

Resumen de lo que se vio en la feria más importante de la región

INFORME

Sistemas de Alarma: pasado presente y futuro del segmento



Security Factory presenta el nuevo panel Marshall IP <56>



Número 122 Oct/Nov 18 Revista líder sobre Empresas, Productos y Servicios de Seguridad Electrónica

EMPRESAS

. ELCA <74>

Empresa certificada por IRAM en sistemas contra incendios

. FIESA <78>

Potenciando al cliente a través de su Departamento de Proyectos

PROTAGONISTAS

. PEDRO DUARTE <82>

Vicepresidente de ventas para América Latina de Avigilon

TECNOLOGÍA

. Nuevos negocios en el monitoreo por Italo Martinena, Presidente de DX Control S.A. <104>

CASOS DE ÉXITO

. Alarma Comunitaria Monitoreada por Marcelo Gura <108>

OPINIÓN

- . La tecnología como motor de crecimiento <110> por Diego Madeo
- . El futuro de los sistemas de seguridad <114> por Matías Guasco

CONSULTORÍA TÉCNICA

. Internet de las Cosas en la vida diaria <120> por Claudio Javaloyas

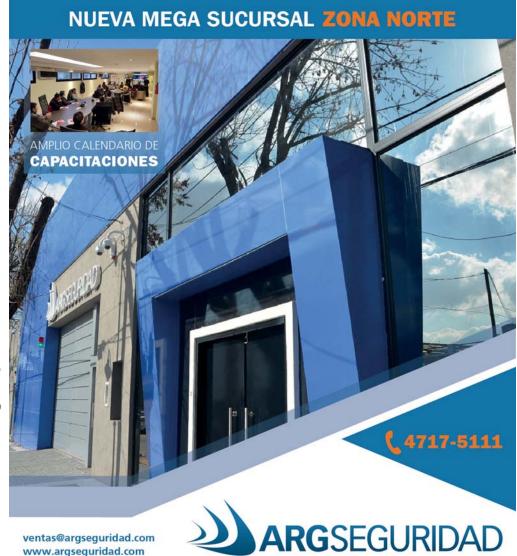
TIENDA DE PRODUCTOS

. Los mejores productos y las últimas novedades del sector: ISOLSE <126> Alonso Alarmas

ADE+

. EVENTOS <48> CEMARA <134>

. ALONSO REPORT <130>



Distribuidores de Seguridad Electrónica

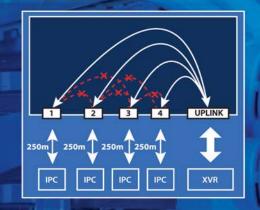




SWITCH DISEÑADOS ESPECIALMENTE PARA CAMARAS IP



- Alcance extra sobre UTP
 Hasta 250m para datos + alimentación (PoE)
- Buffer extendido: Óptimo para un streaming fluido de video en HD y Ultra HD
- Mayor eficiencia:
 Bloquea comunicación innecesaria entre puertos de cámaras, permitiendo concentrar recursos en el enlace cámara-NVR





LINEA ENTRY LEVEL

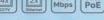
S1004-60











4 ports entry level

- 4x puertos PoE+@100Mbps
- · Hasta 60W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @100Mbps
- Modo CCTV hasta 250Mts
- · 1.25Gbps / 0.88Mpps

S1008-120





8 ports entry level

- 8x puertos PoE+@100Mbps
- · Hasta 120W total PoE
- · Uplink: 2x Ethernet @1Gbps
- · Modo CCTV hasta 250Mts
- 5.6Gbps / 4.2Mpps

S1016-300









16 ports entry level

- 16x puertos PoE+ @100Mbps
- 300W total PoE c/ indicador consumo
- · Uplink: 2x Ethernet @1Gbps +
- 1x fibra óptica SFP
- · Puerto para administración PoE
- Modo CCTV hasta 150Mts.
- · 7.2 Gbps / 5.36Mpps

51024-420









24 ports entry level

- 24x puertos PoE+@100Mbps
- · 420W total PoE c/ indicador consumo
- · Uplink: 2x Ethernet @1Gbps +
- 1x fibra óptica SFP
- Puerto para administración PoE
- · Modo CCTV hasta 150Mts.
- · 8.8 Gbps / 6.55Mpps

LINEA HIGH END

52004-240







· Alimentación redundante

· Fanless: disipación de calor

· 4x puertos Hi-PoE @1Gbps

• Uplink: 2x Ethernet @1Gbps +

sin ventilador mecánico

· Hasta 240W total Hi-PoE

2x fibra óptica SFP

• 5.6Gbps / 4.2Mpps











8 ports industrial



- - · Alimentación redundante Fanless
 - 8x puertos PoE+ Gigabit @1Gbps
 - · Hasta 150W total PoE

S2008-150-V2

- · Uplink: 4x fibra óptica SFP (soporta fast-ring)
- Modo CCTV por consola Administrable L-2
- · Salida a relay programable por caída de enlace
- 24Gbps / 17.9Mpps

S2024-420







Hasta 420W total PoE

2x fibra óptica SFP

Administrable L-2

· 56Gbps / 41.66Mpps

24x puertos PoE+@1Gbps

· Uplink: 2x Ethernet @1Gbps +









S7024





24 ports modular core switch

- · Fuente de alimentación redundante
- 3 Slots p/ módulos S7024-8F/8T
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 2x fibra óptica SFP
- · Transmisión de datos de alta velocidad
- Administrable L-2
- 70Gbps / 42Mpps

MODULOS PARA 57024

S7024-8F



8 port SFP module

- · 8x puertos Gigabit de fibra óptica
- Network Standard: IEEE802.3z



8 port RJ45 module

- 8x puertos Ethernet @ 1Gbps
- IEEE802.3, IEEE802.3u, IEEE802.3ab

info@cygnus.la

Cygnus Electronics Tel: (011) 5278-0022 / 3221-8153

Big Dipper



LA SOLUCION RESIDENCIAL QUE TODOS ESTABAN ESPERANDO

GRABADOR 8 CANALES CON BATERIA DE LITIO INCORPORADA

(Hasta 5 horas de duración)



COMBINA TU GRABADOR CON ESTAS CAMARAS







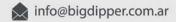


- + RENTABILIDAD
- + CALIDAD DE IMAGEN 4K Y 4MPX

IVS (ANALISIS DE VIDEO) Y ALERTAS EN APP

SOPORTA CAMARAS IOT

Del Mate Amargo 1176/1272, Parque Leloir - Ituzaingó (1715), Bs.As. - Argentina



www.bigdipper.com.ar

Big Dipper



CONTROL TOTAL CON DRONES



ESPECIAL PARA MUNICIPIOS Y FUERZAS DE SEGURIDAD

GENDARMERIA / POLICIA / ALLANAMIENTOS / RESCATES





Del Mate Amargo 1176/1272, Parque Leloir - Ituzaingó (1715), Bs.As. - Argentina

Big Dipper

Soluciones para Seguridad Perimetral

Cámaras térmicas para detección de intrusiones

CAMARA TERMICA BULLET DH-TPC-BF5400

- Sensor de alta definición 400x300 px
 Detección automática de intrusos en
- oscuridad total, encandilada y a través de la niebla



OPCIONES **DE LENTE**

7.5mm alcance 240m
13mm alcance 450m
19mm alcance 640m
25mm alcance 1000m
35mm alcance 1300m

campo de visión 52° x 40° < campo de visión 29° x 22° < campo de visión 20° x 15° < campo de visión 15° x 11° < campo de visión 11° x 8° <



CAMARA TERMICA

HIBRIDA TIPO TORRE

TPC-PT8420C-B

- Sensor térmico de 400x300 px con zoom de 5x
- Sensor óptico Starlight de 2Mpx con zoom de 30x
- Detección automática de intrusos a largas distancias, en oscuridad total, encandilada y a través de la niebla

Medidor de distancia láser de hasta 5000m (±2m) Iluminador láser de 1000m de efectividad

OPCIONES **DE LENTE**

20 a 100mm alcance 3000m 30 a 150mm alcance 4500m 25 a 225mm alcance 6750m campo de visión 19 a 3.9° campo de visión 12 a 2.6° campo de visión 15 a 1.7°

Big Dipper CYGNUS (%)

Soluciones para Seguridad Industrial

Cámaras térmicas para monitoreo de procesos



MIRA PARA DETECCION TERMICA

CYGNUS %

- Sensor de 384x288 px (21x16°<)
- Detección de personas a 500m de distancia







IMPLEMENTACIONES

- Detección de intrusos en grandes perímetros
- Accesorio para caza deportiva
- Búsqueda de personas en incendios

TERMOGRAFIA PORTATIL CON DISPLAY

CYGNUS 250

- Sensor de 120x120 px (33x33°<)
- Rango de medición de -20 a 250 °C
- Cámara de video integrada
- Conexión USB para descarga de datos



TERMOGRAFIA PORTATIL CON DISPLAY

CYGNUS 🐎



- Rango de medición de -20 a 350 °C
- Captura imágenes y graba video con audio
- Transmisión de video por Bluetooth o USB

IMPLEMENTACIONES

- Estudio de eficiencia térmica en construcciones
- Localización de pérdidas en procesos y fugas de humedad en edificios
- Prevención de incendios por detección temprana
- Evaluación de cañerías en procesos industriales





SOLUCIÓN DE SEGURIDAD "TODO EN 1" BASADA EN WEB





- Modulo de ascensores
- Modulo de visitas
- Modulo de control de accesos
- Videovigilancia
- Módulo de Parking



Descubriendo nuevas tecnologías

La tecnología de reconocimiento biométrico, rápidamente está evolucionando hacía la industria del comercio inteligente.

Para poder brindarles una solución completa también a ésta industria, ZKTeco lanzó los nuevos terminales de Puntos de venta biométricos **POS** (por sus siglas en ingles Points of sales)







ZK55 Series



ZK15 Series



ZK75 Series

TERMINALES TODO EN UNO

Rápida instalación y uso

Léctor de huella digital (opcional)

Múltiples interfaces de E/S para periféricos

Pantalla táctil capacitiva 15" o 15.6" sin marco según modelo

Pantalla secundaria digital (opcional)

Léctor de banda magnética (opcional)



Escuelas, Shoppings, Edificios, Oficinas, necesitan de la velocidad y eficiencia a la hora de hacer sus tareas. ZKTeco ha lanzado el Uface WG100 con nueva tecnología ultra rápida de reconocimiento facial para proveerles la solución a la carrera contra el tiempo. Con el mismo podrán gestionar asistencia sin necesidad de detenerse, infor-

mar a sus visitas y hasta reproducir publicidades.

UFACE WG100

- Reconocimiento dinámico y simultáneo de 3-5 personas
- Distancia de reconocimiento de 1-5mts
- Interface de usuario avanzado y amigable
- Soporta TCP/IP WIFI USB Host
- Reproductor de publicidad
- Rápida verificación
- Pantalla de 43" Touchscreen
- Sistema Operativo Android |
 - oid 🏢

Multilenguaje









NUESTRO CATÁLOGO **ES TAN AMPLIO**

... qué no entra en una página

ni en dos, ni en tres,

iConocé todos los productos en www.fiesa.com.ar!





El sistema se compone del **videoportero** instalado en la puerta de ingreso y hasta 6 **pantallas** táctiles no-portátiles instaladas en la propiedad, con múltiples funciones!

Unidad Exterior

Gabinete Metálico







DS-KV8402-IM

DS-KV8102-VP

- Cámara de 1.3mpx con captura durante la apertura
- Compensación de luz IR y °120 de ángulo de visión
- · Lector de tarjetas Mifare incorporado
- Norma IP65 a prueba de agua

Unidad Interior



DS-KH8301-WT

- · Cámara 0.3mpx integrada
- Pantalla Touch 1024x600 px
- Captura de llamadas
- 8 particiones de alarma
- · 2 salidas de alarma
- · Interruptor de encendido · Almacena hasta 32GB
- · Compatible con HikConnect



HIKCONNECT



Una aplicación que te permite acceder remotamente a todas las funciones del video portero HIK como estando en la propiedad, a través de tu dispositivo celular o tablet conectado a internet!

Si queres conocer los productos, escanea con la cámara de tu celular el código QR.





INSITE GOLD

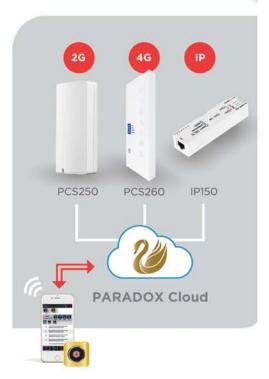




iSoluciones IP para todos los espacios!



Teclados · Detectores · Lectores · Controles · Sirenas





Producido en Canadá, cumple con las normativas más exigentes.

Escanea con la cámara de tu celular el código QR para más info.





Soluciones a medida con productos de vanguardia

(+54) 0351 489-3748 / 0430 info@alarmasdelcentro.com Pedro Goyena 75 - 8° Alberdi

X5002JFA - Córdoba - Argentina alarmasdelcentro.com





instalación para la comunicación y tecnología de transmisión inalámbrica propia para la intercomunicación con los dispositivos internos. El sistema 5000IP de Siera está basado en Android y cuenta con conexión por nube para tener funciones de control inteligente y remoto.

Sistema de portería e intercomunicadores

- Sistema IP con Protocolo SIP
- Control de aire acondicionado
- Control de luces
- Control de cortinas
- Cloud
- Sistema de monitores basado en Android
- APP VDP 50000 disponible en Android e iOS

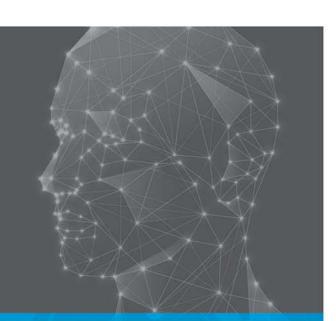




Beltrán 1286, Godoy Cruz / Tel: 2613601356

M E N D O Z A dosa.seguridadelectronica

ventas@dosaseguridad.com / www.dosaseguridad.com



PANEL EXTERIOR CON RECONOCIMIENTO FACIAL

Siera lanza el innovador PRO 5004IP, panel exterior que permite la apertura de puerta mediante reconocimiento facial a sus usuarios.

Diseño 100% en aluminio, moderno y elegante, acompañado de especificaciones únicas en el mercado.

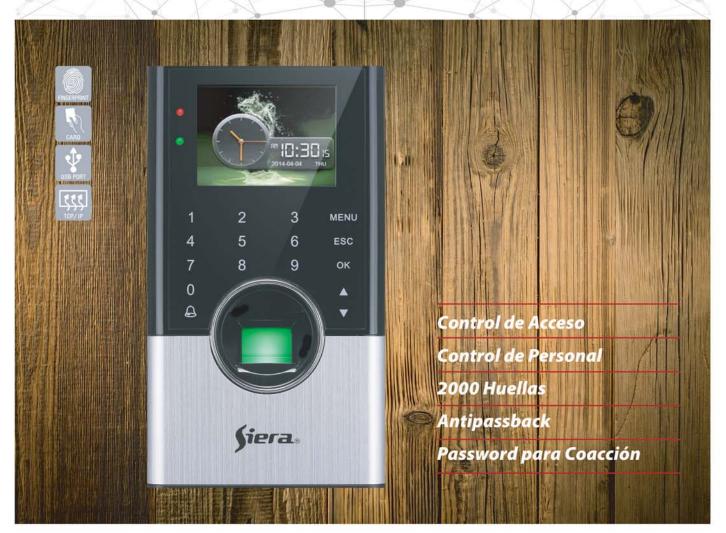
PRO 5004IP

- Pantalla 4.3" TFT
- Sistema Android
- · Soporta protocolo SIP
- Apertura de Puerta por Password/Tarjeta/Reconocimiento Facial
- · Soporte para reconocimiento de 4000 rostros
- 100% Aluminio
- Botones Touch
- · Sensores de encendido de pantalla
- · Audio y Video de altísima calidad









Lector Biométrico Cleveraccess para Control de Acceso y Asistencia

SAC 3702 integra la nueva generación de equipos "CleverAccess" para Control de Personal y Control de Accesos, con tecnología de huella digital.

Diseñado con la nueva versión de algoritmo huella digital con la lectura más rápida y avanzada del mercado, brindando confiabilidad y precisión al momento de cada acceso.



NUEVO ENTUKIT



de acceso

SAC 3001 IP

Puerto de conexión Ethernet (RJ-45). > Operación autónoma o en Red

- Hasta 20.000 tarjetas ▶
- Buzzer para aviso de puerta abierta incorporado



- 1 Lector de proximidad
- 1 Entrada para lector de proximidad externo
- Controla acceso en 1 puerta
- Compatible con Clever Acces 3000

- Programación y monitoreo de PC a través de TCP/IP
- · Función de reloi
- · Controles ilimitados en un sistema
- Dos versiones de equipos, una compatible con TAG EM y otro para TAG MF







LO QUE TENÉS QUE SABER

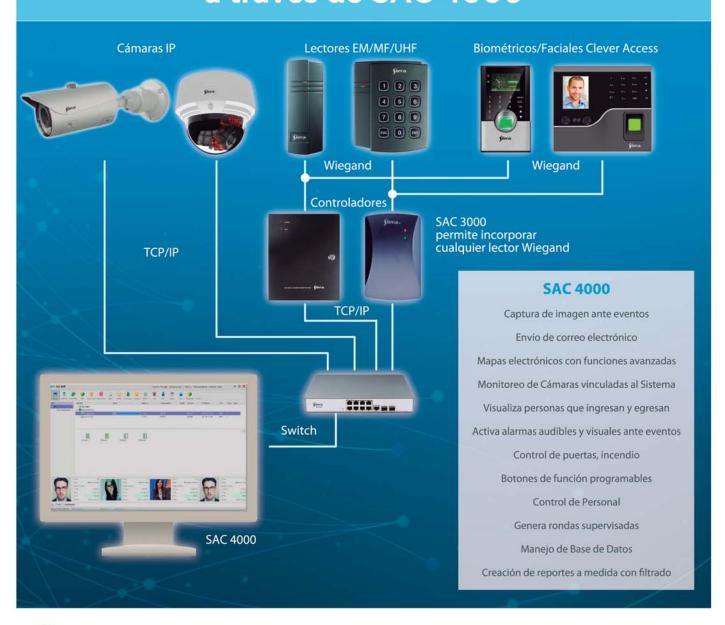
- Más económico, porque permite obtener mayor rentabilidad con las
- Requiere menos cableado.
- Mejor predicción de autonomía en cada puerta.



Tel: 0810 3455365 info@siera.com.ar - siera.com.ar



Integración de Control de Acceso y Video IP a través de SAC 4000











Cámara IP LPR Con Software para Lectura de Patentes

Con esta nueva tecnología, Siera revoluciona el tráfico inteligente y el control de vehículos sin necesidad de un software analítico ni licencias adicionales. La nueva Cámara PRO 9060IP-2MPX-LPR reconoce y almacena de forma autónoma las patentes de vehículos.







Desde hace más de 25 años, en Siera trabajamos con el objetivo de superar las expectativas de nuestros clientes, ofreciendo productos innovadores, accesibles, y un servicio post venta persona a persona, calificado como uno de los mejores de América Latina.

Calidad, cercanía, confianza, eso es lo que hace grande a una empresa, esa es la razón por la cual la mayoría de los clientes que viven a diario la experiencia Siera, nos recomienda.

Prepárate para Siera.

CCTV
Control de Acceso
Audio Profesional
Intercomunicadores
Automatización





OPTIMIZA LAS POSIBILIDADES DE INTEGRACIÓN CON NUEVAS SOLUCIONES IP.

Cámaras diseñadas con la última tecnología en ciberseguridad.

Obtenga el control de su seguridad. Las únicas cámaras en el mercado con Certificación UL.







nT Nota de tapa

ARGSEGURIDAD 24

Nueva sucursal con fuerte enfoque en capacitación



V-V-

Eventos

36 | INTERSEC **BUENOS AIRES**

> Un recorrido fotográfico por la muestra

48 VIII ENCUENTRO **DE SEGURIDAD PRIVADA**

> Participantes v conclusiones de las mesas de trabajo

E+S+S 52 **COLOMBIA**

Feria Internacional de Seguridad



Ĥ

Empresas

SECURITY FACTORY 56

> Presenta su nuevo panel, Marshall IP

SEGURIDAD CENTRO 68

Importador mayorista Hikvision en Córdoba

ELCA SEGURIDAD 74 **ELECTRÓNICA** Empresa certificada IRAM

Â

Empresas

FIESA 78

> Afianza su equipo de proyectos



ĘQ.

o°

PEDRO DUARTE

Vicepresidente de Ventas para América Latina



Informe central

SISTEMAS DE 90 **ALARMAS**

> Tecnologías y tendencias del mercado



Tecnología

104 NUEVOS **NEGOCIOS EN EL MONITOREO**

> Escribe: Italo Martinena Presidente de DX Control



ŧ

Casos de Éxito

108 Alarma monitoreada comunal

municipio de Santa Fe



Opinión Profesional

110 Una nueva oportunidad de negocios. La tecnología como motor de crecimiento

Escribe: Lic. Diego Madeo Gte. Marketing Alonso Alarmas

114 El futuro de los sistemas de seguridad. El avance de ldC en la integración Escribe: Matías Guasco



Consultoría técnica

120 LA RE-EVOLUCIÓN DE LAS MÁOUINAS

Escribe: Claudio Javaloyas

₩/

Tienda de productos

126 Detector de exterior inalámbrico IR-1000RF de **ALONSO**

> Sistema de detección de humo Fireray 5000 de ISOLSE

> > **Boletines**

130 ALONSO REPORT

CEMARA 134

Seguridad®

Difusora de conocimiento

Motor de crecimiento

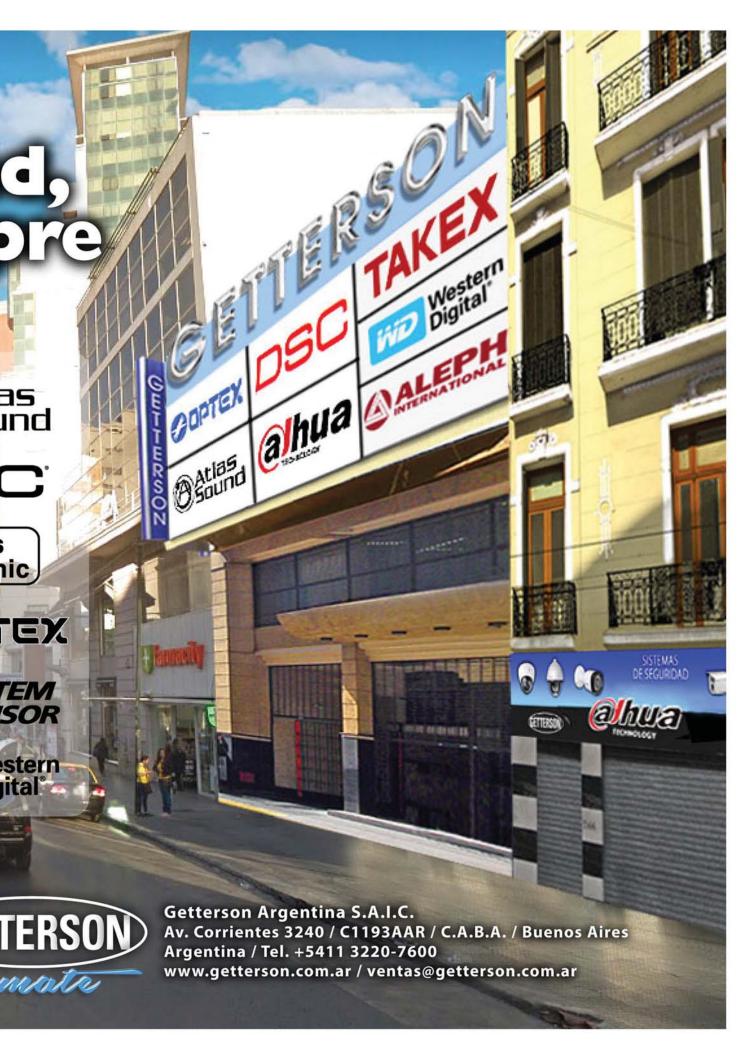
Confiable



www.negociosdeseguridad.com.ar







Para mi es fácil...
Cuando necesito instalar un sistema de <u>Audio</u> de la mejor calidad, confiable y a buen precio, ya se donde consultar...?









Getterson Argentina S.A.I.C.

Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / C.A.B.A. / Buenos Aires Argentina / Tel. +5411 3220-7600 www.getterson.com.ar / ventas@getterson.com.ar











OUND SYSTEM



Soluciones inteligentes y completas en Videoporteros IP























ARGSeguridad

La empresa inauguró su nueva sucursal

ARG, distribuidor de productos y sistemas de seguridad, ofrece en su sucursal de Martínez, provincia de Buenos Aires, un amplio showroom, instalaciones de calidad y la habitual atención personalizada, a lo que suma un extenso calendario de capacitaciones.

nfocada en la importación y distribución de productos para el mercado de seguridad electrónica, ARGSeguridad representa a reconocidas marcas del sector, entre las que se encuentran Anviz, Risco, Digifort, American Dynamics, Software House, Simplex, Airlive, Theia, NVT, Dahua, Hikvision, Nixzen, Alonso Alarmas y Longse, con las que cubre todos los segmentos del mercado.

"En ARG ampliamos nuestra infraestructura con la finalidad de brindar una atención preferencial al profesional del sector. Para ello disponemos de un departamento de ingeniería a disposición de los integradores, para ayudarlos a desarrollar sus proyectos con la mejor tecnología disponible", explicó Eduardo Ferraro, Socio gerente de la empresa.

Después de casi trece años enfocada en la atención al cliente desde su casa central, ubicada en el barrio de Flores, Capital Federal, la empresa inauguró su nueva sucursal, emplazada en la zona norte del Gran Buenos Aires. "Se trata de un proyecto iniciado hace cuatros años que vemos hoy concretado y creemos que será un paso adelante en la atención a nuestros clientes y en el crecimiento de la empresa", expresó al respecto Ferraro.

"Trabajamos de manera permanente en el asesoramiento a nuestros clientes, dándole mucha importancia a la capacitación y especial atención a los proyectos integrales de seguridad, en los que podamos participar ofreciéndole siempre una solución completa al instalador o integrador", amplió.

Precisamente en la capacitación está puesto el foco de ARG para los últimos meses de 2018: certificación profesional en sistemas de alarmas Risco, curso práctico de cercos energizados de Aliara, capacitación en portones automáticos SEG y capacitación en las líneas de productos para incendios Simplex, son algunas de las temáticas propuestas



Distribuidores de Seguridad Electrónica

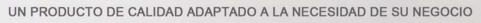
por el distribuidor a sus clientes.

Desde junio, cuando se inició el ciclo, más de 650 profesionales se capacitaron en la nueva sucursal de ARG, en la que empresas como Alonso, X-28, Digifort y Anviz ofrecieron al instalador nuevas y mejores herramientas para poder desarrollarse en el mercado.

EXPOY ROADSHOW

ARGSeguridad, como parte de su crecimiento, estuvo presente en la última edición de Intersec Buenos Aires y se sumó a las fechas del SCE, Security Conference & Expo, donde expondrá todo su portfolio de productos y brindará distintas charlas acerca de las soluciones que ofrece.

"La participación de ARG en las ferias y tours más importantes del sector está directamente relacionada con el servicio que pretendemos brindar a nuestros clientes y lograr, además, una mayor penetración de la empresa como marca, posicionándola como referente en la distribución de productos en todo el país", explicaron desde la dirección de la empresa.



UN NUEVO CONCEPTO EN EL MODELO DE DISTRIBUCIÓN



























Concise & Innovative, Best Humanized Design And Strong Operability Must Catch Your Eyes.





nT Nota de tapa

En relación a la participación en Intersec, las principales novedades fueron la presentación formal de toda la línea de productos Longse y la nueva versión de la plataforma para monitoreo de imágenes de Digifort.

"Sin dudas, ARG cuenta en su portfolio con marcas que pueden ofrecer un diferencial a nuestros clientes a la hora de proponer un proyecto. Por eso es que elegimos cuidadosamente lo exhibido en nuestro stand y pusimos a disposición de los visitantes personal abocado a mostrar cada una de las tecnologías que distribuimos", explicó por su parte Gustavo Magnífico, otro de los socios de la empresa.

Además, algunas marcas como Digifort y Risco estuvieron presentes en el stand, asesorando a quienes visitaron el espacio de ARG en Intersec. Juan Pablo Moraes, Product Manager de Digifort y Marcelo Raschinsky, de la Gerencia de ventas de Risco, fueron los representantes de estas compañías.

