Intercell Cloud se caracteriza por una instalación sumamente ágil y sencilla y aquellos instaladores que ya trabajaron con Intercell GSM se encontrarán totalmente familiarizados con las conexiones.

VENTAJAS DE INTERCELL CLOUD

Sin dudas, por tratarse de un módulo WiFi, su principal ventaja está en su rápida y sencilla configuración, ya que no requiere ser cableado hasta el router ni es necesario redireccionar puertos. Todo esto redundará en una importante reducción en los tiempos y costos de instalación.

La tendencia al automonitoreo es cada vez mayor. En este sentido, con la exclusiva app Intercell Cloud, el usuario final podrá tener el control total del panel de alarma en su celular, añadiendo dos ventajas fundamentales: el estado de alarma y los reportes de disparo son tiempo real, sin costos adicionales.

Por medio de Intercell Cloud, se le abren nuevas posibilidades de negocios

The advertisement features the Security Factory logo at the top, with the tagline "Fabricamos seguridad." Below it, the headline reads "SUBIMOS LA APUESTA TECNOLÓGICA". Two cloud icons represent the "Intercell CLOUD" and "Marshall CLOUD" products, each accompanied by a smartphone icon. In the center, there is an image of a green printed circuit board (PCB) and a white Marshall Cloud alarm panel with a keypad. At the bottom, it says "DISPONIBLES EN:" followed by the Google Play logo. The main slogan "EL FUTURO ES WiFi" is written in large, bold letters, with "WiFi" in a red cloud shape. Below that, the word "BIENVENIDOS" is written in a white box.

al instalador, permitiéndole generar un nuevo ingreso a través de aquellos clientes a los que ya visitó para instalarles un panel de alarma. Asimismo, podrá aumentar la rentabilidad de una instalación convencional al “actualizar” cualquier central de alarma con el agregado de nueva tecnología y una nueva forma de controlar una alarma a distancia, al mejor precio del mercado.

Por otro lado, Intercell Cloud es la opción ideal para anexar un sistema de comunicación entre el panel de alarma y el usuario final, especialmente

en aquellos lugares en los que no existen líneas telefónicas o la señal del celular es inestable o deficiente.

FACILIDAD DE USO DEL MÓDULO

Security Factory trabajó fuertemente en desarrollar una aplicación con una interfaz de usuario simple, elegante y totalmente intuitiva. Mediante sus botones, el usuario final podrá controlar las dos salidas por relé para activar o desactivar el panel de alarma o cualquier otro elemento electrónico cuando lo desee.

LANZAMIENTO INTERCELL CLOUD

**CONECTE CUALQUIER PANEL DE ALARMA
A INTERNET VÍA WIFI Y TENGA UN COMPLETO CONTROL
A DISTANCIA SIN COSTOS ADICIONALES**

INSTALACIÓN



Sumamente sencilla, en breves pasos tendrá todo programado.

APPS gratuitas



Permite la configuración y el manejo total a distancia sin costos.

COMPATIBILIDAD

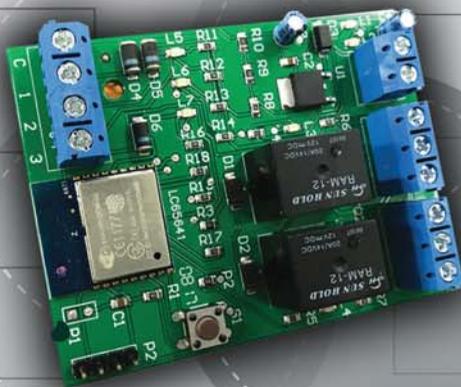


Es compatible con cualquier panel de alarma del mercado.

WI FI



No requiere cableado hasta el router, simplificando los tiempos de instalación.



EVENTOS

Todos los eventos y respuestas son en tiempo real.



RENTABILIDAD

Genere valor agregado en su instalación ofreciendo una nueva tecnología.



PLUG & PLAY

No requiere redireccionar puertos en el router.



AUTOMONITOREO

El usuario final recibe directamente los reportes, sin necesidad de intermediarios.

¡VUELVA A HACER NEGOCIOS CON SUS CLIENTES ACTUALES!

La exclusiva app **Intercell Cloud** permite el control a distancia de los distintos paneles de alarma en el mercado. Pudiendo activar, desactivar, y ver el estado de alarma en tiempo real, entre otras funciones.

Con una interfaz de usuario simple, elegante y totalmente intuitiva, **Intercell Cloud** se convierte en el aliado fundamental del instalador al brindar valor agregado en las instalaciones, transformando el celular del usuario final en su central de alarma.

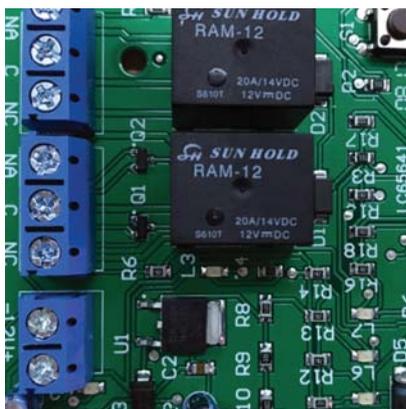
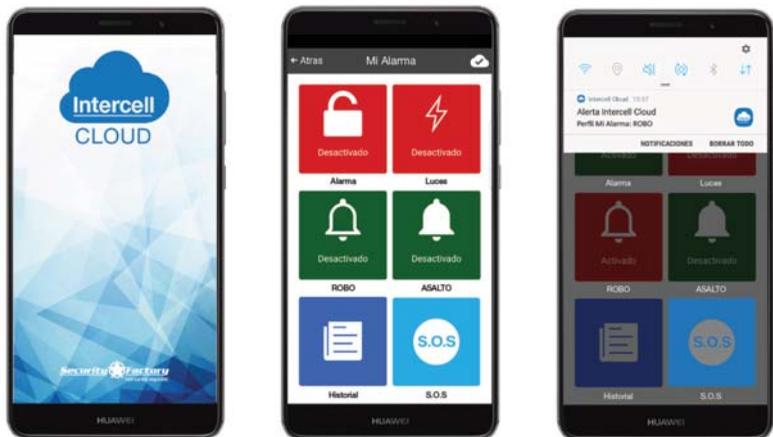
DISPONIBLE EN:



www.securityfactory.com.ar

ventas@securityfactory.com.ar | Granaderos 379, CABA | (011) 4633 3538

INDUSTRIA ARGENTINA



menos de cinco segundos, velocidad de puesta en marcha única en el mercado. Por otro lado, Security Factory pone el foco en las instalaciones inalámbricas, con lo cual el instalador reduce sus tiempos de trabajo y evita el costo del cableado. Con Marshall, el profesional puede ofrecer un panel de alarma con valor agregado, brindando el control total de la alarma desde el celular y gracias a sus características exclusivas como el sistema antientradada, la confirmación de intrusión y el autoarmado. Esto le permite diferenciarse de otros presupuestos y a un precio muy competitivo.

Con la central Marshall, lo más interesante para el instalador es poder ofrecer al cliente un panel GSM inalámbrico, con display y manejo desde sus apps para Android e iOS que cuenta con teclado incorporado, lo que genera un mayor impacto en el usuario final.

En ocasiones las nuevas tecnologías salen al mercado con precios elevados, por lo cual la mayoría de los instaladores no puedan ofrecerla o simplemente, por los costos, sus presupuestos son rechazados. En Security Factory continúan con su política de ofrecer productos de alta rentabilidad para sus clientes a un precio conveniente para el mercado.

Otras funciones destacadas son la visualización del estado de alarma en tiempo real y la posibilidad de acceder al historial de eventos donde se detallan las últimas acciones y reportes que han ocurrido.

Por último, la compañía diseñó una función totalmente innovadora, que ayudará al usuario final en cualquier momento, gracias al agregado de un botón de S.O.S.: independientemente del módulo, al tocar este botón se enviará un SMS solicitando ayuda con las coordenadas en Google Maps. De esta forma, el instalador estará ofreciendo, además de un módulo de comunicación, un medio de prevención, diferenciándose de otros productos del mercado.

Otra característica destacada de Intercell Cloud es que pueden crearse dos tipos de perfiles de usuario distintos. Uno de ellos es para los residentes del lugar donde esté instalado el módulo, los cuales podrán hacer uso de la app activando y desactivando el panel, además de recibir los reportes de disparo de alarma. El otro perfil de usuario, en tanto, está pensado para aquellas personas ajenas al lugar, como un vecino u otro familiar, los cuales solo van a recibir reportes de alarma pero no podrán hacer uso del módulo.

CARACTERÍSTICAS DE INTERCELL CLOUD

- Tensión de alimentación: 12 VCC.
- Consumo medio: 70 mA.
- Entrada: tres activas por masa.
- Salida: dos por relé simple inversor.
- Apto redes WiFi de 2,4 GHz.

PRÓXIMOS LANZAMIENTOS

Security Factory se encuentra desarrollando su próximo panel de alarmas: Marshall Cloud, que también seguirá la tendencia de comunicación WiFi pero sumará importantes mejoras en sus prestaciones y una app totalmente renovada, con funciones diferenciales para el usuario final.

Al mismo tiempo, en la compañía se encuentran trabajando en una repetidora de señal RF para que el instalador pueda sacarle el máximo provecho en aquellas instalaciones que exijan distancias mayores.

MARSHALL, LA ELECCIÓN DE LOS INSTALADORES

Cuando el instalador descubre lo rápido y fácil que es programar e instalar la línea de alarmas inalámbricas Marshall no lo cambia. Gracias a que los paneles incorporan un display guía, se puede programar un sensor y un control en

PRESENTACIONES

Security Factory lleva a cabo un plan de capacitaciones técnicas, tanto en las oficinas comerciales de sus distribuidores como en la propia fábrica.

Además, la empresa se sumó a la gira tecnológica SecuriTour, que recorre las principales ciudades del país, llevando toda su línea de productos y junto a sus técnicos e ingenieros presentando de primera mano el funcionamiento de los nuevos productos. El impacto en el público del sector es realmente gratificante.

El Tour ya tuvo escalas en Buenos Aires, Córdoba y Rosario y próximamente se presentará en Mendoza, el 31 de agosto; Tucumán, el 28 de septiembre, y en Mar del Plata, el 26 de octubre. ■



SECURITY FACTORY

+54 11 4633-3538

ventas@securityfactory.com.ar

www.securityfactory.com.ar

/securityfactory



VIDEO VIGILANCIA



ALARMAS



CERCOS ELÉCTRICOS



CONTROL DE ACCESOS



COMUNICACIÓN



CITOFONÍA

ATENCIÓN EXCLUSIVA AL GREMIO



.DVR

.NVR

.CÁMARAS

.ANTENAS EAS

.HARD TAG

.CERRADURAS

.CONTROLES DE ACCESO

.HOUSING

.CABLES

.FUENTES

.BALUNES

.TESTER

.PLUG

.KIT CCTV

.ACCESORIOS



SINOVISION
Professional CCTV Provider



汉邦高科
HANBANGGAOKE



Av. Raúl Scalabrini Ortiz 637
Buenos Aires, Argentina.

Tel: +54 011 4773-6266 Rotativas

 Whatsapp: +54 11 4773-6266
gremio@microfast.com.ar



microfast



SKYHAWK
SURVEILLANCE



SKYHAWK
FOR VIGILANT
SURVEILLANCE



microfast
DISTRIBUIDOR OFICIAL

 **SEAGATE**

Av. Raúl Scalabrini Ortiz 637
Buenos Aires, Argentina.

Tel: +54 011 4773-6266 Rotativas

 **Whatsapp: +54 11 4773-6266**

gremio@microfast.com.ar

Presentación Honeywell

Cursos en ASEC



AMERICA SEC
www.asec.com.ar



ASEC continúa con su ciclo de capacitaciones y certificaciones para técnicos que utilizan productos y tecnologías Honeywell, en este caso para centrales de detección de incendio FireLite y productos para videovigilancia IP. La primera de las clínicas intensivas estuvo a cargo de Guillermo Peirano, técnico certificado Honeywell de ASEC mientras que la de CCTV estuvo a cargo de Lucas Bottinelli, de Honeywell. Ambas capacitaciones se desarrollaron el 12 de mayo en las instalaciones de ASEC.

El curso de centrales de incendio consistió en una capacitación sobre programación y puesta en marcha de las centrales de incendio FireLite y todos sus elementos, entre los que se incluyen detectores, sirenas y avisadores manuales; mientras que durante la charla de videovigilancia Honeywell se llevó a cabo la presentación formal de ASEC como distribuidora de esa línea de productos y se mostraron los productos que integran las líneas destinadas para pequeñas y medianas instalaciones que requieran de dispositivos profesionales para su implementación.

Esta serie de capacitaciones forman parte del calendario anual del distribuidor, que continuará ofreciendo cursos y certificaciones de los productos y marcas que conforman su portfolio.

Según confirmaron los directivos de ASEC, por los distintos canales de contacto se irán anunciando las nuevas propuestas de capacitación, siempre enfocadas en lograr la máxima eficiencia en la instalación de sistemas de seguridad electrónica.

ASEC es una empresa dedicada a la provisión al profesional de productos para seguridad electrónica, detección de incendios y sistemas de videovigilancia. Además, a través de su división de obras propone la realización de proyectos, ingeniería, programación y puesta en marcha de los sistemas instalados.

Entre sus marcas de productos de incendio se encuentran Macurco, ProtectoWire Systems y Fire Lite mientras que en materia de videovigilancia ofrece las soluciones de la amplia gama de productos Honeywell. ■

Renovación de CD

Nuevas autoridades CASEL



CASEL
www.casel.org.ar



La Cámara Argentina de Seguridad Electrónica, CASEL, informa que el 25 de abril se realizó en la sede de la entidad la Asamblea General Ordinaria, renovándose los cargos por mandato cumplido.

CASEL agradece el apoyo y la colaboración de los miembros salientes y les da la bienvenida a los nuevos integrantes de su Comisión Directiva, que quedó conformada de la siguiente manera:

Presidente

Ing. Enrique Greenberg, Logotec S.A.

Vicepresidente 1°

Lic. Daniel Banda, SoftGuard Tech de Argentina S.A.

Vicepresidente 2°

Lic. Christian Solano, Security One Argentina

Vicepresidente 3°

Ing. Eduardo Casarino, Sistemas Electrónicos Integrados S.A.

Secretario

Ing. Hernán Fernández, G4S Argentina, División Tecnología

Prosecretario

Arq. Claudio Wainer, Securitas Argentina S.A.

Tesorero

Ing. Gustavo Magnifico, ARGSEGURIDAD S.R.L.

Protesorero

Lic. Elizabeth Petroni, DX Control S.A.

Vocales Titulares

Dr. Andrés Maldonado, ADT Security Services S.A.

Sr. Roberto Juárez, GLASA Prosegur Tecnología

Sr. Ricardo Márquez, Dialer S.A.

Vocal Suplente 1°

Sr. Hernán Carzalo, Danaide S.A.

Revisores de Cuentas

Sr. Martín Lozano, Punto Control S.A.

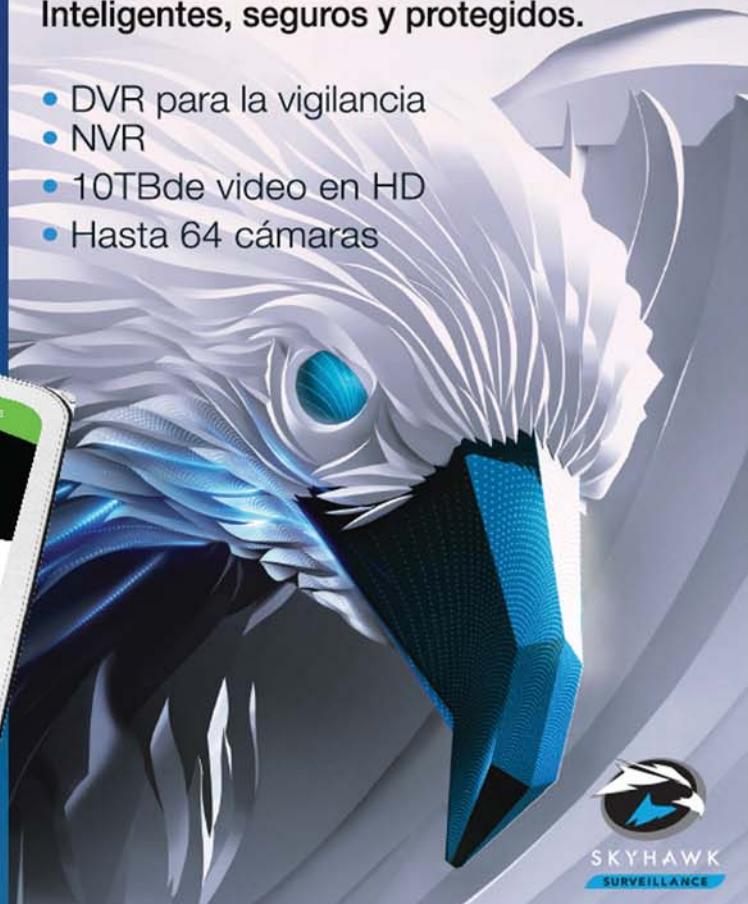
Sr. Marcelo Hirschhorn, Alarmas S&M S.A.

CASEL informa, además, que ante la lamentable pérdida del Ing. Daniel Schapira, quien había sido electo como Vocal Suplente 2°, ese cargo queda sujeto a una nueva votación. ■

Almacenamiento especialmente diseñado para videovigilancia

Unidades de discos duros para la vigilancia Inteligentes, seguros y protegidos.

- DVR para la vigilancia
- NVR
- 10TB de video en HD
- Hasta 64 cámaras



CAPACIDAD: 10TB | 8TB | 6TB | 4TB | 3TB | 2TB | 1TB

El SkyHawk ayuda a minimizar la pérdida de cuadros y el tiempo de inactividad con un índice de carga de trabajo 3 veces mayor que la de los discos para computadoras de escritorio, con un soporte de hasta 64 cámaras de alta definición.

Av. Rivadavia 8617 - C.A.B.A.
(011) 4674-6666

ventas@ARGseguridad.com
www.ARGSeguridad.com

Horario de atención: Lunes a Viernes de 9:00hs a 18:30hs.

IP MEGAPIXEL | CCTV HD - CVI - AHD | BIOMETRÍA | CERRADURAS ELECTRÓNICAS | CONTROL DE ACCESOS | INCENDIO | ALARMAS



SOPORTE TÉCNICO

Asesoramiento: Los que formamos ARGSeguridad somos ingenieros con más de 15 años de experiencia en el gremio de la seguridad electrónica, técnicos y personal altamente capacitado en cada una de sus funciones.



VENTAS ONLINE

24 Hs. / 365 días al año: Realizá tus pedidos, con o sin tarjeta de crédito. Administrá tus compras mediante un ágil formulario de compras online.



STOCK PERMANENTE

Nuestro stock propio, facilita tus oportunidades de negocio.

Nuevas instalaciones

Building Consulting Group



Con la finalidad de seguir ofreciendo comodidad y mayores servicios a sus clientes, Building Consulting Group abrió una nueva sede en Pilar, donde ofrece toda su gama de productos. Desde la nueva sucursal, ubicada en las oficinas de Pilar Point, provincia de Buenos Aires, el equipo técnico brinda asesoramiento a distintos proyectos y acompañamiento a sus clientes para lograr el mejor rendimiento de sus operaciones. Las divisiones de comercialización en las oficinas de Pilar son BCG, Vannellus y Control Led.

Con este nuevo espacio, la empresa ofrece una atención personalizada a sus clientes de la zona norte de la provincia y gracias a su ubicación estratégica, se optimizarán los tiempos de logística y entrega de productos hacia distintos sectores del interior del país.

Building Consulting Group SA es una compañía dedicada a la distribución de equipos y accesorios para sistemas de seguridad electrónica y desde hace 15 años ofrece productos y servicios de las principales marcas del mercado, entre las que se incluye toda la línea completa de tarjetas y lectores HID, controles de acceso, CCTV Bosch, Pelco, Sony, la línea mas completa de cerraduras magnéticas, toda la línea Bosch en detección y aviso de incendio, sistemas de alarmas y una amplia gama de sensores y accesorios para sistemas de seguridad.

Es objetivo de la empresa brindar soluciones a integradores e instaladores sumando una división de consultoría y dirección de obra sobre los sistemas de los productos ofrecidos.

Su división de EPP BCG Consulting brinda todos los productos capacitaciones y asesoramientos para realizar esos trabajos en forma segura y reglamentaria.

El sistema de asesoramiento profesional, forma de entrega y atención sobre la línea de productos son atributos diferenciales dentro del mercado.

Los teléfonos de contacto de la nueva oficina comercial son (54 11) 2527-3424, 4308-1775 y (0230) 466-4909.

Por mail, los profesionales pueden escribir a las casillas info@bcggroup.com.ar y ventas1@bcggroup.com.ar ■

Campaña de calidad

Nyken Automatización



Cuando un instalador comienza a evaluar la posibilidad de iniciarse en la automatización de portones pueden surgirle muchas dudas respecto de por dónde comenzar. En materia de automatismos, la oferta es muy variada; hay motores nacionales e internacionales a precios muy similares y con diferentes características.

El diferencial de las empresas ya no pasará por lo económico, entonces, sino por el servicio que nos presta antes y después de adquirir sus productos.

Antes de realizar una primera compra, deberíamos asegurarnos de contar con repuestos. Esta disponibilidad de reemplazo de piezas debe realizarse casi de inmediato, ya que cuando un automatismo falla, el usuario está teniendo problemas con la entrada o salida a su casa, por lo que exigirá al instalador una solución lo antes posible.

Otro factor clave es la calidad del producto. Según Juan Carlos Laruccia, gerente general de Nyken Automatización, "en un motor, las piezas clave a tener en cuenta, por ejemplo en un equipo corredizo, son los engranajes, la sección de eje, la corona, los rodamientos, el eje del motor, el estator y la cremallera". De acuerdo al experto, "para nuestros productos utilizamos engranajes de acero, coronas de bronce, rodamientos en caja de aluminio y rotores y estatores de gran tamaño, para asegurar al instalador que la potencia es la necesaria para movilizar portones pesados. Por último, instalar una cremallera de hierro en ángulo de 1 ½ mts asegurará una continuidad en el movimiento", concluyó Laruccia.

Nyken Automatización es una marca de Nyken Argentina S.A., empresa especializada en la producción de automatismos para portones levadizos y corredizos con un alto valor añadido en diseño y tecnología.

Todos los equipos de la marca son diseñados y producidos en su totalidad en la planta ubicada en la localidad de San Justo, partido de La Matanza, en la provincia de Buenos Aires, donde se encuentran, además, las dependencias comerciales, gerenciales y el centro de logística desde donde se distribuyen sus productos al interior del país. ■

A close-up photograph of two gears. The gear on the left is made of metal, showing a brownish, textured surface. The gear on the right is made of plastic, appearing yellowish and translucent. The gears are interlocked, and the background is a plain, light color.

NYKEN
AUTOMATIZACIÓN DE ACCESOS

AUTOMATIZÁ
CON EQUIPOS DE CALIDAD
NO TE QUEMES X PLÁSTICO

HACEMOS MAQUINAS, NO JUGUETES...

Tel.: +54 (11) 4441-6628/1060 | Whatsapp: 011-2667-6736
info@nykenautomatizacion.com.ar | www.nykenautomatizacion.com.ar



BUILDING CONSULTING GROUP S.A.

HID

DISTRIBUIDOR OFICIAL

TODAS LAS SOLUCIONES PARA EL CONTROL DE ACCESO Y EL ACCESO LOGICO



EDGE Y VERTEX
ACCESO BASADO EN IP



LECTORES UHF LARGO ALCANCE



ACCESO LOGICO OMNIKEY

HID MOBILE ACCESS

Permite mas de una identificacion segura residiendo en un dispositivo inteligente.
Convierte los telefonos y dispositivos moviles en credenciales de confianza
cobinando lectores **ICLASS SE / MULTICLASS SE**



-MAYOR CONFIENZA: Proteccion de privacidad de los datos de identidad.

¿NECESITA TECNOLOGIA LECTURA ESCRITURA PARA GESTIONAR MULTIPLES APLICACIONES EN SU NEGOCIO?

¿Necesita una tarjeta que además de permitir leer información de forma segura y rapida, permita escribir datos con igual garantía de seguridad ?



UNA TARJETA, MILES DE APLICACIONES.



BCG DISTRIBUIDOR OFICIAL DE LOS PRODUCTOS HID - ICLASS - INDALA

BUILDING CONSULTING GROUP .S.A. WWW.BCGGROUP.COM.AR INFO@BCGGROUP.COM.AR

DIR.: ALBERTI 1188 C1223AAN - BUENOS AIRES - ARGENTINA

TEL.: (5411) 4308-0223 // 4941-1472/1573 FAX.: 43081775

bcg

BUILDING CONSULTING GROUP S.A.



BOSCH

Sistemas de Seguridad
Distribuidor Autorizado

TODA LA LINEA DE PRODUCTOS BOSCH PARA LA SEGURIDAD CCTV - ALARMAS - INCENDIO - ACCESOS



HIKVISION

DEALER PARTNER



VANELLUS



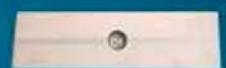
Sistemas de video para el mercado de la seguridad para
INSTALADORES y PROFESIONALES del sector, productos y soluciones integrales

CERRADURAS ELECTROMAGNETICAS

Las cerraduras BCG mantienen la linea mas completa de cerraduras magneticas y accesorios.
es la unica que realiza control de calidad y mediciones en laboratorios locales

ESPECIFICACIONES TECNICAS

Modelo	C-300	C-600	C-1200
Fuerza de retencion	300Lbs	600Lbs	1200Lbs



BUILDING CONSULTING GROUP .S.A. WWW.BCGGROUP.COM.AR INFO@BCGGROUP.COM.AR
DIR.: ALBERTI 1188 C1223AAN - BUENOS AIRES - ARGENTINA
TEL.: (5411) 4308-0223 // 4941-1472/1573 FAX.: 43081775

Capacitación en Selnet

Vivotek Expert Certificate



SELNET
www.selnet-sa.com.ar



Como sucede habitualmente, Selnet organizó una nueva capacitación junto a Vivotek, uno de sus socios de negocios. La misma tuvo lugar el 24 y 25 de abril y fue la primera realizada en el año, aunque ya están programadas las que se llevarán a cabo durante los próximos meses.

El programa Vivotek Expert Certificate, VEC, consiste en talleres de dos días especialmente desarrollados para integradores, profesionales e instaladores del sector. El material cubierto en estos talleres incluye una introducción completa y detallada de todas las características y funciones de las cámaras VIVOTEK, las tecnologías en que se basan, sus beneficios para los usuarios finales, tipos de aplicaciones que habilitan y diseño de proyectos.

El VEC tiene como objetivo lograr mejorar la calidad del servicio y de las comunicaciones.

MODALIDAD DE CURSADA

Para obtener el certificado de asistencia o aprobación no es necesario asistir a la duración completa del curso, pero en el

examen serán evaluados todos los contenidos. Los cupos del curso son muy limitados, haciendo que el training sea exclusivo y adaptado a las necesidades de los asistentes.

VENTAJAS DE LA CERTIFICACIÓN VIVOTEK

Para sus clientes, tratar con una empresa con la Certificación VEC es asegurarse de contar con una empresa que guiará y recomendará la mejor solución que satisfaga los objetivos del cliente. El programa VEC permite a los integradores de sistemas vender más eficazmente y dar soporte a soluciones de Vivotek.

MODALIDAD DE EVALUACIÓN

El examen será en modalidad online, pudiendo realizarse hasta un mes después de completado el curso. Luego de la evaluación, Vivotek emite un certificado y una tarjeta de membresía para quienes aprueban el curso.

Para participar en los próximos VEC, los interesados deben escribir al correo eventos@selnet-sa.com.ar



El Socio Ideal
para todos
tus proyectos

Distribuidores Oficiales
Soporte y Garantía

Precios Exclusivos para
Instaladores

Amplio catálogo de
Productos

Envíos a todo el país



Importador y Distribuidor Mayorista de Seguridad Electrónica



¡Nuevo!
IR-1000
OUTDOOR

IR-800



RECEPTOR
UNIVERSAL RX-W

power
shock
GRANDES PERIMETROS



power
shock
HOME

¡Nuevo!



www.alkes.com.ar

@ ventas@alkes.com.ar

f [/alkescctv.com.ar](https://www.facebook.com/alkescctv.com.ar)

Santos Vega 8030 - Planta Baja
(B1682AJV) Villa Bosch,
3 de Febrero - Buenos Aires

(011) 4840-1984





V-PRO H.265 LINE

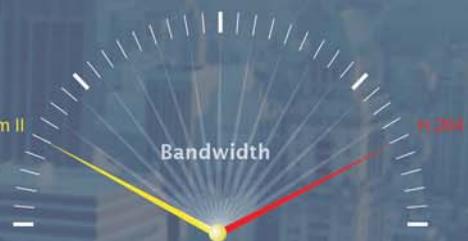
REDUCE ANCHO DE BANDA Y
USO DE STORAGE HASTA UN

80%



- WDR PRO (WIDE DYNAMIC RANGE)
- SNV (SUPREME NIGHT VISIBILITY)
- DIS (DIGITAL IMAGE STABILIZATION)
- 60 FPS · GIGABIT ETHERNET PORT

H.265
+
Smart Stream II



► DISTRIBUIDOR OFICIAL

VIDEO VIGILANCIA IP · AHD · CCTV
CONTROL DE ACCESO · INTRUSIÓN
INFRAESTRUCTURA · INCENDIO · ENLACES

 **SELNET**
SOLUCIONES INTEGRALES



Ahora todo queda



Storage de Red



LO QUE TENÉS QUE SABER

- Se conectan a la red y administran todas las grabaciones.
- Están diseñados para operar 7x24 y se pueden reemplazar discos en caliente.
- Están diseñados para utilizar discos de 3,5".
- Permiten **RAID** de tipo:

RAID 0: Alto rendimiento, distribuye los datos equitativamente entre dos o más discos.

RAID 1: Redundancia, consiste en dos discos en espejo.

RAID 5: Bajo coste de redundancia, necesitan un mínimo de 3 discos para ser implementado.

RAID 6: Proporciona protección contra fallos dobles de discos. Es ineficiente cuando se usa un pequeño número de discos.

RAID 10: 1+0: Pueden fallar todos los discos salvo uno sin que se pierdan todos los datos, proporciona mayor velocidad de escritura.



Sumalo a tu kit y registrate entrando a www.kitexperto.com

MIEMBRO DE
CYGNUS
GROUP





Los mejores proyectos
se hacen **en equipo**



kitexperto.com

Securitour 2017 en Córdoba

Segunda jornada del tour tecnológico

Uno de los road shows tecnológicos más importantes de la industria sigue su marcha por el interior del país. Nuevamente superando todas las expectativas de convocatoria, se presentó en Córdoba Capital para mostrar las novedades y tendencias tecnológicas en materia de seguridad.