LA NUEVA SUCURSAL

El nuevo edificio, de aproximadamente 1.600 metros cuadrados, el 75% de ellos cubiertos, cuenta con un amplio showroom, en el que se incluyen los puestos comerciales, un área exclusiva de facturación y otra de despacho.

Con zona de carga y descarga exclusiva –cuya capacidad es para cinco vehículos–, el nuevo edificio de ARGSeguridad cuenta también con amplias instalaciones para el personal: baños con vestuario y vestidores, lockers, cocina comedor y patio con parrilla son algunas de las comodidades que el distribuidor pone a disposición de su gente.

"Queremos ofrecer a nuestros visitantes una calidad de atención que se distinga. Por eso la disposición de los showrooms es muy similar al de una cadena de retail: productos ubicados en vitrinas, no en paredes, de fácil acceso y a la vista del cliente, para que incluso éste pueda pedir al vendedor tenerlo en sus manos para probarlo", explicó Eduardo Ferraro.

"Otro de los aspectos en el que pusimos énfasis a la hora de diseñar esta sucursal, es que quien trabaje con nosotros, sea parte de la planta estable o aquellos que vienen a descargar o traer mercadería, tengan un lugar donde descansar y asearse una vez terminada la tarea. Es un local que fue pensado hasta el último detalle para ofrecer comodidad a todos los que, de una manera u otra, pertenecen a la familia de ARG", destacó Ferraro.

En el nuevo espacio de trabajo se potenciará, asimismo, otro de los aspectos



importantes para ARG: ofrecer "soporte" en la asesoría preventa. "No nos limitamos a vender lo que pide el cliente, sino que los asesoramos en base a nuestra experiencia, recomendándole la mejor opción para su proyecto o necesidad", explicó el directivo.

EL PROYECTO

"La idea de esta oficina no es la de ser un mayorista convencional en el sentido de vender productos, sino que armamos una estructura más moderna, apuntando a ofrecer valor agregado a proyectos de mediana envergadura, a los instaladores que quieran subir un escalón en nivel de servicios y calidad y creando también un ambiente agradable tanto para quienes trabajamos en ARG como para aquellos que nos visitan", amplió Ferraro acerca de la apertura de la oficina de Martínez.

Este nuevo espacio le dará a la empresa, también, la posibilidad de intensificar su trabajo en capacitación, tanto de su propio personal como de sus clientes a través de cursos gratuitos. Para ello, los directivos de ARG están armando un cronograma consensuado con las marcas y fabricantes.

"También destinamos un área para ofrecer un apoyo técnico especial a aquellos instaladores que vienen con algún proyecto determinado. Para ellos tendremos un área de ingeniería con una persona dedicada exclusivamente, a través de la cual podamos desarrollar nuevas oportunidades de negocios conjuntas", explicó Ferraro.

En cuanto a la incorporación de nuevas marcas, el directivo explicó que en realidad se incorporarán nuevos segmentos. "Contamos con marcas reconocidas en todos los nichos de la seguridad y la idea es continuar profundizando el vínculo con ellas. Vamos a sumar soluciones para networking y telefonía IP, que si bien no constituyen un segmento principal dentro de la seguridad, sí son áreas que están cada vez más relacionadas", agrego.

"Vamos a seguir trabajando de manera

intensiva con cada una de las marcas a las que representamos, como el caso de Nixzen, por ejemplo, un producto que trajimos al mercado argentino y nos dio muy buenos resultados. Pensamos también acciones en conjunto con otros fabricantes, que incorporamos recientemente, como Longse. Se trata de una solución altamente competitiva y es una manera de ofrecer a los instaladores nuevas opciones a la hora de hacer negocios, ya que es una marca que puede competir de igual a igual con las más reconocidas del segmento, como Hikvision y Dahua", explicó el directivo de ARG.

"Fuimos designados Master Dealer para Argentina de Longse y ya estamos trabajando fuerte con la marca en un plan de posicionamiento, que incluye incorporar distribuidores exclusivos en todo el país, no más de dos por provincia, valorizando el trabajo que cada uno de ellos proponga para posicionar a la marca", adelantó.

"Tenemos muy en claro que el mercado va a seguir creciendo y cambiando, entendemos que es sumamente dinámico y que marcas que hoy son líderes en ventas pueden no serlo en el futuro. Ese es uno de los motivos, además, por el cual realizamos la inversión en este nuevo local: es una apuesta al futuro de la empresa", concluyó Eduardo Ferraro.



ARGSEGURIDAD

+54 11 4674-6666

ventas@argseguridad.com

www.argseguridad.com

ARGseguridad

@argseguridad

/argseguridad

- /+argseguridad

+54 11 3695-2450







HOSPITALES **SANATORIOS**



TELECOMUNICACIONES

PARARRAYOS PROTECTOR DE CAMPO **ELECTROMAGNETICO**

PDCE SERTEC

El Protector PDCE SERTEC tiene como objetivo prevenir y resguardar la salud de las personas y sus bienes, animales, estructuras en instalaciones criticas en tierra, aire y agua de cualquier fenómeno eléctrico que cuyo modo de transporte sea el aire evitando los accidentes reduciendo los costos y lucro cesante de inversiones tecnológicas que reciben daños por descargas atmosféricas.

El PDCE SERTEC está diseñado para proteger utilizando contramedidas que controlan y compensan los efectos electroatmosféricos producidos por el cambio climático, la contaminación electromagnética a nivel industrial, meteorológico o solar, manifestados en forma de tormentas eléctricas, pulsos electromagnéticos.

El PDCE SERTEC está permanentemente protegiendo su área de cobertura para corregir los efectos de las perturbaciones electromagnéticas en función de su procedencia, frecuencia, tensión e intensidad. Compensando, estabilizando la corriente de los campos eléctricos en su entorno drenándolos a tierra anulando la formación del rayo, en su área de protección (100 o 120 metros de radio según modelo).



COMPLEJOS **DEPORTIVOS**



CONSTRUCCIONES



BARCOS



MONUMENTOS Y SITIOS HISTORICOS



EDIFICIOS CENTROS COMERCIALES PETROQUÍMICAS



MINAS ATMÓSFERA EXPLOSIVA



AEROPUERTOS RADARES TORRES CONTROL



PLANTAS ENERGIA SOLAR



SUB-ESTACIONES **ELÉCTRICAS** LINEAS DE ALTA Y **MEDIA TENSIÓN**



Representante Exclusivo:

Valls S.A.

Irala 433 (C1163ABI) Buenos Aires · Argentina Tel. (011) 2102-4100 / 5000 Tel/Fax: (011) 4362-0266 ventas@alari.com.ar

www.alari.com.ar





Software para Monitoreo de Alarmas, GPS y Control de Flotas

TE GUSTARÍA...

... tener integrado en un solo sistema el Monitoreo de Alarmas, Video, GPS y gestión de smartphones ?

... que los servicios técnicos se sincronicen automáticamente desde el smartphone o tablet del técnico con la central de monitoreo ?

... contar con un servicio de soporte técnico REAL las 24hs?

... que el sistema envíe de manera automática un email informando

a los clientes que deben pagar la mensualidad?

... poder realizar logística vehicular y CONTROL DE FLOTAS?

... ofrecer servicio de MANTENIMIENTO PREVENTIVO de flotas customizable por cada cliente?

... ofrecer servicio de CONDUCCIÓN Y DESEMPEÑO de choferes?

...ofrecer el servicio de CONTROL DE GASTOS DE COMBUSTIBLE Y OTROS RUBROS

parametrizable según la necesidad del cliente?

... TENER EL CONTROL REAL Y TOTAL DE TU EMPRESA?



Envíanos tu consulta info@bykom.com.ar - + 54 223 4958700 Av. Independencia 2342 - Piso 2 - Mar del Plata - Argentina



Una vida segura en la Ciudad Inteligente

66 Cómo pueden las ciudades coordinar respuestas de emergencia más rápidas y eficaces sin expandir dramáticamente las fuerzas policiales?

Durante la cumbre del G20 en 2016, la solución Dahua de Ciudad Segura detectó automáticamente 29.823 vehículos que se comportaban ilegalmente, reduciendo enormemente la carga de las fuerzas policiales y permitiéndoles concentrarse en la protección de áreas clave en la cumbre.



Aprendizaje profundo

para funciones mejoradas y detección de riesgos confiable



Face Recognition Líder en LFW con una precisión de 99.78%



Detección de comportamiento anormal

ntrusión, merodeo sospechoso, reunión de multitudes, etc



Reconocimiento de patentes Reconocimiento preciso

a velocidades de hasta 200km/h



Detección de infracciones de tránsito

Luz roja, exceso de velocidad, uso del teléfono móvil / cinturón de seguridad, etc

Plataforma unificada

para respuestas más rápidas y una mejor eficiencia



Plataforma unificada para Ciudad Segura

Despache rápidamente los servicios de emergencia según el tipo y la ubicación del riesgo detectado



Aplicación Móvil

Reporte la ubicación y las imágenes de video a los centros de seguridad a través de 3G / 4G para una supervisión completa

(€ FC @ (L) № 150 9001:2000



□ ★ □ DAHUA ARGENTINA S.A.

Lola Mora 421, Piso 4, 403, Puerto Madero, C.A.B.A, Argentina

Tel: +54 911 53688454 Email: project.ar@global.dahuatech.com http://www.dahuasecurity.com/la



Intersec Buenos Aires 2018













enerar nuevas oportunidades de negocios, reforzar los lazos comerciales y propiciar la actualización académica son los objetivos de Intersec Buenos Aires, la Exposición Internacional de Seguridad organizada en conjunto por Messe Frankfurt Argentina, la Cámara Argentina de Seguridad (CAS) y la Cámara Argentina de Seguridad Electrónica (CASEL).

Como en cada edición, Revista Negocios de Seguridad estuvo presente y realizó la cobertura en vivo de los tres días del evento y registró, stand por stand, los testimonios y las novedades presentadas por las empresas expositoras, imágenes que fueron publicadas –y aún pueden verse– en las redes sociales de este medio.

INTERSEC 2018

La última edición de Intersec Buenos Aires se realizó entre el 29 y el 31 de agosto pasado en La Rural, donde 185 expositores de Argentina, Brasil, Chile, China, Colombia, Corea del Sur, España, Estados Unidos, Hong Kong y Paraguay recibieron a casi 14 mil visitantes, números que significan un crecimiento del 23 % en expositores (150 fueron los de la edición 2016 de la muestra) y 4 % en asistentes.

Finalizada la muestra, el Presidente y CEO de Messe Frankfurt Argentina, Fernando Gorbarán, destacó y agradeció a "las más de 45 entidades de toda Latinoamérica" que trabajaron para presentar lo que se vio a lo largo de los tres días de Intersec, "una gran muestra de seguridad integral. Un espacio para propiciar negocios y contactos, en el que

se da acceso a capacitaciones y nuevas tecnologías", destacó el directivo.

STAND POR STAND

- ALARI Seguridad + Protección: desde 1949, la empresa diseña y fabrica productos eléctricos y electrónicos pensados para la seguridad de las personas y las propiedades. En Intersec, la empresa presentó en exclusividad los pararrayos desionizantes protectores de campo eléctrico PDCE SERTEC, que evitan la formación del rayo.
- ARG Seguridad: Expuso en el rubro de videovigilancia los productos Longse, completando la oferta en video con la plataforma de gestión de Digifort. Por otro lado, en el segmento de intrusión mostró las soluciones de Risco y toda la gama del fabricante nacional Alonso Alarmas. En cuanto a control de accesos, presentó la línea completa de Anviz mientras que en soluciones contra incendios, ofreció toda la gama de centrales Simplex. Para el segmento de conectividad, expuso toda la línea de productos Air Live.
- Big Dipper Cygnus: entre las soluciones y productos que Big Dipper presentó estuvo el nuevo tótem de emergencias de Dahua; la nueva línea Cygnus Energy de baterías de 12 V x 7 A y UPS de 0.8 a 80 kVA; la alarma vecinal Cygnus y el domo Láser, una adaptación hecha por Big Dipper sobre un equipo PTZ de Dahua. También pudieron verse sistemas de LPR (License Plate Recognition) y controles

- de velocidad con radar. El segmento de seguridad electrónica lo complementó con la nueva línea de centrales y teléfonos IP Cygnus y Yeastar.
- Bykom: ofrece productos y servicios de software para las empresas de seguridad electrónica. Entre las novedades, presentó el Panel de Supervisión Integral y la app Acuda para móvil verificador. Esta aplicación permite a los móviles de la central de monitoreo o a las patrullas verificadoras visualizar y tener alertas de los objetivos a controlar ante un evento.
- Dialer: referentes en el mercado de la distribución en productos de seguridad, Dialer expuso gran parte de su portfolio con Dahua y Hikvision en sistemas de video. Asimismo, mostró las ventajas de Digifort, a través de la presentación de sus nuevas herramientas. En el segmento de intrusión, se pudieron observar paneles inalámbricos de Honeywell y productos la línea de video verificación Videofied. En control de acceso, en tanto, productos de Soyal y Anviz. En incendio, productos FireLite y Cofem. En el área de networking, mostró las ya tradicionales marcas Airlive, Owl, Western Digital, Furukawa y Nexans.
- DRAMS Technology: Como es habitual, DRAMS mostró una variada y renovada línea de productos Suprema, Avigilon, Provisión ISR, Hanwha. Asimismo, anunció formalmente la distribución oficial de la empresa brasileña de molinetes Digicon, que incluye molinetes elec-

Como en cada edición, la exposición reunió a los fabricantes y distribuidores de tecnología aplicada a la seguridad. Intersec fue acompañada por una amplia presencia de público profesional y RNDS realizó una cobertura exclusiva a lo largo de todo el evento.

tromecánicos y electrónicos, pasarelas y puertas para control de acceso.

- DX Control: especialista en soluciones integrales de monitoreo radial, mostró el software de asistencia remota Virtual Expert, el comunicador DX SAM 2 2G/3G WiFi y una interfaz universal que permite el control total de cualquier panel vía WiFi, DX Active WiFi. Su nuevo desarrollo, el comunicador universal DX Full WiFi y la App Full Control completaron la línea de productos.
- Electrosistemas: referente en la distribución de productos para el sector, la empresa presentó una nueva línea de soluciones en alimentación autónoma: paneles solares, reguladores de carga, inversores solares y baterías de gel.
- Extinred: como parte de su crecimiento y en búsqueda de ofrecer mayores servicios al sector, Extinred se suma a la cadena de distribuidores de productos contra incendios, mostrando las distintas soluciones de Notifier, Vesda, Kidde y todas las marcas con las que lleva adelante cada proyecto.
- Fiesa: el distribuidor contó con dos sectores bien definidos: uno destinado a la marca Hikvision y otro donde se exhibieron los productos Paradox. El stand ofreció una experiencia interactiva, única para el visitante, ya que pudieron probar cada uno de los productos y verlos en funcionamiento.
- Fulltime: con sede en Argentina, la compañía nacida en Brasil promocionó una solución integral de rastreo vehicular, alarmas monitoreadas, domótica, visualización y grabación de cámaras en la nube. Entre los principales productos, pudieron verse la app F-Mobile Aero 5.0, diseñada para tener el control y la gestión completa de la flota de vehículos; FullArm Monitoreo, software de monitoreo 100% cloud, y FullArm Cliente, app diseñada para vincular en un mismo aplicativo alarmas domiciliarias, CCTV, rastreo de vehículos y automatización residencial.
- Hikvision Latinoamérica: en su stand, los visitantes pudieron explorar una gran diversidad de productos funcionando en vivo, comenzando por una

- isla destacada de Al Cloud, soluciones que combinan tecnología de inteligencia artificial con sistemas de reconocimiento facial. Dentro del concepto de Deep Learning, se destacó el dispositivo multisensor de vigilancia panorámica PanoVu, que ofrece vistas de 360° con alta resolución. Completaron la exhibición los productos de las líneas Pyronix, EZVIZ y HiLook.
- Intelektron: la empresa exhibió gran parte de su portfolio de productos, 100 % desarrollados y fabricados en Argentina. Se destacaron la nueva pasarela motorizada con puertas de vidrio PAS FS-2000 y la pasarela óptica PAS OP-1000. Completaron la exhibición la controladora API Serie 4000, el software APIWin, el lector IN-Prox, el reloj para tiempo y asistencia, el software REIWin y el sistema de identificación remoto de radiofrecuencia IN-RID, entre otros.
- Netio: empresa nacional de reconocida trayectoria en el segmento de la comunicación, presentó el comunicador GPRS NT-LINK 3G Click con WiFi y la app Click, disponible para interactuar con todos los comunicadores de la línea NT-LINK 3G/2G. Además de los productos mencionados y entre los exhibidos, estuvo la alarma comunitaria NT-ACM, las receptoras remotas NT-RRL, dispositivos de pánico y un detector de inactividad diseñado para empresas de seguridad física.
- PPA Argentina: dedicada a la comercialización de equipos para automatización de puertas y portones, la empresa presentó la tecnología Brushless DC aplicada a sus motores. Por otro lado, se pudo acceder a la visualización e instructivo de las apps desarrolladas por la empresa, tanto para los instaladores como para los usuarios. Cabe destacar también, la presentación del panel de alarma PPA Spirit.
- Punto Control: distribuidor y fabricante nacional de soluciones para control de accesos, presentó su línea de molinetes de alto tránsito Geluma, una completa línea de pedestales de acero inoxidable, puertas de acceso para discapacitados, rampas, barandas, bretes y pasarelas metálicas de fabricación

- propia. Asimismo, expuso un amplio abanico de cerraduras y todos los productos de sus marcas representadas.
- Seagate: los productos destacados de la compañía, especialista en dispositivos para storage, fueron la línea de discos diseñados especialmente para soluciones de videovigilancia, Skyhawk y Skyhawk Al, unidades que fueron perfeccionadas para cargas de trabajo ininterrumpidas y con capacidades de hasta 14 TB. Su ancho de banda facilita el soporte de hasta 64 cámaras de seguridad simultáneas. También exhibieron en el stand unidades Barracuda, Barracuda Pro, Iron Wolf y Backup Plus.
- Siera Electronics: la marca estuvo presente a través de su red de distribuidores: ADC, Dexa, Dosa, Hurin, JRI, Kit experto, Play Security y RadioSet. Entre las novedades, mostró la nueva línea de productos HDPLUS de tecnologías analógicas; los nuevos productos con IVS, LPR y otras soluciones tecnológicas; los sistemas de control de acceso Clever Access; la nueva línea de videoporteros, tanto con tecnología IP como convencionales; y sus soluciones en audio profesional para distintos segmentos verticales.
- es SPS: la empresa mostró en exclusividad el Robot Patrulla de Seguridad S5.1, diseñado y fabricado por SMP Robotics y del cual la empresa es representante en Argentina. Asimismo, expuso una completa línea de productos de seguridad de alta tecnología contra intrusión y sabotaje de la marca T-SEC, de origen italiano.
- Tanyx: unidad de negocios específica de Maynar para atender al segmento de la seguridad electrónica, presentó en su stand el Control Lenox Cloud, software desarrollado íntegramente en la nube para monitorear fácilmente el control horario y el acceso de empleados, y Battery Cam de Foscam, una cámara 100 % libre de cables que no requiere de alimentación eléctrica ni de red.
- True Digital System: presentó dos novedades de rubros específicos: para el segmento de seguridad, lo más reciente



CONTROL DE ACCESOS, PROXIMIDAD, BIOMETRICOS

DIALER SEGURIDAD ELECTRONICA

SOYAL

Aún quedan muchas puertas por abrir.



PROXIMIDAD

PRESENTISMO

BIOMETRIA

LECTORES

TECLADOS

PULSADORES

CERRADURAS

TARJETAS

- Asesoramiento personalizado
- Soporte y capacitación
- Distribuidores en todo el país
- Stock permanente







Dialerseguridad

Dialermedios

Dialermedios

O DialerMedios

La Rioja 827 (C1221ACG) Ciudad de Buenos Aires Tel/Fax: (54 11) 4932-3838

info@dialer.com.ar

www.dialer.com.ar



SOLUCIÓN INTEGRADA DIGIFORT

















H.264



2x más espacio

G711A compression, support two-way audio Max support 64 GB TF card Optional, Support IEEE 802.3af 64G SD Card Support both external trigger and motion detection trigger Alarm IN/OUT Built-in POE



ventas@electrosistemas.com.ar

H.265



(011) 4713-8899 / 5550 Whatsapp: 11-4437-3506



Sucursal Buenos Aires: Laprida 4034 - Villa Lynch Sucursal Córdoba: Rivera Indarte 1519 - B°Cofico











uchas gracias por visitarnos en Intersec Buenos Aires 2018! Estuvimos presentes en el Centro de Exposiciones de La Rural mostrando los nuevos productos:

- Software de Reconocimiento Facial.
- Detección de patentes.
- · Cámaras térmicas.
- Sistema de alarmas.
- Sistemas de detección de incendios.

Agradecemos el acompañamiento a nuestros clientes y esperamos contar con nuevos amigos en Hurín Seguridad Electrónica.

¡MIRÁ LAS FOTOS!

ff /HurinSeguridadElectronica







Intersec Buenos Aires 2018













EXPOSITORES:

- Alari Seguridad + Protección ARG Seguridad
- Big Dipper Technology
- Bykom software para monitoreo
- Cygnus Electronics
- Dahua Technology
- Dialer Seguridad ´- DRAMS Technology
- DX-Control / SoftGuard
- Electrosistemas de seguridad
- Euro Cerco ExtinRed

- Fiesa Fulltime / PPA Argentina
- Hikvision Latam
- Intelektron
- Itego GPS / Queclink
- Negocios de Seguridad
- Netio
- Punto Control
- Seagate
- SEISA
- Siera Argentina SPS
- Tanix Seguridad
- True Digital Systems
- Western Digital
- ZKTeco Argentina

















Más fotografías en nuestras redes sociales











COMODIDAD Y SEGURIDAD











Nueva Central Telefónica

5352-8344 www.ppa.com.ar



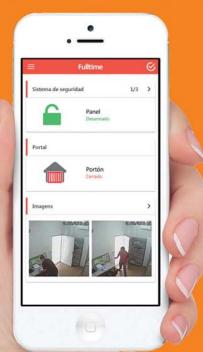
Seguridad y Domótica al alcance de todos



PPA SPIRIT es un nuevo equipamiento loT (Internet of Things/ "Internet de las cosas") que ofrece más conectividad al usuario con el ambiente y aumenta el confort y la seguridad del hogar.

Configure, accione y monitoree su sistema de alarma, portones automáticos, iluminación, automación de electrodomésticos y muchos otros equipamientos, con **PPA SPIRIT**

Control y gestión desde el smartphone, dondequiera que esté.





rme y desarme No remoto **pus**



Notificación vía push notification



Control de portones



Integración de cámaras IP v DVRs



Permite la automatización de edificios

www.ppa.com.ar





DISTRIBUIDOR OFICIAL



Lectores, tarjetas y llaveros

Tecnología multiplataforma en 125 Khz, 13.56 Mhz y Bluetooth HID Prox, INdala, AWID y EM4102 (EM-Marin), iClass Seos, iCl.ass SE, iClass, MIFARE, MIFARE DESFires, OMNIKEY, Mobile NFC, Mobile Bluetooth.











Línea completa de controles de acceso IP en red expandibles hasta 8 puertas o autónomos - Lectores - Tarjetas - Llaveros RFID







Cerraduras electromagnéticas

Pestillos - Pernos - Pulsadores - Botones de Pánico









GERTREG#

IPROTEGE LO QUE REALMENTE IMPORTA!



- Producto NO LETAL certificado bajo norma IEC60335-2-76 anexo Bb2
- · Barrera Física Perimetral que repele al agresor
- · Gran Poder de disuación
- · Retarda el intento de intrusión (coacciona)
- · Combina con cualquier tipo de perímetro
- · Gran amplitud de distancia de detección

Software de Control Central para Perímetros



DISUADE – DETECTA – REPELE









La línea más completa de accesorios







Alambres de Aluminio y Acero Galvanizado



www.certrec.com.ar











Intersec Buenos Aires 2018

de Honeywell en video, mientras que para el sector de extinción de incendios, presentó Vortex 500 de Victaulic, un sistema híbrido que incorpora un agente extintor líquido (agua) y gas inerte (nitrógeno) que se descargan desde un emisor común.

 ZKTeco: además de las tradicionales soluciones de ZK y la gama Green Label, la compañía mostró sus nuevos productos, entre los que se destacan un gran display de 43" de verificación facial simultánea UFace WG100; el sistema de inspección por rayos X ZK5030C para equipaje pequeño; un detector de metales de 33 zonas, el ZKD4330; una barrera de cortesía SBT1000S bidireccional y terminales de puntos de venta biométricos POS.

LIVING DE LA SEGURIDAD

Por primera vez, Intersec contó con un espacio exclusivo para aquellas empresas interesadas en destacar un producto o servicio de su portfolio: el Living de la Seguridad.

Comercializado por Revista Negocios de Seguridad, este espacio contó con la presencia de seis expositores, que apostaron a mostrar sus productos a través de una nueva forma de comunicación de sus actividades y se manifestaron sumamente satisfechos con la respuesta lograda a lo largo de la muestra.

"Es nuestra primera experiencia en una exposición de estas características y nos resultó ampliamente satisfactoria. Pudimos conversar con potenciales clientes, presentando de manera efectiva un servicio muchas veces considerado intangible como el monitoreo mayorista de alarmas", expresó Gastón Tígalo, de RAM.

Por su parte, Eric Natusch, de Certrec, también consideró auspiciosa la iniciativa: "al mostrar un producto único,

aumentan las posibilidades de presentarlo con más detalles, enfocándose en la necesidad especifica de quien consulta. Además, el auditorio del que dispusimos los expositores siempre estuvo colmado y fue una buena oportunidad de llegar a nuevos usuarios", concluyó el directivo.

Gustavo Buffoni, importador de la empresa Interwave, coincidió con sus colegas: "Al tratarse de una monomarca y de productos específicos para un sector, como el del rastreo y seguimiento de móviles, se puede llegar de manera directa a una solución, ya que quien visita ese espacio es específico en su problemática".

Desde Nuzzar las conclusiones fueron igual de satisfactorias. "Presentamos un producto íntegramente desarrollado en Argentina, adaptable a diferentes soluciones, con buena recepción por parte de quienes visitaron nuestro espacio", afirmó Nelson Curi.













- Interwave Tech Solutions
- Nanocomm

- Red Argentina de Monitoreo











intersec BUENOS AIRES

26 – 28 Agosto 2020, La Rural Predio Ferial Buenos Aires, Argentina

¡Muchas gracias!

Una vez más, su presencia en Intersec Buenos Aires posicionó a la exposición como la más relevante de la industria de la seguridad.

- 18.000 m² de superficie 13.774 visitantes profesionales
- 170 expositores nacionales y 15 internacionales (crecimiento del 23%)
- 65 conferencias técnicas y demostraciones
- 90 reuniones con compradores extranjeros

Nos vemos en 2020!

intersecbuenosaires.com.ar



Horarios: miércoles a viernes de 13 a 20 hs.

Evento exclusivo para empresarios, usuarios y profesionales del sector. Para acreditarse debe presentar su documento de identidad. No se permite el ingreso a menores de 16 años incluso acompañados por un adulto. Messe Frankfurt Argentina: + 54 11 4514 1400 - intersec@argentina.messefrankfurt.com Cal/Amp[®]

Hablamos un solo idioma en rastreo. El de simplificar procesos y optimizar recursos.

CalAmp lider mundial en soluciones de rastreo vehicular, llega a Argentina para traemos la próxima generación de equipos de restreo.



Telematics Devices



CalAmp Telematics Cloud



Software Applications

In Partnership with Interwave. Interwave, S.A. is an Authorized Distributor for CalAmp products, 'CalAmp World Wide Partner Program' member

For more information, please visit interwavegroup.com
Tel. +54 11 4621- 4749
Info@interwavegroup.com



Incorpora la solución más profesional y completa del mercado de la seguridad





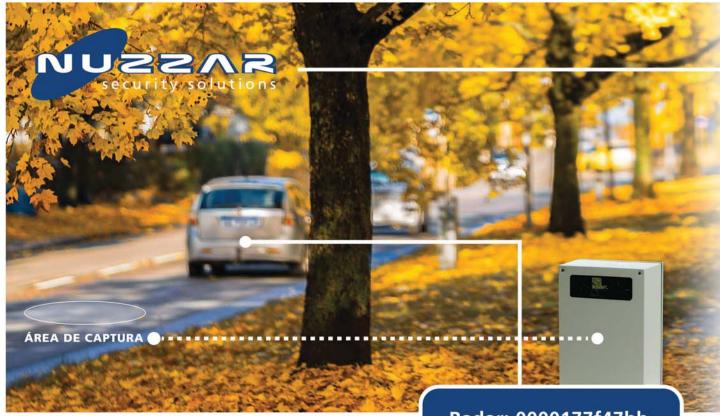




En tus manos un nuevo sistema de alarmas

- Monitoreo masivo y "Low Cost"
- Tangibilice el servicio de Seguridad Física
- Nuevos mercados: edificios, barrios cerrados, shopping y otros
- Alarmas vecinales profesionales
- Autoinstalable
- No requiere SIM CARD ni panel de alarmas





series

MS-SVDVS

www.nuzzar.com

NZRadar Solución para prevenir y disminuir los excesos de velocidad vehicular.

Permite capturar y registrar infracciones según las velocidades establecidas, para el posterior apercibimiento o cobro, con el objetivo de disminuir la velocidad y otorgar mayor seguridad dentro de barrios cerrados, cocheras privadas, estacionamientos públicos, etc.

Por medio de un radar del tipo doppler y una cámara Profesional, el sistema genera un registro encriptado con la información pertinente (fecha, hora, velocidad de medición, velocidad máxima, imágenes de la toma, video, etc.) almacenando de forma local en disco SSD. Radar: 0000177f47bb



30/10/2017 | 17:30:03

Información: 37 km/h

Velocidad max permitida:

30 km/h

Radar Nuzzar nº serie NZAAPE1032

FUNCIONES















series

MS-OC

www.nuzzar.com

NZOCR es un sistema de captura de imágenes y reconocimiento de chapas patentes Argentinas y del Mercosur.

Desarrollado íntegramente por Nuzzar posee la capacidad de integrarse con cualquier sistema (Control de Accesos, CCTV, etc) vía TCP o Wiegand. La toma para el reconocimiento se realiza con cámaras IP standard compatibles RTSP/ONVIF.

El sistema cuenta con almacenamiento de reconocimientos por 1 año o más con búsquedas inteligentes. Permite también la carga de un listado de vehículos autorizados y/o vehículos buscados y si se detectará el paso de un vehículo de esta lista generar una alarma al sistema central.

Las captura y reconocimiento se realizan tanto de día como de noche. En velocidades entre 10 y 250 Km./Hora.

Es un producto ideal para municipios, control de acceso de barrios cerrados o garages, depositos, etc.

FUNCIONES

RECONOCIMIENTO DE CARACTERES A G 7 5 9 L H

CONTROL







CAPTURA : ← | 0/200 KM/H







VIII Encuentro de Seguridad Privada

Organizado por CAESBA y CAESI, con la participación de CEMARA

Con la presencia de funcionarios públicos y autoridades de las principales cámaras del sector, el encuentro reunió las conclusiones de especialistas en materia de normativa, el mercado informal de trabajo, la relación de las empresas con sus clientes y la creciente integración de la seguridad privada con la pública.

rganizado por la Cámara de Empresas de Seguridad de Buenos Aires (CAESBA) y la Cámara Argentina de Empresas de Seguridad e Investigación (CAESI) bajo el lema "Consolidando el rumbo", se realizó una nueva edición del Congreso de Seguridad más importante de la Provincia de Buenos Aires, que incluyó cuatro mesas de trabajo sobre diferentes temáticas: marco normativo, informalidad, relación de las empresas con los consumidores y la seguridad electrónica.

El evento, realizado en el Edificio Lahusen de la Ciudad de Buenos Aires, contó con la presencia de más de doscientos asistentes, entre los que se encontraban funcionarios legislativos y judiciales porteños, bonaerenses y de la Nación

El Diputado Nacional por la Provincia de Buenos Aires Dr. Guillermo Montenegro fue uno de los oradores, quien afirmó que el sistema de seguridad pública "jamás va a reemplazar al sistema de seguridad privada, lo cual no quiere decir que no sean complementarios. Los agentes de seguridad privada tienen información que puede ser muy útil para ayudar al sistema de seguridad pública. Estamos atravesando un cambio de paradigma y la presencia del Estado es fundamental para mejorar la capacitación en todos los sectores".

Por su parte, el Procurador General de la Suprema Corte de Justicia de la Provincia de Buenos Aires, Julio Conte-Grand, explicó: "La provincia tiene una enorme extensión y una particular heterogeneidad. Por eso, tenemos que hacer un gran esfuerzo no solo para diseñar las estrategias adecuadas sino para generar un cambio cultural. Tenemos la convicción de que la tarea conjunta ayuda a mejorar las condiciones de seguridad".

El cierre de la jornada estuvo a cargo del presidente de CAESBA, Eduardo Aberg Cobo, quien afirmó: "La historia nos demostró que los grandes cambios







se logran en conjunto, con compromiso y con acciones concretas, con creatividad y generosidad. Es necesario que las Cámaras generemos un espacio de diálogo y un temario común, que nos permitirá concretar los desafíos y las enormes oportunidades que tenemos".

MESAS DE TRABAJO

La mesa "Marco normativo", moderada por el Dr. Álvaro Marí Hernández, contó con la presencia del asesor de la Comisión de Seguridad Interior de la Cámara de Diputados de la Nación, Dr. Mauro Martinelli, y el Dr. Alejandro Linares Luque, del estudio De la Vega, Caldani & Linares Luque. Entre las principales conclusiones se afirmó que, a través de las cámaras, "hay que trabajar en forma colaborativa para acercar a las autoridades nuevas propuestas para llegar a una norma conjunta, única y federal. Es necesario trabajar en común, debido a que se está dificultando la actividad frente a las nuevas tasas de algunos municipios bonaerenses".

Daniel Castagnola, por su parte, moderó la mesa "Informalidad: cómo afecta al sector", donde participaron directivos comunales y bonaerenses de las áreas de Seguridad y Trabajo, así como funcionarios de ARBA. "De manera selectiva tenemos que empezar a suscribir convenios con otros entes gubernamentales para trabajar sobre hechos puntuales. Tenemos que ayudar al Estado, a través de nuestro conocimiento, a que nos ayuden. Nosotros podemos identificar dónde se vulneran las normativas y compartir esa información con los organismos correspondientes para reducir la informalidad en el sector", explicaron a modo de conclusión.

En la mesa "Clientes: mirada desde la demanda", de la que participaron directivos de empresas y complejos habitacionales, el moderador Luis Vecchi resumió: "Nuestros clientes coinciden en que el vigilador es la cara de la empresa. Por eso hay que seguir trabajando en los procesos de selección, entrenamiento y capacitación del personal".

Finalmente, el Ing. Alberto Zabala y Roberto Juárez moderaron la mesa "Seguridad electrónica: actualidad e integración", donde estuvieron presentes funcionarios del Ministerio de Seguridad bonaerense, el Dr. Gabriel lezzi, del estudio lezzi & Varonne, especialista en delitos de piratería del asfalto y directivos de CEMARA, entre ellos su Presidente, Walter Dotti (más información sobre la participacón de la Cámara, ver "Boletín CEMARA" en la página 132).

Tu socio profesional,

tiene el respaldo que tu proyecto necesita.

Somos un distribuidor integral de seguridad electrónica y nuestras soluciones profesionales se encuentran respaldadas y homologadas por las marcas más reconocidas del mercado.

- **Videovigilancia**
- Almacenamiento
- Control de Acceso
- (W) Conectividad / Redes
- Servidores / Terminales de Control
- Detección y Control de Incendios
- (Intrusión / Alarmas
- Infraestructura / Cableado

▼ MARCAS ASOCIADAS



































HIKVISION®

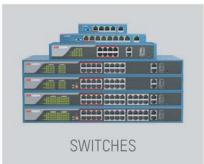
GRANDES PRODUCTOS, GRANDES SOCIOS.























HiLook

By HIKVISION

Seguridad de alto desempeño a precios bajos todo el año.











ALTO DESEMPEÑO

FÁCIL INSTALACIÓN

CALIDAD CONFIABLE

PRÓXIMAMENTE

PRECIOS BAJOS



No importa dónde estés, EZVIZ siempre te hará sentir como en casa.



Seguridad

Hogar Inteligente Servicios en la Nube

Entretenimiento

▶ DISTRIBUIDOR **OFICIAL**



WWW.SELNET-SA.COM.AR



Feria de Seguridad E+S+S

Colombia, sede de un nuevo evento de la industria

Con gran éxito se llevó a cabo en el predio Corferias de Bogotá una nueva edición de la Feria E+S+S, que reunió a más de 250 marcas y 12 mil visitantes, entre integradores, instaladores y demás profesionales de la industria de la seguridad electrónica.







a Feria Internacional de Seguridad E+S+S, que se realizó del 22 al 24 de agosto en el Gran Salón de Corferias de Bogotá, Colombia, recibió 12 mil visitantes profesionales, que accedieron al show de tecnología del cual participaron más de 200 expositores directos y 250 marcas representadas, con novedades de 16 países.

Patricia Acosta, Directora de la feria, señaló que E+S+S "tuvo un crecimiento de asistentes del 25 % respecto del año anterior, lo cual muestra el fortalecimiento del evento y su posicionamiento como feria del sector en América Latina".

Asimismo, "la calidad de los expositores y su compromiso con el mercado dejó una vara muy alta, los 12.000 visitantes profesionales cumplieron sus expectativas en negocios y soluciones, la exhibición tecnológica y comercial permitió que las marcas brillaran con sus lanzamientos para la región", amplió Acosta.

La estructura académica de la feria, en tanto, rompió récords: cinco foros gremiales y 90 conferencias técnico-comerciales reunieron a 2.700 asistentes al programa académico, que además "contó con la presencia de 133 conferencistas. Sin dudas un éxito total", precisó Patricia Acosta.

Por su parte, Laura Escobar, Gerente general de GSP (Global Security Protection), afirmó: "Creo que la feria aumenta exponencialmente el posicionamiento de la empresa en el mercado". Al respecto, Martin Otazua Rozo, especialista en Marketing de Dahua Technology Colombia, expresó: "Atendimos aproximadamente 2.000 personas durante la feria, con quienes esperamos cerrar proyectos con el gobierno, banca y finanzas, petroleras y algunas instituciones independientes y privadas".

Hugo Torres, Director ejecutivo de ANRACI Colombia, indicó: "Nuestro balance en la feria es satisfactorio. El primer salón de la protección contra incendios fue uno de los más concurridos en esta edición; de igual forma, la muestra comercial se destacó por dar a conocer tecnologías de punta para el país y la región".

"La primera prueba Side By Side realizada en Colombia durante la feria fue un éxito total", agregó Torres. El objetivo principal con esta prueba fue crear conciencia ante la comunidad sobre la importancia de proteger sus hogares y compañías. "Hemos demostrado la efectividad y rapidez de los sistemas de protección contra incendios, los cuales salvan miles de vidas humanas. Sumado a ello, se contó con la participación de 200 asistentes, los cuales pudieron disfrutar de un intercambio de conocimiento con 12 conferencistas internacionales y 8 nacionales".

MÁS TESTIMONIOS

Juan Fernando Villegas, Gerente de Aerodrones.com, aseveró: "Hicimos una buena labor con sectores industriales interesados en nuestros productos con previsiones para la industria minera, agro, militar, metalmecánica, entre otras. Estas expectativas las logramos de acuerdo a las soluciones y al apoyo que está brindando la tecnología de aeronaves remotamente tripuladas en Colombia".

"Tuvimos un balance positivo al contar con la oportunidad de contactarnos y reunirnos con los principales integradores del sector de videovigilancia del país y presentar el nuevo portfolio de la serie Skyhawk", resaltó por su parte Adriana Marcucci, Gerente para Colombia de Seagate.

Juan Narváez, Director de T&I audio, expresó que la empresa "abrió canales de distribución muy fuertes con el propósito de seguir innovando y así poder mostrar más de lo que ahora nos caracteriza como empresa. En la feria mostramos nuestros sistemas de altavoces IP y el sistema de audio evacuación".

Catalina Rodríguez, Gerente de Marketing para Hikvision Colombia, afirmó: "Encontramos una excelente oportunidad para presentar la marca, los productos y las nuevas tecnologías que tenemos. Tuvimos clientes muy provechosos y reuniones muy importantes en las que mostramos tecnologías que la gente no sabía que teníamos disponible. Ampliamos nuestra gama de productos hacia sistemas de seguridad más completos".

La próxima edición de la Feria Internacional de Seguridad E+S+S se realizará del 21 al 23 de agosto de 2019, nuevamente en Bogotá, Colombia.



SKYHAWK

SURVEILLANCE

INTELIGENTE. SEGURO. CONFIABLE.

Sistemas de seguridad optimizados por IA

Optimizadas para sistemas DVR y NVR, las unidades SkyHawk™ para sistemas de seguridad están ideadas para cargas operativas las 24 horas en capacidades de hasta 10 TB. Equipada con el firmware ImagePerfect™ mejorado, SkyHawk ayuda a limitar los fotogramas perdidos y el tiempo de inactividad con una calificación operativa el triple del de las unidades de sobremesa, y está lista para grabar hasta 90 % del tiempo con transmisiones de hasta 64 cámaras de alta definición













SOLUCIONES DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA

CONEL MEJOR SOPORTE Y ASESORAMIENTO PARA SUS PROYECTOS











PROFESIONALISMO . ACOMPAÑAMIENTO . INNOVACIÓN

























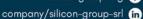
+54 (011) 4791-0317 - Líneas rotativas

info@silicongroup.com.ar

Av. Libertador 264 Piso 4 to B | Vicente López | BA

www.silicongroup.com.ar

silicongroup.arg f





Western Digital.

VIGILANCIA

S CONEXIONES MEJORAN A CLARIDAD.

Disco de vigilancia optimizado para IA WD Purple™ de 12 TB:



Construido para operación 24/7.



Diseñado para utilizar hasta 64 cámaras de alta definición.

Western Digital **WD PURPLE**™ SURVEILLANCE DRIVE

Carga de trabajo 180 TB/año*.



Optimizado con la tecnología AllFrame 4K™.

Años Garantía limitada



Ahora puedes escoger el disco de videovigilancia y la capacidad que más se adapte a tus necesidades y la de tus clientes con el nuevo calculador de almacenamiento exclusivo de Western Digital!

Conseguilo en:

WD PURPLE™ CALCULADOR DE **ALMACENAMIENTO**





1 El Indice de carga de trabajo se anualiza y se define como la cantidad de datos del usuario que se transfiere desde o hacia el disco duro. Índice anualizado de carga de trabajo = X TB transferidos (8760/horas de encendido grabadas). El Indice de carga de trabajo variará según las configuraciones y los componentes de hardware y software.

© 2018 Westren Digital Corporation o sus empresas afiliadas. Western Digital, WD Purple, Ultrastar y el logotipo de Western Digital con marcas comerciales registradas de Western Digital Corporation o de sus empresas afiliadas en los Estados Unidos y en otros países. Se pueden mencionar otras marcas en este documento que nortenezca a otras empresas

Security Factory presenta el panel Marshall IP

Nuevo desarrollo de la compañía

Alejandro Luna, directivo de la empresa, describe en esta nota las características y beneficios del nuevo panel de alarmas. Además, adelanta los próximos pasos de la compañía y ofrece un panorama de las ventajas de la tecnología inalámbrica aplicada.



SECURITY FACTORY

+54 11 4633-3538

ventas@securityfactory.com.ar

www.securityfactory.com.ar

AlarmasMarshall

/user/PROTEXAGROUP

/alarmasmarshall

esde hace más de quince años, Security Factory fabrica y comercializa sistemas electrónicos, convirtiéndose en uno de los referentes en el desarrollo de productos inalámbricos aplicables a la seguridad. Su familia de productos está compuesta por centrales GSM, detectores infrarrojos (interior y exterior), sensores magnéticos, de humo y centrales inalámbricas.

La atención y trato personalizado que brinda Security Factory a cada uno de sus clientes es otro de los pilares de la empresa, que la diferencia e identifica en el mercado.

"Nos caracterizamos por desarrollar íntegramente nuestros productos. Esto conlleva un compromiso de calidad que requiere de tiempo. Por eso es que tomamos todos los recaudos necesarios a la hora de presentar una nueva solución al mercado", explicó Alejandro Luna, Gerente comercial de Alarmas Marshall.

"En esta ocasión, lo que vamos a poner a disposición de los instaladores es nuestra nueva solución, el panel Marshall IP", amplió el directivo.

"Se trata del primer panel de alarma IP nacional totalmente integrado, es



decir, sin necesidad de anexar un módulo y con un sistema de configuración que se realiza en forma rápida y sencilla", explicó Luna acerca del nuevo producto.

- ¿Qué ventajas ofrece Marshall IP al instalador?

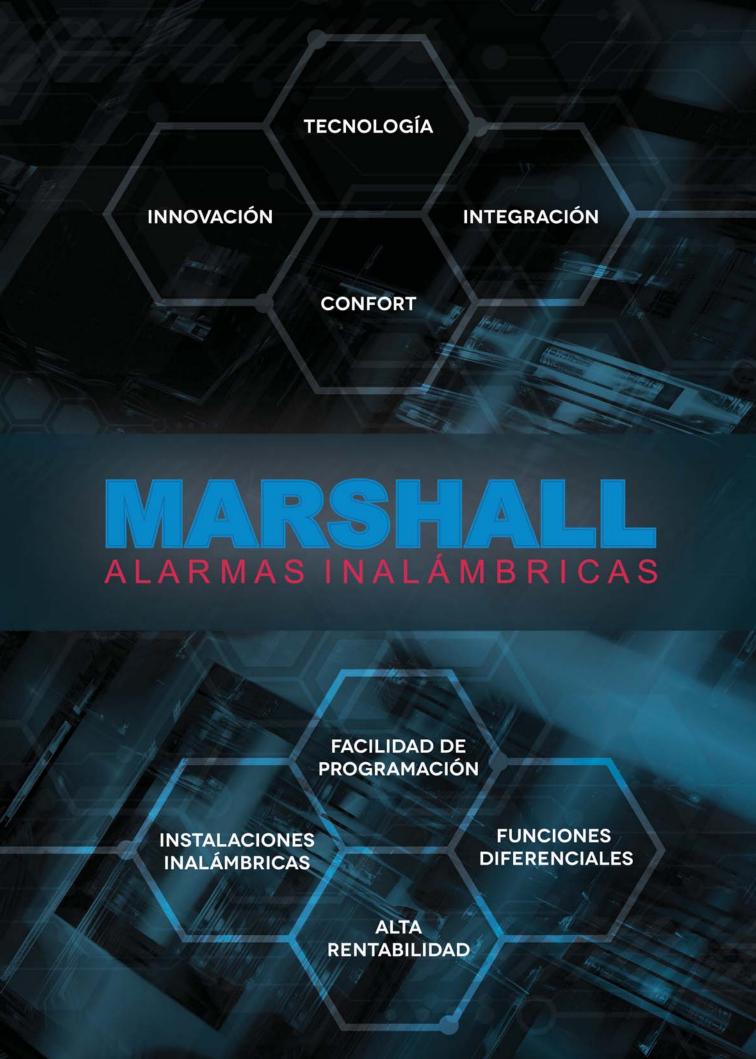
- Siempre nos hemos caracterizados por diseñar productos amigables para el instalador y este caso no es la excepción. En Marshall IP hemos desarrollado un sistema de programación completamente partiendo desde la app, que le permite al instalador poder configurarla en menos de cinco minutos. Por otro lado, al tener el receptor inalámbrico incorporado, permite realizar instalaciones rápidas, seguras y estéticas, cualidades muy valoradas por el usuario final. Por último, hemos puesto el foco en lograr un precio acorde y muy competitivo para el mercado, que le va a permitir al instalador obtener una excelente rentabilidad, lo que sumado a la rápida instalación se traduce en mayor ganancia.

- ¿Qué ventajas tiene para el usuario final?

- El usuario final va a poder visualizar el estado de su panel de alarma en tiempo real desde la app Marshall Smart y, además, conocer si hay 220 V en el lugar, si la batería es óptima y, lógicamente, si hay un disparo de robo, asalto, emergencia médica o incendio, mediante notificaciones push. La app es totalmente gratuita, por lo que el usuario no tiene ningún tipo de costo mensual.

- ¿De qué se trata del panel Vecinal IP?

- Marshall Vecinal IP es un producto que va a revolucionar el mercado de las alarmas comunitarias, ya que se trata de un equipo con tecnología WiFi, que se maneja completamente desde nuestra app Marshall Vecinal. Las ventajas fundamentales son que el usuario activa el sistema desde la app sin tener límite de distancia, como suele pasar con los controles remoto. Es decir, si el usuario quisiera activarla desde el interior de la casa, puede hacerlo tran-



DISTRIBUIDORES OFICIALES

Precio especial al gremio • Stock Permanente • Capacitaciones Soporte técnico • Atención personalizada



01 SEGURIDAD

- ventas@01seguridad.com.ar
- www.01seguridad.com.ar



⋖ m

⋖

HORSE POWER

- Gavilán 1761 1B
- 15-5044-1805
- distribuidorahorsepower@gmail.com
- www.distribuidorahorsepower.com



SEGURIDAD ELITE

- Arengreen 1263
- 4988-9090
- ventas@seguridadelite.com.ar
- www.seguridadelite.com.ar



ELECTRO SOLTEC

- Avenida Forest 354
- 4551-0804
- 🤓 www.electrosoltec.com



PLAY SECURITY SYSTEMS

- San Nicolás 237
- 4612-0257
- ventas@playseguridad.com
- www.playseguridad.com



SEGURIDAD TOTAL

- Av. Roosevelt 5320
- 4522-8606
- gremio@seguridadtotal.com.ar
- www.seguridadtotal.com.ar



ALASTOR

- 🔾 Jose Maria Casullo 229, Morón 📞 4627-5600
- info@alastor.com.ar
- www.alastornet.com.ar



ALKES TECHNOLOGY

- Santos Vega 8030 P.B, Villa Bosch 【 4840-1984
- ventas@alkes.com.ar
- www.alkes.com.ar



BAYRE SEGURIDAD

- Rivera Indarte 698, Villa Sarmiento 🔼 4656-5340
- contacto@bayreseguridad.com.ar
- www.bayreseguridad.com.ar



E17 SEGURIDAD

- Ocronel Perin 3847, Ciudadela
- 4600-2259
- mkt@e17alarmasparacasas.com.ar
- www.e17alarmasparacasas.com.ar



TAMBIÉN ENCONTRANOS EN TEMPERLEY, ROSARIO Y CORDOBA

- 💽 Av. Bartolomé Mitre 1400, Florida Oeste 📞 4761-7661
- info@seg.com.ar
- www.seg.com.ar



SEGURY SISTEM

- Las Heras 2075, Villa Ballester
- 4847-2665
- info@segurysistem.com.ar
- www.segurysistem.com.ar





ALARMAS G3

- 12 de Octubre 318, B. Blanca (0291) 452-3467
- gustavogorza@yahoo.com.ar

ELECTRICIDAD BENITEZ

Moreno 172, Lobos

Electricidad

- (02227) 421237
- electricidadbenitez@hotmail.com
- www.electricidadbenitez.com



STOP SEGURIDAD

- Salta 4345, Mar del Plata (0223) 4731-500
- 🔀 ventas@stopseguridad.com.ar
- www.stopseguridad.com

aster's

MASTERS INGENIERIA ELECTRÓNICA

- 💽 Av. Gdor. Amadeo Sabattini 2139 📞 (0351) 457-0202
- mastersingenieria@gmail.com
- www.alarmasmasters.com

ENDOZA

Σ

EUQUEN

z

ш

AIR

BUENOS



DOSA SEGURIDAD ELECTRÓNICA

- Peltran 1286, Mendoza (0261) 360-1356
- www.dosaseguridad.com

Ē SANTA

CÓRDOBA



PROPIEDAD PROTEGIDA

- Pv. Rondeau 4173, Rosario 0810-888-9035
- ventas@propiedadprotegida.com.ar
- www.propiedadprotegida.mitiendanube.com



TESCOM SRL

- Santa Fe 509, Neuquén (0299) 447-4645
- ventas@tescomsrl.com.ar
- www.tescomsrl.com.ar

TUCUMAN



VIDEO SEGURIDAD TUCUMAN

- Pellegrini 630, S.M. de Tucumán
- (0381) 642-9007

1 ODOSEO

🔀 osandoval2004@gmail.com

CHUBUT



DAXAL

- Chiquichan 24, Pto. Madryn 🔽 (0280) 154350802
- info@daxal.com.ar
- www.daxal.com.ar

FORMOSA

TODO SEGURIDAD

- H. Irigoyen 837, Formosa (0370) 428 4000
- tsconectividad@gmail.com
- www.todoseguridad837.com

0 ш

ENTR



ZEUS ALARMAS

- Av. Laurencena 111, Paraná (0343) 4220541
- zeusalarmas@hotmail.com

MISIONES



MAS SEGURIDAD

- (376) 490 9120 Av. Lavalle 4596, Posadas
- contacto@masseguridad.com.ar
- www.masseguridad.com.ar

ESTERO

DEL

SGO.

ODIGINET

SOLUCIONES TECNOLOGICAS DE H.F.G SRL

DIGINET

- Buenos Aires 416
- (03856) 990315
- ninosgo@hotmail.com

SAN LUIS



INFOTEC

- Pringles 539, Local 1.
- (0266) 46322832
- infotecsanluis@gmail.com
- www.infotecsl.com.ar

LANZAMIENTO

MARSHALL IP

Bienvenidos a la próxima generación de alarmas inteligentes conectadas a Internet. Sin agregar módulos. Configuración en menos de 5 minutos.



- 15 zonas inalámbricas + 6 cableadas.
- Manejo en tiempo real desde APP Marshall Smart.
- 2 PGM's disponibles.
- Aviso instantáneo de corte y retorno de 220V.
- Aviso ante emergencia médica.
- Aviso de batería baja.
- Zona especial para sensores de humo RF.
- Identificación de usuario y zonas por alias.
- Pánico sonoro y silencioso.

DIFERENCIATE CON ESTAS PRESTACIONES!



Video verificación con Dahua, Hikvision, Siera y Longse.



Botón de llamado al 911.



Sistema Anti-Entradera.



Sistema de Confirmación de Intrusión.



Alertas de S.O.S. con geolocalización integrado a Whatsapp.



Activación Automática.



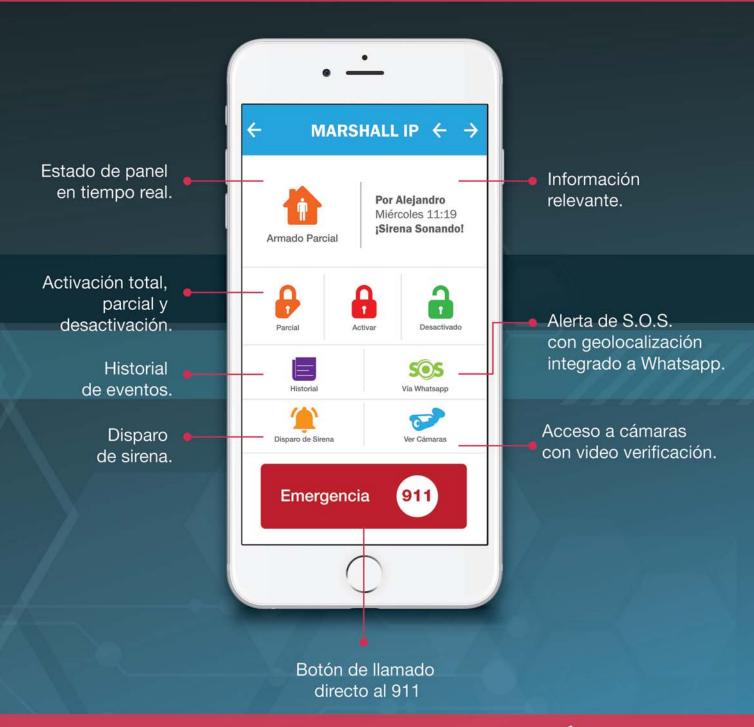
Abrí y cerrá tu portón SEG desde tu celular.



Integración con Marshall Vecinal IP.

iNOTIFICACIONES EN TIEMPO REAL!

MARSHALL SMART APP



CON VIDEO VERIFICACIÓN!

Ofrecer un panel conectado a Internet nunca fue tan fácil.

MARSHALL 3

Todo el poder del 3G en una sola placa! Instalaciones inalámbricas rápidas, confiables y rentables.



- 15 zonas inalámbricas + 6 cableadas.
- Manejo total desde Marshall APP.
- 2 PGM's disponibles.
- Aviso instantáneo de corte y retorno de 220V.
- Aviso ante emergencia médica.
- Aviso de batería baja.
- Zona especial para sensores de humo RF.
- Identificación de usuario y zonas por alias.
- Pánico sonoro y silencioso.