Luego de su presentación en el Abasto Hotel de Buenos Aires, Securitour 2017 inició su gira por el interior del país, con Córdoba Capital como primera parada, una de las plazas comerciales más importantes del territorio nacional, tanto por su estratégica ubicación como por su proyección hacia el resto del país.

Sin dudas, la gira de Securitour sigue poniendo en evidencia el éxito de la iniciativa: la convocatoria fue nuevamente muy bien recibida por los profesionales del sector, quienes aprovecharon la oportunidad para conocer las novedades que ofrecen al mercado las empresas participantes.

Tal como sucedió en Buenos Aires, el foco del encuentro estuvo puesto en la integración de tecnologías y equipos destinados a la seguridad electrónica y ofreció a los asistentes la oportunidad de ampliar su cartera de soluciones, adicionando la posibilidad de diferenciarse a la hora de instalar un sistema.

Videovigilancia, control de accesos, monitoreo, detección de incendios, alarmas, automatización, comunicaciones y cercos eléctricos fueron algunos de los segmentos, de los que formaron parte Siera, Nanocomm, Certrec, Mircom, SEG y Security Factory, empresas que presentaron toda su línea de productos, en esta ocasión a través de ADC, distribuidor local de esas firmas.

TESTIMONIOS

Respecto del tour, Eric Natusch, Director de Play Security Systems, señaló que la gira "es un éxito desde su primera edición, pero en estos eventos cada plaza es un nuevo desafío. Esto te obliga a estar atento a cada detalle, para que la gente sienta cada jornada como única".

Por su parte, Marcelo Martínez de Alarmas del Centro, explicó la importancia de este tipo de eventos en el interior: "para nosotros es fundamental estar presentes en este tipo de convocatorias, que nos acercan al instalador. Aunque somos una empresa local y nuestro trato con ellos es diario, tenerlos a todos juntos durante una jornada y poder compartir ellos información y escuchar sus necesidades es sumamente valioso".

Rogelio Martos, de la firma SEG Internacional se refirió, también, a la importancia del trato personalizado: "nuestra empresa inauguró hace poco un local aquí, en Córdoba, así que estar en esta convocatoria nos permite apoyar a la región en su crecimiento. Entendemos que muchas veces la automatización de portones es la puerta de entrada a otros rubros de la seguridad electrónica y el hecho de estar presente junto a marcas de otros segmentos del mercado apoya ese concepto".

Representando a Security Factory, Carlos Luna explicó que "el automonitoreo es un rubro que está en constante crecimiento y así nos lo hacen saber los instaladores, que demandan cada vez más información de nuestros equipos. Haber venido a Córdoba no solo es un apoyo para nuestro distribuidor local sino que además nos permite presentarle al sector una oportunidad de crecimiento única".

"Estamos orgullosos de acompañar esta gira, que nos ayuda a fortalecer los lazos con nuestros clientes y a presentar nuestra amplia línea de soluciones en comunicación", dijo, por su parte, Diego Ripoli, quien llevó a cabo la presentación de Nanocomm.

"Detección de incendios sigue siendo el rubro con mayor posibilidad de crecimiento en la región y desde nuestra compañía entendemos que el sector tiene aquí una oportunidad increíble para posicionar la marca en Argentina", explicó José María Placeres, Gerente Regional Latam de MIRCOM, acerca de las posibilidades que ofrece este segmento del mercado.

Pasada ya la segunda fecha de Securitour 2017, la próxima escala será en Rosario, el 30 de mayo para continuar el 31 de agosto en Mendoza, el 28 de septiembre en Tucumán y cerrar el año en Mar del Plata, el 26 de octubre. ■

COMUNICADOR UNIVERSAL DE ALARMAS 3G/2G DOBLE SIM

2G-3G - DOBLE SIM - PLACA WIFI - LAN

- Modulo intercambiable
- Posibilidad de adicionarle placa Ethernet
- Posibilidad de adicionarle fuente y batería extra
- Comunicador inalámbrico GSM/GPRS full data contact ID Opera en 2G/3G y SMS
- Dual SIM
- Programacion vía App Android Bluetooth o por medio de SMS
- APN automática
- Actualizable por aire
- Comando remoto desde Smartphone de cualquier panel de alarmas.



ED5750

PLACA WIFI DISPONIBLE!

COMUNICADOR PARA ALARMAS DIRECTO A BUS DSC® 3G/2G



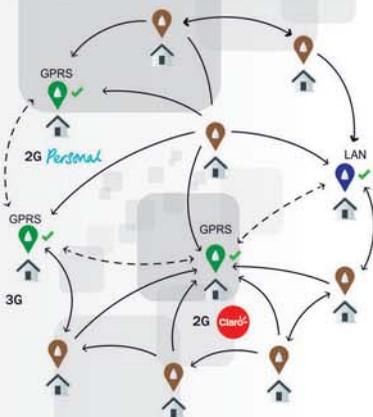
ED5050

- Comunicación IP/SMS
- Opera en 2G / 3G y SMS
- Programacion local a través de puerto serial (FTDI O dongle BT) y remota a través de IP/SMS
- Conexión directa al BUS de datos del panel para toma de eventos (disponible para DSC)
- Medición de señal incorporado, local y remota
- Actualizable vía FOTA (Firmware Over The Air)
- Conector de antena tipo SMA soldado a la placa
- Operación de salida y supervisión de la entrada vía IP/SMS (para activar otros dispositivos o supervisar su activación)
- Modo instalador que facilita encontrar la mejor ubicación para su instalación



NANOMESH

Sistema Radial Mesh IP de NANOCOMM



- Software de Recepción Local No requiere conexión a Internet
- 5k. Largo alcance, promedio de 5 km. bajo normas Enacon
- Sin necesidad de soporte de mantenimiento. Alta efectividad de RF
- App técnicas y herramientas para soporte on-line
- Multiples medios de comunicaciones: GPRS, LAN, WIFI, RF, LINEA
- Referencias de 100% de casos de exito a su disposición



RADIOMESH

NANOCOMM
EVOLUCIÓN QUE SE TRANSMITE

SEG

INTERNATIONAL

35 Años

EVOLUCIÓN Y VELOCIDAD PARA MÁS SEGURIDAD

Plaquetas TSI suman presteza al ingreso y salida de vehículos.

CONOCÉ NUESTRAS NUEVAS SUCURSALES!



Temperley

Av. Eva Perón 1052



Córdoba

Av. Colón 2317

Atención al cliente | Tel.: (54 11) 4761 7661 Líneas Rotativas | **Mail:** info@seg.com.ar
Dirección: Avda. Bmé Mitre 1400, Florida Oeste Pcia. de Buenos Aires C.P. B1602AKS, ARGENTINA

LÍNEA SPEED
TSi
speed

NUEVA LÍNEA DE AUTOMATIZADORES TSi.

Acortan los tiempos de apertura y cierre del portón,
convirtiéndolos en los más rápidos del mercado.



PORTONES LEVADIZOS **VERTI CONDOMINIO TSi**

(Velocidad de apertura 4,3 segundos)



PORTONES CORREDIZOS RESIDENCIALES **Solo CH TSi**

(Velocidad de apertura 3,8 segundos,
portón de 2,4 mts)



PORTONES CORREDIZOS PESADOS **Solo 1.0 TSi**

(Velocidad de apertura 6 segundos,
portón de 2,40 mts)



PORTONES CORREDIZOS INDUSTRIALES **Solo 2.0 TSi**

(Velocidad de apertura 6 segundos,
portón de 2,40 mts)

CONOCÉ TODA NUESTRA LÍNEA
DE PRODUCTOS EN NUESTRA WEB

www.seg.com.ar

SEG
INTERNATIONAL

IP-in-Action LIVE Buenos Aires

Nueva parada del ciclo de conferencia sobre tecnología IP

Más de 160 profesionales de la industria de la seguridad de Buenos Aires y distintos puntos de Argentina asistieron al III Encuentro Internacional de Tecnología en Seguridad IP-in-Action LIVE. La gran asistencia y la calidad de las conferencias convirtieron al evento en uno de los encuentros más importantes del año.

Como ya es habitual, el Abasto Hotel de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, Argentina, fue el epicentro del IP-in-Action Live, ciclo de conferencias sobre tecnología IP del que Negocios de Seguridad es auspiciante y participa desde la primera edición.

La convocatoria superó ampliamente las expectativas de la organización, que ven en el territorio argentino un creciente interés por los adelantos tecnológicos y la aplicación de los nuevos dispositivos en materia de seguridad electrónica.

“Para las próximas ediciones nos proponemos seguir haciendo crecer este evento en toda la región, además de trabajar para proponer excelencia en los aspectos educativos. Las demostraciones en vivo y las oportunidades que surgen en el área de networking son aspectos claves y trabajamos para lograr una propuesta cada vez más interesante”, expresó Pablo Reyes, VP Operations LATAM IP UserGroup.

Finalizado el evento, los organizadores del IP-in-Action LIVE Buenos Aires, agradecieron a todas las compañías expositoras, que participan año a año activamente de las conferencias y exposición. “Agradecemos a las empresas Anixter, Avigilon, Bolide Technology, Bykom, EBS LA, Genetec, Hikvision, In-VidTech, Kronos LA, Milestone Systems, NVT Phybridge, Optex, Rayec Systems y Southwest Microwave por su valioso aporte y excelente participación durante la jornada y a nuestras organizaciones aliadas para este evento, Editorial Seguridad y Defensa, Integra, Pampa Marketing, Revista Innovación, Negocios de Seguridad, Revista Seguridad en América, Revista Xtreme Secure, Security College US y TECNOSeguro”, expresa el comunicado oficial del IP UserGroup.

TESTIMONIOS Y CONFERENCIAS

“El evento organizado por IP UserGroup en Buenos Aires, Argentina logró



convocar asistentes de alta calidad del mercado de seguridad electrónica argentina. El nivel de interés de los presentes en las soluciones de Avigilon fue muy alto y tuvimos oportunidad de presentar la tecnología más innovadora en videovigilancia”, expresó Alejandro Rodríguez, Director Regional de Ventas Avigilon.

“Vemos un marcado interés en Argentina por nuestra tecnología. Es un mercado que está saliendo del letargo de los últimos años y comienza a concretar negocios que promueven el crecimiento tanto de nuestra marca como del sector, lo cual es bueno para la industria en general”, detalló en charla con este medio el directivo de Avigilon.

Pablino Martínez, Gerente Regional de Ventas Avigilon fue el encargado de la presentación de la marca, que estuvo enfocada en la búsqueda de personas por apariencia, basada en la mejor tecnología de Inteligencia Artificial con Aprendizaje Profundo disponible en el mercado.

“Esta función nos permite encontrar rápidamente a personas sospechosas o perdidas y vehículos determinados, documentando los incidentes en cuestión de minutos”, explicó Martínez.

Manuel Hernández, Director de América del Sur y Caribe LAR Group de Mi-

lestone Systems fue uno de los encargados de abrir las jornadas académicas. El tema central de su exposición fueron las soluciones de manejo y control de espacios por medio de videovigilancia e inteligencia desde un software de gestión.

Durante su presentación, Hernández describió la tendencia de la industria hacia la consolidación del operador proactivo basado en la capacidad de integrar soluciones y productos para video vigilancia y seguridad electrónica.

A su turno, el Gerente de Ventas en América Latina de Southwest Microwave, Sergio Rivera, ofreció conceptos básicos sobre seguridad perimetral y presentó las soluciones fabricadas por la marca con ejemplos de aplicaciones en distintos mercados verticales

Francisco Galarraga, Gerente de Exportaciones Latinoamérica de EBS, habló de la nueva generación de sistemas de alarma, basadas en GPRS. “La evolución de la red móvil, los dispositivos y los servicios afectó nuestra vida y cambió la manera de hacer las cosas, no sólo de comunicarnos. Esta transformación se traslada también a los negocios y por tanto los usuarios de sistemas de alarma y monitoreo demandan nuevas de soluciones”, explicó el directivo de la compañía.

IMPORTADORES DIRECTOS & DISTRIBUIDORES OFICIALES

HURIN
SEGURIDAD ELECTRONICA

**VENDEMOS SEGURIDAD!
BRINDAMOS CONFIANZA**

CCTV & ACCESORIOS



CÁMARAS ESPECIALES & TÉRMICAS



ahua
TECHNOLOGY

longse

SMART PIXEL

CYGNUS
electronics

ZKTeco

lonso
ALARMAS

Secutron

CONTROL DE ACCESO & ALARMAS



PREVENCIÓN DE INCENDIO



4583-6653
LÍNEAS ROTATIVAS

ENVÍOS A TODO EL PAÍS

Galicia 2946 2ºP (CABA)

ventas@hurin.com.ar

www.hurin.com.ar
TIENDA ONLINE



“Siempre es alentador venir a la Argentina y particularmente a Buenos Aires”, expresó Jhon Jairo Betancur, Director Comercial del Grupo Solutec, quien concretó una nueva visita al país para hablar, en esta ocasión, acerca de la relación entre los sistemas de alarmas y las estaciones de monitoreo.

“Los centros de monitoreo están evolucionando hacia sistemas integrados con video. Hasta no hace mucho, el video era considerado una herramienta adicional de las centrales de monitoreo de alarmas, por ejemplo como elemento de apoyo. Hoy proponemos el monitoreo de los sistemas de video en sí y la atención de eventos generados desde una cámara o una DVR. Así, el centro de monitoreo puede expandir sus opciones a partir de las posibilidades que ofrecen las cámaras, como la analítica”, expresó Betancur acerca de su presentación.

Lo consultamos, además, sobre su percepción de nuestro mercado: “es muy satisfactorio ver que la industria va creciendo. Pero lo más importante es que se va especializando, demanda más y mejor tecnología y, en consecuencia, quiere sacar mayor provecho de ella”, expresó el directivo de Solutec.

“Las propuestas como las del IP UserGroup son una buena oportunidad no sólo de dar a conocer las soluciones que proponemos, sino también de mantener un contacto directo con

clientes y potenciales clientes, mostrándoles nuestras soluciones y ayudando a instalar nuevos conceptos de negocios a través del monitoreo de imágenes”, concluyó.

Antonio Pérez, Director de Ventas para Latinoamérica y Caribe de NVT Phybridge basó su presentación en las soluciones de transmisión de Ethernet y PoE de largo alcance, para lo cual la compañía desarrolló productos específicos.

“Como cada vez que nos presentamos en Buenos Aires, tanto a través de este evento en alguna feria del sector, encontramos demanda de mejores soluciones tecnológicas. El mercado argentino, y en general el de la región, sigue avanzando en instalaciones cada vez más profesionales y requiere de dispositivos que ayuden a esa implementación”, aseguró Pérez, quien tuvo entre los puntos salientes de su conferencia la migración de analógico a IP de manera rápida, fácil y económica, el aprovechamiento de la infraestructuras de cableado ya existente; la posibilidad de extender distancias de Ethernet y PoE hasta seis veces más que con los switches tradicionales y la creación de una plataforma IP robusta, fácil de configurar, implementar y administrar.

MÁS CHARLAS

Además de las citadas conferencias y testimonios, también disertaron Eduar-

do Polanco, Latin America Sales Engineer, InVidTech, sobre la nueva era en IP, nuevas tecnologías plug&play y PoE y tecnologías TVI híbridas; y Camilo Avila, Territory Business Manager Sudamérica de Bolide Technology, acerca de Bodycam como complemento para soluciones móviles.

Bodycam es una cámara diseñada especialmente para personal de seguridad y emergencia que permite tener posicionamiento y video en tiempo real de la persona encargada de la seguridad de sus bienes y del personal de emergencia

Gustavo Cytryn, Regional Sales Manager Southern Cone de Genetec habló sobre las amenazas de ciberseguridad y las técnicas de contramedida que implementan los sistemas de administración de seguridad en video mientras que Eduardo Polanco, Latin America Sales Engineer de InVidTech, disertó sobre las ventajas de la tecnología IP para minimizar costos de instalación y lograr una red eficiente en todo aspecto.

PRÓXIMOS EVENTOS

Recordando al público que la asistencia a los encuentros tecnológicos IP-in-Action LIVE es totalmente gratuita, la organización anuncia que los siguientes eventos se llevarán a cabo en la ciudad de Guadalajara, México, el 22 de junio, y Guayaquil, Colombia, el 13 de Septiembre de este año. ■





Software para Monitoreo de Alarmas, GPS y Control de Flotas

TE GUSTARÍA...

... tener **integrado en un solo sistema** el Monitoreo de Alarmas, Video, GPS y gestión de smartphones ?

... que los **servicios técnicos se sincronicen automáticamente** desde el smartphone o tablet del técnico con la central de monitoreo ?

... contar con un servicio de **soporte técnico REAL las 24hs?**

... que el sistema envíe de manera automática un email informando a los clientes que deben **pagar la mensualidad?**

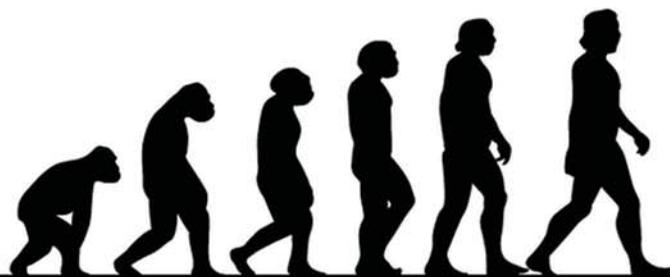
... poder realizar logística vehicular y **CONTROL DE FLOTAS ?**

... ofrecer servicio de **MANTENIMIENTO PREVENTIVO** de flotas customizable por cada cliente?

... ofrecer servicio de **CONDUCCIÓN Y DESEMPEÑO** de choferes?

...ofrecer el servicio de **CONTROL DE GASTOS DE COMBUSTIBLE Y OTROS RUBROS** parametrizable según la necesidad del cliente ?

... TENER EL CONTROL REAL Y TOTAL DE TU EMPRESA?



Conoce Bykom y logrará resultados !!!!!

Envíanos tu consulta  info@bykom.com.ar -  + 54 223 4958700
Av. Independencia 2342 - Piso 2 - Mar del Plata - Argentina

EQUIPO DE ÚLTIMA GENERACIÓN
PARA CONTROL DE ACCESO Y PERSONAL

ZK-UFACE800



CON
RECONOCIMIENTO
FACIAL

Rostros: 1200
Huellas: 2000
Transacciones: 100000



ZK-F19 ID

Huellas: 3000 • Registros: 30000



ZK-SF100 ID

Huellas: 1500 • Tarjetas: 5000

**PRODUCTO DEL MES
ZK-F16 ID**

Registros: 100000
Huellas: 3000
Tarjetas: 30000



ZK-K20 ID

Usuarios: 500 • Tarjetas: 500



ZK-Multibio 800-H ID

Rostros: 1500 (1:N) - 4000 (1:1)



ZK-F21 ID

Huellas: 3000 • Tarjetas: 5000



InBIO 260

Huellas: 3000 • Tarjetas: 30000



**EQUIPOS AUTÓNOMOS DE ÚLTIMA GENERACIÓN
PARA CONTROL DE ACCESOS Y DE PERSONAL**



Empresa certificada
ISO 9001:2008



DRAMS Technology

Agregando valor a sus productos

Marcas de renombre mundial, calidad en el servicio, soporte técnico, garantía local y stock permanente son cinco de los puntales de DRAMS, instalada en el mercado como un referente de calidad y seriedad en la distribución de productos y sistemas de seguridad electrónica.



DRAMS TECHNOLOGY

+54 11 4862 5054

ventas@dramstechnology.com.ar

www.dramstechnology.com.ar



“Creo que la figura de distribuidor, en muchas oportunidades, no goza de buena prensa ya que a menudo es considerada como una empresa que se dedica a entregar productos que tiene almacenados en su estantería sin brindar ningún tipo de asesoramiento ni garantía. Sin embargo, creo que la función de un distribuidor es trabajar codo a codo con el integrador para, primero, entender los requerimientos reales del cliente, luego proponer una solución y finalmente capacitarlo. Consideramos a nuestros clientes como socios de negocios con los cuales forjamos una relación a largo plazo que excede la concreción de un determinado proyecto. La apuesta de DRAMS Technology es la de distribuir productos de primera calidad y marcas reconocidas, adaptándolos, cuando sea necesario, a los requerimientos locales”. Hoy, diez años después, los conceptos de Daniel Schapira, fundador y Presidente de DRAMS, mantienen plena vigencia y dan certeza al eslogan adoptado: “Agregando valor a sus productos”.

LOS INICIOS

“Venimos trabajando desde 2006 con productos de muy alta calidad y prestaciones cuyas marcas son altamente reconocidas a nivel mundial. Esto nos ha dado grandes satisfacciones tanto a nosotros como a nuestros clientes, integradores e instaladores, quienes valoran poder ofrecer al usuario final una solución diferenciadora. En la em-

presa trabajamos día a día pensando tanto en el fortalecimiento de la relación con nuestros clientes como en la incorporación de nuevas tecnologías y productos que complementen a los actuales, para ofrecer soluciones tecnológicas de avanzada y a la altura de proyectos cada vez más exigentes”, explicó el Ing. Schapira.

DRAMS Technology comenzó formalmente su actividad en abril de 2006 ofreciendo tecnología para control de acceso de Bioscrypt y cerraduras de Securitron; en los meses siguientes incorporó tarjetas y lectores de proximidad compatibles con HID de Farpointe Data. Ese mismo año obtuvo la distribución de los productos de CCTV de Samsung Techwin, lo cual le permitió incursionar en el mercado de la videovigilancia con una marca de gran prestigio internacional.

La incorporación de nuevos productos siguió haciéndose en forma progresiva y manteniendo siempre como principal premisa la calidad y sus prestaciones. Así, en 2009 se agregaron Avigilon y Suprema y en 2011 DRAMS tomó la distribución de la línea de CCTV de Provision-ISR. Las últimas novedades del porfolio de DRAMS Technology están relacionadas con el agregado de inteligencia a la plataforma de Avigilon.

Ahora también son distribuidores de Neural Labs (reconocimiento de patentes y lectura de contenedores), Herta (reconocimiento facial) y OnCam (cámaras 360°).

“Nuestro modelo de negocios se basa en generar un valor agregado para los productos que comercializamos. Además de los tres principios básicos que todo distribuidor debería cumplir (stock permanente, soporte técnico y garantía local), este valor agregado consiste en brindar a nuestros clientes las herramientas necesarias, tanto en lo comercial como en lo técnico, para que puedan demostrar a sus propios clientes las ventajas de determinada tecnología o producto, facilitándoles el proceso de venta. Además brindamos asesoramiento para la instalación y puesta en marcha de los equipos”, nos contaban los directivos de la compañía acerca de la filosofía de la empresa, que mantiene inalterable.

CRECIMIENTO

A lo largo de estos diez años, DRAMS Technology mantuvo un crecimiento sostenido. Incorporó nuevas marcas y cambió de sede: ha pasado de aquella inicial de una planta a un nuevo edificio corporativo con más de 700 m² y espacios bien definidos.

“Siempre mantuvimos como premisa la atención al cliente, ya que ellos son la base del crecimiento de toda empresa”, sostuvo Daniel Schapira. “Cuando comenzamos a planificar una nueva sede, partimos de un concepto básico: el crecimiento. Estamos convencidos de que vamos a seguir creciendo en el mercado y para ello tenemos que tener un espacio físico acorde, donde todos podamos potenciar nuestro trabajo y ofrecerle al cliente un lugar idóneo”, concluyó el directivo.

LA NUEVA SEDE

Ubicada en Pringles 1267, la nueva sede de DRAMS está distribuida en tres plantas. La planta inferior está destinada a la estiba de mercadería y cuenta con dos espacios separados: uno donde se guardan los pedidos para despacho, que cuenta con la oficina de entrega de pedidos, y el depósito de mercadería, donde cada uno de los productos y marcas cuentan con espacio de almacenamiento determinados.

La planta inferior, gracias a la amplia entrada vehicular, permite la carga y descarga de mercadería tanto a clientes como proveedores, en el interior de la empresa; allí se ubica también el área técnica de la compañía.

El segundo piso es el corazón de la empresa: en ella se encuentran ubicadas las oficinas de los ejecutivos de cuentas, la dirección, el showroom y una sala de reuniones. “Diseñamos las áreas de trabajo en función de la gente con la que hoy contamos y previendo la posibilidad de sumar puestos de trabajo en la medida que la empresa lo requiera”, refirió el Ing. Schapira acerca de las instalaciones.

El tercer piso está dedicado a la sala de capacitación, con cupo de hasta 30 personas. Esta sala está preparada tanto para presentaciones como para llevar a cabo certificaciones. Para ello cuenta con un proyector y mesas de trabajo en los laterales, pudiendo acondicionarse según las características de la convocatoria. “La idea es potenciar nuestra área de capacitación al cliente, ofreciéndole las herramientas necesarias para su trabajo diario. Contamos en ese mismo piso con un amplio espacio que hoy funciona como una suerte de lobby que podemos transformar perfectamente en una segunda sala de capacitación, ampliando así nuestra capacidad de convocatoria”, explicaron desde la compañía. Este nivel del nuevo edificio cuenta con amplios espacios de servicios y ofrece la posibilidad de adaptarse a las necesidades futuras de la compañía.



PRINCIPALES MARCAS

Marcas de renombre mundial y reconocida calidad integran el portfolio de DRAMS, que incluyen soluciones de videovigilancia y control de accesos.

- Avigilon: video IP de alta definición (HD). Presenta las cámaras con la resolución más alta del mercado y un software de gestión (VMS) muy potente y versátil, que ofrece una solución integrada con su propio sistema de control de acceso, además de integración con otras tecnologías como analíticas de video, reconocimiento de patentes, lectura de contenedores y reconocimiento facial.
- Suprema: sistemas de control de acceso y presentismo con lectocontroladores con huella digital o tarjeta.
- Samsung (Hanwha): la más amplia gama de productos de CCTV profesional para soluciones de videovigilancia.
- Provisión ISR: soluciones para videovigilancia de tecnología israelí, entre las que se incluyen cámaras y grabadoras con tecnología AHD e IP.
- Farpointe Data: tarjetas y lectores de proximidad compatibles con HID y garantía de por vida.
- Herta Security: tecnología para reconocimiento facial. Se especializa en la identificación en multitudes en tiempo real a través de cámaras IP.
- LKX: cerraduras electromagnéticas y accesorios.
- Neural Labs: empresa dedicada al desarrollo de reconocimiento de pa-

tentes (LPR) y lectura de contenedores por medio de cámaras de videovigilancia.

- Oncam: enfocada en brindar soluciones inteligentes, modernas y escalables, la empresa desarrolla cámaras 360° y es pionera en añadir inteligencia a los procesos de videovigilancia.
- Securitron: reconocida en el mercado por la calidad de sus cerraduras electromagnéticas y accesorios con garantía de por vida. ■



UNIDADES DE NEGOCIOS

- Control de acceso.
- Videovigilancia.

NUEVO LANZAMIENTO!!!

NEO DT AM

PIR DETECTOR & DETECTOR MICROONDAS
CON ANTI ENMASCARAMIENTO



- Procesamiento de señal microondas digital
- Ajuste de sensibilidad PIR y Microondas
- Compensación de temperatura bidireccional
- EN50131 Grado 3
- Detector Banda X



ESPECIAL COMPORTAMIENTO PARA AMBIENTES HOSTILES
BANCOS, FÁBRICAS, OFICINAS, EMPRESAS



FACILIDADES DE PAGO

PAGO CON CHEQUES

CONTRAENTREGA DE VALORES

0/30/60/90/120/150/180

**EL MEJOR
SENSOR
AHORA
AL MEJOR
PRECIO**



Detector PIR QUAD Digital

SWANQUAD

Sensor infrarrojo DIGITAL
Patrón de detección: 18 x18 mts.
Inmunidad a mascotas hasta 25 Kg.
Compensación de temperatura.
Contador de pulsos variable 1-2 y 3.
Ajuste de sensibilidad.
Inmunidad ambiental, Tamper.

LA MEJOR FINANCIACIÓN, SIN INTERÉS

Consulta ahora con tu ejecutivo de cuentas

5091-6500 (LÍNEAS ROTATIVAS)

Starx Security

La renovada alianza con Crow impulsa el crecimiento de la empresa

Tras algunos meses de reacomodamiento interno, Starx vuelve renovada y presenta las nuevas tecnologías de su principal aliado estratégico: Crow. Productos con nueva tecnología y cuidada estética forman parte de la oferta conjunta al mercado.



STARX SECURITY

+54 11 5091-6500

ventas@starx.com.ar

www.starx.com.ar

/starxseguridad



Luego de algunos meses de incertidumbre y tras superar inconvenientes internos, Starx Security renueva su compromiso con sus clientes, y el mercado de la seguridad, renovando su alianza con el fabricante de sistemas inalámbricos de alarmas Crow.

“Pasamos por unos meses muy difíciles, durante los cuales como empresa sufrimos mucho, aunque más nos costó superar la decepción personal”, comenzó la charla Mario Koch, CEO de Starx Security.

“Sucede –continuó el directivo– que nuestra operatoria se vio afectada por una suerte de boicot interno mediante el cual se armó, dentro de Starx, una empresa paralela que desconocíamos. Nos tomó mucho tiempo y destinamos una gran cantidad de recursos para encontrar las pruebas que avalaran estos hechos y una vez que lo logramos, dejamos todo en manos de la Justicia”.

Resulta imposible, hoy, separar a la familia Koch de Starx, empresa iniciada y encabezada por Mario con la colaboración de su mujer, Miriam, y sus hijos, Paola y Fernando.

“Cada uno tiene su especialidad y su misión dentro de Starx: Mario es, principalmente, quien decide las compras y las marcas a representar. Paola tiene a su cargo el equipo de ventas y yo, aunque también formo parte de la toma de decisiones de la empresa, estoy más abocada a la búsqueda de nuevos

productos y proveedores. Nuestras funciones son complementarias”. Quien detalla los roles es Miriam, ladera de Mario en la empresa.

Y luego es Mario quien explica la división entre familia y empresa: “Hay reportes diarios dentro de la compañía, con lo cual en la oficina, solo se habla de cuestiones laborales. Con esto, logramos una separación de roles, lo cual le ofrece mayor confiabilidad a nuestro trabajo”.

Acerca de lo sucedido durante los últimos meses, “lo que más nos dolió fue la confianza que habíamos depositado en esa gente y los años que llevaban junto a nosotros. Incluso alguno de ellos iniciaron su vida laboral en nuestra empresa”, dice Miriam acerca del golpe emotivo que significó para la familia el hecho denunciado.

“De todo esto salimos fortalecidos. Como familia siempre estuvimos involucrados en el crecimiento de la empresa y hoy, con más fuerza, nos abocamos a Starx. Paola y Fernando son dos de los motores que nos impulsan y es sumamente gratificante contar con gente amiga en nuestro staff, personas que

demonstraron absoluta fidelidad y a las que, a esta altura, sería injusto llamar empleados”, concluyó Miriam.