CON VIDEO VERIFICACIÓN!

DIFERENCIATE CON ESTAS PRESTACIONES!



Video verificación con Dahua, Botón de llamado Hikvision, Siera y Longse.



al 911.



Anti-Entradera.



Sistema de Confirmación de Intrusión.



Alertas de S.O.S. con geolocalización integrado a Whatsapp.



Activación Automática.



Abrí y cerrá tu portón SEG desde tu celular. Marshall Vecinal IP.



Integración con



INTERCELLIP

Módulo universal WIFI con alertas en tiempo real.
Actualizá cualquier panel de alarma del mercado!



- Apto redes WIFI 2.4 Ghz.
- 2 Perfiles de usuario diferenciados.
- 2 entradas y 3 salidas.
- Estado de alarma en tiempo real.
- Apto para funciones de domótica.
- Configuración en menos de 5 minutos.



CON VIDEO VERIFICACIÓN!



Arme y desarme su panel de alarma.



Segundo relé libre para domótica.



Confirmación de eventos en tiempo real.



Notificaciones vía PUSH.



Historial de eventos.



Video verificación con Dahua, Hikvision, Siera y Longse.



Alertas de S.O.S. con geolocalización integrado a Whatsapp.



Disparo por robo y asalto diferenciado.

Simple y amigable configuración para el instalador.

Î Empresas

quilamente. Por otro lado, a diferencia de las alarmas vecinales convencionales, nuestro equipo les avisa a todos los vecinos, indicando el tipo de disparo y qué usuario lo realizó, sin necesidad de identificadores de controles poco prácticos ni sirenas habladas que terminan molestando en la cuadra. De todas maneras, si los vecinos lo requieren, pueden agregarse controles remotos.

- ¿Cómo recibió el instalador el módulo WiFi Intercell IP?

- Desde que lo presentamos, el módulo universal WiFi tuvo una excelente repercusión en el instalador, ya que le permite actualizar cualquier panel de alarma del mercado y hacer negocios con un cliente existente. Esa característica lo convirtió en uno de los más requeridos por los usuarios, ya que significa un considerable ahorro en costos. Esto es posible ya que le permite activar y desactivar el panel de alarma, recibir alertas de robo y asalto y tener el estado del panel en tiempo real. Como novedad, al igual que con Marshall IP y Marshall 3 GSM, hemos incorporado la función de video verificación.

- ¿Cómo ven la convivencia de Marshall 3 GSM con Marshall IP?

- Son equipos que vienen a cubrir necesidades y posibilidades diferentes. En algunos casos no dispondremos de WiFi en el lugar, en otros el cliente valorará más el tener su alarma en tiempo real sin costo alguno. Lo importante es que el instalador pueda tener ambas opciones para ofrecer, según la necesidad y requerimiento del cliente. Por otro lado, Marshall 3 trabaja por SMS con un módulo 3G, tecnología fundamental para poder garantizar las comunicaciones celulares. Es de público conocimiento que el 2G no recibirá más inversiones y hasta en algunos casos, antenas que se han caído ya no se reparan. El instalador no puede arriesgarse a trabajar con equipos que utilicen solamente 2G ya que, en poco tiempo y como tecnología obsoleta, será un dolor de cabeza para ellos y para el usuario.

- ¿Cuál es el concepto de integración con mayor rentabilidad?

- Nuestras alarmas Marshall tienen una excelente rentabilidad para el instalador, no solo por la ganancia obtenida respecto a las horas de trabajo que lleva, sino que la integración le permite al instalador tener siempre las puertas abiertas del usuario final para ofrecer, desde una sola app, la posibilidad de ver cámaras, abrir un portón, encender luces o incluso hacer disparar la alarma vecinal en caso de robo. Es decir que cuando un instalador vende e instala un equipo de seguridad Marshall, tiene la oportunidad de ofrecerle a su cliente toda la variedad de categorías de seguridad, integrados en un único panel de alarma, haciendo que la rentabilidad del instalador vaya más allá de una instalación de alarma. En breve también estaremos integrando cerco eléctrico y domotización del hogar.

- ¿Dónde puede encontrar el instalador los productos Marshall?

- À lo largo de estos años hemos desarrollado una seria de distribuidores oficiales en los principales puntos del país, para poder abastecer al instalador. Trabajamos fuertemente en conjunto con ellos, ya que son clave para brindar asesoramiento técnico y comercial, capacitaciones y un stock permanente. Actualmente contamos con 26 distribuidores y en breve se estarán sumando nuevas empresas, que apuestan a un panel de alarma más competitivo y con funciones únicas.

PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS

Entre sus principales características, Marshall IP cuenta con 15 zonas inalámbricas más 6 cableadas, 2 PGMs disponibles, aviso de corte y retorno energético, aviso de incendio y emergencia médica, aviso de batería baja y personalización de los nombres de zonas y usuarios.

Además, incorpora funciones únicas para que el instalador pueda diferenciarse de los paneles convencionales. Entre ellas, la función de video verificación compatible con todos los productos Dahua, Hikvision, Siera y Longse. Desde la aplicación el usuario tiene la posibilidad de enviar alertas de SOS con geolocalización integrado al servicio de mensajería de Whatsapp y tiene un botón de llamado directo al 911 (editable).

Marshall IP ofrece, además, la posibilidad de abrir y cerrar los portones marca SEG y hasta integrar el nuevo panel Marshall Vecinal IP a la alarma residencial.

Por otro lado, la central incorpora un sistema de antientradera, un sistema de confirmación de intrusión que le da la certeza al usuario que se produjo un ingreso no deseado y un sistema de activación automática.



directo al 911





MARSHALL VECINAL IP

Diferenciate de la competencia y ofrecé una nueva tecnología en seguridad vecinal!





ALERTAS EN **TIEMPO REAL**

- Disparo de alarma, iluminación, sospechoso y S.O.S.
- Manejo de hasta 2 sirenas de 30W.
- Manejo de reflectores para iluminación.
- Baliza estroboscópica de 100 lms.
- Hasta 50.000 usuarios.
- Gabinete estanco IP65.
- Sencilla programación y puesta en marcha.

VENTAJAS



Disparo de alarma



Reporte a todos los vecinos con sin límite de distancia. identificación de evento y usuario. sonidos personzalizables.



Alertas vía PUSH con



Historial de eventos.



Baja de usuarios simple y rápido.



Web administrativa gratuita.

ACCESORIOS

- Módulo integrador con Marshall 3 y Marshall IP.
- Control Remoto WIFI.
- Receptor y controles RF inteligentes.





La solución completa en SEGURIDAD ELECTRÓNICA









Automatización

CCTV

Control de acceso

Intrusión



NUEVO SISTEMA DE

AUTO SERVICIO

Todo lo que necesitás en un único lugar Mayor economia de tiempo y processos



FLORIDA OESTE Av. Bmé Mitre, 1400



CÓRDOBA Av. Colón, 2317



ROSÁRIO Boulevard Seguí, 2700



TEMPERLEY Av. Eva Perón, 1052 Y muy pronto...

TIENDA VIRTUAL **COMPLETA**

ATENCIÓN AL CLIENTE 📞



(54 11) 4761.7661 Líneas Rotativas



info@seg.com.ar



SEG.COM.AR

ARSHA

CENTRALES DE ALARMAS





MÓDULOS WIFI



DETECTORES DE HUMO







La línea Marshall posee aplicaciones proprias para gestionar todos sus productos.



Active sus portones 5=5 desde su celular con nuestras aplicaciones.





CONOCÉ TODA NUESTRA LÍNEA DE PRODUCTOS EN EL PORTAL WEB

www.seg.com.ar

Seguridad Centro

Importador Hikvision para todo el país

Ubicada estratégicamente en la provincia de Córdoba, Seguridad Centro apuesta a la alianza con Hikvision para crecer en el segmento de la videovigilancia. Capacitación y herramientas exclusivas de preventa son algunos de los pilares de la empresa para llegar efectivamente a sus clientes.



SEGURIDAD CENTRO



info@seguridadcentro.com.ar

www.seguridadcentro.com.ar

f /seguridadcentro

@SeguCentro

Seguridad Centro

\$\Omega\$ +54 3571 68-2365

eguridad Centro es una empresa argentina dedicada a la importación y distribución de productos de videovigilancia Hikvision, ubicada en la provincia de Córdoba. "La misma surge de la fusión entre dos empresas enfocadas en la seguridad electrónica desde hace más de 30 años, por lo cual contamos con amplia experiencia en el rubro y el reconocimiento del sector a nivel nacional", explicó Xavier Psenda, uno de los Gerentes de la compañía. "Nuestra empresa se forjó desde cero y con el foco puesto en ofrecer una solución integral a revendedores e instaladores del sector", amplió el directivo.

Como socio distribuidor de la marca Hikvision, Seguridad Centro se especializa en sistemas de videovigilancia, ofreciendo lo último en tecnología aplicada a la seguridad. Cuenta, además, con un importante staff de asesores comerciales, que le ofrecen al instalador e integrador las mejores opciones para la concreción de un proyecto.

LA SEDE

Seguridad Centro cuenta con un edificio de 600 m2 ubicado en Lavalleja 1365, en el barrio Cofico en Córdoba capital, brinda a sus clientes la máxima comodidad y una amplia variedad de productos Hikvision.



La disposición del lugar se pensó estratégicamente para optimizar al 100% cada espacio. Así, en la planta baja se encuentran los asesores comerciales y la recepción, quienes se encargan de guiar al cliente o futuro comprador en la búsqueda de productos. Por este motivo, se preparó una zona de showroom donde se puede consultar, observar e interactuar con los equipos más avanzados e importantes del mercado.

En el primer piso, por su parte, se encuentra funcionando la zona del call center y laboratorio, donde el personal esta preparado para atender consultas y brindar el soporte técnico de productos y RMA. En este mismo piso también se encuentran las oficinas de los gerentes, y los empleados cuentan con una sala de estar. Por último, y como valor agregado, está la sala de capacitación y de reuniones, con capacidad para que 200 personas accedan a los cursos que se dictan de forma regular. El mismo cuenta con una kitchenette, donde los asistentes pueden disfrutar de un coffee break o almuerzos corporativos.

El lugar cuenta con un depósito dividido y organizado en tres partes: por un lado, se encuentra la zona de ingreso de importación. Por otro lado, los productos pasan a la zona de embalaje, donde el personal se encarga de dividir y armar los pedidos solicitados para que, en última instancia, pasen a la zona de expedición donde finalmente se despachan los productos.

DESAFÍOS

El mercado sigue creciendo y demanda que las empresas cuenten con tecnologías más avanzadas y de última generación en lo que a seguridad electrónica se refiere. "Nuestra cartera de clientes se distribuye en todo el país, por lo cual Córdoba, como punto central de Argentina, nos permite alcanzar rápidamente distintos lugares del territorio nacional", expresó al respecto José Luis Armando, Gerente de la distribuidora

La empresa apuesta a crecer en lo comunicacional. Con esa finalidad creó un área de marketing, la cual se encarga de llevar adelante tareas que permitan acercarse al cliente o viceversa. Así, las relaciones se potencian diluyendo la distancia y, a través de diferentes canales, se mantiene al usuario de Seguridad Centro constantemente informado.

Entre las acciones de marketing que



Îl Empresas

lleva adelante la empresa se encuentra el envío de mailing, el trabajo constante a través de sus redes sociales y la presencia en diferentes medios de comunicación. "El diálogo con los clientes de Seguridad Centro es diario y fluido, esto lo exige el rubro en el que estamos insertos y también es una cuestión interna, porque sabemos que necesitan estar informados y acompañados. Hay que aprovechar el uso de diversas herramientas que nos brinda internet y que contribuyen a acortar distancias", expresó el directivo.

HERRAMIENTAS PARA EL CLIENTE

Con el objetivo de brindar una mejor atención, a través de la web de Seguridad Centro se facilita al cliente la compra, consulta, acceso a novedades, promociones y cotización del dólar de una forma clara y simple. Así, desde una PC o dispositivo móvil, solicitar los productos necesarios es sencillo y rápido. La última novedad fue la creación del presupuestador personalizado online con los datos de la empresa o persona que cotiza.

"Nuestros clientes profesionales, registrados y habilitados en nuestra página web, tienen acceso a un sector creado de manera exclusiva para que puedan generar los presupuestos a sus clientes finales. La página les permite ingresar todos sus datos, cargar un logo y agregar los márgenes de ganancia, crear productos como servicios, materiales, etc.", explicó Silvana Hilpert, asesora de la empresa. Además, agregó: "Con este mini sitio dentro de la web, cada usuario puede realizar el seguimiento de sus cotizaciones y desde ese mismo lugar, cuando confirma una operación, puede realizar la compra de manera inmediata sin necesidad de cargar todo nuevamente".

Es importante que aquellas personas que quieran ingresar a este sitio se registren previamente, para acceder así a todos los usos y beneficios que brinda esta herramienta de compra.

CAPACITACIÓN

Como se describió anteriormente, Seguridad Centro dispone de un centro de capacitación preparado para llevar adelante, de forma regular y con certificación oficial, distintos cursos para aquellos que apuesten al mercado de CCTV. "Nuestro objetivo es brindar la mayor cantidad de capacitaciones, para que nuestros clientes puedan aprovechar al máximo las prestaciones y ventajas de toda la cartera de productos Hikvision. Esta marca tiene una amplísima gama de productos, que abarca desde cámaras







hogareñas hasta dispositivos térmicos de alta sensibilidad y drones de videovigilancia. Por eso, capacitarse continuamente es clave para el crecimiento", refirió Xavier Psenda. "Vimos una demanda de conocimiento por parte de los instaladores y lo llevamos a cabo, con tanto éxito en el número de inscriptos que tuvimos que repetir varias veces el mismo curso", amplió.

PRODUCTOS Y SOPORTE

El capital humano es intransferible y de sumo valor en Seguridad Centro. Por eso es que cuenta con asesores comerciales con experiencia y trayectoria en el rubro, lo cual se demuestra a la hora de brindar acompañamiento pre y posventa. "Preparamos a nuestros asesores para que puedan guiar a nuestros clientes en la correcta elección de productos para su compra. Si bien la página web se creó con el objetivo de agilizar este paso, nuestro capital humano es irremplazable", aseguró José

Luis Armando.

El directivo, además, hizo hincapié en la importancia de tener soporte técnico propio, que brinde soluciones de una forma profesional y rápida. "El acompañamiento integral del cliente es esencial para poder potenciar los emprendimientos y así crecer de manera conjunta. Además, Hikvision es una marca comprometida con sus socios distribuidores, ofreciéndonos su apoyo y respaldo en todo momento" enfatizó.

Aquellos interesados en conocer o sumarse a Seguridad Centro, pueden hacerlo ingresando a su página web, acercándose a su sede central o comunicándose por las diferentes vías disponibles.

Además, podrán encontrar más información, productos y ofertas en su sitio oficial de Facebook y en el canal de YouTube.



Control de accesos, visitas y contratistas. Solución 100 % WEB

Integración con paneles de accesos y dispositivos autónomos ZKTeco



Somos una de las empresas líderes en la venta de sistemas de seguridad gracias a la experiencia, capacidad y confiabilidad de nuestro equipo humano y a la excelente calidad de los productos que comercializamos.





EXTINCIÓN

Válvulas y accesorios ranurados.



CCTV

Cámaras, grabadores y softwares.







DETECCIÓN

Centrales, detectores, audio evacuación y detección temprana.

www.tdsintl.com

ELEVANDO LOS STANDARES EN CADA PROYECTO DE SEGURIDAD

Nuestro objetivo es utilizar las mejores tecnologías disponibles en proyectos económicamente viables. Y sabemos que podemos alcanzarlo, sobre todo considerando que no todas las companías que actúan dentro del sector, combinan liderazgo tecnológico con calidad de servicio equivalente.











Honeywell





SEGURIDAD EN SERIO

Línea equIP única en el mercado con certificación UL en ciberseguridad

Performance series IP NVR



- Visualización y grabación full HD
- 16 canales PoE
- Monitoree desde cualquier lugar usando las aplicaciones móviles para dispositivos Apple® y Android ™
- Configuración remota simple
- Almacenamiento hasta 6 TB

HED1PR3



- Full HD 1080p
- Excelente performance low-light
- Smart IR
- Waterproof (IP66)

HBW4PR2



- Full HD 1080p
- Excelente performance low-light
- Amplio rango dinámico, garantiza imágenes sin reflejos

NVR dedicado 4K



- Elevada capacidad de decodificación para ver y grabar con una resolución Ultra HD 4K
- Visualización simultánea de 4/8/16 canales con reproducción sincronizada en tiempo real en el monitor (en función del modelo)
- El almacenamiento interno admite 8 discos duros expandibles de hasta 64 TB (8 TB cada uno)

H4D3PRV3



- 3 MP (20 fps) y Full HD 1080p (25/30 fps)
- Excelente performance low-light
- Waterproof (IP66) IK10

12 MP (4K Ultra HD) Camaras IP Box



- Ultra HD 12 MP (4K) 20 fps
- Excellente performance low-light
- WDR Digital

12 MP (4K Ultra HD) IR Bullet Camara IP



- Resolución Ultra HD 4K / 12 MP a 20 fps
- Hasta triple soporte de stream
- Distancia IR de 210 pies (65 m)
- Excelente rendimiento con poca luz

Outdoor WDR IR Rugged Camaras IP



- Resolución de 1080p a 25/30 fps
- Hasta triple soporte de stream
- Distancia IR de 50 m
- Rendimiento de luz ultrabaja





ELCA Seguridad Electrónica

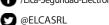
Empresa certificada por IRAM en sistemas contra incendios

Especialista en la integración de sistemas de incendios, además de otros segmentos de la actividad, ELCA recorrió con éxito el camino de la calidad de sus proyectos, logrando la certificación IRAM en dos rubros claves de la seguridad: el diseño y mantenimiento de instalaciones fijas contra incendios.









/elca-seguridad-electronica-srl

LCA Seguridad Electrónica, como empresa especializada en la integración de soluciones de seguridad, trabaja a partir de las características particulares de cada cliente, realizando una evaluación técnica, seleccionando los equipamientos, los componentes y/o el mantenimiento adecuado, a fin de lograr los objetivos deseados optimizando la inversión requerida.

Es por ese motivo, y en pos de la profesionalización, que la empresa se abocó a cumplir con los más altos estándares de seguridad requeridos por el mercado.

Así, durante los últimos días de julio pasado, ELCA fue auditada por especialistas del Instituto Argentino de Normalización y Certificación, IRAM, tras lo cual obtuvo la certificación IRAM 3501-3, que la acredita como empresa calificada para realizar el diseño de instalaciones fijas contra incendios en el rubro "Detección"; e IRAM 3501-4, como empresa instaladora de sistemas de detección de incendios.

ELCA fue certificada, también, con la normativa IRAM 3546 para el mantenimiento de las instalaciones fijas contra incendio en el rubro "Detección".

"Estamos orgullosos de haber comenzado este camino que nos permite realizar una mejora continua", aseguró Sergio Pattacini, Socio gerente de ELCA.

En virtud de la importancia que re-



presentan los sistemas de seguridad y control en los usuarios, ELCA propone una estructura de organización flexible, que permite lograr una adecuada fluidez en todos los procesos. Para ello, cuenta con un departamento comercial que ofrece el asesoramiento necesario en relación costo-beneficio del sistema mientras que desde el departamento técnico, brinda la ingeniería necesaria para que el sistema funcione en forma óptima. Finalmente, el departamento de mantenimiento brinda el servicio posventa y mantenimiento, preventivo o correctivo, para que los sistemas funcionen correctamente.

"El proceso de certificación se inició hace cuatro años –explicó Pattacini–, cuando certificamos ISO 9001:2008, que luego recertificamos en la norma ISO 9001:2015", explicó.

"ELCA se especializa en el diseño de instalaciones, montaje y posterior mantenimiento correctivo y preventivo de sistemas de incendio. Actualmente, muy pocas compañías cuentan con estas certificaciones, por lo que podemos de esta manera ofrecer a nuestros clientes una solución integral en este rubro, garantizando la calidad de obra y productos", concluyó el directivo.

IRAM 3501

La norma se aplica a instalaciones fijas contra incendios y consta de cuatro partes:

IRAM 3501-1: Certificación de instalaciones fijas contra incendios

IRAM 3501-2: Certificación de instalaciones fijas contra incendios. Certificación de los auditores

IRAM 3501-3: Certificación de empresas de diseño de instalaciones fijas contra incendios

IRAM 3501-4: Certificación de empresas instaladoras de instalaciones fijas contra incendios

La normativa establece un procedimiento para la certificación de las instalaciones cuyas etapas son: calificación del diseñador e instalador, verificación del diseño, verificación del los materiales y componentes, seguimiento del avance de obra, final de obra, verificación de las pruebas de funcionamiento, capacitación del personal que opere los diferentes sistemas, instrucciones de uso, culminando con la emisión del Certificado de Conformidad.

De esta manera, se proporciona confianza a los usuarios de las instalaciones sobre el grado de protección que ésta ofrece.



SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.

INTEGRACIÓN DE SISTEMAS DE SEGURIDAD





INSTALACIONES FIJAS CONTRA INCENDIOS

IRAM 3546



INSTALACIONES FIJAS CONTRA INCENDIOS

IRAM 3501 3/4





Disponemos de un sistema de gestión de la calidad cumplimentando Norma ISO 9001:2015.



PREFECTURA NAVAL ARGENTINA

Empresa registrada y aprobada por PREFECTURA NAVAL ARGENTINA como "Empresa de Lucha contra Incendios"

gobBsAs

DISPOSICIÓN N· 263/AGC/2017
(Disposición 215 IFCI)

ELCA SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L

Es una empresa habilitada por el G.C.B.A
bajo registro Nro. 14 como Instalador y

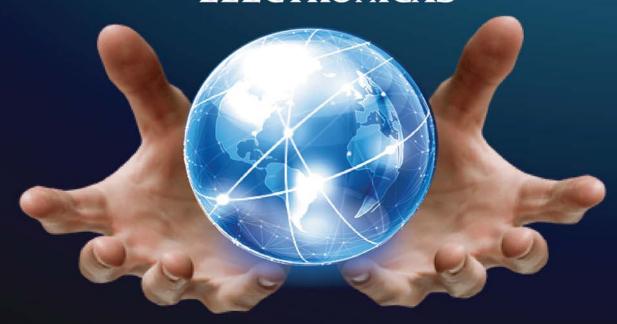
Mantenedor de instalaciones fijas contra incendio.







UN MUNDO DE SOLUCIONES ELECTRÓNICAS



CONTAMOS CON REPRESENTANTES EN TODO EL PAÍS ESTAMOS CERCA, DE QUIÉN ESTÁ LEJOS



Sistemas de Acceso e intrusión **Honeywell**



Sistemas de Control de Acceso LENEL



Sistemas de Comunicación/Video





Detección lineal de incendio





Sistemas de video vigilancia (Entidades Bancarias) **SCATI**



Sistemas de Circuito cerrado de televisión *PELEO*



Fiesa potencia su equipo de proyectos

Servicios de calidad para sus clientes

Distribuidora de productos para el segmento de la seguridad electrónica, Fiesa trabaja para potenciar los negocios de sus clientes, ofreciendo un servicio diferencial a través de su Departamento de Proyectos, integrado por reconocidos profesionales del sector.



FIESA S.R.L.



+54 11 4551-5100

fiesa@fiesa.com.ar

www.fiesa.com.ar

fiesa.com.ar

fiesa-srl (fiesa-srl

/fiesasrl

/user/fiestaty

ada vez son más los integradores que se acercan a Fiesa para proveerse de asesoramiento, diseño, selección de equipos y provisión de productos para sus proyectos de video, accesos, incendio, perímetros, rastreo y demás.

"Lo que más requieren los integradores es ayuda para definir adecuadamente el escenario en el que funcionará la solución que solicita su cliente", explicó Néstor Gluj, integrante del equipo de Proyectos de la empresa.

"Es vital identificar la necesidad del cliente para proyectar y cotizar el equipamiento necesario para que se cumpla el objetivo buscado, situación que no siempre se tiene en claro", agregó Diego Sánchez, también integrante de ese departamento.

Sebastián Martínez, otro de los especialistas del área, detalló que las consultas están referidas también a las licitaciones: "Muchos tienen lo necesario a nivel técnico y operativo, pero no conocen los detalles administrativos ni las formas





que se requieren en esa actividad, aspecto del negocio en el que también ofrecemos nuestra colaboración".

Las tecnologías más demandadas por quienes se acercan a Fiesa son sistemas de video aplicados tanto en seguridad como en producción, logística y negocios, además de control de accesos, detección de incendios, logística vehicular, seguridad personal, sistemas de detección con sensores grado 3 SeeTrue y sistemas perimetrales.

SERVICIO DESTACADO

A lo largo de su trayectoria, Fiesa ha brindado asesoramiento técnico y comercial en proyectos para entidades financieras, entre las que se encuentren los bancos Galicia, Provincia y Ciudad; supermercados como Carrefour, Día%, Jumbo, Walmart y Makro; estructuras gubernamentales como la propia Casa de Gobierno o las municipalidades de Rivadavia, Pergamino y La Matanza; estadios como los de Independiente y Boca Juniors; puertos (terminal de Buquebús y de Cruceros Quinquela Martín), estaciones de monitoreo, complejos comerciales y hotelería, entre otras aplicaciones exitosas.

La empresa cree firmemente en la

estricta división de roles para respetar los negocios de sus clientes y partners. Al respecto, el Ingeniero Rodolfo Müller, uno de los Socios Gerente de la compañía, no dejó lugar a dudas: "somos una empresa distribuidora y nunca competimos ni competiremos con nuestros clientes directos. Nosotros no llevamos a cabo las instalaciones, sino que ayudamos al integrador a poner en marcha y concluir sus proyectos".

Fiesa, empresa importadora y distribuidora oficial de marcas de renombre en el mercado, como Hikvision, Paradox, ZKTeco, Cofem y Takex, entre otras, apuesta a la calidad de sus productos y el compromiso con sus clientes para su continuo crecimiento, al que apuntalan con un amplio catálogo y stock permanente de productos. La compañía se distingue por la calidad del servicio técnico, su laboratorio de reparaciones y el asesoramiento pre y posventa.

"Gracias a nuestros valores hemos generado relaciones estables y duraderas con las importantes empresas que distribuimos y con todos nuestros clientes. Relaciones de negocios y de amistad que nos han visto crecer juntos", concluyeron desde la dirección de la compañía.



Seguridad Completa



exacq\/ision



KANTECH

Control de acceso, video e intrusión en una única solución

Completa, robusta y fácil de administrar





- n Pichincha 67 Bis (ex Richieri) 2000 Rosario Santa Fe Argentina
- © Tel.: (54-341) 4373660
- e-mail: contacto@dmasrl.com.ar
- www.dmasrl.com.ar



VIDEDMAN • × SEGURIDAD EN TODAS SUS LÍNEAS





Línea de cámaras analógicas de multitecnología 4 en 1 (AHD, HDCVI, HDTVI, CVBS), configurables sin necesidad de dispositivos externos. Disponibles en resoluciones 720P, 1080P y 4MP.

Línea de cámaras IP. Disponibles en Resoluciones 1.3MP, 2MP y 4 MP con formatos de compresión H264 y H265.











XNET-33BY

Mini Bullet 1,3MP + Lente 3,6 mm



Bullet 2MP + Lente Varifocal 2,8 a 12 mm



XNET-21MY

Mini Domo 2MP + Lente Varifocal 2,8 a 12 mm



XNET-73MY

Mini Domo 4MP + H265 + Lente 3,6 mm

XNET-73BY

Bullet 4MP + H265 + Lente 3,6 mm



Bullet 4MP + H265 + Lente Varifocal 2,8 a 12 mm















"Hoy la seguridad es una parte intrínseca de la vida diaria"

Entrevista a Pedro Duarte, de Avigilon

De visita en Argentina, el directivo de la marca estuvo presente en una capacitación brindada en instalaciones de DRAMS Technology, su representante en Argentina. La actualidad del mercado y los proyectos de Avigilon fueron parte de la charla con RNDS.

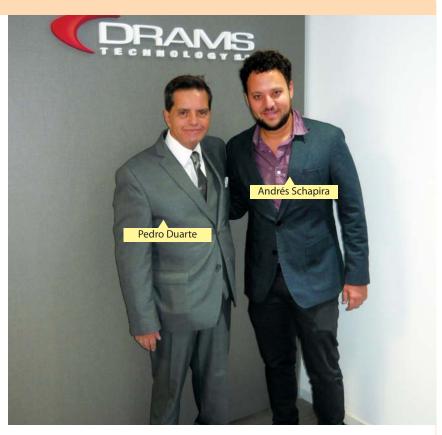
on sede en Vancouver, Canadá, Avigilon diseña, desarrolla y fabrica software y hardware de análisis de video y gestión de video de red, cámaras de videovigilancia y soluciones de control de acceso. Las soluciones de la compañía están enfocadas en segmentos de mercado que requieren alta calidad en los productos utilizados y valor añadido a la instalación, como las cámaras con tecnología de aprendizaje profundo (deep learning).

Con soluciones instaladas en universidades, sistemas de transporte, centros de salud, edificios públicos, infraestructuras críticas, fábricas, casinos, aeropuertos e instituciones financieras, entre otros, Avigilon está posicionada como un referente de calidad en soluciones de videovigilancia.

Representada en Argentina por DRAMS Technology, la empresa contó con la visita de uno de los directivos del fabricante: Pedro Duarte, reciente Vicepresidente de Ventas para América Latina.

"Asumí el cargo en el mes de marzo y uno de las primeras acciones fue realizar una recorrida por nuestras oficinas en América Latina, tanto gerencias comerciales como técnicas. También esta gira fue pensada para encontrarme con los clientes, conocerlos y evaluar los procesos que se están llevando a cabo para posicionar a la marca. Esto incluye también diseñar estrategias conjuntas para hacer crecer aún más las soluciones Avigilon en el continente", expresó el directivo.

"Visitar a nuestros clientes nos da la posibilidad de evaluar, aprender y adaptar las características de cada mercado, de manera de poder lograr una mayor penetración y ver cómo podemos ayudarnos mutuamente para seguir creciendo juntos", amplió Duarte.



TECNOLOGÍA DE VANGUARDIA

"Avigilon siempre se ha esforzado por estar a la vanguardia de la innovación, y creemos que la inteligencia artificial (IA) de aprendizaje profundo tiene el potencial de resolver algunos de los desafíos más críticos que enfrenta nuestra industria en la actualidad. Usando IA de aprendizaje profundo para hacer nuevos y audaces avances en nuestro análisis de video, Avigilon está cambiando drásticamente la forma en que los usuarios piensan e interactúan con sus sistemas de videovigilancia al ayudarlos a enfocarse en lo que más les importa", declaró Pedro Duarte. "Nuestra plataforma es totalmente abierta y compatible con ONVIF, por lo que si existe un proyecto en el que todos los dispositivos de videovigilancia son de calidad y funcionan correctamente, pero lo que falla es la plataforma de gestión de esa información, a través de nuestro software pueden integrarse esos dispositivos para lograr un sistema altamente efectivo y confiable", explicó Duarte.

"Nuestras cámaras ya vienen con inteligencia añadida, por lo cual sirven de filtro previo a la información importante que luego será procesada por el software, característica que no todas las cámaras tienen. Lo que ofrece Avigilon son recursos adicionales para sumar a esas cámaras y transformarlas en «inteligentes»", amplió.





avigilon



DRAMS Technology presenta la nueva cámara térmica H4 de Avigilon con analítica de autoaprendizaje. Certificada para exteriores, detecta intrusos e ignora el follaje y otros objetos oscuros visibles como el humo y el polvo. Gracias a la combinación de imágenes térmicas y el análisis de video de autoaprendizaje patentado por Avigilon, la cámara térmica H4 proporciona un rendimiento excepcional. El diseño está preparado para exteriores y es adecuado para una amplia gama de aplicaciones como protección perimetral para sitios industriales e infraestructura crítica, transporte y gobierno.

Analítica de autoaprendizaje	La imagen térmica combinada con la analítica de autoapren- dizaje de Avigilon logra una mayor precisión y reduce las falsas alarmas.
	falsas alarmas.

Alto rendimiento de imagen en varias	Detecta personas y vehículos en áreas no iluminadas o cor desafiantes condiciones de iluminación.
condiciones de luz	

Detección precisa	Ve más allá del camuflaje visual o de los objetos ocultos como humo, polvo o follaje.
Detection precisa	humo, polvo o follaje.

Reducción de costos	Reduce el costo total del proyecto cubriendo largas distancias con menos instalaciones de cámaras.

Cámara térmica para exterior	Cámara duradera, resistente al vandalismo, con clasificación IP66 e IK10 construido para una vida prolongada. Sensor térmico no refrigerado de 320x256 con lente atermalizada.

Visite nuestro showroom y conozca todos los productos Avigilon que tenemos para ofrecerle.

Pringles 1267 (C1183AEW) Buenos Aires, Argentina Tel.: (+54 11) 4862 5054 ventas@dramstechnology.com.ar



www.dramstechnology.com.ar



















Protagonistas

MERCADOS

Avigilon es conocida por ofrecer soluciones avanzadas de seguridad de extremo a extremo que ayudan a los clientes a supervisar y proteger sus sitios. "Hoy la seguridad pasó a ser una necesidad de primer orden, intrínseca en todas las acciones de las personas y es aquí donde podemos agregar valor. Hace un tiempo, los grandes proyectos se basaban en mil cámaras conectadas a un centro de monitoreo para el que se requerían un gran número de operadores. Esto implicaba un gran banco de almacenamiento de imágenes, mucho ancho de banda, una estructura que hoy es casi imposible de sostener logrando efectividad en el propósito de un sistema de videovigilancia", amplió el directivo de la marca.

"Con los sistemas de video inteligente, el operador tiene un sistema más efectivo, ya que la cámara entrega en forma discriminada los eventos importantes en los cuales la persona puede concentrarse y tomar una acción directa, que será mucho más rápida y efectiva que si tuviera que mirar, por ejemplo, cien cámaras", respondió Duarte.

Las cámaras tienen la posibilidad de



"aprender" el movimiento habitual de una escena y dar una alarma cuando ese proceso se altera. Por ejemplo, si un vehículo está conduciendo en un área donde normalmente no hay tráfico, la cámara lo detectará y dará aviso, con lo cual quien está controlando el sistema podrá ver esa situación inusual en el momento. "El resultado final es altamente positivo y efectivo a los fines de un sistema de seguridad", amplió el directivo.

NUEVAS PROPUESTAS

"En Avigilon, trabajamos estrechamente con nuerstros distribuidores, que conocen profundamente el producto y el mercado, actualizan constantemente a su personal y están al tanto de lo que está desarrollando la compañía", expresó Duarte.

¿Cuál es el aporte de Avigilon a los nuevos requisitos del usuario y del mercado? "Nuestros sistemas fueron diseñados pensando en la seguridad, ayudando a proteger los datos de nuestros clientes. Las aplicaciones son innumerables. La idea es mostrar al mercado que seguridad no es solo ver lo que pasa a través de una cámara, sino lograr el control efectivo de un proceso", concluyó Pedro Duarte.



SUPREMA BIOSTATION A2







Visite nuestro showroom y conozca todos los productos Suprema que tenemos para ofrecerle.

mercado gracias al desarrollo de una plataforma de seguridad y la incorporación de tecnología biométrica de

Pringles 1267 (C1183AEW) Buenos Aires, Argentina Tel.: (+54 11) 4862 5054 ventas@dramstechnology.com.ar





última generación.



















BARRERAS

Barreras Big Range Detector: infrarrojas y microondas. Para detecciones perimetrales en interior y exterior.



ABO 20

Barrera infrarroja de 20 mts para interior de 1 haz. Aplicable para utilizar en garages y para alertas en habitaciones, ventanas, pasillos y escaleras.



ABE - TRIPLE HAZ

Barrera infrarroja de doble haz, disponible en modelos de 20, 30, 40, 60, 80 y 100 mts.



ABO - CILÍNDRICA DOBLE HAZ

Barrera cilíndrica infrarroja doble haz con detector de frecuencia digital, codificable, disponible en modelos de 30, 40 (Blanca), 60, 100 y 150 Mts.



ABT - DOBLE HAZ

Barrera infrarroja de doble haz, disponible en modelos de 20, 30, 40, 60, 80 y 100 mts.



ABH - CUÁDRUPLE HAZ

Barrera infrarroja de cuatro haces, disponible en modelos de 50, 100, 150, 200 y 250 mts.



MCB150 - BARRERA MICROONDAS

Barrera microondas bi-estación para aplicaciones al aire libre. Comprenden un transmisor y un receptor que crean un área protegida de hasta 150m. El ancho de la protección varía según la distancia entre las dos unidades.





STARX

PRESENTAMOS NUESTRA NUEVA BATERIA DE ELECTROLITO ABSORBIDO

LIBRES DE MANTENIMIENTO, CON GARANTÍA POR 1 AÑO.

KEY POWER. 12V 7AH

PARA SISTEMAS DE SEGURIDAD



HISTARX LÍNEA COMPLETA PARA UPS



BATERÍA 6V 4.5AH



BATERÍA 12V 1.3AH



BATERÍA 12V 4.5AH



BATERÍA 12V 7.5AH



BATERÍA 12V 17AH



BATERÍA 12V 24AH



BATERÍA 12V 40AH



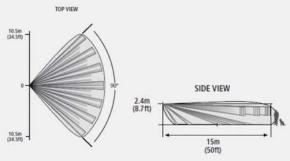
CONSULTAR POR MÁS MODELOS!

STARX



PIR+ **MICROONDAS+ ANTIMASKING**

15 M. DE DETECCIÓN MICROONDAS



EL PIR DE EXTERIOR MÁS COMPLETO DEL MERCADO

TECNOLOGÍA ISRAELÍ LÍDERES EN SEGURIDAD MUNDIAL

EDS-2000 AM

- * QUAD ELEMENT PYRO SENSOR
- * X-BAND 10.525GHZ/10.687GHZ
- * FORM C NC, NO, COMMON
- * IP 65 RATED
- * INMUNIDAD A MASCOTAS HASTA 55KG
- * EN 50131 CERTIFICADO GRADO 3

OTROS MODELOS DE EXTERIOR:





EDS-3000



- · MICROONDAS
- 90° EN 180° AJUSTABLE
- ANTIMASCOTAS 55KG





LH-934 IC

- SENSOR TRIPLE TECNOLOGÍA
- · PIR INFRARROJO
- MICROONDAS
- CHIP INTELIGENTE
- · CON SOPORTE





STARX



CON APP GRATUITA, DOMÓTICA Y VIDEO VERIFICACIÓN.







PERIFÉRICOS INALÁMBRICOS DE SERENITY

DOBLE VÍA, DE 868MHZ, 700MTS DE ALCANCE Y 4 AÑOS DE BATERÍA.



PIR CORTINA



PIR CAM EXT. / INT.



TECLADO RFID



TECLADO RFID



SENSOR DE HUMO Y TEMPERATURA



DOBLE PIR EXTERIOR AM



ENCHUFE PROGRAMABLE



PULSERA DE PÁNICO

Sistemas de alarma

Pasado, presente y futuro del segmento

Desde el siglo XIX, que vio nacer los sistemas de alarma, hasta nuestros días, la tecnología fue la encargada de guiar los pasos de la evolución. Control a distancia, confort y domótica parecen ser apenas el prólogo de los cambios que se vienen. La palabra de los especialistas.



e la alarma mecánica a la microprocesada, evolucionando de la central cableada a la WiFi e incluyendo apps para el manejo a distancia a través de dispositivos móviles, los sistemas de detección de intrusos sufrieron diversas transformaciones a lo largo del tiempo, provocadas por un factor esencial: el constante avance de la tecnología.

En los últimos años, además, se sumó otra variable, hoy imposible de dejar de lado: la integración. Es por eso que cada vez más fabricantes suman a sus sistemas funciones de domótica que van desde el control de luces hasta la simulación de escenas, otorgando al sistema de alarmas un nuevo potencial, tanto desde el uso como desde el aspecto comercial.

LA PREHISTORIA

A principios del siglo XIX, un inventor inglés llamado Mr. Tildesley diseñó el primer modelo aceptable para un sistema de alarma de intrusión, al unir

mecánicamente un juego de campanas a un cerrojo de puerta. Básico y vulnerable por donde se lo mire (según los estándares actuales), el sistema funcionaba: si un intruso intentaba abrir la puerta, sonaban las "campanadas". El rudimentario invento sentó las bases para el concepto general de cómo debería funcionar un sistema de seguridad para el hogar.

Medio siglo debió pasar para ver la primera evolución, relacionada directamente con el creciente uso de a la electricidad.

Fue el estadounidense Augustus Pope quien descubrió cómo usar electricidad, imanes y una campana para crear una versión sencilla de la alarma antirrobo moderna. Este sistema, que reaccionaba ante el cierre de un circuito eléctrico, estaba conectado a puertas y ventanas, haciendo sonar una campana si se abría una de estas.

Una de las características más llamativas del sistema de Pope era que la alarma seguiría sonando incluso si el intruso lograba cerrar cualquier puerta o ventana, asegurando que el propietario fuera notificado de la intromisión.

El 21 de junio de 1853, Pope recibió una patente para su dispositivo: "alarma antirrobo".

DE LA FABRICACIÓN "ARTESANAL" A LA EN SERIE

Como sucede con todo invento patentado, pronto apareció la veta comercial y no precisamente a través de su creador: Edwin Holmes, para los libros el primer hombre en comercializar alarmas antirrobo, compró la patente de Pope para comenzar a fabricar y desarrollar el sistema a gran escala, aunque estas creaciones iniciales solo tuvieron mucho éxito en los barrios más prósperos, ya que eran muy caros y solo los hogares de economía holgada contaban con servicio eléctrico.

En 1905, la empresa Holmes Burglar fue adquirida por la compañía AT&T, vinculando las alarmas a un sistema de llamadas de emergencia con la po-



El Control de accesos CP-4000 de la familia Pivot Access de Alonso, es un producto ideal para instalaciones monitoreadas en donde la rapidez de dar altas o bajas de tarjetas de manera remota agiliza la tarea diaria, brinda un servicio en línea y reduce costos de operación.



www.alonsoalarmas.com

San Lorenzo 1771 ● Lanús Este Buenos Aires ● Argentina Tel: +54 (11) 4246-6869 E-mail: info@alonsohnos.com licía local y personal de bomberos. Nació así otro aspecto del negocio de alarmas: el de las estaciones de centrales de monitoreo.

ALARMAS EN EL SIGLO XX

La tecnología mejoró con los avances científicos y se utilizó para comenzar a crear una versión más inteligente de la alarma antirrobo, con la introducción, en la década de 1970, de los sensores de movimiento, implementando la tecnología de ondas de ultrasonido.

Estos novedosos dispositivos empleaban tecnología ultrasónica muy simple, emitida y luego reflejada por los sensores. Así, si un intruso ingresaba en una casa y disparaba uno de los sensores, provocaría un cambio en el sonido y por lo tanto activaría la alarma.

Una década más tarde, a principios de 1980, se introdujo en los sistemas de alarma el uso de la tecnología infrarroja, con sensores más eficaces y efectivos, que redujeron el número de falsos positivos.

A partir de allí, los sistemas de intrusión comenzaron a convertirse en una opción cada vez más accesible para la mayoría de los hogares, sumando multiplicidad de funciones y mayor y mejor tecnología.

EL FUTURO DEL SEGMENTO

Hasta aquí, vimos el pasado de los sistemas de alarma. El futuro y la evolución lo describen los principales referentes de la industria.

"Creemos que los sistemas de detección de intrusos, en la actualidad, están evolucionando en varios sentidos. Quizás el más importante sea la tecnología que permite que los sistemas inalámbricos sean cada vez más confiables y seguros. Hoy contamos con sistemas inalámbricos de doble vía con 700 metros de alcance y baterías con cuatro años de duración", describió Mario Koch, CEO de Starx Security.

"Sin lugar a dudas, el manejo de la alarma desde el celular es la principal evolución. El usuario actual demanda tener el control de su alarma e interactuar con ella en cualquier momento y lugar", sumó, en tanto, Alejandro Luna de Security Factory.

Por su parte, Damián Rubiolo, del Departamento de Ventas de CEM, agregó que "el avance de la comunicación con el usuario, los dispositivos inalámbricos y el manejo más gráfico a través de apps" fueron los progresos más destacados de los últimos tiempos.

INTERACCIÓN Y CONECTIVIDAD

"Sin dudas la conexión a internet per-



mite ofrecer nuevas funciones. La seguridad que brinda un panel de alarma conectado a la nube posibilita a los usuarios tomar un papel activo en la protección de sus hogares", explicó Diego Madeo, Gerente de marketing de Alonso Alarmas acerca de las nuevas maneras de interacción con los sistemas de alarmas. "Los ejemplos más típicos están basados en la automatización del hogar y la integración de cámaras asociadas a una aplicación móvil", agregó.

En el mismo sentido se expresó Diego Pitrelli, Gerente técnico de Selnet: "mediante conexiones por banda ancha o celular, el sistema de alarma logra administrar otros dispositivos y soluciones dentro de una casa u oficina. Así, pueden integrarse segmentos como intrusión, videovigilancia, calefacción, iluminación, enchufes eléctricos, regadores, etc.".

"Los sistemas de alarma fabricados hoy en día por las principales marcas, ofrecen mucho más que soluciones contra intrusos. En la actualidad hablamos de una plataforma que transforma una propiedad en un edificio inteligente", cierra Marcelo Magliano, Ingeniero de Producto en Fiesa.

En cuanto al potencial comercial de los nuevos sistemas, Diego Madeo adelanta que, con las nuevas tecnologías de alarmas conectadas a internet, "las empresas de monitoreo e instaladores particulares tienen la capacidad de fortalecer la relación con sus clientes y seguir creciendo".

"Indudablemente, el uso de las aplicaciones móviles está permitiendo abarcar nuevos segmentos y nichos de mercado, que agregan valor a los servicios actuales ofrecidos. A través de los sistemas de alarmas conectados a internet, se abren nuevos modelos de negocio que permiten la masificación aún más rápida de los sistemas de seguridad", concluyó el directivo de Alonso Alarmas.



RESPUESTA DIRECTA

El informe fue elaborado a partir de un cuestionario base, contestado por los participantes. Algunas de sus respuestas fueron utilizadas para ofrecer una introducción a la evolución y proyección de los sistemas de alarmas.

A continuación, el detalle de las respuestas de cada uno de los consultados

¿CUÁL FUE LA PRINCIPAL EVOLUCIÓN DE LOS SISTEMAS DE ALARMA?



Los paneles de alarma fueron durante muchos años productos que no evolucionaron en el tiempo. La

falta de conectividad a la nube respecto a otras tecnologías, como el CCTV, dejó en evidencia un retraso tecnológico que fue revertido hace muy poco tiempo con los primeros módulos IP, que permitieron un medio más de comunicación. La conectividad que hoy presentan los paneles de alarma abre el camino para ofrecer productos innovadores y atraer a nuevos clientes. El éxito continuo de desarrolladores como Alonso Alarmas dependerá de la capacidad que tengamos para seguir integrando productos y asociarlos con plataformas de software inteligente.



En realidad, hubo sucesivas evoluciones en los sistemas de alarmas, que podrían resumirse en:

• El avance en la comunicación con el usuario, más interactiva y amigable.

Estéticas más apropiadas y modernas.

>¿CONOCÉS EL COMUNICADOR DE EVENTOS MÁS AVANZADO DEL MERCADO?

COMUNICADOR G-100

Controlá y monitoreá el estado de la alarma desde un celular Android o iOS.

- > Compatible con SURI o XANAES.
- > Comunicación de eventos.
- > 2 Salidas programables.
- > 3 Mensajes de texto editables de hasta 24 caracteres, correspondientes a los tres canales externos y 29 no editables, correspondientes a todos los eventos de los paneles de alarma.
- 6 Memorias telefónicas de 20 dígitos.
- > Funcionamiento independiente (sin alarma).
- Programación del Módulo vía mensajes de texto.
- > Programación del Módulo vía APP / Bluetooth.





NUEVA APP PARA PROGRAMACIÓN VIA BLUETOOTH *

> Agiliza la programación del Módulo Comunicador G-100.

> Asistente intuitivo y fácil de utilizar.

Guarda la configuración para volver a cargarla más adelante.

Múltiples modos de configuración.



Q PLAY STORE: G100 BLUETOOTH



En CABA conseguís toda la línea CEM en

INDUSTRIA NACIONAL PARA EL MUNDO



- Constitución 4368 :: CABA (1254)
- > Tel: (5411)-4922-9285 / (011)-2118-4011 / 2123-2961
- info@mafpconsultores.com.ar
- Whatsapp: 11 5836 1150



UN DETECTOR
PARA EXTERIOR
LIDER EN EL
MUNDO

VX INFINITY SERIES
VXI-ST y VXI-R





LÓGICA SMDA (ANÁLISIS SUPER MULTIDIMENSIONAL)
RECONOCIMIENTO DE SEÑAL DIGITALMENTE, MEJORANDO LA
INMUNIDAD A FACTORES DE RUIDO, CAMBIOS CLIMÁTICOS Y
OSCILACIÓN DE LA VEGETACIÓN.

BENEFICIOS ADICIONALES EN UN DISEÑO MÁS ESBELTO CON TAMAÑO REDUCIDO, AUMENTÓ SU ATRACTIVO ESTÉTICO PARA ADAPTARSE A DIFERENTES LUGARES DE INSTALACIÓN.

DIGITALMENTE CON MAYOR FIABILIDADDETECCIÓN DIGITAL DE DOBLE CAPA, QUE CRUZADAS AL
MISMO TIEMPO GENERAN UNA ALARMA.



LOS MEJORES EQUIPOS LAS MEJORES CONDICIONES

WWW.DEXA.COM.AR

CASA **CENTRAL**

MARIANO PELLIZA 4112 Munro, CP 1605 - Buenos Aires (011) 4756-0709 SUCURSAL LA PLATA

CALLE 119 N° 258 (e529 y 530) - La Plata (0221) 422-0953

SUCURSAL **TUCUMÁN**

SANTIAGO DEL ESTERO 1351 San Miguel de Tucumán (011) 5717-4793

/NOS MUDAMOS

ventas@dexa.com.ar

todo en un mismo lugar!

/DEXA.Seguridad

/DEXA Seguridad electrónica











S Informe central

- Dispositivos inalámbricos que agilizaron la instalación.
- Manejos más gráficos e intuitivos.



La principal evolución es la integración con otros sistemas, como climatización, iluminación, video-

vigilancia, etc.

Esta tecnología, utilizada también en domótica o edificios inteligentes, ofrece la posibilidad de monitoreo y control por parte de los propietarios, desde cualquier ubicación, a través de un dispositivo inteligente.



El primer paso fue lograr una tecnología inalámbrica de excelente desempeño, en la cual el instalador pue-

da confiar. Pero sin lugar a dudas, el manejo de la alarma desde el celular es la principal evolución en los sistemas de detección. El usuario actual demanda tener el control de su alarma e interactuar con ella en cualquier momento y lugar.



Los sistemas de alarma evolucionaron, en los últimos años, agregando aplicaciones móviles para be-

neficio del usuario. Hasta no hace mucho tiempo, eran equipos autónomos y de comandos presenciales (onsite), y actualmente podemos gestionarlos desde el teléfono móvil, tablet o PC.



Creemos que, en la actualidad, los sistemas de alarmas están evolucionando en varios sentidos, de los

cuales el más importante es quizás la tecnología que permite que los sistemas inalámbricos sean cada vez más confiables y seguros. En la actualidad contamos con sistemas inalámbricos de doble vía de hasta setecientos metros de alcance y baterías que perduran hasta cuatro años.

Con la doble vía, el periférico transmite alarma, supervisión, batería baja y tamper. Actualmente, el nivel de calidad en de los sistemas inalámbricos permiten que puedan implementarse, inclusive, en soluciones de seguridad bancaria.

Otro avance importante es la integración del panel a las necesidades actuales de la vida cotidiana. Crow, por ejemplo, ofrece paneles de alarmas que, además de sus funciones preventivas, puede llevar a cabo funciones básicas de domótica desde cualquier dispositivo. ¿ESTETIPO DE SISTEMAS PUEDE CON-SIDERARSE HOY SOLO COMO "ANTI-INTRUSIÓN" O SU INTEGRACIÓN PO-SIBILITA OTRAS FUNCIONES?



Sin dudas la conexión a internet permite ofrecer nuevas funciones. La seguridad que brinda un pa-

nel de alarma conectado a la nube posibilita a los usuarios tomar un papel activo en la protección de sus hogares. Los ejemplos más típicos están basados en la automatización del hogar y la integración de cámaras asociadas a una aplicación móvil.

La automatización del hogar, a través de salidas programables inalámbricas de los sistemas de Alonso Alarmas, posibilita que el instalador pueda, en tan solo minutos, ofrecer nuevas funciones combinadas con la seguridad del panel de alarma.



Las nuevas tecnologías de intrusión permiten, actualmente, no solo proteger bienes sino interactuar en

tiempo real con el panel a través de módulos accesorios, controlando infinidad de dispositivos, no necesariamente relacionados con la seguridad.



Los sistemas de alarma ofrecidos por marcas como Paradox, de los que somos únicos representantes en

Argentina, ofrecen mucho más que soluciones antintrusión. Son más bien una "plataforma" que transforma una propiedad en un "edificio inteligente" y en la actualidad hay muchos casos de éxito donde se aplicó ese concepto. En la propuesta "Paradox, edificio seguro", por ejemplo, el panel EVO se utilizó como base para crear un sistema/paquete de productos que cubre todas las exigencias de seguridad y automatización de un edificio, que puede adaptarse a cada proyecto.



La función de antintrusión es un commodity de las alarmas. El panel Marshall 3 GSM incorpora, además,

un sistema antientradera, pedidos de ayuda con geolocalización, botón de llamado directo al 911, avisos de emergencia médica y avisos de incendio.

Al mismo tiempo, por medio de dos terminales de salida programables del panel de alarmas (PGM), pueden aplicarse funciones de automatización del hogar.





Mediante conexiones por banda ancha o celular, el sistema de alarma logra administrar otros disposi-

tivos y soluciones dentro de una casa u oficina. De esta manera, se integran distintas soluciones, como intrusión, videovigilancia, calefacción, iluminación, enchufes eléctricos y regadores, entre otras alternativas.



La integración del panel con el celular no solo permite que cada usuario tenga un teclado en su mano,

con todas las funciones de la alarma, sino también la posibilidad de domotizar todo el hogar y manejarlo desde la misma app. El usuario, por ejemplo, llega con su auto y desde la app puede ver la puerta de su hogar por medio de la cámara. En caso de que lo crea necesario, puede encender una luz o algún otro periférico de disuasión, como una sirena y luego puede volver a verificar visualmente e ingresar a su hogar abriendo el portón desde la aplicación.

¿QUÉ CARACTERÍSTICAS REÚNEN LOS SISTEMAS DE ALARMAS AC-TUALES?



En general, cuentan con dispositivos inteligentes, gráficos y amigables con el usuario, son multifun-

ción y ofrecen módulos accesorios para tareas específicas.



Además de las posibilidades de integración mencionadas y conectividad, vemos mucha atención

puesta en la estética, a la que antes no se le daba importancia, y en la facilidad de uso.



Tecnología inalámbrica, manejo desde el celular y funciones de seguridad adicional. Estimo que en

poco tiempo, seguramente, se sumará la posibilidad de conectar los paneles a la nube, dando lugar a un nuevo



La línea de productos TSec esta compuesta por equipos de alta tecnología preparados para cubrir la nueva problemática delictual existente en estos tiempos. Pueden ser utilizados tanto en hogares y comercios como en infraestructura critica ya sean bancos, cajas de seguridad, cajeros automáticos, camiones blindados, depósitos de mercadería y más.

RADAR INXPECT

- Radar detector de movimiento.
- Uso INTERIOR y EXTERIOR.
- Detección volumétrica o tipo barrera
- Cobertura 90° x 20 metros de alcance.
- Zona de alarma y zona de pre-alarma independientes.
- Zona de anti-masking y zona de anti-sabotaje.
- Fácil instalación y programación desde app celular.



Esta línea de magnéticos abarca desde una línea hogareña y para comercios hasta una línea mayor para protección de infraestructura critica, su novedosa tecnología Magnetosfera categorizan estos instrumentos en un nivel de seguridad grado 3, además poseen un diseño moderno y atractivo.

Contactos magnéticos codificados



Línea de contactos magnéticos anti-masking



Placas de análisis de vibración



- Alta seguridad
- Anti-sabotajes.
- Anti-masking magnético.
- Imanes codificados.

- Imanes de alta potencia.
- Aptos para Interior y exterior.
- Placas para detección de vibración o golpes.



tipo de cliente que busca la última tecnología en seguridad.



Los actuales son más sofisticados, pero no por eso más complejos de operar. Hoy el usuario está acos-

tumbrado a interactuar con los ordenadores y, al mismo tiempo, los teclados son mucho más intuitivos. El menú va guiando a las funciones que necesita el usuario e incluso el instalador.