“Pasamos por un mal momento, que quedará por suerte en el recuerdo. Hoy nos encontramos nuevamente enfocados en nuestra alianza con Crow, que nos ofreció un apoyo inestimable desde que comenzamos nuestra asociación comercial y nos lo sigue brindando. Sentimos de devolver esa confianza trabajando con la honestidad de siempre, poniendo el nombre de la compañía como bandera y afianzando la relación con nuestros clientes”, explicó Mario acerca del presente de Starx.

NUEVAS TECNOLOGÍAS CROW

“Sin dudas la presentación al mercado del Sistema Serenity fue una de las principales novedades de Crow en los últimos meses, aunque se está trabajando en nuevas tecnologías y productos. También el nuevo detector de la Serie NEO, el DT AM, que estamos lanzando hoy al mercado, será motivo de nuevas presentaciones y capacitaciones para nuestros clientes”, explicó Koch acerca de las novedades de su marca insignia.



La plataforma Serenity fue presentada a lo largo de diferentes eventos, realizados tanto en la sede de Starx Security como en distintos puntos del interior de la Argentina. Se trata de un sistema de alarma completamente inalámbrico que permite, además, el control de diferentes funciones del hogar, entre las que se incluyen luces y puertas.

Enrique Casanova, representante de Crow para América Latina, detalló cada una de las nuevas funciones del sistema, sus posibilidades y características, que la distinguen de otros productos del mercado. "Después de un gran trabajo del área de desarrollo de la compañía, logramos presentar al mercado un producto novedoso, de gran versatilidad y que ofrece al instalador múltiples ventajas competitivas, lo cual posibilitará su crecimiento en el negocio", aseguró Casanova.

"Hace casi una década que distribuimos Crow con exclusividad para Argentina y con la presentación de la plataforma Serenity renovamos nuestro compromiso tanto con la marca como con nuestros clientes, ofreciéndoles lo mejor de la tecnología israelí aplicada a la seguridad", destacó, por su parte, Mario Koch.

A lo largo de las presentaciones, presenciadas por integradores, instaladores y monitores, se describieron cada una de las funciones de la plataforma, las distintas familias de detectores que la acompañan así como también se brindaron conceptos técnicos para llevar a cabo una correcta instalación, que redundará en un óptimo rendimiento del sistema.

NUEVO DETECTOR NEO DT AM

Una de las líneas de detectores de Crow es la NEO, integrada por los modelos Quad, Quad AM y DT, que suma ahora una nueva versión: NEO DT AM.

Se trata de un detector PIR y tecnología de microondas con función anti-mascaramiento que, entre otras características, ofrece procesamiento de señal microondas digital, ajuste de sensibilidad PIR y Microondas, compensación de temperatura bidireccional, detector de Banda X y certificación EN50131 de Grado 3.

"Como siempre, los productos Crow ofrecen la mejor tecnología y funcionalidad aliadas con la estética. Este nuevo detector que estamos presentando cumple ampliamente con esas características de diseño y creemos que será tan exitoso en el mercado como lo fueron sus antecesores", expresó el CEO de Starx acerca de este nuevo producto.

"Desde que comenzamos a distribuir los productos de la marca, logramos una aceptación inmediata por parte del mercado y cada nuevo producto y cada mejora en los productos ya probados fueron bien recibidos por nuestros clientes. Si hay algo que caracteriza a Crow es el testeo exhaustivo de cada uno de sus productos, que se traduce en un bajísimo nivel de falla en los equipos, lo cual hace que la inversión sea, para el cliente, sumamente rentable", concluyó el directivo.

EL SISTEMA SERENITY

Crow ofrece un nuevo y avanzado sistema que incluye alarma para hogares y conexión de equipos para hogares inteligentes, todo controlado a través de la aplicación móvil Serenity Connect™, la cual le permite al usuario disfrutar de un hogar inteligente conectado de Crow y a la Nube Crow™.

Por medio de la última tecnología inalámbrica, combinada con la aplicación móvil Serenity Connect™ que funciona como un panel de control en línea, Crow le ofrece a cada propietario o

usuario del panel Serenity™ estar en contacto con su hogar y su familia sin importar donde se encuentre: la aplicación inteligente de Crow permite activar y desactivar la alarma Serenity™ por medio de cualquier dispositivo móvil, controlar las luces y otros equipos electrónicos remotamente, obtener mensajes y fotos de cuando los residentes llegan a la casa o prevenirlo si el detector de humo se ha activado.

Simple de instalar y fácil de usar, Serenity™ es un poderoso sistema para cualquier aplicación de seguridad residencial y totalmente administrable de manera remota.

EL FUTURO

"Estamos, como siempre, buscando nuevas alianzas comerciales que nos permitan una variada oferta de productos y servicios hacia nuestros clientes. Es por ese motivo que estamos viajando a la feria de seguridad de San Pablo, a la que vamos específicamente a terminar de concretar una nueva alianza. Aún es pronto para anunciarla, pero en los próximos meses estaremos anunciando una nueva unidad de negocios", detalló Mario Koch acerca de los próximos pasos de la empresa.

En cuanto a Crow, "vamos a continuar trabajando en nuevas fechas de capacitaciones y presentación de productos, en especial sobre la plataforma Serenity y el nuevo detector NEO, que seguramente generarán expectativas en nuestros clientes"; concluyó el directivo. ■

RUBROS

- Intrusión.
- Sistemas de CCTV.
- Baterías.
- Accesorios.



SERIE
NUEVO LANZAMIENTO SERENITY™



CONECTIVIDAD SERENITY

App para dispositivos móviles. Monitoreo y control permanente con back up en la nube.



HOGAR INALAMBRICO

32 zonas inalámbricas de doble vía, rápida instalación sin riesgos de inhibiciones.



AUTOMATIZACION DEL HOGAR

Control de sistemas de aire acondicionado, luces, cortinas, puertas de garage. Simulación de existencia.



SEGURIDAD CON VERIFICACIÓN VISUAL

Solución avanzada para transmisión de alarma y verificación visual CMS por medio de TCP/IP a través de GSM/GPRS



La Serenity es un sistema de alarma diseñada para lucir en su pared como una pieza de arte.

Serenity es un sistema para cualquier tipo de aplicación residencial a través de cualquier vía de comunicación que elija.

Conectividad con la web basada en **cloud y aplicación móvil, GSM/GPRS, TCP-IP, PSTN.**

Con las soluciones integrales de Serenity, su casa esta ahora a salvo, confortable y con la posibilidad del manejo remoto desde cualquier lugar,

Facil de usar: Teclado touch, RFID, Guía de voz

FACILIDADES DE PAGO

**PAGO CON CHEQUES CONTRA ENTREGA DE VALORES
 0/30/60/90/120/150**



TEL: 5091-6500 / PEPIRI 758, PARQUE PATRICIOS CABA

WWW.STARXSECURITY.COM.AR

VENTAS@STARX.COM.AR

PERIFERICOS



FW2 INDOOR PIR CÁMARA

/Two Way Wireless Indoor Pir Camera Detector

El FW2-PIRCAM Indoor es un detector de movimiento con una cámara de color CMOS de alta calidad incorporada que proporciona la solución perfecta para la verificación de alarmas visuales de sus instalaciones. Cuando su panel de control está armado y el sensor PIR detecta movimiento, el detector envía una alerta y transmite una imagen al CMS o a su teléfono móvil (a través de la aplicación CrowCloudConnect™).

FW2 OUTDOOR PIR CÁMARA

/Two Way Wireless Outdoor Pir Camera

El FW2-PIR CAM Outdoor es un detector de movimiento inalámbrico de dos vías con una cámara de color CMOS de alta calidad incorporada y una avanzada tecnología VMD para una verificación visual externa fiable. En caso de un evento de intrusión, o por demanda del propietario, el FW2-PIR CAM envía una alerta y transmite una secuencia de imágenes al panel de control de Serenity™ a través de TCP / IP o GPRS a la estación de monitoreo o a su teléfono móvil (a través de CrowCloud Connect™ aplicación móvil).



FW2-EDS3000AM

/Two Way Wireless Double PIR and Anti-Masking Outdoor Detector

Dual Quad Element Pyro Sensor, Anti-Masking, Patrón de detección de cobertura de 90 ° ajustable dentro de 180 °, Carcasa de policarbonato resistente, Electrónica sellada y óptica, Compensación automática de temperatura, Niveles de sensibilidad seleccionables por el usuario, Filtrado superior contra el sol y la luz blanca, Hasta 55 kg de inmunidad para mascotas, Clasificación IP55, Disponible en 868MHz o 916MHz

FW2 NEO CURTAIN DETECTOR

/Two Way Wireless Curtain Detector

FW2-NEO-CRT es la solución definitiva para proteger las paredes, ventanas y puertas de vidrio mediante la creación de una óptica de espejo que bloquea el patrón de la cortina con una cobertura seleccionable por el usuario de 4-6m o 6-8m.

FW2-NEO-CRT es un detector PIR inalámbrico de dos vías, completamente supervisado, que incluye el avanzado protocolo Freewave2™ Two Way para un funcionamiento seguro y confiable del sistema.



FW2-SMKH

/2 Way Wireless Smoke & Heat Detector

Detector de Humo / Calor Inalámbrico, Comunicaciones de 2 vías. Disponible en 868Mhz o 916Mhz, Batería CR123A accionada, Duración de la batería de más de 5 años.

FW2-MAG

/Two Way Wireless Door / Window Contacts

Contacto magnético de la puerta o de la ventana. Disponible en 868 MHz o 916,5 MHz, Batería de litio, Hasta 5 años de vida, Terminales de entrada de tornillo, Panel de control Serenity™ configurable por aire.



Ahora, Crow Cloud™ puede ayudarle a administrar su sistema de seguridad y domótica de una manera segura, confiable y accesible. Puede disfrutar de la aplicación Serenity Connect de fácil uso (disponible Android - Google Play Store) para manejar el panel de alarma de Serenity y domótica en cualquier lugar donde tengas conexión a Internet. El Crow Cloud™ se basa en la tecnología Microsoft Azure.

TECLADOS

Two Way Wireless LCD Keypad with RFID

/for Serenity



El teclado FW2-LCD es un teclado inalámbrico bidireccional con lector de etiquetas RFID de proximidad incorporado, pantalla LCD y teclado numérico.

Fácil y amigable manejo del sistema de seguridad, Pantalla gráfica LCD, Botones integrados de emergencia: Médico, Fuego, Policía, Diseño ergonómico para uso manual o montaje en pared, 5 años de batería.



Two Way Wireless Icon Keypad with RFID

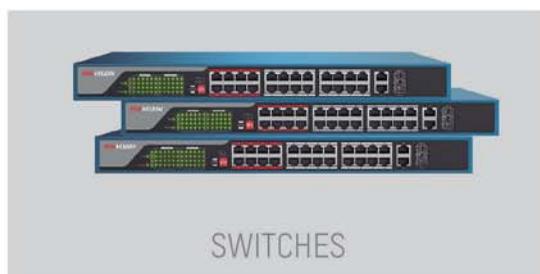
/for Serenity

El teclado FW2-Icon es un teclado inalámbrico bidireccional con lector de etiquetas RFID de proximidad incorporado y teclado numérico

Fácil y amigable manejo del sistema de seguridad, Botón de pánico integrado, Diseño ergonómico para uso manual o montaje en pared, 5 años de batería.

HIKVISION®

EL PORTFOLIO MÁS AMPLIO
EN SOLUCIONES DE VIDEO VIGILANCIA.



STOCK PERMANENTE DISPONIBLE



GARANTÍA DE CALIDAD POR 3 AÑOS

TU PARTNER LOCAL,

LÍDER EN INNOVACIÓN GLOBAL.

CERTIFICACIONES EN JUNIO Y JULIO

HIKVISION® HCSEA

Capacitate con nosotros



CERTIFICACIÓN OFICIAL, DICTADA POR HIKVISION LATAM, DE JORNADA COMPLETA.
PARA MÁS INFORMACIÓN E INSCRIPCIÓN AL EVENTO: WWW.SELNET-SA.COM.AR/HCSA.HTML

Buenas prácticas para la seguridad en retail

Las propuestas de los expertos de Hikvision

Cámaras asociadas a sistemas de gestión constituyen una de las soluciones más adecuadas para prevenir tanto el hurto de mercaderías de los clientes como el “robo hormiga” del propio personal. Ejecutivos de cadenas internacionales cuentan su experiencia tras implementar estas soluciones.

La seguridad en las tiendas departamentales, shoppings y pequeños comercios es una de las grandes preocupaciones de los empresarios del sector del retail. Las pérdidas por robos y maltrato a la propiedad son parte de los informes diarios y los números de faltante de mercadería son una preocupación permanente. Es por eso que los robos a los comerciantes o los cometidos por personal interno suelen requerir atención constante por parte del personal de seguridad.

Una de las mejores estrategias para controlar las pérdidas es la implementación de cámaras de videovigilancia dentro del negocio. Con la propuesta Smart Retail Solution de Hikvision, un método integral y eficiente de seguridad CCTV para la supervisión de personal y apoyo para la prevención de pérdidas, puede asegurarse el mejor rendimiento de un sistema de seguridad en video. Pero más allá de esto, la compañía brinda una perspectiva más amplia de seguridad, que involucre los conceptos y experiencias de todos los implicados en el proceso de ejecución de proyectos en seguridad retail.

PERSPECTIVAS PARA EL MERCADO

“El mercado de retail se encuentra actualmente muy interesado en incorporar tecnologías nuevas y modernas que los ayude a disminuir las diferencias de inventario. Estamos atravesando un período muy complejo para la industria, por ello el mercado retail se interesa en implementar tecnologías que no solo ayuden en la seguridad sino que sean eficientes para mejorar la gestión del negocio” sostiene Matías Jarpa, gerente general GL Group.

Para el ejecutivo, el principal indicador de las diferencias de inventarios son

los robos internos y externos, que representan el 80% de las diferencias de inventario. Esto es lo que incentiva el interés de invertir en tecnologías de seguridad para el sector, a fin de reducir las pérdidas y mejorar la calidad de servicio para los clientes.

A ello se suman las nuevas tendencias de innovación para las cámaras de videovigilancia en retail. Entre ellas, equipos con rendimiento empresarial, es decir cámaras inteligentes con conteo de personas y cartografía térmica ayudan a los propietarios de comercios minoristas a conocer mejor el rendimiento del negocio; monitoreo encubierto con cámaras dedicadas con un tamaño compacto, un tipo de montaje empotrado o un diseño totalmente oculto, pueden crear un entorno de compras estético con menos intrusión; y áreas de compras con cámaras de ojo de pez de alta resolución para visión panorámica sin ángulo cero.

CALIDAD Y RESOLUCIÓN ÚTIL PARA LOS REQUERIMIENTOS

Otro valor importante es que las imágenes registradas sean útiles para identificar incidentes sospechosos y patrones de posibles delitos. Para ello es importante que las cámaras instaladas incluyan tecnología avanzada, calidad de imagen y procedimientos de gestión funcionales.

“Hoy las empresas están buscando soluciones asociadas a cámaras HD o Full HD integradas a un software de gestión. Este software, al mismo tiempo, debe ofrecer analítica tanto desde el punto de vista de la seguridad como desde el comercial. Entre las características importantes se destaca la integración con POS, conteo de personas, reconocimiento facial, etc.”, plantea Álvaro Brodsky, Category Manager de

Intcomex Chile, uno de los profesionales consultados para este informe.

Para que estos recursos sean productivos, es necesario contar con equipos y analíticas que cumplan con todos los requerimientos y ofrezcan un soporte de tecnología compatible con las tendencias y necesidades del mercado retail. Al respecto, el ejecutivo indica que Hikvision “es capaz de cumplir con los diferentes requerimientos según cuales sean los que posee el cliente. La gama de productos y sus prestaciones están ligadas a los niveles de hardware del fabricante. El crecimiento del mercado fue exponencial en los últimos años debido, principalmente, a que la tecnología mejoró en forma importante. Este cambio se dio en los últimos cuatro años, lo que provocó que las empresas de retail tengan que replantear el uso de estas nuevas tecnologías”.

PRINCIPALES REQUISITOS DE UN BUEN SISTEMA DE SEGURIDAD

En un sistema CCTV exitoso para el segmento retail se requieren ciertas características específicas que no se deben dejar de lado. Si bien todo depende de la cobertura del espacio y del subrubro del retail específico, hay algunos mensajes clave que funcionan de manera óptima para todos los comercios, sean grandes o pequeños.

El primero es que los sistemas de CCTV no operan por sí solos: detrás de la implementación de una cámara de seguridad debe haber un buen software de video que lo apoye y es fundamental un equipo de profesionales que le agregue valor al trabajo de revisión y control.

El segundo mensaje importante es que las cámaras pueden ser una herramienta disuasiva. Instalar los equipos de seguridad de manera camuflada



MAXIMIZA LA EFICIENCIA E INTELIGENCIA DE NEGOCIO SOLUCIÓN INTELIGENTE DE RETAIL

Retos

¿Cómo mejorar la seguridad de los clientes / personal?

¿Cómo disminuir el robo interno para la prevención de pérdidas?

¿Cómo hacer que mi tienda sea menos intrusiva?

¿Cómo evaluar la productividad del negocio?

¿Cómo evaluar el aprovechamiento del piso de tienda?



Solución

· Alta calidad de video para la seguridad del personal.

· Cámaras encubiertas específicas para crear un ambiente de compras estético.

· Productos a medida para la prevención interna de pérdidas de robo.

· Plataforma inteligente para la evaluación de la productividad.



Hikvision Latam
www.hikvision.com/es-la/latam.sales@hikvision.com
 f Hikvision Latam
 @Hikvisionlatam
 in Hikvision Latam

Nuestros distribuidores oficiales



Hikvision Argentina
ventas.argentina@hikvision.com



PanoVu

Vigilancia Urbana

Transporte público

Vehículos Municipales

Trenes y Subterráneos

Puertos y Aeropuertos

CIUDAD SEGURA

CENTROS DE CONTROL



Video Wall
Storage
Puestos de Operadores

Una amplia variedad
de soluciones en
seguridad adaptadas
a sus necesidades.

iVMS-5200 Professional

Sistema de gestión
eficiente de video



BUSSINES INTELLIGENCE

POS, transacciones de video. Heat Map, mapa de color por zonas concurridas. PPLC, contador de personas.

ANALÍTICA BÁSICA

Objetos olvidados / extraviados. Zona de intrusión. Cruce de línea.

LPR

Lectura de patentes, lista negra.

MOBILE

Monitoreo de flota de vehículos.

HIKVISION

 smart solution **2.0**

Security One, distribuidor líder en latinoamérica



Escanea el código QR
y mirá el video de
Smart City Solution

QR - Code 

Tu Socio Profesional.

security one®

Distribuidor Líder en Videovigilancia



Solución móvil inteligente para el transporte

SOLUCIONES MOVILES

Cámaras

Grabadoras

Transmisión

Gestión

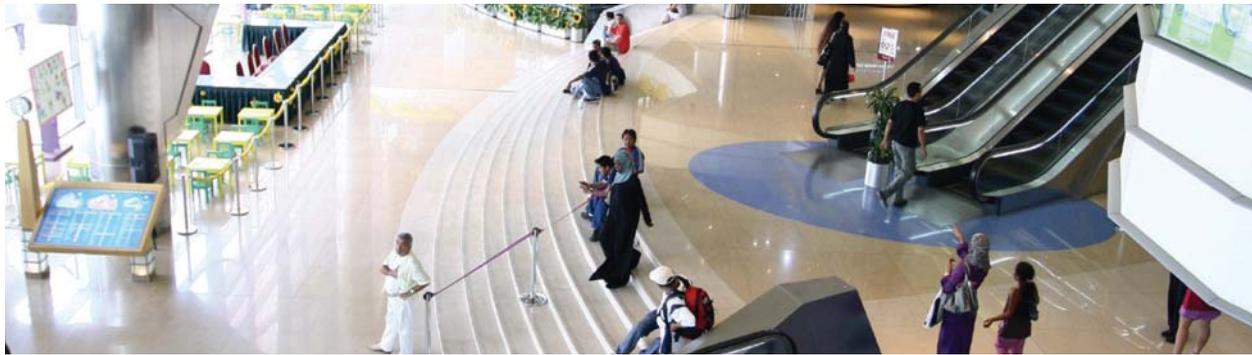
Móviles Policiales
Ambulancias y Bomberos
Transporte Público
Trenes
Subterráneos



Calle Céspedes 3881 - C. A. de Bs. As. Argentina.Cod. Post. (Zip Code): C1427EAG.

www.securityone.com.ar

(+54) 11 4555-1594



puede ser útil para algunas funciones pero colocar las cámaras de manera visible genera una sensación de seguridad y protección. “Experiencias en otros países indican que colocar las cámaras a más baja altura para que la gente las vea constantemente tiene un efecto positivo, incluso recurrir a carteles que recuerda al público que están siendo grabados denota resultados tangibles, al aumentar el efecto disuasivo en el individuo que está por cometer un robo, y porque está comprobado que las personas que van a comprar regularmente se sienten mucho más seguras cuando hay cámaras visibles”, expresó Matías Jarpa de GL Group.

La solución de Hikvision para el segmento del retail cuenta con una gama de productos capaces de cubrir cada uno de los requerimientos, según las necesidades del proyecto, con cámaras PTZ con resolución HD que ofrecen hasta 4K de alta resolución, rango de infrarrojos de 200 metros (IR) resistentes al vandalismo, hasta cámaras con video Full HD de 1080p con una increíble velocidad de captura de 60 FPS. También cuenta con dispositivos provistos de tecnología de detección inteligente, incluyendo detección de cruce de línea, detección de intrusión, entrada/salida que pueden ser camufladas y encubiertas en el entorno, entre otras opciones de análisis.

INTEGRACIÓN Y RESPALDO

Otro gran reto en seguridad, actualmente, está en la integración de sistemas: los clientes solicitan que tanto los controles de acceso como los sistemas CCTV y las alarmas de incendio operen bajo una misma plataforma de software, ya que esto facilita de manera importante la gestión de los sistemas en el negocio y el monitoreo y control de situaciones de peligro en entornos tan concurridos como los centros comerciales o comercios.

“Para los centros comerciales es tan importante evitar los robos como controlar la situación en eventos mal intencionados. Es por eso que en la sala de monitoreo es necesario el respaldo para poder dar respuestas en tiempo real y contar con guardias capacitados para atender esta función”, indica Gary Cesar Apulaca, Gerente Comercial de Tomax Inversiones.

Para el ejecutivo de Tomax, asimismo, es importante asesorar a los clientes sobre las nuevas tecnologías que tienen actualmente los sistemas de CCTV orientadas al sector del retail, ya que ahora existen cámaras que incluyen analíticas por medio de las cuales no solo pueden potenciarse las ventas sino también monitorear el control del público que ingresa a sus tiendas y ofrecer una respuesta óptima en situaciones de riesgo.

PROYECCIONES EN SEGURIDAD PARA LA REGIÓN

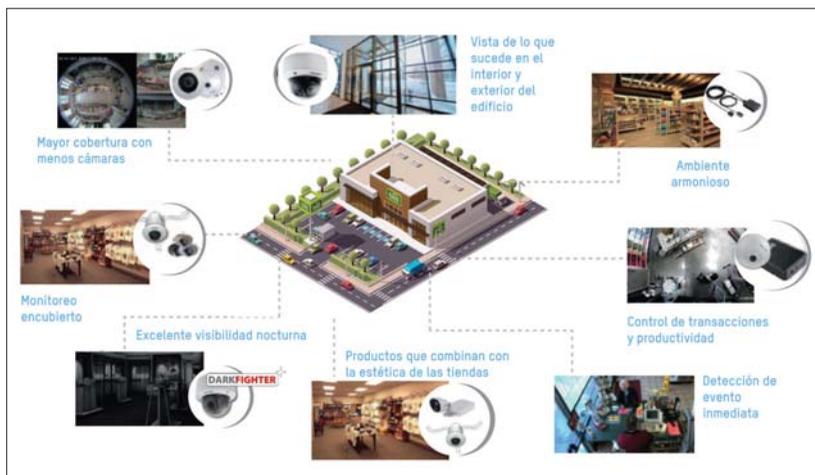
Si bien algunos proyectos para los países de habla hispana incluyen la instalación de equipos con analíticas, para incentivar el crecimiento del negocio en retail o sistemas CCTV con integración a otras soluciones, este es un mercado potencial y de amplio crecimiento para la región.

“Creemos que la región todavía está atrasada en ese sentido. Hay en este momento algunos proyectos que comenzaron a utilizar las soluciones de seguridad con fines productivos y operacionales, pero en muchas empresas aún el área de seguridad no está integrada a la gestión operacional y productiva”, plantea Jarpa, de GL Group.

Para poder explotar este mercado y generar proyectos que brinden buenos resultados a los clientes, es necesario contar con el respaldo de un equipo que trabaje en innovación y cuente con la tecnología para poner en práctica los requerimientos actuales del sector retail.

“Es necesario trabajar con una empresa que brinde ventajas en tecnología y permita adaptar la oferta de soluciones a todas las necesidades del mercado y Hikvision cuenta con todos los recursos para ello. Cada cliente tiene un requerimiento distinto y la flexibilidad que tenemos está en poder ofrecer desde un kit básico para una tienda muy pequeña hasta un proyecto con más de 500 cámaras en varios pisos, distintos tipos de cámaras y calidades que se adapten a cada necesidad”, afirmó el directivo de GL Group.

En la región es el momento de buscar nuevas oportunidades de negocio en el segmento retail, es un mercado cambiante y con nuevos retos, que está en constante crecimiento y ávido de nuevas propuestas de mejorar los sistemas de seguridad que simbolizan la base de una buena calidad de servicio y un mejor control del negocio. Las buenas prácticas ya están encaminadas, solo es hora de buscar a los aliados adecuados y empezar a formar el camino para nuevas oportunidades. ■



HIKVISION

#1Worldwide

mediafunk



- Mayor Compatibilidad - Soportan 5 tecnologías HD-TVI - AHD - HD-CVI - ANALOGA - IP
- Más Resolución
Ahora 3 y 5 Megapixels
- Más Distancia de transmisión
Hasta 1200m
- Mayor tiempo de Grabación y Menor Consumo de Ancho de Banda
Ahora con H.264 + 50 % de ahorro
- PoC - Energía sobre Coaxil

• **DISPONIBLE** •

3 Y 5 MEGAPÍXELES

TURBO HD 3.0

HD-TVI 3.0 la tecnología HD sobre coaxil mas vendida del mundo, serie completa en Security One.



Calle Céspedes 3881 - C. A. de Bs. As. Argentina.Cod. Post. (Zip Code): C1427EAG.

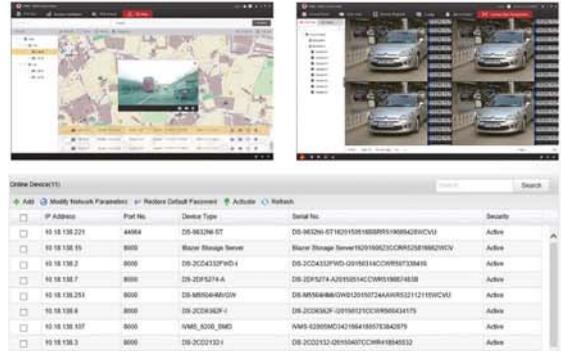
QR - Code



Security One, distribuidor líder en latinoamérica

(+54) 11 4555-1594

HIKVISION



Seguridad Urbana



Entidades bancarias e Instituciones



Resorts, industrias y espacios abiertos

Las ventajas de trabajar con nosotros...

Un buen sistema no es suficiente si no se puede contar con el respaldo de un empresa seria.

SOFTWARE *IVMS-5200* PROFESSIONAL

un mundo de **soluciones**

El confiable sistema de gestión centralizada para soluciones de video seguridad que se integra perfectamente con otros sistemas y posee mecanismos para asegurar la continuidad operativa en caso de situaciones críticas.

Ideal para instalaciones de media y larga escala, **iVMS-5200** es una **plataforma única** para manejar varios sub-módulos, incluyendo seguridad video, soluciones para móviles, gestión de estacionamientos, Smart Wall y muchas aplicaciones más!

+BLAZER PRO *all in one solution*

NVR+STORAGE+VMS

LiveView | Playback | Gestión de Alarmas

- Grabación a 640 Mpb
- Soporta 8 HDD de hasta 6 TB cada uno * (No incluidos)
- Video Wall de hasta 4 Displays

Disponible en 128 y 256 canales expandible a 512.



DVR móvil



Alto tránsito o grandes dimensiones



ANPR para estacionamientos

En Fiesa te ofrecemos:

- **Precios competitivos** y promociones en productos específicos
- **Asesoramiento** técnico-comercial de excelencia
- **Soporte técnico** en fase de puesta en marcha y post venta

Eficiente laboratorio de reparaciones

+Garantía de 3 años reales en todos los productos Hikvision!

3 AÑOS
GARANTIA

En todos los productos Hikvision

Av. De Los Incas 4154/6 (1427) CABA - Tel/Fax: (54 11) 4551-5100

www.fiesa.com.ar - contacto@fiesa.com.ar

Edificios seguros con Paradox

Implementación pensada para el usuario final

Las tecnologías de Paradox fueron aplicadas con éxito en diversos proyectos, que abarcan distintos segmentos del mercado. En esta ocasión, nos centramos en la central y los dispositivos que puedan dar una respuesta eficaz a la hora de brindar seguridad en un edificio.



Visualización en VIVO

- Control de desplazamiento
- Encendido/apagado de audio
- Grabación manual
- Búsqueda por fecha/modo almacenamiento



Notificación de ALARMAS

- Recepción y reproducción
- Visualización del evento relacionado con la alarma



Video PUSH

- Video push de su teléfono a cliente de control
- Intercambio instantáneo de videos con otros usuarios



La propuesta "Paradox Edificio Seguro" nace desde un caso de éxito. Garantizar la seguridad de una propiedad no es tema simple y recurrir a personal de seguridad que vigile las instalaciones residenciales las 24 horas del día durante los siete días de la semana puede incrementar mucho las expensas comunes de los propietarios, mientras que en el caso de las empresas o complejos industriales, el personal de vigilancia debe estar acompañado por sistemas de seguridad electrónica.

Precisamente para resolver este tipo de problemáticas, Fiesa escuchó las exigencias de sus clientes que requerían proteger propiedades horizontales, definiendo un set de productos que resuelven todas las necesidades de seguridad para cada área de un edificio, como el acceso principal y por garaje, circulación interna, terrazas, etc., agilizándolo de esta manera los procesos de planeamiento e implementación.

Sin dudas, para los usuarios finales, los beneficios son muchos, entre los que podemos mencionar un importante ahorro en los gastos de vigilancia, la integración del sistema de alarma con videovigilancia, el control a través de celulares y otros dispositivos móviles y la automatización de funciones para emergencias.

EL "CEREBRO" DEL SISTEMA

Como todo sistema centralizado, en el edificio inteligente diseñado con tecnología Paradox cuenta con un "cerebro", en este caso, la central EVO192, de 8 zonas expandibles a 192, con control de accesos y posibilidad de aumentar su funcionalidad a través de la incorporación de distintos módulos y accesorios.

La problemática a resolver incluyó distintos ámbitos del edificio, en el que luego de la implementación realizada, cada área de la propiedad quedó protegida. El detalle de cada una de ellas es el siguiente:

- **Entrada principal:** la entrada a una propiedad es uno de los sitios donde se producen las situaciones de mayor riesgo. Muchos eventos delictivos tie-



Líderes en el mercado!



TU SOCIO IDEAL



Preventa

Asesoramiento en Proyectos e Instalaciones sobre productos y arquitectura.



Soporte técnico

Técnicos especializados en cada uno de los productos que ofrecemos.



Reparaciones

Laboratorio integral de reparaciones.



Capacitaciones

Cursos gratuitos para todos nuestros productos, presenciales u on-line.



Multimedia

Acceso a herramientas on-line actualizadas constantemente.



División Proyectos

Con un grupo de expertos altamente capacitados en ofrecer la solución más efectiva en proyectos de alta complejidad



IMPORTADOR Y DISTRIBUIDOR OFICIAL DE LAS MEJORES MARCAS



Av. De Los Incas 4154/6 (1427) CABA - Tel/Fax: (54 11) 4551-5100

www.fiesa.com.ar - contacto@fiesa.com.ar

P ▲ R ▲

HAY OTRAS MANERAS DE

SP
SPECTRA MAGELLAN™

Protegemos tu casa



ELEGANCIA • DESARROLLO • DISEÑO

• SP4000 • SP6000 • MG5000 •
• SP5500 • SP7000 • MG5050 •

Las centrales SP/MG (versión cableada o inalámbrica) son las más competitivas del mercado y se adaptan a la mayoría de las instalaciones. Asegurá tu hogar con Paradox!

- Fácil instalación
- Programación presencial o remota
- **IPRS7**: Software de recepción de eventos **totalmente gratuito!**

SP4000

 **Hasta 32 zonas**
4 zonas en placa, 8 con ATZ,
gran capacidad de expansión

 **Módulo de voz**
Acepta la incorporación de
módulo externo VDMP3

 **BabyWare**
Software local o remoto para
configuración, carga y descarga

 **Control Remoto**
Admite controles remotos y
hasta 32 usuarios

 **Comunicación**
Posibilidad de hacerlo por vía
telefónica, TCP/IP y GPRS/GSM

 **Salidas Programables**
Configuración de hasta 12 PGMs
en placa desde el celular

Ideal para estaciones de monitoreo!



TM50



K32LCD



K35



K32



K10



K636

Combinala
con estos
teclados!

D O XTM



PROTEGER TU PROPIEDAD

EVO

Protegemos tu edificio

SOLUCIÓN INTEGRAL DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA

SUPERVISIÓN AUTOMATIZADA AUXILIAR para control de niveles de agua o accesos no permitidos en determinados horarios

Escuchamos las problemáticas de nuestros clientes y ofrecemos soluciones efectivas a través de la línea P ▲ R ▲ D O XTM definiendo un set de productos que resuelve todas las necesidades de seguridad para cada área de un edificio y agiliza procesos de planeamiento e implementación.

automatiza funciones para emergencias

ahorrá personal de vigilancia

integrá el sistema de alarma con CCTV

monitoreá desde tu celular

CONTROL DE CIRCULACIÓN INTERNA y alarma en caso de intrusión, evitando robos en unidades o el estacionamiento



PREVENCIÓN DE ENTRADERAS, tarjeta para acceder al edificio y claves de seguridad ante ingresos forzados



RESUELVE Y AUTOMATIZA RESPUESTAS FRENTE A SITUACIONES DE RIESGO EN:

- Entrada Principal ✓
- Circulación Interna ✓
- Acceso Por Garage ✓
- Otras Aplicaciones ✓



Mirá la línea completa de productos EVO escaneando el código!

CFIESA
SEGURIDAD ELECTRÓNICA

nen lugar durante esos segundos de distracción mientras buscamos las llaves o las introducimos en la cerradura. Una vez que los delincuentes accedieron a propiedad, no tenemos la posibilidad de notificar el delito, todo el edificio queda desprotegido. El lector de teclado, sellado para intemperie como el R915, permite el acceso rápido a la propiedad a través de tarjeta o código.

El sistema ofrece también la posibilidad de definir un código de coacción: en el caso de una "entradera", para deshabilitar la alarma se ingresa un código especial que desactiva solo en apariencia el sistema, ya que en realidad dispara una alarma silenciosa hacia la estación de monitoreo para avisar de la intrusión.

Los sensores demorados, como el NV75MX con antimasking, dan al usuario el tiempo necesario para desactivar el sistema con su tarjeta. Se pueden incluir, además, alarmas de puerta abierta con envío de registros video a la central de monitoreo, para detectar el uso negligente y comunicar la mala costumbre.

Otra funcionalidad muy útil es el aviso de "puerta rota", que verifica que la puerta se abrió sin pasar la tarjeta: se dispara una alarma audible y se envía un registro de video a la estación de monitoreo.

- **Circulación interna:** El sistema prevé la instalación teclados como el K641R (que incluye lector) y lectores como el modelo R910 para asegurar la circulación interna en sitios estratégicos como el lobby, pasillos, palieres y habilitar el uso de ascensor y montacargas. A través de la tarjeta, se anula la detección en las áreas comunes del piso. Empleando sensores con cámara integrada, como el HD78/F, se pueden registrar y enviar fácilmente registros video o monitorear en tiempo real sin salir de la zona. El uso de pantallas táctiles, como la TM50, permite el re-

gistro y visualización de alarmas en portería, a través de una pantalla táctil intuitiva.

- **Acceso por garaje:** El acceso por garaje se garantiza a través de controles remotos, como los REM25, REM15, REM101, REM3, REM2 y la posibilidad de instalar barreras antientradera. La barrera de infrarrojos registra el paso del auto y se reactiva automáticamente una vez liberada la entrada. En el caso de entradera se emite una alarma silenciosa. También se pueden emplear lectores, como el R915 o el R910, para acceder al lobby.
- **Protección del estacionamiento:** a través del control remoto se puede "comprar" tiempo extra para sacar las compras del baúl y salir cómodamente de la cochera sin que se dispare la alarma. Un semáforo en el techo del garaje permite al usuario manejar su tiempo extra. Asimismo, todas las alarmas están vinculadas con cámaras, ofreciendo una real protección contra las intrusiones.
- **Protección de terraza y áreas comunes:** pueden definirse zonas de protección permanente, por ejemplo el perímetro de la terraza. Al activarse cualquiera de estas zonas, el sistema enviará un video de verificación a la estación de monitoreo, además del evento de alarma. A través de "Paradox Propiedad Segura", pueden definirse límites de horarios para acceso de áreas comunes.
- **Otras aplicaciones:** todo el sistema puede completarse con sensores para la automatización de bombas de achique, luces, sirenas, sistemas de riego, entre otras opciones.

BENEFICIOS

La implementación de un sistema de edificios seguros de Paradox incluye, para los usuarios finales, un amplio abanico de beneficios, entre los que se encuentran:

- **Agilizar el proceso de planeamiento e implementación:** la solución integral propuesta aquí por Paradox se ha aplicado con éxito en muchas propiedades de Argentina y la región. La experiencia acumulada por Fiesa a lo largo de su trabajo con la marca minimiza los tiempos de estudio y planeamiento de una implementación, permitiendo aconsejar con seguridad a los partners sobre qué productos utilizar, dónde y cómo para conseguir el sistema adecuado a cada necesidad del usuario.
- **Ahorros en los gastos de vigilancia:** el edificio queda protegido las 24 horas durante los siete días de la semana todo el año. Los usuarios pueden, además, monitorear en tiempo real la propiedad a través de dispositivos móviles.

Gracias al tiempo de trabajo conjunto, Fiesa y Paradox pueden ofrecer al mercado soluciones de probada tecnología, que optimizan los tiempos y garantizan el éxito de la implementación.

- **Integración con CCTV:** gracias a productos como el HD78 con cámara integrada, se puede efectuar monitoreo de video. El sistema también es perfectamente integrable con dispositivos de diferentes fabricantes de tecnología de seguridad.
- **Control desde el celular y otros dispositivos móviles:** la aplicación Insite Gold permite monitorear todo el sistema a través del celular y otros dispositivos móviles. Admite hasta ocho cámaras con micrófono por sitio y cuenta con Plataforma Multisitio sin limitación de conexiones. Dispone de notificaciones Push, envío de registro de video y audio de los cinco segundos previos y cinco segundos posteriores al disparo de la alarma a la receptora IPRS-7. ■



Insite Gold™ App

Admite hasta **8 cámaras** con micrófono por sitio, y cuenta con Plataforma **Multisitio sin limitación de conexiones!**

Notificaciones **PUSH** - Backup Drive
Configuración y control de **PGMs** (IP150)

Envío automático de registro **video+audio** de los 5 segundos previos y los 5 posteriores al disparo de la alarma a la receptora IPRS-7



Tanyx

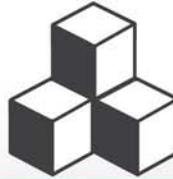
Seguridad Electrónica



Asesoramiento
Pre y Post Venta



Laboratorio Técnico
Propio



Stock Permanente y
Garantía Extendida



Capacitación en Toda
la Línea de Productos

Importador y Distribuidor Mayorista de Seguridad Electrónica

FOSCAM



ahua
TECHNOLOGY



LENOX by
QIHAN



WIS
NETWORKS



POLARIS
energy systems



Synology®



ZKTeco



LECTOR DE HUELLA
(Para placas controladoras)

FR1500



- Sensor de huella digital SilkID.
- Detección de tejido vivo.
- Interfaz de comunicación RS-485.
- Carcasa frontal de acero inoxidable.
- Caja de conexiones estándar.

EQUIPO MULTIBIOMETRICO
(Para T&A y Control de Accesos)

MB360



- 1200 Rostros y 1.500 huellas
- Interfaz para control de accesos
- Verificación de usuarios en menos de 1 segundo.
- Firmware profesional y plataforma más flexible.
- Interfaz de usuario sencilla e intuitiva

Dispositivos standalone de control de accesos con conexión Bluetooth para gestión desde tu Smartphone

MA300 BT



X8 BT



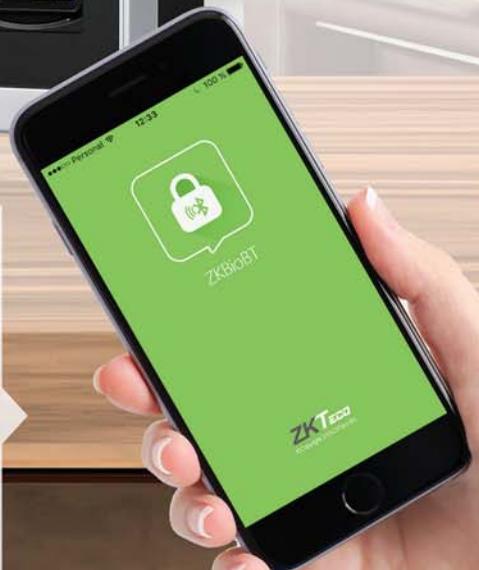
ZKBioBT es una creativa APP para plataformas iOS y Android, que permite el acceso en puertas y administrar usuarios desde el dispositivo móvil.



Disponible en el
App Store



DISPONIBLE EN
Google Play



Domos inteligentes para monitoreo automatizado

Conocer la definición de un preset, sus usos, ventajas y posibilidades sin dudas lograrán que el profesional, y su cliente, saquen mayor provecho de la tecnología que Dahua ofrece.

Acorde al avance de los últimos desarrollos tecnológicos en métodos de obtención de video, se logró mejorar la calidad de las imágenes, ya que las cámaras son capaces de adaptarse a casi cualquier entorno para lograr llevar a cabo una captura eficiente del video, aún en condiciones desfavorables. Es gracias a esto que hoy pueden implementarse algoritmos de procesamiento digital de imágenes en tiempo real, para interpretarlas y poder tomar así decisiones, tal como lo hacen los nuevos domos PTZ de Dahua con inteligencia embebida.

Con el paso del tiempo hemos visto la evolución del abanico de funciones que ofrecen los domos PTZ, para que éstos puedan realizar movimientos de forma autónoma, ya sea para escaneos constantes o bien para seguir un determinado patrón de puntos de inspección (conocidos comúnmente como "presets"). Estos puntos, o presets, son conjuntos de tres coordenadas (P,T,Z) que nos permiten no sólo situar la cámara apuntando en determinada dirección (P,T), sino que también podemos configurarla para que en ese preset tenga zoom determinado (Z), lo cual es de gran

utilidad, por ejemplo, en el caso de un domo que deba monitorear diversos accesos y no todos están a las mismas distancias, o bien se quiere tener mayor detalle en alguno de éstos.

Uso de los presets

El uso de estas secuencias de monitoreo automático son de gran utilidad, siempre y cuando el tiempo ciego que exista hasta que se retorna a un preset no sea crítico. Es por eso que se encuentran a disposición varias funciones, mediante las cuales puede lograrse mayor eficiencia temporal, según la necesidad. Entre éstas podemos encontrar:

- **Agregado de presets:** sirve para posicionar el domo en determinadas posiciones y guardarlas como conjuntos de coordenadas (P,T, Z) con un nombre.
- **Tour:** permite tomar presets previa-

mente guardados y configurarlos en una secuencia determinada para que se ejecute, pudiendo darle un tiempo de espera estático a cada uno.

- **Scan:** permite marcar dos extremos a la izquierda y derecha del domo, para que éste haga un movimiento de vaivén a una velocidad deseada (configurable).
- **Pattern:** permite grabar una secuencia continua de movimientos realizados a mano por un operador, para poder reproducirla de forma automática y repetitiva.
- **Pan:** al activarse, comienza a girar el domo de forma continua hacia un costado a una velocidad deseada (configurable).
- **Idle Motion (función de ausente):** esta función logra que cuando no haya nadie operando el domo de forma manual y transcurra un tiempo determinado, el dispositivo tome el control de



TODO PARA SU PROXIMA INSTALACION

**CAMARAS
Y DVRS**

MARK



CONECTIVIDAD


UBIQUITI
NETWORKS



SEGURIDAD


lonso
ALARMAS



CONSULTE DESCUENTOS POR CANTIDAD

CYGNUS XVR

DE DVR A NVR EN UN CLICK

powered by
alhua
TECHNOLOGY



- Mayor definición graban en 720 /1080p y hasta 5 Megapixel en cámaras IP
- Más cantidad de canales 4+2, 8+4, 16+8 canales
- 50% de ahorro en HDD Soporta H.264+ y próximamente H.265
- Video analítico incorporado Detección de rostros, intrusión, línea de cruce, etc.
- Nuevo sistema de garantía 3x24 Garantía de 3 años, solución asegurada en 24hs

4 ESTANDARES EN UN MISMO GRABADOR

Soporta HDCVI, AHD,
Analógico, IP



RADIO OESTE
DESARROLLOS ESPECIALES

Av. Rivadavia 11008 - CABA - Buenos Aires - Argentina
Tel.: [+54 11] 4641 3009 / 3454 Fax: int. 19
www.radio-oeste.com.ar

distribuidor oficial **alhua**
TECHNOLOGY

SMART PIXEL

Cámaras CCTV 4 EN 1 (HDCVI + AHD + HD-TVI + ANALOG)

CYGNUS XVR

De DVR a NVR en un clic!
Soporta HD-CVI + AHD + ANALOG + IP



powered by
ahua
TECHNOLOGY

Descubrí estas innovadoras líneas de productos en

RADIO  OESTE

Radio Oeste / Radioset SA
Telefax 4641-3009 / 3454
Av. Rivadavia 11008 - CABA

www.radio-oeste.com.ar
Seguinos en Facebook!
Seguinos en Twitter!

forma automática para llevar a cabo alguna de las funciones antes mencionadas (y previamente configuradas).

- **Power Up:** permite dejar las funciones del domo, antes mencionadas, configuradas para que cuando éste se inicie las lleve a cabo de forma automática. Esto es suma utilidad en caso de instalaciones en lugares públicos donde pueden presentarse cortes de luz.
- **Time Task:** permite configurar diversas tareas a llevar a cabo (con alguna de las funciones anteriores) de forma programada en determinadas franjas horarias y en determinados días de la semana. Esta configuración suele ser útil para la grabación automática de eventos que se repitan diariamente, tales como entradas/salidas de personas en establecimientos o bien en horarios con gran flujo de personas, así como un determinado lugar en el que se lleven a cabo tareas que deben ser monitoreadas.

En cualquiera de los casos citados, hoy logramos mejorar aún más la eficiencia de este "patrullaje automático" gracias a las funciones de inteligencia embebidas de los domos IP de Dahua, ahorrando tiempo de atención a un operador, evitando que deba estar constantemente comandando los domos de forma manual. Con estas funciones, además, podremos configurar en un determinado escenario/preset distintas alertas por detección de:

- Intrusos que crucen o salten un perímetro.
- Personas u objetos que crucen una línea imaginaria.
- Personas u objetos que ingresen, salgan o crucen un área previamente configurada.
- Movimientos rápidos o bruscos en un área.
- Autos en estacionamiento prohibido en un área.
- Reunión de una multitud en un área.

- Estancamiento o inactividad de personas en un área, que puede ser una fila o un sector laboral.
- Objetos abandonados o perdidos en un área.
- Rostros en toda la imagen.

En consecuencia a cualquiera de estas detecciones podrán tomarse acciones, entre ellas realizar un auto-tracking del objeto que generó la detección durante un tiempo configurable; grabar el video durante un tiempo configurable; hacer una captura de la imagen y enviarla por correo electrónico o encender una salida de relé que podrá ser utilizada con cualquier fin, ya sea para activar una sirena, encender luces perimetrales, bloquear puertas con cerrojos electromagnéticos, dar una señal a la entrada de un sistema de alarmas; o cualquier otro objetivo donde el único límite será la imaginación de quien lleve a cabo el diseño del sistema en función de sus necesidades.

Eficiencia

La eficiencia de estas reglas de detección inteligentes será mucho mayor cuando se trate de lugares abiertos, gracias al gran alcance que de su poderoso zoom, desde los 25x a los 40x, y los iluminadores infrarrojos, con un rango de alcance de entre 100 y 500 metros.

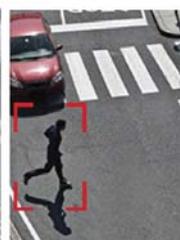
En caso de que se requiera mucho mayor alcance, ya debe optarse por cámaras o domos térmicos, que según el lente que se utilice permitirán alcances de detección de más de seis kilómetros de distancia. Entre el alcance extendido y el contraste mejorado que se logra con una imagen térmica, es ésta sin dudas la solución más efectiva para detección en fronteras o campos muy extensos, donde combinado con las funciones de auto-tracking nunca se perderá de vista un objetivo.



Smart PSS

Complementando esta gama de características, que alivianan de trabajo a operadores de cámaras, se encuentra disponible una función especial en la última versión del software de gestión de Dahua, Smart PSS, donde el usuario podrá encontrar la capacidad de asociar una cámara fija, ya sea común u ojo de pez, con un domo PTZ de manera tal que el domo mapeará las coordenadas de la imagen plana (o curva en el caso de la ojo de pez) para poder relacionarlas y con sólo un click en la imagen de la cámara fija, el domo se activará para apuntar en dicha dirección. De esta manera se logra tener siempre cubierta la imagen dinámica y variante de los domos PTZ con un apoyo fijo, además de comunicarse entre sí para converger en una solución mucho más inteligente.

Para mayor información se encuentra a disposición de los usuarios los conocimientos, trayectoria y profesionalismo del personal que integra Big Dipper, con la finalidad de hacer llegar estas soluciones a través de sus distribuidores en los distintos puntos del país, siempre con la mejor atención de pre y posventa local.



Big Dipper
Security

+54 11 4481-9475
ventas@bigdipper.com.ar
www.bigdipper.com.ar

DEXA

Importador y Distribuidor de Sistemas de Seguridad

ALARMAS

DSC

A Tyco International Company



lonso

ALARMAS

CCTV

ahua



HIKVISION

CONECTIVIDAD



UBIQUITI

NETWORKS

CERCOS PERIMETRALES



power shock



Mariano Pelliza 4112 1º Piso / Munro - CP 1605 - Buenos Aires / Tel.: (011) 4756-0709 / 3970-6392 / ventas@dexa.com.ar

www.dexa.com.ar

PROVISION DIGITAL

SEGURIDAD ELECTRÓNICA INTEGRAL

Soluciones para todos los segmentos del mercado



Distribuidor

dahua
TECHNOLOGY

La mejor tecnología al mejor precio

Atención personalizada y asesoramiento al cliente

Amplia gama de productos en stock, para rápida implementación de proyectos

BANCOS Y ENTIDADES FINANCIERAS



COUNTRIES Y BARRIOS CERRADOS



CASINOS



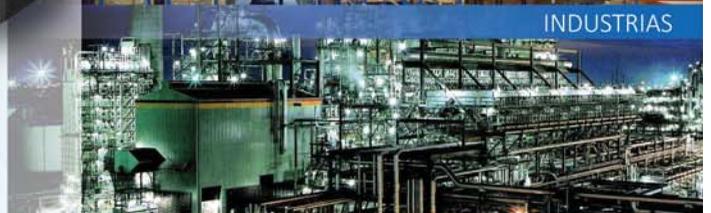
DATA CENTERS



GALPONES Y DEPÓSITOS



INDUSTRIAS



LABORATORIOS



BUENOS AIRES: RAMON CASTRO 1780 - OLIVOS - TEL. 4711-0989 - CEL. 15-5304-4660 - NEXT 241*2228

CHUBUT: CEL.: 0280 154 849622

INFO@PROVISIONDIGITAL.COM.AR - WWW.PROVISIONDIGITAL.COM.AR



SEGUIMOS CRECIENDO

NUEVO MAYORISTA



SUMATE A NUESTRA RED DE NEGOCIOS

ROSARIO

Tel. | (0341) 437 5777

BUENOS AIRES

Tel. | (011) 6091 8585 / 8586



App's para seguridad electrónica

Los principales fabricantes responden sobre su implementación

En el mundo de la seguridad ya es ineludible hablar de aplicaciones para el comando de distintos sistemas. Estas "Apps" ya habían irrumpido en el mundo tecnológico fundamentalmente para el comando de centrales de domótica. Algunos de los principales referentes hablan sobre este tema.

Decir que la tecnología evoluciona es una obviedad tal como afirmar que el mundo gira sobre su eje. Hoy, cada vez más dispositivos añaden "inteligencia" para llevar a cabo, de manera automáticas, diferentes funciones. Así, las cámaras de videovigilancia son capaces de enviar una alarma, la foto de un evento o rastrear una matrícula con solo cargarla en una base de datos de búsqueda. Lo mismo sucede con los sistemas de alarma y cualquier otro dispositivo asociado al confort o la seguridad.

En ese contexto, y asociadas al creciente uso de smartphones, es que surgen las aplicaciones: desarrollos informáticos que pueden controlar a distancia todo tipo de sistemas.

El mundo de la seguridad no es ajeno a esa evolución y las empresas vuelcan cada vez más recursos en ofrecer a los usuarios de sus productos la posibilidad del comando a distancia desde una interfaz manejada desde un celular.

No hay dudas de que el camino recorrido es aún muy corto y las posibilidades que ofrecen las aplicaciones están en su etapa primaria, con una perspectiva de evolución formidable. Evolución que, sin dudas, cambiará la manera de hacer negocios y propondrá, en el futuro, nuevas posibilidades.

Sobre este tema consultamos a los referentes de la industria, a través de un sencillo cuestionario que dejó respuestas que abren, afortunadamente, nuevos interrogantes.

A continuación, las respuestas que nos dieron cada uno de los participantes de este informe.

- ¿Qué ventajas tiene para el usuario disponer de una app que le permita manejar un panel de alarmas, monitorear cámaras o abrir un portón?

Juan Hamparsomián: Las aplicaciones para smartphones se hacen cada día



más populares y las hay de todo tipo, incluso para realizar cosas impensadas como un chequeo médico, por lo que es lógico que el rubro seguridad no quede al margen. Recuerdo las primeras aplicaciones para las alarmas de auto, a las que se sumaron luego las de los paneles de alarmas, para llegar hoy a que casi todas las líneas del rubro seguridad tengan su propia app. Entre las ventajas, pondría en primer lugar la comodidad, la sensación de que todo puede ser controlado desde un teléfono en tiempo real. No depender de terceros para nuestra seguridad da la sensación de que con la aplicación podemos hacernos cargo de nuestra propia seguridad.

Diego Madeo: Sin dudas en los últimos cinco años el uso de las aplicaciones en teléfonos móviles cambió radicalmente el esquema del negocio de la seguridad domiciliar, principalmente los clientes encontraron mayor sentido de pertenencia con su sistema de seguridad, una aplicación ofrece una mejor experiencia de uso, por lo tanto la valoración que le da el cliente a un sistema de seguridad es mucho más elevada que en los sistemas sin apps. Las ventajas básicas que ofrecen las apli-

caciones, están sustentadas en el comando a distancia del panel de alarmas, mejorando su eficacia y eficiencia, puesto que no solo las operaciones como la activación y desactivación del panel son esenciales en el uso, sino también la posibilidad de ver en tiempo real el estado de las zonas o generar el comando automático o manual de luces, motores, el riego del jardín, entre muchas funciones más. Todo a través de un simple teléfono móvil nos vamos acercando poco a poco a un nuevo modelo de negocio que ofrece mayor valor agregado al cliente final.

David D'Angelis: No veo en nuestro nicho de mercado específica ninguna ventaja en el uso de apps, ya que las operaciones relacionadas con la apertura o cierre de una puerta o portón deben realizarse en la línea de vista.

Hernán Fernández: En la actualidad las ventajas que ofrecen las aplicaciones son múltiples, considerando que los teléfonos móviles forman parte de la actividad cotidiana de las personas y una herramienta de trabajo ya indispensable. En ese aspecto, con el smartphone como parte de una "oficina", es lógico que las aplicaciones ofrezcan siempre más opciones.

TODO EL CONTROL EN LA PALMA DE TU MANO

AUTOMATISMO POR HORARIOS Y
DÍAS DE LA SEMANA



La App "Alarm Control", permite realizar de forma remota, las operaciones esenciales que el usuario utiliza a diario en su sistema de seguridad. Asimismo representa un canal adicional para que el usuario reciba en tiempo real ciertos eventos (programables) que suceden en el equipo de alarmas.



www.alonsohnos.com

Tel: +54 (11) 4246-6869

E-mail: info@alonsohnos.com

Dirección: San Lorenzo 1771 • Lanús Este
Buenos Aires • Argentina

Damián Rubiolo: Indiscutiblemente, lo más ventajoso de una app es el uso amigable del producto que permite de una forma muy sencilla, en el caso de un panel de alarmas, utilizar un teléfono para múltiples funciones, además del control del panel. Cuando se habla de domótica, por ejemplo, es posible a través de una app lograr el encendido de artefactos eléctricos, comandar luces obtener escuchas ambientales. En cuanto a la seguridad, lo más destacable es la posibilidad del automonitoreo del panel.

Adrián La Fontana: Estamos convencidos de que la tendencia es que cada vez más los usuarios finales quieren tener el control total de su propiedad a través de un smartphone. Para ello, nuestra empresa ofrece una aplicación disponible para que las empresas de monitoreo puedan ofrecer a los usuarios final un "monitoreo interactivo". Esto es permitiendo funciones como activar o desactivar una alarma, lograr un histórico de eventos, abrir un portón automático o encender luces, entre otras posibilidades.

Lucas Bottinelli: Hay varios puntos de importancia, entre ellos el tema de sensación aumentada de seguridad. El hecho de que uno puede tener acceso remoto a las cámaras de su ubicación les da la certitud de que todo está bien. El tema de manejar los paneles indica conectividad constante con el hogar – conectarse y tener acceso a los eventos en cualquier momento. Finalmente el tema de confort se traduce más allá de abrir un portón o manejar la iluminación en forma predeterminada de acuerdo a los hábitos de vida de las personas.

Daniel Arcondo: En nuestro caso, el servicio AssistReports es 100% compatible con dispositivos móviles como Ipads, tablets y smartphones bajo sistemas operativos IOS, Android y Windows Phone. Esto permite al usuario

estar continuamente conectado con nuestros servidores para visualizar toda la información relacionada al control de asistencia de empresa, supervisar el estado de cada equipo y realizar desde cualquier lugar las tareas cotidianas sobre los mismos (descarga, puesta en hora, habilitaciones, etc.).

Diego Ripoli: La ventaja de que un usuario disponga de una app es que agilita los tiempos de respuesta con su sistema de seguridad. Estar conectado en tiempo real con su sistema a través de una herramienta que habitualmente lleva consigo en todo momento, como una tablet o un teléfono, constituye más control de su seguridad, la de su hogar y la de su familia.

Hernán Vallejos: En la actualidad, el usuario con la utilización de aplicaciones accede a la posibilidad de poder manejar sus sistemas de seguridad o automatización en forma remota. La combinación de hardware y app le permite, por ejemplo, poder ver en línea lo que está sucediendo en su comercio o domicilio, tener un control de aperturas y cierres e identificar visualmente quién lo realizó, hacer supervisiones a distancias e incluso poder dar acceso a personas, a su empresa o domicilio sin necesidad de estar físicamente en el lugar.

Pablo Verdier: Los smartphones se han convertido en una parte fundamental de la vida diaria y ya no sólo para el trabajo. La mayor ventaja que ofrecen es poder llevar en un solo dispositivo el control de múltiples soluciones que nos acompañan a todos los lugares que vamos. La conectividad nos acerca y nos potencia de manera que permite una amplia mejora en la eficiencia productiva, así como en la calidad de vida. En el mundo de la seguridad, específicamente, poder controlar un panel de alarmas o monitorear

cámaras puede traducirse en no tener que dar el PIN del panel a personal no jerárquico o personal doméstico, poder controlar la apertura de una puerta para recibir un mensajero y monitorear sus movimientos por medio de las cámaras que también son accedidas por el mismo dispositivo; todo esto sin importar en qué parte del planeta uno se encuentre.

Marcelo Raschinsky: Entre las múltiples ventajas priorizaría la de permitirle al usuario tomar el control de una manera sencilla de la seguridad de su hogar u oficina o local, en todo momento y desde cualquier lugar con las herra-

"Sin dudas, lograr verificación de eventos, de cualquier naturaleza, con la practicidad que ofrece un teléfono móvil es una de las ventajas de las apps".

Matías Favaro - Sincro

mientas de integración entre el panel de alarmas, las cámaras y las utilidades de un hogar inteligente en una misma app. En el caso de las cámaras y la app, resaltaría la función de videoverificación en tiempo real y el video a demanda.