¿EN CUÁNTO INFLUYÓ LA TECNO-LOGÍA INALÁMBRICA EN LA EVO-LUCIÓN DE ESTOS SISTEMAS?



Los sistemas inalámbricos de alarmas son hoy una tendencia mundial, aunque no hace mucho utili-

zaban tecnologías no seguras. La evolución de los microprocesadores permitió que los sistemas seguros inalámbricos posean comunicación bidireccional, que las señales no colisionen por ningún motivo, que la sensibilidad de la recepción sea muy alta y el control automático de potencia permita ahorro de baterías operando ininterrumpidamente más de cuatro años en algunos casos.

Sin dudas, la tecnología inalámbrica ha cambiado el modo de realizar negocios, optimizando tiempos de instalación y reduciendo costos en la solución ofrecida. Las soluciones inalámbricas no requieren de la instalación invasiva que necesitan los sistemas cableados, resolviendo las problemáticas más comunes de los sistemas convencionales. Este factor se transforma, muchas veces, en el éxito inmediato en la venta de alarmas domiciliarias.



Tiene hoy una gran influencia. No obstante, si bien lo inalámbrico colabora con lo estético, prin-

cipalmente en ámbitos hogareños, en las soluciones verdaderamente profesionales no es la mejor opción.





Sin dudas fue un factor importante. Por ejemplo, nuestra línea de alarmas inalámbricas permite re-

ducir drásticamente los tiempos en las instalaciones. Al mismo tiempo, no modifica la estética del hogar con cables y agujeros en las paredes, cuestiones que el cliente final agradece. Además, los sensores inalámbricos permiten ser instalados donde realmente deben ir y no donde queda cómodo cablear.



La tecnología inalámbrica se ha vuelto muy confiable y tienen la gran ventaja de instalarse muy rápidamen-

te, siendo muy poco invasiva para la arquitectura de los lugares a proteger.



Durante mucho tiempo, la tecnología inalámbrica no estuvo a la altura de las necesidades de un pa-

nel de seguridad profesional, ya que no ofrecían confiabilidad en la transmisión. Los paneles inalámbricos no solo aportan gran confiabilidad, sino que permiten instalaciones mucho más veloces, reduciendo los costos de mano de obra y logrando instalaciones prolijas, acordes a los requerimientos estéticos de los clientes.

¿LA EVOLUCIÓN TECNOLÓGICA DE LOS SISTEMAS IMPULSÓ EL AUTO-MONITOREO O, POR EL CONTRARIO LA NECESIDAD DE CONTROL DEL USUARIO IMPULSÓ ESE SALTO TEC-**NOLÓGICO?**



Son varios los motivos por los cuales hoy el automonitoreo toma relevancia en el mercado de la se-

guridad. Si lo analizamos desde el punto de vista tecnológico, la conexión a internet y la posibilidad de que el mismo cliente pueda recibir en tiempo real las notificaciones, marca un quiebre en la relación entre empresas de monitoreo y clientes, que ya no perciben el servicio como tal. Fueron muchos años de no innovar en productos y servicios por parte de estas empresas, que poco a poco comenzaron a observar como el negocio ingresa a un estadío de amesetamiento sin perspectivas de crecimiento.

Es importante aclarar que no todas las empresas actuaron de la misma manera, las grandes perduran en el tiempo y aquellas que solo basan su estrategia de crecimiento en el costo de los productos o el precio del servicio, están desapareciendo.

Por otro lado, la generación de consumidores cambió: tienen comportamientos de consumo diferentes y basan su vida diaria en un teléfono móvil. Gran parte del problema actual es que no sabemos llegar a ellos, lo que tenemos que preguntarnos es: ¿por qué hoy la mayoría de las estaciones de monitoreo no usan aplicaciones móviles para ofrecer su servicio? ¿Son capaces de comprender un nuevo paradigma de negocio que les permita subsistir? Eso, seguramente, lo veremos en los próximos dos años.



Particularmente, creemos que fue una combinación de ambas, con una primacía de la demanda del

usuario. Paralelamente, en el plano tecnológico, hoy el que opera un dispositivo de seguridad quiere tener un mayor control sobre el mismo.



Primero vino la evolución tecnológica y luego la demanda de automonitoreo del usuario, aunque esto

podría ser discutible. Convengamos que la difusión de los smartphones, de las apps dedicadas y la "democratización de los precios" impulsan mucho el proceso. Es como contar con un "teclado" para operar el sistema 24/7 a un costo extremadamente accesible.



Ambas cosas fueron de la mano. El automonitoreo, en los últimos años, creció gracias a la demanda del

usuario por ser el verdadero dueño de su panel de alarma y, además, por la exigencia de poder controlar el panel a distancia. Como se explicaba anteriormente, hoy el usuario no se conforma con activar la alarma desde un teclado: quiere saber su estado en tiempo real y activar luces, el riego o el portón automático. Quiere enterarse quién activa y desactiva el panel, si hay corte de luz y, lógicamente, recibir los reportes por intrusión.



La necesidad de control del usuario impulsó el salto tecnológico. La integración a los demás sistemas pro-

dujo, inevitablemente, que las empresas tuviesen que desarrollar interfaces y aplicaciones para el rápido acceso del usuario. Para la generación millennial sería inexplicable que algún equipo electrónico no tuviese una app de estado. A esto podemos sumarle el ya





KX15DT

Estable y seguro con Tecnología Dual



La tecnología dual aumenta la fiabilidad de los detectores. Para que se dispare la alarma, las tecnologías PIR y de microondas deben activarse simultáneamente, aumentando así la estabilidad en entornos hostiles.



La tecnología Blue Wave evita falsas alarmas y mejora la inmunidad a interferencias a través del procesamiento avanzado de la señal y de la óptica 3D.



La compensación digital de la temperatura ajusta digitalmente la sensibilidad de los detectores, menteniendo el intervalo de detección especificado cuando la temperatura ambiente está cercana a la temperatura del cuerpo.



La tecnología anticamuflaje AND/OR (Y/O) da prioridad al sensor de microondas en determinadas circunstancias en las que el intruso puede llevar ropa con propiedades de camuflaje frente a infrarrojos.



La tecnología IFT (umbrales flotantes independientes) garantiza que los umbrales de alarma se mantengan siempre dentro de unos límites predeterminados, eliminando así las perturbaciones ambientales.



La sensibilidad automática permite al detector adaptarse de manera automática a los cambios ambientales, asegurando la estabilidad sin que la detección de intrusos se vea afectada.



Las resistencias DEOL incorporadas reducen el tiempo de instalación. La gama de valores abarca la mayoríade los sistemas.



La tecnologia antienmascaramiento adaptable (antiespray) ofrece una protección exclusiva contra los intentos de tapar los sensores PIR o de microondas y detecta si se tapan con materiales como cartón, cinta de embalar, espray, lacas y papel de aluminio.



El uso de distintas frecuencias de microondas evita las interferencias que pueden producirse cuando hay dos detectores de microondas instalados próximos entre sí, optimizando la estabilidad de los detectores al evitar cruces en las comunicaciones.



La tecnología antibloqueo garantiza que se detecte cualquier intento de bloquear el campo de visión. Permite al detector enviar una señal al panel para informar de que se está bloqueando el área de detección.



DIALER

La Rioja 827 (C1221ACG) Ciudad de Buenos Aires Tel/Fax: (54 11) 4932-3838

www.dialer.com.ar



DialerSeguridad



Dialermedios



DialerSeguridad



Dialermedios



DialerMedios

www.pyronix.com Camila O'Gorman 412 piso 17 Puerto Madero, Buenos Aires



ALARMA INALÁMBRICA AUTÓNOMA WALA 10C





8 zonas o 7 zonas inalámbricas + 3 cableadas



Inalámbrica, administra hasta 50 sensores



Notificación de activación de alarma por SMS o llamada



Control de funciones desde smartphone



Enciende o apaga remotamente artefactos eléctricos

You Tube

Fácil instalación: vea nuestro tutorial en YouTube para instalarla en solo 10'

El kit incluye:

1 Central de alarma, 1 Sensor inalámbrico, 1 Magnético inalámbrico,

2 Controles remotos multifución, 1 Sirena exterior 110dB

Para más información sobre éste u otros productos diríjase a www.pronext.com.ar

CÁMARAS HD

BATERÍAS

DVR

PORTERO VISOR

ACCESORIOS CCTV

SIRENAS

SENSORES



STOCK PERMANENTE. IMPORTADOR DIRECTO

Disponemos de un amplio stock gracias a que importamos de forma directa con los fabricantes.



ASESORAMIENTO COMERCIAL

En nuestra oficina comercial ubicada en Avenida Díaz Vélez 4438 CABA o telefónicamente al (54 11) 4958-7717 de lunes a viernes de 9 a 18 hs.



Av. Díaz Vélez 4438 C.A.B.A. Argentina +54 11 4958-7717 info@pronext.com.ar www.pronext.com.ar



DISMINUYA COSTOS Y MEJORE SU SERVICIO OFRECIENDO ASISTENCIA REMOTA AL ABONADO

- VEA LO MISMO QUE VE SU CLIENTE -

Brinde soporte técnico sin asistir a la vivienda del abonado.

Utilizando nuestro comunicador **DX SAM 2** acceda al panel de alarma del cliente desde su PC con el software **DX VIRTUAL** Expert



CASA DEL CLIENTE

DX SAM 2



- Optimiza el soporte técnico en forma remota.
- Activación de la alarma a pedido del cliente.
- Mejora la atención al cliente visualizando el teclado del panel.

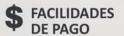




ENVÍOS A TODO EL PAÍS

















presente concepto de Internet de las Cosas.



El avance de la tecnología permitió que los usuarios puedan, de manera muy simple, acceder al control

de su panel y realizar cualquier tipo de tarea. De todas formas, este autocontrol se complementa con la tarea del monitoreo. Lo que logramos entender es que la seguridad que ofrece una empresa de monitoreo no es reemplazada por una app, sino que ésta funciona como un complemento, que incorpora seguridad y control tecnológico al usuario.

¿QUÉ LUGAR OCUPAN HOY LAS APLI-CACIONES EN EL MONITOREO DE LAS ALERTAS QUE GENERA UN SIS-TEMA DE ALARMA?



Los paneles de alarma reportan a aplicaciones móviles en forma instantánea. El gran problema es que

las estaciones de monitoreo ven una app como competencia directa. Lamentablemente, aún no han comprendido que una aplicación será parte de su negocio y que no se puede evitar una tendencia de mercado que cada vez se acentúa más. El cliente manda y debemos escucharlo.



Son impuestas por la demanda del mercado y sin lugar a dudas, no tener una app describe

tera de productos significa estar por detrás de la competencia.



Hacia ahí va buena parte del mercado. De todas maneras, todavía hay que hacer mucho por difundirlas,

porque es una tecnología relativamente nueva.



Hay una gran necesidad de contar con información de manera instantánea, de estar siempre online.

La existencia de la app es un requisito fundamental hoy para satisfacer todas las necesidades del cliente.

¿QUÉ CAPACIDADES DE OFRECER CONFORTTIENEN ESTOS SISTEMAS?



Soluciones de seguridad más inteligentes son hoy parte de las instalaciones modernas de seguridad. Los equipos pueden ser monitoreados por empresas y, a su vez, los propietarios pueden tomar un papel mucho más activo en la protección de sus casas. Son los grandes protagonistas de este cambio que estamos viviendo y los que juegan el papel más importante en la interacción con los equipos.



Actualmente ofrecen muchas capacidades y aún quedan muchas por explorar. La posibilidad de,

a través de una central, relacionarnos con otros dispositivos electrónicos nos abre las puertas a multiplicidad de operaciones para mejorar el confort. Entre ellas, encender un aire acondicionado, activar bombas, encender el riego, etc.



Vivir o trabajar en un "lugar inteligente", controlados remotamente, ofrece un alto nivel de confort. La

inseguridad genera dudas y preocupaciones: "¿Habrán llegado a casa los chicos?", "¿Habré activado la alarma?", "¿Por qué se habrá disparado la sirena?". A través de los sistemas que ofrecemos con sus apps, podemos brindar respuestas inmediatas a esas dudas. Además, existen otras ventajas que no tienen que ver con la seguridad, como controlar una amplia variedad de dispositivos conectados al panel central. Eso también es confort.



El confort se ve reflejado en la información que brinda la app, en facilitar situaciones tales como po-

der salir sin llaves de la casa, salir sin armar el sistema o decidirse a armarlo luego porque alguien autorizado va a pasar. También permite economizar energía, simular que hay alguien presente en la casa u oficina, apagando y prendiendo luces de manera remota, entre otras cosas.

¿CUÁL CONSIDERA QUE SERÁ EL PRÓXIMO SALTO CUALITATIVO DE ESTOS SISTEMAS?



Los paneles de alarma tienden a simplificarse, así como también su uso por parte de los clientes. Sis-

temas más fáciles de usar y simples de instalar serán los próximos pasos en pos de una nueva generación de productos, en los cuales las empresas tienen un rol fundamental desarrollando nuevas tecnologías.



Creemos que "Internet de las Cosas" seguramente estará presente también en estos dispositivos, am-

pliando exponencialmente las prestaciones de una simple central de intrusión.



Los sistemas de control de accesos van hacia lo biométrico (huella, iris, rostro, etc.). Los sistemas de

video constantemente mejoran e incorporan nuevas analíticas, como por ejemplo reconocimiento facial, detección de merodeo, detección de persona caída, robo de un objeto, detección de movimiento (pudiendo diferenciar si se trata de una persona o un vehículo, por ejemplo). Vemos una convergencia entre estas tecnologías y este tipo de soluciones con los sistemas de alarmas. El resultado, sin dudas, será una mejor identificación del propietario con los sistemas de seguridad, mayor performance en todo lo que tenga que ver con lo preventivo y reducción de falsas alarmas.



La integración con la domótica permitirá la conexión con la totalidad de los dispositivos dentro de

una casa u oficina, todo en un mismo paquete.



La tecnología apunta hacia una única app que pueda controlar toda la seguridad y, al mismo tiempo, todos

los dispositivos del hogar, siendo la misma la que activa o desactiva el panel, la que regula la temperatura del hogar o la que prende una luz o baja una persiana.

¿Cuál será el futuro de los sistemas de alarma? No hay certezas respecto a lo que puede llegar a ocurrir.

Lo que sí podemos afirmar es que los avances tecnológicos obligarán a las empresas a actualizarse constantemente para satisfacer las necesidades de los usuarios.

Los desafíos son amplios y están planteados. Serán las empresas las encargadas de ofrecer las opciones que el mercado demanda.



Aumente la rentabilidad sin costos adicionales con nuevas prestaciones para su cliente

CONTROL TOTAL DEL PANEL DE ALARMA VÍA WIFI

EN TODO MOMENTO Y EN CUALQUIER LUGAR















ARME | DESARME

el panel de alarmas

ACTIVE | DESACTIVE

salidas de relé para funciones de **DOMÓTICA** (luces, porton, riego, etc)

CONSULTE EL ESTADO DEL PANEL

CONFIRMACIÓN DE EVENTO

Cada acción es confirmada con un **AVISO**

NOTIFICACIONES

Aviso de eventos mediante notificaciones **PUSH**

TODO DESDE UN SMARTPHONE

COMPATIBLE CON TODAS LAS MARCAS DE PANELES
DE ALARMAS Y COMUNICADORES RECONOCIDOS
INSTALADOS EN EL DOMICILIO DE SU CLIENTE

TODO DESDE UNA APP PROPIA Y GRATUITA PARA IOS Y ANDROID





WEB DE PROGRAMACIÓN

FÁCIL DE PROGRAMAR SIN CABLE DE PROGRAMACIÓN









FACILIDADES DE PAGO!!!

Nuevos negocios en el monitoreo

Reconvertirse para potenciar el crecimiento

El monitoreo de alarmas, en sí mismo, no cambió con el paso de los años. Sin embargo, las nuevas exigencias del mercado y el creciente avance de la tecnología obligan a rever algunas estrategias que permitan el crecimiento de las empresas a través de la oferta de nuevos servicios.



Italo Martinena Presidente de DX Control S.A.

Son pocos los negocios a nivel mundial con tan poco cambio como el monitoreo de alarmas, que prácticamente no ha sufrido variaciones.

Este mundo en el que nos toca actuar, acelerado, cambiante, loco, en el que nada es seguro y todo cambia permanentemente, no podemos continuar analizándolo con la visión del pasado, debemos tener una nueva mirada.

Con la tecnología ocurre lo mismo: cuando dominamos una, aparece otra y nuevamente es un volver a empezar. Tenemos el desafío permanente de reinventarnos y reinventar nuestras empresas, productos y servicios. Necesitamos salir de la zona de confort y asumir los riesgos de lo nuevo, antes de quedar afuera del negocio.

Las nuevas generaciones tienen otras costumbres: no compran en los locales comerciales, lo hacen online; sus vidas pasan por el smartphone, que se transformó en un elemento poderoso e indispensable. Por lo tanto, no lo podemos dejar afuera de nuestro negocio. ¿Cuánto tiempo pasará hasta que estas personas sean las que tomen la decisión, como clientes, sobre el monitoreo de alarma? ¿Cuál va a ser su criterio?

Ya pueden verse en el mundo dos tendencias y la primera es la concentración. Como sucede en otros ámbitos, el negocio está en manos de muy pocos y este proceso avanza día a día: la información del mundo está concentrada en dos o tres compañías, que poseen la mayor cantidad de nuestros datos.

La segunda tendencia que podemos observar es el automonitoreo. Con las nuevas tecnologías, es posible contar con toda la información desde cualquier lugar, y desde el smartphone estamos siempre conectados.



LA IMPORTANCIA DE LA CONECTIVIDAD

Con la aparición de los teléfonos celulares comenzamos un proceso de construcción de confianza, a tal punto que muchos de nosotros ya no recordamos casi ningún número telefónico ni de línea ni móvil. Hay países en los que ni siquiera se llegó a una amplificación del acceso de las líneas fijas y el salto a la telefonía celular género un ahorro de grandes inversiones.

En este mismo proceso, muchas líneas telefónicas fijas han comenzado a darse de baja y he aquí las consecuencias relacionadas con las bajas de cuentas de monitoreo, cuyo único vínculo era el telefónico. Hoy el cliente hace cuentas, prescindiendo casi en un mismo acto de su línea fija como de su servicio de monitoreo asociado. ¿Qué vamos a hacer con esta realidad que nos plantea el mundo actual?

Cada uno en su negocio, prestadores de servicio, fabricantes, desarrolladores de software, integradores... todos debemos adaptarnos a los nuevos hábitos y adquirir nuevas habilidades para poder desarrollar nuestros negocios.

En este sentido nos reinventamos desarrollando herramientas que le permitan a nuestros clientes ingresar en nuevos negocios o aumentando su rentabilidad en los actuales, como aplicaciones para celulares, software de asistencia remota, etc.

Obviamente hablamos de clientes que no pueden pagar un backup celular o radial. Pero, una vez más, en lugar de entrar en crisis debemos reconvertirnos y reconvertirlos.

NUEVAS SOLUCIONES

Nuevos problemas requieren nuevas soluciones. Es por eso que DX Control desarrolló un comunicador único, el DX FULL WiFi, presentado en el marco de la última edición de Intersec Buenos Aires

DX FULL WiFi permite un control total del panel de alarmas utilizando la instalación preexistente en el domicilio del cliente, ya que es compatible con todos los paneles de alarmas y comunicadores reconocidos. Cuenta, además, con la posibilidad de activar y desactivar relé para funciones de domótica, aviso de confirmación de eventos y notificaciones push. La principal característica es, sin dudas, la transmisión de todos los eventos del panel en Contact ID Directo a un costo muy reducido.

De esta manera, le podemos ofrecer a nuestro cliente la posibilidad de controlar y recibir todos los eventos generados por el panel de alarma en su smartphone, aportando un valor agregado al monitoreo de alarmas.





AHORA CON









DSC®- PARADOX® - ALONSO® - HONEYWELL®

Con las mismas prestaciones y más vías de comunicación

2G | 3G | SMS | EMAIL | WIFI

- ✓ Programación remota total, nombre red, clave, número de cuenta, etc.
- ✓ 4 Entradas / Salidas
- Eventos internos configurables
- ✓ Compatible con DX VIRTUAL Expert
- ✓ Detección de jamming
- ✓ Batería de respaldo
- ✓ Acciones de domótica
- ✓ Dual Sim









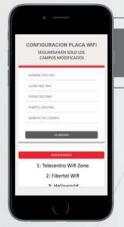














FÁCIL DE PROGRAMAR



IP 0 DNS de destino



Mayor velocidad (eventos en pocos milisegundos)





PERMANENTE



1 AÑO DE GARANTÍA



FACILIDADES DE PAGO

www.dxcontrol.co











Av. Rivadavia 12396, Ciudadela, Buenos Aires - Argentina Tel/Fax: +54 11 4647-2100 - dxcontrol@dxcontrol.com.ar







TODAS LAS SOLUCIONES PARA EL CONTROL DE ACCESO Y EL ACCESO LÓGICO







LECTORES HID - ICLASS UHF LARGO ALCANCE



ACCESO LÓGICO OMNIKEY

HID MOBILE ACCES

Permite mas de una identificación segura residiendo en un dispositivo inteligente.

Convierte los teléfonos y dispositivos móviles en credenciales de confianza combinando

ICLASS SE - MULTICLASS SE







UNA TARJETA, MILES DE APLICACIONES.

Tecnologia multiplataforma en 125Khz, 13.56Mhz y Bluetooth HID Prox, Indala, AWID y Em4102 (EM-Marin),iclass Seos, iCl.ass SE, iClass, Mifare, Mifare Desfires, OMNIKEY, Mobile NFC, Mobile Bluetooth









BCG ES DISTRIBUIDOR OFICIAL DE LOS PRODUCTOS HID - ICLASS - INDALA



Una amplia variedad de soluciones en seguridad adaptadas a sus necesidades.

Cámaras y Domos Análogos
 IP • Térmicas
 DVR-NVR
 Equipamiento completo Video y Accesos

Nueva Sede: Calle Franco 3425 (C1419FIM) Ciudad autónoma de Buenos Aires Nuevos teléfonos: +54 11 4571 0150 / +54 11 4571 8560 / +54 11 4308 1775 www.bcggroup.com.ar - info@bcggroup.com.ar - ventas1@bcggroup.com.ar







TODA LA LINEA DE PRODUCTOS BOSCH PARA LA SEGURIDAD CCTV - ALARMAS - INCENDIO - ACCESOS



BCG DISTRIBUIDOR DE ALARMAS ALONSO EN LA ZONA DE PILAR



ACCESORIOS PARA CONTROL DE ACCESO, CCTV, INCENDIO Y ALARMAS

La linea mas completa de cerradura magnéticas y accesorios.



Nueva Sede: Calle Franco 3425 (C1419FIM) Ciudad autónoma de Buenos Aires Nuevos teléfonos: +54 11 4571 0150 / +54 11 4571 8560 / +54 11 4308 1775 www.bcggroup.com.ar - info@bcggroup.com.ar - ventas1@bcggroup.com.ar

Alarma Comunitaria Monitoreada

Protección y seguridad a los vecinos

Santa Fe fue la primera comuna en instalar un sistema de estas características, un desarrollo conjunto entre vecinos, técnicos en seguridad y funcionarios municipales. Contamos aquí los pasos dados hasta arribar a la solución que dejó plenamente satisfechos a usuarios y autoridades.



MARCELO GURA Asesor Técnico en Seguridad Electrónica marcelogura@gmail.com

urante los primeros meses del año 2010, la Subsecretaría de Prevención y Seguridad Ciudadana de la Municipalidad de Santa Fe solicitó analizar la factibilidad de colaborar con un vecino, que había pedido por expediente la autorización para instalar una alarma comunitaria.

Este vecino del Barrio Villa Setubal, lugar próximo a la costanera santafesina, es un ingeniero de una importante empresa de la región, que en sus viajes a Buenos Aires conoció una alarma vecinal, la cual adquirió e instaló junto a los vecinos en su cuadra.

No había razón para no permitirle su instalación: se trataba de un sistema electromecánico, con protección eléctrica y que constaba, fundamentalmente, de un par de sirenas, un contactor para encender luces, batería de respaldo (solo para las sirenas) y un sistema electrónico que activaba por control remoto (UHF) las luces, la sirena o ambas.

El sistema se instaló tal cual venía de fábrica. Hasta aquí, la alarma comunitaria no era diferente a cualquiera otro sistema similar que se activaba por control remoto o simple timbres.

En caso de alguna situación de riesgo, el vecino presionaba los comandos del control remoto, pero sólo escuchaban la advertencia los vecinos de la cuadra. No había otro tipo de intervención oficial, como de personal policial o guardia municipal.

El 27 de septiembre de 2010, el Ing. Mario Barletta –por entonces intendente de Santa Fe– inauguró el Sistema de Monitoreo de Alarmas del Centro de Monitoreo de la ciudad, el primer centro



de estas caracteristicas de la provincia y que posibilitó el crecimiento de las futuras aplicaciones, las mismas que se usan en la actualidad y entre las que se encuentra el monitoreo de Alarmas Comunitarias.

Además, el crecimiento de la Sala de Monitoreo con la ampliación de los módulos de software durante el gobierno del actual intendente, Dr. José Corral, permite seguir creciendo en forma dinámica frente a las necesidades de la seguridad pública.

EL PROYECTO

Instalada la primera alarma comunitaria, gracias al esfuerzo compartido entre vecinos y municipio, fue el turno del segundo equipo.

Gracias al uso de comunicadores 2G (actualmente se utiliza tecnología 3G) de la firma Netio, se adaptó la salida de sirena de la alarma vecinal para que un relé cierre la entrada del comunicador, configurado con el evento Pánico en Contact ID.

Para que pueda cancelarse la señal antes de ser recibida por el Centro de Monitoreo, se instaló un temporizador electromecánico y se configuró en 7 segundos, tiempo que una vez cumplido cerraba el contacto que enviaba la señal de Pánico a la Sala de Monitoreo. De esta manera, se logró implementar la primera Alarma Comunitaria Monitoreada, permitiendo a las fuerzas de seguridad disponer de una señal que les indicara que debían dirigirse a la zona cuando se declaraba el pánico.

El problema era que, al aproximarse la policía, los vecinos o el vecino que había presionado el botón de Pánico no se hacía presente, desconociendo entonces las autoridades el motivo de la alerta

Planteando el tema con el Ing. Mauro Casse de Netio (empresa cuyos comunicadores son los que utilizan las alarmas monitoreadas por el Municipio de Santa Fe), propuso adaptar el comunicador NT-COM como alarma comunitaria, con la posibilidad de incluir pulsadores que sean identificables.

Así surgió la primera Alarma Comunitaria Monitoreada y, orgullosamente, puedo decir que nació en la ciudad de Santa Fe gracias al apoyo de los distintos funcionarios del municipio, que alentaron el desarrollo, a partir del equipamiento e inversión realizada en materia de seguridad electrónica, y el Ing. Casse, que entendió la necesidad del grupo de vecinos y cómo había que resolverla.



APPrendé con nosotros a sumar nuevos negocios y fidelizar tus clientes con nuestras App



Tecnología:

Conexión universal

3G, Ethernet, IP, Wi-Fi y SMS







NUEVOS NEGOCIOS!

Una nueva oportunidad de negocios

La tecnología como motor de crecimiento

La expansión en el rubro de alarmas se logrará con sistemas conectados a la nube. Esto conlleva nuevas formas de vender, obligando a las empresas a profesionalizarse y analizar datos que permiten ver más allá del día a día.



Lic. Diego Madeo Gerente comercial & MKT Latinoamérica Alonso Hnos. diego.madeo@alonsohnos.com

uando hablamos de seguridad electrónica y los segmentos que la conforman, decimos que Latinoamérica es una región en plena expansión. Por lo menos durante los últimos diez años, el negocio se ha desarrollado con normalidad y sin grandes índices de crecimiento, salvo en circuito de cerrado de televisión, que ha entendido las necesidades del cliente y su posterior expansión, desarrollando productos fáciles de instalar y con grandes ventajas y beneficios cuando se utiliza la nube como medio de conexión hacia el usuario.

Sin embargo, en alarmas eso no sucedió. Recién a inicios de esta década, comienza a vislumbrarse la conectividad IP para paneles de alarmas, una tecnología que demoró en imponerse por parte de las empresas de monitoreo pero que hoy está en plena expansión.

Según datos de las principales consultoras del mundo, el 85 % de los sistemas de alarma instalados en el continente americano no son "conectados", es decir que si bien tienen un servicio de monitoreo de alarmas, dichos sistemas no están habilitados para usar las tecnologías como servicio en la nube, aplicaciones móviles o el uso de datos masivos que requieren los nuevos servicios. Esto significa que el negocio permanece en un estado "tradicional" donde las viejas tecnologías predominan, ya que las empresas desdeñan la innovación v el desarrollo de nuevas tecnologías y no salen a ofrecer al cliente final valores más allá de un producto simple.