Rogério Martos: La app facilita el control de la seguridad a distancia, esté donde esté mientras exista conexión a internet, ya que recibe un aviso y puede tomar las acciones necesarias de forma inmediata ante cualquier evento ocurrido en su domicilio, desde un disparo de la alarma o la apertura del portón. El usuario puede, también, chequear a distancia el estado de los dispositivos de seguridad instalados tanto en su hogar como ofician, realizar algunas otras acciones, como prender las luces del interior o del exterior, desactivar el sistema de alarmas, abrir el portón momentos antes de su llegada a casa o hasta prender artefactos, brindando así el efecto disuasivo para evitar posibles eventos de robo o asalto.

Matías Favaro: Sin dudas lograr verificación de eventos, cualquiera sea su naturaleza, con la practicidad que ofrece una app en un smartphone. Hoy tener la posibilidad de controlar los sistemas a través de un único dispositivo es primordial para el usuario.

Alejandro Lentón: La principal ventaja que representa para el usuario una app es tener toda su seguridad en la palma de la mano, no solo permitiendo gestionar la seguridad de su patrimonio sino que también puede gestionar la seguridad de su grupo familiar y dar seguimiento completo en todo momento y al instante.



**Ilimitadas Posibilidades,
Una Solución de Seguridad**
Novedad - Con vídeo verificación en tiempo real



Novedad - Soporta
hasta 50 zonas



LightSYS™2 es un sistema de seguridad híbrido y versátil que puede ser instalado en negocios y hogares

LightSYS™2 ofrece:

- **Vídeo en vivo bajo demanda y vídeo verificación**
- **Atractiva App para Smartphone** que ofrece un sistema de control fácil de usar en cualquier lugar
- **Fácil instalación y servicios remotos** a través del Bus de RISCO
- **Flexibilidad de comunicaciones** con IP, GSM/GPRS, RTC – todo dentro de la misma central
- **Completa gama de accesorios inalámbricos bidireccionales** y en el **Bus de RISCO**



NUEVO

**COMUNICADOR DE ALARMAS
DX SAM 2 2G/3G CON**

DX VIRTUAL *Expert*

Programación remota total del panel

Disminuye costos operativos y visitas técnicas. Se puede realizar cualquier acción desde él, sin tener que ir a la vivienda del abonado.



DX SAM 2

VENTAJAS DX VIRTUAL EXPERT:

- ✓ Disminuye los costos operativos
- ✓ Presencia virtual en el domicilio del cliente
- ✓ Programación remota total del panel
- ✓ Optimiza el soporte técnico en forma remota
- ✓ Verificación remota del historial de eventos
- ✓ Genere test de prueba en forma remota
- ✓ Activación de la alarma a pedido del cliente
- ✓ Protección por fallas de comunicación
- ✓ Control de inactividad
- ✓ Mejora la atención al cliente visualizando el teclado del panel

CARACTERISTICAS DX SAM 2

COMUNICADOR DE ALARMA 2G/3G/SMS/EMAIL

- ✓ Envía todas las particiones y eventos
- ✓ Dual Sim
- ✓ 4 Entradas / Salidas
- ✓ Programación remota total
- ✓ Detección de jamming
- ✓ Eventos internos configurables
- ✓ Domótica
- ✓ Actualización de firmware remota
- ✓ Batería de respaldo

DXCONTROL

Mucho **MÁS** que **RADIO** 

TECNOLOGÍA AL SERVICIO DE LA SEGURIDAD



BD 2060
REPETIDORA
RADIO/ IP



RMV 04R/04T/02R
RECEPTORA RADIO/ TELÉFONO



DX Full Express/ ID
TRANSMISORES RADIALES
DSC* - PARADOX* - ALONSO*



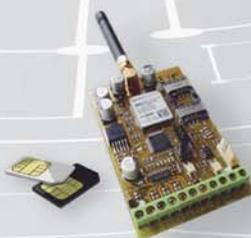
DX 3S
COMUNICADOR
UNIVERSAL
2G/3G/RADIO/SMS/EMAIL



DX 2S
COMUNICADOR
UNIVERSAL
2G/3G/SMS/EMAIL



DX R8/T8
TELECOMANDOS
A DISTANCIA
VÍA RADIO



DX SAM 2
COMUNICADOR
2G/ 3G/ SMS/ EMAIL
DSC* - PARADOX*
ALONSO*



DX SAT 7
SEGUIMIENTO
VEHICULAR

LÍDERES REGIONALES EN DESARROLLO Y FABRICACIÓN DE RADIOS
Y COMUNICADORES PARA ALARMAS / LOCALIZADORES VEHICULARES.

25 años | transmitiendo
seguridad

VISITE NUESTRA WEB: www.dxcontrol.com



- ¿Cuáles son los beneficios que ofrecen las empresas a través de este tipo de app y qué oportunidades de negocios brinda?

Juan Hamparsomían: Los beneficios que ofrecen son muchos y cada día se agregan mayores posibilidades, con nuevas actualizaciones de la aplicación y nuevos modelos avanzados del producto. Podría decirse que los diferentes desarrollos de productos están pensando en qué beneficio se puede ofrecer desde la app.

Diego Madeo: Las oportunidades de negocio se expanden radicalmente. Lo más importante de entender es si las empresas proveedoras de monitoreo están preparadas para este cambio que ya ha comenzado hace tiempo. Debemos comprender que los clientes finales buscan economía en el producto, innovación para poder diferenciarse del resto, buscan conveniencia en el uso, reducir tiempos, vivir "on-line", buscan que su sistema de seguridad le brinde algo más. Los clientes finales no compran alarmas, compran beneficios y bajo este concepto el esquema del uso de apps y la posibilidad de saber en tiempo real que sucede se torna cada vez más solicitada.

El uso de las apps ha afectado al sector de la comunicación, la fotografía, la música, los videojuegos, la salud, los libros, ¿por qué no pensar que también está cambiando el esquema del negocio de la venta de productos y servicios de los sistemas de seguridad?

David D'Angelis: Insisto, son lindas apps y pueden, como empresa, hacernos vender cosas pero la ley de seguridad eléctrica exige que operar elementos móviles, entre los que se incluyen puertas y portones, sea hecho con el objeto a la vista.

Hernán Fernández: Las apps son una llave directa o indirecta para todo tipo de negocios, en especial en la seguridad electrónica y la domótica.

Damián Rubiolo: Como mencioné anteriormente, las apps hacen que el uso de los productos sea mucho más sencillo y esté a la vanguardia de las tendencias de mercado, abriendo un campo de posibilidades para nuevos clientes ávidos de tecnología.

Adrián La Fontana: Los beneficios de una app son, entre otros, lograr que los clientes finales quedan conformes y fidelizados con la empresa de monitoreo que ofrezca un servicio con una app interactiva, ya que el usuario interactúa constantemente, desde su smartphone, con el sistema de alarma, el portón de su residencia, las cámaras que tenga instaladas o las funciones de domótica establecidas.

Lucas Bottinelli: Conectividad constante con la ubicación, automatización y ecosistema. Es posible que uno haga un recurrente mensual a través de servicios adicionales: cámaras, control de acceso, ahorro de energía, etc. Todo esto es hecho por la nube, con un costo mensual de acuerdo al nivel de confort demandado.

Daniel Arcondo: En nuestra empresa adoptamos el nuevo modelo de negocios en la nube: Pay-Per-Use Software (SaaS). Es decir que el usuario o reseller solo paga por el uso del sistema sin tener que adquirir el software correspondiente. Puede montar una unidad de negocios sin inversión inicial, afrontando solo un pago mensual y proporcional a la cantidad de empleados y equipos alojados en nuestro sistema.

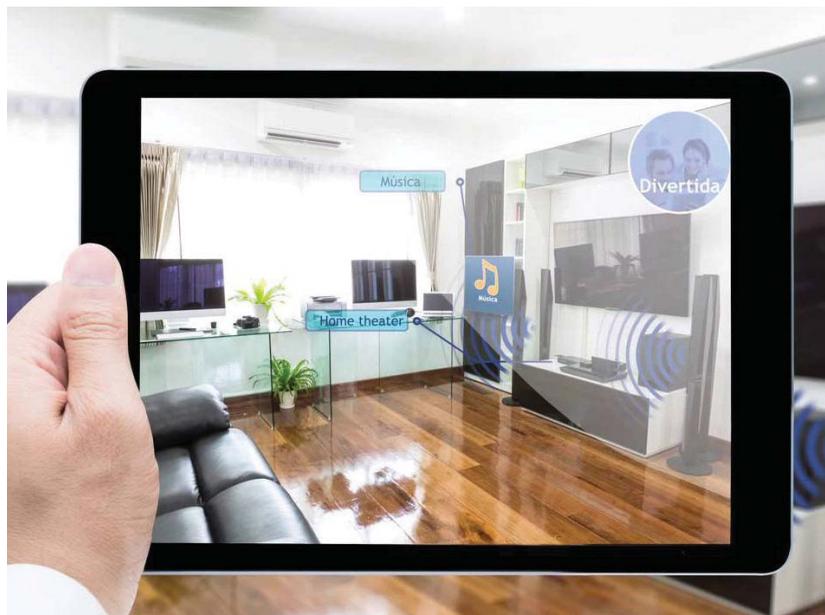
Diego Ripoli: Los principales beneficios que ofrecen las apps, en el caso de Nanocomm, es que el abonado obtiene de forma sencilla y siempre a mano un botón de pánico, incendio y posicionamiento de emergencia médica. También los instaladores pueden desde una aplicación específica programar un comunicador vía bluetooth sin necesidad de conexión GPRS o vía SMS. Le permite, además, geoposicionar el comunicador, eligiendo el lugar de la instalación del producto según la medición de la conexión.

Hernán Vallejos: En principio las empresas se ven beneficiadas con este tipo de herramientas, ya que pueden hacer tangible para el cliente los sistemas de seguridad y de automatización. El cliente deja de tener un sistema de alarma, video o apertura en modo local. Ya no paga por el monitoreo de la alarma que acciona desde su casa, accede

a su panel desde donde esté, puede armar y desarmar él mismo, puede ver lo que sucede en línea y no a través de un monitor... Para las empresas se abre un abanico de oportunidades interesante, lo cual incluye proveer a sus clientes de múltiples equipamientos y servicios, y poder cobrar no solo un monitoreo sino un mantenimiento integral de los dispositivos asociados.

Pablo Verdier: El smartphone nos mantiene en contacto y ese es el principal beneficio de este tipo de tecnología. Como seres humanos somos seres sociables y queremos estar en contacto con otros; el crecimiento de aplicaciones de chat en sus diferentes formatos así como de diferentes redes sociales que ocupan nuestro tiempo libre ha sido exponencial en los últimos años. Aparecen múltiples oportunidades de negocios acercando información e interacción a los usuarios en tiempo real. Nunca fue tan fácil mantener una videoconferencia con un colaborador o un amigo que se encuentre lejos. La forma de hacer negocios ha cambiado, el público objetivo está cambiando también y como proveedores de soluciones no podemos mirar para otro lado sino hacer foco en estas necesidades y escuchar lo que nuestros clientes nos están pidiendo.

Muchas soluciones hoy han dejado de ser estáticas o fijas en un solo punto para convertirse en mobile y ser alojadas en la nube para su fácil acceso desde cualquier lado y de forma remota. También se han reemplazado muchas tareas que antes necesitaban de la interacción humana directa, hoy han sido automatizadas y han multiplicado sus funciones, como lo es el comercio electrónico mobile, que muchas veces





APP PARA ACTIVAR Y DESACTIVAR EL PANEL

TECLADO VIRTUAL PARA PROGRAMACIÓN DEL PANEL DE ALARMAS



SALIDAS PGM (CONTROL DE SIRENA SEGUIDOR ARMADO CORTESIA, ETC.)

SALIDAS TELECONTROL POR APP O SMS



ENTRADAS DE ZONAS ADICIONALES (ARMADAS Y/O 24 HS) SENSORES NA O NC

ENCENDIDO DE RIEGOS Y LUCES

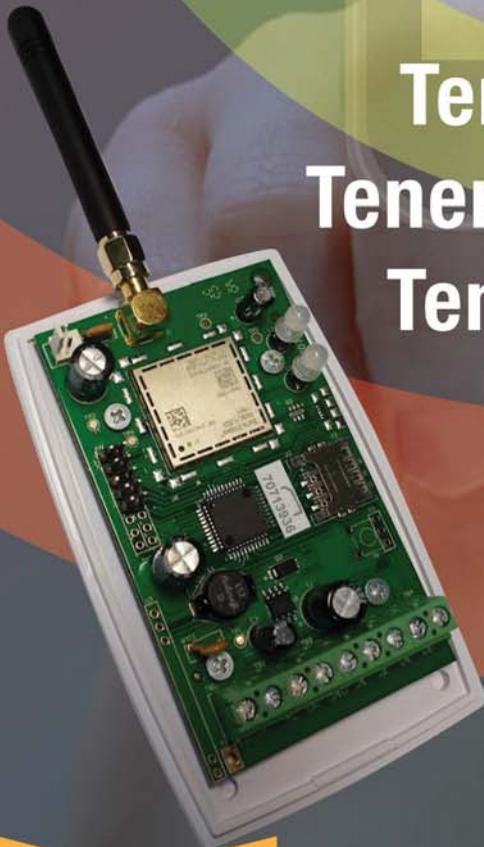


APERTURA DE PUERTAS

PROGRAMACIÓN REMOTA Y BLUETOOTH



Tenemos la app
Tenemos los equipos
Tenés seguridad



BUSCÁ NETIO SRL
EN FACEBOOK
EN YOUTUBE Y
EN PLAY STORE



Todo lo que necesitás
Al toque



aprovecha otra de las ventajas de las soluciones móviles que es la geolocalización.

Marcelo Raschinsky: Facilitar el control y actuación sobre los sistemas de seguridad y automatización del hogar desde un teléfono. Una sola aplicación permitiría varias alarmas, por ejemplo la de su casa, oficina y la casa de los padres de un usuario. Armar y desarmar los sistemas, ver video en línea, modificar temperaturas del aire acondicionado o calefacción y estar siempre enterado de lo que ocurre de acuerdo a lo deseado/programado, llamando así al hecho de recibir eventos de alarma, o de armado/desarmado o de cortes de luz o fallas, con tonos predefinidos para fácil identificación. Desde ya la app permite revisar eventos históricos del sistema, anular zonas y otras funciones que antes eran difíciles de hacer desde los teclados.

Rogelio Martos: Los beneficios son muchos. Las apps hacen de todo un poco para facilitar la vida, y la seguridad electrónica no queda afuera. El hecho de que pueda ofrecerse esa posibilidad, es una gran ventaja para las empresas que ya lo poseen. Al instalador, en tanto, le facilita el trabajo ya que puede configurarlos a distancia, ahorrando

así tiempos de trabajo y brindando mayor confiabilidad al usuario. Cuenta también con la posibilidad de que los datos y/o logo de la empresa de seguridad estén visibles en el uso de la app, creando así otras oportunidades de negocios.

Alejandro Lentón: Las oportunidades de negocios son infinitas y todavía hay mucho por explorar en ese aspecto. Actualmente hay empresas que ofrecen SmartPanics, por ejemplo, como producto de ingreso a su cartera de clientes, es decir que las aplicaciones abren puertas a nivel comercial. En cuanto a oportunidades de negocios, el mercado es muy amplio y pueden señalarse, por ejemplo, el uso de la app desde el segmento corporativo para dar servicio a empleados propios, transporte público, Municipios, flotas de ventas y logística, etc.

- ¿El uso de este tipo de aplicaciones potencia la venta de equipos y sistemas de seguridad?

Juan Hamparsomian: Sin dudas. Y en la medida que los precios se vayan ajustando y descendiendo, más gente va a tener acceso a productos conectados a su smartphone, con lo cual se incrementarían las ventas.

Diego Madeo: Indudablemente el uso de las aplicaciones está permitiendo abarcar nuevos segmentos y nichos de negocio, en donde se observa el ingreso al mercado de nuevos jugadores, que hoy agregan valor a sus servicios actuales a través de los sistemas de alarmas conectados a internet, se abren así nuevos modelos de negocio que permiten la masificación aún más rápida de los sistemas de seguridad.

Con las nuevas tecnologías de alarmas conectadas a internet, las empresas pueden ser capaces de fortalecer la relación con sus clientes y así seguir creciendo en cantidad. La pregunta es si las empresas de monitoreo hoy están preparadas para este nuevo modelo de negocio y en la generalidad se observa que en los últimos dos años la adaptación se ve aletargada por falta de comprensión de lo que el cliente final hoy está consumiendo y los altos costos de adaptación que afrontan.

Damián Rubiolo: Estoy seguro de que la posibilidad de incrementar las ventas es mayor. Las apps amigaron al usuario con la tecnología, potenciando el uso de productos que de forma aislada hubiesen pasado desapercibidos.

Adrián La Fontana: Considero que la tecnología avanza muy rápido, por lo

MONITOREO INTERACTIVO

FullArm

Solución compatible con todos los softwares de monitoreo del mercado!

-  Arme, desarme total y/o parcial
-  Control de portones automatizados
-  Notificación vía Push Notification
-  Mapear e inhibir sectores monitoreados
-  Integración de cámaras IP y DVRs

-  Historico de acción y alertas
-  Búsqueda rápida en el histórico de eventos
-  Captura de imagenes en caso de disparo de alarma
-  Permite la automatización de edificios:
 - Apagar y prender luces
 - Controlar puertas y ventanas automáticas
 - Controlar dispositivos eléctricos y electrónicos

(011) 4568.3723

www.fulltime.com.ar

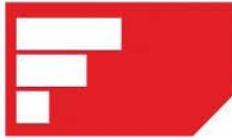
info@fulltime.com.ar



Fulltime®

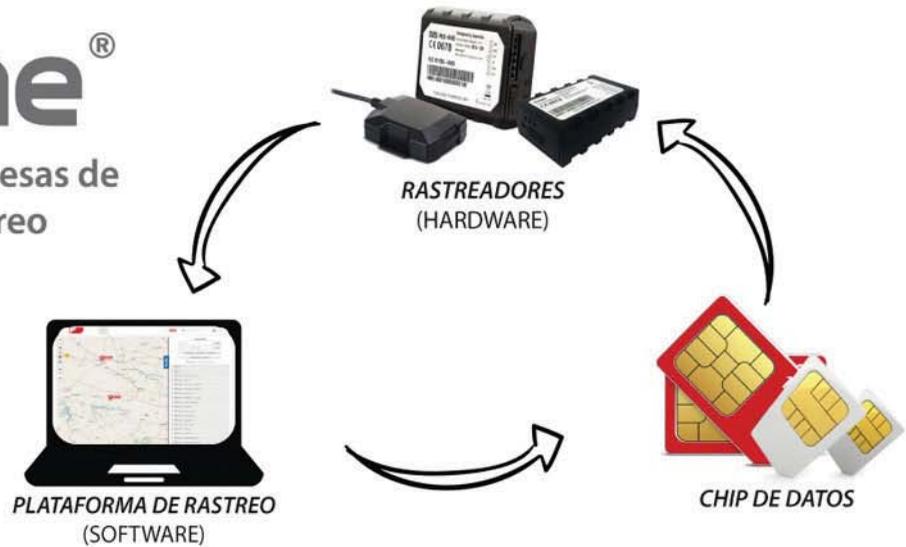
Disponible en  Google play

Disponible en la  App Store



Fulltime®

Soluciones para Empresas de Rastreo y Monitoreo



Fulltime es una solución ideal para nuevos emprendedores

Si usted desea iniciar su propia empresa de rastreo y proveer un servicio seguro y confiable para flotas, personas, objetos y más, **somos su mejor opción!**



Disponible para:



No requiere inversión inicial en infraestructura



Herramientas de control y gestión de flotas



Plataforma didáctica, de fácil uso e intuitiva



Logotipo, marca y acceso web (URL) personalizado



Permite la creación de perfiles, agilizando la aplicación de reglas para un grupo de vehículos



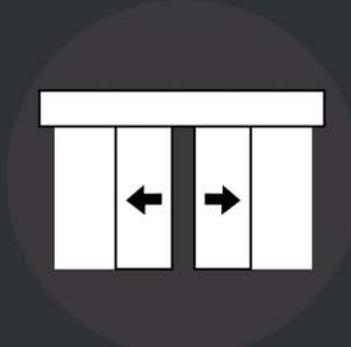
Capacitación online y presencial gratuita. Apoyo con material de marketing para divulgación

www.fulltime.com.ar

Jose Pedro Varela 5179, Villa Devoto
(011) 4568 3723



Una marca. Todas las soluciones.



www.pppa.com.ar



Seguridad y Confort



LINEA CORREDIZOS

HOME Ultrarápido con tecnología

JetFlex
Powered by PPA

- * El corredizo más rápido del mercado:
- * Tiempo de apertura 4 seg/mts
- * Para portones de hasta 400 kgs
- * Tecnología Code Learning - Rolling Code
- * Destrabe con llave
- * Disponible también en su versión analógica.



LINEA LEVADIZOS

TORSION Ultrarápido con tecnología

JetFlex
Powered by PPA

- * El levadizo más rápido del mercado:
- * Tiempo de apertura 4seg/mts
- * Para portones de hasta 400 kgs



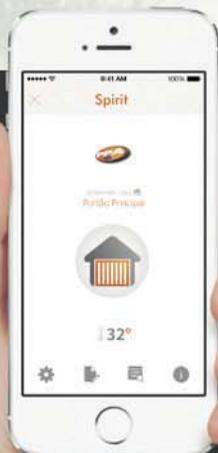
LINEA PIVOTANTES

Línea completa desde domiciliarios hasta industriales con tecnología de alta velocidad.

- * Diseño innovador
- * El motor más rápido del mercado, ultrarapidos de 4 segs (standard)
- * Único con embolo inoxidable



Únicos equipos del mercado con
**CERTIFICACION EN
SEGURIDAD ELECTRICA**



Spirit

Monitoree, abra o cierre el portón desde su Smartphone



PPA Capital

J. P. Varela 5181 - C.A.B.A
Tel: 4566 3225 / 3069
info@ppa.com.ar

PPA Norte

Luis Maria Drago 328 - Villa Adelina
Tel: 4735 7510 / 7504
ppanorte@ppa.com.ar

PPA Sur

Hipolito Irigoyen 10.787 - Temperley
Tel: 4298 5878 / 5766
ppasur@ppa.com.ar

www.ppa.com.ar

que la empresa de monitoreo que tienda a estar en la vanguardia de dichas tecnologías y adaptarse a esas nuevas necesidades de los usuarios, va a potenciar notablemente las ventas.

Lucas Bottinelli: Seguramente que sí. El hecho de que un sistema de seguridad hoy en día no solo ofrece alarma, sino un ecosistema que se conecta a la televisión, coche, computadora y otros dispositivos, les da a los sistemas de alarma un alto nivel de generación de necesidades.

Daniel Arcondo: Sí, porque el sistema se complementa con los controles de acceso y terminales de registración horaria. Como utilizamos equipos de diferentes marcas (ClockCard, ZK Software, ZKTeco), el usuario o distribuidor puede adquirirlos por su canal habitual o bien, reciclar equipos ya adquiridos y migrarlos a nuestra plataforma.

Diego Ripoli: Sí, básicamente porque le otorga valor agregado al producto y soluciones, acortando los tiempos de instalación a las empresas.

Hernán Vallejos: Sin dudas se potencia las ventas ya que dependiendo de lo que se quiera manejar, se necesitan múltiples equipos, desde cámaras, alarmas, sirenas, comunicadores, sistemas de automatización: Todo se maneja con equipamiento y la vinculación de los distintos productos hacen un sistema de seguridad, con distintas etapas de seguridad y modos de supervisión.

Pablo Verdier: Es prácticamente excluyente hoy contar con soluciones mobile que permitan el acceso a los equipos, no sólo para la configuración de los mismos sino para su uso remoto. Las aplicaciones deben ser fáciles de utilizar y amigables, con disponibilidad en los teléfonos inteligentes disponibles más comúnmente y deben contemplar los idiomas de los países en los que se quiere comercializar.

Marcelo Raschinsky: Nuestro mercado esta repleto de sistemas antiguos que no permiten la utilización de las aplicaciones. La existencia los nuevos sistemas con apps, y sus grandes beneficios, ofrecen la oportunidad a las empresas de hacer grandes negocios modernizando/recambiando parte de los sistemas existentes. O sea dirigiéndose comercialmente hacia el nicho correspondiente a lugares que ya tienen alarmas, ofreciendo sistemas con app, para controlarlos, ver cámaras en vivo y actuar sobre un hogar inteligente.

Alejandro Luna: Totalmente, hoy es fundamental contar con una app que sea funcional para el panel de alarma y que, al mismo tiempo, sea de fácil manejo para el usuario final. Por otro

lado, el instalador puede ofrecer un panel de alarma con el valor agregado de poder manejarse desde el celular.

Rogerio Martos: Seguramente sí, ya que cuando empieza a utilizarlo el usuario se da cuenta de lo fácil e importante que es y eso lo despierta para incrementar la cantidad y variedad de los dispositivos de seguridad electrónica.

Alejandro Lentón: Una app de seguridad tangibiliza el servicio: el cliente está visualizando su marca en el servicio que consulta minuto a minuto para ver las cámaras de su casa, oficina o ver la ubicación de su hijo. Definitivamente es un acercamiento rotundo entre el prestador y el cliente, lo cual genera más y mejores negocios.

- ¿Notan un incremento en el uso de estas aplicaciones o aún son demasiado recientes?

Juan Hamparsomían: Como dije al principio, las app llegaron para quedarse. El usuario encuentra en ellas múltiples beneficios y crecen a un ritmo increíble y no solo en seguridad: las aplicaciones específicas para seguridad ya son un submundo más dentro del mundo de las app.

Diego Madeo: El crecimiento del uso de las apps es exponencial, en los últimos meses se observa la preferencia del público por el uso de una aplicación en su sistema de seguridad.

Hernán Fernández: Se nota un incremento a nivel mundial en su uso y con el perfeccionamiento de las mismas se irán aplicando cada vez con mayor frecuencia y en múltiples nichos de negocios y actividades.

Damián Rubiolo: El uso de las aplicaciones es cada vez mayor. El mercado va marcando las tendencias que, como empresas, no podemos negar y si se incorporan a los productos, éstos pierden vigencia. Así como la Internet de las Cosas (IdC) es el siguiente paso, las apps hoy son las estrellas en cualquier producto del segmento IT.

Adrián La Fontana: Sin dudas existe un incremento importante en el uso de las aplicaciones, ya que la tendencia apunta a que el usuario pueda manejar todo desde la palma de su mano. En nuestro caso, diseñamos un app para los instaladores, a través de la cual pueden consultar los manuales y a través de un menú de ayuda, solucionar cualquier duda en el momento de la programación.

Lucas Bottinelli: Seguramente viene incrementándose. La penetración de

smartphones viene creciendo en América Latina y la adopción de nuevas tecnologías están apoyando la facilidad de utilización de nuevas aplicaciones. Adicionalmente, las propias apps están mucho más interactivas.

Daniel Arcondo: Sin dudas y, además, el uso de app viene creciendo exponencialmente en los últimos dos años. Hoy cualquier nuevo sistema que se presente al mercado debe contemplar desde el inicio la posibilidad de ser operados desde los dispositivos móviles. Es imposible obviar el hecho que, desde hace varios, años las cantidades de dispositivos móviles nuevos que se venden, superan por amplio margen a las computadoras nuevas vendidas.

Diego Ripoli: Este tipo de tecnología crece exponencialmente y tienden a resumir en una herramienta las necesidades de uno o varios clientes. Hay un incremento muy notable en el último año y va en aumento con las soluciones y necesidades que exige el mercado. Por eso consideramos muy importante el aporte y el desarrollo que puedan ofrecer quienes diseñan tecnología.

Hernán Vallejos: El incremento del uso de las aplicaciones es considerable, su crecimiento es constante y su utilización notable. Estamos en un cambio generacional donde acceden a estos dispositivos las personas de entre 20 y 70 años, que son los que consumen y pagan por ellos, y nuestros hijos nacen con un dispositivo touch en las manos, por lo que tenemos que orientar nuestras creaciones a este tipo de solución. Actualmente los smartphones son nuestras cámaras fotográficas, nuestros asistentes de correo electrónico, nuestros sistemas para videoconferencia,

“La existencia de nuevos sistemas de seguridad con apps ofrecen al mercado la oportunidad de modernizar los sistemas existentes”.
Marcelo Raschinsky - Risco Group

nuestros controles remotos de TV, aire acondicionados, etc. Son herramientas de trabajo que nos permiten llevar nuestras oficinas en un bolsillo a cualquier lugar del mundo, tener el control de nuestro equipamiento domiciliario en un solo control remoto, entre otras cosas.

Pablo Verdier: Cada vez son más las empresas de seguridad que ofrecen aplicaciones móviles para sus soluciones. Prácticamente todas las soluciones de CCTV incluyen algún tipo de aplicación

PowerSeries
neo

DSC
De Tyco Security Products

Invierta en el futuro de su negocio con PowerSeries NEO Versión 1.2

El sistema de seguridad híbrido más adaptable
que genera resultados excepcionales



con Tecnología
PowerG

VIDEO VIGILANCIA IP · AHD · CCTV
CONTROL DE ACCESO · INTRUSIÓN
INFRAESTRUCTURA · INCENDIO · ENLACES

► DISTRIBUIDOR OFICIAL

 **SELNET**
SOLUCIONES INTEGRALES

 /SELNETSEGURIDAD  /SELNETSA - TEL.: 4943-9600 - PATAGONES 2613 - C.A.B.A - WWW.SELNET-SA.COM.AR

para visualizar las cámaras de forma remota desde el celular y lo mismo sucede con los DVR móviles y los equipos rastreadores de GPS. Hoy es posible controlar a la flota de vehículos de una empresa y a las personas que trabajan para ella, así como también se pueden saber la posición de los miembros de la familia y si alguno de ellos se encuentra en problemas.

Existen aplicaciones para visualizar el portero de la casa (videoportero) y luego abrir la puerta, esto es uno de nuestros productos más populares. El armado y desarmado de un panel de alarmas ahora debe competir con soluciones de automonitoreo que son mucho más económicas y muy fáciles de usar, aun manteniendo los mismos estándares de hardware que los productos legacy.

Marcelo Raschinsky: Si hablamos globalmente, casi todos los sistemas modernos en el mundo desarrollado utilizan aplicaciones y hay algunas, como las de Risco, que ya tienen muchos años de existencia con crecimientos continuos en ventas.

Rogerio Martos: Ya se nota un incremento en el uso de las apps en la seguridad electrónica, y nosotros vemos que no podemos quedar afuera. SEG ya está desarrollando una app propia, que estará disponible en el segundo semestre de este año, para a través de un detector colocado en el portón, avisar al usuario si su portón está o fue abierto, posibilitando que el mismo haga el comando de cierre a través de esa aplicación. La misma posibilitará, también, la integración con otros sistemas de seguridad.

Alejandro Lentón: Año a año el incremento es rotundo, ya que el mercado adopta las apps como algo totalmente necesario. Hoy el prestador de servicios de seguridad comprendió que el usuario vive a través del smartphone y si él no está dentro de ese universo, quedará marginado de la industria.

- ¿Qué condiciones deberían esperarse para un uso más masivo?

Diego Madeo: En particular hay una tendencia mundial muy marcada, que es llevar los productos de alarmas domiciliarias a una simplicidad mucho mayor a la que hoy día tienen, una simplicidad que tiene que ver, quizás, con una nueva generación de productos que ofrece mayores ventajas competitivas y a su vez mejores y más prestaciones fáciles de implementar. La tendencia del mercado en lo electrónico va hacia ese lugar.

La tecnología móvil afecta las estra-



tegias empresariales y por ende debemos estar atentos a las oportunidades que emergen de la innovación con el uso de las apps. Todo está cambiando a nuestro alrededor, las empresas deben adelantarse y adaptarse a esos cambios, no hay excusas.

Lucas Bottinelli: Que no haya costo de las aplicaciones y se ofrezcan paquetes de servicios básicos sin recurrencias mensuales.

OTRAS CONSIDERACIONES

Como es habitual en la elaboración de ese tipo de informes, ofrezcamos a los participantes la posibilidad de brindar conceptos que no pudieran estar contemplados en el cuestionario base utilizado y lo que consideraran que pudiera aportar al tema.

Sin dudas la revolución que produjeron las apps en la oferta y demanda de servicios, de toda naturaleza, está solo en sus inicios y así lo entienden los ejecutivos de cada una de las empresas que participaron de esta iniciativa.

Así, por ejemplo, Marcelo Raschinsky, de Risco, manifestó que la evolución de las apps no es otra cosa que la evolución natural del control de la tecnología por la tecnología: "el mundo evoluciona y también el mercado se la seguridad. Las nubes (cloud) y las apps para teléfonos inteligentes son, sí o sí, parte importante en esa evolución. Quedarse afuera de ese mercado es ponerle fecha de vencimiento a una empresa de seguridad" expresó el directivo de la compañía internacional.

También, desde empresas como Building Consulting Group, Honeyell y Nanocomm, ofrecieron conceptos acerca de la importancia de las apps en este nuevo escenario de negocios:

Hernán Fernández, BCG: Próxima-

mente en Building Consulting Group estaremos comercializando productos que permiten su gestión por medio de apps en forma gratuita, con lo cual ofreceremos a nuestros clientes una herramienta para optimizar las prestaciones de los sistemas funcionando, como la interfaz de operación y la notificación de eventos.

Lucas Bottinelli, Honeywell: Con Honeywell Total Connect, puede mantenerse conectado y en control de su casa o negocio cuando quiera, esté donde esté. Puede controlar su sistema de seguridad, recibir en tiempo real alertas importantes y el estado actual de su sistema. Asimismo, el usuario puede controlar sus dispositivos de automatización que utilicen el protocolo Z-Wave®.

Diego Ripoli, Nanocomm: En la actualidad las app constituyen un pilar en la comunicación con la seguridad en muchas formas, con diferentes opciones para clientes y empresas.

AGRADECIMIENTOS:

Agradecemos la colaboración para la elaboración de este informe de Juan Hamparsomíán, de Alastor; Diego Madeo, de Alonso Alarmas; David D'Angelis, de ALSE Argentina; Hernán Fernández, de Building Consulting Group; Damián Rubiolo, de CEM; Adrián La Fontana, de PPA/Fulltime; Lucas Bottinelli, de Honeywell; Daniel Arcondo, de Larcón-SIA; Diego Ripoli, de Nanocomm; María Cecilia Scherneski, de NT-Com; Pablo Verdier, de Play Security Systems; Marcelo Raschinsky, de Risco Group; Alejandro Luna, de Security Factory; Rogerio Martos, de SEG International; Matías Favaro, de Sincro Seguridad Electrónica; y Alejandro Lentón, de SoftGuard Technologies. ■



RX2C-433- TXW12

Receptor-Transmisor de largo alcance

Conjunto para sistemas de control a distancia como activación y desactivación de sistemas de alarma; accionamiento de portones y persianas eléctricas; llamada a personal de servicio y encendido de luces.

Funciona conjuntamente con Transmisores de Control Remoto TXW12. Compatible con cualquier central de alarma, convirtiendo un sistema convencional en uno inalámbrico.

RX2C-433

Sistema autocódigo de 12 bits.

Conserva códigos aún en ausencia de alimentación

Alimentación: 12VCC

Frecuencia: 433.92 Mhz

Led testigo: indica recepción y falta de inicialización.

Modelo de 2 canales.

TXW12

Frecuencia portadora: 433,92 Mhz

Sistema codificación: 12

Canales: 2

Alcance estimado: 400 mts

Alimentación: Batería 12v tipo a23



G-Link

Controlador de Accesorios vía SMS

Módulo controlador de accesorios vía SMS de aplicación en el hogar, oficina e industria.

G-link le permitirá monitorear y comandar instalaciones remotas sin la tener necesidad de encontrarse físicamente en el lugar.

- Cuatribanda automático: 850/1900MHz y 900/1800MHz
- 4 Destinatarios SMS
- 4 entradas digitales
- 4 salidas a relé na/nc
- 4 Leds indicadores de estado de entradas
- Extenso set de comandos para consulta, configuración y control remoto.



GP-600

Comunicador GPRS Universal

Comunicador GPRS para paneles de alarma que transmitan en protocolo Contact ID.

- Compatible con Paneles con comunicadores telefónicos con protocolo CID.
- Conexión a entrada de línea telefónica del panel
- Transmisión GPRS / SMS
- 2 Destinatarios SMS
- Operación y programación remota vía SMS
- Período de supervisión de GPRS, configurable de 1 a 99 min.
- 4 Leds indicadores de Estado
- Salida auxiliar programable

TRAX[®]S15



SEGUIMIENTO SATELITAL

TRAX[®]S10



SEGUIMIENTO SATELITAL

WiCONNECT



ALARMAS DOMICILIARIAS

Consulte en www.gte.com.ar, nuestra línea de accesorios



Conectando Soluciones

Tecnología de avanzada.
Equipos robustos y versátiles .
Soluciones en logísticas vehicular.

Como realizar un testing básico

Protección para sistemas electrónicos

La vulnerabilidad de los elementos que componen un sistema de seguridad electrónica está latente. Y a mayor número de sistemas instalados, más probabilidades de que se transformen en blancos de ataque. Aquí, una manera sencilla de detectar esos factores de vulnerabilidad.



Lic. Damián Colaneri
Socio Gerente
T3 Tic Ingeniería SRL

Retomamos la línea de la primera nota -RNDS N° 108- sobre vulnerabilidades en los sistemas de seguridad electrónica, ya sea por falla del fabricante o por mala implementación del instalador y en esta ocasión explicaremos algunas técnicas básicas mediante con las cuales se pueda armar un pequeño check-list, a realizar al terminar una implementación, la cual iremos desarrollando en esta y en próximas notas. Estas técnicas no requieren de un software especializado ni se necesitan conocimientos de seguridad de la información: es netamente una guía sencilla para adoptar como buena práctica y dar un mejor servicio a los clientes.

Más allá de lo expresado anteriormente, mi recomendación profesional es que se trabaje a modo de anticipación. Con esto quiero decir que debemos prepararnos hoy para los problemas de mañana. Por ejemplo, según estudios realizados en los últimos meses, se estima que durante 2018 se duplicarán la cantidad de dispositivos IdC, lo cual podría implicar que tengamos el doble de cámaras, DVR, NVR y alarmas instaladas, que podrían transformarse en el principal objetivo de vector de ataque.

Por eso las empresas deben capacitar a su personal en seguridad de la información. Este capital humano que sumarán será altamente rentable en el

corto y mediano plazo, cuando seguramente un cambio en las normas de implementación solicitará que las mismas sean analizadas por personal calificado en dicha área. Las empresas más pequeñas podrían contratar el servicio con una consultora cuando sea necesario.

SISTEMAS SEGUROS

Muchos podrían pensar la vulnerabilidad de un sistema solo es importante si la implementación está conectada a una red WAN, como Internet, y que si ésta implementación es en un banco que cuenta con área de seguridad informática, por ejemplo, no tendrán problemas. Esto es erróneo: siempre debe aplicarse seguridad, que llamaremos de aquí en adelante "hardening", no importa donde se implemente. En el caso de grandes empresas, Gobierno o bancos es donde más atención debemos prestar a la seguridad de nuestra implementación.

Comenzaremos por la seguridad en implementaciones más chicas para luego crecer hasta las corporativas.

Usaremos Google como herramienta para encontrar fallos de implementaciones caseras, simple y efectivo. El browser, mas allá de realizar búsquedas estándares, tiene herramientas para realizar búsquedas más precisas, entre ellas "inurl".

Este parámetro sirve para que Google nos muestre todas las páginas que en su dirección (url) incluyan alguna palabra que nos interese, en lugar de buscar las palabras en el contenido de la página. Ahora, como bien sabemos, cada marca dispone de un acceso web para visualizar,

o configurar y cada una de ellas tiene su factor de composición de url. Esto lo sabemos simplemente con descargar el manual del dispositivo que nos interese, el cual también nos informará el usuario y clave por defecto.

Como ejemplo práctico (sirve para todas las marcas de dispositivos solo cambiando el factor de composición de url): tipeando en Google "inurl:/view.shtml" sin las comillas, accederemos a varias cámaras o DVR que no tienen ningún tipo de autenticación o la tienen por defecto. Así podemos probar con la marca que queramos.

También tenemos otro comodín, "intitle", el cual busca en el título de la web y no en la url. Conociendo los títulos que cada marca usa podemos buscar, de la misma manera, cámaras libres. Ejemplo intitle: "Live View", que nos permite ver varias cámaras, pero me voy a detener en algo particular: si luego de realizar la búsqueda anterior vemos alguna que el link termina en "/anonymous" significa que la DVR/NVR está protegida con contraseña pero permite el ingreso anónimo. Resumiendo: aunque tiene usuario y clave, con solo tildar "anonymous" accederemos al sistema.

Para ejemplificar lo expuesto que están los sistemas mal implementados, dejo una web que recopila y hace estadísticas de sistemas abiertos o con claves irrisorias como 123456. Si ingresan a <http://www.insecam.org/en/>, verán que hay más de cien mil dispositivos indexados y permite filtrar por país. También cada marca tiene la posibilidad de sumar la suya. ■



- > CCTV
- > Alarmas
- > Control de accesos
- > Telefonía IP
- > Cableado estructurado

De los **Creadores de la Tecnología Mesh**, llega la nueva familia de comunicadores inalámbricos para paneles de alarma.

- ✓ Más de 10.000 Mesh instalados.
- ✓ Poderosa plataforma online gratuita.
- ✓ Aumente calidad y disminuya sus costos.

Enlace
Mesh

Familia CityMesh 7.0

Tipos de Comunicación:

- ✓ Mesh
- ✓ GPRS / 3G
- ✓ Ethernet
- ✓ Mesh - GPRS / 3G
- ✓ Mesh - Ethernet
- ✓ Mesh - 3G - Ethernet

Funciones:

- Contact ID y 4+2
- Bus de Datos



Domo

Gestión inteligente y automática de las múltiples redes.

Integre todos los productos comprando en un solo lugar
ahorrando tiempo y dinero



Equipamiento para
sistemas contra:

INTRUSION

VIDEOVIGILANCIA

CONTROL DE ACCESOS

INCENDIO

AUTOMATIZACIÓN

ACCESORIOS

y mucho más

ARCONTROL

SISTEMAS DE SEGURIDAD

- Amplio stock disponible • Asesoramiento técnico profesional
- Garantía y laboratorio de reparaciones • Envíos express a todo el país
- Estacionamiento sin cargo para clientes Av. Triunvirato 3815

La mayor variedad al mejor precio

DSC lonso ALTEL alhua RISCO KONET CROW WD Western Digital ANVIZ

LG Intelligentgas OPTEX VIDEOMAN SOYAL Geolision AVIATEL ADEMCO ALEPH

AVerMedia ENFORCER i intelatron Code Encryptor SYSTEM SENSOR BENTEL SECURITY NOTIFIER GUASAR

Av. de los Incas 4376 (C1427DNV) Ciudad Autónoma de Buenos Aires
e.mail: ventas@arcontrol.com.ar

www.arcontrol.com.ar

(011) 4523-8451



AHD DVR

- Grabadora DVR con visualización y grabación Full HD
- Soporta cámaras IP y AHD+IP hasta 1080p
- Hasta 16 canales AHD o 20 IP

Cámaras 4N1

Multisistema / AHD / CVI / TVI / Analógica



CÁMARAS IP

ALARMA
AUTÓNOMA

SIRENAS

SENSORES

BALUN

BATERÍAS

PORTERO
VISOR



SOPORTE TÉCNICO

Todos nuestros productos tienen seis meses de garantía, pasado este plazo si precisa reparación, disponemos de un equipo técnico destinado a reparaciones. Nuestro compromiso es que los productos no sean descartables. Contamos con stock permanente de repuestos que ayudara a acelerar los tiempos de reparación.



STOCK PERMANENTE. IMPORTADOR DIRECTO

Disponemos de stock gracias a que importamos de forma directa con los fabricantes.



ASESORAMIENTO COMERCIAL

En nuestra oficina comercial ubicada en Avenida Díaz Vélez 4438 CABA o telefónicamente al (54 11) 4958-7717 de lunes a viernes de 9 a 18 hs.

La seguridad personal ante todo

Y ahora, ¿qué hacemos?: cómo comportarse en el aislamiento

A lo largo de las distintas notas, explicamos la importancia de mantener el lugar de residencia o trabajo seguros. Una vez logrado este cometido, la cuestión pasa por mantener la calma en momentos extremos. Aquí les ofrecemos algunos consejos.



Claudio Javaloyas
SEdeAP Argentina
sedeap@yahoo.com.ar

Estar preparados para situaciones traumáticas es fundamental para que la probabilidad de éxito esté a nuestro favor. La motivación y la confianza se acentúan con la experiencia y el ensayo de situaciones y simulacros periódicos, de práctica, para repasar cualquier falencia en la técnica y control de situación, así como también para reemplazar elementos vencidos, envejecidos, defectuosos y faltantes que pudiésemos encontrar en estas pruebas.

Lo más indicado para este tipo de situaciones, muchas veces de supervivencia, es tener protocolos establecidos. Conocerlos y saber por qué se hace cada cosa es lo ideal, ya que se logra efectividad y minimiza el tiempo de solución, con lo que aumenta nuestra confianza y nos mantiene concentrados en los objetivos.

MANEJO DEL MIEDO

Nuestra más preciada posesión es la vida, por lo que la voluntad de sobrevivir debe mantenerse por encima de lo demás: la supervivencia en situaciones extremas y peligrosas tiene un altísimo porcentaje de actitud mental, psicológicamente positiva.

Lo primero es aceptar y hacerse cargo de la situación a la que llegamos, obligados, amenazados y con miedo. Tener miedo es normal y no siempre es malo: el miedo nos pone en alerta y decididos, pero no debe sucumbirse a su dominio, porque si se acelera demasiado se llega al pánico, la más desastrosa reacción posible para sobrevivir.

El miedo, con su descarga violenta de adrenalina en el cuerpo, nos puede dar la fuerza y velocidad necesarias

para huir o para defendernos de quien amenace nuestras vidas.

Tal como mencioné en la nota anterior, el uso de armas de defensa puede ayudar mucho a nuestra salvaguarda, dejando las armas de ataque y de fuego para los más valientes y perfectamente adiestrados en su uso y riesgos colaterales posibles.

JUGAR "DE LOCAL"

Debemos tomar ventaja que actuamos de "local" y que conocemos todos los rincones y objetos dentro de nuestro hogar u oficina. Esta ventaja es sumamente importante y podemos convertir muchos objetos en escudos de defensa no tan improvisados, que sean barreras efectivas para ganar el tiempo necesario para aislarnos de la amenaza y poder huir o dar aviso a quien pueda ayudarnos. Como ejemplo podrías tomar el caso de una mesa liviana, especialmente las de pata central, que puede esgrimirse de escudo contra un delincuente armado a cuchillo, pudiendo retroceder hasta una puerta o abertura, dejándola semi clausurada demorando así a nuestro perseguidor. También podremos parapetarnos detrás de una puerta interna, usando una tabla de estante a modo de tranca o barricándola con un mueble o con una cuña de madera contra el piso, ganando tiempo para salir por una ventana o ingresar al sitio destinado como salvaguarda.



Una vez aislados de la amenaza inmediata, hay que atender a las heridas y a lo que nos altere la mente, como el dolor y el frío. La repetición de estos actos básicos, llenan la mente en momentos de estrés y nos evitan caer en la desesperación, muchas veces causante de actos que pueden lastimarnos o ponernos en un riesgo más importante que la amenaza original, como correr descalzos por una cornisa o tratar de espantar al atacante con fuego.

EN EL BÚNKER

Una vez parapetados, debemos mejorar nuestra situación, dando aviso a terceros, seguridad pública y privada. Luego debemos asegurar nuestro bienestar tomando agua y líquidos, alimentándonos para estabilizar nuestro organismo en prevención de un pico de presión o baja de azúcar, si requerimos alguna medicación evitando la ansiedad y la histeria.

Hacer memoria de los procedimientos y protocolos nos mantiene ocupados sin gastar grandes energías físicas y si es posible, se recomienda repasar los manuales y la documentación relacionada que hayamos guardado en nuestro refugio. Los tutoriales de la salvaguarda ayudan a calmar los ánimos, permitiendo razonar mejor, lo que activa nuestra astucia y nos permite recuperar la maña suficiente para maximizar nuestras posibilidades de rescate y supervivencia.

Salud y actitud positiva y calma son las mejores aliadas en situaciones graves.

Verificar de manera segura y sin riesgos el entorno de nuestro refugio es tranquilizador y devuelve la confianza en nuestra salvación. Mirar por las cámaras de vigilancia o por el periscopio nos habilita a tomar resoluciones y actuar en consecuencia mientras que verificar los niveles de temperatura exterior nos permite refrigerar el exterior de nuestro blindaje y podemos airear más el interior

STARTVISION

Cámaras AHD
720p - 960p - 1080p

Cámaras 4 en 1
Soporta AHD/TVI/CVI/CBVS



DVRs AHD tríbridos



- 4, 8 y 16 canales - H.264
- Resolución 960H, 720P y 1080N



- Manejo remoto a través de app para dispositivos móviles
- Sistema completamente inalámbrico
- Funciones de videovigilancia, control de accesos, detección de movimiento, intrusión, control de luces y energía

SecuFIRST
Sistemas hogareños de alarma
con Cámara de seguridad



SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.



MÁS DE 20 AÑOS COMO INTEGRADORES DE SISTEMAS ELECTRÓNICOS DE SEGURIDAD



HD IR IP66

TV-HD280V | HDTVI Dome Camera

- 1/2.9" CMOS 2 Megas.
- HD 1080P.
- 33 IR Led.
- 300m de transmision.



HD IR IP66

TV-HB320V | HDTVI Bullet Camera

- 1/3" Sony 2.4 Megas, Progressive Exmor CMOS Sensor.
- Full HD 1920 x 1080.
- 30 IR Led.



HD IR IP66

TV-HB280V | HDTVI Bullet Camera

- 1/2.9" SONY IMX236 2 Megas.
- HD 1080.
- 42 IR Led.
- 300 a 500m de transmision.



HD IR

AHD-1372IR | AHD Bullet Camera

- 1/3" Sony IMX225LQR 1.3M Sensor.
- HD 1920 x 1080.
- 4 IR Led, 25m.
- Iluminacion 0.1 Lux.



CONOZCA MÁS VISITANDO NUESTRA NUEVA WEB WWW.ELCASRL.COM.AR



Las Casas 3777 - (C1238ACG) - Buenos Aires - Argentina
Tel./Fax: +54 11 4925 4102 (Rot.) - E-mail: info@elcasrl.com.ar



SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.



MÁS DE 20 AÑOS COMO INTEGRADORES DE SISTEMAS ELECTRÓNICOS DE SEGURIDAD



NOTIFIER
by Honeywell



inim
ELECTRONICS



PROTECTOWIRE
FireSystems



HORING
FIRE - ALARM



SYSTEM SENSOR

415 **215** Disposición N°415/DGdyPC/2011,
Resolución N°643/AGC/2014 y
Disposición N°215/DGHP/2015

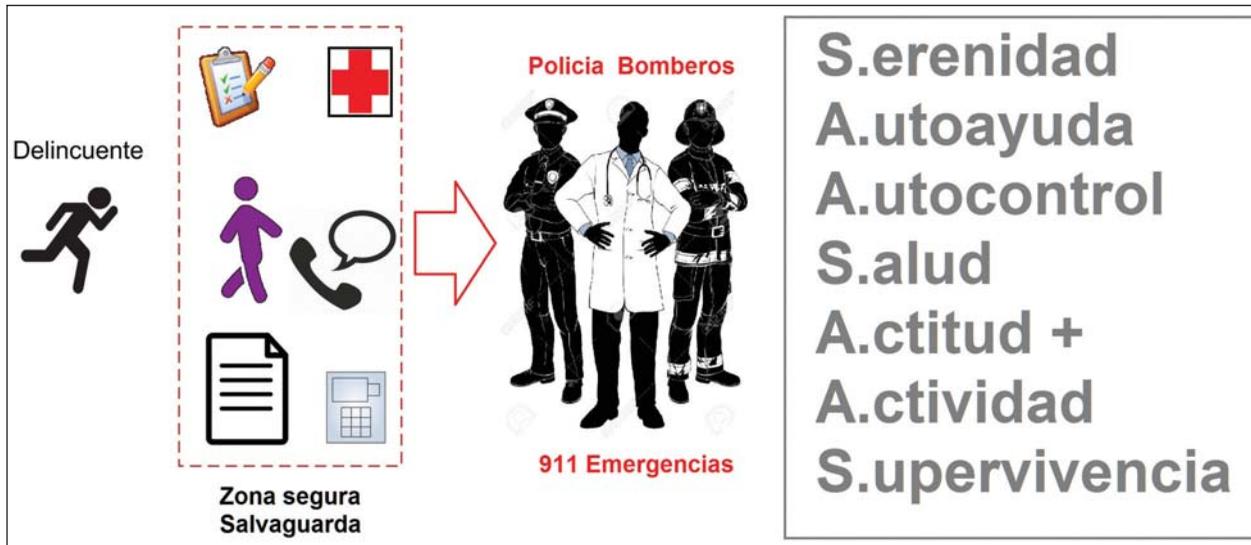
ELCA SEGURIDAD ELECTRÓNICA es una empresa REGISTRADA (n° 002433) y HABILITADA (N° 1268322/2011) según disposición 415 & 215 por el Gobierno de la Ciudad de Buenos Aires como FABRICANTE, INTALADOR, MANTENEDOR Y REPARADOR de sistemas electrónicos de seguridad contra incendio.



CONOZCA MÁS VISITANDO NUESTRA NUEVA WEB WWW.ELCASRL.COM.AR



Las Casas 3777 - (C1238ACG) - Buenos Aires - Argentina
Tel./Fax: +54 11 4925 4102 (Rot.) - E-mail: info@elcasrl.com.ar



con aire fresco de afuera. Mantener comunicación abierta tanto con la policía como con el asaltante, nos permite ganar confianza y minimizar riesgos, lo mismo que brindarles información a los bomberos sin duda aumenta las chances de un rescate exitoso.

Al meternos en un rincón, parapetados y encerrados, puede hacer que nuestra mente nos juegue la mala pasada de pensar que nos metimos solitos en el féretro y en cualquier momento llega el fin, cosa que se ve potenciada por la oscuridad, la falta de aire y la soledad. Por eso es imprescindible iluminar nuestro habitáculo, airearlo y comunicarnos con el exterior y con las otras salvaguardas, asistiendo y siendo asistido por otro ser humano suele ser el factor fundamental en tan traumáticos momentos.

Si la espera se hace larga, el tedio, la inactividad y la depresión llegan en poco

tiempo: solo con la fuerza de voluntad y la organización mental y metódica se contrarrestan esos malos momentos.

Mantenerse calmado pero consciente del peligro que nos retiene allí ayuda a sobrellevar malos momentos, sin ponernos en más riesgos inútiles e improductivos.

Cuanto mayor riesgo tengamos de tener que utilizar estas medidas de emergencia, mayor debe ser el entrenamiento. Y dependiendo de la cantidad de simulacros que hagamos con el tiempo, dominaremos bien la zona segura y podremos usar con eficiencia los servicios disponibles, incluidos los de asistencia médica y los sanitarios y de aseo que incluye la salvaguarda o lo que hayamos adoptado de refugio.

Allí veremos por experiencia lo que debemos agregar que nos haga falta y mantener vigentes los artículos pe-

recederos y los insumos necesarios. Cosas tan simples como un par de medias gruesas, una toalla extra o un almohadón de viaje inflable puede hacernos sentir tan bien que vale la pena tomarse el tiempo en encontrarlos y prepararlos dentro de nuestra zona segura. Lo mismo se aplica para elementos que pueden parecer triviales, como una barra de chocolate o un tarro con miel.

También es sabido que los profesionales del peligro y la seguridad, como pilotos y soldados, sienten alivio y se mantienen enfocados al colocar fotos de sus afectos en las consolas y equipos en los que se recluyen por razones de trabajo y los ayuda a lograr un final feliz. ■

Más información de los módulos y sus especificaciones en:

www.sedeap.com.ar

Derechos Reservados - Prop. Intelectual 2015©



Innovación y Desarrollo Argentino
www.sedeap.com.ar



Módulos Especiales Microcontrolados y Accesorios Domóticos
Control de accesos, automatismos, esclusas, señuelos, alarmas
iluminación, salvaguardas, erizos, placas de control autónomo



Diseño y
manufactura de
prototipos y
lotes cortos

También Apps
y webcontrol

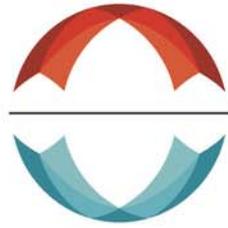
sedeap@yahoo.com.ar - sedeap@gmail.com

CENTRAL DE INCENDIO DIRECCIONABLE

FireClass FC501



128 Puntos direccionables
32 Zonas
7 Repetidores



ASEC



 FIRE-LITE® ALARMS
by Honeywell

CURSOS DE PROGRAMACIÓN GRATUITOS

SOFTWARE DE PROGRAMACIÓN GRATUITO

Próximo curso

12 de mayo - 9 a 13 hs.

 FIRE-LITE® ALARMS

**CLÍNICA INTENSIVA DE PROGRAMACIÓN
CENTRALES DE INCENDIO**
con colaboración de **Honeywell**

Inscripción SIN CARGO a info@asec.com.ar
VACANTES MUY LIMITADAS

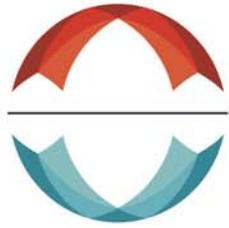
MACURCO

Productos en **STOCK**
para **ENTREGA INMEDIATA**

PROTECTOWIRE®
FireSystems



Av. Córdoba 4080 (C1188AAT) C.A.B.A - (54 11) 4861-8960 / 7280



ASEC



 **NOTIFIER**[®]
by Honeywell

Para PROGRAMACIÓN y PUESTA EN MARCHA
cuenta con nuestro DEPARTAMENTO ESPECIALIZADO

EMPRESA CERTIFICADA  **NOTIFIER**[®]

VIDEOVIGILANCIA **Honeywell**

info@asec.com.ar
www.asec.com.ar



Registros de marcas y nombres

Tipos y razones de coexistencia de marcas

El esfuerzo que conlleva establecer una empresa, difundir el nombre, crear una marca, darla a conocer e imponerla en el sector, puede verse diluido si no se activan las herramientas legales correctas para su protección.



Víctor Matías Pérsico
Distribuidora Ogarayti
ogarayti@fibertel.com.ar
www.ogarayti.com.ar

El "nombre comercial" es aquel que sirve para distinguir una empresa que se dedica a la industria, comercio o agricultura. El derecho del nombre surge con el uso, continúa por su utilización y no exige la registración como marca.

La Ley 3.975 otorga un derecho de propiedad sobre el nombre comercial, razón social o designación de cualquier comercio o establecimiento.

Por su parte, la "marca" es la denominación de un producto o servicio cuyo objeto es permitir al consumidor diferenciar uno de otro. A diferencia del nombre, el simple uso de una marca no tiene ningún valor legal sino que requiere de registración ante el organismo correspondiente.

Esta marca puede consistir en una denominación (marca denominativa), en un logo (marca figurativa) o en la combinación de ambas lo cual se denomina isologotipo (marca mixta).

La persona que ha registrado una marca puede oponerse a que exista otra igual o semejante en la clase o rubro en que la inscribió. A esto se lo denomina derecho de prelación, que implica que quien actuó primero tiene mayor derecho. En tal sentido, quien pretende salvaguardar con mayor amplitud su marca, puede inscribirla en todas las clases.

Aún así, cuando los rubros de los productos son bien diferenciados la nueva marca podrá ser discutida judicialmente para la coexistencia. Esto sucede cuando las marcas corresponden a distintos productos o servicios. Es decir, por ejemplo, que una marca corresponde a alarmas electrónicas (rubro de seguridad electrónica) y la otra designa fideos secos (rubro alimenticio). En este caso, la Justicia podrá expedirse a favor de una convivencia pacífica de ambas denominaciones.

CÓMO REGISTRAR UNA MARCA

Nuestra legislación recepta el "Convenio de París para la Protección Industrial", que admite que la impugnación de una marca solo es procedente proceda cuando exista "reproducción, imitación o traducción -de otro idioma- de marcas notorias".

A la hora de registrar una marca, es preciso que el usuario tenga en cuenta ciertos aspectos. En primer lugar, hay términos que son de vocablo común. Así por ejemplo, quien utiliza el nombre "Alarmas José" no puede pretender la exclusividad del término "alarma" y deberá coexistir con quien se llame, por ejemplo, "Alarmas Pedro". Lo mismo es aplicable a las terminaciones o raíces propias de un rubro o sector. Aquí podemos citar, a modo ejemplificativo, a las exposiciones industriales que en su mayoría comienzan o terminan siempre con la palabra "Expo": Expo-Ferretera, Seguriexpo, Expo-Armas, Expoagro, Expo-medical, por solo citar algunas.

Tampoco puede pretenderse exclusividad sobre las denominaciones, figuras o dibujos de dominio público. En tal caso, quien bajo el nombre de "Alarmas San Martín" registra como logo la cara del prócer, no puede pretender exclusividad sobre aquel rostro. También quien dibuja una alarma deberá coexistir con cualquier otro dibujo de alarma que no se trate de una burda imitación.

El plazo para presentar judicialmente una oposición a una marca similar es de diez años desde la registración de la marca considerada como origen de la confusión.

Por otra parte, el término para dejar sin efecto el nombre de un comercio o establecimiento es de tan solo un año. Pasado dicho plazo, se entiende que la preexistente aceptó la convivencia de las mismas.