Traducir ese 85 % mencionado anteriormente de alarmas instaladas "no conectadas" en una oportunidad de negocio, es enfocarse en un nuevo segmento que tendremos que trabajar y propiciar, creando estrategias comerciales que nos permitan abordar al cliente llevándolo de la vieja tecnología a la nueva. De esta manera, el reto para las empresas de monitoreo será dejar atrás los sistemas tradicionales para volver a ser compe-



titivos con nuevas tecnologías, como las que Alonso Alarmas puede ofrecer en sus equipos.

Existe un mercado inmenso de clientes esperando el cambio de tecnología, clientes que no quieren quedar desactualizados y desean disfrutar de lo que este nuevo esquema de comunicaciones ofrece.

El desarrollo tecnológico debe ser una cultura arraigada. Si nos dedicamos a ofrecer seguridad electrónica, debemos construir entre todos una cultura de innovación continua. El precio no define el negocio.





TV-IP430PI Camara Domo de Red Poe

TV-IP344PI Camara Bullet de Red Poe



TI-UPG62 Swtich Industrial

TRENDIET



Soluciones End to End en Video Vigilancia Urbana





TEG-MGBS40D5 Mini GBic LC Monomodo

TEG-MGBS40D3 Mini GBic LC Monomodo

Luxriot



TFC-1000S40D3 Media Converter SC



TFC-1600 Chasis con Adm SNMP







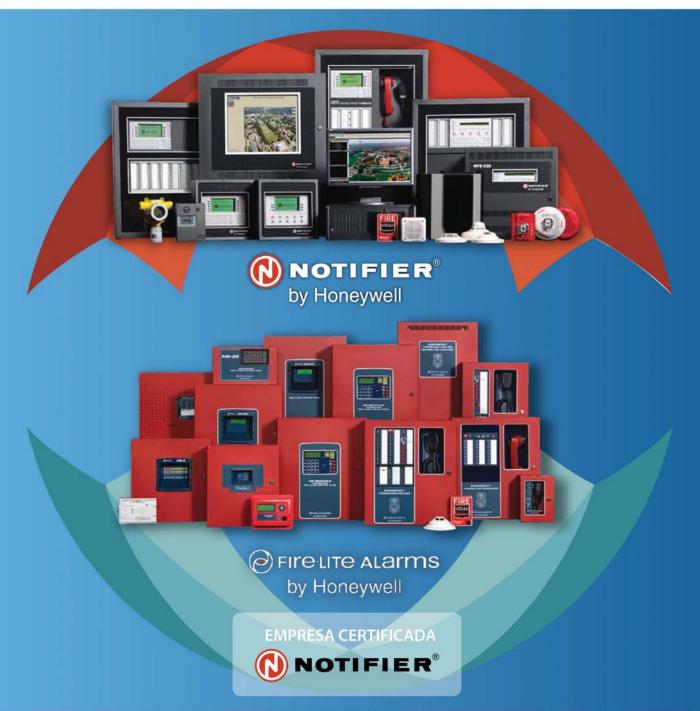
TEG-40128WS Switch Web Smart 10G

Web: www.trendnet.com.ar Tel: 011 - 4772-6168 trendnet@tynet.com.ar Charcas 5258 Of 201 CABA

Soluciones

- Municipios
- Barrios Cerrados
- Gobierno
- Cooperativas





Macurco









DEALER PARTNER

STOCK PERMANENTE
ATENCION ESPECIALIZADA AL GREMIO
DISTRIBUIMOS Y ENVIAMOS A TODO EL PAIS
TALLERES TECNOLOGICOS

ACEPTAMOS



STOCK PERMANENTE Y ENTREGA INMEDIATA EN TODOS NUESTROS PRODUCTOS

> info@asec.com.ar www.asec.com.ar



El futuro de los sistemas de seguridad

El avance de IdC en la integración

Los sistemas de seguridad tienden a dejar de lado su funcionamiento estanco para comportarse como parte de un todo. Y en ese sentido mucho tiene que ver el cada vez más frecuente uso de Internet de las Cosas. Esto, sin embargo, requiere de capacitación para evitar sistemas vulnerables.



Matías Guasco Docente en Instituto CETIA matias.guasco@gmail.com

uando nos referimos a un sistema de seguridad, primero debemos entender que un sistema es un conjunto de dispositivos que, unidos, integran una solución acorde a una necesidad planteada.

Quiero remarcar la frase "necesidad planteada" porque ésta no siempre será igual, sino que suele ser una variable en constante cambio. Esto se debe a que lo que se espera hoy de un sistema de seguridad no es lo mismo que se esperaba hace unos años atrás, haciendo que las necesidades sean distintas y cada vez más exigentes.

Desde hace varios años los sistemas de seguridad evolucionan cada vez más rápidamente. Hasta hace poco teníamos cámaras analógicas que no llegaban a ser HD y cada vez que un cliente las quería visualizar, debíamos hacer malabares con cada router para habilitar puertos, hablar con empresas proveedoras de internet, etc.

En la actualidad, existen cámaras que superaron ampliamente el espectro del HD y solo con una aplicación celular, automáticamente estamos viendo las cámaras desde cualquier lugar.

Los sistemas de intrusión, por su parte, solo podían reportar por línea telefónica y los controles de acceso estaban destinados al único fin de controlar puertas.

¿Qué pasó?: surgió la necesidad de integrar los sistemas haciéndonos la pregunta de por qué un sistema de seguridad debía componerse de partes separadas, incomunicadas entre sí, cuando todo apuntaba al mismo fin.

Luego empezamos a ver que los clientes no solo se preocupaban por la seguridad, sino que ponían el confort en la balanza. Esto derivó en que el celular sea el mando controlador de todo sistema.

Hoy vemos que basta con "loguearse" a una aplicación o escanear un código QR para tener conexión directa con cualquier dispositivo, sumando la posibilidad de configurarlo y controlarlo desde cualquier parte del mundo.

Esto se logra gracias a lo que conocemos como "Cloud Computing" o, en español, "computación en la nube", que permite a las empresas ofrecer a sus clientes servidores o espacios en la nube para almacenar información y administrar productos.

La gran pregunta es: ¿hacia dónde creemos que evolucionarán los sistemas de seguridad? Difícil poder decirlo con exactitud, ya que es imposible saber si en 5 o 10 años no aparecerá una nueva tecnología que revolucionará todo. Basándonos en un análisis global, el camino lleva a la integración con dispositivos de uso comunes, a través de una tecnología que está empezando a masificarse, denominada IdC (Internet de las Cosas) o en inglés, Internet of Things (IoT).

¿QUÉ ES IDC?

Sencillamente son las mismas cosas que utilizamos día a día como luces, electrodomésticos o cámaras, pero que tienen identidad virtual propia, son más inteligentes y pueden "hablar" en la red con otro individuo, ya sea una máquina (M2M), un humano o, inclusive, con un cerebro o nube central.

Esta interconexión es posible a través de sensores, actuadores, controladores y concentradores de red que integran un sistema de estas características.

Debemos tener en cuenta que IdC representa la próxima evolución de internet, que será un enorme salto en su capacidad para reunir, analizar y distribuir datos que podemos convertir en información.

En este contexto, IdC se vuelve inmensamente importante. Los datos individuales por sí mismos no son muy útiles, pero en grandes volúmenes permiten identificar tendencias y patrones. ¿Por qué IdC es la evolución de la seguridad electrónica?: simplemente porque los sistemas de seguridad ya son parte de Internet de las Cosas, aunque no se utilizan con tal fin.

¿A qué me refiero con esto? Todo profesional del sector instaló alguna vez cámaras de CCTV, detectores de alarma o lectoras de puertas como parte de un sistema de seguridad electrónica. Al mismo tiempo, estaban también instalando sensores que recopilan información.

Todo sistema de seguridad posee entradas (cámaras, detectores, lectoras, etc.), procesamiento de datos (placa de alarma, NVR, VMS, etc.) y salidas (sirena, etc.). Ahora bien, la sirena en este caso es solo una parte de esa salida, que en IdC conocemos como "Actuadores".

La realidad es que con solo decirle al sistema que en lugar de hacer sonar una sirena encienda una luz o active un motor, ya estoy integrando ese sistema a una red de datos más grandes. Y si además aprovechamos el gran volumen de información que estos dispositivos nos bridan y podemos almacenarla (Big Data) para luego analizarla o hacer que los sistemas aprendan de ella (Machine Learning, Deep Learning), podemos entonces decir que evolucionamos a un nuevo nivel.

Ejemplo: una provincia o municipio anuncia que se instalaron 200 cámaras de seguridad, cuyo fin es vigilar el tránsito y detectar eventos de inseguridad. Viéndolo desde el lado evolutivo, también nos están diciendo que acaban de instalar 200 nuevos sensores que reportan a un procesador central y su salida está siendo utilizada para dar un aviso local a un operador. ¿Qué pasa si además de eso, podemos adicionar un actuador que utilice el sensor de movimiento de la cámara para encender o apagar las luces de la vía pública? Estaríamos ahorrando una gran cantidad de energía con una poca inversión. Y hago hincapié en poca in-



DOMO MESH HP.

Platafortma Online GRATUITA creada para brindar soporte y gestionar la red de CITYMESH HE

SIN COSTO DE MANTENIMIENTO | AGREGUE NUEVOS SERVICIOS | ACCESO Y CONTROL TOTAL VÍA WEB



versión porque las cámaras no fueron aprobadas con ese fin, pero igual pudimos encontrarle un nuevo uso y volver el sistema más eficiente.

NUEVOS USOS

¿Qué pasaría si tomara en cuenta las cámaras instaladas en una cadena de supermercados y le adicionara, a través de analíticas de video, la recopilación de datos para que me diga en qué góndolas la gente se concentra más o qué productos son los más buscados a principio y fin de mes y así poder incluso darle a mi cliente datos precisos sobre sus ventas?

También podemos ver el mismo ejemplo en otras áreas, como oficinas, utilizando los detectores de un sistema de alarma para detectar cuando alguien se encuentra o no en el ambiente y de no estarlo poder apagar las luces o el aire acondicionado. Esto permitiría el ahorro energético optimizado.

Por otro lado, el control de acceso nos podría indicar cuando alguien ingresa a un lugar y según qué persona sea (ID), cargar un escenario de iluminación, climatización, etc., predefinido según cada gusto o necesidad.

Como vimos, los sistemas de seguridad tienen sensores que recaudan información y, a través de la tecnología conocida como Deep Learning, podemos hacer que el mismo dispositivo aprenda y tome decisiones en base a su conocimiento, como confirmar mediante analíticas inteligentes de video si existe o no un evento de incendio reportado previamente por el panel, sin la necesidad de dejarlo a consideración del operador.

De hecho, las posibilidades son casi

infinitas. Teniendo en cuenta que la industria de la seguridad electrónica se está viendo afectada por la presencia masiva de productos de bajo precio, que reducen drásticamente los márgenes para los fabricantes, distribuidores e integradores, encontrar soluciones que añadan valor a una vena o instalación permiten desarrollar nuevas oportunidades de negocio.

El sector de la seguridad deberá prepararse para aprovechar la creciente demanda de dispositivos conectados a internet. No hacerlo significará marginarse del mercado y seguir batallando contra los bajos márgenes de los productos que se han "comodotizado", como los sistemas de alarma de intrusión y de videovigilancia.

RETOS

Ahora bien, no todas pueden ser buenas noticias. La realidad es que, aunque IdC y los dispositivos interconectados entre sí son el futuro del mercado de la seguridad electrónica, también conllevan grandes riesgos que, de no tomarlos en cuenta, pueden perjudicar nuestro negocio o a nuestro cliente final.

La seguridad de los dispositivos es un punto preocupante, debido a que tener dispositivos conectados a internet puede ser un riesgo si no se toman las medidas de seguridad suficientes, como autenticación de usuarios, filtrado de acceso, encriptación de datos, detección de intrusión en tiempo real, protección de dispositivos y aplicaciones, etc.

Otros de los riesgos que debemos entender es que, una vez que el dispositivo está utilizando un servidor basado en la nube, la información recolectada es tanto del usuario final como del fabricante. Esto se debe a que el usuario está utilizando los servidores del fabricante para la recolección de datos.

Un ejemplo del riesgo, de no tomar los recaudos necesarios, es el hecho de que nuestros hábitos y datos de uso de estos dispositivos conectados estén viajando por internet y puedan ser colectados por personas que, sabiendo esta importante cantidad de información, pueden conocer nuestra rutina diaria y saber cuándo estamos fuera de casa o incluso engañar a estos sistemas interfiriendo en sus comunicaciones o robando datos personales, así como también como encontrar información en patrones en respecto a cantidad de gente que asiste al lugar.

Un punto importante para minimizar los riesgos, más allá de las medidas necesarias, es la capacitación y concientización de los integradores y el usuario final que administra el sistema, evitando contraseñas fácilmente descifrables y puertos liberados al azar.

La realidad es que muchos fabricantes de seguridad electrónica están trabajando en esto y poseen ya datos encriptados y de securización de sus sistemas para llegar al futuro de los sistemas de seguridad en condiciones que no perjudiquen a nuestros clientes.

Día a día los sistemas de seguridad están más cerca de ser un sistema informático, lo cual hace que la rama de conocimiento y experiencia de un instalador debe ampliarse a cada momento, pudiendo entender hacia qué dirección ir. De no lograrlo, correrán el riesgo de no tener los conocimientos necesarios para trabajar con la próxima generación de dispositivos y sus interconexiones con el mundo actual.









WAP2-P

Access Point inalámbrico de techo

- Diseño para montaje en techos de interior
- Alimentación 12 VDC o PoE 802.3af (48V)



Access Point inalámbrico de pared

- Puerto LAN y USB para carga de dispositivos (5VDC)
- Alimentación 12 VDC o PoE 802.3af (48V)
- · Incluye caja para empotrado



Access Point inalámbrico de exterior

- Antena interna omnidireccional de 5 dBi / 200 mW
- · Diseño para uso exterior: cobertura plástica de ABS a prueba de agua, polvo, resistente a rayos UV
- · Alimentación 12 VDC o PoE pasivo (24V) con fuente

ACCESS POINT

- Access Point inalámbricos 2.4 GHz de 300 Mbps
- · Modos de operación: Router/Gateway, Access Point y Repetidor
- · Analizador de bandas Wi-Fi para seleccionar la menos ocupada
- · Capacidad de crear hasta 3 AP virtuales y VLANs
- Control de acceso por dirección de MAC







CONTAMOS CON TODA LA LINEA CYGNUS en video, conectividad, control de acceso y accesorios





Importadores y distribuidores mayoristas

Venta al Gremio

Envíos al interior





CCTV



ZKTECO

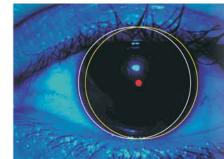
Control de Accesos y Personal



LTC ELECTRONICS

Enegías Renovables - Paneles Solares





PROVISION DIGITAL

SEGURIDAD ELECTRÓNICA INTEGRAL



Video Vigilancia

- · Cámaras 5-en-1
- Cámaras IP
- Grabadores Balunes

Switch CCTV

- · Entry Level Profesionales
- Industriales Modulares

Conectividad Inalambrica

- Radioenlaces
- Access Point



Control de accesos

- · Tarjeta ID / TAG
- Biométricos
- · Control de asistencia



Cerraduras electromagneticas

- · Pestillo a motor
- · Pestillo a Piston
- Cerraduras electromagnéticas de contacto
 Botones manuales, touch, infrarrojos



Antiexplosivas

- Antiexplosivas IP
 Antiexplosivas HDCVI













Tecnología de vanguardia

Cámaras - DVR - NVR - Cámaras IP - Control de Accesos



BUENOS AIRES: RAMON CASTRO 1780 - OLIVOS - TEL. 4711-0989 - CEL. 15-5304-4660 - NEXT 241*2228 CHUBUT: CEL.: 0280 154 849622

La re-evolución de las máquinas

Internet de las Cosas, IdC, en la vida diaria

Viejos dispositivos pueden ser adaptados para cumplir funciones hoy en auge, como control a distancia o automonitoreo. Las nuevas tecnologías de comunicación, en tanto, contribuyen a la expansión de las redes inalámbricas, utilizadas para la transmisión de datos.



Claudio Javaloyas SEdeAP Argentina sedeap@yahoo.com.ar

a IA (inteligencia artificial) está cada vez más inmersa en nuestra vida cotidiana a través de celulares, cámaras, Smart TV, sistemas de seguridad y negocios.

Si bien la tecnología de procesamiento de datos, computación y sistemas expertos va avanzando y la miniaturización va dándole más poder, en muchos casos se está reinventando lo que se considera obsoleto en otras aplicaciones.

Procesadores que ya se usaban hace 10 años o más, ahora son utilizados en relojes, celulares y domótica, solo que ahora son más pequeños y portables (las marcas, nombres y tecnologías registradas pertenecen a sus respectivos dueños) pero en muchos casos son "lo mismo" que se usaba antes y ofrecen, adicionalmente, una gran oportunidad para que desarrolladores independientes reciclen viejos "486" y "Pentiums" en desuso para aplicaciones de automatización, robótica aplicada, domótica, seguridad y entretenimiento.

Si no es requisito el tamaño en el desarrollo, se puede reciclar, especialmente si no estará a la vista, o si no necesita exclusivamente el uso de baterías para funcionar, aún pueden hacerse, con un costo ínfimo, muchas cosas divertidas y útiles con equipos abandonados, que rivalizan con las tan de moda tablets y smartphones.

LA IMAGINACIÓN COMO LÍMITE

La imaginación es el límite, como en todo lo relacionado a diseño y creatividad. Cualquiera con un poco de perseverancia puede lograr buenos resultados, ya que actualmente hay mucha más difusión de logros e inventos. Y así, en forma colaborativa tanto entre particulares como en universidades y centros de estudios, pueden potenciarse y acelerarse mucho los desarrollos.

Las personas con incentivos, ganas y conocimientos siempre se agruparon en clubes de automotores, radioaficionados, modelismo móvil, náutica, etc. Algunos de estos grupos, sin embargo, fueron desapareciendo o fueron desplazados por tecnologías más avanzadas, muchas de ellas basadas en telecomunicaciones y desarrollos digitales, como en el caso de los radioaficionados, que ven hoy que los chats online y de celulares hacen "lo mismo" pero potenciado con imágenes y video. Algo similar sucede con el aeromodelismo, que se vio invadido de aerodrones dirigidos desde el celular.

APLICACIONES EN SEGURIDAD

En la seguridad sucede algo similar a los casos antes mencionados. En este aspecto, se ve con mayor frecuencia que los usuarios buscan el automonitoreo, recibir información cada vez más completa de todo lo que sucede en sus casas u oficinas, grabar y conservar sus videos de vigilancia, establecer sus propios "cuartos seguros", habitaciones de pánico y salvaguardas.

Muchas veces esto sucede por los costos que conlleva una seguridad privada, el monitoreo desde empresas de seguridad y la poca confianza reinante en las fuerzas públicas, que no llegan a tiempo para impedir ataques y robos.

Es así que muchos usuarios deciden día a día pasarse a las filas de los precavidos y autodefenderse mejor, ayudados por las nuevas tecnologías.

Comercialmente, muchas empresas fabricantes de dispositivos de control y seguridad ya vieron esta tendencia y se están animando a proveer al usuario con sistemas de HUM (Hágalo Usted Mismo, DIY en inglés) y adaptan hardware e interfaces persiguiendo este mercado, haciendo más amigable sus productos al usuario, incorporándoles pantallas vistosas y manejo táctil o creando apps para dispositivos móviles con las que puedan controlarse, aunque básicamente sea lo mismo que se tenía rediseñado, miniaturizado y re-evolucionado.

NUEVOS CONCEPTOS PARA SISTEMAS EXISTENTES

Aquí entran los conceptos de video seguridad, que sigue siendo casi lo mismo que el CCTV de antaño o control de accesos, que hace décadas ya se usa en automóviles con seguros eléctricos y ventanillas motorizadas, ahora adaptado a hogares y oficinas, usando llaves, tarjetas o PIN. También subsisten otros conceptos antiguos, pero ahora son eléctricos y a control remoto: desde la época de las pirámides (y tal vez antes) las bóvedas de tesoros, con puertas gruesas y disimuladas, con mecanismos de contrapeso y paredes de piedra (hoy de cemento y acero), los puentes levadizos de la época medieval (actualmente portones y cocheras) y muchos otros servicios que dependían de mayordomos y jardineros, ahora se reinventaron en el control de iluminación, temperatura, riego y hasta alimentación de mascotas, todo auto gestionado y automatizado vuelve a estar de moda, con la incorporación de M2M (máquina a máquina) con IdC (Internet de las Cosas) donde múltiples componentes, utilizando inteligencia artificial centralizada y distribuida, se "ponen de acuerdo" comunicándose entre sí y con "la nube" para cumplir con automatismos complejos, repetitivos y adaptables a las condiciones del entorno y el medio ambiente.

Pero realmente estos dispositivos, que cuanto más pequeños y vistosos son más caros, pueden ser (y son) igua-

Software OneLink para Control de Accesos Biométricos con Módulo para Visitantes

Control de acceso de personas mediante el reconocimiento biométrico: incluyendo reconocimiento facial, de huellas, tarjetas y contraseña.

El Software OneLink posee un núcleo independiente de los equipos particulares, por lo tanto es flexible en la incorporación de interfaces que controlan a cada uno en particular



INNOVADOR SOFTWARE
QUE OPTIMIZA
LA INTEGRACIÓN
DE ALTA SEGURIDAD
EN CONTROL DE ACCESOS

DISEÑADO PARA CONTROLAR TODA LA LÍNEA DE PRODUCTOS ZK TECO; EN ESPAÑOL, DE MANERA AMIGABLE Y EFICIENTE

- La interfaz de usuario de oneLink está diseñada para optimizar la usabilidad, reduciendo la cantidad de pasos para ejecutar cada proceso.
- Amplia gama de métodos de reconocimiento e identificación en un mismo software (rostro, huellas digitales, tarjetas, password).
- Múltiples métodos de control de acceso (por punto de acceso, por rangos horarios, etc.).
- Gestión de todos los puntos de acceso (ingreso/salida) desde una sola PC, o en Red.
- Soporte a trabajo en Red con una misma base de datos centralizada que brindan la posibilidad de diversos puestos de operación geográficamente distribuidos.
- Modo de trabajo en tiempo real, que permite visualizar en todos los puestos de trabajo cada ingreso/salida de personas al momento de generarse el evento de acceso.















IMPORTAMOS EQUIPOS Y DESARROLLAMOS SOFTWARE

IMPORTAMOS TODA LA LÍNEA DE PRODUCTOS ZK TECO

ATENCIÓN A DISTRIBUIDORES, INTEGRADORES E INSTALADORES DE SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESOS



Agustín Alvarez 1480 - Vicente López (1638), Buenos Aires, Argentina Tel/Fax: (011) 4791-2202/3200/2727 - comercial@tekhnosur.com - www.tekhnosur.com

Consultoría técnica

lados y superados por "antiguos" procesadores caídos en desuso, que ven posibilidades de reinserción en tareas de procesamiento de señales, datos y control, debido a que son robustos y probados ampliamente en interminables horas de trabajo continuo en oficinas y hogares.

Con una computadora, fácilmente se puede grabar video de cámaras, programar el riego del jardín, automatizar la iluminación creando un simulador de presencia para cuando nos vamos de vacaciones, controlar el portón y el aire acondicionado y hasta enviar mensajes a un celular si algo no funciona o se activó la alarma.

Respecto a esta cuestión, el tema más delicado se encuentra en la comunicación con los sensores y actuadores, donde las tecnologías inalámbricas -más prometedoras actualmente-, que buscan superar las limitaciones de WiFi, GSM, Bluetooth, NFC-Clash, son las de tipo modulares, de bajo consumo y largo alcance conocidas como WanFi (Wide Area Network Broadband Wireless Access), LiFi (Light Fidelity), LoRa (Long Range), orientadas a IdC para dispositivos activos en entornos urbanos y domésticos. Estos nuevos adaptadores y receptores pueden ser acoplados a sistemas existentes a bajo costo y con alta eficiencia.

"AYUDANTES" Y TECNOLOGÍAS DE COMUNICACIÓN

Con la ayuda de aerodrones pueden establecerse WanFi, comunicaciones remotas sin necesidad de montar una gran antena fija, usándolos como nodos repetidores de altura o para recolectar



datos desde puntos fijos distantes: mientras pasa volando recupera datos de estos sensores, pudiéndose efectuar un vuelo cíclico e intermitente o periódico, en amplias áreas agroganaderas o en zonas volcánicas, por ejemplo, dependiendo del tipo de datos que quieran obtenerse.

Cuando se habla de vigilancia de campos, también pueden programarse vuelos periódicos, ya sea tripulados o autónomos, que al regresar a su base descargue la información recolectada para su posterior análisis.

En zonas urbanas, donde los aerodrones no están permitidos, pueden usarse repetidores fijos o montados en vehículos de control que pasen regularmente. En ese sentido, la tecnología para comunicaciones de largo rango (LoRa) está ampliando los alcances y la cobertura a bajo costo y bajo consumo de baterías, dando gran autonomía a estos dispositivos en aplicaciones como estacionamientos, control de nivel de fluidos, boyas activas, embarcaderos y amarras, centrales meteorológicas autónomas, control de navegación fluvial, telemetría y control.

La tecnología LiFi, por su parte, está probando ser tan rápida como la fibra óptica, siendo capaz de transmitir grandes volúmenes de datos a la velocidad de la luz, sin cableado y con la ventaja de la privacidad, debido a su naturaleza óptica que no atraviesa paredes, pudiendo contenerse en ambientes cerrados y seguir siendo inalámbrica y móvil.

Más información de los módulos y sus especificaciones en:

www.sedeap.com.ar

Derechos Reservados - Prop. Intelectual 2015©



Innovación y Desarrollo Argentino www·sedeap·com·ar

Módulos Especiales Microcontrolados y Accesorios Domóticos Control de accesos, automatismos, esclusas, señuelos, alarmas iluminación, salvaguardas, erizos, placas de control autónomo









Diseño y manufactura de prototipos y lotes cortos

También Apps y webcontrol

sedeap@yahoo·com·ar - sedeap@gmail·com

La Nueva Cara de la Seguridad

Dadas las características del mercado, la seguridad del futuro debe combinar personas, conocimiento y tecnología. Solo así, podremos mitigar los riesgos antes de que se transformen en amenazas, actuar en tiempo real y mantener siempre al cliente informado de todo lo que sucede. Nosotros la llamamos la Nueva Cara de la Seguridad.

Ofrecemos servicios a medida de las necesidades de cada cliente:

- Seguridad Especializada
- Seguridad Mobile
- Seguridad Remota
- Seguridad Electrónica
- Protección contra Incendios y Safety
- Gestión del Riesgo Corporativo

+54 11 4014-3200

☑ info@securitasargentina.com

www.securitasargentina.com

Seguinos en



















Todo lo que usted busca cómprelo en un solo lugar ahorrando tiempo y dinero

calidad mayorista envíos express oveed soluciones asesoramiento preventa nacional distribuidor accesorios automatizació promociones proyectos Confiables V ideovigilancia



- Amplio stock disponible
 Asesoramiento técnico profesional
- Garantía y laboratorio de reparaciones Envíos express a todo el país
 - Estacionamiento sin cargo para clientes Av. Triunvirato 3815

La mayor variedad al mejor precio





















































Detector de exterior inalámbrico IR-1000RF de Alonso





Alonso Alarmas presenta el nuevo detector inalámbrico doble infrarrojo para exteriores IR-1000RF. Se trata de un sistema que permite una instalación sencilla y segura reduciendo al mínimo el tiempo de montaje y garantizando la máxima eficiencia en detección e inmunidad ante falsas alarmas.

La familia IR-1000 está diseñada para trabajar en ambientes externos en condiciones de intemperie, gracias a su diseño basado en normas IP-65.

Por su doble canal PIR con lentes independientes, protegidos con filtros UV y niveles de detección diferenciados en su procesamiento de señal, el IR-1000 superó las pruebas más exigentes en ambientes extremos.

Una de las versiones más solicitadas es la inalámbrica, que utiliza tecnología 2-Way

Wireless System®. En los sistemas inalámbricos de doble vía, no solo el detector puede enviar un paquete de información al panel de alarmas, sino también el panel podrá establecer un vínculo que ayudará al sistema a solucionar las deficiencias de los sistemas convencionales. Esta tecnología utiliza la modulación por desplazamiento de frecuencia FSK (Frequency Shift Keying), una técnica de transmisión de información digital basada en la implementación de dos frecuencias diferentes con algoritmos especiales, que evitan las colisiones de señales entre los diferentes dispositivos.