La Inspección General de Justicia controla, a la hora de inscribir a las sociedades comerciales, que no existan dos nombres iguales. En cambio, el organismo competente para la registración de una marca, es el Instituto Nacional de la Propiedad Intelectual - INPI-, el cual también se ocupa de la inscripción de patentes de invención, modelos y diseños industriales y licencias de "know how".

En suma, es importante que el titular sea consciente de resguardar el esfuerzo que conlleva establecer una empresa, difundir el nombre, crear una marca, darla a conocer e imponerla en el sector; todo lo cual puede verse diluido si no se activan las herramientas legales correctas para su protección. ■



Distribuidora OGARAYTI

SEGURIDAD INDUSTRIAL

www.ogarayti.com
15-5922-4705

DISTRIBUIDOR MAYORISTA



atomlux

**Soluciones
simples
para problemas
complejos
en la lucha
contra el Fuego**

centry®
Sistemas de Seguridad

25
Con
Seguridad



**Centry es el Master Dealer
de Firetrace USA para sus líneas
Regulus y Sistemas de Supresión
de Incendios con Novec 1230**

APLICACIONES

- Tableros Eléctricos
- Maquinas CNC
- Minería
- ATM
- Transporte de Caudales
- Buses
- Energía
- Racks de Servidores
- Petróleo
- Portuario

FIRE TRACE®

REGULUS
FIRE SYSTEMS

3M

NOVEC 1230

ADMINISTRACION Y VENTAS

Pasco 755 . C1219ABE
CABA . Argentina
T: (5411) 4 122 1000
F: (5411) 4 122 1010
M: centry@centry.com.ar
W: www.centry.com.ar

PLANTA INDUSTRIAL

Cachi 774 / 776 . C1437DZF
CABA . Argentina
Distrito Tecnológico
T: (5411) 4 122 1090
M: extincion@centry.com.ar
W: www.centry.com.ar



Soluciones de Seguridad Electrónica



	Servicio Técnico de Mantenimiento
	Soluciones Tecnológicas
	BMS
	Protección contra Incendios
	Trailback
	Consultoría

Tel. +54 11 4014-3200
info@securitasargentina.com
www.securitasargentina.com



Simplemente...

NOTIFIER[®]
by Honeywell



DISTRIBUIDOR OFICIAL
MACURCO
GAS DETECTION

PROTECTOWIRE[®]
FireSystems

VESDA
by xtralis

FIRE PROTECTION SYSTEMS y HONEYWELL capacitaron a integradores sobre Audio de Evacuación NOTIFIER



Fernández 256 7° A
C.A.B.A. - Argentina
Tel.: (+54) 15.3481.0015
ventas@fpssa.com.ar
www.fpssa-com.ar

FPS
FIRE PROTECTION SYSTEMS

Certificación de la Norma IRAM 4174

Diseño y certificación de Centros de Monitoreo según esta normativa – Parte 1 - 1ª entrega

Luego de la primera versión en 1999, la IRAM 4174 tiene un nuevo texto, aprobado en marzo de este año. La Norma está orientada a la homologación y certificación de los centros de monitoreo. En esta primera entrega, los fundamentos y algunos requisitos de la nueva normativa.



Ing. Alberto Zabala

Comisión Técnica y Comisión
Legales CEMARA
comunicaciones@cemara.org.ar

El presente trabajo está orientado a exponer y resaltar aspectos varios que hacen al diseño, especificación, homologación y/o certificación de los habitualmente llamados "Centros de Monitoreo", cuya denominación correcta, según la normativa, es "Centros receptores y de supervisión de alarmas", siendo su siglas C.R.A.

Con el afán de distinguir, profesionalizar y jerarquizar un determinado CRA, es habitual someter al mismo al cumplimiento de lo que dicta la normativa al respecto, lo que en nuestro país lo establece el organismo IRAM, cuya norma al respecto es la 4174, siendo posible que diferentes entidades, entre las que se encuentra CEMARA, otorguen certificados de cumplimiento. Vale mencionar también que algunas licitaciones, que crecen día a día, exigen el cumplimiento de esta norma. También es importante tener en cuenta que en los proyectos de nuevas leyes y reglamentaciones referidas a la Seguridad Electrónica, se prevé el cumplimiento de la norma IRAM 4174.

Es necesario resaltar que el organismo cita el reciente reemplazo de la Norma IRAM 4174, del año 1999, denominada "Centro de Control a Distancia - Requisitos mínimos" por la nueva IRAM 4174 denominada "Centros receptores y de supervisión de alarmas (CRA) Parte 1 - Componentes mínimos requeridos y sus requisitos", que formará parte de una nueva norma integral, conjuntamente con el trabajo actualmente en estudio, denominado Norma IRAM 4174 "Centros receptores y de supervisión de alarmas (CRA) Parte 2 - Requisitos mínimos de gestión para la operación de los CRA".

GESTACIÓN DE LA NORMA

El estudio de la renovación de la norma - Parte 1 comenzó el 22 de octubre de 2014 y el 12 de abril de 2016 se lo aprobó como "Esquema 1", enviándose el borrador a discusión pública.

Vuelto de discusión pública, el 18 de octubre de 2016, se aprobó como "Proyecto 1" y se elevó al Comité General de Normas (CGN), que la aprobó el 23 de marzo de 2017. Tanto del estudio de la norma y como de la discusión en el CGN participó CEMARA, representada, entre otros, por el autor del presente trabajo.

APLICACIÓN DE LA NORMA

La Norma IRAM 4174 se aplica a los centros de recepción y supervisión de alarmas (CRA) que supervisan y/o reciben y/o procesan las señales que exigen una respuesta y no se limita sólo a aquellas generadas por los sistemas de alarma contra intrusión, asalto o ambos. Otros sistemas también pueden enviar información, incluyendo alarmas, a CRA para su posterior procesamiento, evaluación e intervención. Por ejemplo, los sistemas de videovigilancia, los de control de accesos, las alarmas sociales, los sistemas de audio y video, los de localización vehicular y de personas, etc.

El objeto de esta norma es especificar los requisitos mínimos que debe cumplir un CRA en relación con sus componentes y su conformación. Estos requisitos comprenden aspectos referentes al local donde se emplace, requisitos generales de ubicación y de accesibilidad, requisitos constructivos y referentes a la protección del CRA y de supervisión de alarmas, requisitos del equipamiento relacionado con la actividad del CRA, a los operadores, al equipamiento específico y requisitos de carácter general. Se pueden incluir otras características adicionales, siempre que la eficacia y la confiabilidad del CRA no resulten afectadas desfavorablemente.

Esta primera parte de la norma no cubre requisitos de desempeño o gestión del CRA, los que se especificarán en la IRAM 4174 - Parte 2.

REQUISITOS DE LA IRAM 4174

Los requisitos de tipo generales que incluye esta normativa, en lo referente al Centro receptor y de supervisión de alarmas establecen que el CRA debe estar formado como mínimo por:

- a) SALA DE OPERACIONES (SO) y equipos principales.
- b) Equipos auxiliares: fuentes de alimentación principal, UPS y generadores de emergencia.
- c) Oficinas relacionadas con actividades administrativas o de archivos del CRA.

Todas éstas áreas deben estar atendidas por personal autorizado afectado a la actividad del CRA.

En cuanto a los requisitos referentes al local y emplazamiento del CRA, se establece que deben tenerse en cuenta los riesgos de fuego, explosión, inundación, vandalismo y los peligros debidos a la exposición visual desde otros lugares.

En cuanto a los requisitos generales de ubicación y de accesibilidad que se establecen son los siguientes:

- a) El acceso al CRA y a aquella parte del edificio en la que se localiza el CRA debe estar disponible sólo para el personal autorizado que pertenece al CRA.
- b) Cuando el CRA no ocupe todo el edificio en el que se sitúa, se debe separar del resto del edificio mediante una barrera física formada por muros, suelos, techos y las aperturas que sean imprescindibles, con excepción, si es aplicable, del emplazamiento del generador de emergencia y antenas, que pueden estar a cielo abierto.
- c) Debe existir un recinto específico (SO: Sala de Operaciones) dedicado exclusivamente a la supervisión, control y administración de las señales prove-



ENGINEERED SYSTEMS LATAM DEALER



Sistemas de detección y alarma de incendio
Sistemas de detección por aspiración forzada
Sistemas de extinción automática de incendios
Circuito cerrado de TV (CCTV)
Proyectos, instalaciones y asesoramiento
Mantenimientos correctivo y preventivo de las instalaciones



INTEGRACIÓN DE SISTEMAS



GRUPO ISELEC ES MIEMBRO DE LA CÁMARA ARGENTINA EN SEGURIDAD

Empresa registrada y aprobada de acuerdo a la ley 2.231 disposición 415-DGDYPC-2011 GCBA y la disposición 215/DGHP/15



Integración de seguridad electrónica

Grupo Iselec SRL
Av. Presidente J. D. Perón 4086 (B1706CGZ) Haedo, Buenos Aires
Tel.: (54-11) 5294-9362 / 5294-9655
info@iselec.com.ar - www.iselec.com.ar

nientes de los SISTEMA DE ALARMA CONTRA INTRUSIÓN Y ASALTO que cumpla con los requisitos siguientes:

I. se deben atravesar como mínimo dos puertas, antes de ingresar la SALA DE OPERACIONES, desde el exterior, palier o áreas comunes del edificio;

II. no debe ser un lugar de paso a sectores asignados a otras actividades;

III. el interior de la SALA DE OPERACIONES no debe ser visible desde ningún punto externo por personas no autorizadas.

REQUISITOS CONSTRUCTIVOS Y DE PROTECCIÓN FÍSICA

a) Requisitos legales de habilitación: Debe cumplir -y conservarlos- con los requisitos legales locales vigentes aplicables a la actividad, que correspondan (ej. habilitaciones municipales).

b) Protección contra incendios:

Debe estar protegido contra incendios, de acuerdo a las reglamentaciones legales locales vigentes aplicables correspondientes al lugar y a la actividad. Se deben instalar apropiadamente extintores manuales o rodantes (según corresponda), detectores de incendio y pulsadores manuales de alarma de incendio de acuerdo a las características del lugar y su contenido.

c) Protección contra el vandalismo y los asaltos:

La estructura constructiva del CRA debe ser tal que proporcione una adecuada resistencia al ataque físico, de manera de estar protegido contra el vandalismo y los asaltos.

d) Requisitos para el acceso y egreso de la SO:

La entrada a la SO debe comprender dos puertas, separadas mediante un vestíbulo de entrada. Se recomienda que el vestíbulo sea menor o igual a los seis m². Las puertas deben estar interbloqueadas para evitar que se abran al mismo tiempo excepto en circunstancias especiales o particulares. Se recomienda que la puerta de la SO al vestíbulo de entrada se abra hacia adentro del vestíbulo de entrada y la puerta externa del vestíbulo de entrada se abra hacia afuera del vestíbulo. En el caso de que estas puertas sean las únicas salidas posibles del SO, entonces pueden operar también como salidas de emergencia,

y por lo tanto deben cumplir con los requisitos del punto e).

Se deben proporcionar medios para permitir que los dispositivos de bloqueo de cerradura sean anulados por personal autorizado en el caso de una emergencia o de alguna circunstancia especial o particular.

e) Requisitos de las salidas de emergencia de la SO:

Las puertas que involucren la salida de emergencia se deben abrir en el sentido de salida y deben estar dotadas de dispositivos de desbloqueo previstos para activarse sólo en caso de emergencia. Los dispositivos de desbloqueo deben ser manejables sólo desde dentro del CRA.

f) Requisitos de las aberturas:

Las aberturas hacia el exterior de la SO (si las hubiere), deben contar con algún tipo de protección (física o electrónica) contra el vandalismo o la intrusión y se debe evitar la observación directa del interior de la SO desde el exterior por personas no autorizadas.

g) Alumbrado y señalización de emergencia:

El CRA debe tener alumbrado y señalización de emergencia adecuado de manera que se aseguren los medios de escape y continuidad de la actividad. La autonomía de la fuente del alumbrado y señalización de emergencia debe ser como mínimo de 45 min.

h) Protección física y/o electrónica y/o mecánica:

El CRA debe tener algún sistema de protección física y/o electrónica y/o mecánica a los efectos de evitar y/o demorar una posible intrusión y permitir al operador dar aviso a la autoridad de seguridad pública competente.

i) Servicios:

Si se incluyen instalaciones de baño y cocina para el personal dentro del local de la SO, estas instalaciones deben estar de acuerdo con las leyes de higiene y seguridad en el trabajo vigentes aplicables. Si hubiera una instalación de gas, se deben cumplir las reglamentaciones legales vigentes aplicables y deben tener sistemas de detección para al menos la emanación de monóxido de carbono, de manera de dar aviso al personal del CRA antes de que los niveles alcancen una concentración que requiera realizar una evacuación.

REQUISITOS REFERENTES A LOS SISTEMAS DE PROTECCIÓN ELECTRÓNICA DEL CRA

a) Protección contra ataque externo:

El CRA debe estar protegido mediante un SISTEMA DE ALARMA CONTRA INTRUSIÓN Y ASALTO. Se recomienda que cumpla como mínimo con el grado 3 de la IRAM 4176 o que su grado sea igual o mayor a la de los LOCALES SUPERVISADOS de los que recibe las señales de alarma.

El SISTEMA DE ALARMA CONTRA INTRUSIÓN debe incorporar un dispositivo de advertencia para alertar inmediatamente al personal del CRA en caso de notificación de una CONDICIÓN DE ALARMA.

El SISTEMA DE ALARMA CONTRA INTRUSIÓN debe incorporar DISPOSITIVOS CONTRA ASALTO. Se recomienda proporcionar DISPOSITIVOS CONTRA ASALTO dentro del CRA en ubicaciones estratégicas.

El centro receptor de alarmas que recibe las señales provenientes de los sistemas de protección del CRA no debe estar ubicado en el mismo edificio o vecindad directa.

b) Entrada/salida a la SO:

En la SO debe funcionar una alarma audible o visible para avisar a los operadores en caso de que cualquier puerta de entrada a la SO al vestíbulo no esté asegurada. Se debe señalar una CONDICIÓN DE ALARMA cuando se abra una puerta de salida de emergencia o si ambas puertas, la de entrada al vestíbulo y de entrada la SO, están abiertas al mismo tiempo.

c) Comunicaciones:

Todas las conexiones por vínculos físicos (cable, fibra óptica, etc.) y las conexiones inalámbricas que transporten información de CONDICIONES DE ALARMA hacia o desde el CRA hasta los sistemas de alarma remotos conectados al CRA, deben estar protegidas dentro del local en que se ubica el CRA, de manera que se detecten interferencias o manipulaciones indebidas.

Las señales generadas por los sistemas de protección descritas se deben transmitir a otro CRA a través de un sistema que utilice por lo menos una doble vía de transmisión.

d) Supervisión de seguridad del personal:

La seguridad y la integridad del personal del SO se deben supervisar automáticamente a intervalos máximos de 60 min. En caso de no responder al chequeo de seguridad e integridad, se debe generar automáticamente una CONDICIÓN DE ALARMA a otro CRA en un tiempo menor o igual a 60 s.



CENTRALES PARA AUTOMATIZAR PORTONES

Industria Argentina

Desde 1997 fabricamos en el país productos electrónicos de alta calidad para todo Latinoamérica y el mundo.

RECEPTOR UNIVERSAL CON MODULO DE RADIO DE LARGO ALCANCE

■ Para múltiples aplicaciones, abrir portones, sistemas de alarmas, antipánico, encendido de luces.



CONTROL REMOTO COPIADORES

Tk5

■ El mejor Receptor Gerenciador, largo alcance, altas y bajas individuales de controles remotos, backup, 1000 usuarios, display.

Garantizamos todos nuestros productos

bh
INGENIERIA

ByH Ingeniería S.R.L.

Hno. Lino Terfort 2364 / Esperanza, Santa Fe, Argentina

+54 3496 42 7652

www.byhingenieria.com

e) Supervisión mediante un sistema de videovigilancia (VSS):

Se debe proporcionar la supervisión por un sistema de videovigilancia de manera que toda aproximación al CRA se pueda supervisar desde adentro, para poder visualizar a las personas autorizadas antes de entrar y ver cualquier actividad allí.

El sistema de videovigilancia debe estar protegido frente a la manipulación indebida de modo que se pueda detectar: la pérdida de video, si un dispositivo de captura de imágenes ya no incluye el campo de visión completo especificado y si se produce el oscurecimiento o cegado deliberado del alcance del dispositivo de imagen.

Si se detecta una manipulación indebida se debe establecer una condición de manipulación indebida del sistema de video vigilancia del CRA y generar una CONDICIÓN DE ALARMA de manipulación indebida. La CONDICIÓN DE ALARMA de manipulación indebida se debe registrar e identificar claramente de otras CONDICIONES DE ALARMA.

REQUISITOS DEL EQUIPAMIENTO UTILIZADO PARA RECIBIR Y CURSAR SEÑALES DE ALARMA DEL CRA

a) Debe tener el equipamiento ne-

cesario para el adecuado funcionamiento del servicio;

b) Debe tener la redundancia necesaria que asegure la continuidad de la prestación del servicio en el sistema;

c) Se debe poder verificar el funcionamiento correcto y adecuado del equipamiento destinado a la supervisión, control y administración de las señales provenientes de los sistemas de alarma y tener medios necesarios para detectar faltas y/o fallas en la comunicación;

d) Como equipamiento complementario se debe utilizar un sistema informático y software de gestión de supervisión de CONDICIONES DE ALARMA y eventos, que permita llevar un adecuado registro informático y/o impreso de dichas CONDICIONES DE ALARMA y eventos;

e) Debe tener sistemas de recepción adecuados de manera que exista una correspondencia inequívoca entre las señales transmitidas por los sistemas de alarmas y las señales recibidas en el CRA;

f) Debe ser de uso exclusivo para esta función;

g) Si se utiliza un sistema telefónico para recibir y cursar señales de alarma, además de lo indicado en los puntos anteriores de este apartado, el CRA debe

tener como mínimo dos líneas telefónicas exclusivas y de recepción simultánea de las señales provenientes de los sistemas de alarma. Se recomienda aumentar el número de líneas en función por ejemplo de la cantidad y tipo de abonado, frecuencia y tipo de eventos, distribución de los eventos en el tiempo, etc.;

h) Si se utiliza un sistema radioeléctrico para recibir y cursar señales de alarma, además de lo indicado en los puntos a) a g) anteriores, el equipamiento debe cumplir con lo requerido por la autoridad de aplicación competente, por ejemplo homologación de equipamiento y asignación de frecuencia;

i) Si se utiliza otra tecnología de recepción de CONDICIONES DE ALARMA o eventos (por ejemplo para la recepción de señales IP) también se deben cumplir con los requisitos aplicables anteriores. Se recomienda adecuar la tecnología en función, por ejemplo de la cantidad y tipo de abonado, frecuencia y tipo de eventos, distribución de los eventos en el tiempo.

En el caso que el equipamiento sea capaz de recibir imágenes u otros servicios de vigilancia a distancia (audio, telecomando, etc.) se deben proveer líneas o canales adicionales de manera que no se degrade el sistema. ■

Sumate a la comunidad virtual más importante dedicada a los Sistemas de Seguridad



Negocios de Seguridad

Unite ahora entrando en www.rnds.com.ar haciendo click en la solapa **FORO**



Powered by



ENERGIZADORES MICROPROCESADOS PARA CERCOS PERIMETRALES

Disuaden los intentos de intrusión
mediante la posibilidad de recibir
una descarga eléctrica no letal.

- Cumplen con las normas internacionales IEC 60335-2-76.



- Aptos para todo tipo de condición climática.
- Se adaptan a distintos tipos de superficie.
- Complementan y mejoran la efectividad de la vigilancia humana y el monitoreo remoto.
- Excelente relación costo/beneficio.



Descarga eléctrica



Corte de alambre



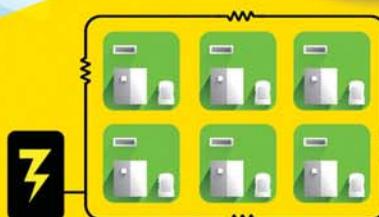
Entrecruzamiento
de alambres

ALARMAS

aliara
ESPECIALISTAS EN SEGURIDAD

power shock

GRANDES PERIMETROS



power shock

HOME



VAPEX



VATEX

CAMARAS DE SEGURIDAD HD CVI



BATERIAS DE GEL
PARA ALARMAS, UPS, CARROS DE GOLF
LUCES DE EMERGENCIA, ETC.



VIDEO BALUNES PASIVOS
DISTANCIA DE TRANSMISIÓN
HASTA 400 MTS POR CABLE UTP



SPLITTERS VGA y HDMI



CABLES UTP y FTP
PARA INSTALACIONES
DE CAMARAS Y REDES



PILAS
PARA SENSORES INALAMBRICOS
CR 2, CR 123
PARA CONTROLES REMOTOS,
TIPO BOTON: A23, A27, ETC.



GRUPO MARMARA

México 1352 - (1097) CABA

www.grupomarmara.com.ar

info@grupomarmara.com.ar

(54 11) 4384-6092 / 4381-5448 / 8453



SEPP SISTEMA ENERGIZADO DE PROTECCION PERIMETRAL

CERTIFICADOS DE CUMPLIMIENTO DE TODAS LAS NORMAS VIGENTES

SEGURIDAD PERIMETRAL EFECTIVA

NO GENERA FALSAS ALARMAS

LA MEJOR ECUACIÓN COSTO BENEFICIO



Graf: 15-6152-4465

CERTIFICADO DE SEGURIDAD

- La República Argentina suscribe a las Normas de Seguridad de la Unión Europea (IEC 60335-2-76 e IEC 60335-1 según certificados N° S-0228-001-1/2/3/4/7/8), las cuales admiten el uso de estos equipos para fines de seguridad patrimonial.
- La fabricación de los sistemas SEPP como todos los productos Mandinga cumple con todas las Normas de seguridad eléctrica vigentes en la Argentina. Certificación IRAM S-0228-001-1/2/3/4/5/6/7/8.

Fabricamos e Instalamos en todo el país



Dr. Domingo Cabred 4701
(C1437HWI) Ciudad de Buenos Aires
5411 4912-1807 / 1897 / 1676 / 1733
ventas@nagro.com.ar • www.nagro.com.ar

Software de gestión de visitas ZKVisitor



ZKTECO ARGENTINA
+54 11 4785-6481
info.arg@zkteco.com
www.zkteco.com

ZKVisitor es un sistema de administración de visitas que permite trabajar de forma autónoma o integrada con ZKAccess 3.5 utilizando el rango de productos que ofrece ZKTeco, por ejemplo: molinetes, paneles de control de acceso y dispositivos biométricos.

Este nuevo sistema de administración de visitantes tiene la capacidad de trabajar con tarjetas, placas o etiquetas impresas, lectores de códigos de barras y un mejorado sistema de administración de tarjetas virtuales con toda la inteligencia, fortaleza y agilidad de un programa para la administración de visitas.

CARACTERÍSTICAS

- Interfaz de usuario sencilla e intuitiva con teclas de acceso directo.
- Registra una visita en tres sencillos pasos.
- Integración predeterminada con ZKAccess 3.5 y dispositivos de control de acceso.
- Incorpora informes fácilmente exportables a formato Excel® o PDF.

ZKVisitor completa la oferta de software de ZKTeco, que ya contaba entre sus productos a la plataforma de seguridad web ZKBioSecurity3.0, que contiene cuatro módulos integrados: control de acceso, integración de video, control de elevadores y gestión de visitantes. Con una arquitectura optimizada, diseñada para realizar identificación biométrica de alto nivel con una moderna y amigable interfaz de usuario, ZKBioSecurity 3.0 ofrece la más avanzada solución de seguridad.

Basada en web, ZKBioSecurity3.0 soporta dispositivos de video de diferentes marcas, puede enviar notificaciones por E-mail y ofrece respaldo automático de datos, sumada a una alta capacidad de procesamiento de los mismos.

ZKTeco se estableció en Argentina con el objetivo de proveer al mercado local en forma directa, desligándolo de las gestiones que deben realizar para la importación de productos. Asimismo, ofrece de manera local soporte, servicio técnico y de garantías, mejorando sustancialmente la logística. ■

Nuevos discos WD Purple™ de 10 TB de capacidad



WESTERN DIGITAL
www.wdc.com

Western Digital anuncia la disponibilidad de los discos duros WD Purple™ 10TB HDD, los integrantes más nuevos en su línea de discos duros de alta capacidad para aplicaciones de videovigilancia. De acuerdo con IHS Markit, el crecimiento anticipado de cámaras de seguridad de alta resolución y compatibles con 4K aumentará la demanda en los próximos años de almacenamiento de videovigilancia para soportar los sistemas que incorporen estas nuevas tecnologías. Con mayor capacidad y la tecnología de vanguardia demostrada, el WD Purple 10TB HDD está optimizado para sistemas de videovigilancia 24x7 y para hasta 64 cámaras de alta definición en ambientes de seguridad residenciales y de pequeñas empresas.

Optimizados para soportar las demandas de los ambientes de grabación DVR y NVR que operan de forma ininterrumpida, los discos duros WD Purple ofrecen bajo consumo de energía, las exclusivas tecnologías de WD® y muchas funciones de desempeño avanzadas, incluyendo:

- Tecnología AllFrame 4K™: esta tecnología 4K mejora el soporte para la transmisión ATA para ayudar a reducir la pérdida de imagen a través de una tecnología de administración de políticas de caché propietaria, que optimiza el flujo de

datos y la reproducción en general. El WD Purple 10TB HDD incluye exclusivas mejoras de firmware que ayudan a proteger contra el pixelado de video y las interrupciones dentro de un sistema de vigilancia.

- Tecnología HelioSeal™: con mayor capacidad de almacenamiento y menor consumo energético, el WD Purple 10TB HDD utiliza la tercera generación de la tecnología HelioSeal, incorporada hace tres años en más de 12 millones de discos al mes de diciembre de 2016.
- Sistemas de vigilancia escalables: diseñados para operaciones 24x7 con soporte para sistemas de múltiples bahías con una carga de trabajo de 180 TB por año y componentes resistentes a las manchas, estos discos duros pueden utilizarse en sistemas de vigilancia de pequeña y gran escala de alto desempeño y alta definición.

Fabricados para integrarse fácilmente en los sistemas de vigilancia nuevos o existentes, los WD Purple están diseñados y probados según los estándares de vigilancia y son compatibles con los chasis y chipsets líderes de la industria.

Los WD Purple 10TB HDD ya están disponibles para los distribuidores autorizados. ■

Software OneLink para Control de Accesos Biométricos con Módulo para Visitantes

Control de acceso de personas mediante el reconocimiento biométrico:
incluyendo reconocimiento facial, de huellas, tarjetas y contraseña.

El Software OneLink posee un núcleo independiente de los equipos particulares,
por lo tanto es flexible en la incorporación de interfaces que controlan a cada uno en particular



Disponibles en dos ediciones que varían en el alcance de las funcionalidades ofrecidas.

- oneLink - SERVER Edition
- oneLink - CLIENT Edition

**INNOVADOR SOFTWARE
QUE OPTIMIZA
LA INTEGRACIÓN
DE ALTA SEGURIDAD
EN CONTROL DE ACCESOS**

**DISEÑADO PARA
CONTROLAR TODA LA
LÍNEA DE PRODUCTOS
ZK TECO; EN ESPAÑOL,
DE MANERA AMIGABLE
Y EFICIENTE**

- La interfaz de usuario de **oneLink** está diseñada para optimizar la usabilidad, reduciendo la cantidad de pasos para ejecutar cada proceso.
- Amplia gama de métodos de reconocimiento e identificación en un mismo software (rostro, huellas digitales, tarjetas, password).
- Múltiples métodos de control de acceso (por punto de acceso, por rangos horarios, etc.).
- Gestión de todos los puntos de acceso (ingreso/salida) desde una sola PC, o en Red.
- Soporte a trabajo en Red con una misma base de datos centralizada que brindan la posibilidad de diversos puestos de operación geográficamente distribuidos.
- Modo de trabajo en tiempo real, que permite visualizar en todos los puestos de trabajo cada ingreso/salida de personas al momento de generarse el evento de acceso.

ZKTECO



IMPORTAMOS EQUIPOS Y DESARROLLAMOS SOFTWARE

IMPORTAMOS TODA LA LÍNEA DE PRODUCTOS ZK TECO

ATENCIÓN A DISTRIBUIDORES, INTEGRADORES E INSTALADORES DE SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESOS



TekhnoSur S. A.
Sistemas y Soluciones Informáticas

Agustín Alvarez 1480 - Vicente López (1638), Buenos Aires, Argentina
Tel/Fax: (011) 4791-2202/3200/2727 - comercial@tekhnosur.com - www.tekhnosur.com

Vanguardia en plataformas de gestión y control de accesos



Más de 30 años
brindando
calidad y excelencia
en nuestros cables

Especialistas en cables para
comunicaciones, transmisión de
datos e interconexión de
Sistemas de Videovigilancia.

NUESTROS PRODUCTOS:



CABLES TELEFONICOS

- Multipares Plantel Interior
- Multipares Subterráneos
- Multipares Auto Suspendidos
- Cables de Instalación Interna y Acometida



TRANSMISION DE DATOS

- Cables UTP Interior y Exterior Cat.5
- Cables UTP Auto Suspendido Cat.5
- Cables FTP Interior y Exterior Cat.5
- Cables FTP Auto Suspendido Cat.5



PARA SISTEMAS DE SEGURIDAD

- Cables Telefónico Blanco
- Cables para Intercomunicadores
- Cables Coaxiales RG59u
- Cables UTP y FTP Interior y Exterior
- Cables para Sensores de Incendio



CABLES ESPECIALES

- Cables Blindados Par Compensados
- Desarrollos Especiales

Asesoramiento Especializado



CADIEEL
Cámara Argentina de Industrias Electrónicas,
Electromecánicas, Luminotécnicas, telecomunicaciones,
Informática y Control Automático



casel
Cámara Argentina
de Seguridad Electrónica

Varela 3525/41 • C.A.B.A. • Argentina
Tel. (5411) 4878-0924/0925/0926
ventas@anicorcables.com.ar • www.anicorcables.com.ar





DIVISION SEGURIDAD Y CONTROL

evite
grandes inversiones...
nosotros lo hacemos por usted...

Servicios Gerenciados de Seguridad y Control.

Accesos y Seguridad.
Control de Areas Críticas.
Detección de Incendio.
CCTV Analógica y Digital.
CCTV Seguridad Ciudadana.
Visitas, Pertenencias y Control de
Contratistas.
Tiempo y Asistencia de Personal.

Operadores Certificados.
Monitoreo.
Mantenimiento.
Soporte 24 Horas.
Capacitación.

scai@datco.net

www.datco.net

Distrito Tecnológico

Cátulo Castillo 3251, C1261ACS

Tel.: +54 (11) 4103. 1300 Fax: +54 (11) 4103. 1333

Security Products by GE are now part of the UTC Fire & Security family



UTC Fire & Security
A United Technologies Company



Nuevo domo IP Foscam 9928P



Tanyx, representante oficial de Foscam en Argentina, incorpora de forma exclusiva el nuevo modelo FI9928P2MP, provisto con sensor SONY Starvis, constituyendo una cámara IP de altas prestaciones y calidad a un precio muy competitivo.

CARACTERÍSTICAS

El FI9928P ofrece:

- El potente y sensible sensor SONY Starvis que muestra imágenes a color y en alta definición en condiciones de iluminación donde otras cámaras pasarían a imágenes en blanco y negro.
- Calidad de imagen de 2MP (1920x1080).
- Sesenta metros de visión nocturna gracias a sus seis infrarrojos.
- Slot microSD externa a prueba de agua con capacidad hasta 128GB.
- Zoom óptico de 4X y zoom digital de 6X.
- El autofocus combinado con el zoom brindan una óptima calidad de imagen.
- Amplio rango de movimiento e inclinación: 355° grados horizontales y 90° verticales.

- Angulo de visión diagonal de hasta 125 grados.
- Cumple el estándar ONVIF, siendo compatible con numerosos software, sistemas y grabadores del mercado.

Tanyx, además, ofrece garantía oficial y stock permanente de toda la línea de cámaras IP Foscam.

Tanyx Seguridad Electrónica es la nueva unidad de negocios de Maynar S.R.L. que cuenta en el país con la representación de las cámaras IP Foscam, cámaras de seguridad y enlaces inalámbricos Wisnetworks, así como también con la exclusiva distribución oficial de los servidores NAS /NVR de Synology. La empresa, es importadora directa de equipos DVR y de CCTV de las marcas Qihan y Dahua, además de proveer a sus clientes de sistemas de alarma e intrusión.

Tanyx cuenta con un Departamento de Soporte técnico y posventa altamente entrenado para responder con celeridad y ayudar al instalador a resolver sus dudas, a la par de ofrecerle capacitación en el uso de los nuevos productos y tecnologías. ■



TANYX SEGURIDAD
+54 11 4108-8400
www.tanyx.com.ar
www.foscam.com.ar

Clockcard
www.larconsia.com

En Córdoba
Espora 2194
Tel: (0351) 4660701
Ventas@larconsia.com

En Buenos Aires
Monroe 221 OF 101
Tel: (5411) 4735 7922
Ventasba@larconsia.com

Fabricamos y comercializamos todo en Control de Acceso y Control de Asistencia. Contamos con la línea de equipos ZK y ClockCard siendo ambas totalmente compatibles pudiendo programar y descargar la información generada en los equipos desde nuestro software de comunicaciones.

Venta e instalación de equipos ZK y ClockCard, consulte promociones.



Todas las tecnologías, todos los modelos, un sólo software.

Clockcard

SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESO



MC400

DCM SOLUTION, principal fabricante de equipamiento para sistemas de control de acceso, ofrece una línea completa de productos para asistir a distribuidores e integradores a mejorar las soluciones de seguridad y hacer crecer su negocio.

Para más información visite www.dcm.com.ar





Linterna RECARGABLE ESPECIAL PARA SEGURIDAD

- Linternas con batería de 6 volt - 4 amp.
- Recargable con 220 volt. o 12 volt del automóvil.
- Ideal para camping, caza, pesca, seguridad, luz de emergencia, etc.
- 2 horas de autonomía.

Representante de Baterías

Panasonic



Stock permanente en baterías importadas, también tenemos en stock permanente baterías de 12 volt 7 amp nacionales recicladas, marca RISTONE.

Se recomienda su uso sólo en alarmas.



BATERÍAS PARA

- Alarmas, UPS, Luces de Emergencias, Boyeros eléctricos, Juguetes, etc.
- Cortadoras de Césped · Carros de Golf · Hidrolavadoras Barredoras · Tijeras Hidráulicas · HidroGrúas
- Motos: Importadas / Nacionales - JetSky - Cuatriciclos
- Automotores - Camiones - Grupos Electrógenos



**COMPRAMOS
BATERIAS
VIEJAS**



RISTOBAT

RISTOBAT S.R.L. Cangallo 3984 - (1872) Sarandí - Buenos Aires - Argentina

Tel: (54 11) 4246-1778 - Fax: (54 11) 4246-6447

info@bateriasristobatsrl.com.ar - ventas@bateriasristobatsrl.com.ar - www.bateriasristobatsrl.com.ar

M E J O R P R E C I O & C A L I D A D

La conveniencia
de trabajar con
los expertos.



**Ofrecemos calidad en
componentes electrónicos,
eficiencia en distribución,
conocimiento técnico
y desarrollos a medida.**



SOLO
EN CIKA



INNOVACION
CERTIFICADA

Estudiamos y avalamos nuestros productos, brindando seguridad en cada compra.



ASESORAMIENTO
& CONOCIMIENTO

Contamos con profesionales de alto nivel técnico, para asesorar a nuestros clientes.

En Cika usted confía.

info@cika.com www.cika.com.ar

Av. De Los Incas 4821 CP1427 - Ciudad de Buenos Aires, Argentina - (5411) 4522-5466 (Rotativas)

REPRESENTANTES EN EL INTERIOR: CORDOBA: (0351) 486-4247, 475-9091 ó 475-1550 pedidos@linetec.com.ar

ROSARIO: (0341) 430-0145 labda@arnet.com.ar - MENDOZA: (0261) 499-0700 informes@ityt.com.ar



Alonso REPORT



NOTICIAS DESTACADAS SOBRE PRODUCTOS Y EVENTOS



Eventos

Alonso Alarmas en Salta y Paraguay

Alonso Alarmas continúa sus presentaciones en Argentina y en el exterior a través de TrinergeriaTechnology Tour, y sigue acompañando a sus canales de distribución en todo el país.

Una prueba de ello fue su presencia el 27 de abril en Paraguay, cuya capital fue escenario de la presentación de Trinergeria. El ciclo de charlas se llevó a cabo en el Hotel Sheraton de Asunción y convocó a más de cincuenta personas. Allí, la participación de Marcos Sousa con su disertación “Cómo vender más seguridad” fue, sin dudas, una exitosa exposición de nuevos conceptos de marketing y ventas para lograr más y mejores negocios.

Por otra parte, Todo Seguridad de Salta, distribuidor oficial de Alonso Alarmas en esa provincia y el norte del país, organizó su evento anual presentando las novedades recientemente ofrecidas al mercado, que incluye la nueva línea de detectores para exterior del fabricante.

La empresa tiene más fechas de capacitación previstas para lo que resta del año así como también seguirá participando del Trinergeria Technology Tour, que cerrará el 2017 en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires.



Capacitación

Productos Alonso como herramientas de aprendizaje

Security Market, distribuidor oficial de la marca en Uruguay, lleva adelante una iniciativa enfocada a los institutos de formación técnica, gracias a la cual el Centro de Capacitación ETTI recibió de la donación de productos como material de estudio. Así, Security Market participó junto a ETTI del programa donde los alumnos realizan las prácticas con equipos de Alonso Alarmas.

ETTI ofrece cursos administrativos, de reparación de PC y alarmas, entre otros, y está a cargo de Franco Yejas, un reconocido instalador certificado por Alonso. Security Market, compañía con más de diecisiete años en el mercado de la seguridad electrónica en Uruguay, sigue apostando al posicionamiento de la marca mediante distintas acciones que otorgan valor agregado a sus clientes.



Productos

La solución inalámbrica para sistemas de seguridad genéricos

Una de las grandes ventajas tecnológicas en los paneles de alarmas de Alonso es, sin dudas, el sistema inalámbrico de gran alcance y excelente penetración de radiofrecuencia en ambientes con infraestructura compleja. Con RX-W ahora es posible utilizar la tecnología inalámbrica en sistemas de seguridad independientemente de la marca y fue diseñado para funcionar con la familia de detectores compatibles con la tecnología 2-Way Wireless System® de Alonso Alarmas. Los sistemas de alarmas inalámbricos son una ventaja significativa tanto por costos como practicidad de instalación y el RX-W es sin dudas una opción que facilitará el trabajo del instalador a muy bajo costo.



TRINERGIA

TECHNOLOGY TOUR 2017

Tendencias, Integración de Productos, Tecnologías, El mercado de la Seguridad en Números, Marketing & Ventas, Proyecto de Ley y mucho más....

PRÓXIMAS FECHAS

MENDOZA

MARTES
27
JUNIO

COLOMBIA

JUEVES
17
AGOSTO

MAR DEL PLATA

JUEVES
31
AGOSTO

PARA PARTICIPAR INGRESE A
www.trinergia.com.ar

PATROCINAN
ESTE TOUR



ACOMPANAN
ESTE TOUR | **Negocios de Seguridad**

IP UserGroup
Latinoamérica

www.ipusergrouplatino.com

II ENCUENTRO INTERNACIONAL
de Tecnología en Seguridad, Redes e Infraestructura
"IP-in-Action LIVE Guadalajara"

22
JUNIO

Guadalajara
2017

Hotel NH Collection Guadalajara

Calle Sao Paulo 2334
Esq. Av. Américas Col. Providencia

El Centro para el Aprendizaje y
Conocimiento de la Seguridad
Física y en Red

Oportunidad única para ampliar
su red de contactos

El evento de Actualización por excelencia!

COMPAÑÍAS EXPOSITORAS

ANIXER

AVIGILON

EBS
Latinoamérica

FLUIDMESH
NETWORKS

Genetec

HIKVISION

IntegrA
Consultoría y Centros de Operación de Seguridad Empresarial

InVid
Innovative Video Technology

kronos

milestone

Security Vision Systems
MOBOTIX

NVT PHYBRIDGE

OPTEX
Sensing Innovation

rayTEC

SEGURIDAD
LATINOAMERICANA

XREMSECURE
LA FUERZA DE LA SEGURIDAD

VICON

seguridad
defensa
GOVERNMENT

PM
Pampa Marketing
Marketing y gestión de empresas



ahora
LA FUERZA DE LA SEGURIDAD

REVISTA
innovación
seguridad electrónica

Negocios de
Seguridad



Tel.: +593 2 6040806
pr@ipusergrouplatino.com

LA MÁS COMPLETA MUESTRA DE SEGURIDAD INTEGRAL EN CHILE

23-25 OCTUBRE 2017

SANTIAGO, CHILE - ESPACIO RIESCO

EXPO SEGURIDAD

EXHIBICIÓN INTERNACIONAL DE SEGURIDAD INTEGRAL Y ORDEN PÚBLICO

EMERGENCY		CARABINEROS DE CHILE	
	AMERIPOL ENCUENTRO DE POLICIAS DE AMÉRICA		SECURITY
SAFETY		2ª CUMBRE INTERNACIONAL DE ANÁLISIS CRIMINAL CIENTÍFICO	

ACTIVIDADES PARALELAS:
CONGRESO
RUEDAS DE NEGOCIOS
DEMOSTRACIONES Y EJERCICIOS PRÁCTICOS
CHARLAS TÉCNICAS
WORKSHOP

ORGANIZAN

POWERED BY

PATROCINAN



1927
2017
Años
En el corazón e historia de Chile



MANEJADORAS COMUNICACIONES SPA

VENTAS EN CHILE
ventas@feriaexposeguridad.cl
Tel: +56 2 2530 7239, 2530 7000

VENTAS INTERNACIONALES
sales@feriaexposeguridad.cl
Tel: +56 2 2530 7238, 2530 7000

www.feriaexposeguridad.cl

 [seguridadexpo](https://www.facebook.com/seguridadexpo)

 [@seguridad_expo](https://twitter.com/seguridad_expo)

intersec

BUENOS AIRES

29 – 31 Agosto, 2018

La Rural Predio Ferial, Buenos Aires, Argentina

**Exposición Internacional de Seguridad,
Protección contra Incendios, Seguridad Electrónica,
Industrial y Protección Personal**

 @Intersec_BA

 /IntersecBuenosAires

www.intersecbuenosaires.com.ar



messe frankfurt

Cámara Argentina
de Seguridad

Horarios: miércoles a viernes de 13 a 20 hs.

Evento exclusivo para empresarios, usuarios y profesionales del sector.

No se permite el ingreso a menores de 16 años incluso acompañados por un adulto.

Messe Frankfurt Argentina: Tel.: + 54 11 4514 1400 - intersec@argentina.messefrankfurt.com



STAFF - ANUNCIANTES

Redacción y Administración: Yerbal 1932 Piso 5º Dto. C (C1406GJT) Ciudad de Buenos Aires
Tel./Fax: (54 11) 4632-9119 (rotativas) e-mail: info@rnds.com.ar - web: www.rnds.com.ar

NEGOCIOS DE SEGURIDAD



DIRECCIÓN EDITORIAL
Claudio Alfano (Propietario)
Celular: (15) 5112-3085
editorial@rnds.com.ar



DIRECCIÓN COMERCIAL
Néstor Lespi (Propietario)
Celular: (15) 5813-9890
comercial@rnds.com.ar



PROD. PERIODISTICA
Pablo Lugano*
Celular: (0221) 15 400-5353
prensa@rnds.com.ar



DISEÑO EDITORIAL
Alejandra Pereyra*
arte@rnds.com.ar



ATENCIÓN AL LECTOR
ASISTENTE EDITORIAL
Iván Riskin
lectores@rnds.com.ar



ADMINISTRACIÓN
Graciela Diego
admin@rnds.com.ar



ADMINISTRACIÓN
Claudia Ambesi
admin@rnds.com.ar



COBRANZAS
Blas Fittipaldi
admin@rnds.com.ar



DEPARTAMENTO
CONTABLE
Luis Fraguaga*
luisfraguaga@speedy.com.ar



DEPARTAMENTO LEGAL
Marcelo G. Stein
Estudio Jurídico
marstein@arnet.com.ar



IMPRESIÓN
Latográfica
Rocamora 4161 (C1184ABC)
Teléfono: (54 11) 4867-4777



DISTRIBUCIÓN
Fast Mail Correo Privado
R.N.P.S.P. Nº 098
Teléfono: (54 11) 4766-6007

(*) Externo

TIRADA 4000 EJEMPLARES

Negocios de Seguridad® es una publicación sobre empresas, productos y servicios de seguridad, distribuidos cada 40 días entre instaladores, integradores y empresas profesionales del rubro.

Negocios de Seguridad® es marca registrada por Claudio Alfano y Néstor Lespi S.H.
Registro de la Propiedad Intelectual N° 429.145
Se prohíbe la reproducción parcial o total del contenido de esta publicación, sin autorización expresa del editor.

Artículos: se han tomado todos los recaudos para presentar la información en la forma más exacta y confiable posible. El editor no asume responsabilidad por cualquier consecuencia derivada de su utilización, las notas firmadas son de exclusiva responsabilidad de sus autores, sin que ello implique a la revista en su contenido.
Publicidad: para todos los efectos, se considera que la responsabilidad por el contenido de los avisos corre por cuenta de los respectivos anunciantes.
Los colaboradores y los columnistas lo hacen ad-honorem.
Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes. Sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.



Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CESEC
www.cesec.org.ar



Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CEMSEC
www.cemsec.org.ar



Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CEMARA
www.cemara.org.ar



Revista Negocios de Seguridad® es Socio Adherente de CASSEL
www.cassel.org.ar



Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades del IP User Group
www.ipusergroupplatinio.com

127 ALIARA
+54 11 4795-0115
ventas@aliara.com
www.aliara.com

40 ALKES TECHNOLOGY
+54 11 4840-1984
ventas@alkes.com.ar
www.alkes.com.ar

89 ALONSO HNOS.
+54 11 4246-6869
info@alonsohnos.com
www.alonsohnos.com

116 AMERICA SEC
117 +54 11 4861-8960
info@asec.com.ar
www.asec.com.ar

132 ANICOR CABLES
+54 11 4878-0924
ventas@anicorcables.com.ar
www.anicorcables.com.ar

108 AR CONTROL
+54 11 4523-8451
ventas@arcontrol.com.ar
www.arcontrol.com.ar

35 ARG SEGURIDAD
+54 11 4674-6666
ventas@argseguridad.com
www.argseguridad.com

38 BCG
39 +54 11 4308-0223
info@bcggroup.com.ar
www.bcggroup.com.ar

02 BIG DIPPER
03 +54 11 4481-9475
04 ventas@bigdipper.com.ar
05 www.bigdipper.com.ar

52 BIO CARD TECNOLOGIA
53 +54 11 4701-4610
info@zkssoftware.com.ar
www.zkssoftware.com.ar

125 BYH INGENIERIA
+54 3496 42-7652
info@byhingenieria.com
www.byhingenieria.com

51 BYKOM
+54 223 495-8700
info@bykom.com.ar
www.bykom.com.ar

07 CARBI SISTEMAS
+54 11 4384-6990
ventas@carbisis.com.ar
www.carbisis.com.ar

12 CENTENNIAL ELECTRONICA
13 +54 11 6777-6000
14 centennial@getterson.com.ar
www.getterson.com.ar

119 CENTRY
+54 11 4122-1000
centry@centry.com.ar
www.centry.com.ar

137 CIKA ELECTRONICA
+54 11 4522-5466
info@cika.com
www.cika.com

S01 CYGNUS
S02 +54 11 3221-8153
B01 info@bigdipper.com.ar
www.cygnus.la

21 DAHUA TECHNOLOGY CO. LTD.
+86 (571) 8768-8883
overseas@dahuatech.com
www.dahuasecurity.com

133 DATCO
+54 11 4103-1300
scal@datco.net
www.datco.net

135 DCM SOLUTION
+54 11 4711-0458
info@dcm.com.ar
www.dcm.com.ar

107 DEITRES
+54 223 495-2500
info@deitres.com.ar
www.deitres.com.ar

85 DEXA SEGURIDAD
+54 11 4756-0709
www.dexa.com.ar

145 DIALER ALARMAS
146 +54 11 4932-3838
dialerseguridad@dialer.com.ar
www.dialer.com.ar

118 DISTRIBUIDORA OGARAYTI
+54 11 (15) 5922-4705
ogarayti@fibertel.com.ar
www.ogarayti.com

115 DMA
+54 341 486-0800
info@dmasrl.com.ar
www.dmasrl.com.ar

25 DRAMS TECHNOLOGY
26 +54 11 4862 5054
27 ventas@dramstechnology.com.ar
www.dramstechnology.com.ar

111 DVR STORE
+54 11 4632-5625
info@dvr-store.com.ar
www.dvr-store.com.ar

92 DX-CONTROL
93 +54 11 4647-2100
dxcontrol@dxcontrol.com.ar
www.dxcontrol.com

112 ELCA SEGURIDAD
113 +54 11 4925-4102
info@elcasrl.com.ar
www.elcasrl.com.ar

141 EXPO SEGURIDAD
+56 2 2530-7000
sales@feriaexposeguridad.cl
www.feriaexposeguridad.cl

70 FIESA
71 +54 11 4551-5100
73/ fiesa@fiesa.com.ar
75 www.fiesa.com.ar

121 FPS
+54 11 3481-0015
ventas@fpssa.com.ar
www.fpssa.com.ar

96 FULLTIME
97 +54 11 4568-3723
info@fulltime.com.ar
www.fulltime.com.ar

103 GONNER
+54 11 4674-0718
info@gonner.com.ar
www.gonner.com.ar

128 GRUPO MARMARA
+54 11 4384-6092
ventas@grupomarmara.com.ar
www.grupomarmara.com.ar

104 GTE
105 +54 11 4896-0060
info@gte.com.ar
www.gte.com.ar

65 HIKVISION LATAM
+56 2 2405-5333
latam.sales@hikvision.com
www.hikvision.com/es-la/

49 HURIN
+54 11 4583-6653
ventas@hurin.com.ar
www.hurin.com.ar

147 INTELEKTRON
+54 11 4305-5600
ventas@intelektron.com
wwwintelektron.com

123 ISELEC
Tel./Fax: (54 11) 5294-9362
e-mail: info@iselec.com.ar
web: www.iselec.com.ar

140 IP USERGROUP
pr@ipusergroup.com
www.ipusergroupplatinio.com

42 KIT EXPERTO
43 +54 341 528-6300
info@kitexperto.com
www.kitexperto.com

15 LANTRONICA
16 +54 11 5368-0503
17 info@lantronica.com.ar
www.lantronica.com.ar

134 LARCON-SIA
+54 11 4735-7922
ventasba@larconsia.com
www.larconsia.com

22 MAFP CONSULTORES
23 +54 11 4931-6329
info@mafpcosultores.com.ar
www.mafpcosultores.com.ar

142 MESSE FRANKFURT ARGENTINA
+54 11 4514-1400
intersec@argentina.messefrankfurt.com
www.intersecbuenosaires.com.ar

87 MICROCOM ARGENTINA
www.microcom.com.ar
facebook.com/microcomarg
twitter.com/microcomarg

32 MICROFAST
33 +54 11 4773-6266
ventas@microfast.com.ar
www.microfast.com.ar

129 NAGROZ
+54 11 4912-1807 / 1897
ventas@nagroza.com.ar
www.nagroza.com.ar

45 NANOCOMM
+54 11 4505-2224
nanocomm@nanocommweb.com
www.nanocomm.com

95 NETIO
+54 11 4554-9997
info@nt-sec.com
www.nt-sec.com

37 NYKEN AUTOMATIZACIÓN
+54 11 4484-4115
info@nykenautomatizacion.com.ar
www.nykenautomatizacion.com.ar

31 PLAY SECURITY SYSTEMS
+54 11 4612-0257
ventas@play-ss.com.ar
www.play-ss.com.ar

98 PPA ARGENTINA
99 +54 11 4566-3069
info@ppa.com.ar
www.ppa.com.ar

109 PRONEXT
+54 11 4958-7717
info@pronext.com.ar
www.pronext.com.ar

86 PROVISION DIGITAL
+54 11 4711-0989
info@provisiondigital.com.ar
www.provisiondigital.com.ar

148 PUNTO CONTROL
+54 11 4361-6006
ventas@puntocontrol.com.ar
www.puntocontrol.com.ar

82 RADIO OESTE
83 +54 11 4641-3009
ventas@radio-oeste.com.ar
www.radio-oeste.com.ar

91 RISCO
+1 (305) 407-8229
SalesLatam@riscogroup.com
www.riscogroup.com

136 RISTOBAT
+54 11 4246-1778
ventas@bateriasristobatsrl.com.ar
www.bateriasristobatsrl.com.ar

143 RND5
+54 11 4632-9119
Info@negociosdeseguridad.com.ar
www.negociosdeseguridad.com.ar

120 SECURITAS
+54 11 4014-3200
info@securitasargentina.com
www.securitasargentina.com

01 SECURITY FACTORY
29 +54 11 4633-3538
ventas@securityfactory.com.ar
www.securityfactory.com.ar

66 SECURITY ONE
67 +54 11 4555-1594
69 info@securityone.com.ar
www.securityone.com.ar

46 SEG
47 +54 11 4761-7661
info@seg.com.ar
www.seg.com.ar

41 SELNET
62 +54 11 4943-9600
63 info@selnet-sa.com.ar
101 www.selnet-sa.com.ar

81 SILICON GROUP
+54 11 6009-2005
ventas@silicongroup.com.ar
www.silicongroup.com.ar

08 SIMICRO
09 +54 11 4857-0861
10 ventas@simicro.com
11 www.simicro.com

56 STARX SECURITY
57 Tel./Fax: (54 11) 5091-6500
60 e-mail: ventas@starx.com.ar
61 web: www.starx.com.ar

106 T3 TIC
info@t3tic.com.ar
www.t3tic.com.ar

77 TANYX SEGURIDAD
+54 11 4108-8400
www.tanyx.com.ar
www.foscam.com.ar

18 TECNOLOGIA EN SEGURIDAD
19 +54 11 5238-5553
info@tecnologiaenseguridad.com
www.tecnologiaenseguridad.com

131 TEKHNOSUR
+54 11 4791-3200
comercial@tekhnosur.com
www.tekhnosur.com

139 TRINERGIA
www.trinergia.com.ar

78 ZKTECO ARGENTINA
79 +54 11 4785-6481
info.arg@zkteco.com
www.zkteco.com

Si Usted desea asesorarse sobre los innumerables beneficios de **anunciar en Negocios de Seguridad®** por favor contáctenos de lunes a viernes de 9 a 18 al **(54 11) 4632.9119**

Negocios de Seguridad®
Versión digital de lectura online
Llegamos a 12000 contactos nacionales y 8000 latinoamericanos



Con un solo clic puedes informarte y conectarte directamente con nuestros anunciantes.

Para ver online nuestra edición ingresa en **www.rnds.com.ar**



*Evolución
Futuro &*

25 años

1991 - 2016

DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

**Todos los sistemas de seguridad
en un solo lugar**

Intrusión

Incendio

Accesos

Monitoreo

Networking

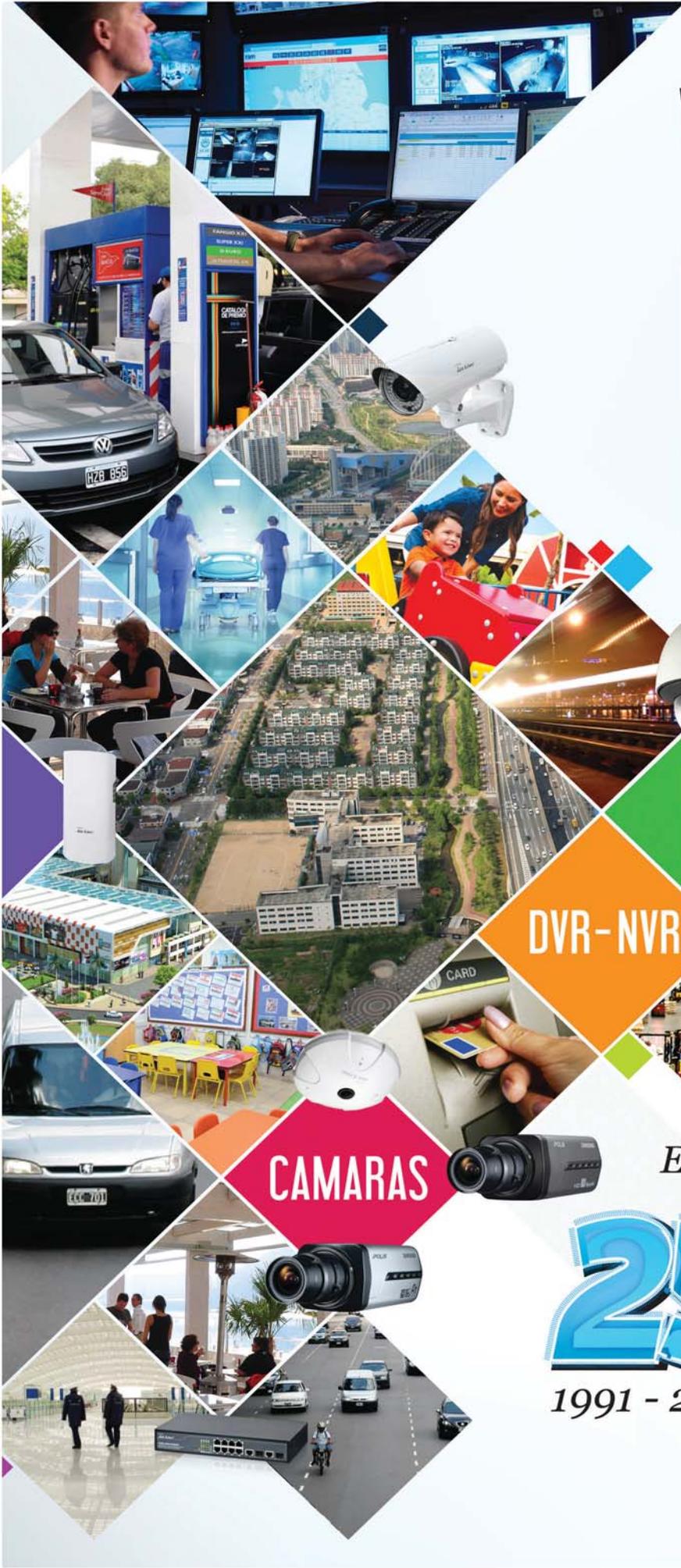
Video

www.dialer.com.ar



VIDEO DIGITAL

Integramos know-how, tecnología y equipamiento para todo tipo de escenario y situación



VIDEO IP

MEGA
PIXEL

DVR - NVR

CAMARAS

Evolución
Futuro &

25 años

1991 - 2016

DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

www.dialer.com.ar

Control de Accesos

CERRADURAS ELECTROMAGNÉTICAS, PULSADORES Y ACCESORIOS

Además de Fabricantes y Desarrolladores, somos Importadores Directos de los complementos necesarios para su instalación.



+54 (11) 2205-9002/9034
canales@intelektron.com

En Intelektron encontrará Precio, Stock y Calidad.




intelektron

Tel./Fax: +54 (11) 2205-9000 ¡Nuevo Teléfono!
www.intelektron.com - canales@intelektron.com
INTELEKTRON S.A. - Solís 1225 (C1134ADA)
Ciudad de Buenos Aires - Argentina

 facebook.com/intelektron

 [youtube/intelektronSA](https://youtube.com/intelektronSA)



Línea completa de productos

DISTRIBUIDOR OFICIAL



10 años de experiencia ofreciendo productos HID.
Mejor servicio y atención.

Garantía local.
Stock disponible.
El mejor precio.



13.56 Mhz.
Lectura y escritura.
Tarjetas y lectores
inteligentes.



RFID 125 KHz.
Tarjetas y lectores.
Línea completa
HID.



Control de ACCESO IP

SERVIDOR WEB INTERNO

Monitoreo en tiempo real • Antipassback
Integración con videop • Alarma vía e-mail.

PCT-300

Hasta 8 puertas
60000 usuarios
120000 registros
Puerta exclusiva



PCT-100

IP65 apto intemperie
Tarjeta y pin
20000 usuarios
60000 registros
Lector interno E
Lector adicional S



CONTROL VÍA WEB

Administración y monitoreo desde cualquier explorador sin necesidad de software adicional y desde cualquier lugar vía internet.

CERRADURAS Electromagnéticas, Pestillos, Pernos y Pulsadores

De Perno

- Sensor magnético
- Fail safe



Botón de emergencia
- Apertura de puerta
- Con rotura de cristal



Herrajes
- Z (Chapa y madera)
- L (Chapa y madera)
- U (Blindex)



De Perno
- Sensor de bolilla
- Fail safe
- Temporizador programable



Perno con llave
- Sensor de estado
- Llave exterior
- Llavín interior
- Temporizador programable



Electromagnética

- 300, 600 y 1200 LB
- Led indicador



Botón de apertura
- Aluminio reforzado
- NA / NC
- Embutir / Exterior



Botón de apertura
- Aluminio reforzado
- NA / NC
- Embutir / Exterior



Pestillos
- Fail safe / Secure
- Reforzado
- Bajo consumo



Pulsador apertura
- Plástico alto impacto
- Ideal perfiles
- NA



Humberto 1° 985 Piso 17 Of. 3 y 4 - Ciudad de Bs.As., Argentina C1103ACR
WWW.PUNTOCONTROL.COM.AR - ACCESO@PUNTOCONTROL.COM.AR
Distribuidor Oficial - Tel: 4361-6006