Su antena de alta eficiencia incorporada posee gran alcance de cobertura, mientras que la duración de las baterías supera los tres años operando en condiciones normales.

Sistema de detección de humo Fireray 5000 de FFE



isolse S.R.L. www.isolse.com.ar

Fireray 5000 es el nuevo detector de humo por barreras motorizadas de rayos infrarrojos autoalineable, diseñado por FFE y distribuido por Isolse. Está compuesto por un transmisor/receptor que, a través de un reflector instalado a una determinada distancia, es capaz de detectar la presencia de una cierta cantidad de humo en el ambiente protegido. El microprocesador interno determina una condición de alarma cuando se alcanza el nivel de oscurecimiento predeterminado.

Puede instalarse con hasta dos cabezales por sistema, ahorrando tiempo de instalación y costos. Además, cada controlador del sistema contiene dos pares de relés de disparo y falla (uno por detector).

Este sistema es ideal para la protección de grandes áreas, ya que abarca entre 8 y 100 metros de distancia: un prisma reflectante permite detectar con precisión partículas de humo dentro de un rango de distancia determinado. Para rangos de entre 8 y 50 metros se requiere un prisma mientras que entre 50 y 100 metros, se necesitan cuatro prismas, que se incluyen en el kit de largo alcance.

La función Auto-Align asegura la alineación correcta y la señal máxima durante la instalación, y además permite corregir el movimiento de los muros o tabiques donde están instalados. Utilizando el sistema de montaje easyfit, puede activar un láser integrado, permitiendo que el prisma reflectivo se ubique rápidamente. Por otra parte, la función AutoOptimise dirige automáticamente y mantiene el rayo en la posición óptima para un rendimiento adecuado y permanente.

FUNCIONAMIENTO

La aparición de humo en la trayectoria del haz reducirá la recepción de luz infrarroja. Así, el detector analiza esta atenuación u oscurecimiento y actúa en consecuencia.

La sensibilidad puede ajustarse según las condiciones ambientales. La configuración predeterminada de 25 % (sensible), 35 % y 50 % (no sensible) puede cambiarse en incrementos de un 1 %. Además, cada detector puede ajustarse de manera individual. El relé de alarma puede establecerse en modo de restablecimiento automático o bloqueado.

Todos los parámetros se pueden configurar mediante el controlador del sistema y la pantalla LCD de cada cabezal del detector. Los cambios lentos en los estados de funcionamiento como el deterioro de los componentes, no provocan falsas alarmas, pero se compensan con el control automático de ganancia. Cada 15 minutos, el estado del sistema se compara con un valor de referencia predeterminado y en caso de producirse desviaciones, se corrigen automáticamente a 0,17 dB/h. Si se alcanza el límite de compensación, aparece la señal "Falla". Si en los 2 segundos siguientes se oculta el haz IR durante 10 segundos o más y el oscurecimiento es superior al 87 % (configurable por el operador), el relé de falla se conmuta.













Conocé nuestro programa de Capacitaciones Gratuitas



Oficinas comerciales:

Tel. Fax: (5411) 4621 0008 (Líneas Rotativas) Dirección: Comandante Peredo 433, Ituzaingó (B1714BSC) Pcia. de Buenos Aires, Argentina















ENGINEERED SYSTEMS LATAM DEALER





Sistemas de deteción y alarma de incendio
Sistemas de detección por aspiración forzada
Sistemas de extinción automática de incendios
Circuito cerrado de TV (CCTV)
Proyectos, instalaciones y asesoramiento
Mantenimientos correctivo y preventivo de las instalaciones





INTEGRACIÓN DE SISTEMAS





GRUPO ISELEC ES MIEMBRO DE LA CÁMARA ARGENTINA EN SEGURIDAD

Empresa registrada y aprobada de acuerdo a la ley 2.231 disposición 415-DGDYPC-2011 GCBA y la disposición 215/DGHP/15



Integración de seguridad electrónica

Grupo Iselec SRL Av. Presidente J. D. Perón 4086 (B1706CGZ) Haedo, Buenos Aires Tel.: (54-11) 5294-9362 / 5294-9655 info@iselec.com.ar - wwww.iselec.com.ar

Simplemente... Notifier® by Honeywell









NOS MUDAMOS, VENÍ A CONOCER NUESTRAS NUEVAS OFICINAS...





Remedios de Escalada de San Martín 3325 1er. Piso Villa del Parque, Barrio Santa Rita - C.A.B.A. - Argentina Tel.: 54+11 2106.7783 - Cel.: (+54) 15.3481.0015 ventas@fpssa.com.ar www.fpssa.com.ar





Alonso **REPORT**





NOTICIAS DESTACADAS SOBRE PRODUCTOS Y EVENTOS



Certificaciones

Canal de instaladores certificados con nuevos productos

Alonso Alarmas introdujo al mercado Pivot Access, un producto basado en control de accesos que permite generar nuevas oportunidades de negocios con clientes que presentan necesidades específicas, entre seguridad y un control de accesos.

Por otra parte, el programa de Instaladores Certificados sigue creciendo mes a mes, un programa que se actualiza constantemente con la inclusión de nuevos productos, como Pivot Access, y pronto lo será una nueva generación de paneles.

"Para nosotros el desarrollo de un canal oficial e idóneo de instaladores certificados, es un paso previo al lanzamiento de un nuevo equipo que estamos preparando. La tendencia mundial en alarmas es la simplificación de instalación y programación, y esta nueva generación de paneles le brindará al técnico mayores beneficios, ya que será totalmente inalámbrico y más fácil de programar. El técnico logrará mayor productividad en sus instalaciones y podrá ofrecer al cliente una nueva app para el comando remoto y recepción de eventos en tiempo real", explicó el Lic. Diego Madeo, Gerente comercial de Alonso Alarmas.

La red de instaladores tendrá prioridad y beneficios en la comercialización de este producto y potenciará aún más las razones de pertenecer al programa que hoy ofrece oportunidades de trabajo para muchos técnicos.



Productos

Más funciones para las estaciones de monitoreo con paneles Alonso

El nuevo concepto de un panel de alarmas conectado al control de accesos surge como la necesidad de obtener un sistema complementario que brinde seguridad, sobre todo en los accesos o puertas de entrada de edificios. Este concepto de integración asociado a la necesidad de brindar más servicios en un mismo sistema permite a la empresa de monitoreo minimizar costos y agregar valor a las instalaciones preexistentes y a nuevos proyectos.

Las estaciones de monitoreo podrán recibir eventos de desactivación forzada, por ejemplo, utilizando las lectoras con teclado numérico incorporado, así como también alarma de puerta abierta, reportes de ingresos y egresos por usuarios, eventos de intrusión del área protegida y avisos de detección de incendio, monóxido de carbono, entre otras detecciones. Con la conexión del equipo a internet, las comunicaciones se agilizan y las posibilidades de negocio también. Por ejemplo, las altas y bajas de tarjetas, que comúnmente se realizan de forma manual y en el lugar de la instalación, es posible hoy realizarlo de forma remota, lo que brinda la posibilidad de expandir el área geográfica de negocios sin límites y con menor costo. Asimismo, la transmisión por internet permite el uso de una aplicación, que además tiene la posibilidad de recibir notificaciones push con los eventos que suceden en el lugar, como así también abrir y cerrar puertas, encender o apagar luces y todo tipo de controles a través de la aplicación Alarm Control.



SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESO

Puertas Automáticas | Molinetes | Pasillos de Seguridad

DCM Solution, principal fabricante de equipamiento para sistemas de control de acceso, ofrece una línea completa de productos para asistir a distribuidores e integradores a mejorar las soluciones de seguridad y hacer crecer su negocio.

Para más información visite www.dcm.com.ar





Linterna RECARGABLE ESPECIAL PARA SEGURIDAD

- · Linternas con batería de 6 volt 4 amp.
- · Recargable con 220 volt. o 12 volt del automóvil.
- · Ideal para camping, caza, pesca, seguridad, luz de emergencia, etc.
- · 2 horas de autonomía.

Representante de Baterías

Panasonic





Stock permanente en baterías importadas, también tenemos en stock permanente baterías de 12 volt 7 amp nacionales recicladas, marca RISTTONE.

Se recomienda su uso sólo en alarmas.



BATERÍAS PARA

- · Alarmas, UPS, Luces de Emergencias, Boyeros eléctricos, Juguetes, etc.
- · Cortadoras de Césped · Carros de Golf Hidrolavadoras Barredoras Tijeras Hidráulicas HidroGrúas
- Motos: Importadas / Nacionales JetSky Cuatriciclos
- · Automotores Camiones Grupos Electrógenos













TRABAJAMOS CON TARJETAS DE CRÉDITO



RISTOBAT

RISTOBAT S.R.L. Cangallo 3984 - (1872) Sarandí - Buenos Aires - Argentina

Tel: (54 11) 4246-1778 - Fax: (54 11) 4246-6447

info@bateriasristobatsrl.com.ar - ventas@bateriasristobatsrl.com.ar - www.bateriasristobatsrl.com.ar

MEJOR PRECIO & CALIDAD



NUESTROS PRODUCTOS:



- · Multipares Plantel Interior
- Multipares Subterráneos
- · Multipares Auto Suspendidos
- Cables de Instalación Interna y Acometida



- · Cables UTP Interior y Exterior Cat.5
- Cables UTP Auto Suspendido Cat.5
- Cables FTP Interior y Exterior Cat.5
- Cables FTP Auto Suspendido Cat.5



- · Cables Telefónico Blanco
- Cables para Intercomunicadores
- · Cables Coaxiales RG59u
- · Cables UTP y FTP Interior y Exterior
- · Cables para Sensores de Incendio



- · Cables Blindados Par Compensados
- Desarrollos Especiales

Asesoramiento Especializado





Varela 3525/41 • C.A.B.A. • Argentina Tel. (5411) 4919.0974 • Cel. 15 6786.4223 ventas@anicorcables.com.ar www.anicorcables.com.ar





CEMARA en el VIII Encuentro de Seguridad Privada

La Cámara moderó una de las mesas de trabajo de la jornada, en la cual participaron distintos actores, tanto del sector público como privado. Las conclusiones de ese trabajo.



En CEMARA continuamos construyendo seguridad, y hablamos de construcción, dado que es la forma con la que nos identificamos para forjar la actividad que la sociedad necesita.

Es indispensable, para ello, unir lazos y es por eso que la Cámara participó del VIII Encuentro de Seguridad Privada, organizado por las cámaras colegas y amigas CAESI y CAESBA.

En esta oportunidad, CEMARA estuvo presente en una de las mesas de trabajo, en la que el Ing. Walter Dotti, Presidente y el Ing. Alberto Zabala, Vicepresidente 1º, lideraron y moderaron el panel, siendo nexo entre las más de 30 empresas de seguridad participantes, con un grupo de invitados compuesto por el Lic. Miguel Salas y el Ing. Fernando Giraldez, del comité de alarmas del IRAM; el Subsecretario legal, técnico y administrativo del Ministerio de Seguridad de PBA, Dr. Ignacio Greco, y profesionales del Estudio lezzi & Varone, especialistas en piratería del asfalto.

Durante la jornada y con el fin de consolidar la cooperación público-privada en pos del crecimiento y profesionalización de la actividad, se trataron los siguientes temas:



- Ley 12.297: puesta en conocimiento del trabajo realizado por CEMARA en forma conjunta con distintas autoridades y sectores, con el fin de presentar proyectos de una nueva ley específica que regule a las empresas, las profesionalice y las proteja.
- Perspectivas y objetivos: trabajo en conjunto entre los sectores públicos y privados para lograr beneficios inmediatos a corto, mediano y largo plazo. Utilización actual de los recursos del 911 y sus consecuencias.

También se plantearon, dentro de un marco de propuesta de optimización, acciones de concientización de empresas prestatarias, protocolo de despachos, la importancia y beneficio conjunto de la aplicación de las normas IRAM en todas las empresas de monitoreo. Tras las diferentes disertaciones en la mesa de trabajo, se escucharon consultas, debates y situaciones que fueron el motor para conocer las problemáticas individuales de cada sector, como éstas afectan de manera mutua al conjunto de jugadores y al ciudadano, así como también las propuestas de mejora, posibilidades, oportunidades e ideas que aporten valor a quienes brindan, protegen y necesitan seguridad.



ALMUERZO DE CAMARADERÍA

El 30 de agosto pasado CEMARA compartió con sus socios de todo el país y cámaras colegas el tradicional almuerzo de camaradería.

Más allá del contacto cotidiano con los socios, a través de diferentes canales y los encuentros por las temáticas comunes a todas las empresas, es de suma importancia establecer vínculos y generar lazos en espacios diferentes. En nombre de toda la Comisión Directiva, la Cámara agradece a todos los socios que acompañan y son partícipes de esta actividad, así como de fomentar el crecimiento y gestión de resultados.



La conveniencia de trabajar con los expertos.



Ofrecemos calidad en componentes electrónicos, eficiencia en distribución, conocimiento técnico y desarrollos a medida.

















EN CIK



















INNOVACION CERTIFICADA



Estudiamos y avalamos nuestros productos, brindando seguridad en cada compra.

Contamos con profesionales de alto nivel técnico, para asesorar a nuestros clientes.

En Cika usted confía.

info@cika.com www.cika.com.ar

Av. De Los Incas 4821 CP1427 - Ciudad de Buenos Aires, Argentina - (5411) 4522-5466 (Rotativas)

REPRESENTANTES EN EL INTERIOR: CORDOBA: (0351) 486-4247, 475-9091 ó 475-1550 pedidos@linetec.com.ar ROSARIO: (0341) 430-0145 labda@arnet.com.ar - MENDOZA: (0261) 499-0700 informes@ityt.com.ar

PUSERGROUP Latinoamérica Foro Internacional de Tecnología en Seguridad



El centro para aprendizaje y conocimiento de la seguridad fisica y en red.

Oportunidad única para ampliar su red de contactos.

El evento de actualización por excelencia!

14 | QUATEMAL 2018 | NOVIEMBRE | CAMINO REA



COMPAÑIAS EXPOSITORAS





























ORGANIZACIONES ALIADAS

















100 Nuevos Productos para Minimizar Riesgos Industriales, Petroleros y para la Ciudadanía

Exhibición Internacional de Vanguardia en Tecnologías: Seguridad Electrónica, Contra Incendios, Seguridad en el Trabajo, Riesgos, Retail, Control de Activos y Blindaje

Un Novedoso Mercado de Canales de Distribución que Invierte en Seguridad

23, 24 y 25 de Octubre 2018, Hotel Tamanaco Intercontinental, Salón Naiguatá, Caracas, DC

Entrada Libre con Conferencias y Actividades Gratuitas. Visite la Expo de 3:00 a 9:00 p.m

Compre su Stand, Demuestre su Producto y Venda













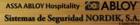


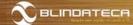




unicef















Organiza:

Patrocina:

Publicación Oficial:

Medios Aliados:













DIRECCIÓN EDITORIAL Celular: (15) 5112-3085 litorial@rnds.com.a



DIRECCIÓN COMERCIAL Néstor Lespi (Propi Celular: (15) 5813-9890 mercial@rnds.com.ar



ROD. PERIODISTICA Pablo Lugano ensa@rnds.com.a



DISEÑO EDITORIAL



ATENCIÓN AL LECTOR ASISTENTE EDITORIAL Iván Riskin



ADMINISTRACIÓN



ADMINISTRACIÓN



Claudia Ambesi



COBRANZAS



DEPARTAMENTO Luis Fraguaga*



DEPARTAMENTO LEGAL Marcelo G. Stein Estudio Jurídico



IMPRESIÓN



DISTRIBLICIÓN Fast Mail Correo Privado Teléfono: (54 11) 4766-6007

TIRADA 4000 EJEMPLARES

Negocios de Seguridad es marca registrada por Claudio Alfano y Nestor Lespi S.H. Registro de la Propiedad Intelectual Nº 429.145

Se prohibe la reproducción parcial o total del contenido de esta publicación, sin au-torización expresa del editor.



Revista Negocios de Seguridad" es medio de difusión de las actividades de CEMARA



Seguridad" es medio de difusión de las actividades de CESEC



eguridad" es medio e difusión de las ctividades de CEMSEC



12 ADC Alarmas del Centro

+54 351 489-3748 info@alarmasdelcentro.com www.alarmasdelcentro.com 91 ALONSO HNOS.

+54 11 4246-6869

info@alonsohnos.com www.alonsohnos.com **133** ANICOR CABLES

+54 11 4919-0974 ventas@anicorcables.com.ar

www.anicorcables.com.ar 125 AR CONTROL +54 11 4523-8451 ventas@arcontrol.com.ar

www.arcontrol.com.ar 01 ARG SEGURIDAD

25 +54 11 4674-6666 ventas@argseguridad.com www.argseguridad.com

113 +54 11 4861-8960 info@asec.com.ai www.asec.com.ar

107 +54 11 4571-0150 info@bcggroup.com.ar www.bcggroup.com.ar

02 BIG DIPPER

03 +54 11 4481-9475

04 ventas@bigdipper.com.ar 05 www.bigdipper.com.ar

71 BIO CARD TECNOLOGIA +54 11 4544-5898 info@biocard.com.a www.biocard.com.ar

+54 223 495-8700 info@bykom.com.ar www.bykom.com.ar

93 CEM

+54 351 456-8000 ventas@cemsrl.com.ar www.cemsrl.com.ar

+54 11 4612-0257 comercial@playseguridad.com www.playseguridad.com

+54 11 4781-5925 cursos@cetia.com.ar www.cetia.com.ar

135 CIKA ELECTRONICA +54 11 4522-5466

info@cika.com www.cika.com

ST CYGNUS

BT +54 11 3221-8153 info@bigdipper.com.ar www.cvgnus.la

29 DAHUA ARGENTINA

+54 11 5368-8454 proyect.ar@global.dahuatech.com www.dahuasecurity.com/la

124 DATCO +54 11 4103-1300 scai@datco.net

www.datco.net 131 DCM SOLUTION

+54 11 4711-0458 info@dcm.com.ar

www.dcm.com.ar 115 DEITRES +54 223 495-2500

info@deitres.com.ar www.deitres.com.ar

94 DEXA SEGURIDAD

95 +54 11 4756-0709 ventas@dexa.com.ar www.dexa.com.ar

32 DIALER ALARMAS

99 +54 11 4932-3838 dialerseguridad@dialer.com.ar www.dialer.com.ar

33 DIGIFORT

+54 11 5031-0492 operaciones@digifort.com www.digifort.com

+54 341 486-0800 info@dmasrl.com.ar www.dmasrl.com.ar

13 DOSA SEGURIDAD

+54 261 424-2875 info@dosaseguridad.com www.dosaseguridad.com

83 DRAMS TECHNOLOGY

85 +54 11 4862-5054 ventas@dramstechnology.com.ar

www.dramstechnology.com.ar

101 DX-CONTROL 103 +54 11 4647-2100

105 dxcontrol@dxcontrol.com.ar www.dxcontrol.com

75 ELCA SEGURIDAD

76 +54 11 4925-4102

77 info@elcasrl.com.ar www.elcasrl.com.ar

34 ELECTROSISTEMAS

+54 11 4713-8899 ventas@electrosistemas.com.ar www.electrosistemas.com.ar

137 EXPO SEGURIDAD VENEZUELA

+58 212 864-7310 aves@seguridadonline.com www.seguridadonline.com

110 EXTINRED

+54 11 4521-1701 info@extinred.com.ar www.extinred.com.ar

09 FIESA

10 +54 11 4551-5100

11 contacto@fiesa.com.ar www.fiesa.com.ar

129 FPS

+54 11 2106-7783 ventas@fpssa.com.ar www.fpssa.com.ar

38 FIII ITIME

+54 11 4568-3723 info@fulltime.com.ar www.fulltime.com.ar

21 GETTERSON ARGENTINA

22 +54 11 6777-6000

23 hiperseg@getterson.com.ar www.getterson.com.ar

contacto.hsfcsar@honevwell.com contacto.hsfmexico@honeywell.com

35 HURIN

117 +54 11 4583-6653 ventas@hurin.com.ar

www.hurin.com.ar

141 INTELEKTRON +54 11 2205-9000 ventas@intelektron.com

www.intelektron.com 44 INTERWAVE

+54 11 4621-4749 info@interwayegroup.com www.interwavegroup.com

136 IP USERGROUP

+593 2 604-0806 pr@ipusergrouplatino.com www.ipusergrouplatino.com

139 IRTEC GROUP

+54 11 4836-0408 info@irtec.com.ar www.irtec.com.ar

128 ISELEC

info@iselec.com.ar www.iselec.com.ar

+54 11 5294-9362

+54 11 4621-0008

www.isolse.com.ar 14 JRI SEGURIDAD +54 223 475-8874 ventas@jriseguridad.com.ar

www.jriseguridad.com.ar

contacto@isolse.com.ar

15 KIT EXPERTO

+54 341 528-6300 info@kitexperto.com www.kitexperto.com

118 LANTRONICA

+54 11 5368-0503 info@lantronica.com.ar www.lantronica.com.ar

84 LARCON-SIA

+54 11 4735-7922 ventasba@larconsia.com www.larconsia.com

43 MESSE FRANKFURT ARGENTINA

+54 11 4514-1400 intersec@argentina.messefrankfurt.com www.intersecbuenosaires.com.ar

140 MONITOREO.COM

45 NANOCOMM

+54 11 4630-9090 central@monitoreo.com.ar www.monitoreo.com

nanocomm@nanocommweb.com

www.nanocomm.com +54 11 4554-9997 info@nt-sec.com

+54 11 4505-2224

www.nt-sec.com

16 PLAY SEGURIDAD ELECTRÓNICA +54 11 4612-0257 comercial@playseguridad.com www.plavseguridad.com

39 PPA ARGENTINA +54 11 4566-3069

info@ppa.com.ar www.ppa.com.ar

100 PRONEXT

+54 11 4958-7717 info@pronext.com.ar www.pronext.com.ar

119 PROVISION DIGITAL

+54 11 4711-0989 info@provisiondigital.com.ar www.provisiondigital.com.ar

40 PUNTO CONTROL

142 +54 11 4361-6006 ventas@puntocontrol.com.ar www.puntocontrol.com.ar

17 RADIO OESTE +54 11 4641-3009

ventas@radio-oeste.com.ar www.radio-oeste.com.ar 21 RNDS +54 11 4632-9119 Info@negociosdeseguridad.com.ar

www.negociosdeseguridad.com.ar

132 RISTOBAT

+54 11 4246-1778 ventas@bateriasristobatsrl.com.ar www.bateriasristobatsrl.com.ar

www.seagate.com/la/es/

123 SECURITAS

+54 11 4014-3200 info@securitasargentina.com www.securitasargentina.com

57 SECURITY FACTORY

a +54 11 4633-3538

65 ventas@securityfactory.com.ar www.securityfactory.com.ar

49 SECURITY ONE

+54 11 5263-0708 info@securityone.com.ar www.securityone.com.ar

66 SEG

67 +54 11 4761-7661 info@seg.com.ar www.seg.com.ar

69 SEGURIDAD CENTRO

+54 351 472-7452 info@seguridadcentro.com.ar www.seguridadcentro.com.ar

50 SELNET

51 +54 11 4943-9600 info@selnet-sa.com.a www.selnet-sa.com.ar

18 SIERA ARGENTINA

0810 345-5365 info@siera.com.ar www.siera.com.ar

54 SILICON GROUP

+54 11 6009-2005 ventas@silicongroup.com.ar www.silicongroup.com.ar

80 SIMICRO 81 +54 11 4857-0861

ventas@simicro.com www.simicro.com 97 SPS +54 11 4639-2409

info@sistemasps.com www.sistemasps.com

86 STARY SECURITY 87 +54 11 5091-6500

88 ventas@starx.com.ar 89 www.starx.com.ar

46 TECNOLOGÍA EN SEGURIDAD 47 +54 11 5238-5553 info@tecnologiaenseguridad.com

www.tecnologiaenseguridad.com 121 TEKHNOSUR

+54 11 4791-3200 comercial@tekhnosur.com www.tekhnosur.com

111 TRENDNET +54 11 4772-6168

trendnet@tynet.com www.trendnet.com.ar 72 TRUE DIGITAL SYSTEMS 73 +54 11 4580-2050

info@tdsintl.com www.tdsintl.com

27 VALLS S.A. +54 11 2102-4100 ventas@alari.com.ar

www.alari.com.ar **55 WESTERN DIGITAL**

www.wdc.com **06 ZKTECO ARGENTINA**

07 +54 11 4785-6481 08 info.arg@zkteco.com.ar www.zkteco.com.ar

Si Usted desea asesorarse sobre los innumerables beneficios de anunciar en Negocios de Seguridad por favor contáctenos de lunes a viernes de 9 a 18 al (54 11) 4632.9119



Llegamos a 26000 contactos

nacionales y 8000 latinoamericanos



Con un solo clic podes informarte y conectarte directamente con nuestros anunciantes.

Para ver online nuestra edición ingresa en www.rnds.com.ar







AUTOMATISMOS DE ACCESO

PARA PORTONES BATIENTES, CORREDIZOS Y LEVADIZOS.

Tecnología de avanzada que ofrece protección y comodidad.





Conocé más productos en: www.irtec.com.ar

¡Contactate con Irtec Group! mail: info@irtec.com.ar • tel: +54 (011) 4836-0408 / 4717-4569 / 4717-2967 Dirección: Corrientes 2445, Martínez - CP 1640. Pcia. de Buenos Aires. Argentina.

mi alarma®

REDUZCA SU COSTO HASTA EL 10% DEL ACTUAL DISPONIBLE PARA TODAS LAS EMPRESAS DE MONITOREO

MONITOREO AUTOGESTIONADO

ANTI ENTRADERA

Envía una señal de pánico ante intento de asalto al ingresar o salir de cualquier lugar (banco, casa, comercio, colegio, etc.)

HISTÓRICO

Revise el histórico cuando quiera donde quiera. Incluye opción de selección de mensajes a mostrar.

CÁMARAS

Acceso directo a las cámaras de todas las marcas y DVRs.

PANEL

Lleva el panel de su alarma en el bolsillo y operarlo desde cualquier parte.



EMERGENCIA

El botón de pánico enviará la emergencia al operador de monitoreo (opcional) con ubicación por GPS. Se puede utilizar como alarma vecinal o sistemas comunitarios (sólo requiere un celular con la app)

911

Llama automáticamente a la policía más cercana a la ubicación del celular.

MIS DATOS

Verificar y actualizar los datos en segundos.

SU EMPRESA

El logo y la información de su empresa para que el abonado se contacte.

y mucho más...

www.monitoreo.com/app



FUENTE 12V 5A y 13.8V 70W con UPS DE SWITCHING, EFICIENTES Y COMPACTAS



POTENCIA



Cumple con las NORMAS DE CERTIFICACIÓN ELÉCTRICA IEC 60950-1: 2005 + A1: 2009 + A2: 2013





Sistemas de Seguridad



Control de Accesos



Sistemas de Alarma



Sistemas de Incendio



Sistemas de Iluminación LED



Sistemas de Portero Visor

100% DESARROLLO Y FABRICACIÓN NACIONAL



Tel.: +54 (11) 2205-9000

www.intelektron.com - canales@intelektron.com INTELEKTRON S.A. - Solís 1225 (C1134ADA)

Ciudad de Buenos Aires - Argentina





Línea de cerraduras PREMIUM



Electromagnéticas, Pestillos, de Perno y Pulsadores

Certificación CE (Unión Europea) y MA (China Public Security Office)



Electromagnética+perno alto poder 2400kg.









Led electromagnética



Cerradura de perno para blindex

180 kg Led



Cerradura tipo portón Apertura Izquierda y Derecha



¡Más de 120000 cerraduras electromagnéticas vendidas!







Infrarrojo sin contacto 20cm.



Piezoeléctrico Led



Pulsador Remoto 1 y 2 canales



Pulsador de emergencia



Pulsador metálico de marco externo



Pulsador metálico de embutir rectangular



Pulsador metálico de embutir cuadrado





ACCESORIOS EN ACERO PARA INSTALACIONES

Pedestales curvos, rectos, de pared, Barandas, Bretes, Puertas, Soportes, Rampas, etc.

 Hacemos presupuestos a medida para cada necesidad.





Humberto 1º Piso 17 - OF. 3 y 4 - C.A.B.A. www.puntocontrol.com.ar - ventas@puntocontrol.com.ar 54 11 4361 6006

